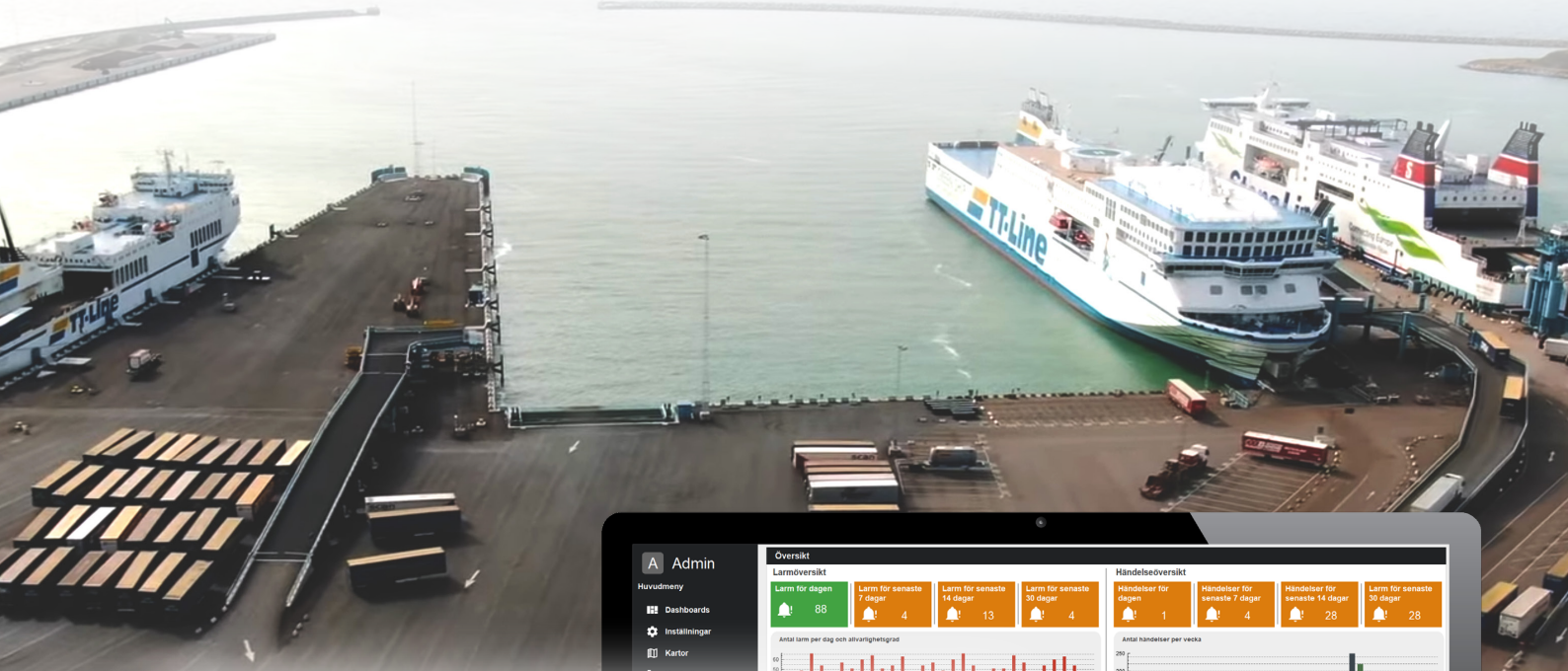


DELÅRSRAPPORT

Q1 (januari - mars 2024)



Admin

- Huvudmeny
- Dashboards
- Inställningar
- Kartor
- Kontroll

Oversikt

Larmöversikt

Larm för dagen	Larm för senaste 7 dagar	Larm för senaste 14 dagar	Larm för senaste 30 dagar
88	4	13	4

Antal larm per dag och slivaringsnät

Händelseöversikt

Händelser för dagen	Händelser för senaste 7 dagar	Händelser för senaste 14 dagar	Larm för senaste 30 dagar
1	4	28	28

Antal händelser per vecka

Händelser

Typ	Yr	Event
Slavaringsnät	2024-02-20 14:56:19	Current value is: true for variable
CCTV	2024-02-20 14:54:43	Current value is: true for variable
Kamera	2024-02-20 14:55:26	Current value is: true for variable true name
CCTV	2024-02-20 14:50:32	Current value on true test tag
Kamera	2024-02-20 14:50:22	Current value on true test tag
Kamera	2024-02-20 14:49:28	Current value on true test tag

Öppna i Ethos | Hoppla till översikt

Tidsspann: 2 min

Källa	Inspelningar	Beskrivning
Lobby	2020-08-12 15:57:11	
Parking	2020-08-12 15:57:30	
Backyard	2020-08-12 15:58:00	
Think tank	2020-08-12 15:58:15	
Rérum	2020-08-12 15:58:30	
Entrance	2020-08-12 15:59:11	

