



Delårsrapport Kvartal 3, 2023
Hitech & Development Wireless
Sweden Holding AB (publ)

*Rapporten offentliggörs den 27 oktober 2023, kl. 08.00
CET.*

Delårsrapport kvartal 3, 2023

Väsentliga finansiella händelser under kvartalet

Siffror inom parentes avser samma period föregående kalenderår.

- Totala intäkter uppgick till 7,8 (6,3) MSEK bestående av:
 - Nettoomsättning extern 7,2 (5,9) MSEK
 - Aktiverade F&U kostnader 0,0 (0,0) MSEK
 - Övriga intäkter 0,5 (0,4) MSEK
- Periodens resultat innan avskrivningar (EBITDA) uppgick till -4,8 (-3,3) MSEK
- Periodens resultat efter av- och nedskrivningar (EBIT) uppgick till -6,7 (-7,2) MSEK
- Periodens resultat efter finansiella poster uppgick till -7,5 (-8,0) MSEK

Väsentliga affärshändelser i kvartalet

- Avnet beställer IoT moduler för 2,1 MSEK
- Extra bolagsstämma beslutar om inrättande av teckningsoptionsbaserat incitamentsprogram för vissa anställda och styrelsen
- Stora Enso beställer ombyggnad av förpackningsmaskin. Ordervärde <100 kSEK med strategisk betydelse
- Parker Hannifin beställer utveckling, tillverkning och installation av semiautomatiserad monteringslinje. Ordervärde ca 150 kSEK.
- Kvarvarande lån om 3,5 MSEK förlängs med 9 månader.

- Styrelsen godkänner kvittningsemission om ca 0,7 MSEK avseende garantiersättningar lämnade i Bolagets företrädesemission.
- Företrädesemission om 18,7 MSEK före kostnader genomförs.
- Ivoclar beställer via Avnet en ny wi-fi6 modul. Ordervärde ca 100 kSEK med strategisk betydelse.
- Avnet-samarbetet genererar över 190MSEK i bekräftat värde av design registreringar senaste 12 månaderna.
- Atlas Copco godkänner levererad mjukvara och startar volymproduktion.
- Bolaget väljs att delta i ett forskningspartnerskap med Högskolan i Skövde och ett flertal ledande svenska industribolag. Avtalsvärde ca 250 kSEK med strategisk betydelse.

- Trixell beställer radiocertifierings tjänster för 0,8 MSEK.
- Styrelsen föreslår företrädesemission av units om cirka 26,5 MSEK som garanteras till 70%
- Atlas Copco beställer utveckling för 300 kSEK

Väsentliga händelser efter perioden

- No-Isolation beställer radiomoduler för ca 120 kSEK
- Parker förnyar ramavtal för Casat 4. Ordervärde ca 50 kSEK

Nyckeltal koncernen <i>belopp i kSEK</i>	2023 Q3	2023 Q2	2023 Q1	2022 Q4	2022 Q3	2022 Q2	2023 Q1-Q3	2022 Q1-Q3	2022 Helår
Nettoomsättning, extern	7 225	7 295	6 702	8 350	5 875	4 161	21 222	13 777	22 127
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	-4 827	-3 686	-4 415	-4 573	-3 311	-6 181	-12 928	-16 231	-20 804
Resultat efter finansiella poster	-7 507	-7 038	-7 496	-6 593	-8 035	-9 683	-22 041	-28 052	-34 645
Eget kapital	33 445	26 733	33 773	36 320	43 017	44 634	33 445	43 017	36 320
Soliditet (EgKap/Tillgångar)	52%	44%	50%	55%	59%	64%	52%	59%	55%
Kassalikviditet [(OT-lager-PÅG)/KS]	108%	65%	92%	68%	99%	92%	108%	99%	68%
Resultat per aktie före utspädning	-0,02	-0,02	-0,03	-0,03	-0,03	-0,04	-0,02	-0,03	-0,03
Resultat per aktie efter utspädning	-0,02	-0,01	-0,02	-0,02	-0,02	-0,02	-0,02	-0,02	-0,02

VD har ordet

Aktuell status

Tredje kvartalets omsättning var samma som Q2 (-1%) som var högsta sedan 2019, enbart Q4-22 var högre. Samarbetsavtalet med Avnet har fortsatt samtidigt som samtliga produktområden och kunder gått framåt bra. Bolagets nettoomsättning ökade därför med 23% i Q3 (7,2Msek) jämfört med Q3-22 (5,9Msek) medan resultatet innan avskrivningar gick bakåt med ca 1,1Msek (-31%) mot Q2 i år. Jämfört på årsbasis, har bolagets omsättning ökat med 54% (8,1M) de första 9 månaderna jämfört med förra året, samt att resultatet förbättrats med 20% (+3,3M). Verkstadsindustrins orderingång ser ut att mattas av även om vi inte ser att man minskat på digitaliseringsinvesteringar ännu.

Intresset ökar fortfarande snabbt för bolagets produkter och digitala lösningar. Leveranser pågår bla till Volvo Cars, Volvo Penta, Parker, Scania, Atlas Copco, Ericsson, Avnet och AstraZenca. Avnet-Silica har under kvartalet fortsatt realisera orders baserat på det ramavtal med ett uppskattat värde av 300-500MSEK över kommande 5 år som tecknades i juni-23. Samarbetet med Avnet berör framför allt de IoT-hårdvarufokuserade samt IoT konsulttjänsteinriktade produktlinjerna. Bolaget ser nu över våra egna investeringar för att minska risken för extra emissioner.

Erbjudandet

H&D Wireless verksamhet är fokuserad mot produktions- och logistikeffektivisering genom digitalisering. Detta sker genom både teknologi- och tjänsteförsäljning.

Verksamheten är därför uppdelad i SaaS-tjänster med molnbaserade mjukvaruplattformar, nämligen Griffin Enterprise Positioning Services (GEPS®) och MES-mjukvaran Casat, teknologi i form av hårdvaruförsäljning av radio-moduler och IoT sensorer där även en molntjänst erbjuds som tillägg, Griffin™ IoT Cloud Service samt tjänster genom att man utför kundutveckling med specialisering på IoT-utveckling och mekanisk produktionsutrustning. Försäljningen har varit och är fortfarande dominerad av hårdvaruenheter, främst moduler. Men sedan våra SaaS-tjänster har testats av de största bolagen i många år och blivit godkända i full produktion så har de nu fått kommersiell status inom verkstadsindustrin. Vi ser att två nya segment, förutom verkstadsindustrin, är intressanta - läkemedelsindustrin för GEPS samt Smart City för Griffin.

