



Delårsrapport Kvartal 1, 2021
Hitech & Development Wireless Sweden
Holding AB (publ)

Denna information är sådan information som Hitech & Development Wireless är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruks-förordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 7 maj 2021, kl. 08.00 CET.

Delårsrapport kvartal 1, 2021

Väsentliga händelser under kvartalet

Siffror inom parentes avser samma period föregående kalenderår.

- Totala intäkter uppgick till 3,0 (6,4) MSEK
bestående av:
- Nettoomsättning 2,2 (5,2) MSEK
- Aktiverade F&U kostnader 0,7 (1,0) MSEK
- Övriga intäkter 0,2 (0,2) MSEK
- Periodens resultat efter finansiella poster uppgick till -9,2 (-9,4) MSEK
- Volvo Cars AB beställer utbildning, ordervärde 0,2 MSEK
- Avnet Integrated Solutions förnyar supportavtal, ordervärde 0,5 MSEK
- BorgWarner Sweden AB beställer Casat 4.0 licens, ordervärde 0,2 MSEK
- Konvertering av bryggån genom riktad nyemission om 3,0 MSEK
- KTH tecknar 12-månaders avtal på GEPS, ordervärde understigande 0,1 MSEK
- No-Isolation ökar takten, ordervärde 0,5 MSEK
- Viktig milstolpe nådd i EU-projekt Admaiora, vilket genererar likvid på 2,3 MSEK

Väsentliga händelser efter perioden

- Ericsson AB (publ) ingår avtal för Industry 4.0 och IoT för framtida samarbete
- Volvo Cars AB utökar GEPS piloten
- Styrelsen beslutar genom tidigare bemyndigande om en företrädesemission om ca 25MSEK som är garanterad till 80% (20MSEK) att genomföras i maj-juni 2021.

Nyckeltal koncernen belopp i kSEK	2021 Kvartal 1	2020 Kvartal 4	2020 Kvartal 3	2020 Kvartal 2	2020 Kvartal 1	2021 ytd	2020 Helår
Nettoomsättning, extern	2 219	2 948	2 673	5 141	5 189	2 219	15 951
Resultat efter finansiella poster	-9 203	-9 305	-7 242	2 840	-9 386	-9 203	-23 093
Eget kapital	52 885	59 211	45 771	55 745	53 438	52 885	59 211
Soliditet	70%	72%	63%	75%	64%	70%	72%
Resultat per aktie före utspädning	-0,09	-0,11	-0,12	0,05	-0,16	-0,09	-0,28
Resultat per aktie efter utspädning	-0,03	-0,04	-0,03	0,01	-0,16	-0,03	-0,28

VD har ordet

Aktuell status

Under första kvartalet 2021 så slog konsekvenserna av den andra Covid-vågen igenom på bolagets intäkter och vi gjorde ett tapp på ca 25% av försäljningen. Detta som ett resultat av att våra huvudkunder drabbats av konsekvenserna av Covid-19 och förlängt restriktionerna för besök i fabriken. Alla projekt har varit igång men allt går långsammare på grund av ökad logistik. Trots att det konkreta arbetet med projekt och investeringsbeslut förenats av Covid-19, så är intresset tydligt och i flera fall ökande för bolagets digitala lösningar. Resultatet av det kan ses genom alla de beställningar som kommit i Q1 från både Volvo Cars, Scania och Ericsson. Vi ser ett förnyat intresse för vårt IoT koncept i och med Telecom-partnern, vilket förändrar strategin och vi kommer alltså att även marknadsföra vår kombinerade hårdvara och mjukvara som komplement till vårt tjänsteerbjudande, Software as a Service, SaaS, vilket möter helt olika kundbehov.

Erbjudandet

H&D Wireless är fortsatt väldigt bra positionerat för att skapa värden för kunder och aktieägare när det gäller den pågående omställningen att digitalisera processer hos tillverkande företag. H&D Wireless teknologi, kompetens och produkter skapar stora och påvisbara värden. Som alltid när det gäller implementering av ny teknologi krävs dock förändringar i befintliga processer och värdekedjor. Utvecklingen sker därför i nära samarbete med kunderna och med tydliga, gemensamma mål för att säkerställa att implementationen av processer och värdekedjor säkras upp. Försäljningsprocessen sträcker sig över en period om 18–36 månader. I många projekt genomförs ofta både en POC (Proof Of Concept) samt pilot för att validera genomförbarhet och nytta. Covid-19 har i flera fall gjort det tydligt att digitalisering av verksamheter behövs för att minska skadan när personalen inte får komma in till arbetet så på sikt ser vi att vår marknad t.o.m accelererar. Genom att IT/IoT-molntjänsterna GEPS, Griffin IoT och Casat nu är tekniskt demonstrerade och nyttan påvisad så har bolaget valt strategin att börja samarbeta med större partners för att snabba på processen och kunna skala upp genom industriella investeringar. Detta kommer att göras med hjälp av kanalpartners per segment som certifieras på GEPS/GRIFFIN/CASAT applikationerna.

