

ferroamp



# Delårsrapport Q2

1 januari – 30 juni 2022

Ferroamp AB



## 2022 april–juni

Nettoomsättning .....	52 402 kSEK (37 703)
EBITDA .....	- 5 464 kSEK (- 7 337)
EBITDA, % .....	-10,4 (-19,5)
Resultat efter finansiella poster .....	-7 860 kSEK (-8 656)
Balansomslutning .....	253 090 kSEK (132 809)
Soliditet, % .....	80 (73)
Resultat per aktie, före och efter utspädning .....	-0,56 SEK (-0,71)
Kassaflöde från den löpande verksamheten .....	-7 545 kSEK (-22 343)

**”Ferroamp fortsätter växa kraftigt under andra kvartalet. Sammantaget ökar tillväxten i försäljning under första halvåret cirka 60 procent till cirka 94 MSEK. Vi växer enbart organiskt.”**

Krister Werner, vd

## Finansiell sammanställning

kSEK	apr-jun 2022	apr-jun 2021	jan-jun 2022	jan-jun 2021	helår 2021
Nettoomsättning	52 402	37 703	93 943	59 075	110 218
EBITDA	-5 464	-7 337	-10 545	-16 116	-35 729
EBITDA%	-10,4	-19,5	-11,2	-27,3	-32,4
Resultat efter finansiella poster	-7 860	-8 656	-14 720	-18 588	-41 102
Balansomslutning	253 090	132 809	253 090	132 809	188 913
Soliditet (%)	80	73	80	73	80
Resultat per aktie före och efter utspädning, SEK	-0,56	-0,71	-1,04	-1,52	-3,19
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-7 545	-22 343	-16 212	-31 513	-42 065

**Framsidan:** Hotellet Slottsholmen on Water i Västervik har installerat Ferroamps system för optimering av solenergi, via installatören Sunny Future. Solenergin som produceras på flotten under dagen överstiger byggnadens förbrukning, varför ett större batteri har installerats för att lagra överskottet till kvällen när gästerna checkar in och energiförbrukningen ökar. Därtill överförs via Ferroamps PowerShare-teknik ytterligare en del av överskottet till huvudbyggnaden på fastlandet som inte har möjlighet till egen soletproduktion. Foto: Sunny Future.

# Fortsatt kraftig tillväxt – Ferroamp levererar återigen ett rekordkvartal

*Ferroamp fortsätter att växa kraftigt under andra kvartalet. Sammantaget ökade tillväxten i försäljning under första halvåret cirka 60 procent till cirka 94 MSEK. Första halvårets försäljning landar på drygt 85 procent av helåret 2021. Vi växer enbart organiskt. Samtidigt ökar orderingången stadigt och orderboken fylls på med order för leverans senare under året.*

Den goda tillväxten är ett tydligt tecken på att allt fler installatörer och fastighetsägare ser nyttan och styrkan i Ferroamps system och vår roll som möjliggörare i den pågående energiomställningen blir allt tydligare. Skatteverket har under perioden ändrat sin syn på EnergyHub. Eftersom installation av en EnergyHub nu ses som ett stöd i elektrifieringen omfattas den av skattereduktioner för grön teknik. Ferroamp bidrar till vår gemensamma energiomställning och elektrifiering.

Redan i april översteg levererade produkter och befintlig orderbok förra årets totala omsättning och tillväxten fortsätter. Försäljningen under andra kvartalet uppgick till 52,4 MSEK vilket motsvarar en ökning med 39,0 procent jämfört med fjolårets rekordkvartal.

Vi ser att vårt arbete för att förbättra bruttomarginalen har gett resultat under första halvåret. Dock påverkas marginalförbättringen negativt av svårigheter och fördyringar i samband med komponentanskaffning under perioden. Vi fortsätter också att investera i vår organisation för att kunna växa ytterligare som bolag.

## Småhussegmentet ökar snabbast

Vi växer snabbast i segmentet för mindre system. De volatila och ökande elpriserna, ökningen av antalet elbilar och höga efterfrågan på solceller driver utvecklingen. Ferroamps EnergyHub-system ger fastighetsägaren möjlighet att styra och kontrollera sin elförbrukning och elkostnad. Allt fler småhusägare vill göra smarta, medvetna val och ta kontroll över sin situation i takt med att elektrifieringen av samhället förändrar spelplanen.

## Lansering av nytt batterierbudande

I maj lanserades vårt nya batterierbudande och det blev genast en succé. Batterier är en viktig komponent i systemet för att genom olika tillämpning kunna kontrollera och sänka elkostnaderna, till exempel genom att lagra solceller till senare på dygnet. Med det nya konkurrenskraftiga ESS System har vi förbättrat vårt erbjudande och andelen EnergyHub-system som säljs med batteri ökar relativt sett.

## Produktionskapaciteten växer

Komponentbristen har under kvartalet hanterats väl av vårt team i en mycket tuff världsmarknadssituation. Flertalet nya komponenter har verifierats och godkänts och vi arbetar fortsatt aktivt med att säkra tillgång för att hålla tillbaka kostnader och säkerställa leveransför-



måga. Den kraftigt ökade efterfrågan, och svårighet att få tag i vissa komponenter, har gjort att vi har haft utmaningar i att hinna producera i den takt vi önskat. Vi har under det senaste året lagt ut vår produktion och hittills femdubblat vår kapacitet, men har inte nått hela vägen på grund av komponentbristsituationen. Under hösten fortsätter vi investeringarna och utbyggnaden för att öka vår produktionskapacitet ytterligare.

## Nya institutionella investerare förstärker ägarbasen

Vårt metodiska arbete och tydliga strategi gör att vi kan leverera en stark utveckling framåt mot våra mål. Det har attraherat ytterligare ett antal svenska och internationella investerare som exempelvis Swedbank Robur Ny Teknik och Nordea Innovation Stars som genom en nyemission stärker vår ägarbas och kassa. Vi stärker med detta vår förmåga ytterligare och kan nu fortsätta accelerera tillväxten och ta nästa steg på vår strategi och vår tillväxtresa.