Projekt och konceptdemos

Griffin IoT med IoT device Box827 är nu i fältprover på en mängd ställen i Sverige på allt från fläktar i vetelager till Traverser i stålverk med fokus på Industri men nu även SmartCity-applikationer. EU-projektet Admaiora med Griffin IoT planeras avslutas till årsskiftet. Fältprover med Ericsson av IoT-PoC med Box835 i operatörsnät rullar vidare. Projektleveranser av GEPS med installation pågår just nu till ny POC hos Volvo Cars mellan flera fabriker samt till AstraZenca. Ett flertal projekt har genomförts och blivit

godkända av funktioner till Casat4.0 för bla Volvo Penta och Parker-Hannifin som nu är i full drift. Även bolagets kompletta produktlinja till Parker-Hannifin är efter 1 års utveckling installerad och godkänd. Avnet har tills dags dato gjort 83 projektregistreringar till ett värde av över 200MSEK senaste 12 månaderna.

Piloter i löpande produktion

Projektet med GEPS inom AstraZeneca är nu slutfas i rullande produktion efter att ha blivit godkänt med ett par restpunkter och även Volvo Cars är i pilotfas. Projekten med GEPS hos Scania är avslutade och status är att vi är godkända av Smart Factory och avvaktar beslut om nya projekt. Piloten vi drivit sedan 2018 i Skövde är som redovisat godkänd med rekommendation att gå vidare till kommersiell drift. Vi avvaktar nu beslut om hur man vill gå vidare med vår teknologi efter att två piloter körts och detta läge gäller nu på flera ställen. Även ett flertal Casat och Griffin-piloter pågår i rullande produktion hos kunder.

Kundavtal och finansiering

Avnet-Silica har i Q2 lagt orders för totalt 3,0 MSEK. Trixell, som är marknadsledande på röntgensensorer har beställt ytterligare radiocertificering till fler länder för 0,8MSEK, Atlas-Copco har beställt mjukvara för utvärdering till en ny produkt samt ett flertal mindre orders från nya och existerande kunder. En stor italiensk kund väljer att testa GEPS® för global logistik med stor potential. Bolaget har genom genomfört en företrädesemission av units om cirka 26,5 MSEK som garanteras till 70% av bla VD samt att styrelse och ledning tecknade fullt pro-rata i emissionen. Teckningsgraden blev 50% men totala utfallet blev 70% genom garanternas, styrelse och Grundaren/VDs försorg. Detta uppskattas vara i underkant för att räcka tills bolaget är kassaflödespositivt. Därför arbetar nu styrelse och ledning på en plan för att ta oss till kassaflödespositivt med nuvarande kassa. Flera möjliga spår finns och beslut om detta kommer meddelas marknaden innan jul.

Realisering av visionen

Säljcykeln är lång för den marknad vi gått in i. Samtidigt står vi starkare och har kommit längre i våra kundprojekt än någonsin tidigare och genom det samarbete som nu tecknats med Avnet-Silica får vi en kanal för kunder både i Europa och hela världen. Vår vision är att vi ska bli marknadsledande i Norden inom digitaliseringstjänster till industrin baserat på RTLS (realtidslokaliseringssystem), IoT/IT och AI (Machine Learning) inom Industry4.0 och därefter, tillsammans med kunder samt partners, expandera verksamheten internationellt. Detta är redan i full gång hos ett antal betydande verkstadsbolag i Sverige, med omfattande verksamhet internationellt. Att omsättningen är fortsatt högsta per kvartal sedan bolaget listades visar att visionen håller på att besannas.

Kista 27 oktober 2023

Pär Bergsten, VD och grundare

Verksamhet

Förbättrar fysiska affärsprocessers effektivitet och säkerhet med vår teknik och våra tjänster.

Vision	Mission
<i>H&D Wireless vision är att bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidlokaliseringssystem/IoT, digitalisering och AI (Machines Learning) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt.</i>	<i>Att vara en strategisk samarbetspartner och med stöd av den egenutvecklade IoT-plattformen Griffin, GEPS™ samt MES-plattformen Casat och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till företag som vill digitalisera och automatisera sina affärsprocesser i syfte att stärka konkurrenskraften</i>

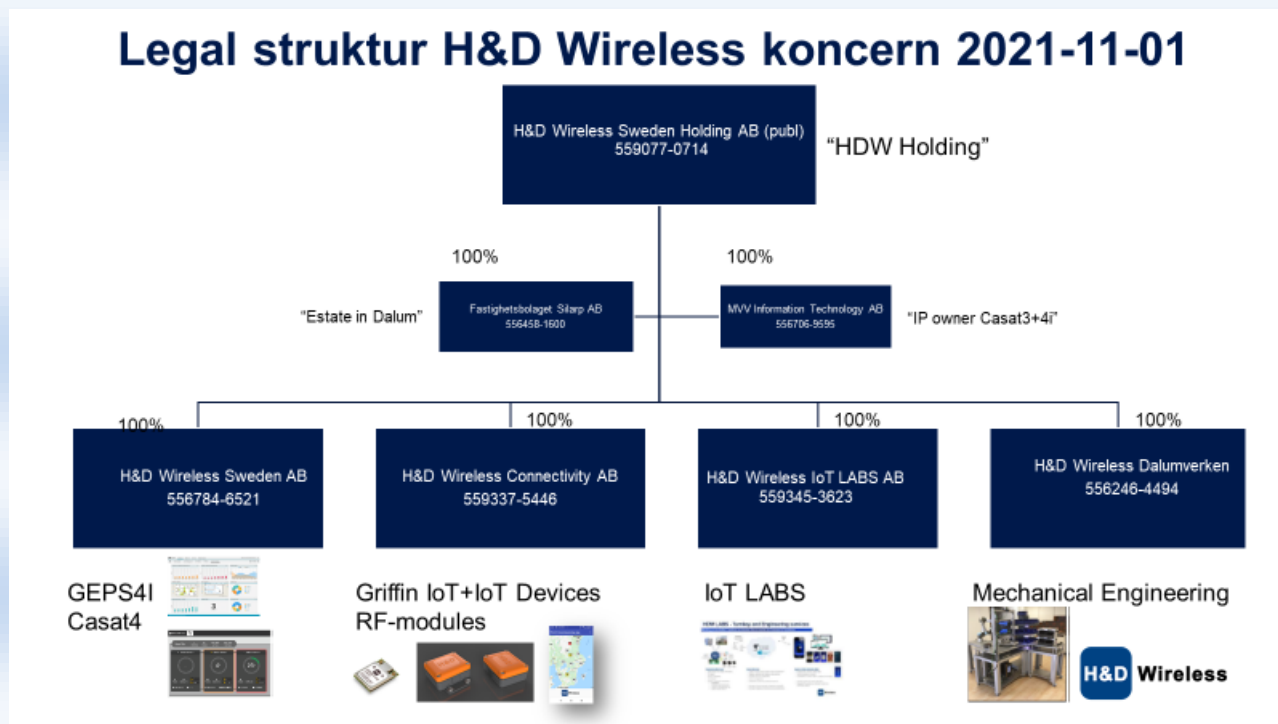
H&D Wireless verksamhet baseras på de egenutvecklade molnbaserade mjukvaruplattformarna Griffin IoT Cloud Service samt Griffin Enterprise Positioning Services (GEPS®), MES mjukvaran Casat samt radiomoduler och konsulter inom mekanisk produktionsberedning och IoT/Wireless. H&D Wireless Sweden har sedan 2009 utvecklat och sålt lösningar som gör det möjligt att trådlöst koppla upp produkter och enheter till internet. Lösningarna erbjuds i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler, vilka integrerats i kundernas produkter. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 100 000 levererade enheter till kunder över hela världen. Under våren 2019 förvärvade H&D Wireless bolaget MVV Holding AB med verksamheterna Casat, konsulter för produktionsberedning samt en verkstad i Dalum för uppdragsutveckling av produktionsutrustning vilka nu integrerats i H&D Wireless koncern.