DELÅRSRAPPORT Q1, JANUARI-MARS 2024 I SAMMANDRAG

Kentima Holding AB (publ) Org.nr 556590–2151

Första kvartalet påverkades av en fortsatt svag efterfrågan inom flera kundsegment och koncernomsättningen minskade till 13 950 (18 135) KSEK. Försäljningen av Egenutvecklade produkter var rekordhög under föregående år, Q1 2023, men under Q1 2024 minskade försäljningen till 5 247 (8 201) KSEK. Även Kundenpassade Styrssystem påverkades av det rådande konjunkturläget och försäljningen minskade med 779 KSEK, jämfört med samma period föregående år. Rörelseresultatet uppgick under Q1 till -157 (1 380) KSEK. Kentima fortsätter sina offensiva framtidssatsningar inom utveckling, marknadsföring och försäljning. Under april - maj genomförs Kentima Exploring Days på nio platser i Sverige, från Lund i söder till Luleå i norr. På evenen förhandsvisas nya, och för den framtida tillväxten, betydelsefulla produkter, programversioner och koncept. Mottagandet har varit mycket positivt och lansering kommer ske senare under 2024.

RAPPORTPERIOD Q1, 3 MÅNADER (januari - mars 2024)

- Nettoomsättningen uppgick till 13 950 (18 135) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 5 111 (5 720) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 2 191 (1 986) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 1 009 (2 554) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -157 (1 380) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till -544 (1 035) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 409 (395) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till -498 (729) KSEK.
- Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång, den 31 mars, uppgick till 3 106 (4 968) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 2 947 (3 958) KSEK.

Utdrag från VD HAR ORDET (Läs hela VD HAR ORDET på sidorna 3–6)

”Inledningen av 2024 har varit utmanande för oss, men också inspirerande då vi haft stort fokus på flera viktiga framtidssatsningar. Vi har haft några svagare kvartal där försäljningen inte alls nått upp till de nivåer vi räknat med. Självklart är jag inte nöjd men upplever att nedgången i flera avseenden beror på yttre faktorer som varit svåra att förutspå och därför har det också varit svårt att förhindra de negativa effekterna.

Jag är övertygad om att våra stora framtidssatsningar på nya produkter, programversioner, lösningar och koncept för att kunna skapa totala system är rätt väg framåt och en viktig strategi för att stärka vår position på marknaden. Jag ser en stor tillväxtpotential för våra mjukvaror Ethiris VMS och WideQuick HMI/SCADA. Försäljningen av mjukvarorna kommer accelerera med hjälp av våra nya koncept inom automation, samt våra helhetslösningar inom videoövervakning.

Även om marknaden är avvaktande får vi fortsatt många positiva signaler, inte minst från alla vi möter under vår pågående roadshow, Kentima Exploring Days. Under perioden 11 april – 23 maj genomför vi Kentima Exploring Days på nio platser runt om i Sverige, från Lund i söder till Luleå i norr. Totalt har närmare 300 personer anmält sig och närvarat vid våra event.

Kentima har under de senaste tolv kvartalen levererat positivt EBITDA-resultat under samtliga kvartal och även uppnått ett positivt rörelseresultat tio av dessa kvartal. Samtidigt har vi gjort stora investeringar, d.v.s. aktiverat utvecklingskostnader, men även tagit stora utvecklingskostnader direkt i resultaträkningen, allt för att bygga ett framgångsrikt Kentima på lång sikt.

Som VD och huvudägare ser jag långsiktigt på alla beslut vi tar och de olika aktiviteter vi genomför. Trots en del motgångar under de senaste kvartalen ser jag mycket positivt på framtiden. Vi har en väl fungerande organisation med kunniga och engagerade medarbetare som med stort engagemang omvandlar innovativa idéer till attraktiva produkter och unika lösningar. Min bedömning är att de närmaste kvartalen innebär fortsatta utmaningar där vi fortsätter påverkas av det rådande konjunkturläget inom vissa branscher, samtidigt arbetar vi med flera spännande projekt och potentiella affärer och ser därför positivt på framtiden, framför allt senare delen av 2024 och följande år.”

