

BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2025

KENTIMA HOLDING AB (publ)

- Koncernomsättningen ökade med 46% under Q4 och 35% under helåret 2025
- Försäljningen av Egenutvecklade Produkter ökade med 40% under helåret 2025
- Bruttovinsten ökade med 9,7 MSEK under helåret 2025
- Rörelseresultatet ökade med 8,2 MSEK under helåret 2025
- Ökad vinstmarginal under helåret 2025, 10,3% (-1,1%)
- Förbättrad soliditet under helåret 2025, 68,0% (61,3%)

2025 I SAMMANDRAG

Kentima avslutade året med ännu ett starkt kvartal. Koncernomsättningen ökade under Q4 med 46% samtidigt som bruttovinsten och rörelseresultatet ökade kraftigt. Under 2025 nådde koncernomsättning, bruttovinst, rörelseresultat samt försäljningen av Egenutvecklade Produkter nya rekordnivåer. Sammantaget var 2025 ett framgångsrikt år där Kentima med en stark organisation och välrenommerade produkter fick allt fler betydelsefulla affärer och förfrågningar. Bolaget ser en allt högre investeringsvilja inom flera marknadssegment och efterfrågan på bolagets samtliga produkter ökade under hela året. Under 2025 ökade koncernomsättningen med 35 procent och uppgick till 72 951 (54 212) KSEK, bruttovinsten uppgick till 36 447 (26 753) KSEK, en ökning med 36 procent, rörelseresultatet ökade med 8 150 KSEK och uppgick 7 537 (-613) KSEK, samtidigt ökade försäljningen av Egenutvecklade Produkter med 40 procent och uppgick till 30 187 (21 554) KSEK.

RAPPORTPERIOD Q4, 3 MÅNADER (oktober - december 2025)

- Nettoomsättningen uppgick till 21 419 (14 642) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 6 270 (5 363) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 2 715 (1 913) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 3 492 (1 336) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 2 353 (254) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 2 119 (-126) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 4 704 (4 309) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till 271 (400) KSEK.

RAPPORTPERIOD Q1-Q4, 12 MÅNADER (januari - december 2025)

- Nettoomsättningen uppgick till 72 951 (54 212) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 22 166 (20 718) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 9 273 (8 810) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 11 989 (3 911) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 7 537 (-613) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 6 348 (-2 220) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 9 043 (8 300) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till -162 (-144) KSEK.
- Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 6 924 (5 919) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 6 573 (5 406) KSEK.

Utdrag från VD HAR ORDET (Läs hela VD HAR ORDET på sidorna 3–5)

”Kentima har under en längre tid haft en positiv trend som förstärktes under 2025. Bolaget uppvisar en stabil utveckling med stark organisk tillväxt och kraftigt förbättrad lönsamhet. 2025 var ett framgångsrikt år där vi med en stark organisation och välrenommerade produkter tog oss an allt fler betydelsefulla affärer och förfrågningar.

Vi ökar kontinuerligt våra marknadsandelar och våra offensiva framtidssatsningar gör att vi stärker våra positioner på både automations- och säkerhetsmarknaden. Vi befinner oss i en expansiv fas där vi gör stora investeringar inom utveckling, förstärker vårt erbjudande till marknaden och utökar vår organisation. Detta tydliggör och stärker grunden för bolagets långsiktiga tillväxt, samtidigt som efterfrågan på våra produkter ökar. Andelen Egenutvecklade Produkter av bolagets koncernomsättning ökar successivt och ger en positiv inverkan på bruttomarginal, bruttovinst och resultat. Det som ger ytterligare positiv inverkan är när andelen mjukvara av den totala försäljningen Egenutvecklade Produkter ökar. Under 2025 har även försäljningen av spetskonsulting ökat vilket också påverkar bruttovinsten positivt.

Vi arbetar efter en strategi som syftar till att balansera investeringskostnader inom utveckling med en kontinuerlig försäljningsökning för att därigenom skapa resurser för en långsiktig och stabil expansion med allt högre lönsamhet. Jag tycker att bolaget visar sin styrka genom att vi lyckats väl med denna strategi under 2025, då vi genomfört viktiga framtidssatsningar med stora investeringar inom produktutveckling samtidigt som vi levererar en betydande försäljningstillväxt och ett kraftigt förbättrat resultat.

För att kunna växa som bolag och möta framtidens utmaningar har vi de senaste åren genomfört stora och offensiva satsningar inom produktutveckling. Samtidigt har vi successivt även förstärkt vår organisation genom att anställa fler civilingenjörer på våra produktavdelningar inom Automation och Säkerhet. Produktavdelningarna arbetar tillsammans med våra utvecklingsavdelningar med att utveckla och förstärka hela vårt erbjudande samt rikta det mot olika branscher och användningsområden. Därigenom tydliggörs produkternas värde för användarna inom olika marknadssegment.

Det är inspirerande att ta del av resultatet och alla nya möjligheter och Kentima ser användningen av AI som en strategisk och viktig investering och använder AI inom allt fler områden för att öka produktiviteten och den kommer successivt accelerera utvecklingsarbetet. Sammantaget kommer användningen av AI att effektivisera vår verksamhet och ge våra systemintegratörer nya möjligheter att, med enastående hastighet, leverera och konfigurera komplexa system med våra mjukvaror.

Framtiden ser ljus ut för Kentima och tillväxten av våra Egenutvecklade Produkter och jag är övertygad om att våra omfattande framtidssatsningar, tillsammans med en ökad marknadsnärvaro, kommer generera en fortsatt betydande försäljningstillväxt.”

SIDAN 1	2025 I SAMMANDRAG
SIDAN 2	INNEHÅLLSFÖRTECKNING

VD HAR ORDET & EKONOMISK UTVECKLING I DIAGRAM

SIDAN 3	VD HAR ORDET
SIDAN 6	DIAGRAM, KONCERNOMSÄTTNING, BRUTTOVINST OCH BRUTTOMARGINAL
SIDAN 7	DIAGRAM, RESULTAT – EBITDA OCH EBIT
SIDAN 8	DIAGRAM, EGENUTVECKLADE PRODUKTER

AKTUELLT FÖR AFFÄRSOMRÅDEN & AFFÄRSMODELL

SIDAN 9	AFFÄRSOMRÅDE AUTOMATION
SIDAN 11	AFFÄRSOMRÅDE SÄKERHET
SIDAN 13	AFFÄRSOMRÅDE KUNDANPASSADE STYRSYSTEM
SIDAN 14	AFFÄRSMODELL OCH SNABBFAKTA

VÄSENTLIGA HÄNDELSER, VERKSAMHETSRAPPORT OCH KONTAKT

SIDAN 15	VÄSENTLIGA HÄNDELSER Q1-Q4, JANUARI-DECEMBER 2025
SIDAN 16	VERKSAMHETSRAPPORT Q1-Q4, JANUARI-DECEMBER 2025
SIDAN 17	KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSBREV, ÖVRIGT

Q1-Q4 2025 I SIFFROR

SIDAN 18	KONCERNENS RESULTATRÄKNING
SIDAN 19	KONCERNENS BALANSRÄKNING, FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL
SIDAN 21	MODERBOLAGETS RESULTAT- OCH BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG
SIDAN 22	KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS
SIDAN 23	KONCERNENS NYCKELTAL

Under fjärde kvartalet fortsatte verksamheten utvecklas positivt inom samtliga affärsområden och koncernomsättning, bruttovinst och rörelseresultat nådde nya rekordnivåer för ett enskilt kvartal. Sammantaget blev 2025 ett mycket framgångsrikt år där koncernomsättningen ökade till 72 951 (54 212) KSEK, en ökning med 35 procent. Rörelseresultatet förbättrades kraftigt och uppgick till 7 537 (-613) KSEK. Under året gjorde vi stora investeringar inom utveckling, genomförde viktiga produktlanseringar, ökade vår marknadsnärvaro ytterligare och förstärkte vår organisation med nya medarbetare. Detta är långsiktiga och strategiska investeringar som ökar vår konkurrenskraft och som är viktiga för vår expansiva tillväxtprocess.

2025 – ett rekordår för Kentima

Kentima har under en längre tid haft en positiv trend som förstärktes under 2025. Bolaget uppvisar en stabil utveckling med stark organisk tillväxt och kraftigt förbättrad lönsamhet. 2025 var ett framgångsrikt år där vi med en stark organisation och välrenommerade produkter tog oss an allt fler betydelsefulla affärer och förfrågningar.

Under 2025 nådde koncernomsättning, bruttovinst, rörelseresultat samt försäljningen av Egenutvecklade Produkter nya rekordnivåer. Koncernomsättningen ökade med 35 procent och uppgick till 72 951 (54 212) KSEK, bruttovinsten uppgick till 36 447 (26 753) KSEK, en ökning med 36 procent, rörelseresultatet ökade med 8 150 KSEK och uppgick 7 537 (-613) KSEK och under 2025 ökade försäljningen av Egenutvecklade Produkter med 40 procent och uppgick till 30 187 (21 554) KSEK.

Andelen Egenutvecklade Produkter av bolagets koncernomsättning ökar successivt och ger en positiv inverkan på bruttomarginal, bruttovinst och resultat. Det som ger ytterligare positiv inverkan är när andelen mjukvara av den totala försäljningen Egenutvecklade Produkter ökar. Under 2025 har även försäljningen av spetskonsulting ökat vilket också påverkar bruttovinsten positivt. Försäljningen ökade inom samtliga tre affärsområden (Automation, Säkerhet & Kundanpassade Styrsystem) och inom affärsområdet Säkerhet påverkades försäljningen under Q4 positivt med 1 085 KSEK med anledning av den stora beställningen vi erhöll 2024. Vi arbetar aktivt för att utöka kundbasen och under 2025 hade Kentima AB totalt 292 (277) köpande kunder.

Ett starkt framtidsorienterat bolag som levererar betydande tillväxt

Vi ökar kontinuerligt våra marknadsandelar och våra offensiva framtidsåtaganden gör att vi stärker våra positioner på både automations- och säkerhetsmarknaden. Vi befinner oss i en expansiv fas där vi gör stora investeringar inom utveckling, förstärker vårt erbjudande till marknaden och utökar vår organisation. Detta tydliggör och stärker grunden för bolagets långsiktiga tillväxt, samtidigt som efterfrågan på våra produkter ökar.

Vi arbetar efter en strategi som syftar till att balansera investeringskostnader inom utveckling med en kontinuerlig försäljningsökning för att därigenom skapa resurser för en långsiktig och stabil expansion med allt högre lönsamhet. Jag tycker att bolaget visar sin styrka genom att vi lyckats väl med denna strategi under 2025, då vi genomfört viktiga framtidsåtaganden med stora investeringar inom produktutveckling samtidigt som vi levererar en betydande försäljningstillväxt och ett kraftigt förbättrat resultat.

Stora möjligheter att öka försäljningen av Egenutvecklade Produkter

Framtiden ser ljus ut för Kentima och tillväxten av våra Egenutvecklade Produkter och jag är övertygad om att våra omfattande framtidsåtaganden, tillsammans med en ökad marknadsnärvaro, kommer generera en fortsatt betydande försäljningstillväxt.