2021 bolagiserades produktlinjerna, där en uppdelning gjorts mellan SaaS-tjänster i ett bolag och hårdvarufokuserad tillverkning och försäljning i ett annat bolag för IoT och radiomoduler. Konsulttjänster för IoT respektive mekanisk produktionsberedning har delats upp i två olika bolag. Detta medför också fördelar för att bättre ta tillvara möjligheter med partners och kunder för saminvestering i olika dotterbolag och projekt.

GEPS. Den produkt som HDW har investerat kraftigt i under 2016 - 2021 är den egenutvecklade tekniska plattformen Griffin Enterprise Positioning Services (**GEPS®**), vilken möjliggör positionering av fysiska objekt inomhus i realtid med möjlighet att analysera och visualisera den värdekedja och det flöde som digitaliserats. RTLS-lösningen ger realtidsinformation mellan fysiska objekt i processen och affärssystemet. Detta är en satsning som startade 2012 när bolaget blev IoT utvecklingspartner med Microsoft-Azur och utvecklade **Griffin IoT** samt 2015 då bolaget adderade RTLS, realtidspositionering till IoT plattformen Griffin varvid GEPS® föddes, dvs Griffin Enterprise Positioning Services vilken på senare år har kompletterats med AI (Machines Learning) för analys, optimering och automatisering. Möjlighet till realtidspositionering är ett viktigt led i strävan mot det som inom den tillverkande industrin kallas "Industri 4.0", vilket kortfattat går ut på att koppla upp industriella flöden och processer mot internet. Målet är att möjliggöra produktion med kortare omställnings- och ledtider, färre fel, mer flexibilitet och minskat behov av tidskrävande programmering. Från 2018 erbjuder GEPS® positionering både inomhus samt utomhus sömlöst (seamless) dvs i samma system och presentation.

Casat har utvecklats av MVV Information Technology i nära samarbete med våra kunder sedan 1990. Vi har använt vår omfattande erfarenhet av produktionsteknik för att skapa det mest omfattande produktionssystemet på marknaden. CASAT används av exempelvis Volvo Penta, Swegon, Borg Warner och Parker Hannifin. Verksamheten för Casat är nu integrerad med H&D Wireless och marknadsförs under bolaget H&D Wireless varumärke parallellt med Griffin och GEPS. Pandemin har nu ökat intresset för våra utbildningar inom SAM som görs i samarbete med MTM-föreningen.

Koncernen har 4 dotterbolag där verksamheten drivs mot olika segment men marknadsförs H&D Wireless.

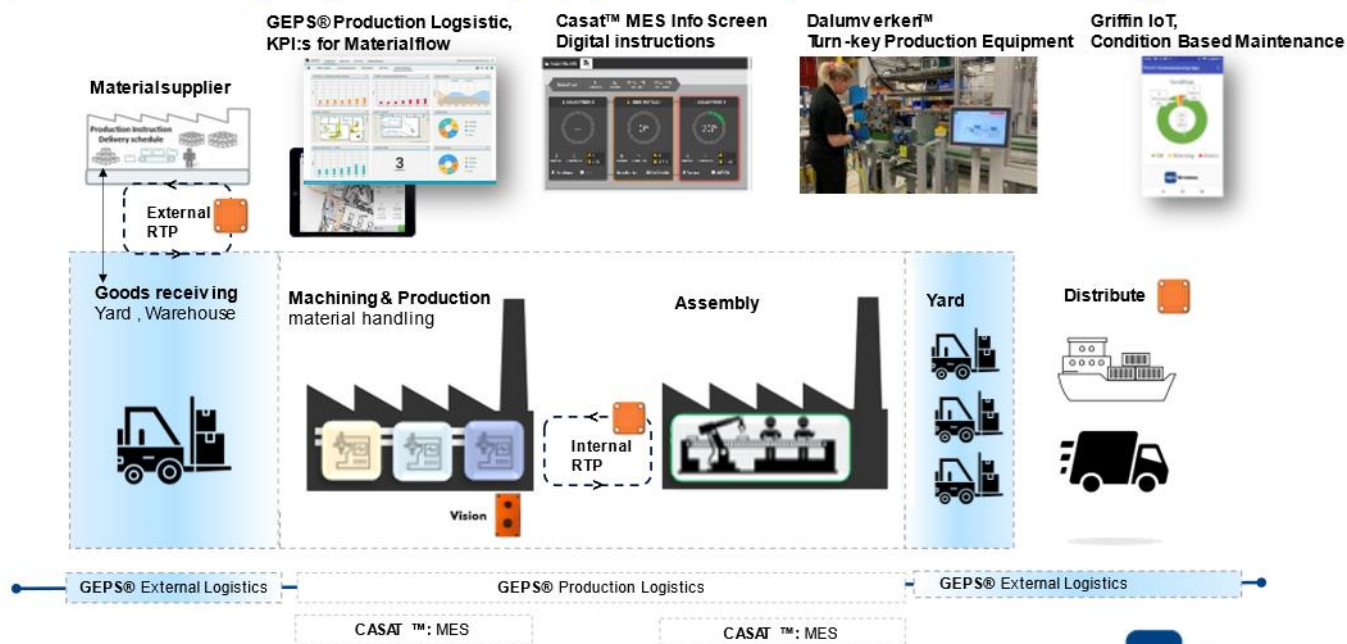


H&D Wireless fokuserar på aktörer inom områdena tillverkande industri som till exempel fordonsindustri, logistik och transport. Samtliga segment präglas av stora flöden och där förbättringar i effektivitet och resursutnyttjande kan göra stora skillnader finansiellt.

