

BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2018/2019

KENTIMA HOLDING AB (publ)



BOKSLUTSKOMMUNIKÉ (juli 2018 – juni 2019)

Kentima Holding AB (publ) Org.nr 556590-2151

Kentima presenterar verksamhetsåret 2018/2019, ett år med fortsatt tillväxt. Koncernomsättningen ökade med 8 procent och uppgick till 50 299 (46 591) KSEK och bruttovinsten nådde 21 278 (19 492) KSEK, en tillväxt på 9 procent. EBITDA-resultatet blev något lägre, jämfört med föregående år, och beror främst på bolagets satsning på fortsatt rekrytering där man förstärkt organisationen med ytterligare kvalificerade medarbetare. Efterfrågan på såväl produkter som konsulttid har fortsatt öka under året och bolaget ser en betydande tillväxtpotential för samtliga produktområden. Bolaget ser även goda förutsättningar för en stabil, långsiktig och hållbar tillväxt och lönsamhet.

RAPPORTPERIOD, Q4 (april – juni 2019)

- Nettoomsättningen uppgick till 13 014 (12 280) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till -4 277 (-3 615) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till -1 722 (-1 633) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 447 (1 033) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -213 (597) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till -232 (573) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 796 (2 364) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till 224 (10) KSEK.

RAPPORTPERIOD, Q1-Q4 (juli 2018 – juni 2019)

- Nettoomsättningen uppgick till 50 299 (46 591) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till -16 110 (-12 305) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till -5 722 (-5 128) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 4 414 (6 176) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 1 780 (4 453) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 1 650 (4 350) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 5 211 (4 386) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till 338 (-696) KSEK.
- Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 7 126 (5 188) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 6 145 (4 545) KSEK.

Utdrag från VD HAR ORDET

”Marknaden för Automations- och Säkerhetsprodukter växer kontinuerligt och under året har vi haft en stigande efterfrågan inom våra olika produktområden. Det resulterade i att försäljningen av egenutvecklade produkter ökade med 22 procent under Q4, jämfört med samma period föregående år.

Vår målsättning är att Kentima ska vara ett ledande bolag inom Automation & Säkerhet och vi är övertygade om att en kommande exportsatsning kommer vara ytterligare en faktor som påverkar tillväxttakten positivt.

Inom affärsområdena Automation och Säkerhet ser vi positivt på framtiden och flera av de spännande samarbeten vi inlett under de senaste åren kommer påverka tillväxten positivt framöver.”

INNEHÅLLSFÖRTECKNING

Sidan 1	Delårsrapport i sammandrag
Sidan 2	Innehållsförteckning
Sidan 3	VD har ordet
Sidan 7	Affärsmodell dotterbolaget Kentima AB
Sidan 8	Affärsidé – Vision – Mål – Strategi
Sidan 9	Finansiella mål och utfall
Sidan 10	Väsentliga händelser
Sidan 11	Verksamhetsrapport
Sidan 12	Kontakt och Övrig information
Sidan 13	Koncernens resultaträkning
Sidan 14	Koncernens balansräkning
Sidan 16	Förändring av Eget kapital, Moderbolagets resultat- och balansräkning i sammandrag
Sidan 17	Koncernens kassaflödesanalys
Sidan 18	Koncernens nyckeltal

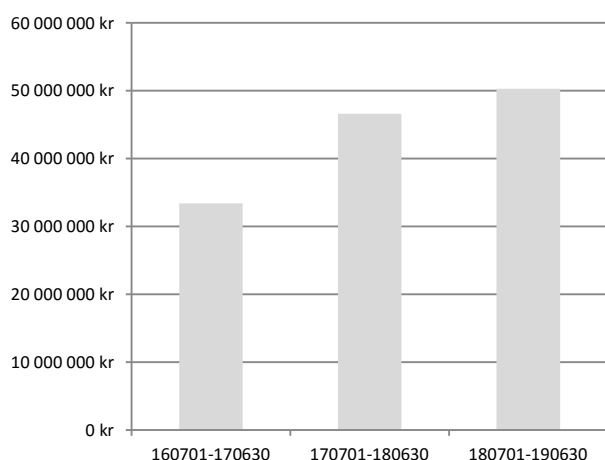


Vi har nu stängt böckerna för verksamhetsåret 2018/2019. Bolaget hade en god tillväxt och under året har vi haft ett fortsatt fokus på att vidareutveckla och, på olika sätt, öka försäljningen av våra egenutvecklade produkter. Jag konstaterar att vi för 5:e året i rad ökade både koncernomsättning och bruttovinst. Koncernomsättningen ökade med 8 procent och uppgick till 50 299 (46 591) KSEK och bruttovinsten nådde 21 278 (19 492) KSEK, en ökning på 9 procent. EBITDA-resultatet påverkades i år av den satsning bolaget gjort på att utöka organisationen med ännu fler kvalificerade medarbetare, och nådde 4 414 (6 176) KSEK. Vi lämnar ett positivt år bakom oss och fortsätter fokusera på en stabil, långsiktig och hållbar tillväxt.

Försäljningstillväxt

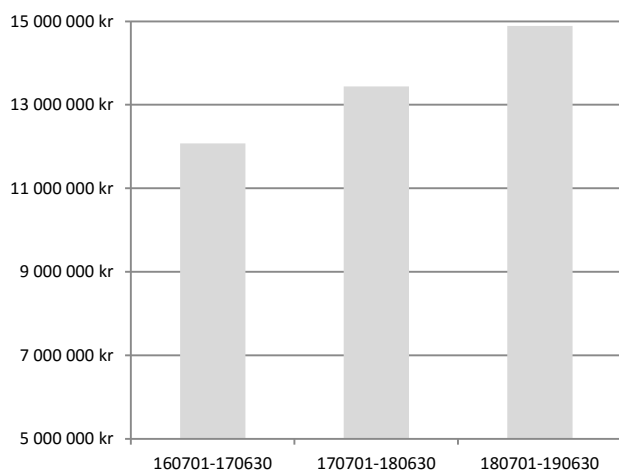
Koncernen har haft en positiv omsättningstillväxt de senaste 5 åren och i år översteg omsättningen 50 MSEK. Även bruttovinsten steg och uppgick till 21 278 KSEK, detta gav en bruttomarginal under hela verksamhetsåret på 42 procent.