Vi har successivt förstärkt vårt erbjudande till marknaden och därför är det nu rätt läge att utöka säljorganisationen. Under november 2025 förstärkte vi säljorganisationen med en försäljningschef, en ny tjänst då säljarna tidigare rapporterat direkt till mig som VD. Avsikten är att under första halvåret 2026 förstärka säljorganisationen med ytterligare två säljare, vilket innebär att vi på kort tid fördubblar vår säljorganisation från tre till sex personer.

Ett starkare erbjudande, en utökad säljorganisation och en ökad marknadsnärvaro kommer accelerera försäljningen av Egenutvecklade Produkter. Den ökade försäljningen av Egenutvecklade Produkter kommer gradvis skapa en ännu större hävstångseffekt på resultatet eftersom det finns stora skalfördelar när vi expanderar verksamheten och har med oss våra två attraktiva mjukvaror i portföljen.

Marknaden – Stort intresse för våra produkter

Under 2025 och framför allt under Q4 har efterfrågan på våra produkter ökat kraftigt inom flera olika marknadssegment och vi ser en allt högre investeringsvilja från kunder som tidigare varit mer avvaktande. Vår bedömning är att konjunkturen och marknadsläget inom automations- och säkerhetsområdet successivt kommer förbättras under 2026 parallellt med ett fortsatt ökat intresse för våra produkter. Tillsammans med en utökad säljorganisation ser vi stora möjligheter att fortsätta öka antalet kunder, öka vår försäljning av Egenutvecklade Produkter, öka våra marknadsandelar och accelerera tillväxten.

Vi för kontinuerligt diskussioner med systemintegratörer och deras slutkunder gällande nya spännande projekt som har relativt stor potential för oss, både beloppsmässigt och ur referenshänseende. Det är långa beslutsprocesser och projekten berör breda områden som infrastruktur, fastighetsautomation och säkerhet.

Inom affärsområdet Automation lanserade vi i juni 2025 WideQuick HMI/SCADA/PSIM version 14.0. Den nya versionen har fått ett mycket positivt mottagande på marknaden, samtidigt är vi medvetna om att det är långa införsäljningsprocesser för den här typen av mjukvaror i större projekt. Vi är övertygade om att den nya versionen kommer vara ett mycket attraktivt alternativ för större och mer omfattande projekt inom automationsområdet, bland annat inom fastighetsautomation. Till exempel var nya versionen av WideQuick viktig för den beställning vi erhöll på över 100st operatörsenheter den 14 januari 2026, bland annat på grund av det nya stödet för BACnet.

WideQuick HMI/SCADA/PSIM 14.0 och vårt grundkoncept WideQuick MOD, ligger båda till grund för vårt kommande koncept inom fastighetsautomation, nya WideQuick BMS (Building Management System), som är planerat att lanseras under första halvåret 2026. Vi arbetar också med nya spännande lösningar för våra kunder inom områdena integration och AI.

Successivt kommer den nya versionen av WideQuick HMI/SCADA/PSIM, tillsammans med vårt nya WideQuick BMS koncept och övriga koncept, fortsätta öppna upp nya affärsmöjligheter och ha en stor positiv påverkan på tillväxten inom affärsområdet Automation och vår exportsatsning.

Försäljningen inom affärsområdet Säkerhet fortsätter utvecklas positivt och vi ökar kontinuerligt våra marknadsandelar inom videoövervakning. Efterfrågan drivs både av det internationella säkerhetsläget och den säkerhetsutveckling vi haft nationellt de senaste åren.

Våra centralenheter för videoövervakning, Ethis NVRN Rack Solutions, blir allt populärare i stora verksamhetskritiska anläggningar. Dessa slutkunder ställer extremt höga krav på kompletta, kraftfulla, funktionella och driftsäkra centralenheter. Ethis NVRN Rack Solutions förenklar också systemintegratörens arbete att leverera och installera en omfattande, komplett och redundant centralenhet för videoövervakning med hög prestanda, hög kvalitet och ett attraktivt pris.

Den 14–15 oktober ställde vi ut på Sectech i Stockholm, en säkerhetsmessa med starkt fokus på olika tekniska säkerhetslösningar. Det blev ett lyckat event där vi träffade ett stort antal både befintliga och nya kunder. Under mässan förhandsvisade vi den kommande versionen av Ethis VMS tillsammans med våra centralenheter för professionell videoövervakning. Ethis VMS 17.0 är planerad att lanseras under senare delen av Q1 2026.

Stora investeringar i produktutveckling, stora skalfördelar och stor riskspridning

Under Q4 uppgick våra kostnader för produktutveckling till 2 797 KSEK. Av dessa utvecklingskostnader har 1 587 KSEK aktiverats under Q4, vilket gör att våra framtidsatsningar inom produktutveckling har belastat resultatet under Q4 med 1 210 KSEK.

För att kunna växa som bolag och möta framtidens utmaningar har vi de senaste åren genomfört stora och offensiva satsningar inom produktutveckling. Samtidigt har vi successivt även förstärkt vår organisation genom att anställa fler civilingenjörer på våra produktavdelningar inom Automation och Säkerhet. Under 2025 utökade vi produktavdelning Säkerhet med en civilingenjör och den 1 mars 2026 kommer vi förstärka produktavdelningen Automation med ytterligare två civilingenjörer, som också genomfört sitt examensarbete tillsammans med Kentima under 2025, med ett stort fokus på AI.

Produktavdelningarna arbetar tillsammans med våra utvecklingsavdelningar med att utveckla och förstärka hela vårt erbjudande samt rikta det mot olika branscher och användningsområden. Därigenom tydliggörs produkternas värde för användarna inom olika marknadssegment. Produktavdelningarnas uppgift är också att stärka våra kundrelationer och öka kompetensen hos våra kunder genom att erbjuda en mycket hög kvalitet på support och utbildningar samt utföra avancerade spetskonsultinguppdrag.

AI effektiviserar verksamheten och kommer accelerera vår utveckling

Kentima ser användningen av AI som en strategisk och viktig investering. Vi använder AI inom allt fler områden för att öka produktiviteten och den kommer successivt accelerera vårt utvecklingsarbete. AI ger oss möjlighet att skapa ännu säkrare och mer funktionsrika mjukvaror samtidigt som den effektiviserar arbetet med till exempel översättningar och framtagning av manualer. Genom att vi tidigare tagit rätt förberedande beslut befinner vi oss i en gynnsam position som gör det möjligt att integrera AI allt djupare i vår arbetsmetodik. Det ger våra medarbetare de verktyg som krävs för att effektivisera framtagning av banbrytande lösningar och hela koncept, och med hög precision skapar vi betydande mervärden för våra kunder.

Det är inspirerande att ta del av resultatet och alla nya möjligheter. Externt kommer vår AI-satsning synliggöras tydligast genom att vi implementerar nya intelligenta verktyg i våra mjukvaror. Dessa verktyg hjälper användaren att på ett intuitivt sätt skapa avancerade konfigurationer, skript och användargränssnitt. Sammantaget kommer användningen av AI att effektivisera vår verksamhet och ge våra systemintegratörer nya möjligheter att, med enastående hastighet, leverera och konfigurera komplexa system med våra mjukvaror.

Nytt regionkontor

Sedan tidigare har vi regionkontor Göteborg och Stockholm. Under Q2 2026 kommer vi etablera oss med ett nytt regionkontor i Karlskrona. Genom det nya regionkontoret stärker vi vår lokala närvaro och kommer närmare våra befintliga kunder i regionen men stärker även möjligheterna till att utöka våra marknadsandelar i området, som har en lång tradition inom marin teknik, tillverkningsindustri, livsmedelsproduktion och energi- och miljöteknik. Detta ger oss även bättre möjlighet att attrahera spetskompetens från lokala högskolor som är erkända inom IT, mjukvaruutveckling och digital innovation. Vårt nya regionkontor är ännu en viktig framtidsatsning för att skapa en stabil och långsiktig tillväxt.

Riskspridning

En viktig fördel Kentima har som bolag, när konjunkturen och världsläget är instabilt, är vår riskspridning. Även om vi idag är ett mindre bolag så är vi verksamma inom tre olika affärsområden där vi sammanlagt erbjuder sju olika produktområden. Vi har också stor riskspridning på kundsidan då vår försäljning är fördelad på ett stort antal kunder, främst systemintegratörer och maskintillverkare. Under 2025 hade vi 292 (277) olika köpande kunder. Riskspridningen är dessutom stor i slutkundsledet där våra produkter inom automation och säkerhet används inom en mängd olika branscher och områden, till exempel; gruvor, flygplatser, fastigheter, VA-anläggningar, industri- och processanläggningar, hamnar, köpcentrum, transportterminaler, maskinstyrning, livsmedelsindustrier, idrottsarenor, skolor, butiker, sjukhus, järnvägsstationer, trafiksystem, tunnelbanor och domstolar.

Stabil utveckling av lagervärde, kassaflöde och likviditet

Under Q4 2025 minskade vi lagret ytterligare och 2025-12-31 uppgick lagervärdet till 12 803 (15 131) KSEK, en minskning med 2 328 KSEK. Det är också en minskning med 511 KSEK jämfört med 2025-09-30, då lagret uppgick till 13 314 KSEK. På grund av allt längre leveranstider på vissa elektronikkomponenter och osäker leveransförmåga från olika tillverkare, samtidigt som vi ser en allt högre efterfrågan på våra produkter, har vi under 2026 ett behov av att säkra upp vår leveranskapacitet genom att successivt öka våra lagernivåer.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under 2025-01-01 – 2025-12-31 till 9 043 (8 300) KSEK, samtidigt som det totala kassaflödet uppgick till -162 (-144) KSEK. Under första halvåret 2025 amorterade vi 2 700 KSEK på banklån, vilket nu är slutamorterat. De höga amorteringarna har påverkat likviditeten och det totala kassaflödet negativt. Bolagets likvida medel uppgick 2025-12-31 till 6 924 (5 919) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 6 573 (5 406) KSEK. Utgående kundfordringar vid periodens slut uppgick till 9 245 (4 139) KSEK. Vår bedömning är att bolagets likviditet successivt kommer att förstärkas.

Vår exportsatsning

Exportsatsningen kommer ske gradvis och redan nu pågår ett förberedande arbete inom olika avdelningar. Våra produkter används redan i flera stora projekt i Europa men även i några projekt i Asien och i Afrika. För närvarande exporterar vi våra produkter i en begränsad omfattning till närmare tjugo olika systemintegratörer i 14 länder, främst i Europa.

Vi inleder exportsatsningen med vår befintliga organisation och därefter kommer vi successivt avsätta större resurser samt förstärka säljorganisationen.

Vårt arbete mot exportmarknaden är planerad att ske successivt och med egna medel. Eftersom våra produkter sedan många år redan säljs till den internationella marknaden, både via svenska exportföretag och via direkt försäljning från oss har vi en stabil plattform som vi bygger vidare på och som vi nu förstärker.

Även om vi enbart befinner oss i en förberedande fas av exportsatsningen ser vi redan nu en positiv effekt av vårt förberedande arbete och den fakturerade försäljningen direkt ut till exportmarknaden uppgick under året till 2 980 (1 765) KSEK, en ökning med 69 procent jämfört med samma period föregående år. Detta är mycket blygsamma nivåer jämfört med den stora försäljningspotential som finns för våra produkter på den internationella marknaden och vi är övertygade om att vår exportsatsning kommer att ge en stor hävstångseffekt på försäljningstillväxten.