Projekt och konceptdemos

Den permanenta anläggningen för Scania Smart Factory är byggd inne i fabriken och även HDW kan bjuda in andra intresserade kunder för att se hur GEPS® fungerar på plats. PoC-projektet på Scania med GEPS i tre fabriksbyggnader i Södertälje är nu i drift i den första byggnaden. EU projektet Admaiora för att bota artros där HDW får 5,5MSEK för att bidra med Griffin IoT plattformen över fyra år har nu kommit halvvägs och vårt arbete går enligt plan. Bolaget

har gjort ett IoT-utvecklingsprojekt åt Ericsson för en demo som nu växt till en PoC för Box827 samt Box835 till Ericssons kunder. KTH har nu en installation av GEPS som en del i vårt forskningssamarbete med Scania i EU-projektet C-PALS. Scania har även beställt förlängning av drift till alla utvecklingsprojekt för 2021.

Piloter i löpande produktion

2020 blev den POC/Pilot som vi genomfört med ett stort svenskt, icke namngivet, industriföretag i Skövde i löpande produktion sedan 2018 klar. Rekommendationen blev att gå i kommersiell drift samt integrera mot befintliga IT-system. Vi avvaktar nu beslut om hur man vill gå vidare med vår teknologi efter att två piloter körts. En utökning av piloten beställdes av Volvo Cars som täcker ett nytt segment för GEPS, extern logistik, vilket vi ser ett intresse nu från flera större bolag för. Piloten till ett stort bolag inom förpackningsindustrin är nu fullt installerad och igångkörd, vilket har gjorts till 100% på distans vilket varit en ny utmaning, men bäddar gott inför uppskalning av GEPS framåt. Keolis går inte vidare med GEPS for Yard management när man nu flyttar till modernare lokaler.

Kundavtal och finansiering

Borg-Warner tecknade Casat4.0 avtal som tredje kund. Två SLA-kunder är i full drift med Casat 3.0 varav den ena är Swegon som beställde licens för 2021 för 0,5MSEK. No-Isolation kom med ytterligare 0,5MSEK orders för RF-moduler. Keolis förlänger inte sitt SLA för GEPS for Yard. Avnet tecknade förlängning av supportavtalet med 0,5MSEK. Volvo Cars har även beställt utbildningar för ca 0,2MSEK, delvis pga Pandemin. Ytterligare finansiering bedöms behövas som ett resultat av alla förseningar och styrelsen har därför fattat beslut om en ny emission om ca 25MSEK under maj. En strategisk översyn pågår inom HDW som kan komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift och förstärker fokus för bolaget. Bolaget för diskussioner med partners som har möjlighet att bli kanalpartners samt att påverka likviditeten positivt.

Realisering av visionen

Säljcykeln för de betydande projekt vi har arbetat med har tagit längre tid än beräknat och nu ytterligare längre på grund av Covid-19. Samtidigt står vi starkare och har kommit längre i våra kundprojekt än tidigare. Vår vision är att vi ska bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem, IoT och AI (Machine Learning) och därefter, tillsammans med kunder samt partners, expandera verksamheten internationellt. Detta är redan i full gång, med bl.a en god position hos ett antal betydande verkstadsbolag i Sverige, med omfattande verksamhet internationellt.

*Kista 7 maj 2021
Pär Bergsten
VD och grundare*

Verksamhet

Förbättrar fysiska affärsprocessers effektivitet och säkerhet med vår teknik och våra tjänster.

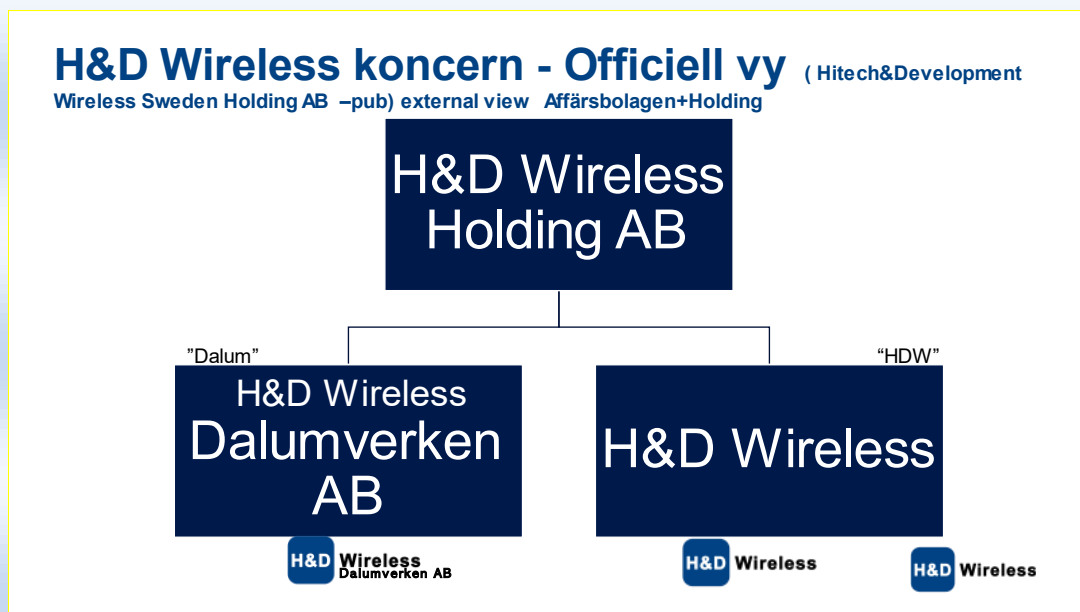
Vision	Mission
<i>H&D Wireless vision är att bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem/IoT, digitalisering och AI (Machines Learning) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt.</i>	<i>Att vara en strategisk samarbetspartner och med stöd av den egenutvecklade IoT-plattformen Griffin, GEPS™ samt MES-plattformen Casat och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till företag som vill digitalisera och automatisera sina affärsprocesser i syfte att stärka konkurrenskraften</i>