Koncernomsättning



Dotterbolaget Kentima AB hade en försäljningstillväxt inom egenutvecklade produkter, inom områdena Automation & Säkerhet, på 11 procent under hela verksamhetsåret och uppgick till 14 887 KSEK, under Q4 uppgick tillväxten till 22 procent och landade på 4 163 KSEK. Resultatet under Q4 blev lägre jämfört med föregående år och anledningen är främst ökade personalkostnader i Kentima AB. Försäljningen av kundanpassade styrsystem i dotterbolaget Kentima Control R & D AB ökade med 5 procent för hela verksamhetsåret.

Försäljning egenutvecklade produkter



Produktutveckling & lanseringar

Kentima är ett produktutvecklande företag och vid sidan av ett intensivt arbete med att skapa en god försäljningstillväxt fortgår ett oavbrutet och aktivt utvecklingsarbete av våra produkter. Vi satsar stora resurser på vår produktutveckling och produkterna vidareutvecklas och moderniseras ständigt för att de ska ligga i framkant och uppfylla de krav som marknaden efterfrågar. Under året har vi lanserat flera nya versioner av våra mjukvaror, olika uppgraderingar av våra operatörsenheter och industridatorer, en ny generation av Box PC, en helt ny version av vårt koncept för fastighetsautomation och inte minst pre-lanseringen av vårt nya spännande produktområde - Ethiris Rack Solutions.



Ethiris VMS övervakar produktionslinjer hos Volkswagen i Slovakien

Kentima Partner Exploring Days – en viktig mötesplats

I maj månad gick vårt årliga Kentima Partner Exploring Days av stapeln i Göteborg, Stockholm och Lund. Vi hade över 100 deltagare i år och intresset var stort för våra produkter och flera spännande och kommande projekt diskuterades. Eventen är ett värdefullt tillfälle för oss att träffa systemintegratörer som använder våra produkter inom flera olika områden, allt från maskinstyrning, fastighetsautomation, videoövervakning, överordnade säkerhetssystem till automationslösningar för process- och tillverkningsindustrin.

Kentima Partner Program



FÖRUTSÄTTNINGAR för framtiden - EXPANSION OCH ÖKAD TILLVÄXT

Det finns flera anledningar till att Kentima har stora möjligheter att öka tillväxttakten och expandera verksamheten under kommande år. Nedan har vi lyft fram några viktiga faktorer.

Ökad efterfrågan på våra produkter

Marknaden för Automations- och Säkerhetsprodukter växer kontinuerligt och under året har vi haft en stigande efterfrågan inom våra olika produktområden. Det resulterade i att försäljningen av egenutvecklade produkter under Q4 ökade med 22 procent, jämfört med samma period föregående år. Förutom en ökad produktförsäljning får vi allt fler förfrågningar från våra systemintegratörer som leder till ökad försäljning i form av fakturerbar konsulttid.

Förstärkt organisation

Under året har vi fortsatt vårt rekryteringsarbete och förstärkt organisationen med ännu fler kvalificerade medarbetare. Vi har haft fokus på att tillsätta positioner som ger oss en ökad närvaro på marknaden därigenom en ökad försäljning. Med detta ökar även våra möjligheter att bedriva avancerad utveckling till våra systemintegratörer och inleda flera nya spännande samarbeten. Ett sådant exempel är vårt samarbete med Consilium Säkerhet, där vi framöver ser en ökad försäljning av mjukvarulicenser.

Satsningen på en förstärkt organisation har varit en lyckad investering och är viktig för att trygga bolagets långsiktiga framtidsåtaganden och fortsatta tillväxt. Vi kommer under nästa verksamhetsår fortsätta arbetet med att utöka bolaget med ytterligare nya medarbetare.

Kundens önskemål i fokus

Den ökade efterfrågan från nya kunder är självklart en viktig faktor för kommande tillväxt. En annan viktig tillväxtfaktor är att våra befintliga kunder i allt större utsträckning väljer att använda produkter från flera av våra produktområden.

Vår målsättning är att utveckla det som marknaden efterfrågar och därför sätter vi kundernas önskemål i fokus. Vi lägger stor vikt vid att noga lyssna av våra kunder och hur de vill använda våra produkter. Detta tar vi hänsyn till i vårt utvecklingsarbete och kan därigenom ta fram nya funktioner och lösningar som underlättar arbetet för våra systemintegratörer och ger ett mervärde för deras kunder.

Utveckling och tillverkning i Sverige

Alla våra egenutvecklade produkter utvecklas och tillverkas i våra lokaler i Staffanstorps, strax utanför Malmö och Lund.

Moderna mjukvaror för övervakning

En viktig förutsättning för en ökad tillväxt är att produkterna är attraktiva och framtidssäkra. Våra mjukvaror WideQuick HMI/SCADA/PSIM och Ethiris VMS är framtagna för att skapa olika typer av avancerade övervakningssystem.

WideQuick HMI/SCADA övervakar främst maskiner, fastigheter och olika industriella anläggningar. WideQuick PSIM är en mjukvara för att skapa överordnade säkerhetssystem och används inom t.ex. sjukhus, fängelser och industri. Vår mjukvara för videoövervakning Ethiris VMS har ett mycket brett användningsområde och används i t.ex. köpcentrum, skolor, sjukhus, fängelser, industri, idrottsarenor, transport & kommunikation och för övervakning av hela städer.

Robusta Industridatorer med hög kvalitet

Våra industridatorer och operatörsenheter har under flera år haft en stadig tillväxt. De är utvecklade för tuff industriell miljö och är idag väl etablerade och kända på marknaden för sin höga kvalitet och långa livslängd. De används inom en mängd olika branscher där varierande miljöer och anläggningar ställer olika krav.