## Fortsatt utveckling i en utmanande omvärld

Under perioden har ett antal nya kollegor anslutit till vårt starka team. Vi fortsätter att växa och attrahera nya stjärnor och flyttar till nya, större, lokaler i Umami Park i Sundbyberg i april 2023. Fastigheten ägs av Wallenstam som också är samarbetspartner, ägare och en av Ferroamps tidigaste kunder.

Det är ett tufft läge i världen totalt sett. Trots detta överstiger den positiva påverkan av energiomställningen de negativa effekterna av den världsekonomiska utvecklingen för oss på Ferroamp. I det utmanande omvärldsläget behövs lösningar för energiomställningen och jag ser att vårt bidrag efterfrågas alltmer framåt. Det ser ljus ut för vår fortsatta tillväxt.

Vi lägger ett mycket starkt kvartal med flera viktiga milstolpar bakom oss. Vi tar stora steg framåt under kvartalet och jag ser med tillförsikt fram emot en spännande höst.

Krister Werner, vd

# Viktiga händelser

## Händelser under andra kvartalet

### eComExpo – för framtidens fossilfria nyttotrafik

eComExpo gick av stapeln i Stockholm den 6–7 april och Ferroamp var på plats med en monter för att visa upp lösningar som kombinerar och optimerar elbilsladdning och solenergi i fastigheter. När allt fler kommersiella fordon elektrifieras behöver företag och fastighetsägare lösningar för laddning och det finns ett stort intresse för hur man kan kombinera laddningen med solceller och energilagring. Ferroamp kan hjälpa fastighetsägare, stora som små, att få till helheten. På mässan medverkade Ferroamp genom Björn Jernström, grundare och CTO, även i ett panelsamtal på temat energilagring.

### eCarExpo – Nordens största elbilmässa

På mässan i Friends Arena i Stockholm den 29 april – 1 maj deltog Ferroamp i en av våra partners monter där vi berättade mer om hur vårt EnergyHub-system gör laddningen av elbilen smartare och samtidigt framtidssäkrar fastigheten och optimerar elanvändningen. På eCarExpo medverkade Ferroamp även i scenprogrammet vid två tillfällen med tema "Solceller, elbilsladdning och batterilagring – så får du helheten att fungera" samt "Nu byggs ny laddinfrastruktur i rasande fart – men blir det rätt?"

### Ferroamp rapporterar rekordomsättning för första kvartalet 2022

Ferroamps omsättning når ny rekordnivå under första kvartalet. Omsättningen uppgick till 42 Mkr, vilket är en fördubbling av omsättningen jämfört med 21 Mkr under motsvarande period 2021. Omsättningen under kvartalet är den högsta i Ferroamps historia och är ett resultat av leveranser på den starka orderboken från årsskiftet och en fortsatt mycket god orderingång under första kvartalet.

### Ferroamp stärker marknadsorganisationen

För att möta en snabbt växande efterfrågan på Ferroamps systemlösningar i Sverige och utomlands har bolaget under våren omorganiserat sälj- och marknadsorganisationen. Tillgängligheten mot kund har breddats genom rekryteringar av nya medarbetare som ökar Ferroamps säljstyrka. Samtidigt har bolagets ledningsgrupp förstärkts med Mattias Stragne, Head of Sales, Sweden, och Robert Gelmanovski, Chief Marketing & Communications Officer.

### Ferroamp genomför en riktad nyemission och tillförs 60 MSEK

Ferroamp genomför en riktad nyemission av en miljon aktier. Ett antal svenska och internationella institutionella investerare tecknade aktier i nyemissionen, däribland Swedbank Robur. Emissionslikviden avses användas till att accelerera bolagets tillväxt och affärsutveckling.

### Ferroamp utser Fredrik Breitung till ny CFO

Fredrik Breitung utses till ny interim CFO för Ferroamp, då Kerstin Wähl beslutat att lämna Ferroamp för andra uppgifter utanför företaget. Fredrik har lång erfarenhet som CFO från bland annat PostNord/Strålfors, Svenska spel samt Wasabröd/Barilla.



### Ferroamp flyttar till nya större lokaler i Umami Park

Ferroamp har tecknat ett avtal om nya kontorslokaler med Wallenstam som ger möjlighet att växa och utveckla bolaget i lokaler anpassade för verksamheten. I april 2023 flyttas huvudkontor och lab till Umami Park i Sundbyberg, ett av Stockholmsregionens nya dynamiska områden.

# Ferroamp i korthet

## Vår vision

Vår vision är en värld som får sin kraft från 100 % förnybar och tillförlitlig elektricitet.

## Vad vi gör

Ferroamp är ett snabbväxande greentech-bolag som genom en unik och patenterad teknik för energi- och effektoptimering erbjuder fastighetsägare hållbara lösningar för framtidens energiförsörjning. Samtidigt bidrar vårt system till att lösa kapacitetsproblemen i energiomställningen i samhället. Ferroamp grundades 2010 och är noterat på Nasdaq First North Growth Market sedan 2019. Vi är 68 anställda och har installerat drygt 4 000 system.

## Vem gör vi det för

Våra slutkunder är fastighetsägare inom segmenten villa- och småhusägare, bostadsrättsföreningar och allmännyttan, privata och kommersiella fastighetsägare, industri och lantbruk.

## I samarbete med

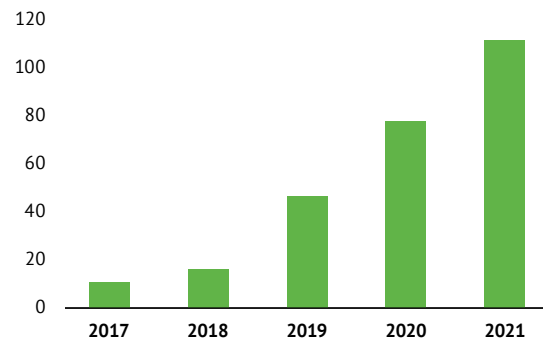
Ferroamp jobbar nära integratörer, installatörer, energirådgivare och energibolag för att skapa en smidig lösning för slutkunden.