Fokusegmentet Industry supportas genom produkterna GEPS-for-Industry samt Casast™ ett MES -system:

H&D Wireless – GEPS + Casat

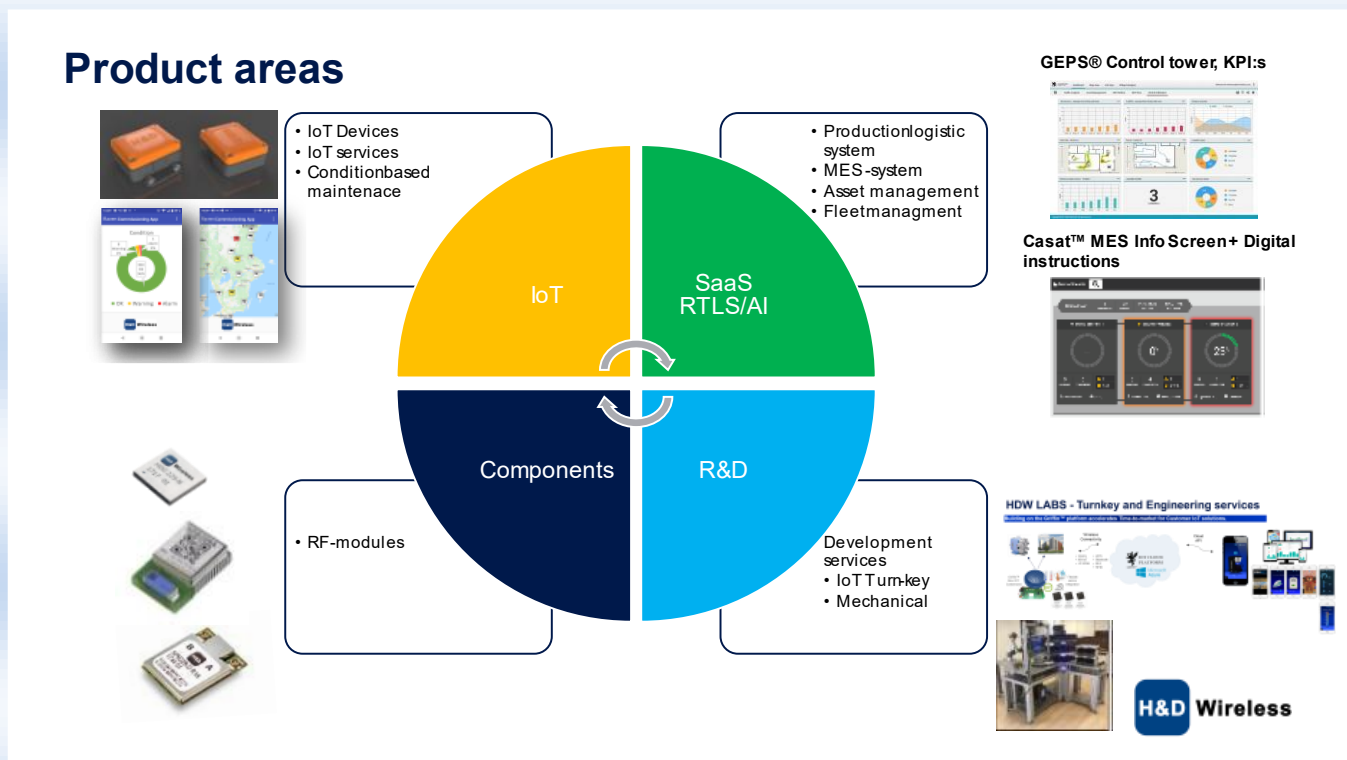
Improves the efficiency and personal safety of physical business processes with our technology and services



H&D Wireless

Both GEPS, Griffin & Casat reduces waste and inefficiency that help companies become Carbon neutral=> Sustainable

Gemensamt för produktlinjerna inom H&D Wireless är ett tydligt fokus på att skapa värde för kunderna genom att tillhandahålla teknik och kunskaper som möjliggör trådlös uppkoppling, positionering, digitalisering eller övervakning av centrala flöden och resurser. Det organisatoriska, tekniska och kommersiella utbytet mellan affärsområdena är stort. Verksamheternas olika inriktningar stödjer varandra och skapar tillsammans ett starkt erbjudande och goda möjligheter till synergier och kostnadseffektivitet. Själva intäktsmodellerna skiljer sig åt mellan de olika affärsområdena. Försäljningen omfattar både försäljning av moduler bestående av hårdvara i kombination med anpassad mjukvara (styckepris), konsultation (timpris/projektpris) samt tjänster och mjukvara (volymbaserad licensavgift).



Produktlinjer

Griffin Enterprise Positioning Services – GEPS® erbjuds i olika segment för att täcka upp de förfrågningar och den kundbas som H&D Wireless har. GEPS stöder flera trådlösa tekniker som UWB, BLE, RFID och WiFi, som kombinerat med dataanalys och artificiell intelligens kan identifiera bland annat inventarier, gods, material, fordon eller människor. GEPS erbjuds både som SaaS-lösning (molnbaserat) samt "on-premises" dvs lokalt installerat:

GEPS® for Industry GEPS®

Detta segment möjliggör för tillverkningsföretag att digitalisera och visualisera affärsprocesser inom produktion och följa viktiga tillgångar och produkter i realtid som truckar, inventarier, material, människor, material och arbetsprocesser. Det gör det möjligt att följa affärsprocessen för att identifiera frågetecken innan de blir till problem. De tjänster som erbjuds täcker *Asset- och Fleet-management, Production Logistics* samt *Safety*.

