

## Holdflight AB genomför förvärvet FunnelBud Marketing AB

Holdflight AB ("Holdflight" eller "Bolaget") ett bolag inom utveckling av AI-tjänster, meddelar idag att köpeavtalet med IT-bolaget FunnelBud Marketing AB ("FunnelBud") har signerats efter genomförd och framgångsrik due diligence-process. Köpeskillingen uppgår totalt till SEK 5 miljoner kontant och erläggs om SEK 3 miljoner vid tillträdet av aktierna samt SEK 2 miljoner som delbetalas i lika delar kvartalsvis under ett (1) år. Avtalet innebär att Holdflight kan slutföra förvärvet av samtliga aktier i FunnelBud, villkorat godkännande av NGM Nordic SME ("NGM"). Funnelbud omsatte under 2024 cirka SEK 5 miljoner med ett positivt resultat.

Förvärvet av FunnelBud är en strategisk del av Holdflights vision om att omvandla etablerade mjukvaruföretag med lojala kundbaser till moderna, skalbara och innovativa verksamheter. Genom att implementera modern och effektiv mjukvara, såsom AI funktionalitet, tillsammans med ny affärslogik bidrar Holdflight både till tillväxt och förhöjda marginaler. Genom förvärvet blir FunnelBud, som specialiserar sig på CRM-lösningar, nu en del av Holdflight och kommer att bidra till koncernens fortsatta tillväxt och utveckling.

### Om FunnelBud Marketing AB

FunnelBud är ett svenskt IT-bolag som erbjuder en omfattande CRM-plattform för företag. Sedan starten 2015 har bolaget hjälpt över 200 svenska företag att hantera kundrelationer, identifiera nya affärsmöjligheter och effektivisera sin försäljning. FunnelBud rapporterade en omsättning på cirka 5 miljoner SEK under 2024 och har etablerat sig som en stark aktör inom CRM-segmentet.

### Huvuddrag i transaktionen

- Köpeskillingen uppgår totalt till SEK 5 miljoner kontant, där SEK 3 miljoner erläggs vid tillträdet samt SEK 2 miljoner delbetalas i lika delar kvartalsvis under ett (1) år.
- Transaktionen kommer att genomföras mot kontant betalning och utgör ingen utspädning för Holdflights befintliga aktieägare.
- FunnelBud kommer att fortsätta sin verksamhet under eget varumärke men med stöd av Holdflights resurser och teknikplattform för att accelerera tillväxten.
- Transaktionen är villkorad av godkännande från NGM.

### Villkorat godkännande av NGM

Under hösten 2024 avyttrade Holdflight sin tidigare verksamhet och har sedan dess antagit en ny inriktning. Den nya inriktningen tillsammans med förvärvet av FunnelBud innebär en väsentlig förändring i Bolagets verksamhet och kräver att Bolaget genomgår en sk omnoteringsprocess avseende sin notering på marknadsplatsen. Processen är i gång och fortlöper enligt plan, med en ambition om att nå ett godkännande så snart som möjligt. Denna omnoteringsprocess är således bakgrunden till att förvärvet är villkorat ett godkännande från NGM.

"Vi är mycket glada över att ha slutfört förvärvet av FunnelBud. Bolaget har en stark affärsmodell med återkommande intäkter och god lönsamhet, vilket gör det till ett perfekt tillskott i Holdflights portfölj. Med vår expertis och tekniska plattform ser vi stora möjligheter

att vidareutveckla FunnelBuds erbjudande och skapa ökat värde för både kunder och aktieägare."", säger Thomas Edselius, styrelseordförande i Holdflight.

### **Nästa steg**

Utöver arbetet med att så snart som möjligt erhålla ett godkännande av NGM kommer Holdflight och FunnelBud påbörja integrationsarbetet, där fokus ligger på att stärka FunnelBuds produktutbud och skala verksamheten ytterligare.

### **För ytterligare information avseende Holdflight, kontakta:**

Thomas Edselius, styrelseordförande Holdflight AB, Tel +46 (0)730 911 211

Amudova AB är Holdflight ABs Mentor, Tel: 08-546 017 58 E-mail: [info@amudova.se](mailto:info@amudova.se)

Denna information är sådan information som Holdflight AB är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Information lämnades, genom styrelsens försorg, för offentliggörande den 24 mars 2025.