## Hur vi gör skillnad

Vårt innovativa EnergyHub-system ger fastighetsägare möjlighet att ta kontroll över energi och effekt. Det smarta systemet integrerar förnybar energi som t ex solet, energilager och laddning av elfordon i ett lokalt likspänningsnät, med koppling till elnätet. Systemet är modulärt och utbyggbart, vilket möjliggör anpassade lösningar för olika behov och fastigheter. Med PowerShare-tekniken kan flera byggnader kopplas ihop och dela på lokal energi. Vi erbjuder ett framtidssäkert system som gör fastighetsägare till en del av lösningen på framtidens energiförsörjning.

## Nettoomsättning

(MSEK)



## EnergyHub-systemet



### HÅRDVARA

- EnergyHub
- SSO (Solar String Optimizer)
- Batterilager

### MJUKVARA

- EnergyCloud

### FUNKTIONER

- Laddstyrning med OCPP kompatibla elbilsladdare
- Fasbalansering (ACE)
- PowerShare

### TEKNOLOGI

- Likströmsnät (DC-nanogrid)

# EnergyHub-systemet

## – fullproppat med extra smartness

### Systemet som förändrar allt

Ferroamps EnergyHub-system erbjuder ett nytt framtids-säkert sätt att integrera solenergi, energilagring, elbilsaddning och likströmslaster i ett system med intelligent styrning och realtidsövervakning. Det är ett skalbart och flexibelt system som enkelt kan expanderas oberoende av leverantör eller teknik, och som optimerar fastighetens energiproduktion och energikonsumtion.

### Ett nytt sätt att tänka

De flesta byggnaders elsystem är, precis som resten av elnätet, växelströmsbaserat. Detta trots att det mesta som drar el i byggnaden faktiskt använder likström vid slutanvändningen. Filosofin är lika enkel som genial. En central nod, EnergyHub, kopplar i ett lokalt likströmsnät samman solceller, elbilsaddning och energilagring med fastighetens andra elförbrukare. Det ger minimala omvandlingsförluster och maximal styrbarhet. Men det finns fler fördelar än så.

PowerShare kopplar samman flera byggnader med EnergyHub-system och möjliggör lokal energideling.



### Fasbalansering

#### Kapa toppar och kostnader

Ferroamps patenterade lösning ACE, Adaptive Current Equalization, kan i realtid fasbalansera och frigöra inte bara effekt för elbilsaddning utan öppnar även för möjligheten att ändra säkringstariff och/eller kapa effekttoppar.



### EnergyCloud

#### Mätning på en helt ny nivå

Mätningar med sekundupplösning av energiproduktion och förbrukning i kombination med uppkoppling till Ferroamps unika molnlösning, EnergyCloud, möjliggör en ny nivå av energitjänster och åtgärder för energieffektiviseringar.



### PowerShare

#### Bli starkare tillsammans

Koppla samman flera EnergyHub-system och få ett nytt kostnads-effektivt sätt att dela på solenergi, elbilsaddning och energilager. Öka egenanvändningen av producerad energi och fördela nyttan mellan fler byggnader med hjälp av energilager.

# Elektrifieringen skapar nya förutsättningar

Marknaden för Ferroamps smarta system finns inte längre bara i framtiden. Den är här och nu. Efterfrågan växer i takt med en global väg av elektrifiering och omställning av samhället som går i snabb takt. Globala megatrender och kundbehov formar vår tro på fem strategiska områden som underbygger vår syn på framtiden och vår strategi:

## Minskade koldioxidutsläpp i energisektorn kommer att driva på förnybar energi

Efterfrågan på el kommer att öka eftersom 2/3 av dagens energianvändning kommer att elektrifieras och samtidigt skapas flaskhalsar relaterade till nät och produktion som dagens system inte är designade för.



## Aktiva kunder vill bli mer självförsörjande och ha självgenererande energisystem

Energisystem kommer att bli allt mer multiteknologiska, integrerade och lokala. Fastighetsbolag kräver enkel och automatiserad data och insikter för effektiv elanvändning för att hantera flexitillgångar, kontrollera kostnader och få kunskap. En förändring av kundernas beteende och efterfrågan öppnar också dörrarna för nya tjänster och intäktsströmmar.



## Branscher konvergerar – fastigheter, energi och transporter integreras

I en extremt föränderlig energi- och teknikmarknad finns ekosystem med flera roller nödvändiga för att leverera kundupplevelse och flexibilitet för olika produkter och tjänster till fastighetsbolag.



## Regulatoriska incitament

Behövs för att ytterligare stödja energiomställningen mot nollutsläpp – vilket möjliggör acceptans av lokala nät och energidelning samt anpassade skatter för att öka efterfrågan runt till exempel solceller.



## Kostnaden för el och energi har ökat snabbt och kommer att bli mer volatil, eftersom flaskhalsar och brister i nätet är kostsamma

Optimering av infrastruktur för förnybar energi kommer att vara avgörande för att möjliggöra optimal användning av elbilsaddningslösningar, solceller och batterilagring i fastigheter. Detta stödjer övergång till smart och hållbar stadsutveckling och optimerar användningen av el och kapacitet i samhället.



Solceller på Skären 9s tak med utsikt över Norrmalmstorg och Nybroviken.

CASE

Bild: Hufvudstaden.



## Med ny teknik löser Hufvudstaden effektbegränsningen

Under 2019 påbörjades ett ombyggnadsprojekt för kontors- och butiksfastigheten Skären 9, som är belägen i Bibliotekstan i Stockholm. Projektet har präglats av ett stort fokus på hållbarhet, med målet att miljöcertifieras. Nya och mer effektiva värme- och ventilationssystem är installerade, likaså 64,6 kW solceller på taket. Projektet stötte dock på vissa utmaningar, då begränsningar i effekt och elförsörjning uppdagades. Genom att tänka in nya banor och använda Ferroamps teknik kunde Hufvudstaden lösa effektfrågan utan öka belastningen på elnätet.