Kunderna har stora valmöjligheter och väljer vilken grundserie som passar i den miljö industridatorn ska placeras, Panel-PC eller Box-PC, bildskärm från 10,1" till 21,5", CPU, lagringsmedia och operativsystem.

Hög kvalitet på support

Våra supporttekniker har en hög kunskap om våra produkter. Det gör att våra kunder får en kvalificerad support där vi i allt större utsträckning bedriver olika konsultuppdrag där vi bistår våra systemintegratörer i deras olika projekt.

Våra utbildningar håller en hög standard. Det är våra supporttekniker som förbereder och leder våra utbildningar. Vi har en unik servicegrad med korta svarstider på supporten. Det är mycket uppskattat av våra kunder och gör att systemintegratörerna blir effektivare i sitt arbete vid konfigurerings och installation av våra produkter.



Brett produktprogram inom videoövervakning

Förutom vår mjukvara för videoövervakning, Ethiris VMS, erbjuder vi marknaden ett brett urval av NVR- och NVC-enheter (Network Video Recorder och Network Video Client), Dessa består av en hårdvara, som är optimerad för sin uppgift, med Ethiris VMS förinstallerad.

När vi utvecklar våra serier av Ethiris NVR och NVC utgår vi från samma hårdvaruplattform som vi använder till våra industridatorer, därför kan vi även här erbjuda marknaden en hårdvara med högsta prestanda och kvalitet.

Genom att leverera Ethiris VMS färdiginstallerad på vår hårdvara underlättar vi systemintegratörens arbete väsentligt. Att konfigurera och köra igång ett medelstort videoövervakningssystem med våra produkter tar bara ett par timmars arbete för systemintegratören, ofta ännu kortare tid.

Ethiris NVR-N Rack Solutions, ERS

Under våra partnerevent i maj genomförde vi en lyckad pre-lansering av ett helt nytt produktområde inom videoövervakning, Ethiris NVR-N Rack Solutions, ERS, ett område som vi bedömer har en stor framtida försäljningspotential. ERS är kompletta racksystem för medelstora till stora system, där det ofta krävs avancerad videoövervakning. Racksystemet består av flera sammankopplade Ethiris NVR-N, NAS, UPS, Switchar, Power Supply m.m.

Systemen är exceptionellt kraftfulla, innehåller unik funktionalitet, hög säkerhet med inbyggd redundans och har en extremt hög prestanda där upp till 1 000 kameror kan anslutas till ett och samma system. I vår ERS är det möjligt att ta emot video från 1 000 övervakningskameror med Full-HD samtidigt, det innebär att systemet totalt tar emot 25 000 bilder/sekund, lagrar all videoinformation och samtidigt skickar önskad information vidare till klienterna.

Vi kommer lansera systemen fullt ut i september men efterfrågan kom igång direkt efter vår pre-lansering och vi har redan levererat flera system.

Flexibilitet, integration och hög säkerhet

Våra produkter innehåller unika funktioner som är framtagna för att erbjuda användaren stor flexibilitet. Vi har även stort fokus på att våra produkter enkelt ska kunna integreras med andra system i anläggningen och med hjälp av kryptering m.m. hålla hög säkerhet. Allt detta gör att våra produkter enkelt kan anpassas till olika applikationer och användningsområden.

Välkända företag som kunder

Vi har idag ett stort antal fantastiskt engagerade och kvalificerade kunder, flera av dem är dessutom stora och välkända företag t.ex. ABB, Assemblin, Bravida, Consilum, Elajo, Midroc, FLIR, Sandvik, Rejlers, Schneider, Siemens, Valmet, ÅF Industri.

Attraktiva produkter för fastighetsautomation

Miljöfrågor och energibesparing blir allt viktigare frågor för alla fastighetsägare och dessutom måste de följa olika lagstiftningar och klimatmål. Allt fler fastighetsägare väljer vårt koncept för fastighetsautomation, WideQuick BMS (Building Management System). Med vårt koncept underlättas fastighetsägarens arbete med att uppfylla olika krav och säkerställa driften av fastigheten.

Fastighetsägare och fastighetsförvaltare får ett unikt system som förenklar deras arbete med att minska energiförbrukningen och skapa en bättre komfort för hyresgästerna. Det passar alla typer av fastigheter och kan användas för en enskild fastighet eller som ett gemensamt övervakningssystem för flera fastigheter.

Dessutom får systemintegratören ett verktyg som underlättar och effektiviserar konfiguration och installation av den här typen av system.

Ett välorganiserat bolag

Vi är ett väletablerat och välorganiserat bolag som har kvalificerad personal inom samtliga avdelningar inom utveckling, tillverkning, sälj, support, ekonomi, produkt, marknad och företagsledning. Avdelningarna har ett nära samarbete med korta beslutsvägar och vi har en stabil grund att bygga vidare på för fortsatt expansion.

400 företag anslutna till vårt partnerprogram

Antalet anslutna partners fortsätter öka och under året har vi fått över 40 nya partners. Vi har nu ca 400 företag anslutna till vårt partnerprogram. Efterhand som våra partners upptäcker alla fördelar, genomgår våra kostnadsfria utbildningar och provar på våra produkter väljer de flesta att bli köpande kunder.

Exportmarknad med enorma möjligheter

Vi har under de senaste åren riktat vårt försäljningsarbete mot den svenska marknaden, parallellt som vi på flera olika sätt förbereder oss för en omfattande exportsatsning. På den svenska marknaden möter vi redan flera av konkurrenterna som vi kommer att möta internationellt. Våra produkter är mycket uppskattade på marknaden och vår försäljning ökar successivt. Detta tillsammans med att de redan används i flera större projekt i Europa gör oss övertygade om att de kommer hålla hög klass i konkurrensen, även på den internationella marknaden.

Ökad tillväxt och expansion

Sammantaget, är dessa några av anledningarna till att vi ser stora möjligheter att skapa en betydande tillväxt under kommande år.