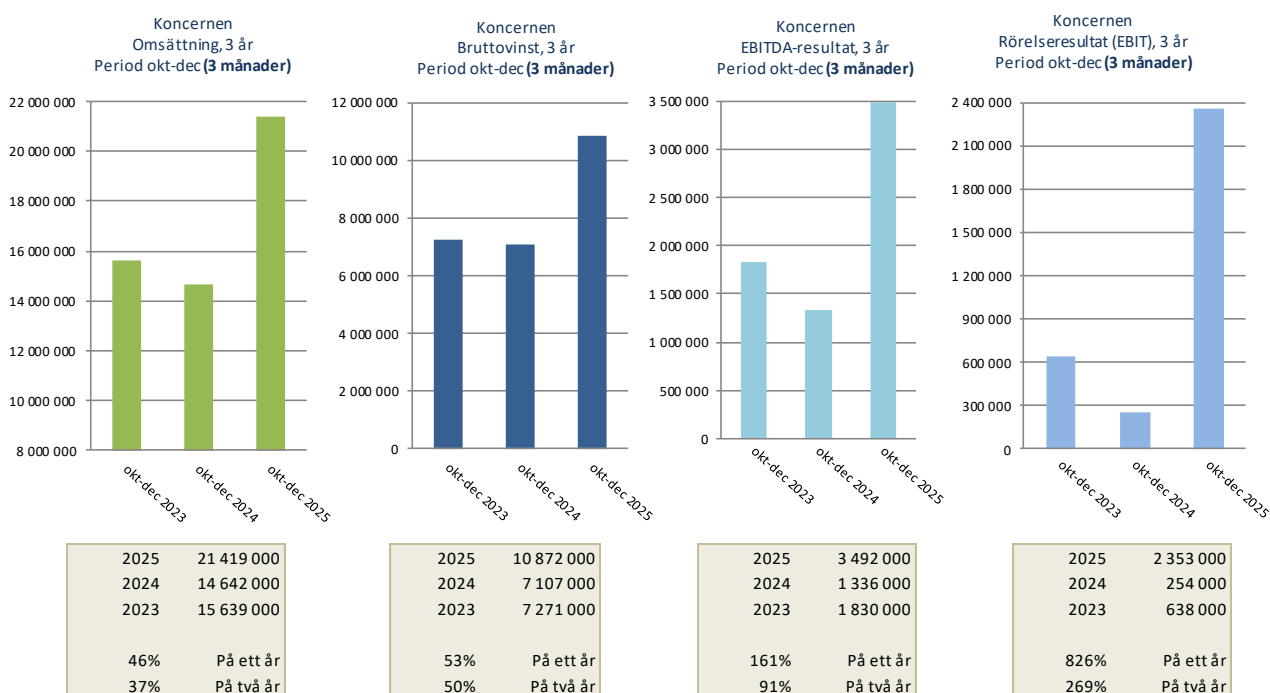
"Jag är övertygad om att det långsiktigt är en vinnande strategi att göra stora framtidssatsningar inom produktutveckling, parallellt med att vi utvecklar unika lösningar och koncept som förenklar användandet av våra produkter inom specifika branscher. Detta tillsammans med att vi erbjuder kompletta system är helt rätt väg framåt för att stärka vår marknadsposition på automations- och säkerhetsmarknaden ytterligare.

Vi kommer successivt även satsa allt större resurser på försäljning, marknadsföring och en intensifierad exportsatsning. Jag ser en kraftig tillväxtpotential för våra mjukvaror Ethis VMS och WideQuick HMI/SCADA. Försäljningen av mjukvarorna kommer fortsätta accelerera med hjälp av våra nya koncept och lösningar inom automation, samt våra helhetslösningar inom videoövervakning.

Som VD och huvudägare ser jag långsiktigt på alla beslut vi tar och de olika aktiviteter vi genomför. Vi har en väl fungerande organisation med kunniga och engagerade medarbetare som med stort engagemang omvandlar innovativa idéer till attraktiva produkter och unika lösningar.

Vi ser mycket positivt på 2026 och framtiden. Med attraktiva produkter i portföljen inom två tillväxtområden, utökad säljorganisation, ökat intresse för våra produkter och ett förbättrat konjunkturläge gör vi bedömningen att Kentima kommer ha en betydande tillväxt under de kommande åren, där både koncernomsättning och försäljning av Egenutvecklade Produkter ökar kraftigt, samtidigt som vi successivt ökar lönsamhetsgraden och förbättrar resultatet."

Kent Nilsson, CEO



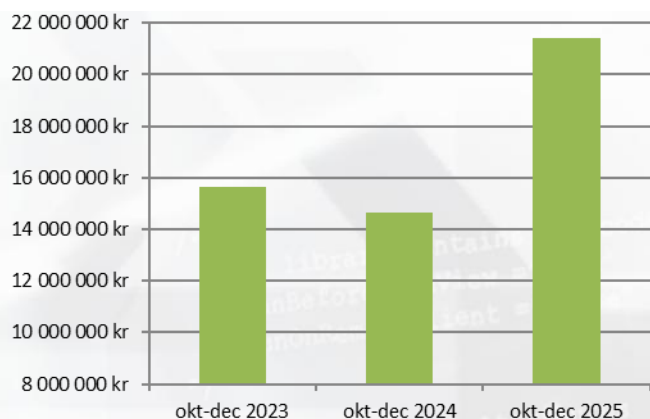
KONCERNOMSÄTTNING, BRUTTOVINST OCH BRUTTOMARGINAL

Koncernomsättning

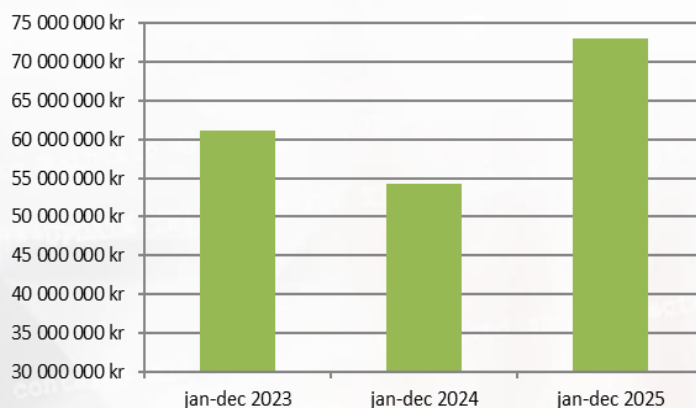
Koncernomsättningen uppgick under Q4 till 21 419 (14 642) KSEK, en ökning med 6 777 KSEK och 46 procent.

Under en 12-månadersperiod, januari-december 2025, uppgick koncernomsättningen till 72 951 (54 212) KSEK, en ökning med 18 739 KSEK och 35 procent.

Koncernen - Omsättning, 3 år
Period okt-dec (3 månader)



Koncernen - Omsättning, 3 år
Period jan-dec (12 månader)

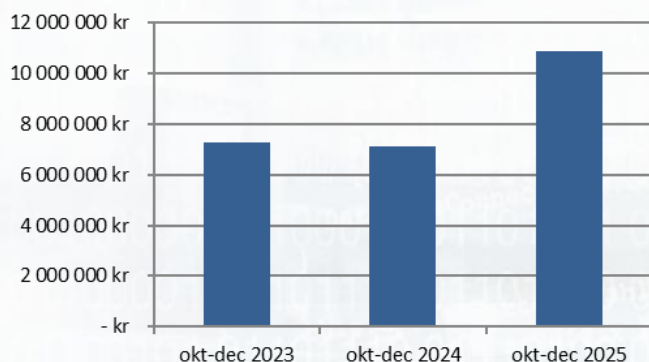


Bruttovinst och bruttomarginal

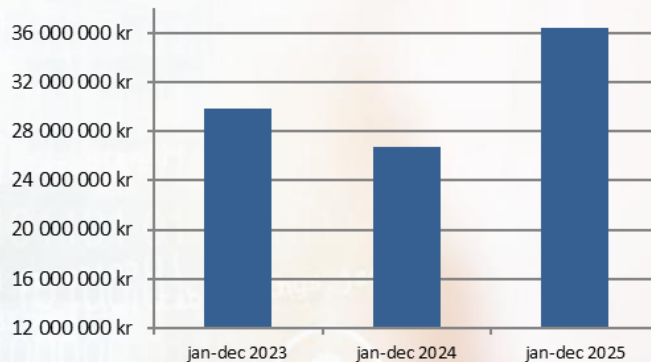
Koncernens bruttovinst uppgick under Q4 till 10 872 (7 107) KSEK, en ökning med 3 765 KSEK och 53 procent.

Under en 12-månadersperiod, januari-december 2025, uppgick bruttovinsten till 36 447 (26 753) KSEK, en ökning med 9 694 KSEK och 36 procent. Bruttomarginalen under Q4 uppgick till 51 (49) procent.

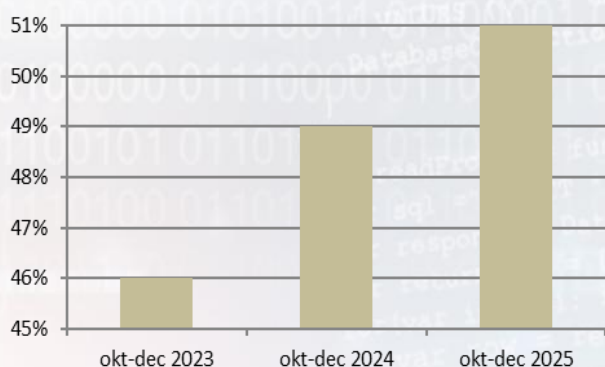
Koncernen - Bruttovinst, 3 år
Period okt-dec (3 månader)



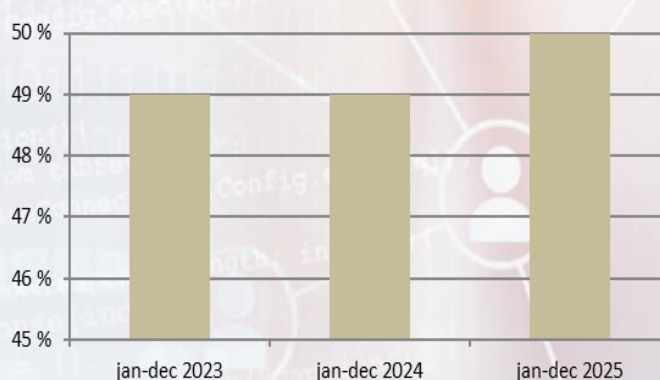
Koncernen - Bruttovinst, 3 år
Period jan-dec (12 månader)



Koncernen - Bruttomarginal, 3 år
Period okt-dec (3 månader)



Koncernen - Bruttomarginal, 3 år
Period jan-dec (12 månader)



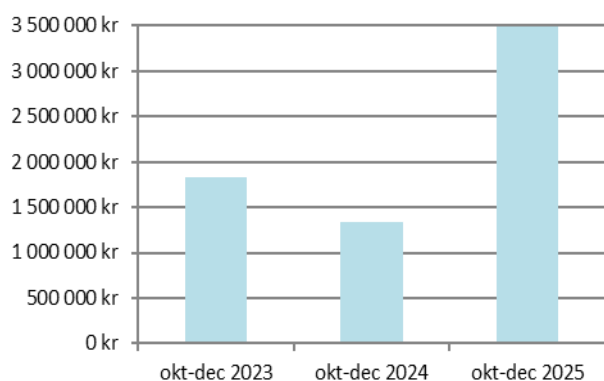
RESULTAT – EBITDA OCH EBIT

EBITDA-resultat

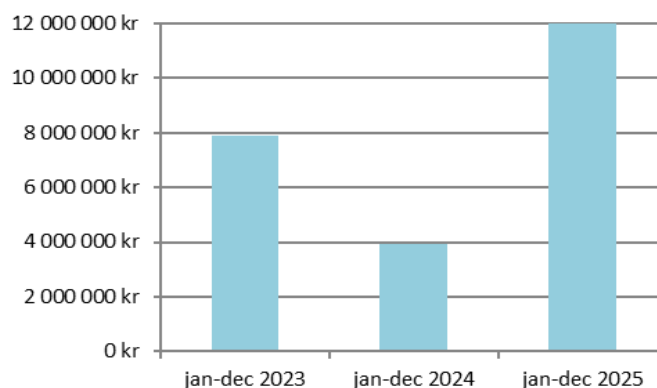
Koncernens EBITDA-resultat uppgick under Q4 till 3 492 (1 336) KSEK, en ökning med 2 156 KSEK och 161 procent.