Hållbarhetschefen Karl-Johan Wall berättar att den rådande effektbristen är som störst i närheten av storstäderna, men att även stadskärnor i större städer drabbas hårt.

*- Ombyggnadsprojektet var på väg att stoppas på grund av bristen på effekt. En av Hufvudstadens kloka eltekniker hade hört talas om svenska Ferroamp, som utvecklat en teknologi för att på ett bättre sätt hushålla och optimera el- och effektanvändningen inom fastigheter, och vi beslutade oss för att satsa,* berättar Karl-Johan Wall.

Bristen på effekt är tydlig och har fått kostnader för nätanslutning, säkrings- och effektabonnemang att stiga kraftigt under de senaste åren. Allt tyder på att dessa kostnader ska fortsätta öka och därför kommer fler fastighetsägare att se en mer kontrollerbar och flexibel elanvändning som allt viktigare. Det gör att en investering

i EnergyHub-tekniken blir ännu mer värd.

Hufvudstaden vill – i likhet med många andra fastighetsbolag – förstås inte belasta elnätet mer än vad som är hållbart. Elförsörjningen som elbolaget kan tillhandahålla fastigheten på Norrlandsgatan är begränsad och det gäller att förhålla sig till detta faktum.

Investeringen i energilagret från Ferroamp byggde på behovet av att kunna kontrollera effekttoppar och andra laster, så att effektuttaget från fastigheten aldrig överstiger den nätanslutning man hade innan ombyggnationen. Förutom att ladda ur under effekttoppar skickar EnergyHub information till laddboxar och styrbara laster, för att säkerställa optimal och kostnadseffektiv elanvändning.

Ferroamp möjliggör med sin unika teknik ett viktigt ställningstagande för alla fastighetsägare som antingen

vill spara in dyra effektuttag eller som måste begränsa effektuttaget - likt scenariet för Hufvudstadens aktuella fastighet.

*- Om fler fastighetsägare skulle ta efter Hufvudstadens initiativ, det vill säga ta aktiva ansvarsfulla beslut kring energi- och effektanvändningen i sina fastigheter och själva välja hur de vill påverka belastningen av elnätet, så kan många mål uppfyllas samtidigt – energistrategiskt, ekonomiskt och miljömässigt,* menar Mats Karlström, Senior Business Developer på Ferroamp.

Genom att kontrollera nätanslutningen med batterier och smart teknik kan utrymme frigöras i det lokala elnätet i Stockholm. Fler fastighetsägare behöver göra ett proaktivt val, precis som Hufvudstaden gjort, och tekniken finns.





CASE

## Familjen tog kontroll över konsumtion och produktion av el

**Att bygga för framtiden med smart energiförsörjning i villan kändes helt rätt för familjen Grahn i Öjersjö. De har skapat förutsättningar för fortsatt elektrifiering, och samtidigt sänkt sin elkostnad.**

Niklas och Louise Grahn och deras tre barn har bott i sin villa i Öjersjö utanför Göteborg i snart sexton år. Huset är byggt på 1960-talet och området var ursprungligen ett fritidshusområde men husen har med tiden byggts ut och blivit året runt-boenden. När Niklas och Louise bestämde sig för att renovera och bygga ut villan kändes det också naturligt att samtidigt hitta en långsiktigt hållbar energiförsörjning. Valet föll på en helhetslösning med solpaneltak från GruppSol, Ferroamps EnergyHub och ett batterilager. Systemet möjliggör kontroll över den egna produktionen och konsumtionen.

*– Vi vill kunna vara så självförsörjande på el som möjligt. Nu när elpriserna stiger känns det såklart extra angeläget. Med den här lösningen tar vi ett stort kliv mot vårt mål samtidigt som det finns möjligheter att bygga ut systemet med nya tekniska lösningar i framtiden. Det känns riktigt bra att ha gjort det här nu och vi räknar med att vi kommer att spara mycket pengar på elräkningen, säger Niklas.*

### **Har skapat förutsättningar för att addera laddbox**

Att installera det nya systemet i huset har redan påverkat familjens beteende. De tänker mer på sin förbrukning och hur de själva kan bidra till att sänka konsumtionen. I dag har

Niklas och Louise ett spabad som är igång året runt och de planerar att installera en laddbox till hybridbilen. Med det nya systemet blir det enklare att lägga till laddboxen utan att det kräver förändringar av huvudsäkringeringen, eller leder till kraftigt ökade elräkningar.

*– Vi vill bo här länge och letade efter en hållbar lösning som gör att vi kan leva på som vanligt men samtidigt framtidssäkra vår energiförsörjning när vårt behov av el ökar. Det ska bli väldigt roligt att kunna se och följa upp förbrukningen i realtid och jobba med hur vi kan optimera vår energiförsörjning, säger Niklas.*

# Finansiell översikt

## Rörelsens intäkter

Andra kvartalets totala intäkter uppgick till 64 904 kSEK (45 107) varav nettoomsättningen uppgick till 52 402 kSEK (37 703). Nettoomsättningen under årets andra kvartal är den bästa i bolagets historia och är en ökning med 39 procent jämfört med samma kvartal föregående år och med 26 procent jämfört med kvartal 1 2022.

En stor del av ökningen kommer från ordrar till mindre fastigheter som installerar vägghängda EnergyHub samt att installationer av solcellspaneler har visat på fortsatt stark tillväxt.

Under kvartal 2 2022 har vi levererat mer än dubbelt så många solsträngsoptimerare (SSO) jämfört med samma kvartal föregående år. Leveranser av antalet batterier har trefaldigats under andra kvartalet 2022 jämfört med samma kvartal 2021. När det gäller antalet levererade EnergyHub-enheter är ökningen på 64 procent under andra kvartalet 2022 jämfört med samma kvartal föregående år.

Komponentbristen påverkar oss fortfarande negativt, trots vårt rekordkvartal, vilket gör att vi fortsatt jobbar intensivt med att säkra komponenter.

Första halvårets intäkter uppgick till 115 784 (72 908) varav nettoomsättningen uppgick till 93 943 (59 075).

