

Qbim inleder ett pilotprojekt med en ledande aktör inom utrustnings- och uthyrningsbranschen

Qbim inleder ett pilotprojekt med en ledande aktör inom utrustnings- och uthyrningsbranschen. I piloten använder aktören fem Q-Sales licenser i det dagliga säljarbetet med fokus på aktivitetsstyrning, coachning och uppföljning. Efter provperioden finns potential att skala upp till 45 licenser, vilket skulle ge bred täckning i kundens säljorganisation och en snabb väg till mätbar effekt.

"Pilotens syfte är att visa hur Q-Sales förkortar vägen från träning till beteende och resultat. Med en strukturerad start på fem användare kan vi snabbt validera effekten och skapa ett tydligt business case för full utrullning" Niklas Forsberg, VD Qbim.

Pilotupplägget omfattar onboarding, definierade KPI:er och löpande uppföljning tillsammans med kundens säljledning. Eventuell utökning till 45 licenser beslutas efter gemensam utvärdering av måloppfyllelse.

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Niklas Forsberg, VD,

+46 (0)54 87 07 25,

niklas.forsberg@qbim.se

Certified Adviser:

Bergs Securities AB (559071-6675)

Jungfrugatan 35 SE-114 44 Stockholm, Sverige

Telefon: +46 8 408 933 50

www.bergssecurities.se

Om Qbim AB

Qbim är en leverantör av AI-drivna lösningar som gör det möjligt för organisationer att omvandla rådata från flera källor till användbara insikter. Qbims lösningar levereras som molnbaserade, prenumerationsbaserade tjänster – såsom AI-drivna försäljningsassistenter och självbetjäningsportaler – och ger företag möjlighet att fatta välgrundade, effektiva beslut som driver effektivitet, tillväxt och långsiktig konkurrenskraft. Qbims huvudkontor ligger i Karlstad, Sverige.