H&D Wireless verksamhet baseras på de egenutvecklade molnbaserade mjukvaruplattformarna Griffin IoT Cloud Service samt Griffin Enterprise Positioning Services (GEPS®), MES mjukvaran Casat samt radiomoduler och konsulter inom mekanisk produktionsberedning. H&D Wireless Sweden har sedan 2009 utvecklat och sålt lösningar som gör det möjligt att trådlöst koppla upp produkter och enheter till internet. Lösningarna erbjuds i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler, vilka integrerats i kundernas produkter. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen. Under våren 2019 förvärvade H&D Wireless bolaget MVV Holding AB med verksamheterna Casat, konsulter för produktionsberedning samt en verkstad i Dalum för uppdragsutveckling av produktionsutrustning vilka nu integrerats i H&D Wireless koncern.

GEPS. Den produkt som HDW har investerat kraftigt i under 2016 - 2020 är den egenutvecklade tekniska plattformen Griffin Enterprise Positioning Service (**GEPS®**), vilken möjliggör positionering av fysiska objekt inomhus i realtid med möjlighet att analysera och visualisera den värdekedja och det flöde som digitaliserats. RTLS-lösningen ger realtidsinformation mellan fysiska objekt i processen och affärssystemet. Detta är en satsning som startade 2012 när bolaget blev IoT utvecklingspartner med Microsoft-Azur och utvecklade **Griffin IoT** samt 2015 då bolaget adderade RTLS, realtidspositionering till IoT plattformen Griffin varvid GEPS® föddes, dvs Griffin Enterprise Positioning Services vilken på senare år har kompletterats med AI (Machines Learning) för analys, optimering och automatisering. Möjlighet till realtidspositionering är ett viktigt led i strävan mot det som inom den tillverkande industrin kallas "Industri 4.0", vilket kortfattat går ut på att koppla upp industriella flöden och processer mot internet. Målet är att möjliggöra produktion med kortare omställnings- och ledtider, färre fel, mer flexibilitet och minskat behov av tidskrävande programmering. Från 2018 erbjuder GEPS® positionering både inomhus samt utomhus sömlöst (seamless) dvs i samma system och presentation.

Casat har utvecklats av MVV Information Technology i nära samarbete med våra kunder sedan 1990. Vi har använt vår omfattande erfarenhet av produktionsteknik för att skapa det mest omfattande produktionssystemet på marknaden. CASAT används av exempelvis Volvo Penta, Swegon, Borg Warner och Parker Hannifin. Verksamheten för Casat är nu integrerad med H&D Wireless och marknadsförs under bolaget H&D Wireless varumärke parallellt med Griffin och GEPS. Pandemin har nu ökat intresset för våra utbildningar inom SAM som görs i samarbete med MTM-föreningen.

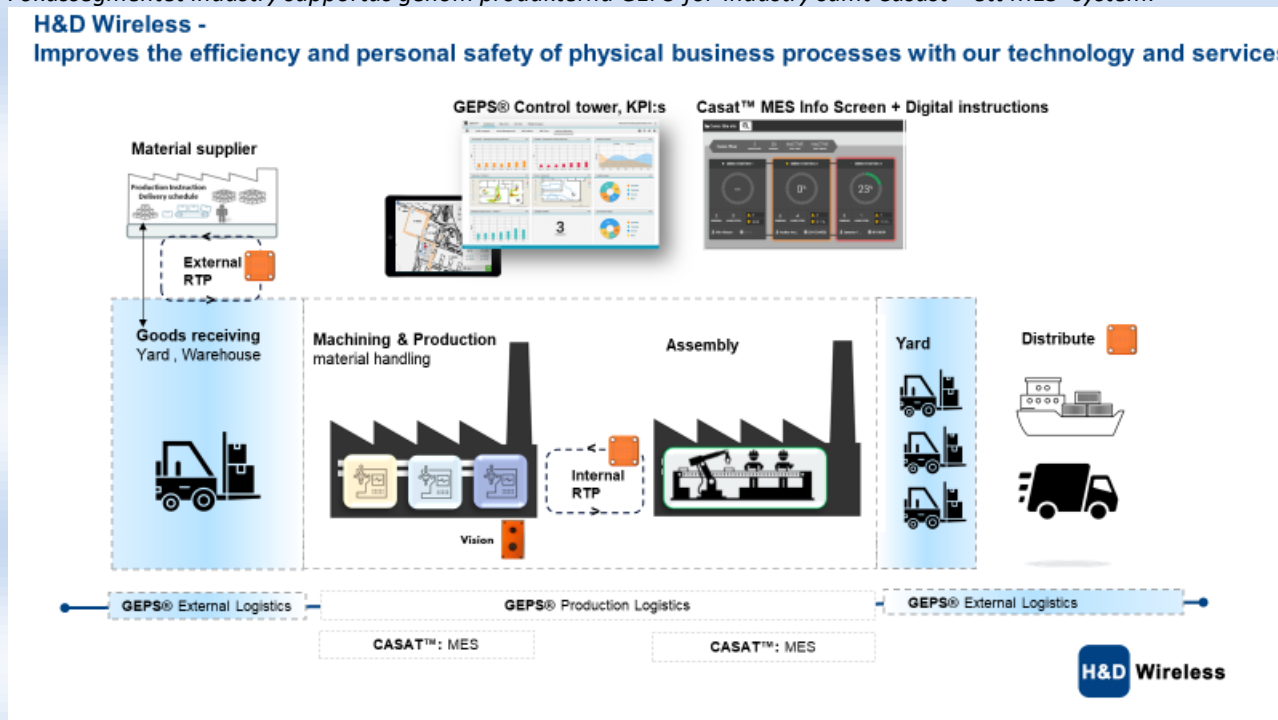
Bolagen marknadsförs under nedan offentliga namn.