Ökningen av nettoomsättningen under årets första halvår uppgår till 59 procent jämfört med samma period föregående år.

Vi har under årets första halvår haft en mycket positiv utveckling på alla våra produkter såsom EnergyHub, batterier och solsträngsoptimerare. Ökningen av antalet sålda EnergyHub under årets första halvår är 42 procent jämfört med samma period föregående år. När det gäller antalet batterier har vi under perioden sålt 82 procent fler jämfört med samma period föregående år.

Antalet sålda solsträngsoptimerare har fördubblats under årets första halvår jämfört med samma period föregående år.

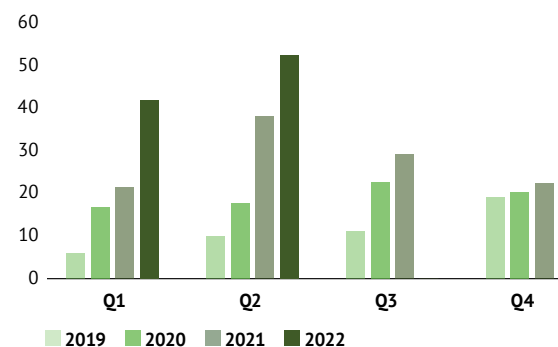
## Aktiverat arbete

Vi fortsätter att investera och utveckla produkter för att stötta våra framtida intäkter på bästa sätt. Under andra kvartalet 2022 har vi balansfört aktiverat arbete för 11 827 kSEK (7 256), en ökning med 4,6 MSEK (63%).

Under första halvåret har vi balansfört aktiverat arbete för 20 821 kSEK (13 575), en ökning med 7,2 MSEK (53%).

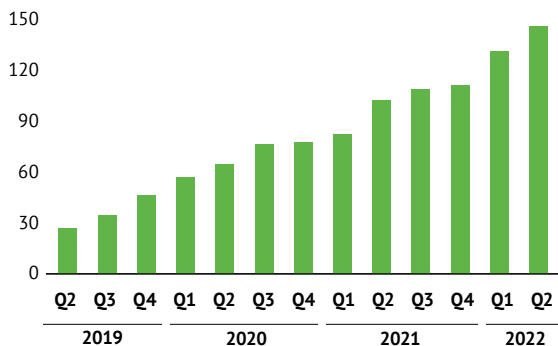
## Nettoomsättning jämförelse per kvartal

(MSEK)



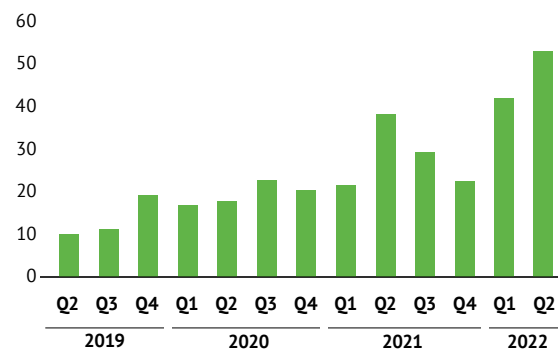
## Nettoomsättning rullande 12 månader

(MSEK)



## Nettoomsättning per kvartal

(MSEK)



## Finansiell översikt forts.

### Rörelsens kostnader

Rörelsekostnaderna uppgick under kvartal 2 till 72 723 kSEK (53 599). Handelsvaror har ökat till 39 812 kSEK (29 832). Övriga externa kostnader uppgick till 14 728 kSEK (10 227). Personalkostnader uppgick till 15 813 kSEK (12 342). Under kvartalet har spotköp av komponenter till EnergyHub belastat handelsvaror med 3,9 MSEK.

Handelsvarornas andel av nettoförsäljningen ligger på 76 procent (79) och utan spotköp 69 procent (74). Handelsvarornas minskade andel kommer från kostnads-effektiviseringar hos produkterna samt en mix där solsträngsoptimerare, som genomgått industrialiseringsprocessen, ökat i andel. Ett ständigt arbete pågår med att designa om och byta ut elektronikkomponenter för att minimera kostnaden för spotköp. Den högre kostnaden för att säkra komponenter och därmed säkerställa att produkter funnits tillgängliga har varit vital för den ökade nettoomsättningen. Bedömningen är att kostnadsökningen för spotköp av komponenter kommer påverka även under nästkommande halvår.

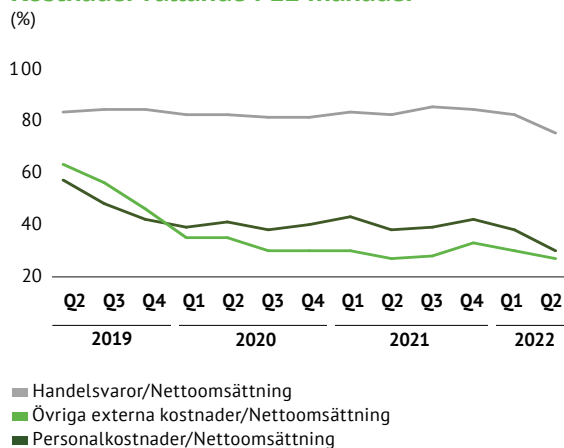
Rörelsekostnaderna under det första halvåret uppgick till 130 484 kSEK (91 196). Handelsvaror för första halvåret har ökat till 72 485 kSEK (48 646). Handelsvarornas andel av nettoförsäljningen har minskat till 77 procent (82), utan spotköp är andelen 69 procent (79). Kostnaden för spotköp under första halvåret uppgår till cirka 7,3 MSEK (2,0).

### Periodens resultat (EBIT)

Rörelseresultatet (EBIT) för kvartal 2 2022 uppgick till -7 819 kSEK (-8 493) och resultatmarginalen har förbättrats med 8 procentenheter till -15 procent (-23). Andra kvartalets resultat har påverkats negativt till följd av spotköp av komponenter som belastat resultatet 3,9 MSEK (1,9). Rörelseresultatet är bättre än plan och följer de planer vi har för en ökad omsättning och inte minst för att bygga upp en starkare och större organisation för att stötta bolagets framtida tillväxt.