GEPS® for Construction

Inom detta segment arbetar vi med följande nyckelfunktioner: Hitta ditt verktyg, Maskinutnyttjande grad, Geofencing, Arbetssäkerhet, Larm och meddelanden, Maskinstatus, Temperaturförhållanden, Identifiera och eliminera logistikflaskhalsar och Anti-stöld.

Casat

Casat är ett toppmodernt dynamiskt processberedningssystem för komplex produktion med integrerade MES- och IoT-funktioner. Casat hjälper inte bara att standardisera och förbättra kundens process till en effektiv kedja men också hela IT-kartan och ingenjörsarbete genom att göra det möjligt för alla verktyg som en ingenjör behöver i ett system. Casat har utvecklats av tillverkningsingenjörerna själva. Pandemin har nu ökat intresset för våra utbildningar inom SAM som görs i samarbete med MTM-föreningen. Casat erbjuds både som SaaS-lösning (molnbaserat) samt "on-premises" dvs lokalt installerat:

Connectivity, Moduler + IoT

Connectivity erbjuds dels i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler vilka integrerats i kundernas produkter samt kompletta IoT enheter med mekanik och batteri. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen. IoT enheterna erbjuds numera både med och utan en molnlösning, vilket heter **Griffin IoT**. Sedan 2020 stöds även nya IoT-standarder som är del av 5G-utrollningen i hela världen, **LTE-M/NB**. Ett avtal om marknadssamarbete ingicks i Q2-2021 med Ericsson. Griffin IoT har två huvudfokus, dels behovsbaserat underhåll (**Condition Based Maintenance**) av motorbaserade maskiner och dels spårning av saker (Trackers) både människor och gods inom **Supply Chain**.

Ytterligare en framtida marknad för Griffin IoT är **Remote Healthcare** som utvärderas genom att bolaget blivit utvalt att delta i ett EU-projekt (55MSEK i budget) för att förbättra vården av artros i knä, se Admaiora projektet.

<https://www.admaiora-project.com/>.

Genom det samarbete som nu tecknats med Avnet-Silica får vi en kanal för RF-modul- och IoT-kunder både i Europa och hela världen och en marknadsplan är under utarbetande för lansering och utbildning av Avnets säljpersonal under hösten 2022 och våren 2023.

HDW IoT LABS

H&D Wireless kan ta fullt ansvar för att ansluta kunders produkter till molnet inom IoT. Utvärdera och välja den bästa arkitekturen och den trådlösa tekniken för kundens användningsfall. Designa och bygg upp maskinvara, programvara och applikationer, inklusive sensorer och audiovisuella funktioner om det behövs. Ofta kan **Griffin IoT** användas för att komma fortare till en konceptdemo. H&D Wireless har en värdefokuserad innovationsprocess, där vi gemensamt definierar måloffärsvärdena och säkerställer därmed att din nyckelfärdiga IoT-lösning fångar dessa fördelar.

H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Labs AB) eller kort "Dalumverken",

Vår verkstad som ligger i Dalum där vi kan ta på oss uppdragsutveckling med fokus på specialproduktionsutrustning åt lokala bolag samt ett koncept för Cobotstationer med eller utan Casat som styrning. Bolaget erhöll 2022 en genombrottsorder för just Cobotstationer där Parker – Hannifin beställt en komplett nyckelfärdig tillverkningslina med tre stationer, varav en Cobot samt att Casat används som MES-system.

Övergripande mål och strategi

Fortsatt omvandling av verksamheten

H&D Wireless ska fortsätta den pågående transformationen av verksamheten som startades 2016 då vi beslöt att gå från att bara sälja komponenter till att också sälja vertikala molntjänster baserat på våra teknologier inom specifika segment. Målet är att vidareutveckla och växa affären, tillsammans med partners fokusera på leveranser av system, tjänster och hela projekt. I kvartal fyra påbörjar bolaget en bolagisering av produktlinjerna i dotterbolag. Detta kommer tydligare fokusera investeringar och resurser för identifierade områden som också blir enklare att följa upp. Det underlättar också finansiering av olika typer av verksamhet från olika investerare beroende på om den är hårdvarudriven eller delvis eller inte alls, typ SaaS. **Det innebär också att H&D Wireless Sweden Holding AB får en mer aktiv roll som koncernbolag med fokus på investering, uppköp och försäljning av verksamheter inom IoT.**

Från leverantör till strategisk partner

H&D Wireless ska uppfattas som en strategisk samarbetspartner och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till i första hand större svenska företag inom industri och detaljhandel direkt eller genom segmentpartners.

Fokus på tjänster baserat på positioneringsteknologi

H&D Wireless ska fokusera på tjänster i realtid för digitalisering av fysiska flöden där stora värden för kund kan skapas med kort återbetalningstid. Därför säljer vi inte teknologin och komponenter utan vi använder även själva all teknologi inom RTLS, GPS, AI och många kommunikationsstandards för att erbjuda data om de nyckeltal som är viktiga för varje kunds interna processer, tex ledtider, liggtider, utnyttjandegrad, skador, flaskhalsar i flödet eller helt enkelt var sakerna är vilket övervakas automatiskt och meddelas ansvariga när något stör flödet.

Pilotprojekt tillsammans med partners och kunder

Bolaget genomför tillsammans med företag i Sverige och övriga Norden utvärderingar av produkterna. Detta har lett till ett antal kundorder. Strategin för att minska kapitalbehovet hos de resurskrävande produktlinjerna GEPS, Griffin IoT och Casat är nu att börja erbjuda produkterna som licenser, med påföljande konsultintäkter, samt att samarbeta med större bolag med egen kanal till marknaden samt kapital för investeringarna som krävs. En strategisk översyn kan även komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift vilket även stärker fokus.

Integrering i kundernas affärssystem

Genom att integrera realtidsdata i kundernas affärssystem ska H&D Wireless bidra till att både öka och synliggöra värdeskapandet hos kunderna.

Effektiv organisation präglad av innovationsförmåga och ett omfattande tekniskt kunnande samt Förvävsstrategi

H&D Wireless etablerar nu nödvändig organisation för att klara av den tillväxt som ligger i nuvarande affärsplan. Detta sker inom H&D Wireless samtliga funktioner men framför allt inom försäljning och kundsupport för att inledningsvis klara av att gå från pilotprojekt inom produktområdena Griffin, GEPS och Casat till kommersiell drift.