Under en 12-månadersperiod, januari-december 2025, uppgick EBITDA-resultatet till 11 989 (3 910) KSEK, en ökning med 8 079 KSEK och 207 procent.

Koncernen - EBITDA-resultat, 3 år
Period okt-dec (3 månader)



Koncernen - EBITDA-resultat, 3 år
Period jan-dec (12 månader)

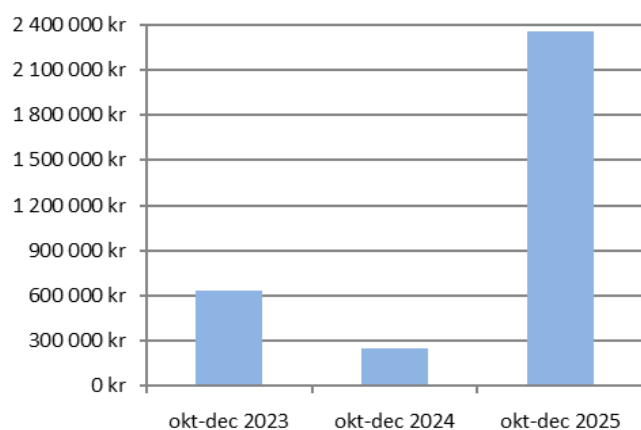


EBIT-resultat

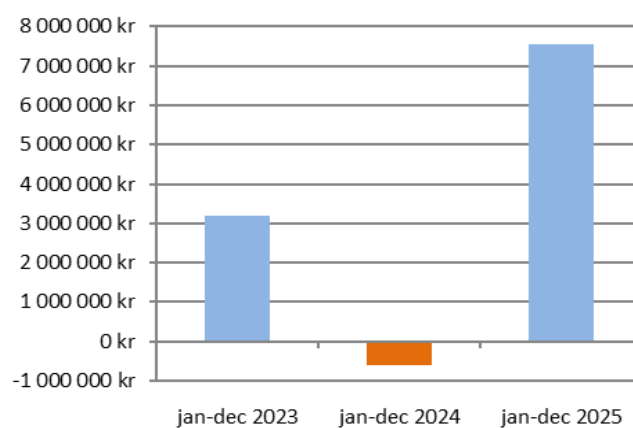
Koncernens EBIT-resultat uppgick under Q4 till 2 353 (254) KSEK, en ökning med 2 099 KSEK och 826 procent.

Under en 12-månadersperiod, januari-december 2025, uppgick EBIT-resultatet till 7 537 (-613) KSEK, en ökning med 8 150 KSEK.

Koncernen - Rörelseresultat (EBIT) 3 år
Period okt-dec (3 månader)



Koncernen - Rörelseresultat (EBIT) 3 år
Period jan-dec (12 månader)

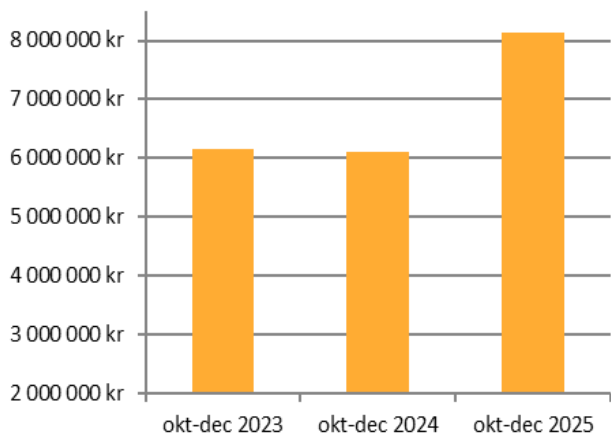


DOTTERBOLAGET KENTIMA AB - EGENUTVECKLADE PRODUKTER

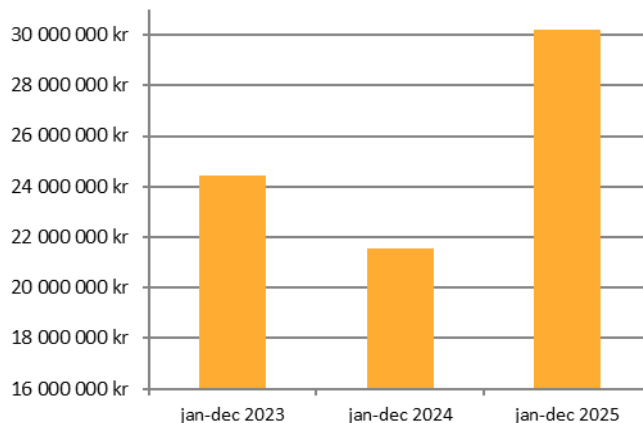
Försäljningen av Egenutvecklade Produkter uppgick under Q4 till 8 126 (6 115) KSEK, en ökning med 2 011 KSEK och 33 procent.

Under en 12-månadersperiod, januari-december 2025 uppgick försäljningen av Egenutvecklade Produkter till 30 187 (21 554) KSEK, en ökning med 8 633 KSEK och 40 procent.

Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 3 år
Period okt-dec (3 månader)

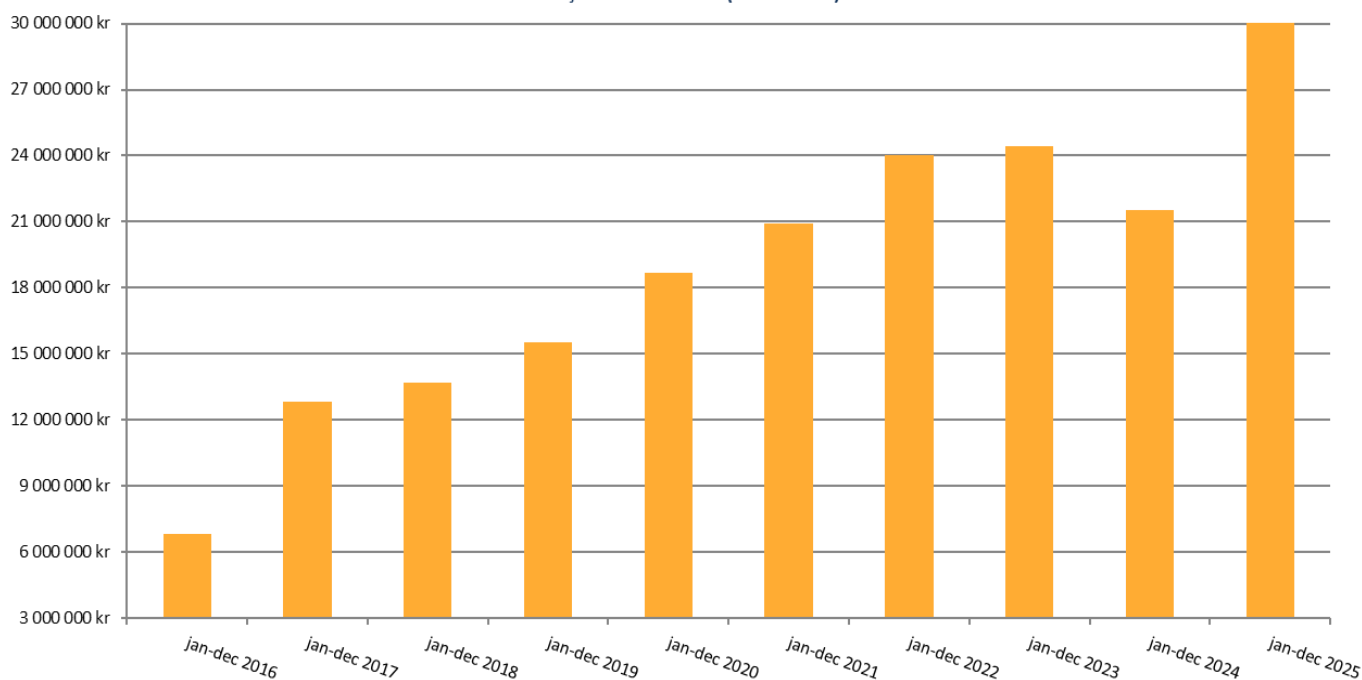


Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 3 år
Period jan-dec (12 månader)



Diagrammet nedan visar försäljningsutvecklingen inom Egenutvecklade Produkter under de senaste 10 åren.

Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 10 år
Period januari-december (12 månader)



AFFÄRSOMRÅDE AUTOMATION

Automation – Produktområden inom affärsområdet

- HMI/SCADA Software – WideQuick® HMI/SCADA
- HMI Products – WideQuick® HMI Panels, WideQuick® HMI Boxes
- Industrial Computers – OE Panel PC, OE Box PC

Automation - Kort beskrivning av affärsområdet

Inom affärsområdet Automation utvecklar, tillverkar och säljer vi produkter inom tre produktområden. Samtliga produktområden utgör viktiga delar inom området industriell automation och används vid övervakning och kontroll av till exempel maskiner, tillverknings- och processindustri, fastighetsautomation, VA-anläggningar, infrastruktur och system för energiförsörjning.

Vi investerar och satsar kontinuerligt stora resurser på produktutveckling inom affärsområdet och våra automationsprodukter riktar sig mot flera olika marknadssegment. Allt tyder på att marknaden för automationsprodukter kommer utvecklas positivt under lång tid framöver och vi ser mycket stora tillväxtpotentialer inom affärsområdet Automation.

Automation - Produktnyheter under 2025

Under Q1 lanserade vi en helt ny generation attraktiva, helkapslade och robusta Panel PC avsedda för väggmontage. De nya serierna heter OE300 Compact R, OE300 Compact E och OE400 Compact E Plus. Först ut under Q1 var modellerna med bildskärmsstorlek på 15,6". Under Q3 lanserade vi motsvarande modeller med storlekarna 10,1" och 21,5" inom serierna OE300 Compact R och OE300 Compact E. Alla nya modellerna kännetecknas av hög kvalitet, enkelt montage, robust uppbyggnad och stilren design. Samtliga modellerna har drygt tre gånger så hög CPU-prestanda som föregående generation, större internminne och större lagringsmedia.