Rörelseresultatet (EBIT) för första halvåret 2022 uppgick till -14 700 (-18 287) och resultatmarginalen har förbättrats med 15 procentenheter till -16 procent (-31). Årets första halvår har påverkats negativt till följd av spotköp av komponenter som har belastat resultatet med 7,3 MSEK (2,0).

### Kostnader rullande i 12 månader



## Finansiell översikt forts.

### Finansiell ställning, likvida medel

Anläggningstillgångarna uppgick till 59 529 kSEK (31 123), varav 57 222 kSEK (29 294) avser immateriella anläggningstillgångar, framför allt aktiverat arbete.

Kortfristiga fordringar har ökat sedan årsskiftet till 53 350 (31 521), den största delen kommer från ökning av kundfordringar från den kraftigt ökade faktureringen.

Varulagret uppgick vid kvartalets utgång till 15 627 kSEK (20 813), minskningen 5,2 MSEK jämfört med 2021 kommer från en högre omsättningshastighet på lagret samt är en effekt av 2021 års outsourcing av EnergyHub.

Bolagets likvida medel uppgick per balansdagen till 124 584 kSEK jämfört med 49 351 kSEK efter andra kvartalet 2021.

Eget kapital uppgick till 201 503 kSEK jämfört med 96 553 kSEK i andra kvartalet 2021.

Soliditeten uppgick till 80 procent (73).

Per 30 juni 2022 uppgick de totala tillgångarna till 253 090 kSEK (132 809).

### Kassaflöde

Kassaflödet för andra kvartalet 2022 uppgick till 44 248 (-30 033) kSEK. Den stora förändringen jämfört mot föregående år avser en riktad emission om 60 MSEK (2022-05-24). Kassaflödet från den löpande verksamheten under kvartal 2 2022 var -7 545 (-22 343) kSEK.

Första halvårets kassaflöde uppgick till 26 611 (-45 874) kSEK. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -16 212 (-31 513) kSEK.

Under första halvåret har amorteringar på lån gjorts med 150 kSEK (150).

Investering i immateriella anläggningstillgångar under första halvåret har gjorts med 20 571 kSEK (13 617). Investeringen är huvudsakligen gjord i EnergyHub 1.5, SSO 2.0 och anpassningar i vår mjukvara för testning för att stötta pågående utläggning till produktionspartners.

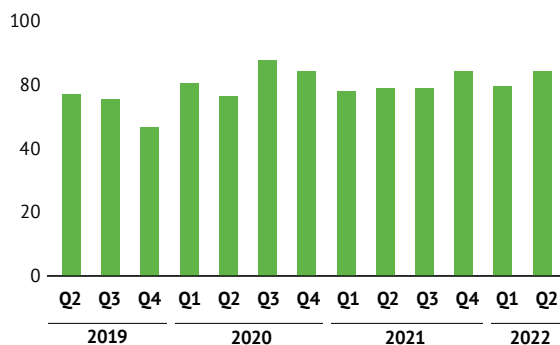
### Medarbetare

Antal anställda i bolaget uppgick vid periodens slut till 68 (55).

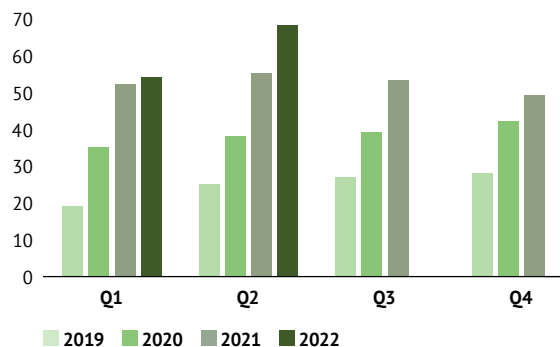
Antalet konsulter var vid periodens slut 15 st (13), dessa arbetar främst inom R&D.

### Soliditet

(%)



### Medarbetare



# Aktien

## Aktien och ägarfördelning

Ferroamp AB (publ) är sedan den 22 mars 2019 noterat på Nasdaq First North Growth Market under kortnamnet FERRO.

Antalet utestående aktier per utgången på kvartalet uppgår till 14 700 951 stycken.

Samtliga aktier innehar lika röstvärde.

Under det andra kvartalet den 24 maj 2022 genomfördes en riktad emission som tillförde Ferroamp 60 MSEK. Bland ett flertal investerare gick Swedbank Robur Ny Teknik in som en av bolagets största ägare tillsammans med Nordea Fonder, som ökade sitt innehav i bolaget och därmed är bolagets största ägare.

Kvartalets stängningskurs var 64,00 SEK/aktie den 30 juni 2022. Högsta kurs under kvartalet var 86,60 SEK/aktie den 21 april 2022 och lägsta kurs under kvartalet var 55,20 SEK/aktie den 15 juni 2022.

## Ägarbild per 2022-06-30

Ägare	Antal aktier	Andel röster och kapital, %
Nordea Fonder	1 480 800	10,07
Björn Jernström	1 372 440	9,34
Första AP-Fonden	1 364 170	9,28
Wallenstam Aktier AB	1 075 000	7,31
Swedbank Robur Ny Teknik		
BTI	901 000	6,13
Nordic Cross	770 919	5,24
Åke Rehnman	497 325	3,38
Avanza Pension	444 879	3,03
Andra AP-Fonden	430 000	2,92
ABN Amro Sweden Client Non-Treaty	412 836	2,81
<b>Totalt 10 största aktieägare</b>	<b>9 119 144</b>	<b>62,03</b>
Övriga ägare (cirka 8 700 st)	5 581 807	37,97
<b>Summa</b>	<b>14 700 951</b>	<b>100,00</b>

## Utestående teckningsoptioner

Beslutat år	Antal optioner	Antal aktier	Teckningsperiod	Teckningskurs, SEK	Målgrupp
Teckningsoption Serie 2020/2023	69 000	69 000	230601–230630	69,56	Anställda
Teckningsoption Serie 2021/2024-1	36 500	36 500	240315–240415	114,27	Anställda
Teckningsoption Serie 2021/2024-2	101 900	101 900	241115–241215	94,80	Anställda
<b>Summa</b>	<b>392 400</b>	<b>392 400</b>			

## Aktiens utveckling, SEK



# Övrig information

## Risker och osäkerhetsfaktorer

Företagsledningen gör antaganden, bedömningar och uppskattningar som påverkar innehållet i de finansiella rapporterna.