**SMART POSITIONERING
REVOLUTIONERAR INDUSTRIEN**

Finansiell översikt

2022 uppvisade ökad aktivitet i spåren av de lyfta pandemirestriktionerna. Ett samarbetsavtal tecknat med en internationell koncern gav ytterligare orderingång med tillhörande omsättning. Den högre aktivitetsnivån har bibehållits under 2023.

Kvartal 3, 2023

Med "föregående år" avses samma period föregående kalenderår.

Omsättning o resultat under perioden	aktuellt kvartal	föregående år	förändring	
Omsättning	7,8	6,3	1,5	24%
Kostnader	14,5	13,5	1,0	8%
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	-4,8	-3,3	-1,5	-46%
Rörelseresultat (EBIT)	-6,7	-7,2	0,5	7%
Resultat från finansnetto	-0,8	-0,8	0,0	-6%

Omsättningen nådde all-time high under Q4 2022. Den ökade takten har fortsatt under 2023. Kostnaderna ökar i en turbulent omvärld med krig, hög inflation och kostnadstryck. Resultat från finansnetto oförändrat, räntekostnad för externa lån påverkar.

Kvartal 1-3, 2023

Med "föregående år" avses samma period föregående kalenderår.

Omsättning o resultat under året	ytd aktuellt år	föregående år	förändring	
Omsättning	22,8	14,8	8,1	55%
Kostnader	43,0	41,8	1,2	3%
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	-12,9	-16,2	3,3	20%
Rörelseresultat (EBIT)	-20,1	-27,0	6,9	25%
Resultat från finansnetto	-1,9	-1,0	-0,9	-84%

Omsättningen ökar med ca 55%.

Kostnaderna ökar i en turbulent omvärld med krig, hög inflation och kostnadstryck. Resultat från finansnetto minskade, främst beroende på ökade räntekostnader för externa lån.

Med "föregående år" avses samma period föregående kalenderår.

Finansiell ställning vid periodens slut	aktuellt kvartal	föregående år	förändring	
Likvida medel	6,8	10,4	-3,6	-35%
Eget kapital	33,4	43,0	-9,6	-22%
Soliditet	52%	59%	-0,1	-7%
Totalt kassaflöde	5,1	8,7	-3,7	-42%
Kassaflöde löpande verksamhet	-8,1	5,1	-13,2	-260%
Kassaflöde investeringsverksamhet	-0,1	0,0	-0,1	-
Kassaflöde finansieringsverksamhet	13,3	3,7	9,6	263%

Under perioden erhöles likvid från nyemissioner efter emissionskostnader om 19,2 MSEK

Moderbolaget

Moderbolagets, Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ), verksamhet omfattar förvaltning av dotterbolagen Hitech & Development Wireless Sweden AB, H&D Wireless Connectivity AB, H&D Wireless IoT Labs, H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Lab AB), MVV Information Technology AB, Fastighets AB Silarp, H&D Wireless SL (pvt) Ltd samt upprätthållande av bolagets notering på Nasdaq First North. Kostnader hänförliga till dotterbolagen fördelas till aktuellt dotterbolag och ingår i omsättningen för moderbolaget.

Moderbolaget redovisar för perioden en omsättning om 2,8 (2,6) MSEK samt ett rörelseresultat om -3,6 (-4,4) MSEK. Det egna kapitalet vid periodens slut uppgick till 114,9 (101,6) MSEK med en soliditet om 93% (92%).

Aktien (HDW B, ISIN-kod SE0009889405)

Aktie Serie B i H&D Wireless är noterad på Nasdaq First North. Aktiekapitalet uppgår vid kvartalets slut till 24 387 664 SEK fördelat på 487 753 284 aktier (467 993 286 B-aktier samt 19 759 998 A-aktier).

Teckningsoption (TO4 B, ISIN-kod SE0020552263, kortnamn HDW-TO-4-B)

I höstens emissioner erbjöds aktier och teckningsoptioner som en "unit". Ca 184 miljoner optioner av serie B emitterades vilka vid full teckning skulle inbringa ca 24 MSEK genom teckning av 92 144 001 aktier motsvarande knappt 16% utspädning. Två teckningsoptioner ger rätt att under två perioder, 2024-09-02 -- 2024-09-30 samt 2025-03-03 -- 2025-03-31, teckna en ny aktie av samma aktieslag till 0,13 SEK. Optionen är noterad på Nasdaq First North.

Aktierelaterat incitamentsprogram

Löpande incitamentsprogram om maximalt:

13 918 052 b-aktier att utnyttjas under perioden 2025-05-26 – 2025-06-06 samt

25 875 418 b-aktier att utnyttjas under perioden 2026-11-01 – 2026-11-30

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

All affärsverksamhet och allt ägande av aktier är förenat med risker. Risker som hanteras väl kan innebära möjligheter och värdeskapande, medan det motsatta kan medföra skador och förluster. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, rörelserelaterade och finansiella risker. Se vidare Bolagsbeskrivningen på hemsidan.

Tvister

Bolaget har överklagat Tillväxtverkets beslut om återkrav av stöd för korttidsarbete under perioden 2020 till Förvaltningsrätten. Belopp 2,2M. Bolaget gör bedömningen att det var berättigat till stöd just med anledning av konsekvenserna av pandemin.

Redovisningsprinciper och styrelsens försäkran

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat.

Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Kista, 2023-10-27

Pär Bergsten, VD och styrelseledamot

Koncernens finansiella ställning

Koncernens resultaträkning <i>Belopp i kSEK</i>	2023 Q3	2023 Q2	2023 Q1	2022 Q4	2022 Q3	2023 Q1-Q3	2022 Q1-Q3	2022 Helår
Rörelsens intäkter								
Nettoomsättning, extern	7 225	7 295	6 702	8 350	5 875	21 222	13 777	22 127
Övriga rörelseintäkter	536	452	622	265	394	1 610	996	1 261
Summa intäkter	7 761	7 747	7 324	8 615	6 269	22 832	14 773	23 388
Rörelsens kostnader								
Övriga externa kostnader	-6 526	-4 263	-5 622	-7 170	-4 604	-16 411	-14 167	-21 337
Personalkostnader	-6 062	-7 170	-6 117	-6 018	-4 976	-19 349	-16 837	-22 855
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	-4 827	-3 686	-4 415	-4 573	-3 311	-12 928	-16 231	-20 804
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	-1 659	-2 731	-2 130	-1 188	-3 501	-6 520	-10 023	-11 211
Övriga rörelsekostnader	-223	-126	-325	-513	-378	-674	-753	-1 266
Rörelseresultat (EBIT)	-6 709	-6 543	-6 870	-6 274	-7 190	-20 122	-27 007	-33 281
Ränteintäkter, externa	104	-99	19	5	0	24	0	5
Räntekostnader, externa	-902	-396	-645	-324	-845	-1 943	-1 045	-1 369
Resultat efter finansiella poster	-7 507	-7 038	-7 496	-6 593	-8 035	-22 041	-28 052	-34 645
Skatt på årets resultat	0	0	0	-80	0	0	-14	-94
Periodens resultat (RR)	-7 507	-7 038	-7 496	-6 673	-8 035	-22 041	-28 066	-34 739
<i>Resultat hänförligt till Moderföretagets aktieägare</i>	<i>-7 507</i>	<i>-7 038</i>	<i>-7 496</i>	<i>-6 673</i>	<i>-8 035</i>	<i>-22 041</i>	<i>-28 066</i>	<i>-34 739</i>
<i>Resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>