Under Q3 lanserade vi en ny generation av våra populära industridatorer inom OE600-serierna. Samtliga Panel PC och Box PC som ingår i våra nya serier, OE600 Superior R och OE600 Flexible R, har extremt hög prestanda och är bestyckad med en Intel i3, i5, i7 eller i9 CPU, generation 14. Alla industridatorer har en mycket robust uppbyggnad, hög driftsäkerhet och är utvecklade för att kunna placeras i en tuff och krävande industriell miljö. Förutom en mycket kraftfull CPU finns det två minnesplatser som kan bestyckas med 2x48 GB minnesmoduler. För att ytterligare öka prestandan erbjuder de nya OE600-serierna effektiv lagringsmedia, NVMe 128 GB eller större.

Samtliga Panel PC kan även levereras som en komplett operatörspanel med vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA förinstallerad. Exempel på användningsområde för våra industridatorer och operatörsenheter är process- och tillverkningsindustri, fastighetsautomation, maskinstyrning samt publika utrymmen, till exempel sjukhus.

Vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA är en mycket viktig produkt för affärsområdet Automation och den framtida tillväxten för Kentima. WideQuick HMI/SCADA används för att skapa system som övervakar och styr till exempel process- och tillverkningsindustrier, maskiner, VA-anläggningar och fastigheter. Vår målsättning är att WideQuick ska vara en attraktiv mjukvara, med unika funktioner och ett brett användningsområde där systemintegratören med hjälp av WideQuick Designer effektivt ska kunna konfigurera och ta fram applikationer oberoende av objektet som ska styras och övervakas. Mjukvaran används idag av flera välkända företag, både systemintegratörer, OEM-kunder och slutanvändare, till exempel Bravida, Elajo, Granitor, NCC, Nibe, Sandvik, SSAB och Valmet.

För att WideQuick ska vara ett attraktivt alternativ även för mycket stora system, molnapplikationer och samtidigt kunna kommunicera och integreras med ännu fler system tog vi för några år sedan ett antal viktiga beslut. Vi insåg att vi behövde ta fram en mycket omfattande version som innehöll mycket ny och avancerad funktionalitet inom flera olika områden. Ett av besluten var därför att utveckla en större version parallellt med andra versioner. Det har inneburit att vi utvecklat version 14.0 samtidigt som vi utvecklat och lanserat version 12.0, 12.2, 13.0, 13.2 och 13.4. Anledningen till att vi valde att utveckla version 14.0 parallellt med andra versioner är omfattningen på den nya versionen. Vi har aldrig tidigare tillfört en version så mycket ny funktionalitet. Kostnaden för att utveckla enbart version 14.0 uppgår till närmare 10 MSEK.

Under Q2 lanserade vi WideQuick HMI/SCADA 14.0. Den nya version av WideQuick HMI/SCADA är tillsammans med våra nya koncept WideQuick MOD, WideQuick WWT och den kommande nya versionen av WideQuick BMS, starten på en helt ny epok för WideQuick.

WideQuick HMI/SCADA 14.0 innehåller mängder av ny funktionalitet, bland annat container-lösningar som tillsammans med en helt ny licensmodell, Universal, kommer kunna användas för att till exempel bygga stora, effektiva och attraktiva molnapplikationer, inom bland annat fastighetsautomation. Den nya licensmodellen kompletterar den befintliga och kommer vara prenumerationsbaserad vilket innebär repetitiva intäkter. Vi kommer därmed att erbjuda våra kunder flera parallella attraktiva licensalternativ.

Version 14.0 innehåller också omfattande förbättringar i både WideQuick Runtime och WideQuick Designer. Bland nyheterna finns ett nytt grafiskt gränssnitt, förbättrade kodverktyg, resurshantering med återanvändbara projektkomponenter, effektivare datahantering, smartare fjärrunderhåll och förbättrad säkerhet. Samtliga dessa nyheter är viktiga inom flera olika användningsområden och kommer även implementeras och användas i kommande versioner av våra koncept för Vatten och Avlopp och Fastighetsautomation.

Förutom mängder av nya och attraktiva funktioner innehåller WideQuick HMI/SCADA 14.0 även två helt nya drivers, för kommunikation via BACnet respektive MQTT, samt en helt ny OPC UA Server som bland annat gör det möjligt för andra överordnade system att ansluta och kommunicera med våra operatörsenheter via OPC UA.

En annan viktig nyhet är ett utökat C API som kommer med funktionalitet för integration mot JavaScript-motorn i WideQuick-projekt. Detta ger utvecklare flexibilitet att bygga avancerad logik, dynamiska visualiseringar och effektiv databehandling samtidigt som tyngre beräkningar kan hanteras via C/C++-kod.

Automation – Marknaden för fastighetsautomation

Försäljningen inom området fastighetsautomation har tidigare haft en positiv utveckling och den har drivits av energibesparingar och andra åtgärder som görs för att effektivisera driften av en fastighet. Området har under de senaste åren påverkats negativt av ett kraftigt minskat byggande, av framför allt bostäder. Successivt ser vi en viss återhämtning inom det här segmentet, speciellt under Q3 och Q4.

Även om det byggs mindre för närvarande, fortsätter vi att investera stora resurser på att vidareutveckla vårt erbjudande inom det här området. Vi ser framgent en betydande tillväxt inom fastighetsautomation. Fastighetsägare vill investera i moderna, flexibla, fabriksberoende, säkra och skalbara övervakningssystem, allt för att optimera driften, reducera energiförbrukningen och därmed minska de totala driftskostnaderna.

Vårt nya WideQuick BMS-koncept kommer vara ännu enklare att konfigurera och använda och dessutom har WideQuick som mjukvara en betydligt större flexibilitet jämfört med konkurrerande produkter. Tack vare att vi inför stöd för containers, kommer WideQuick vara en mycket kraftfull och självklar produkt att använda i mycket stora projekt inom fastighetsautomation. Tillsammans med att den nya versionen av WideQuick kan kommunicera via BACnet öppnas det upp helt nya möjligheter för vårt BMS-koncept, inte minst på exportmarknaden.

Vår försäljning inom området Fastighetsautomation har under 2025 påverkats negativt av att lanseringen av WideQuick HMI/SCADA version 14.0 blev senarelagd, anledning är att vårt nya koncept inom fastighetsautomation, WideQuick BMS, kräver funktionalitet som lanserades i samband med version 14.0 av WideQuick HMI/SCADA. Den nya versionen av WideQuick BMS är planerad att lanseras under Q2 2026.

Automation – Marknaden för process- och tillverkningsindustri

Försäljningen till process- och tillverkningsindustrin har haft en positiv långsiktig trend och efter en något minskad efterfrågan under några kvartal har vi inom det här marknadssegmentet noterat en ökad efterfrågan under Q3. Vi ser stora möjligheter att öka vår försäljning av WideQuick HMI/SCADA och våra industridatorer inom det här området, eftersom industrin ständigt söker efter moderna lösningar och kostnadseffektiva produkter för att effektivisera driften, säkerställa det planerade underhållet, minska driftstoppen och öka driftsäkerheten. Vårt nya koncept WideQuick Modular Framework (MOD) och flera nya modeller av robusta industridatorer och operatörsenheter, som har en snygg och professionell design, passar utmärkt för en driftssäker och effektiv övervakning inom process- och tillverkningsindustri.

Automation – Marknaden för maskintillverkare

Vi har en bra försäljning mot maskintillverkare även om vi för tillfället endast säljer till ett mindre antal maskinbyggare. Vi ser stora möjligheter att öka försäljningen inom det här marknadssegmentet, framför allt med fler säljare som ger oss möjlighet till en ökad bearbetning av nya kunder med stor köpspotential. Även inom det här området kommer vårt koncept, WideQuick MOD att ha en avgörande betydelse för tillväxten. Under Q2 2026 kommer vi lansera en ny version av WideQuick MOD. Maskintillverkarna måste ständigt uppdatera och uppgradera deras produkter för att bibehålla deras konkurrenskraft, inte minst förbättra användarnas möjlighet att övervaka deras produkt, öka driftsäkerheten på maskinen och förbättra integrationen med andra system hos deras kunder. Maskintillverkarna är ett viktigt marknadssegment eftersom det skapar repetitiva intäkter för Kentima. Vi erbjuder maskintillverkarna en synnerligen effektiv mjukvara för kontroll, styrning och övervakning av deras produkt, samt enkel integration med olika system. Deras kunder, d.v.s. användarna av deras produkter får tillgång till ett mycket modernt användargränssnitt för övervakning av maskinen, lokalt eller på distans via en webbläsare. WideQuick MOD är ett grundläggande koncept som innehåller en samling av olika generella färdiga lösningar och moduler som avsevärt förkortar tiden det tar att skapa en HMI/SCADA-applikation för till exempel maskinstyrning, men även andra applikationer riktade mot andra segment.

Automation – Marknaden för vatten och avlopp

Vi har gjort stora investeringar inom VA och vi kommer fortsätta göra stora satsningar här. Vi ser en betydande marknadspotential både i Sverige och internationellt eftersom det sker stora investeringar inom det här området och ett stort antal anläggningar är mycket eftersatta och i stort behov av modernare, säkrare och effektivare övervakning. Vårt koncept WideQuick Water & Wastewater Treatment (WWT) bygger på vårt koncept WideQuick MOD och innehåller dessutom specifika lösningar, moduler och objekt som riktar sig direkt mot vatten- och avloppsverk. Under Q2 2026 kommer vi lansera en ny version av WideQuick WWT.



AFFÄRSOMRÅDE SÄKERHET

Säkerhet – Produktområden inom affärsområdet

- Video Management Software – Ethiris® VMS
- Network Video Recorders, Clients and Panels – Ethiris® NVR/NVC/NVP
- Network Video Complete Central Units - Ethiris® NVRN Rack Solutions
- Physical Security Information Management – WideQuick® PSIM

Säkerhet - Kort beskrivning av affärsområdet

Våra produkter inom affärsområdet Säkerhet används för att skapa en effektiv, kraftfull och professionell videoövervakning samt avancerade överordnade säkerhetssystem. Samtliga produktområden utgör viktiga delar för att skapa en flexibel, funktionell, effektiv och driftsäker säkerhetslösning.

Inom affärsområdet Säkerhet utvecklar vi bland annat Ethiris Video Management Software (VMS), en av marknadens mest kraftfulla och avancerade mjukvaror för professionell videoövervakning. Genom unika funktioner, stor inbyggd flexibilitet, möjlighet att ansluta mängder av olika kamerafabrikat, stora möjligheter till integration och kommunikation med andra system, hög prestanda och hög driftsäkerhet erbjuder vi en synnerligen attraktiv mjukvara för professionell videoövervakning.

För att förenkla systemintegratörens arbete, öka driftsäkerheten och erbjuda slutkunderna kompletta lösningar utvecklar, tillverkar och säljer vi även hårdvara för videoövervakning. Hårdvaran består av servrar, klienter och kompletta centralenheter, d.v.s. racksystem med redundanta servrar, NAS med redundant videolagring, switch, UPS, nätaggregat och vårt Ethiris Monitoring Dashboard för ökad driftsäkerhet.

Våra produkter och system för videoövervakning skapar en tryggare tillvaro för många människor, förebygger och reducerar inbrott och annan brottslighet, löser brott via inspelad video, minskar kostnader för skadegörelse och skapar säkrare miljöer och arbetsplatser. Ett annat spännande och viktigt användningsområde för våra videoövervakningsprodukter är driftövervakning och effektivisering av olika tillverknings- och processindustrier.