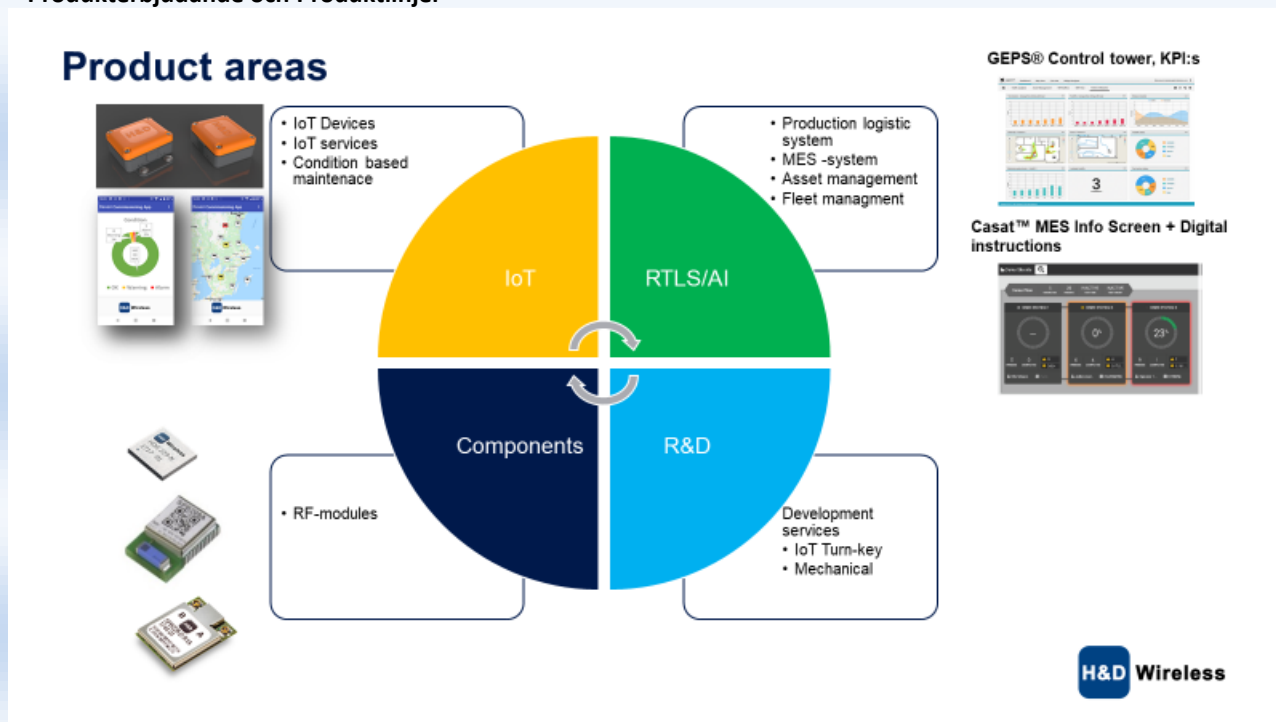
(note: MVV International AB är begärt i egen konkurs i april 2020 samt även MVV Holding i juni 2020).

H&D Wireless fokuserar på aktörer inom områdena tillverkande industri som till exempel fordonsindustri, logistik och transport. Samtliga segment präglas av stora flöden och där förbättringar i effektivitet och resursutnyttjande kan göra stora skillnader finansiellt.

Fokussegmentet Industry supportas genom produkterna *GEPS-for-Industry* samt *Casat™* ett MES-system:



Gemensamt för produktlinjerna inom H&D Wireless är ett tydligt fokus på att skapa värde för kunderna genom att tillhandahålla teknik och kunnskap som möjliggör trådlös uppkoppling, positionering, digitalisering eller övervakning av centrala flöden och resurser. Det organisatoriska, tekniska och kommersiella utbytet mellan affärsområdena är stort. Verksamheternas olika inriktningar stödjer varandra och skapar tillsammans ett starkt erbjudande och goda möjligheter till synergier och kostnadseffektivitet. Själva intäktmodellerna skiljer sig åt mellan de olika affärsområdena. Försäljningen omfattar både försäljning av moduler bestående av hårdvara i kombination med anpassad mjukvara. (styckepris), konsultation (timpris/projektpris) samt tjänster och mjukvara (volymbaserad licensavgift).



