

Pressmeddelande 2024-11-07

Delårsrapport januari – september 2024

Juli – september 2024

- Nettoomsättningen uppgick till 17 694 KSEK (23 745)
- Rörelseresultatet uppgick till -3 870 KSEK (9 512)
- Resultat efter finansiella poster uppgick till -4 042 KSEK (8 318)
- Resultat per aktie -0,09 SEK (0,71)

Väsentliga händelser januari – september 2024

- Unibap tillfördes 30 MSEK före emissionskostnader i genomförd riktad nyemission från ett av Neqst kontrollerat investeringsbolag
- Mottagit order från D-Orbit för vår iX10 om 376 KEUR

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Teckningen av utestående optioner från nyemissionen 2023 slutfördes med en täckning om 99,1% vilket tillförde Unibap 17,2 MSEK

VD har ordet

Bäddat för ett starkt avslut på 2024

Intäkterna under tredje kvartalet 2024 landade på 17,7 MSEK. För de senaste fyra kvartalen landade intäkterna på 73,1 MSEK, vilket är en ökning på 57% relativt samma tidpunkt 2023, samt en ökning med 46% relativt helåret 2023. Intäkterna under kvartalet bestod av en mix av konstellationsprojekt (volymordrar) samt kvalificeringsprojekt (för att bli indesignade).

Vi kommer att överträffa vår ambition om minst 50% tillväxt under 2024. Produktionstakten har varit hög under slutet av Q3 samt inledningen av Q4. Vi siktar nu på en tillväxt för helåret om minst 70%.

Unibap är fortfarande i en tidig tillväxtfas, så det är rimligt att anta att ordergång och intäkter, och därmed resultat och kassaflöde, kommer att variera mellan kvartal. Vår ambition om en genomsnittlig årlig tillväxt på 30-50% på medellång sikt ligger dock kvar.

Ordergången under Q3 landade på 5,3 MSEK, varav merparten var en uppföljningsorder från vår långvariga partner och kund D-Orbit. Aktivitetsnivån på marknaden har varit hög, vilket stödjer våra tillväxtambitioner. Vårt mål om att vinna ytterligare kvalificeringsprojekt samt konvertera något konstellationsprojekt under 2024 kvarstår.

På World Space Business Week (WSBW) i september i Paris så hade vi förmånen att delta i en paneldebatt om "Edge Computing in Space". Där framkom det speciellt att försvars- och säkerhetsinriktning på rymdmarknaden fortsätter att vara drivande. Målet för dessa tillämpningar är att gå från strategisk till taktisk support, vilket kräver snabbare reaktionstid från rymden. Detta driver starkt behovet av Edge Computing i rymden. Affärerna med Moog Space & Defense, liksom vår deltagande som enda svenska företag i det svensk-danska försvarsprojektet Bifrost, är direkt i linje med detta.

Det som också framkom på WSBW var den starka omvandlingen av rymdmarknaden som främst drivs av Space Development Agency (SDA) under Space Force i USA. SDA satsar på en redundant utspridd arkitektur ("proliferated low earth orbit – pLEO"), med snabb



optisk kommunikation och Edge Computing. SDA är den enskilt största kunden på rymdmarknaden just nu, och de driver fram en standardisering och ett nytt sätt att arbeta. Man kan sammanfattningsvis beskriva det med korta ledtider från kontrakt till uppskjutning, snabba innovationscykler och stark konkurrensutsättning. Vår strategi är uppsatt för att passa denna framväxande marknad. Försvarsinriktning, korta ledtider, snabba innovationscykler samt (pris-) prestanda är ledorden.

Även det svenska försvaret har anammat denna inriktning med det senaste beslutet om att satsa 1 miljard SEK på rymdförsvaret under de närmsta åren. Pilotprojektet Bifrost siktar på snabb reaktionstid baserat på AI-bearbetning av information på Unibaps iX5-dator i rymden, vilket är i linje med utvecklingen vi ser i USA.

Under kvartalet har vi genomfört en riktad emission till Neqst på 30 MSEK. I Q4 har vi även konverterat de utestående optionerna från nyemissionen 2023. Totalt har bolaget tillförts 47 MSEK. Vi är mycket nöjda över att Neqst har valt att stödja Unibap i vår tillväxtresa. Neqst kommer utöver finansiell stöd även bidra med värdefull erfarenhet inom skalbar tillväxt, B2B-marknader, mjukvara samt expansion i USA, helt i linje med Unibaps strategi. Med detta finansiella tillskott, så står vi rustade för ett spännande 2025.

För att fortsätta vinna marknadsandelar framöver så behöver vi öka vår marknadsnärvaro, både geografiskt och applikationsmässigt. Vi ser USA och försvarsprojekt som våra viktigaste tillväxtområden. Därför avser vi att förstärka vår närvaro i USA under 2025.

Uppsala i november 2024

Johan Åman, VD

Rapporten i sin helhet finns tillgänglig på Bolagets hemsida, <https://investor.unibap.com/finansIELla-rapporter/>, samt biläggs detta pressmeddelande.

Uppsala, 2024-11-07

För mer information, vänligen kontakta:

Johan Åman
VD
vd@unibap.com
+46 70 821 00 51

Denna information är sådan information som Unibap AB (publ.) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 7 november 2024 klockan 08.30 CET.

Kort om Unibap

Unibap är ett högteknologiskt företag som erbjuder avancerade lösningar för Edge Computing och Cloud Computing i rymden. Vårt erbjudande består av hårdvara, mjukvara samt tjänster som transformerar rymdindustrin genom att etablera en ny standard för AI- och molnlösningar i satelliter.

För mer information, vänligen besök Bolagets hemsida unibap.com.

FNCA Sweden AB är Bolagets Certified Adviser.