Vi investerar och satsar kontinuerligt stora resurser på produktutveckling inom affärsområdet och våra säkerhetsprodukter har ett mycket brett användningsområde och riktar sig mot nästan alla branscher och marknadssegment.

De senaste årens brottsutveckling i Sverige och vår instabila omvärldssituation gör att vi tror att tillväxten inom marknaden för säkerhetsprodukter kommer fortsätta öka under lång tid framöver. Den 1 april 2025 infördes nya regler för kamerabevakning som underlättar processen för ansökningen av tillstånd (källa: www.imy.se). Det gör att vi sammantaget ser mycket stora tillväxtmöjligheter inom vårt affärsområde Säkerhet.

Säkerhet - Produktnyheter inom affärsområdet Säkerhet

Under drygt ett år har vi arbetat med utvecklingen av den kommande versionen av vår videoövervakningsmjukvara, Ethiris VMS 17.0. Den nya versionen kommer innehålla flera nya kraftfulla funktioner för att bygga upp övervakningscentraler med videoväggar, d.v.s. en vägg som består av ett stort antal bildskärmar där presentationen styrs av en operatör som sitter vid en bildskärm framför videoväggen. Operatörerna som använder systemet kommer få tillgång till mängder av nya smarta funktioner för att enklare kunna övervaka och fatta beslut utifrån information som kommer från ett stort antal kameror som är anslutna till systemet. Ethiris 17.0 kommer lanseras under Q1 2026.

Den 13 oktober 2025 lanserade vi en helt ny generation av vår hårdvaruplattform för videoövervakning, Ethiris NVR-4, NVRN-4, NVRC-4, NVC-4 och NVP-4. Några av fördelarna, jämfört med den tredje generationen, är kraftigt förbättrad prestanda med Intels 14:e generation av i3, i5 och i7 processorer. Dessutom har vi infört en snabbare och dubbelt så stor disk för OS och Ethiris VMS samt ett snabbare och dubbelt så stort RAM-minne. Med vår nya hårdvaruplattform som levereras med mjukvaran Ethiris VMS erbjuder vi ett brett urval av attraktiva produkter med hög funktionalitet, prestanda och kvalitet för en professionell videoövervakning. Vår målsättning är att alla systemintegratörer, konsulter och installatörer enkelt ska kunna välja de produkter som behövs för att skapa optimala systemlösningar som uppfyller de krav som finns för respektive projekt och anläggning, oavsett om det är en mindre anläggning eller en stor anläggning med 1000-tals kameror.

Säkerhet – Marknaden

Vårt välstånd ökar och det ger oss en allt högre levnadsstandard, samtidigt förändras vår omvärld och skapar en större känsla av otrygghet. Detta medför att det ställs allt högre krav på säkerhetslösningar som ger människor en ökad trygghet och ökat skydd mot hot och våld, i allt fler miljöer. Högre ställda krav på säkerhet omfattar även byggnader, anläggningar och andra

typer av miljöer där det på ett eller annat sätt kan finnas risk för skadegörelse, intrång och/eller inbrott. Alla dessa faktorer spelar stor roll för tillväxten inom affärsområdet Säkerhet.

Våra säkerhetsprodukter har ett brett användningsområde och används för att övervaka till exempel flygplatser, hela städer, idrottsarenor, köpcentrum, industri- och processanläggningar, butiker, järnvägsstationer, trafiksystem, skolor, sjukhus och andra offentliga byggnader.

Under tredje kvartalet 2024 signerade vi ett kontrakt för ett stort projekt som främst avser leverans av bolagets Egenutvecklade säkerhetsprodukter och spetskonsulting. Ordervärdet uppgick till 10,8 MSEK och är den största order Kentima hittills tagit inom Egenutvecklade Produkter. Produkterna i projektet ska installeras på, och övervaka viktiga funktioner vid ett av Sveriges skyddsobjekt, som även är kunden. Under 2025 har vi fakturerat 9,2 MSEK av ordervärdet, resterande del kommer faktureras under 2026.

Försäljningen av våra produkter inom affärsområdet Säkerhet sker främst via vårt befintliga nät av systemintegratörer och vid enstaka tillfällen direkt till slutkunder med en egen teknik- och säkerhetsorganisation.

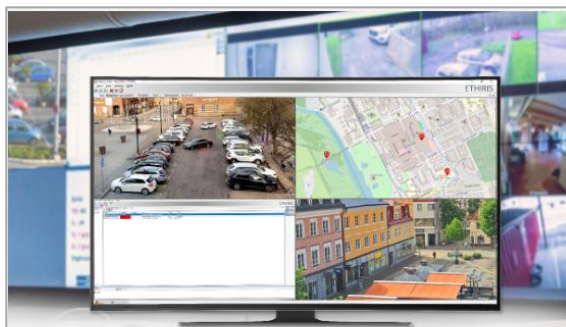
Den 14–15 oktober ställde vi ut på Sectech i Stockholm, en säkerhetsmessa med starkt fokus på tekniska säkerhetslösningar. På mässan visade vi upp den kommande versionen av Ethiris VMS, vår nya hårdvaruplattform inklusive Ethiris NVRN Rack Solutions som är en komplett, kraftfull, robust och redundant centralenhet för videoövervakning med möjlighet att ansluta upp till 2 000 övervakningskameror till ett racksystem. Det blev ett lyckat event där vi träffade både befintliga och nya kunder. Vi har ett attraktivt och brett erbjudande för professionell videoövervakning. Vi säljer Ethiris VMS som en licens med rätt att använda den aktuella versionen alternativt och fördelaktigt som en licens med 5-års fria uppdateringar. Vi ger även kunderna möjlighet att använda en prenumerationsbaserad licensmodell som heter Universal. Vi kommer successivt utöka vårt redan starka erbjudande inom videoövervakning med VSaaS (Video Surveillance as a Service). Detta ger oss ännu större möjligheter att utnyttja Ethiris skalbarhet och använda oss av nya attraktiva betalningsmodeller med högre lönsamhet.

Alla våra Ethiris-licenser kan enkelt kompletteras med en tilläggstjänst för ökad trygghet. Detta innebär att när Ethiris övervakningsdel genererar ett larm, till exempel vid obehörigt intrång i en anläggning, kopplas Ethiris VMS automatiskt upp mot en larmcentral, till exempel SOS Alarm eller Safe4, och larmoperatören kan direkt vidta lämpliga åtgärder för att säkra anläggningen.

Behovet av att investera i tillförlitlig säkerhetsutrustning kommer troligtvis öka under lång tid framöver och vi har en mycket positiv syn på bolagets möjligheter att öka tillväxttakten inom affärsområdet Säkerhet.



NKT HV Cables AB använder Kentimas mjukvara Ethiris VMS i sin produktionsanläggning för att övervaka tillverkningen av högspänningskabel för överföring av växel- och likström. Anläggningen byggs ut och kommer att bli världens största i sitt slag!



Trygghets- och Räddningscentralen i Skåne Nordost AB (TRC) övervakar och kontrollerar olika anläggningar i nordöstra Skånes kommuner. För kamerabevakningen används med framgång Ethiris VMS från Kentima, som ger operatören möjlighet att snabbt fatta rätt beslut och vidta lämplig åtgärd.



Assemblin El AB i Lidköping har i flera projekt arbetat med att bygga upp säkerheten i Skara kommun. I samband med detta har kommunen fått installerat Kentimas kraftfulla system för videoövervakning, Ethiris VMS/NVR/NVC.



Carlsberg Sverige AB, dotterbolag till Carlsberg A/S, har valt Kentimas mjukvara Ethiris VMS med ANPR-lösning för att tillgodose behovet av en komplett lösning för videoövervakning med automatisk nummerplåtsavläsning av fordon.

AFFÄRSOMRÅDE KUNDANPASSADE STYRSYSTEM

Kundanpassade Styrssystem - Kort beskrivning av affärsområdet

Inom affärsområdet Kundenpassade Styrssystem säljer vi kundanpassade styr- och övervakningssystem till kunder som är verksamma inom gruvindustrin. Försäljningen av Kundenpassade Styrssystem sker från dotterbolaget Kentima Control R&D AB. Den centrala delen av systemet är en kundanpassad operatörspanel som Kentima Control R&D AB köper från systerbolaget Kentima AB.

Kundanpassade Styrssystem - Marknaden

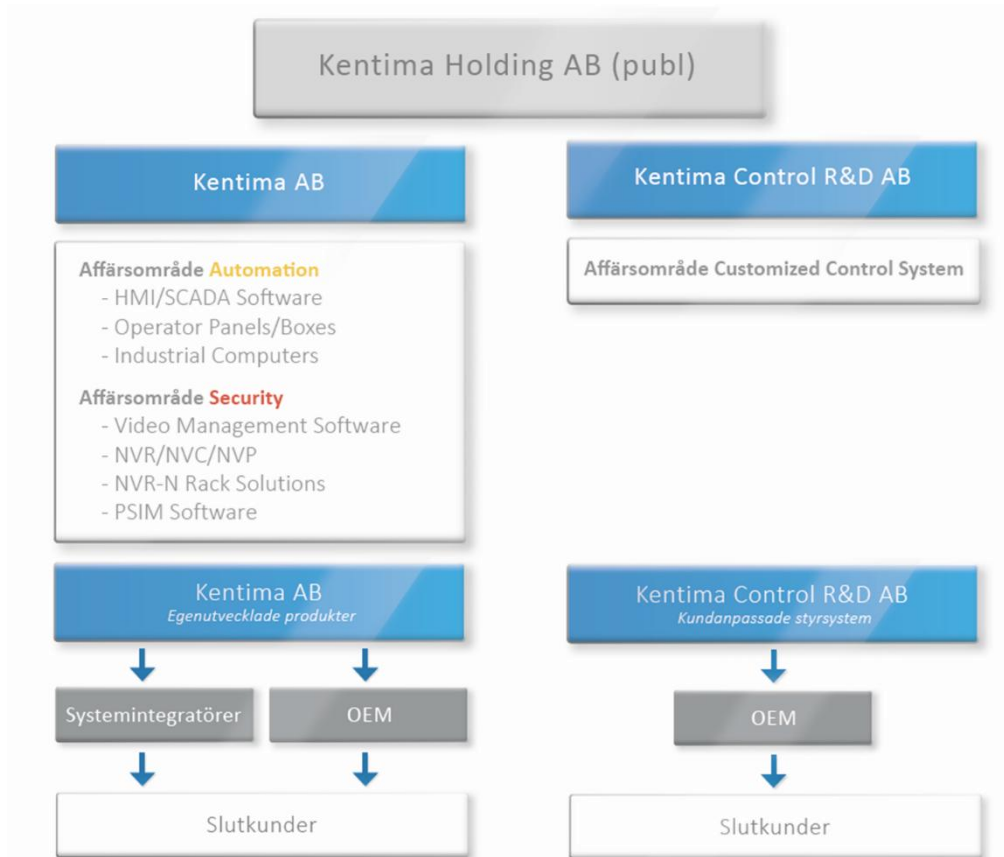
Efterfrågan inom Kundenpassade Styrssystem har successivt ökat under 2025 och under Q4 uppgick försäljningen till 10 286 (7 298) KSEK, en ökning med 41 procent jämfört med motsvarande kvartal föregående år.