SIDAN 1	DELÅRSRAPPORT I SAMMANDRAG
SIDAN 2	INNEHÅLLSFÖRTECKNING
SIDAN 3	VD HAR ORDET
SIDAN 7	DIAGRAM, KONCERNOMSÄTTNING, BRUTTOVINST OCH BRUTTOMARGINAL
SIDAN 8	DIAGRAM, RESULTAT – EBITDA OCH EBIT
SIDAN 9	DIAGRAM, EGENUTVECKLADE PRODUKTER
SIDAN 10	VÅRA PARTNERS BLIR VÅRA KUNDER – VIKTIGT FÖR TILLVÄXTEN
SIDAN 11	AFFÄRSMODELL OCH SNABBFAKTA
SIDAN 12	VÄSENTLIGA HÄNDELSER, JANUARI-MARS 2024
SIDAN 13	VERKSAMHETSRAPPORT, JANUARI-MARS 2024
SIDAN 14	KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSREVY, ÖVRIGT
SIDAN 15	KONCERNENS RESULTATRÄKNING
SIDAN 16	KONCERNENS BALANSRÄKNING, FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL
SIDAN 18	MODERBOLAGETS RESULTAT- OCH BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG
SIDAN 19	KONCERNENS KASSAFLÖDEANALYS
SIDAN 20	KONCERNENS NYCKELTAL



VD HAR ORDET

Inledningen av 2024 har varit utmanande för oss, men också inspirerande då vi haft stort fokus på flera viktiga framtidssatsningar. Vi har arbetat intensivt med att planera och förbereda oss inför Kentima Exploring Days, som vi genomför under april-maj, bedrivit ett intensivt utvecklingsarbete och inom försäljning arbetat med flera betydande anbud som vi hoppas ska resultera i beställningar längre fram. Vi har samtidigt haft ett tufft kvartal där vi inte lyckades nå våra försäljningsmål. Första kvartalet 2023 var ett mycket framgångsrikt kvartal, med både rekordhög koncernomsättning och försäljning av Egenutvecklade Produkter och vi visste därför att det skulle bli en stor utmaning att nå upp till dessa försäljningsnivåer. Detta tillsammans med att flera av våra kunder den senaste tiden upplevt ett sämre konjunkturläge medförde att utfallet blev betydligt lägre än vad vi förväntat. Vi upplever att många avvaktar med sina investeringar och flera betydande affärer som vi arbetat med den senaste tiden har långa och mer avancerade beslutsprocesser vilket indirekt påverkat försäljningen under Q1.

Fortsatt stor framtidstro

Jag förstår att flera av er som följer bolaget hade högre förväntningar på koncernomsättningen, försäljningen av Egenutvecklade Produkter och det resultat vi presenterat för Q1. Jag är inte heller nöjd med utfallet, även om jag i vår föregående rapport var tydlig med att vi kortsiktigt under kommande kvartal kan påverkas negativt av det rådande konjunkturläget inom vissa branscher. Trots utfallet under Q1 är min framtidstro fortsatt stor, även om vi kortsiktigt troligtvis står inför ett par utmanande kvartal.

Kentima Exploring Days

Under perioden 11 april – 23 maj genomför vi Kentima Exploring Days på nio platser runt om i Sverige, från Lund i söder till Luleå i norr. När vi släpper Q1 rapporten den 16 maj är vi på plats i Umeå för att genomföra det näst sista av vårens event. Totalt har närmare 300 personer anmält sig och närvarat vid våra event. Besökarna består av både kunder och potentiella kunder, främst systemintegratorer, men också slutkunder och konsulter. Kentima Exploring Days är en stor och viktig satsning för Kentima och vi är fantastiskt glada att eventen lockat så många entusiastiska besökare som valt att investera en halv- eller heldag med Kentima och därigenom fått ta del av vårt attraktiva produktprogram och alla våra spännande nyheter.

Flera nya spännande produkter är på väg att lanseras

Under eventen har vi för första gången förhandsvisat och presenterat flera viktiga produkter och programversioner som vi kommer lansera under hösten 2024. Det är viktiga och betydelsefulla framtidssatsningar som vi har arbetat med under flera år och där vi lagt ner ett mycket omfattande utvecklingsarbete, främst inom affärsområdet Automation. På grund av att vi samtidigt, under två års tid, bedrivit ett stort kundprojekt med omfattande utvecklingsarbete inom Kundenpassade Styrssystem har lanseringarna av dessa produkter flyttats fram vid flera tillfällen, men i höst kommer vi lansera WideQuick HMI/SCADA 14.0. Vi kommer även lansera våra nya efterfrågade koncept, WideQuick Modular Framework och WideQuick Water & Wastewater Treatment. Därefter kommer vi lansera en helt ny version av vårt koncept för fastighetsautomation, WideQuick Building Management Software, som kommer innehålla ett stort antal nyheter, viktiga uppdateringar och ett nytt användargränssnitt.

Stora satsningar på produktutveckling

Kentima har under de senaste tolv kvartalen levererat positivt EBITDA-resultat under samtliga kvartal och även uppnått ett positivt rörelseresultat tio av dessa kvartal. Samtidigt har vi gjort stora investeringar, d.v.s. aktiverat utvecklingskostnader, men även tagit stora utvecklingskostnader direkt i resultaträkningen, allt för att bygga ett framgångsrikt Kentima på lång sikt. Jag är övertygad om att våra stora framtidssatsningar skapar förutsättningar för en fortsatt tillväxt och ökad försäljning av Egenutvecklade Produkter, även om vi för tillfället upplever några svagare kvartal. Jag tror även att de senaste årens intensiva utvecklingsarbete kommer resultera i större och viktigare beställningar, både inom Automation och Säkerhet. Utvecklingsarbetet är också en viktig del för vår kommande intensifierade exportsatsning.