Kent Nilsson,
Grundare, huvudägare och VD

”Jag vill tacka alla våra medarbetare för ännu ett bra år. Vi har haft ett intensivt år och tidvis ett väldigt högt tempo”

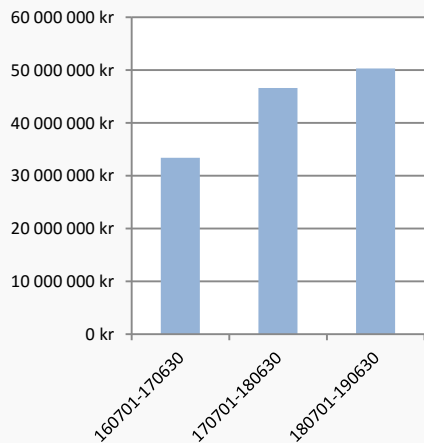
”Det är fantastiskt roligt att få skapa ett framgångsrikt bolag tillsammans med så många engagerade medarbetare. Vi satsar nu vidare framåt och tar oss an ännu ett verksamhetsår där jag hoppas på en god omsättningstillväxt och en fortsatt tillfredställande resultatutveckling, även om resultatet kommer att påverkas av i vilken omfattning vi fortsätter förstärka organisationen genom rekrytering av ytterligare viktig kompetens.

Vår målsättning är att Kentima ska vara ett ledande bolag inom Automation & Säkerhet och vi är övertygade om att en kommande exportsatsning kommer vara ytterligare en faktor som påverkar tillväxttakten positivt. När vi inleder vår internationella satsning, ska vi vara väl förberedda, och vår avsikt är att genomföra den med befintliga medel. Därför fokuserar vi för närvarande våra aktiviteter till den svenska marknaden samtidigt som vi parallellt fortsätter förberedelserna.

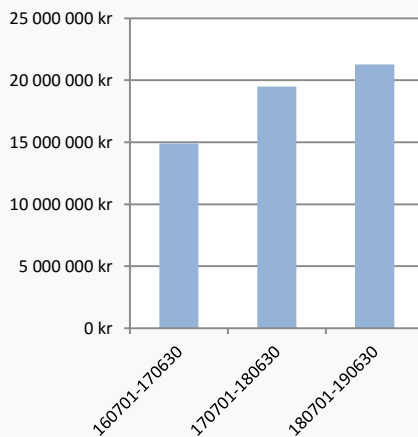
Inom vårt affärsområde kundanpassade styrsystem finns just nu en viss osäkerhet kring hur konjunkturen kommer att utvecklas de närmaste kvartalen. Inom affärsområdena Automation och Säkerhet ser vi positivt på framtiden och flera av de spännande samarbeten vi inlett under de senaste åren kommer påverka tillväxten positivt framöver.”

KENTIMA-KONCERNEN, 3 års utveckling

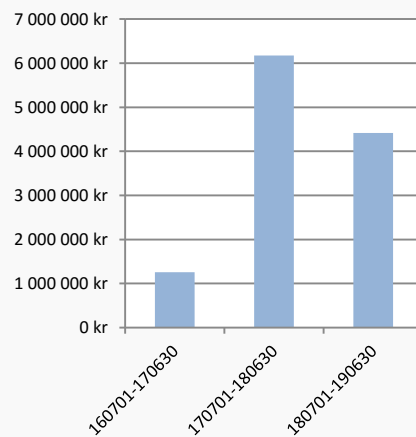
KONCERNOMSÄTTNING
+ 16 879 KSEK

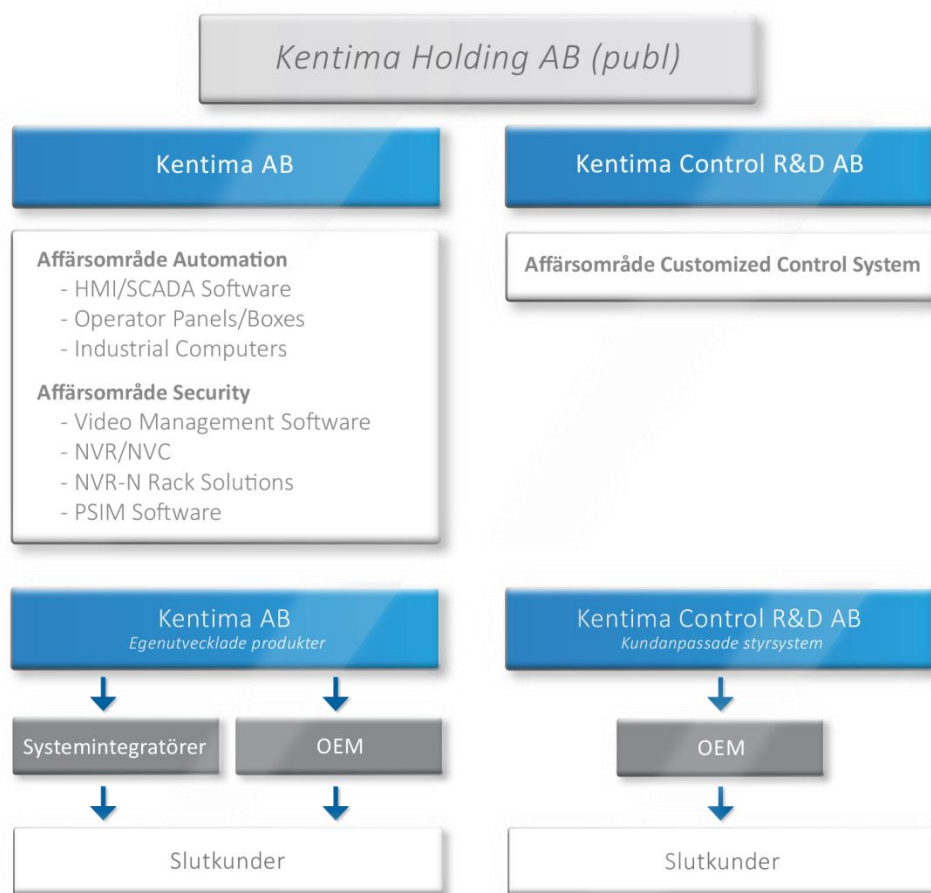


BRUTTOVINST
+ 6 392 KSEK



EBITDA-RESULTAT
+ 3 155 KSEK





Kunder

Kunderna i Kentima AB är primärt återförsäljare, främst systemintegratörer och OEM-kunder. Återförsäljarna installerar bolagets produkter hos slutkunderna som en enskild produkt eller som en del i ett helt system. Kentima har stort fokus på kundrelationer och har c:a 400 systemintegratörer och installatörer inom automations- och säkerhetsbranschen som anslutit sig till Kentima Partner Program, ett partnerprogram som är framtaget för att stärka samarbetet med kunderna. All personal är anställd i Kentima AB och här görs alla stora framtidsåtgärder inom produktutveckling, marknad och försäljning.