Under 2023 förnyade Kentima avtalet med Sandvik Rock Processing Solutions, det nya avtalet är inledningsvis ett 5-årigt leveransavtal och avser leverans av avancerad automationsutrustning till alla typer av konkrossar som Sandvik har i sitt sortiment. Åtagandet omfattar bland annat leverans av kundanpassade operatörsenheter som är baserade på vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA samt hårdvara som är utvecklad av Kentima. Kentima har under en längre tid bedrivit ett omfattande utvecklingsarbete tillsammans med Sandvik.

Ett viktigt delmål uppfylldes under första halvåret 2024 då Sandvik lanserade det nya systemet ACS-c 5 tillsammans med sina nya krossmodeller. ACS-c 5 är ett synnerligen modernt och avancerat system för att övervaka, reglera och styra Sandviks större konkrossar, främst inom gruvsektorn. Utvecklingsarbetet tillsammans med Sandvik kommer fortsätta under 2026 och troligtvis flera år framöver.

Det är mycket glädjande att konstatera att vi nu ser en ökad efterfrågan inom affärsområdet Kundenpassade Styrssystem. Trots en oviss omvärldssituation ökar vi försäljningen och vi ser positivt på det här affärsområdet, både på kort och lång sikt.





MODERBOLAG: Kentima Holding AB (publ)

DOTTERBOLAG: Kentima AB & Kentima Control R&D AB

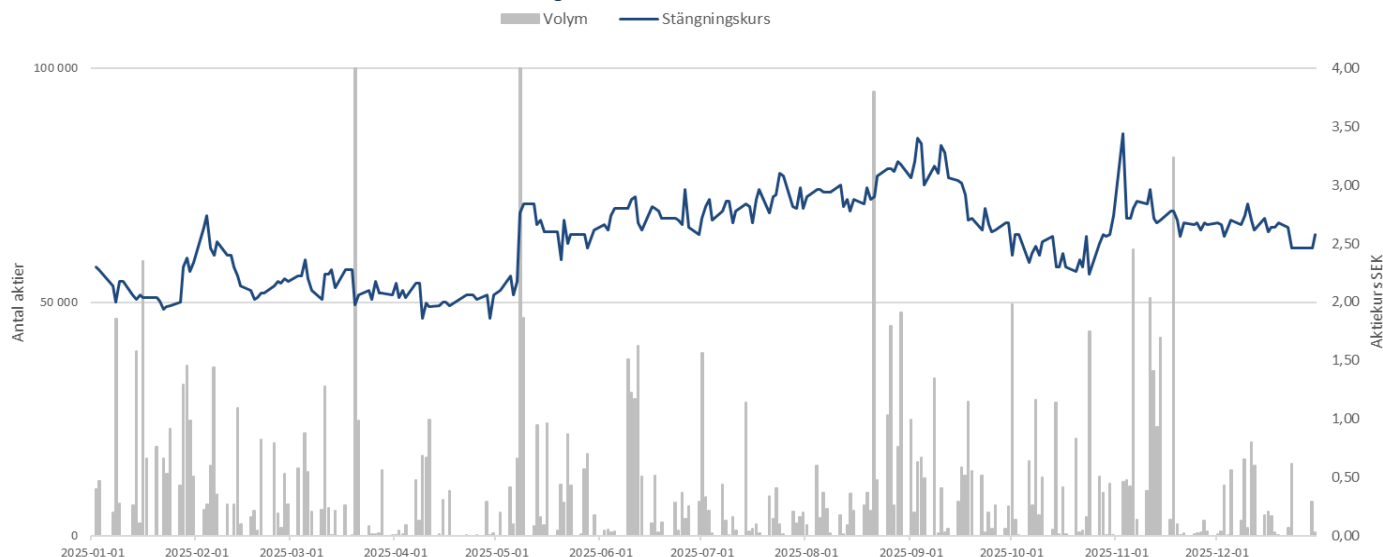
ANTAL ANSTÄLLDA: 29

HUVUDKONTOR: Staffanstorp

REGIONKONTOR: Göteborg & Stockholm

	3 månader, okt-dec 2025	3 månader, okt-dec 2024
Omsättning:	21 419 KSEK	14 642 KSEK
EBITDA-resultat:	3 492 KSEK	1 336 KSEK
EBIT-resultat:	2 353 KSEK	254 KSEK
Bruttovinst:	10 872 KSEK	7 107 KSEK
Bruttomarginal:	51 %	49 %
Börsvärde 2025-12-31:	75 238 KSEK	
Antal aktier:	29 162 111	

Kursutveckling nedan: 1/1 2025 – 31/12 2025, 12 månader



VÄSENTLIGA HÄNDELSE R Q1-Q4, JANUARI-DECEMBER 2025

2025 - Ett starkt år för Kentima

- ⇒ Koncernomsättningen ökade med 46% under Q4 2025
- ⇒ Försäljningen av Egenutvecklade Produkter ökade med 40% under helåret 2025
- ⇒ Bruttovinsten ökade med 9,7 MSEK under helåret 2025
- ⇒ Rörelseresultatet ökade med 8,2 MSEK under helåret 2025
- ⇒ Ökad vinstmarginal under helåret 2025, 10,3% (-1,1%)
- ⇒ Förbättrad soliditet under helåret 2025, 68,0% (61,3%)

Produktlanseringar

I mars lanserade vi en helt ny generation Panel PC som även säljs som en komplett operatörspanel, WideQuick HMI Panel. Dessa enheter har drygt tre gånger så hög CPU-prestanda än föregångarna. De har en snygg stilren design och passar lika bra i tuffa krävande industriella miljöer som i publika utrymmen. Exempel på användningsområden är maskinstyrning, fastighetsautomation, olika industrianläggningar, tåg- och tunnelbanestationer, sjukhus och flygplatser.

I juni lanserade vi WideQuick HMI/SCADA/PSIM 14.0. Den nya versionen är inledningen på en helt ny epok för WideQuick som ger systemintegratörer och konsulter ett mycket kraftfullt designverktyg för att skapa attraktiva HMI/SCADA/PSIM-applikationer. Den nya versionen av WideQuick tillför mjukvaran mängder av attraktiva och unika funktioner, till exempel det nya resurshanteringssystemet, dynamisk objektshantering och ett utökat C API. Version 14.0 innehåller också flera nya viktiga kommunikationsmöjligheter, till exempel BACnet och MQTT, samt en ny prenumerationsbaserad licenstyp.

I augusti lanserade vi en helt ny generation av vår populära 600-serie, Panel PC, WideQuick HMI Panel, Box PC samt HMI Box. Enheterna har extremt hög prestanda och är bestyckad med en Intel i3, i5, i7 eller i9 CPU, generation 14.

I september lanserade vi nya attraktiva, väl kapslade och robusta Panel PC och operatörspaneler avsedda för väggmontage. OE300 Compact R och OE300 Compact E finns tillgängliga med tre bildskärmsstorlekar, 10,1", 15,6" och 21,5". Samtliga Panel PC kan även levereras som kompletta operatörspaneler, WideQuick HMI Panel, H300 Compact R och H300 Compact E.

I oktober lanserade vi en helt ny generation av vår hårdvaruplattform för videoövervakning, Ethiris NVR-4, NVC-4 och NVP-4. Några av fördelarna är kraftigt förbättrad prestanda, dubbelt så stor disk för OS och Ethiris VMS samt dubbelt så stort RAM-minne.

Annonsering i Ny Teknik

Under perioden har Kentima publicerat sex helsidesannonser i tidningen Ny Teknik. En aktivitet för att öka intresset för Kentima, våra olika produktområden och samtidigt uppmärksamma några av alla framgångsrika projekt där våra produkter använts. Tre av annonserna visas nedanför.

Väsentliga händelser efter årets utgång

Den 14 januari 2026 erhöll Kentima har en betydande order inom affärsområdet Automation. Beställningen kom från Nordomatic AB, som är partner till Kentima, och avser bolagets operatörsenheter, WideQuick HMI Panels. Ordervärdet uppgick till drygt 2 MSEK och ska levereras till ett sjukhus som är under uppförande, via Nordomatic AB. Produkterna kommer bland annat användas för att, tillsammans med överordnande system, övervaka och säkerställa fastigheternas HVAC-funktioner (Heating, Ventilation and Air Conditioning). Leveranserna planeras ske löpande under 2026.

Koncernomsättning, bruttovinst och resultat

Koncernomsättningen under Q1-Q4 uppgick till 72 951 (54 212) KSEK.

Bruttovinsten uppgick till 36 447 (26 753) KSEK och bruttomarginalen var 50 (49) procent.

Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 11 989 (3 911) KSEK och rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 7 537 (-613) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 6 348 (- 2 220) KSEK.

Kentima AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima AB uppgick till 55 904 (40 851) KSEK.

Kentima Control R&D AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima Control R&D AB uppgick till 31 648 (27 395) KSEK.

Dotterbolagens omsättning inkluderar även intern försäljning mellan koncernens bolag, men den försäljningen påverkar inte koncernomsättningen.

Försäljning Egenutvecklade Produkter

Försäljningen av Egenutvecklade Produkter uppgick till 30 187 (21 554) KSEK.

Investeringar

Förutom aktivering av utvecklingskostnader har koncernen inte gjort några större investeringar. De nya aktiveringarna som gjorts under perioden uppgår till 6 001 KSEK. Koncernen har under perioden skrivit av 4 306 KSEK på aktiverade utvecklingskostnader.

Likvida medel

Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 6 924 (5 919) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 6 573 (5 406) KSEK.

Personal

Medeltalet anställda under perioden var 26 personer.

Aktieinformation

Totalt utstående aktier vid periodens utgång 2025-12-31 uppgick till 29 162 111 varav 999 998 är A-aktier. Totalt antal aktieägare den 30 december 2025 var enligt Euroclear 882. Aktien är listad på Nasdaq First North Growth Market sedan juni 2013 och handel sker med kortnamn KENH.

Finansiell kalender

2026

5 mars 2026	Bokslutskommuniké 2025
9 april 2026	Årsredovisning 2025
7 maj 2026	Delårsrapport Q1, januari-mars 2026
11 maj 2026	Årsstämma 2026
20 augusti 2026	Halvårsrapport Q1-Q2, januari-juni 2026
12 november 2026	Delårsrapport Q1-Q3, januari-september 2026

Revisor

Forvis Mazars AB, Rasmus Grahn är vald till huvudansvarig revisor för ett år fram till slutet av den årsstämma som hålls för räkenskapsåret 2025 och som avslutas 2025-12-31. Årsstämman hålls den 11 maj 2026.

Granskning

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Redovisningsprinciper

Koncernen redovisar enligt Bokföringsnämndens allmänna råd "K3" (BFNAR 2012:1).

Certified Adviser

Västra Hamnen Corporate Finance AB, telefon: 040-20 02 50, e-mail: ca@vhcorp.se.