Produktlinjer

- Griffin Enterprise Positioning Services – GEPS®** erbjuds i olika segment för att täcka upp de förfrågningar och den kundbas som H&D Wireless har. GEPS stöder flera trådlösa tekniker som UWB, BLE, RFID och WiFi, som kombinerat med dataanalys och artificiell intelligens kan identifiera bland annat inventarier, gods, material, fordon eller människor:

GEPS® for Industry GEPS®

Detta segment möjliggör för tillverkningsföretag att digitalisera och visualisera affärsprocesser inom produktion och följa viktiga tillgångar och produkter i realtid som truckar, inventarier, material, människor, material och arbetsprocesser. Det gör det möjligt att följa affärsprocessen för att identifiera frågetecken innan de blir till problem. De tjänster som erbjuds täcker *Asset- och Fleet-management, Production Logistics, External Logistics* samt *Safety*.

GEPS® for Construction

Inom detta segment arbetar vi med följande nyckelfunktioner: Hitta ditt verktyg, Maskinutnyttjande grad, Geofencing, Arbets säkerhet, Larm och meddelanden, Maskinstatus, Temperaturförhållanden, Identifiera och eliminera logistikflaskhalsar och Anti-stöld.

- Casat**

Casat är ett toppmodernt dynamiskt processberedningssystem för komplex produktion med integrerade MES- och IoT-funktioner. Casat hjälper dig inte bara att standardisera och förbättra din process till en effektiv kedja men också hela din IT-karta och ingenjörsarbete genom att göra det möjligt för alla verktyg som en ingenjör behöver i ett system. Casat har utvecklats av tillverkningsingenjörerna själva. Pandemin har nu ökat intresset för våra utbildningar inom SAM som görs i samarbete med MTM-föreningen.

- Connectivity, Moduler + IoT**

Connectivity erbjuds dels i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler vilka integrerats i kundernas produkter samt kompletta IoT enheter med mekanik och batteri. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen. IoT enheterna erbjuds numera både med och utan en molnlösning, vilket heter **Griffin IoT**. Sedan 2020 stöds även nya IoT-standarder som är del av 5G-utrollningen i hela världen, **LTE-M/NB**.

- HDW LABS**

H&D Wireless kan ta fullt ansvar för att ansluta kunders produkter till molnet inom IoT. Utvärdera och välj den bästa arkitekturen och den trådlösa tekniken för kundens användningsfall. Designa och bygg upp maskinvara, programvara och applikationer, inklusive sensorer och audiovisuella funktioner om det behövs. Ofta kan **Griffin IoT** användas för att komma fortare till en konceptdemo. H&D Wireless har en värdefokuserad innovationsprocess, där vi gemensamt definierar måloffärsvärdena och säkerställer därmed att din nyckelfärdiga IoT-lösning fångar dessa fördelar.

- H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Labs AB) eller kort "Dalumverken"**,

Vår verkstad som ligger i Dalum där vi kan ta på oss uppdragsutveckling med fokus på specialproduktionsutrustning åt lokala bolag samt ett koncept för Cobotstationer.

Övergripande mål och strategi

Fortsatt omvandling av verksamheten

H&D Wireless ska fortsätta den pågående transformationen av verksamheten som startades 2016 då vi beslöt att gå från att bara sälja komponenter till att sälja vertikala molntjänster baserat på våra teknologier inom specifika segment. Målet är att vidareutveckla och växa affären, tillsammans med partners fokusera på leveranser av system, tjänster och hela projekt.

Från leverantör till strategisk partner

H&D Wireless ska uppfattas som en strategisk samarbetspartner och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till i första hand större svenska företag inom industri och detaljhandel direkt eller genom segmentpartners.

Fokus på tjänster baserat på positioneringsteknologi

H&D Wireless ska fokusera på tjänster i realtid för digitalisering av fysiska flöden där stora värden för kund kan skapas med kort återbetalningstid. Därför säljer vi inte teknologin och komponenter utan vi använder även själva all teknologi inom RTLS, GPS, AI och många kommunikationsstandards för att erbjuda data om de nyckeltal som är viktiga för varje kunds interna processer, tex ledtider, liggtider, utnyttjandegrad, skador, flaskhalsar i flödet eller helt enkelt var sakerna är vilket monitoreras automatiskt och meddelas ansvariga när något stör flödet.

Pilotprojekt tillsammans med partners och kunder

Bolaget genomför tillsammans med företag i Sverige och övriga Norden utvärderingar av produkterna. Detta har lett till ett antal kundorder. Strategin för att minska kapitalbehovet hos de resurskrävande produktlinjerna GEPS, Griffin IoT och Casat är nu att börja erbjuda produkterna som licenser, med påföljande konsultintäkter, samt att samarbeta med större bolag med egen kanal till marknaden samt kapital för investeringarna som krävs. En strategisk översyn kan även komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift vilket även stärker fokus

Integrering i kundernas affärssystem

Genom att integrera realtidsdata i kundernas affärssystem ska H&D Wireless bidra till att både öka och synliggöra värdeskapandet hos kunderna.

Effektiv organisation präglad av innovationsförmåga och ett omfattande tekniskt kunnande samt Förvärvsstrategi

H&D Wireless etablerar nu nödvändig organisation för att klara av den tillväxt som ligger i nuvarande affärsplan. Detta sker inom H&D Wireless samtliga funktioner men framförallt inom försäljning och kundsupport för att inledningsvis klara av att gå från pilotprojekt inom produktområdena GEPS och Casat till kommersiell drift.



