

Bokslutskommuniké för perioden 1 januari - 31 december 2024

Oktober - December

- Nettoomsättning uppgick till 57,2 (58,4) * MSEK en minskning med 2,1% jämfört med samma period föregående år. Nettoomsättning i kärnverksamheten SDS uppgick till 56,8 (50,8) en ökning med 11,8%.
- EBITDA-resultatet uppgick till 16,8 (16,1) MSEK, en ökning med 4,4% jämfört med samma period föregående år.
- EBITDA-marginalen uppgick till 29,5% (27,5%).
- Resultat efter skatt uppgick till 0,4 (-3,0) MSEK.
- Resultat per aktie uppgick till 0,02 (-0,20) SEK.
- Periodens kassaflöde uppgick till 0,9 (-9,5) MSEK.

Januari - December

- Nettoomsättning uppgick till 226,4 (264,7) * MSEK en minskning med 14,5% jämfört med samma period föregående år. Nettoomsättning i kärnverksamheten SDS uppgick till 219,8 (208,3) en ökning med 5,5%.
- EBITDA-resultatet uppgick till 73,1 (62,0) MSEK, en ökning med 17,9% jämfört med samma period föregående år.
- EBITDA-marginalen uppgick till 32,3% (23,4%).
- Resultat efter skatt uppgick till -11,8 (-16,0) MSEK.
- Resultat per aktie uppgick till -0,62 (-1,25) SEK.
- Periodens kassaflöde uppgick till 3,6 (-4,1) MSEK.

**Nedgången mot 2023 förklaras av att bolaget lagt ner verksamheten i SDD och resultatpåverkan från nedgången är marginell.*

VD-kommentar:

Kära aktieägare och partners,

jag är glad att kunna presentera ett fjärde kvartal där organisations hårda arbete och teamwork börjat ge resultat, ett kvartal där vi vänder till en liten nettovinst. Vi avslutade året med 9 MUSD och 6 strategiska kontrakt i nyförsäljning vilket var nästa 1 MUSD bättre än den ambitiösa treårsplan som vi ställt upp tidigare i år, och som ger oss trygghet i vår resa mot lönsam och hållbar tillväxt.

Omsättningen för kärnverksamheten landade på SEK 226,4 (208,3) miljoner för helåret och en EBITDA på SEK 75,5 (63,2) miljoner. Total omsättningen landade på SEK 226,4 (264,7) miljoner och en EBITDA på SEK 73,1 (61,9) miljoner. Tappet i

omsättning för totala gruppen beror enbart på att vi lagt ner verksamheten i SDD, vilket även ger vissa kostnadsbesparingar och kassaflödesförbättringar för 2025. Omsättning från SDD har minskat från SEK 56,4 miljoner 2023 till SEK 6,5 miljoner i 2024. Resultatpåverkan från nedgången i omsättning har varit marginell.

I linje med vår strategi att anställa nära våra kunder och att ständigt optimera vår produktivitet har vi öppnat nya kontor i Algeriet & Bangladesh. Vi har också under det fjärde kvartalet stärkt vårt säljteam med ytterligare resurser och kompetens, vilket positionerar oss väl för att öppna upp nya marknader och operatörsgrupper.

Vårt arbete för att stärka balansräkningen har också burit frukt. Vi har nyligen nått en överenskommelse med obligationsinnehavarna. Räntan på obligationen har sänkts till en fast ränta om 9% från tidigare 12,8%, en åtgärd som kommer att minska våra räntekostnader avsevärt. Under 2024 så har vi minskat våra kapitaliseringar för andra året i rad då vi arbetar effektivare med vår utveckling av våra produkter. Detta kommer leda till fallande avskrivningar över de kommande åren vilket man redan ser under fjärde kvartalet i år. Räntesänkningen samt lägre avskrivningar kommer att stärka sista raden med ca 20 MSEK under 2025, utöver vår ambition att fortsätta växa.

Gällande framtiden så går vi in i 2025 med 2,8 MUSD i orderbok samt att vi har en tydlig målsättning att säkra delmål 2 i vår treårsplan genom att slå 2024 års ordergång i nyförsäljning under 2025. Vår pipeline för de första två kvartalen ser stark ut och det ska bli spännande att se vilken utväxling vi får med vårt nya mer erfarna säljteam på plats.

Kombinationen av stark ordergång samt en mer effektiv kostnadsstruktur med sänkt ränta och lägre avskrivningar ska ta bolaget till positiva siffror på sista raden samt ett positivt kassaflöde.

Med denna stabila grund, stark ordergång och spännande möjligheter framåt står vi rustade för att fortsätta leverera värde till våra aktieägare och partners. Jag vill tacka er för ert fortsatta förtroende och ser fram emot att rapportera fler framgångar under det kommande året.

Tack för ert stöd och förtroende i Seamless Distribution Systems AB.

Eddy Cojulun

VD, Seamless Distribution Systems AB

För mer information kontakta:

Martin Schedin

Chief Financial Officer

+46 70 438 14 42

martin.schedin@seamless.se

Denna information är sådan information som Seamless Distribution Systems AB (publ) är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 27 februari 2025 kl. 08.00 CET.

Om SDS

SDS är ett svenskt internationellt mjukvaruföretag som är specialiserat på mobila betaltjänster för mobiloperatörer, distributörer, återförsäljare och konsumenter. SDS säkerställer att telekomoperatörer kan sälja samtalstid, data och tilläggstjänster där SDS produkter och tjänster hanterar upp till 90 % av Teleoperatörens försäljning. Idag har SDS implementerat lösningar inom fintech, avancerad analys och Retail Value Management och där dessa produkter har lyckats omvandlas de till så kallade SaaS-lösningar.

SDS har cirka 267 anställda i Sverige, Frankrike, Belgien, Rumänien, Sydafrika, Ghana, Nigeria, Förenade Arabemiraten, Pakistan och Indien. SDS hanterar årligen mer än 15 miljarder transaktioner värda över 14 miljarder USD. Via över 3 miljoner

månatliga aktiva återförsäljare av digitala produkter betjänas, indirekt, mer än 1100 miljoner konsumenter globalt.

SDS aktie är noterad på Nordic SME på Nordic Growth Market.