Investor Relations

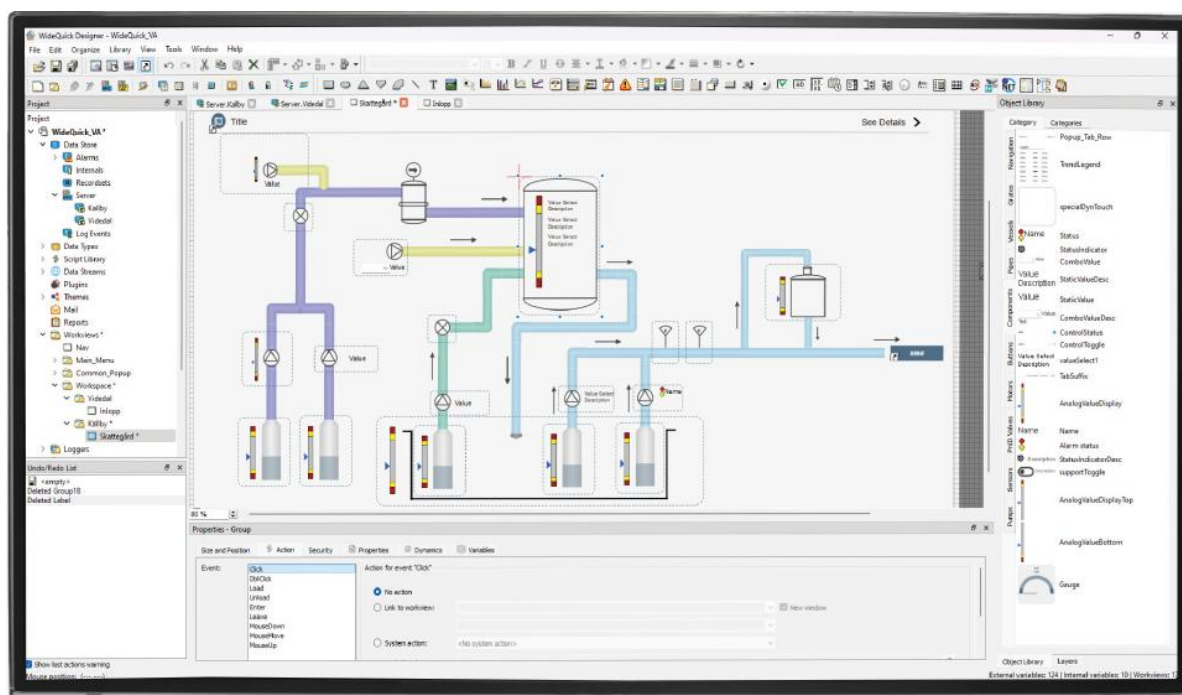
Kent Nilsson, kent.nilsson@kentima.se, 046-25 30 40.

Hemsida

www.kentima.com

Prenumerera på nyhetsbrev från Kentima

[Klicka här och fyll i dina uppgifter](#)



Denna information är sådan information som Kentima Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 5 mars 2026 kl. 08:25 CEST.

Kontaktpersoner Kentima IR

VD

Kent Nilsson

kent.nilsson@kentima.se

046-25 30 40

Styrelseordförande

Jens Kinnander

jens@kinnander.law

+46 (0)709-99 10 20

Belopp i KSEK	3 mån okt-dec 2025	3 mån okt-dec 2024	12 mån jan-dec 2025	12 mån jan-dec 2024
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	21 419	14 642	72 951	54 212
Aktiverat arbete för egen räkning	1 588	1 552	6 002	6 098
Övriga rörelseintäkter	17	0	990	652
	23 024	16 194	79 943	60 962
Rörelsens kostnader				
Råvaror och förnödenheter	-5 525	-4 327	-22 196	-15 511
Handelsvaror	-5 022	-3 208	-14 307	-11 948
Övriga externa kostnader	-2 715	-1 913	-9 273	-8 810
Personalkostnader	-6 270	-5 363	-22 166	-20 718
Övriga rörelsekostnader	0	-47	-12	-64
Resultat före avskrivningar (EBITDA)	3 492	1 336	11 989	3 911
Avskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 139	-1 082	-4 452	-4 524
Summa rörelsens kostnader	-20 671	-15 940	-72 406	-61 575
Rörelseresultat (EBIT)	2 353	254	7 537	-613
Resultat från finansiella poster				
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	2	14	6	18
Övriga räntekostnader och liknande resultatposter	-236	-394	-1 195	-1 625
Summa finansiella poster	-234	-380	-1 189	-1 607
Resultat före skatt	2 119	-126	6 348	-2 220
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0	0	0
PERIODENS RESULTAT	2 119	-126	6 348	-2 220
Resultat per aktie, SEK	0,07	0,00	0,22	-0,08
Antal aktier				
Per balansdagen	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111

Belopp i KSEK	2025-12-31	2024-12-31	2023-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för forskningsarbeten m.m.	29 566	27 871	26 150
Summa immateriella anläggningstillgångar	29 566	27 871	26 150
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	507	632	351
Förbättringsutgifter på annans fastighet	83	94	105
Summa materiella anläggningstillgångar	590	726	456
Summa anläggningstillgångar	30 156	28 597	26 606
Omsättningstillgångar			
Varulager			
Råvaror och förnödenheter	10 788	12 660	14 649
Färdiga varor och handelsvaror	2 015	2 471	3 659
Summa varulager	12 803	15 131	18 308
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	9 245	4 139	4 635
Skattefordran	89	118	375
Övriga fordringar	70	163	25
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 562	1 183	942
Summa kortfristiga fordringar	10 966	5 603	5 977
Kassa och bank	351	513	657
Summa omsättningstillgångar	24 120	21 247	24 942
SUMMA TILLGÅNGAR	54 276	49 844	51 548

Belopp i KSEK	2025-12-31	2024-12-31	2023-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	3 240	3 240	3 240
Övrigt tillskjutet kapital	38 098	38 098	38 098
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-4 423	-10 771	-8 551
Summa eget kapital	36 915	30 567	32 787
Långfristiga skulder			
Övriga skulder till kreditinstitut	0	194	1 261
Summa långfristiga skulder	0	194	1 261
Kortfristiga skulder			
Checkräkningskredit	3 927	5 094	6 801
Förskott från kunder	0	1 870	0
Leverantörsskulder	6 421	4 035	3 627
Övriga skulder	3 075	5 167	4 125
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3 938	2 917	2 947
Summa kortfristiga skulder	17 361	19 083	17 500
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	54 276	49 844	51 548

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Belopp i KSEK	Aktiekapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Summa
		Eget kapital	
	<u>2024-12-31</u>	<u>3 240</u>	<u>-10 771</u>
Årets resultat			6 348
	<u>2025-12-31</u>	<u>3 240</u>	<u>-4 423</u>
			<u>36 915</u>

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

	3 mån	3 mån	12 mån	12 mån
Belopp i KSEK	okt-dec 2025	okt-dec 2024	jan-dec 2025	jan-dec 2024
Nettoomsättning	540	390	2 160	1 560
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0
Rörelsens kostnader	-419	-398	-1 661	-1 267
Rörelseresultat	121	-8	499	293
Finansnetto	330	335	1 318	1 324
Resultat efter finansiella poster	451	327	1 817	1 617
Koncernbidrag netto	4 775	-3 630	4 775	-3 630
Resultat före skatt	5 226	-3 303	6 592	-2 013
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0	0	0
Årets resultat	5 226	-3 303	6 592	-2 013

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	2025-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Finansiella anläggningstillgångar	42 051	7 398	7 398
Omsättningstillgångar	1 352	28 883	30 105
Summa tillgångar	43 403	36 281	37 503
Eget kapital	36 701	30 109	32 121
Långfristiga skulder	6 382	0	0
Kortfristiga skulder	320	6 172	5 382
Summa eget kapital och skulder	43 403	36 281	37 503

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

	3 mån	3 mån	12 mån	12 mån
Belopp i KSEK	okt-dec 2025	okt-dec 2024	jan-dec 2025	jan-dec 2024
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat (EBIT)	2 353	254	7 537	-613
Avskrivningar som belastar detta resultat	1 139	1 082	4 452	4 524
Realisationsresultat	0	0	-904	0
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	3 492	1 336	11 085	3 911
Erhållna räntor och liknande poster	2	14	6	18
Betalda räntor och liknande poster	-236	-394	-1 195	-1 625
Betald skatt	50	43	-261	-267
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	3 308	999	9 635	2 037
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital:				
Förändring i varulager	510	842	2 328	3 177
Förändring av rörelsefordringar	-1 665	722	-5 101	640
Förändring av rörelseskulder	2 551	1 746	2 181	2 446
Förändring av rörelsekapital	1 396	3 310	-592	6 263
Kassaflöde från den löpande verksamheten	4 704	4 309	9 043	8 300
Investeringsverksamheten				
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-26	-14	-111	-417
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1 587	-1 552	-6 001	-6 098
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	0	0	1 005	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 613	-1 566	-5 107	-6 515
Finansieringsverksamheten				
Förändring av långfristiga skulder	-437	0	-2 931	-222
Förändring checkräkningskredit	-2 383	-2 343	-1 167	-1 707
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-2 820	-2 343	-4 098	-1 929
ÅRETS/PERIODENS KASSAFLÖDE	271	400	-162	-144
Likvida medel vid årets/periodens början	80	113	513	657
Likvida medel vid årets/periodens slut	351	513	351	513
Likvida medel:				
Kassa och bank	351	513	351	513

KONCERNENS NYCKELTAL

	3 mån	3 mån	12 mån	12 mån
Belopp i KSEK	okt-dec 2025	okt-dec 2024	jan-dec 2025	jan-dec 2024
Resultaträkningen				
Nettoomsättning	21 419	14 642	72 951	54 212
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	3 492	1 336	11 989	3 911
Rörelseresultat (EBIT)	2 353	254	7 537	-613
Resultat efter finansiella poster	2 119	-126	6 348	-2 220
Balansräkningen				
Eget kapital	36 915	30 567	36 915	30 567
Räntebärande skulder	4 168	8 266	4 168	8 266
Räntebärande nettoskuld	3 817	7 753	3 817	7 753
Balansomslutning	54 276	49 844	54 276	49 844
Investeringar	1 613	1 566	6 112	6 515
Medeltal anställda	27	26	26	27
Rörelsemarginal (%)	11,0%	1,7%	10,3%	-1,1%
Vinstmarginal (%)	11,0%	1,8%	10,3%	-1,1%
Räntabilitet på eget kapital (%)	5,7%	-0,4%	17,2%	-7,3%
Soliditet, %	68,0%	61,3%	68,0%	61,3%
Skuldsättningsgrad	0,5	0,6	0,5	0,6
Resultat per registrerad aktie (SEK)	0,07	0,00	0,22	-0,08
Utdelning per aktie (SEK)	*0,00	*0,00	*0,00	*0,00
*Enligt styrelsens förslag				
Antal aktier vid periodens slut	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Eget kapital per aktie, kr	1,27	1,05	1,27	1,05

Definition av nyckeltal:

Rörelsemarginal	Rörelseresultat i % av omsättningen
Vinstmarginal	Rörelseresultat + finansiella intäkter dividerat med omsättningen
Räntabilitet på eget kapital	Resultat före skatt i % av justerat eget kapital
Soliditet	Justerat eget kapital dividerat med balansomslutningen
Skuldsättningsgrad	Skulder + avsättningar dividerat med justerat eget kapital
Resultat per registrerad aktie vid periodens slut	Resultat efter skatt dividerat med antal aktier vid periodens slut
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antalet aktier vid årets slut