För att bättre förstå storleken på våra framtidssatsningar har vi de senaste två åren haft utvecklingskostnader på över 10 MSEK för produkterna som vi lanserar under hösten 2024, d.v.s. utvecklingen av WideQuick HMI/SCADA 14.0 samt våra tre nya WideQuick-koncept. Utvecklingskostnaderna har vi till en viss del aktiverat, men vi har också som jag tidigare nämnt tagit en betydande del av kostnaderna direkt i vår resultaträkning.

Lägre koncernomsättning och försämrat resultat under Q1

Koncernomsättningen minskade under Q1 2024 jämfört med samma period föregående år, den påverkades negativt av minskad försäljning inom både Egenutvecklade Produkter och Kundenpassade Styrssystem. Koncernomsättningen uppgick under Q1 till 13 950 (18 135) KSEK, en minskning med 23 procent jämfört med motsvarande period föregående år. EBITDA-resultatet uppgick till 1 009 (2 554) KSEK, en minskning med 60 procent jämfört med föregående år. Rörelseresultatet minskade under Q1 2024 till -157 (1 380) KSEK.

Fortsatt utmanade marknadsläge

Årets första kvartal har inneburit fortsatta utmaningar inom flera områden. Precis som under avslutningen av 2023 har vi upplevt en minskad efterfrågan inom vissa kundsegment med anledning av det rådande konjunkturläget, framför allt inom byggnadsbranschen, vilket medförde att vår försäljning inom fastighetsautomation blev betydligt lägre jämfört med Q1 2023.

Vi upplevde en fortsatt stabilisering gällande den globala bristen på elektronikkomponenter. Leveranstiderna har successivt blivit kortare, men det är fortfarande relativt långa leveranstider på flera komponenter. Till följd av den fortsatta bristen på elektronikkomponenter och en svagare försäljning av hårdvara de senaste kvartalen har vi inte lyckats sänka lagernivån i den omfattning vi hade önskat. Detta påverkade i sin tur vår likviditet och att vi utnyttjat vår checkkredit i högre grad än planerat. Likviditeten uppgick den 31 mars till 3 106 (4 968) KSEK. Eftersom ränteläget är fortsatt högt uppgick våra räntekostnader för lån och krediter till 388 KSEK.

Vi arbetar fortfarande med ett stort och viktigt utvecklingsprojekt inom affärsområdet Kundenpassade Styrssystem. Viktiga delar av projektet är nu klara och kunden har i början av 2024 lanserat sitt nya system. Vi fortsätter utvecklingsarbetet under 2024, men det kräver inte lika mycket utvecklingsresurser från vår sida. Det är ett mycket betydelsefullt projekt för vår kommande tillväxt inom det här affärsområdet. Eftersom projektet krävt stora personalresurser har det påverkat flera av våra andra viktiga och inplanerade framtidssatsningar, till exempel var vi tvungna att flytta fram några av våra produktlanseringar och även vår exportsatsning.

Flera positiva signaler från marknaden

Även om marknaden är avvaktande får vi fortsatt många positiva signaler, inte minst från alla vi möter under vår pågående roadshow, Kentima Exploring Days. Det finns ett stort intresse för våra produkter, inte minst alla kommande WideQuick HMI/SCADA-nyheter och nya versioner av Ethisis VMS. Vi arbetar nu med att bredda vår bearbetning av marknaden och möter systemintegratörer, installatörer, konsulter, slutkunder och olika samarbetspartners för att ytterligare öka intresset för våra produkter. Även om försäljningen inte nådde upp till våra förväntningar under Q1 så upplever vi ett fortsatt tryck och ett ökat intresse för våra Egenutvecklade Produkter och antalet inkommande förfrågningar och nya kundkontakter ligger på en bra nivå och det pågår diskussioner i flera spännande affärer och projekt.

Marknaden för våra Automation- och Säkerhetsprodukter förväntas ha en god tillväxt under flera år framöver samt att andelen av vår försäljning som består av mjukvaror och mjukvarubaserade produkter ökar kontinuerligt, vilket ger oss högre marginaler och därigenom högre vinster.

Jag är stolt över våra kunniga och engagerade medarbetare och vår förmåga att snabbt anpassa oss efter marknadens behov och önskemål. Med vår höga kompetens inom både Automation och Säkerhet har Kentima en alldeles unik position på marknaden. Vi utvecklar produkter med hög kvalitet och unik funktionalitet som är mycket uppskattade av såväl systemintegratörer som slutkunder.