Vad ingår i siffrorna för egenutvecklade produkter

Kentima AB tillverkar och säljer en specialanpassad modell av sina industridatorer till systerbolaget Kentima Control R&D AB. Intäkterna för denna försäljning är exkluderad i den försäljning som Kentima AB redovisar som "Försäljning egenutvecklade produkter". I försäljningen som redovisas som "Försäljning egenutvecklade produkter" ingår endast den produktförsäljning som säljs till bolagets externa kunder inom affärsområdena Automation och Säkerhet, d.v.s. intäkter för spetskonsulting, utbildningar och tillbehör ingår inte heller.

Egenutvecklade produkter

AUTOMATION

- WideQuick® HMI/SCADA Software
- Oe Industrial Computers
- WideQuick® Operator Panels/Boxes

SECURITY

- Ethiris® Video Management Software
- Ethiris® NVR and Ethiris® NVC
- Ethiris® NVR-N Rack Solutions
- WideQuick® PSIM Software

Skalbarhet för fortsatt tillväxt

Kentima AB har under flera år satsat stora resurser på produktutveckling och i vårt utvecklingsarbete har vi bl.a. fokus på skalbarhet och flexibilitet och tar vara på alla synergier vi får genom vår breda produktportfölj. Vi har idag produkter som är väletablerade på marknaden och vi ser stora möjligheter till att få en god tillväxt på kommande försäljning med befintlig produktportfölj och organisation, samtidigt som vi fortsätter att vidarutveckla vårt produktprogram och tar fram nya applikationer, vertikaler och koncept.

Dotterbolagens individuella omsättning inkluderar även intern försäljning mellan koncernens bolag, men den försäljningen påverkar inte koncernomsättningen.

Affärsidé

Kentima är ett företag som utvecklar, tillverkar och säljer högteknologiska, egenutvecklade mjuk- och hårdvaruprodukter. Försäljningen sker främst till systemintegratörer som levererar system, produkter och lösningar inom Automations- och Säkerhetsbranschen. Produkternas huvudsakliga syfte är att effektivt övervaka och visualisera olika typer av information, t.ex. processövervakning, fastighetsautomation, videoövervakning och överordnade säkerhetssystem.

Genom att använda produkter från Kentima får kunderna ett konkurrenskraftigt och framtidssäkert system som enkelt kan integreras med andra system. Produkterna kan snabbt anpassas av systemintegratören efter slutkundens behov och önskemål. Hög kvalitet, flexibilitet i kombination med unika egenskaper ger ett betydande mervärde för slutkunderna. Kentima har lång erfarenhet och hög produktkunskap inom båda branscherna och arbetar för en god tillväxt och lönsamhet.

Vision

Kentima ska vara en ledande leverantör på marknaden av Automations- och Säkerhetsprodukter, både nationellt och internationellt. Produkterna ska genom hög funktionalitet och prestanda, unika egenskaper, samt hög kvalitet vara det mest attraktiva och kostnadseffektiva alternativet. Det ska vara möjligt för systemintegratörer att snabbt konfigurera önskad lösning till ett brett spektrum av slutkunder.

Produkterna inom Automation ska främst användas för att övervaka t.ex. maskiner, fastigheter, processindustrier och andra typer av industriella anläggningar. Avsikten är att produkterna t.ex. ska effektivisera produktionen, minska drift- och underhållskostnader, skapa färre driftstopp, minska energiförbrukning i fastigheter och öka komforten för hyresgästerna. Produkterna ska vara robusta, flexibla och enkelt kunna integreras med andra system. Användargränssnittet ska vara enkelt att använda och operatören ska därigenom effektivt både övervaka och påverka systemet.

Produkterna inom Säkerhet ska, genom att kommunicera med övervakningskameror och andra säkerhetssystem, användas för att övervaka och säkra t.ex. fastigheter, offentliga miljöer och andra typer av anläggningar. Avsikten med produkterna är att de ska skapa en tryggare miljö för människor och underlätta arbetet med att övervaka olika miljöer, både genom att förebygga brott och medverka till att lösa brott. Produkterna ska ha en hög prestanda och flexibilitet och enkelt kunna integreras med andra system.

Våra produkter används över hela världen, inom allt från offentliga miljöer, infrastruktur, skolor, sjukhus, flygplatser, idrottsarenor till fastigheter, maskiner, gruvor och olika industrianläggningar. Vi ska vara innovativa och lyhörda för våra kunders behov och önskemål och värna om långsiktiga relationer. Med ett ansvarsfullt ledarskap, en effektiv organisation och kunniga medarbetare skapar vi god tillväxt, ett lönsamt och väletablerat företag både på den svenska och internationella marknaden.