För utförlig beskrivning av riskexponering och riskhantering, se årsredovisningen för 2021 som publicerades den 21 april 2022. Denna finns tillgänglig på Ferroamps websida [ferroamp.se](http://ferroamp.se)

## Redovisningsprinciper

Delårsrapporten för bolaget har upprättats i enlighet med 9 kapitlet årsredovisningslagen och samma redovisningsprinciper har tillämpats som i senaste årsredovisningen.

## Granskning av revisorer

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisor.

## Certified Advisor

G&W Fondkommission +46 8 503 00 050  
[ca@gwkapital.se](mailto:ca@gwkapital.se)

## Kontaktinformation

Krister Werner, vd  
[krister.werner@ferroamp.se](mailto:krister.werner@ferroamp.se)

Fredrik Breitung, CFO/IR  
[fredrik.breitung@ferroamp.se](mailto:fredrik.breitung@ferroamp.se)

Ferroamp AB (publ)  
Org.nr 556805-7029  
Domnarvsgatan 16  
SE-163 53 SPÅNGA  
[ferroamp.se](http://ferroamp.se)  
+46 8 684 333 90

## Finansiell kalender

Delårsrapport Q3 2022 .....2022-11-09  
Bokslutskommuniké Q4 2022 .....2023-02-16

---

# Finansiella rapporter

---



# Resultaträkning

kSEK	apr-jun 2022	apr-jun 2021	jan-jun 2022	jan-jun 2021	helår 2021
<b>RÖRELSENS INTÄKTER</b>					
Nettoomsättning	52 402	37 703	93 943	59 075	110 218
Aktiverat arbete för egen räkning	11 827	7 256	20 821	13 575	28 672
Övriga rörelseintäkter	675	148	1 020	258	1 263
<b>SUMMA</b>	<b>64 904</b>	<b>45 107</b>	<b>115 784</b>	<b>72 908</b>	<b>140 153</b>
<b>RÖRELSENS KOSTNADER</b>					
Handelsvaror	-39 812	-29 832	-72 485	-48 646	-92 968
Övriga externa kostnader	-14 728	-10 227	-24 782	-17 089	-35 989
Personalkostnader	-15 813	-12 342	-29 031	-23 193	-46 668
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-2 355	-1 213	-4 155	-2 260	-4 947
Övriga rörelsekostnader	-15	14	-31	-8	-256
<b>SUMMA</b>	<b>-72 723</b>	<b>-53 599</b>	<b>-130 484</b>	<b>-91 196</b>	<b>-180 828</b>
<b>RÖRELSERESULTAT (EBIT)</b>	<b>-7 819</b>	<b>-8 493</b>	<b>-14 700</b>	<b>-18 287</b>	<b>-40 676</b>
Finansiella kostnader	-41	-163	-21	-300	-427
<b>RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER</b>	<b>-7 860</b>	<b>-8 656</b>	<b>-14 720</b>	<b>-18 588</b>	<b>-41 102</b>
<b>PERIODENS RESULTAT</b>	<b>-7 860</b>	<b>-8 656</b>	<b>-14 720</b>	<b>-18 588</b>	<b>-41 102</b>

Data per aktie	apr-jun 2022	apr-jun 2021	jan-jun 2022	jan-jun 2021	helår 2021
Resultat per aktie, före och efter full utspädning SEK	-0,56	-0,71	-1,04	-1,52	-3,19
Antal utestående aktier, periodens slut	14 700 951	12 254 092	14 700 951	12 254 092	13 542 001
Antal utestående aktier efter full utspädning	14 437 976	12 570 592	14 437 976	12 570 592	13 832 501
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier under perioden	14 121 476	12 254 092	14 121 476	12 254 092	12 898 047



# Balansräkning

kSEK	30 jun 2022	30 jun 2021	31 dec 2021
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR</b>			
Immateriella anläggningstillgångar	57 222	29 294	40 437
Materiella anläggningstillgångar	2 258	1 779	1 997
Finansiella anläggningstillgångar	50	50	50
<b>SUMMA</b>	<b>59 529</b>	<b>31 123</b>	<b>42 484</b>
<b>OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR</b>			
Varulager mm	15 627	20 813	18 822
Kortfristiga fordringar	53 350	31 521	29 636
Kassa och bank	124 584	49 351	97 972
<b>SUMMA</b>	<b>193 561</b>	<b>101 685</b>	<b>146 430</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>253 090</b>	<b>132 809</b>	<b>188 913</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>EGET KAPITAL</b>			
Bundet eget kapital	58 317	30 266	41 487
Fritt eget kapital	143 186	66 287	110 577
<b>SUMMA</b>	<b>201 503</b>	<b>96 553</b>	<b>152 064</b>
<b>AVSÄTTNINGAR</b>			
Avsättning för Garantikostnader	2 476	1 622	2 476
<b>SUMMA</b>	<b>2 476</b>	<b>1 622</b>	<b>2 476</b>
<b>LÅNGFRISTIGA SKULDER</b>			
Långfristiga skulder, räntebärande	75	2 294	175
Långfristiga skulder, icke räntebärande	56	–	10
<b>SUMMA</b>	<b>131</b>	<b>2 294</b>	<b>185</b>
<b>KORTFRISTIGA SKULDER</b>			
Kortfristiga skulder, räntebärande	2 218	2 603	2 268
Kortfristiga skulder, icke räntebärande	46 762	29 738	31 920
<b>SUMMA</b>	<b>48 980</b>	<b>32 340</b>	<b>34 189</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>253 090</b>	<b>132 809</b>	<b>188 913</b>