Koncernens balansräkning <i>Belopp i kSEK</i>	2023 Q3	2023 Q2	2023 Q1	2022 Q4	2022 Q3
Immateriella Anläggningstillgångar					
Balanserade utvecklingskostnader	38 090	40 655	42 902	44 830	45 872
Koncessioner, patent, licenser, varumärken, etc.	434	427	431	446	450
Goodwill	3 186	3 186	3 406	3 516	3 626
Materiella Anläggningstillgångar					
Byggnader och mark	2 828	2 859	2 985	3 064	3 095
Inventarier	82	59	75	0	0
Övriga finansiella tillgångar	592	592	592	592	552
Summa Anläggningstillgångar	45 212	47 778	50 391	52 448	53 595
Omsättningstillgångar					
Varulager	2 023	1 805	1 577	1 642	1 613
Kundfordringar	5 416	5 303	3 635	4 578	3 386
Övriga fordringar	1 575	1 403	1 433	1 235	1 430
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3 517	2 362	1 833	1 339	2 672
Summa Varulager och Kortsiktiga fordringar	12 531	10 873	8 478	8 794	9 101
Kassa och Bank	6 785	1 733	8 089	4 673	10 384
Summa Omsättningstillgångar	19 316	12 606	16 567	13 467	19 485
Summa Tillgångar	64 528	60 384	66 958	65 915	73 080
Eget Kapital					
Aktiekapital	24 388	14 705	14 705	13 689	13 688
Fritt Eget Kapital					
Övrigt tillskjutet kapital	201 657	197 121	197 123	193 190	193 214
Annat eget kapital exklusive årets resultat	-170 559	-170 559	-170 559	-135 820	-135 819
Årets Resultat	-22 041	-14 534	-7 496	-34 739	-28 066
Summa Eget Kapital	33 445	26 733	33 773	36 320	43 017
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	33 445	26 733	33 773	36 320	43 017
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>	0	0	0	0	0
Avsättningar	446	446	446	446	471
Långfristiga skulder					
Skulder till kreditinstitut (LS)	3 299	3 339	3 448	2 105	2 480
Övriga långfristiga skulder	9 518	10 389	11 250	7 227	7 484
Kortfristiga skulder					
Skulder till kreditinstitut (KS)	565	563	135	1 954	1 968
Leverantörsskulder	4 322	1 683	1 546	2 238	1 547
Övriga skulder	8 160	11 710	11 211	10 407	10 120
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	4 773	5 521	5 149	5 218	5 993
Summa Kortsiktiga skulder	17 820	19 477	18 041	19 817	19 628
Summa Eget Kapital och Skulder	64 528	60 384	66 958	65 915	73 080

Koncernens förändring eget kapital <i>belopp i kSEK</i>	Aktiekapital	Övr. tillskjutet kapital	Annat eget kapital	Innehav utan best. inflytande	Summa eget kapital
Utgående balans 2020-12-31	5 083	163 324	-109 196	0	59 211
Periodens resultat			-26 624		-26 624
Nyemission (inkl pågående)	3 616	14 216			17 833
Utgående balans 2021-12-31	8 699	177 540	-135 820	0	50 420
Periodens resultat			-34 739		-34 739
Nyemission (inkl emissionskostnader)	4 990	15 527			20 517
Nyemission (pågående)		125			125
Utgående balans 2022-12-31	13 689	193 190	-170 559	0	36 320
Periodens resultat			-22 041		-22 041
Nyemission (inkl emissionskostnader)	10 699	8 467			19 166
Utgående balans 2023-09-30	24 388	201 657	-192 600	0	33 445

Koncernens kassaflöde <i>belopp i kSEK</i>	2023 Q3	2023 Q2	2023 Q1	2022 Q4	2022 Q3	2023 Q1-Q3	2022 Q1-Q3	2022 Helår
Den löpande verksamheten								
Resultat efter finansiella poster	-7 507	-7 038	-7 496	-6 593	-8 035	-22 041	-28 052	-34 645
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet</i>	2 698	2 538	2 132	1 151	3 516	7 368	10 025	11 176
<i>Betald inkomstskatt</i>	0	0	0	14	0	0	-14	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	-4 809	-4 500	-5 364	-5 428	-4 519	-14 673	-18 041	-23 469
Förändring av varulager	-218	-228	65	-29	-139	-381	-309	-338
Förändringar av rörelsefordringar	-1 441	-2 166	251	336	1 904	-3 356	-3 640	-3 304
Förändringar av rörelseskulder	-1 655	1 434	-1 776	189	7 825	-1 997	4 691	4 880
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-8 123	-5 460	-6 824	-4 932	5 071	-20 407	-17 299	-22 231
Förvärv/avyttring av materiella anl.tillgångar	-133	75	-75	0	0	-133	0	0
Förvärv/avyttring av finansiella tillgångar	0	0	0	-125	0	0	0	-125
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-133	75	-75	-125	0	-133	0	-125
Nyemission	19 364	1	4 961	1	6 583	24 326	23 682	23 683
Emissionskostnader	-5 146	-2	-12	-22	-167	-5 160	-3 021	-3 043
Upptagna lån	-901	-962	5 577	-572	-2 686	3 714	5 949	5 377
Amortering av låneskulder	-9	-8	-211	-61	-60	-228	-255	-316
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	13 308	-971	10 315	-654	3 670	22 652	26 355	25 701
Periodens kassaflöde	5 052	-6 356	3 416	-5 711	8 741	2 112	9 056	3 345
Likvida medel vid periodens början	1 733	8 089	4 673	10 384	1 643	4 673	1 328	1 328
Likvida medel vid periodens slut (Kassa)	6 785	1 733	8 089	4 673	10 384	6 785	10 384	4 673