Mål

Kentima ska öka sina marknadsandelar inom Automations- och Säkerhetsbranschen

Kentima ska ha en god tillväxt såväl på den svenska marknaden som på den internationella marknaden

Kentima ska vara känt i branschen för produkternas höga kvalitet och en hög servicenivå

Kentima ska vara en eftertraktad arbetsgivare

Kentima ska visa god lönsamhet och avkastning till aktieägarna

Strategi

Förstärka säljorganisationen

Ny kostnadseffektiv exportsatsning

Skapa fler kundrelationer och aktivt söka efter långsiktiga samarbeten

Fortsätta utveckla kostnadseffektiva, attraktiva produkter med hög kvalitet

Kostnadseffektiv produktion med korta leveranstider

Attraktiv support med korta svarstider och hög kunskapsnivå

Öka antalet partners/systemintegratörer och antalet köpande kunder



FINANSIELLA MÅL OCH UTFALL

Styrelsen i Kentima Holding AB (publ) fastslog i november 2017 en övergripande målsättning för de närmaste åren att, med 2016/2017 som bas, öka omsättning och vinsten i bolaget enligt följande:

Nettoomsättning

Mål: Uppnå en genomsnittlig organisk tillväxt på minst 20 procent per år under de närmaste 5 åren.

Utfall: Tillväxten 2018/2019 uppgick till 8 procent.

Den genomsnittliga tillväxten de två senaste åren uppgick till 22,7 procent.

Resultat (EBITDA)

Mål: Uppnå ett EBITDA-resultat som överstiger 10 Mkr, senast verksamhetsåret 2020/2021.

Utfall: EBITDA-resultatet 2018/2019 uppgick till 4,4 Mkr.

Rörelsemarginal (EBIT-marginal)

Mål: Rörelsemarginalen ska succesivt förbättras inom intervallet 5-10 procent.

Utfall: Rörelsemarginalen 2018/2019 uppgick till 3,5 procent.

Skuldsättningsgrad

Mål: Skuldsättningsgraden ska understiga 0,75.

Utfall: Skuldsättningsgraden 2018/2019 uppgick till 0,4.

Flera nya medarbetare

Under året har vi förstärkt organisationen och rekryterat flera kvalificerade medarbetare med fokus på positioner som ger oss större kapacitet att öka vår närvaro på marknaden, möta efterfrågan på utvecklingsarbete åt våra kunder och inleda nya samarbeten. Det har varit en mycket lyckad investering och framför allt är den viktig för vi ska kunna trygga bolagets långsiktiga framtidssatsning och fortsatta tillväxt.

Ethiris ERS – Ethiris Rack Solution

Ett nytt produktområde, Ethiris ERS, kommer att lanseras fullt ut i september och pre-lanserades i maj månad på partnereventet. Nu kan Kentima leverera kompletta system för avancerad videoövervakning, inbyggda i ett racksystem med flera sammankopplade Ethiris NVR-N, NAS, Power Supply, UPS m.m. Systemen är extremt kraftfulla, innehåller unik funktionalitet, hög säkerhet med inbyggd redundans och har dessutom en mycket hög prestanda, upp till 1 000 kameror kan anslutas i en och samma rack. En spännande satsning för Kentima.

400 partners

Antalet anslutna partners fortsätter öka i bolaget. I år har drygt 40 nya partners anslutit sig och partnerprogrammet har nu ca 400 anslutna företag. Allt fler partners väljer produkter från Kentima i sina kommande projekt och fortsätter efterhand att välja produkter från flera av produktområdena. Man uppskattar enkelheten, skalbarheten och konkurrenskraften. Några få exempel på våra kunder: Bravida, Schneider, Elajo, Rejlers, ABB, FLIR, Sandvik, Malthe Winje, ÅF Industry, Siemens.

Tillväxt koncernen

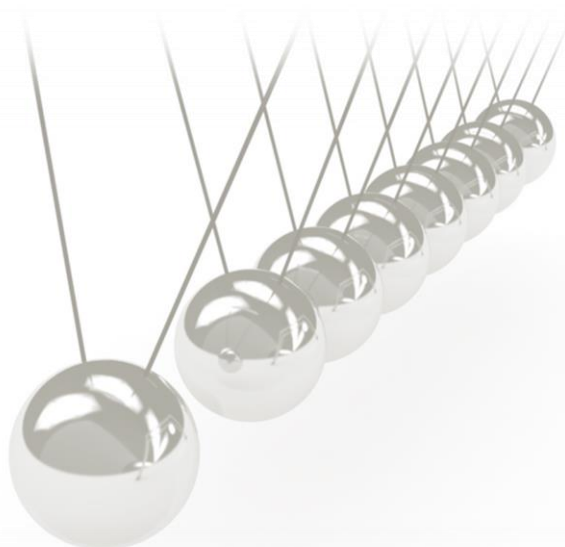
Koncernen ökade både koncernomsättning och bruttovinst. Koncernomsättningen ökade med 8 procent och uppgick till 50 299 (46 591) KSEK och bruttovinsten nådde 21 278 (19 492) KSEK, en tillväxt på 9 procent. EBITDA-resultatet påverkades av årets satsning på nya medarbetare och nådde 4 414 (6 176) KSEK.

Dotterbolagen

Omsättningen i Kentima AB ökade under året med 12 procent och uppgick till 30 539 (27 204) KSEK och hade en försäljningstillväxt inom produktområdena Automation & Säkerhet på 11 procent under hela verksamhetsåret, 14 887 (13 443) KSEK och under Q4 uppgick tillväxten till 22 procent och landade på 4 163 KSEK. Efterfrågan på såväl produkter som konsulttid har fortsatt öka under året och bolaget ser en betydande tillväxtpotential för samtliga produktområden. Bolaget ser även goda förutsättningar för en stabil, långsiktig och hållbar tillväxt och lönsamhet.

Dotterbolaget Kentima Control R&D AB, som levererar kundanpassade styrsystem, ökade sin omsättning med 5 procent för hela verksamhetsåret och uppgick till 33 395 (31 878) KSEK.

Dotterbolagens omsättning inkluderar även intern försäljning mellan koncernens bolag och den försäljningen påverkar inte koncernomsättningen.



Fortsatt ökad omsättning och bruttovinst

Bolagets koncernomsättning och bruttovinst ökade, för femte året i rad. Koncernomsättningen ökade med 8 procent och uppgick till 50 299 (46 591) KSEK och bruttovinsten nådde 21 278 (19 492) KSEK, en tillväxt på 9 procent. EBITDA-resultatet nådde 4 414 (6 176) KSEK.