Försäljning Egenutvecklade Produkter

Efterfrågan på våra Egenutvecklade Produkter, inom Automation och Säkerhet har ökat under flera år, vi har från 2014–2023 ökat försäljningen med över 500 procent. Under första kvartalet 2023 accelererade försäljningen inom det här området och nådde den hittills högsta nivån för ett enskilt kvartal. Under Q1 2024 uppgick försäljningen av Egenutvecklade Produkter till 5 247 (8 201) KSEK, en minskning med 36 procent jämfört med föregående år.

Vi är inte nöjda med försäljningsresultatet för Q1 och vi upplever att marknaden inom vissa segment varit avvaktande med flera av sina investeringar och att beslutsprocesserna generellt sett blivit betydligt längre. Antalet offerter vi lämnar och volymerna vi offererar har successivt ökat, vilket är en positiv signal för framtiden.

Affärsområdet Automation

Vår försäljning inom automationsområdet sker till en mängd olika branscher så som fastighetsautomation, process och tillverkningsindustri, maskinbyggare, VA samt kraft- och värmeverk med flera.

Vi arbetar aktivt med att vidareutveckla vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA och vi tillför kontinuerligt ny viktig funktionalitet. Under början av Q2 lanserade vi WideQuick HMI/SCADA 13.4. I den nya versionen har vi bland annat utökat och förbättrat mjukvarans användarmodul med verktyg för att spåra användarhändelser, lagt till virtuella grupper samt infört en rad andra förbättringar. Parallellt med utvecklingen av WideQuick HMI/SCADA 13.4 har vi fortsatt arbetet med att utveckla nästa huvudversion, WideQuick HMI/SCADA 14.0.

WideQuick HMI/SCADA 14.0 kommer innehålla mängder av ny funktionalitet, bland annat container-lösningar som tillsammans med en helt ny licensmodell, Universal, kommer kunna användas för att till exempel bygga attraktiva och effektiva molnapplikationer, inom bland annat fastighetsautomation. Den nya licensmodellen kompletterar den befintliga och kommer vara prenumerationsbaserad och vi kommer därmed erbjuda våra kunder flera parallella licensalternativ. I den kommande versionen har vi också lagt till flera nya funktioner i WideQuick Designer som förenklar och effektiviserar konfigurationen av ett HMI/SCADA-projekt, något som uppmärksammats och uppskattats av systemintegratörer som besökt våra event. Den nya versionen av WideQuick HMI/SCADA kommer även innehålla två nya kommunikationsprotokoll som utökar mjukvarans användningsområden. Den nya MQTT-drivern används för kommunikation med olika typer av IoT-enheter inom en mängd olika områden. WideQuick HMI/SCADA 14.0 kommer även innehålla vår nya BACnet-driver som vi lagt ner stora resurser på att utveckla. BACnet-drivern bygger på en internationell standard och används främst inom fastighetsautomation för kommunikation med olika typer av I/O- och PLC-system. BACnet används ofta i större fastigheter och för övervakning av stora fastighetsbestånd. Förutom att BACnet-drivern kommer att öppna upp nya möjligheter på den svenska marknaden är den också en viktig del i vårt förberedande arbete inför kommande exportsatsning.

Försäljningen inom området fastighetsautomation har de senaste åren haft en positiv utveckling och har drivits av energibesparingar och andra åtgärder som görs för att effektivisera driften av en fastighet. Samtidigt har området de senaste kvartalen påverkats negativt av ett kraftigt minskat byggande, av framför allt bostäder. Trots att det byggs mindre för närvarande, fortsätter vi satsa inom det här området. Vi ser en betydande tillväxt inom fastighetsautomation eftersom fastighetsägarna vill investera i system för effektivare drift och energieffektiviseringar. Tillsammans med nya samarbetspartners, flera spännande produktlanseringar och en kommande intensifierad exportsatsning, ser vi mycket positivt på försäljningstillväxten inom det här området. Vi är övertygade om att vi kontinuerligt kommer öka våra marknadsandelar och med vårt attraktiva erbjudande accelerera tillväxten när investeringsviljan ökar igen.

Försäljningen till process- och tillverkningsindustri har haft en positiv utveckling under en längre tid, men tillväxten har dämpats de senaste kvartalen. Vi ser stora möjligheter att framöver öka vår försäljning av vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA och våra industridatorer inom det här området.

Under januari lanserade vi en ny generation av våra OE/H600 Flexible, en av våra serier med kraftfulla industridatorer och operatörsenheter. Under mars lanserade vi två helt nya serier, OE/H500 Extended och OE/H500 Extended Plus. Båda 500-serierna består av mycket robusta, väl kapslade och passivt kylta industridatorer med brett temperaturområde, hög prestanda och hög kvalitet. OE516 Extended och OE516 Extended Plus är avsedda för panelmontage, i till exempel ett styrschåp, eller för montage på ett VESA-fäste. Enheterna är väl kapslade och kan monteras utomhus där det finns ett grundläggande skydd mot direkt påverkan av regn, snö, vind och solljus.