SMART POSITIONERING REVOLUTIONERAR INDUSTRIEN

Finansiell översikt

Kvartal 1, 2021

Siffror inom parentes avser samma period föregående kalenderår.

Omsättning och resultat under perioden

Koncernens omsättning uppgick till 3,0 (6,4) MSEK, innebärande en minskning om 3,4 MSEK. Minskningen beror främst på följder av restriktionerna i samband med Covid-19.

Koncernens kostnader uppgick till 12,0 (15,5) MSEK, innebärande en minskning om 3,5 MSEK. Minskningen är ett resultat av neddragningar i kombination med den lägre aktivitetsnivån som följer av Covid-19 restriktionerna.

Rörelseresultatet uppgick till -8,9 (-9,1) MSEK, en förbättring om 0,2 MSEK.

Resultat från finansnetto -0,3 (-0,3) består huvudsakligen av externa räntekostnader för krediter.

Finansiell ställning vid periodens slut

Likvida medel i koncernen uppgick till 7,2 (2,3) MSEK.

Det egna kapitalet uppgick till 52,9 (53,4) MSEK vilket ger en soliditet om 70% (64%).

Det totala kassaflödet uppgick till -5,0 (-10,2) MSEK fördelat på

Kassaflöde från löpande verksamhet -7,1 (-9,1) MSEK

Kassaflöde från investeringsverksamheten -0,6 (-1,1) MSEK

Kassaflöde från finansieringsverksamheten 2,8 (-0,1) MSEK

Under perioden gjordes en nyemission om 3,0 MSEK.

Moderbolaget

Moderbolagets, Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ), verksamhet omfattar förvaltning av dotterbolagen Hitech & Development Wireless Sweden AB, H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Lab AB), MVV IT AB och Fastighets AB Silarp samt upprätthållande av bolagets notering på Nasdaq First North. Moderbolaget fakturerar dotterföretagen för dessa tjänster vilket redovisas som "management fee" och ingår i omsättningen för moderbolaget. Moderbolaget redovisar för perioden en omsättning om 500,0 (450,0) MSEK samt ett resultat på -5,4 (-5,0) MSEK. Det egna kapitalet vid periodens slut uppgick till 187,9 (199,8) MSEK vilket ger en soliditet om 97% (100%).

Aktien (HDW B, ISIN-kod SE0009889405)

Aktie Serie B i H&D Wireless är noterad på Nasdaq First North.

Teckningsoption (TO2 , ISIN-kod SE0012453645, kortnamn HDW-TO-2-B)

I Företrädesemission som genomfördes under våren 2019 erbjöds aktier och teckningsoptioner som en "unit". Sammantaget har drygt 7,3 miljoner optioner emitterats som vid full teckning skulle inbringa cirka 40 MSEK genom teckning av 7 575 123 aktier, en teckningsoption för varje aktie, senast 30 juni 2021, motsvarande knappt 10% utspädning. Lösenkursen är 3,89 kronor per aktie. Optionen är noterad på Nasdaq First North Growth Market.

Teckningsoption (TO3 B, ISIN-kod SE0014855086, kortnamn HDW-TO-3-B)

I företrädesemissionen som genomfördes under hösten 2020 erbjöds aktier och teckningsoptioner som en "unit". Sammantaget har drygt 39,1 miljoner optioner av serie B emitterats vilka vid full teckning skulle inbringa cirka 19,6 - 39,1 MSEK genom teckning av 39 105 162 aktier motsvarande knappt 33% utspädning. Varje teckningsoption ger rätt att under perioden 1 oktober - 15 oktober 2021 teckna en (1) ny aktie, av samma aktieslag, till motsvarande 70% av den volymvägda genomsnittskursen under perioden 13 - 27 september 2021. Teckningskursen skall dock lägst uppgå till 0,50 SEK och högst till 1,00 SEK. Optionen är noterad på Nasdaq First North.

Det incitamentsprogram som upprättades 2017 förföll den 30 juni 2020 utan att någon teckningsoption löstes in.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

All affärsverksamhet och allt ägande av aktier är förenat med risker. Risker som hanteras väl kan innebära möjligheter och värdeskapande, medan det motsatta kan medföra skador och förluster. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, rörelserelaterade och finansiella risker. Se vidare Bolagsbeskrivningen på hemsidan.

Tvister

Den tidigare omnämnda tvisten med en fd. aktieägare i dotterföretaget MVV Holding har lösts i godo. Den gemensamma lösningen innebär inte någon större negativ påverkan på koncernens finansiella ställning.

Vidare så har inlösen av minoritetsaktieägarna i MVV Holding nu slutförts med godkännande av skiljenämnden så den behöver inte avgöras genom skiljedom.

Redovisningsprinciper och styrelsens försäkran

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat.

Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Kista, 2021-05-07

Per Bergsten, VD och styrelseledamot

Koncernens finansiella ställning

Koncernens resultaträkning <i>Belopp i kSEK</i>	2021 Kvartal 1	2020 Kvartal 1	2021 ytd	2020 Helår
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning, extern	2 219	5 189	2 219	15 951
Aktiverat arbete för egen räkning	654	1 013	654	1 658
Övriga rörelseintäkter	168	244	168	5 440
Summa intäkter	3 041	6 446	3 041	23 049
Rörelsens kostnader				
Övriga externa kostnader	-4 580	-4 231	-4 580	-17 286
Personalkostnader	-6 409	-10 324	-6 409	-28 792
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	-959	-975	-959	-3 153
Övriga rörelsekostnader	-18	-2	-18	-230
Rörelseresultat	-8 925	-9 086	-8 925	-26 412
Resultat från finansiella poster	0	0	0	3 930
Ränteintäkter, externa	0	11	0	16
Räntekostnader, externa	-278	-311	-278	-627
Resultat efter finansiella poster	-9 203	-9 386	-9 203	-23 093
Bokslutsdispositioner	0	0	0	0
Skatt på årets resultat	0	0	0	82
Periodens resultat (RR)	-9 203	-9 386	-9 203	-23 011
<i>Resultat hänförligt till Moderföretagets aktieägare</i>	<i>-9 203</i>	<i>-9 156</i>	<i>-9 203</i>	<i>-23 011</i>
<i>Resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>-230</i>	<i>0</i>	<i>0</i>

Koncernens balansräkning <i>Belopp i kSEK</i>	2021 Kvartal 1	2020 Kvartal 1	2021 ytd	2020 Helår
Immateriella Anläggningstillgångar				
Balanserade utvecklingskostnader	55 280	56 448	55 280	55 231
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	554	597	554	569
Goodwill	4 286	4 682	4 286	4 396
Materiella Anläggningstillgångar				
Byggnader och mark	4 041	4 923	4 041	4 262
Inventarier	20	191	20	50
Övriga finansiella tillgångar	560	2 133	560	560
Summa Anläggningstillgångar	64 741	68 974	64 741	65 068
Omsättningstillgångar				
Varulager	1 045	1 433	1 045	1 083
Kundfordringar	1 172	8 332	1 172	1 905
Aktuella skattefordringar	0	0	0	0
Övriga fordringar	688	896	688	1 008
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 085	2 112	1 085	954
Summa Varulager och Kortsiktiga fordringar	3 990	12 773	3 990	4 950
Kassa och Bank	7 237	2 296	7 237	12 252
Summa Omsättningstillgångar	11 227	15 069	11 227	17 202
Summa Tillgångar	75 968	84 043	75 968	82 270
Eget Kapital				
Aktiekapital	5 365	2 998	5 365	5 083
Fritt Eget Kapital				
Övrigt tillskjutet kapital	165 919	145 478	165 919	163 324
Annat eget kapital inklusive årets resultat	-109 196	-85 652	-109 196	-86 185
Årets Resultat	-9 203	-9 386	-9 203	-23 011
Summa Eget Kapital	52 885	53 438	52 885	59 211
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	52 885	53 438	52 885	59 211
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>	0	0	0	0
Avsättningar	495	576	495	495
Långfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut (LS)	3 028	1 838	3 028	1 725
Kortfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut (KS)	1 652	11 778	1 652	1 400
Leverantörsskulder	2 312	5 042	2 312	2 454
Övriga skulder	7 044	3 474	7 044	10 513
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	8 552	7 897	8 552	6 472
Summa Kortsiktiga skulder	19 560	28 191	19 560	20 839
Summa Eget Kapital och Skulder	75 968	84 043	75 968	82 270

Koncernens förändring eget kapital <i>belopp i kSEK</i>	Aktiekapital	Övr. tillskjutet kapital	Annat eget kapital	Innehav utan best. inflytande	Summa eget kapital
Ingående balans 2020-01-01	2 998	145 478	-86 185	88	62 380
Periodens resultat			-23 011		-23 011
<i>Transaktioner med ägare</i>					0
Nyemission (inkl pågående)	2 085	17 846			19 931
Förändringar i koncernens sammansättning				-88	-88
Utgående balans 2020-12-31	5 083	163 324	-109 196	0	59 211
Periodens resultat			-9 203		-9 203
Omklassificeringar					0
<i>Transaktioner med ägare</i>					0
Nyemission (inkl pågående)	282	2 595			2 877
Förändringar i koncernens sammansättning					0
Utgående balans 2020-12-31	5 365	165 919	-118 399	0	52 885

Koncernens kassaflöde <i>belopp i kSEK</i>	2021 Kvartal 1	2020 Kvartal 1	2021 ytd	2020 Helår
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	-9 203	-9 386	-9 203	-23 093
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet</i>	959	915	959	-3 845
<i>Betald inkomstskatt</i>	0	0	0	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	-8 244	-8 471	-8 244	-26 938
Förändring av varulager	37	0	37	0
Förändringar av rörelsefordringar	-1 224	-1 280	-1 224	591
Förändringar av rörelseskulder	2 269	651	2 269	8 681
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-7 162	-9 100	-7 162	-17 666
Förvärv av dotterföretag	0	0	0	0
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-654	-1 017	-654	-1 680
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	22	0	22	-290
Förvärv av finansiella tillgångar	0	0	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-632	-1 017	-632	-1 970
Nyemission	3 000	0	3 000	25 023
Emissionskostnader	-123	0	-123	-5 071
Upptagna lån	0	0	0	0
Amortering av låneskulder	-98	-63	-98	-540
Aktieägartillskott Lämnade(-)/Erhållna (+)	0	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	2 779	-63	2 779	19 412
Periodens kassaflöde	-5 015	-10 180	-5 015	-224
Likvida medel vid periodens början	12 252	12 476	12 252	12 476
Likvida medel vid periodens slut (Kassa)	7 237	2 296	7 237	12 252