Koncernens resultat per aktie <i>belopp i kSEK</i>	2023 Q3	2023 Q2	2023 Q1	2022 Q4	2022 Q3	2023 Q1-Q3	2022 Q1-Q3	2022 Helår
Före utspädning								
<i>Antal aktier (tusental)</i>	487 753	294 105	294 105	273 772	257 704	487 753	257 704	273 772
<i>Vägt genomsnitt antal aktier</i>	390 929	294 105	283 939	265 738	248 097	390 929	248 097	265 738
<i>Nettoresultat</i>	-7 507	-7 038	-7 496	-6 673	-8 035	-22 041	-28 066	-34 739
Resultat per aktie före utspädning	-0,02	-0,02	-0,03	-0,03	-0,03	-0,06	-0,11	-0,13
Efter utspädningseffekt								
<i>Tecknade ej registrerade aktier</i>	0	0	0	0	16 068	0	16 068	0
<i>Ej utnyttjad del av styrelsens emissionsmandat</i>	100 457	294 105	114 438	169 695	169 695	100 457	169 695	169 695
<i>Teckningsoptioner med utspädningseffekt *</i>	0	0	0	0	13 918	0	13 918	0
<i>Vägt genomsnitt antal aktier efter utspädning</i>	491 387	588 210	398 377	435 433	447 778	491 387	447 778	435 433
<i>Nettoresultat</i>	-7 507	-7 038	-7 496	-6 673	-8 035	-22 041	-28 066	-34 739
Resultat per aktie efter utspädning*	-0,02	-0,01	-0,02	-0,02	-0,02	-0,04	-0,06	-0,08

* Teckningskurs högre än verklig kurs medför ej utspädning

Moderbolagets finansiella ställning

Moderns resultaträkning <i>Belopp i kSEK</i>	2023 Q3	2023 Q2	2023 Q1	2022 Q4	2022 Q3	2023 Q1-Q3	2022 Q1-Q3	2022 Helår
Rörelsens intäkter								
Nettoomsättning, extern	877	919	968	939	728	2 764	2 592	3 531
Övriga rörelseintäkter	0	0	6	0	0	6	5	5
Summa intäkter	877	919	974	939	728	2 770	2 597	3 536
Rörelsens kostnader								
Övriga externa kostnader	-524	-418	-492	335	-542	-1 434	-2 691	-2 356
Personalkostnader	-1 040	-1 370	-1 231	-1 199	-1 121	-3 641	-3 569	-4 768
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	-687	-869	-749	75	-935	-2 305	-3 663	-3 588
Rörelseresultat (EBIT)	-687	-869	-749	75	-935	-2 305	-3 663	-3 588
Ränteintäkter, externa	0	0	2	0	0	2	0	0
Räntekostnader, externa	-592	-230	-512	-197	-750	-1 334	-778	-975
Resultat efter finansiella poster	-1 279	-1 099	-1 259	-122	-1 685	-3 637	-4 441	-4 563
Bokslutsdispositioner	0	0	0	-2 002	0	0	0	-2 002
Periodens resultat (RR)	-1 279	-1 099	-1 259	-2 124	-1 685	-3 637	-4 441	-6 565
<i>Resultat hänförligt till Moderföretagets aktieägare</i>	<i>-1 279</i>	<i>-1 099</i>	<i>-1 259</i>	<i>-2 124</i>	<i>-1 685</i>	<i>-3 637</i>	<i>-4 441</i>	<i>-6 565</i>
<i>Resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>

Moderns balansräkning <i>Belopp i kSEK</i>	2023 Q3	2023 Q2	2023 Q1	2022 Q4	2022 Q3
Materiella Anläggningstillgångar					
Andelar i koncernföretag	78 644	78 644	78 644	78 644	78 644
Summa Anläggningstillgångar	78 644	78 644	78 644	78 644	78 644
Omsättningstillgångar					
Aktuella skattefordringar	0	68	27	0	0
Fordringar hos koncernföretag	39 331	35 833	35 367	32 383	25 511
Övriga fordringar	368	0	6	0	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	150	191	242	185	145
Summa Varulager och Kortsiktiga fordringar	39 849	36 092	35 642	32 568	25 656
Kassa och Bank	4 885	103	1 598	283	6 549
Summa Omsättningstillgångar	44 734	36 195	37 240	32 851	32 205
Summa Tillgångar	123 378	114 839	115 884	111 495	110 849
Eget Kapital					
Aktiekapital	24 388	14 705	14 705	13 689	13 688
Fritt Eget Kapital					
Övrigt tillskjutet kapital	260 052	255 515	255 517	251 585	251 607
Annat eget kapital inklusive årets resultat	-165 864	-165 864	-165 864	-159 299	-159 299
Årets Resultat	-3 637	-2 358	-1 259	-6 565	-4 441
Summa Eget Kapital	114 939	101 998	103 099	99 410	101 555
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	<i>114 939</i>	<i>101 998</i>	<i>103 099</i>	<i>99 410</i>	<i>101 555</i>
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
Avsättningar	0	0	0	0	0
Långfristiga skulder					
Skulder till kreditinstitut (LS)	0	0	0	0	714
Övriga långfristiga skulder	1 165	1 238	1 335	875	
Kortfristiga skulder					
Leverantörsskulder	428	187	144	262	303
Skulder till koncernföretag	2 234	2 786	2 945	3 265	765
Övriga skulder	3 944	7 900	7 553	6 983	6 861
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	668	730	808	700	651
Summa Kortsiktiga skulder	7 274	11 603	11 450	11 210	8 580
Summa Eget Kapital och Skulder	123 378	114 839	115 884	111 495	110 849

Övrig information

KALENDER

- . Bokslutskommuniké 2023 2024-02-23
- . Årsredovisning 2023 2024-04-26
- . Delårsrapport 2024.Q1 2024-05-03
- . Årsstämma HDW Holding 09:00 2024-05-17

ADRESS

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)
Färögatan 33
164 51 Kista

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Pär Bergsten, VD och koncernchef

+46 8 551 184 60

investors@hd-wireless.com

Wireless

H&D Wireless

**Adress:
Kista Science Tower,
Färögatan 33,
164 51 Kista**

**Tel: 08-551 184 60
www.hd-wireless.com**