Samtliga våra industridatorer och operatörsenheter har mängder av användningsområden, till exempel: Maskinstyrning, process- och tillverkningsindustri, system för fastighetsautomation, VA-system, säkerhetssystem, tåg- och tunnelbanestationer, sjukhus, flygplatser o.s.v.

Även inom området maskinbyggare ser vi en stor försäljningspotential. Vi har redan en bra försäljning inom det här området men försäljningen sker för närvarande till ett begränsat antal maskinbyggare. Under de senaste kvartalen har vi haft en positiv utveckling inom det här segmentet och vi ser stora möjligheter att öka försäljningen ytterligare genom våra nya produktlanseringar och en ökad bearbetningen av kundkategorin. Med kommande WideQuick Modular Framework kommer vårt erbjudande till den här kategorin bli mycket attraktivt.

Ett viktigt område som vi kommer satsa på framöver är Vatten- och Avlopp och här ser vi en betydande marknadspotential både i Sverige och internationellt. Vi flyttade fram lanseringen av vårt nya koncept WideQuick Water & Wastewater Treatment (WWT), som var planerat till 2023, då vi under en längre tid arbetat med flera viktiga utvecklings- och kundprojekt som riktar sig mot andra områden. Under Kentima Exploring Days har förhandsvisningen av WideQuick Water & Wastewater Treatment fått ett mycket positivt mottagande och det finns ett stort behov av investeringar inom detta område.

WideQuick WWT bygger på vårt nya WideQuick Modular Framework, som är ett nytt ramverk vi tagit fram och som kommer förenkla arbetet avsevärt för systemintegratorer som genomför sina HMI/SCADA-projekt med WideQuick. Vår avsikt är att WideQuick Modular Framework och WideQuick WWT ska finnas tillgängligt för våra kunder under 2024.

Affärsområdet Säkerhet

Inom affärsområdet Säkerhet utvecklar vi Ethis Video Management Software (VMS), en av marknadens mest kraftfulla och avancerade mjukvaror för professionell videoövervakning. Våra produkter och system inom området Säkerhet skapar en tryggare tillvaro för många människor, förebygger och reducerar inbrott och annan brottslighet, minskar kostnader för skadegörelse och skapar säkrare arbetsplatser.

Även inom affärsområdet Säkerhet arbetar vi långsiktigt och vårt försäljningsarbete är främst inriktat mot krävande kunder som har krav på hög funktionalitet, hög säkerhet, hög driftsäkerhet, hög prestanda och stora integrationsmöjligheter med andra system.

Vi fortsätter vårt intensiva utvecklingsarbete även inom affärsområdet Säkerhet. Behovet av att investera i tillförlitlig säkerhetsutrustning kommer troligtvis öka under lång tid framöver och vi har en mycket positiv syn på bolagets möjligheter att öka tillväxttakten även inom affärsområdet Säkerhet.

Under Q1 lanserade vi våra nya Ethis NVR-1E, Ethis NVC-1E och Ethis NVP-1E. De nya modellerna har bland annat närmare fyra gånger så hög prestanda som våra tidigare Ethis NVR-1, Ethis NVC-1 och Ethis NVP-1.

Tack vare den nyutvecklade funktionaliteten i Ethis VMS 15.2, som vi lanserade under slutet av föregående år, kunde vi under Q1 2024 lansera vårt nya samarbete med SOS Alarm. Det nya samarbetet innebär att både befintliga och nya användare av Ethis VMS/NVR kan använda viktiga larmtjänster från SOS Alarm. Tennotech är ett företag som har utvecklat en generell plattform för mottagning av video i en larmcentral, den används bland annat av SOS Alarm. Genom att använda vårt nyutvecklade Ethis SDK har Tennotech integrerat stöd för Ethis VMS/NVR i sin plattform. Vår målsättning är att ännu fler larmcentraler ska kunna ta emot video från Ethis VMS/NVR, vilket kommer leda till ökad försäljning av licenser och försäljning av den option som krävs för uppkopplingen mot larmcentralen.

Vi har ett attraktivt och brett erbjudande för professionell videoövervakning. Vi säljer Ethis VMS som en licens med rätt att använda den aktuella versionen alternativt och fördelaktigt som en licens med 5-års fria uppdateringar. Vi ger även kunderna möjlighet att använda en prenumerationsbaserad licensmodell som heter Universal. Vi kommer successivt utöka vårt redan starka erbjudande inom videoövervakning med VSaaS (Video Surveillance as a Service), vilket kommer ge oss ännu större möjligheter att utnyttja Ethis skalbarhet och nya attraktiva betalningsmodeller med högre lönsamhet.