Dotterbolagens utveckling 2018/2019

Omsättningen i Kentima AB ökade under året med 12 procent och uppgick till 30 539 (27 204) KSEK och hade en försäljningstillväxt inom produktområdena Automation & Säkerhet på 11 procent under hela verksamhetsåret, 14 887 (13 443) KSEK.

Dotterbolaget Kentima Control R&D AB, som levererar kundanpassade styrsystem, ökade sin omsättning med 5 procent för hela verksamhetsåret och uppgick till 33 395 (31 878) KSEK.

Dotterbolagens omsättning inkluderar även intern försäljning mellan koncernens bolag, men den försäljningen påverkar inte koncernomsättningen.

Investeringar

Förutom aktivering av utvecklingskostnader har koncernen inte gjort några större investeringar. De nya aktiveringarna som gjorts under perioden uppgår till 4 472 (4 086) KSEK. Koncernen har under perioden skrivit av 2 558 (1 567) KSEK på aktiverade utvecklingskostnader.

Likvida medel

Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 7 126 (5 188) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 6 145 (4 545) KSEK.

Personal

Medeltalet anställda under året var 24 (18) personer.

Aktieinformation

Totalt utstående aktier vid periodens utgång 2019-06-30 uppgick till 29 162 111 st. varav 999 998 är A-aktier. Totalt antal aktieägare den 30 juni 2019 var enligt Euroclear 904 st. Aktien är listad på Nasdaq First North Growth Market sedan juni 2013 och handel sker med kortnamn KENH.

Årsstämma och årsredovisning

Årsredovisningen för Kentima Holding AB (publ) för verksamhetsåret 2018/2019, publiceras på bolagets hemsida www.kentima.com den 24 oktober 2019. Årsstämman hålls den 21 november 2019 i Staffanstorp.

Finansiell kalender - 2019

19 september 2019	Bokslutskommuniké 2018/2019
24 oktober 2019	Årsredovisning 2018/2019
14 november 2019	Delårsrapport Q1, juli-sep 2019
21 november 2019	Årsstämma 2019

KONTAKT OCH ÖVRIG INFORMATION

Revisor

Karin Löwhagen, Auktoriserad revisor

MAZARS SET Revisionsbyrå AB

Karin Löwhagen är vald till revisor för ett år fram till slutet av den årsstämma som hålls för räkenskapsåret 2018/2019.

Granskning och redovisningsprinciper

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer. Koncernen redovisar enligt Bokföringsnämndens allmänna råd "K3" (BFNAR 2012:1).

Certified Adviser

Västra Hamnen Corporate Finance AB, telefon: 040-20 02 50, e-mail: ca@vhcorp.se.

Investor Relations

Kent Nilsson, kent.nilsson@kentima.se, 046-25 30 40

Prenumerera på nyhetsbrev från Kentima

[Klicka här och fyll i dina uppgifter](#)

Hemsida

www.kentima.com

Denna information är sådan information som Kentima Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 19 september 2019 kl. 08:25 CET.

Kontaktpersoner Kentima IR

VD

Kent Nilsson

kent.nilsson@kentima.se

046-25 30 40

Styrelseordförande

Jens Kinnander

jens.kinnander@delphi.se

+46 (0)709-99 10 20

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Belopp i KSEK	Q4 2019-06-30	Q4 2018-06-30	Helår 2019-06-30	Helår 2018-06-30
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	13 014	12 280	50 299	46 591
Aktiverat arbete för egen räkning	1 204	1 211	4 472	4 086
Övriga rörelseintäkter	1	31	496	31
	14 219	13 522	55 267	50 708
Rörelsens kostnader				
Råvaror och förnödenheter	-3 654	-3 324	-13 834	-11 659
Handelsvaror	-4 119	-3 917	-15 187	-15 440
Övriga externa kostnader	-1 722	-1 633	-5 722	-5 128
Personalkostnader	-4 277	-3 615	-16 110	-12 305
Resultat före avskrivningar (EBITDA)	447	1 033	4 414	6 176
Avskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-660	-436	-2 634	-1 723
Summa rörelsens kostnader	-14 432	-12 925	-53 487	-46 255
Rörelseresultat (EBIT)	-213	597	1 780	4 453
Resultat från finansiella poster				
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	44	17	53	90
Räntekostnader och liknande resultatposter	-63	-41	-183	-193
Summa finansiella poster	-19	-24	-130	-103
Resultat före skatt	-232	573	1 650	4 350
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	-19	-2	-19	-2
PERIODENS RESULTAT	-251	571	1 631	4 348

Resultat per aktie, SEK	-0,01	0,02	0,06	0,15
--------------------------------	-------	------	------	------

Antal aktier

Per balansdagen	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Per balansdagen efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt under perioden	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt under perioden efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i KSEK	Helår 2019-06-30	Helår 2018-06-30
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar		
Balanserade utgifter för forskningsarbeten m.m.	21 018	19 104
Summa immateriella anläggningstillgångar	21 018	19 104
Materiella anläggningstillgångar		
Inventarier, verktyg och installationer	170	155
Förbättringsutgifter på annans fastighet	156	167
Summa materiella anläggningstillgångar	326	322
Summa anläggningstillgångar	21 344	19 426
Omsättningstillgångar		
Varulager		
Råvaror och förnödenheter	6 546	5 114
Färdiga varor och handelsvaror	2 431	1 830
Summa varulager	8 977	6 944
Kortfristiga fordringar		
Kundfordringar	4 932	9 289
Skattefordran	19	89
Övriga fordringar	247	401
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	801	529
Summa kortfristiga fordringar	5 999	10 308
Kassa och bank	981	643
Summa omsättningstillgångar	15 957	17 895
SUMMA TILLGÅNGAR	37 301	37 321