# Kassaflöde i sammandrag

kSEK	apr-jun 2022	apr-jun 2021	jan-jun 2022	jan-jun 2021	helår 2021
<b>KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN FÖRE FÖRÄNDRING AV RÖRELSEKAPITAL</b>					
Kassaflöde från den löpande verksamheten före finansiella poster	-7 444	-8 493	-14 325	-18 288	-40 247
Finansiella poster	-416	-163	-396	-300	-855
Kassaflöde från den löpande verksamheten efter finansiella poster	-7 860	-8 656	-14 721	-18 589	-41 103
Justeringar för poster som inte ingår kassaflödet	2 355	1 213	4 038	2 260	4 947
Betalda inkomstskatter	-122	-95	-483	-385	-576
<b>SUMMA</b>	<b>-5 627</b>	<b>-7 538</b>	<b>-11 166</b>	<b>-16 714</b>	<b>-36 732</b>
<b>KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN EFTER FÖRÄNDRING AV RÖRELSEKAPITAL</b>					
Förändring av varulager och pågående arbete	806	2 166	3 195	-4 511	-2 520
Förändring av kundfordringar	-3 457	-11 989	-23 483	-15 538	-11 938
Förändring av kortfristiga fordringar	-28	-703	-475	-1 550	-1 267
Förändring av leverantörsskulder	-9 885	-7 733	-1 742	592	5 901
Förändring av kortfristiga skulder	10 645	3 455	17 458	6 209	4 491
<b>SUMMA</b>	<b>-7 545</b>	<b>-22 343</b>	<b>-16 212</b>	<b>-31 513</b>	<b>-42 065</b>
<b>KASSAFLÖDE FRÅN INVESTERINGSVERKSAMHETEN</b>					
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-11 998	-7 285	-20 571	-13 617	-27 168
Investeringar i maskiner och inventarer	-308	-330	-629	-594	-1 091
<b>SUMMA</b>	<b>-12 306</b>	<b>-7 615</b>	<b>-21 200</b>	<b>-14 211</b>	<b>-28 259</b>
<b>KASSAFLÖDE FRÅN FINANSERINGSVERKSAMHETEN</b>					
Nyemission, netto	64 044	-	64 044	-	75 698
Upptagna lån	14	-	14	-	-
Amortering av lån	-75	-75	-150	-150	-2 603
Teckningsoptioner	-	-	-	-	-25
Aktiekapital	116	-	116	-	-
<b>SUMMA</b>	<b>64 099</b>	<b>-75</b>	<b>64 024</b>	<b>-150</b>	<b>73 070</b>
<b>PERIODENS KASSAFLÖDE</b>	<b>44 248</b>	<b>-30 033</b>	<b>26 611</b>	<b>-45 874</b>	<b>2 746</b>
Likvida medel vid periodens början	80 337	79 384	97 972	95 224	95 224
<b>LIKVIDA MEDEL VID PERIODENS SLUT</b>	<b>124 584</b>	<b>49 351</b>	<b>124 584</b>	<b>49 351</b>	<b>97 972</b>

# Förändring av eget kapital i sammandrag

## KVARTAL 2 2022

kSEK	Aktiekapital	Utvecklings- fond	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
<b>Eget kapital 2022-01-01</b>	<b>1 354</b>	<b>40 132</b>	<b>110 577</b>	<b>152 063</b>
Nyemissioner	116	–	68 165	68 281
Emissionskostnader	–	–	-4 122	-4 122
Förändring fond för utvecklingsutgifter	–	16 715	-16 715	–
Periodens resultat	–	–	-14 720	-14 720
<b>UTGÅENDE BALANS 2022-06-30</b>	<b>1 470</b>	<b>56 847</b>	<b>143 186</b>	<b>201 503</b>

## KVARTAL 2 2021

kSEK	Aktiekapital	Utvecklings- fond	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
<b>Eget kapital 2021-01-01</b>	<b>1 125</b>	<b>17 504</b>	<b>96 412</b>	<b>115 141</b>
Förändring fond för utvecklingsutgifter	–	11 537	-11 537	–
Periodens resultat	–	–	-18 588	-18 588
<b>UTGÅENDE BALANS 2021-06-30</b>	<b>1 125</b>	<b>29 041</b>	<b>66 287</b>	<b>96 553</b>

## HELÅRET 2021

kSEK	Aktiekapital	Utvecklings- fond	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
<b>Eget kapital 2021-01-01</b>	<b>1 225</b>	<b>17 504</b>	<b>96 412</b>	<b>115 142</b>
Nyemissioner	129	–	79 297	79 426
Emissionskostnader	–	–	-3 728	-3 728
Förändring fond för utvecklingsutgifter	–	22 628	-22 628	–
Teckningsoptioner	–	–	2 326	2 326
Periodens resultat	–	–	-41 102	-41 102
<b>UTGÅENDE BALANS 2021-12-31</b>	<b>1 354</b>	<b>40 132</b>	<b>110 577</b>	<b>152 064</b>

---

# Definitioner

---

**Balansomslutning**

Företagets samlade tillgångar.

**Kassaflöde från den löpande verksamheten efter förändring av rörelsekapital**

Kassaflöde från den löpande verksamheten inklusive förändring i rörelsekapital och före kassaflöde från investerings- och finansieringsverksamhet.

**Nettoomsättning**

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

**Resultat efter finansiella poster**

Resultat efter finansiella intäkter och kostnader men före bokslutsdispositioner och skatter.

**Resultat per aktie, SEK**

Periodens resultat i relation till genomsnittligt antal aktier under perioden.

**Resultat per aktie efter full utspädning, SEK**

Periodens resultat i relation till vägt genomsnittligt antal aktier och teckningsoptioner under perioden.

**Soliditet (%)**

Eget kapital i relation till balansomslutningen.

---

# Electricity. Reinvented.

ferroamp

[ferroamp.se](https://ferroamp.se)

Ferroamp AB Org.nr 556805-7029