Alla våra Ethis-licenser kan enkelt kompletteras med en tilläggstjänst för ökad trygghet. Detta innebär att när Ethis övervakningsdel genererar ett larm, till exempel vid obehörigt intrång i en anläggning, kopplas Ethis VMS automatiskt upp mot en larmcentral, till exempel SOS Alarm eller Safe4, och larmoperatören kan direkt vidta lämpliga åtgärder för att säkra anläggningen.

Behovet av att investera i tillförlitlig säkerhetsutrustning kommer troligtvis öka under lång tid framöver och vi har en mycket positiv syn på bolagets möjligheter att öka tillväxttakten även inom affärsområdet Säkerhet.

Affärsområdet Kundenpassade Styrssystem

Vi säljer kundenpassade styr- och övervakningssystem till kunder som är verksamma inom gruvindustrin. Försäljningen inom affärsområdet har med undantag för vissa kvartal haft en nedåtgående trend sedan mitten av 2022. Under Q1 uppgick försäljningen av Kundenpassade Styrssystem till 7 246 (8 025) KSEK, en nedgång med 10 procent jämfört med samma kvartal föregående år.

Under andra kvartalet 2023 förnyade vi vårt avtal med Sandvik Rock Processing Solutions. Det nya avtalet är ett 5-årigt leveransavtal, tidigare förlängdes avtalet med två år i taget. Det nya avtalet är mycket viktigt för Kentima och det är mer omfattande än något tidigare avtal mellan Kentima och Sandvik. Avtalet avser leverans av avancerad automationsutrustning till alla typer av konkrossar som Sandvik har i sitt sortiment. Åtagandet omfattar bland annat leverans av kundenpassade operatörsenheter som är baserade på vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA samt hårdvara som är utvecklad av Kentima.

Sandvik är idag Kentimas största kund och även om avtalet inte innehåller ett volymbaserat inköpsåtagande är avtalet ett exklusivt avtal som innebär att Kentima kommer fortsätta leverera till Sandvik under 5 år och det finns stora möjligheter till att öka den nuvarande försäljningen till Sandvik. Avtalet innebär att den nuvarande försäljningen till Sandvik bedöms öka med 2 - 3 MSEK årligen och den totala försäljning under 5 år, som avtalet inledningsvis omfattar, bedöms uppgå till mellan 150 – 200 MSEK.

Trots den svaga utvecklingen som varit inom Kundenpassade Styrssystem under de senaste kvartalen, och att tillväxten på kort sikt förmodligen kommer fortsätta påverkas negativt av omvärldssituationen och konjunkturläget, ser vi långsiktigt mycket positivt på detta affärsområde och bedömer att vändningen kommer under andra halvan av 2024.

Vår exportsatsning

För närvarande exporterar vi våra produkter i en begränsad omfattning till närmare tjugo olika systemintegratörer i 14 länder, främst i Europa. Våra produkter används redan i flera stora projekt i Europa men även i ett fåtal betydande projekt i Asien och i Afrika och antalet förfrågningar från exportmarknaden ökar för varje kvartal.

Eftersom vår avsikt är att genomföra exportsatsningen med egna medel är det viktigt att vi förbereder oss väl och att vi når en ännu starkare position på den svenska marknaden samt att vi har en tillräckligt stabil grund att stå på, som till exempel en utökad organisation samt en tillfredsställande tillväxt och lönsamhet i bolaget.

Vi kommer successivt avsätta mer resurser för att kunna inleda en större och mer fokuserad exportsatsning. Vi har med undantag för de senaste kvartalen, under flera år haft en stabil och hög tillväxt inom försäljning Egenutvecklade Produkter och vi har successivt förstärkt vår organisation för att fortsätta vår tillväxtresa. Vårt stora utvecklingsprojekt inom Kundenpassade Styrssystem tillsammans med en något svagare försäljningen under de senaste kvartalen medför att vi flyttat fram den intensifierade exportsatsningen till andra halvåret 2024. Vi är övertygade om att vår kommande exportsatsning kommer att ge en stor hävstångseffekt på försäljningen och öka tillväxttakten

Kentima – Ett attraktivt tillväxtbolag

Vår målsättning är att med egna medel skapa betydande tillväxt, där ökningen av koncernomsättningen främst kommer från en ökad försäljning av våra Egenutvecklade Produkter inom våra affärsområden Automation och Säkerhet. Till våra aktieägare och potentiella investerare vill jag återigen lyfta fram hur viktigt det är att man är medveten om att vi bedriver ett långsiktigt arbete med en strategi som bygger på att Kentima ska vara ett attraktivt och framgångsrikt tillväxtbolag under lång tid framöver, som levererar en god avkastning till sina aktieägare. Vi kommer fortsätta göra stora investeringar inom produktutveckling, marknadsföring, försäljning och flera andra områden som är viktiga för vår fortsatta tillväxt.