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i KSEK	Helår 2019-06-30	Helår 2018-06-30
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital		
Aktiekapital	3 240	3 240
Övrigt tillskjutet kapital	38 098	38 098
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-13 860	-15 491
Summa eget kapital	27 478	25 847
Långfristiga skulder		
Checkräkningskredit	855	1 455
Övriga skulder till kreditinstitut	984	705
Summa långfristiga skulder	1 839	2 160
Kortfristiga skulder		
Leverantörsskulder	3 507	4 938
Övriga skulder	2 125	2 095
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 352	2 281
Summa kortfristiga skulder	7 984	9 314
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	37 301	37 321

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Belopp i KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Summa eget kapital
2018-06-30	3 240	38 098	-15 491	25 847
Periodens resultat			1 631	
2019-06-30	3 240	38 098	-13 860	27 478

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	Helår 2019-06-30	Helår 2018-06-30
Nettoomsättning	1 560	1 560
Övriga rörelseintäkter	0	0
Rörelsens kostnader	-949	-1 207
Rörelseresultat	611	353
Finansnetto	906	816
Resultat efter finansiella poster	1 517	1 169
Koncernbidrag netto	110	2 670
Resultat före skatt	1 627	3 839
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0
Årets resultat	1 627	3 839

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	Helår 2019-06-30	Helår 2018-06-30
Finansiella anläggningstillgångar	5 598	5 598
Omsättningstillgångar	22 810	20 117
Summa tillgångar	28 408	25 715
Eget kapital	26 645	25 018
Kortfristiga skulder	1 763	697
Summa eget kapital och skulder	28 408	25 715

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i KSEK	Q4 2019-06-30	Q4 2018-06-30	Helår 2019-06-30	Helår 2018-06-30
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat (EBIT)	-213	597	1 780	4 452
Avskrivningar som belastar detta resultat	660	436	2 634	1 724
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	447	1 033	4 414	6 176
Erhållna räntor och liknande poster	44	17	53	90
Betalda räntor och liknande poster	-72	-34	-185	-185
Betald skatt	154	-29	-51	-176
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	573	987	4 231	5 905
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital:				
Förändring i varulager	-342	-426	-2 034	-1 185
Förändring av rörelsefordringar	1 652	924	4 342	-1 631
Förändring av rörelseskulder	-1 087	879	-1 328	1 297
Förändring av rörelsekapital	223	1 377	980	-1 519
Kassaflöde från den löpande verksamheten	796	2 364	5 211	4 386
Investeringsverksamheten				
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-9	-35	-80	-49
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1 204	-1 211	-4 472	-4 086
Kassaflöde från investeringsverksamheten	- 1 213	-1 246	-4 552	-4 135
Finansieringsverksamheten				
Tillskott nyemission	0	0	0	0
Kostnad nyemission	0	0	0	0
Förändring av långfristiga skulder	641	-1 108	-321	-947
Utdelning till aktieägarna	0	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	641	-1 108	-321	-947
ÅRETS/PERIODENS KASSAFLÖDE	224	10	338	-696
Likvida medel vid årets/periodens början	757	633	643	1 339
Likvida medel vid årets/periodens slut	981	643	981	643
Likvida medel:				
Kassa och bank	981	643	981	643

KONCERNENS NYCKELTAL

Belopp i KSEK	Q4 2019-06-30	Q4 2018-06-30	Helår 2019-06-30	Helår 2018-06-30
Resultaträkningen				
Nettoomsättning	13 014	12 280	50 299	46 591
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	447	1 033	4 414	6 176
Rörelseresultat (EBIT)	-213	597	1 780	4 453
Resultat efter finansiella poster	-232	573	1 650	4 350
Balansräkningen				
Eget kapital	27 478	25 847	27 478	25 847
Räntebärande skulder	2 404	2 748	2 404	2 748
Räntebärande nettoskuld	1 423	2 105	1 423	2 105
Balansomslutning	37 301	37 321	37 301	37 321
Investeringar	1 213	1 246	4 552	4 135
Medeltal anställda	24	20	24	18
Rörelsemarginal (%)	-1,6 %	4,9 %	3,5 %	9,6 %
Vinstmarginal (%)	-1,3 %	5,0 %	3,6 %	9,8 %
Räntabilitet på eget kapital (%)	-0,8 %	2,2 %	6,0 %	16,8 %
Soliditet, %	73,7 %	69,3 %	73,7 %	69,3 %
Skuldsättningsgrad	0,4	0,4	0,4	0,4
Resultat per registrerad aktie (SEK)	-0,01	0,02	0,06	0,15
Utdelning per aktie (SEK)	*0,00	*0,00	*0,00	*0,00
*Enligt styrelsens förslag				
Antal aktier vid periodens slut (registrering)	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Antal aktier vid periodens slut efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt antal aktier under perioden	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Eget kapital per aktie, kr	0,94	0,89	0,94	0,89

Definition av nyckeltal:

Rörelsemarginal	Rörelseresultat i % av omsättningen
Vinstmarginal	Rörelseresultat + finansiella intäkter dividerat med omsättningen
Räntabilitet på eget kapital	Resultat före skatt i % av justerat eget kapital
Soliditet	Justerat eget kapital dividerat med balansomslutningen
Skuldsättningsgrad	Skulder + avsättningar dividerat med justerat eget kapital
Resultat per registrerad aktie vid periodens slut	Resultat efter skatt dividerat med antal aktier vid periodens slut
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antalet aktier vid årets slut

KENTIMA PRODUCT LINES

SECURITY

VIDEO MANAGEMENT SOFTWARE

NETWORK VIDEO RECORDER/CLIENT

NVR-N RACK SOLUTIONS

PSIM SOFTWARE

AUTOMATION

HMI/SCADA SOFTWARE

INDUSTRIAL COMPUTERS

OPERATOR PANELS/BOXES

Postadress:

BOX 174
245 22 Staffanstorp
Sverige

Tel: +46 (0)46-25 30 40

E-mail: info@kentima.com

Besöksadress:

Kastanjevägen 4
245 44 Staffanstorp
Sverige

Fax: +46 (0)46-25 03 10

www.kentima.com