Koncernens resultat per aktie <i>belopp i kSEK</i>	2021 Kvartal 1	2020 Kvartal 1	2021 ytd	2020 Helår
Före utspädning				
<i>Antal aktier (tusental)</i>	107 309	59 964	107 309	101 669
<i>Vägt genomsnitt antal aktier</i>	104 489	59 964	104 489	80 816
<i>Nettoresultat</i>	-9 203	-9 386	-9 203	-23 011
Resultat per aktie före utspädning	-0,09	-0,16	-0,09	-0,28
Efter utspädningseffekt				
<i>Tecknade ej registrerade aktier</i>	0	0	0	0
<i>Ej utnyttjad del av mandat för styrelsen att emittera nya aktier</i>	132 291	7 551	132 291	130 356
<i>Teckningsoptioner med utspädningseffekt motsvarande antal aktier</i>	39 105	8 554	39 105	41 705
<i>Vägt genomsnitt antal aktier efter utspädning</i>	275 885	76 069	275 885	252 877
<i>Nettoresultat</i>	-9 203	-9 386	-9 203	-23 011
Resultat per aktie efter utspädning*	-0,03	-0,16	-0,03	-0,28

* Teckningskurs högre än verklig kurs medför ej utspädning

Moderbolagets finansiella ställning

Moderns resultaträkning	2021	2020	2021	2020
Belopp i kSEK	Kvartal 1	Kvartal 1	ytd	Helår
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning, extern	500	450	500	1 950
Aktiverat arbete för egen räkning	0	0	0	0
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0
Summa intäkter	500	450	500	1 950
Rörelsens kostnader				
Övriga externa kostnader	-1 451	-445	-1 451	-2 765
Personalkostnader	0	0	0	0
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	0	0	0	0
Övriga rörelsekostnader	0	0	0	0
Rörelseresultat	-951	5	-951	-815
Resultat från finansiella poster	0	0	0	-14 458
Ränteintäkter, externa	0	36	0	74
Räntekostnader, externa	-87	0	-87	-345
Resultat efter finansiella poster	-1 038	41	-1 038	-15 544
Bokslutsdispositioner	-4 385	-5 000	-4 385	-18 820
Skatt på årets resultat	0	0	0	0
Periodens resultat (RR)	-5 423	-4 959	-5 423	-34 364

Moderns balansräkning <i>Belopp i kSEK</i>	2021 Kvartal 1	2020 Kvartal 1	2021 ytd	2020 Helår
Immateriella Anläggningstillgångar				
Balanserade utvecklingskostnader	0	0	0	0
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	0	0	0	0
Goodwill	0	0	0	0
Materiella Anläggningstillgångar				
Byggnader och mark	0	0	0	0
Inventarier	0	0	0	0
Andelar i koncernföretag	186 602	195 543	186 602	186 602
Summa Anläggningstillgångar	186 602	195 543	186 602	186 602
Omsättningstillgångar				
Varulager	0	0	0	0
Kundfordringar	0	0	0	0
Aktuella skattefordringar	0	0	0	0
Fordringar hos moderföretag	725	0	725	0
Fordringar hos koncernföretag	1 053	3 278	1 053	903
Övriga fordringar	283	37	283	782
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	58	61	58	67
Summa Varulager och Kortsiktiga fordringar	2 119	3 376	2 119	1 752
Kassa och Bank	5 326	1 526	5 326	10 627
Summa Omsättningstillgångar	7 445	4 902	7 445	12 379
Summa Tillgångar	194 047	200 445	194 047	198 981
Eget Kapital				
Aktiekapital	5 365	2 998	5 365	5 083
Fritt Eget Kapital				
Övrigt tillskjutet kapital	224 439	203 920	224 439	221 844
Annat eget kapital inklusive årets resultat	-36 476	-2 112	-36 476	-2 112
Årets Resultat	-5 423	-4 959	-5 423	-34 364
Summa Eget Kapital	187 905	199 847	187 905	190 451
Avsättningar	0	0	0	0
Långfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut (LS)	0	0	0	0
Kortfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut (KS)	0	0	0	0
Leverantörsskulder	883	328	883	658
Skulder till moderföretag	0	0	0	0
Skulder till koncernföretag	3 128	200	3 128	208
Övriga skulder	0	0	0	5 329
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 131	70	2 131	2 335
Summa Kortsiktiga skulder	6 142	598	6 142	8 530
Summa Eget Kapital och Skulder	194 047	200 445	194 047	198 981

Övrig information

KALENDER

- Ordinarie årsmöte 2021 7 maj 2021
- Delårsrapport Kvartal 2 2021 27 augusti 2021
- Delårsrapport Kvartal 3 2021 29 oktober 2021

ADRESS

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)
Färögatan 33
164 51 Kista

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Pär Bergsten, VD och koncernchef

+46 8 551 184 60

investors@hd-wireless.com

Wireless

**H&D
Wireless**

**Adress:
Kista Science Tower,
Färögatan 33,
164 51 Kista**

**Tel: 08-551 184 60
www.hd-wireless.com**