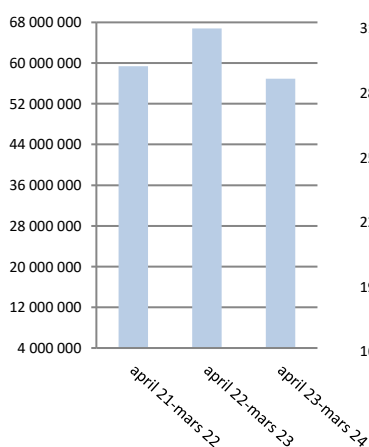
Kent Nilsson, CEO

”Vi har haft några svagare kvartal där försäljningen inte alls nått upp till de nivåer vi räknat med. Självklart är jag inte nöjd men upplever att nedgången i flera avseenden beror på yttre faktorer som varit svåra att förutspå och därför har det också varit svårt att förhindra de negativa effekterna. Vi kommer fortsätta fokusera på utveckling och tillväxt och Kentima Exploring Days är bara ett exempel på försäljningsaktiviteter där vi möter nya och befintliga kunder. Ett av våra mål de närmaste kvartalen är att säljarna ökar närvaron på marknaden med fler fysiska kundbesök.

Jag är övertygad om att våra stora framtidssatsningar på nya produkter, programversioner, lösningar och koncept för att kunna skapa totala system är rätt väg framåt och en viktig strategi för att stärka vår position på marknaden. Jag ser en stor tillväxtpotential för våra mjukvaror Ethis VMS och WideQuick HMI/SCADA. Försäljningen av mjukvarorna kommer accelerera med hjälp av våra nya koncept inom automation, samt våra helhetslösningar inom videoövervakning.

Som VD och huvudägare ser jag långsiktigt på alla beslut vi tar och de olika aktiviteter vi genomför. Trots en del motgångar under de senaste kvartalen ser jag mycket positivt på framtiden. Vi har en väl fungerande organisation med kunniga och engagerade medarbetare som med stort engagemang omvandlar innovativa idéer till attraktiva produkter och unika lösningar. Min bedömning är att de närmaste kvartalen innebär fortsatta utmaningar där vi fortsätter påverkas av det rådande konjunkturläget inom vissa branscher, samtidigt arbetar vi med flera spännande projekt och ser därför positivt på framtiden, framför allt senare delen av 2024 och följande år.”

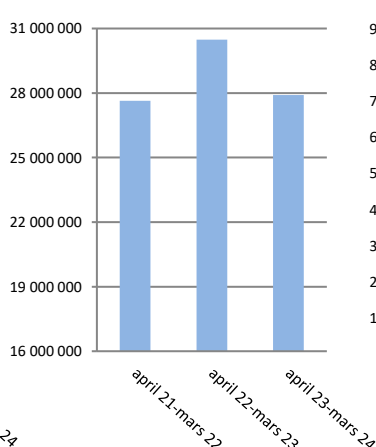
Koncernen
Omsättning, 3 år
Period april-mars (12 månader)



23/24: 56 943 KSEK
22/23: 66 776 KSEK
21/22: 59 355 KSEK

- 15 % på ett år
- 4 % på två år

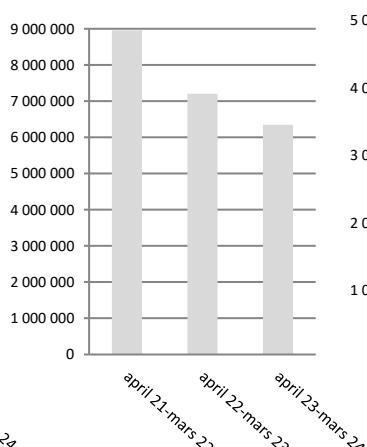
Koncernen
Bruttovinst, 3 år
Period april-mars (12 månader)



23/24: 27 902 KSEK
22/23: 30 474 KSEK
21/22: 27 634 KSEK

- 8 % på ett år
+ 1 % på två år

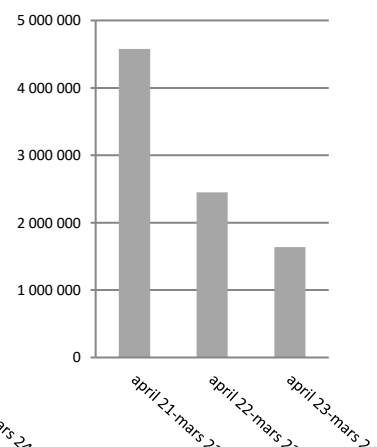
Koncernen
EBITDA-resultat, 3 år
Period april-mars (12 månader)



23/24: 6 349 KSEK
22/23: 7 200 KSEK
21/22: 8 955 KSEK

- 12 % på ett år
- 29 % på två år

Koncernen
Rörelseresultat (EBIT) 3 år
Period april-mars (12 månader)



23/24: 1 640 KSEK
22/23: 2 488 KSEK
21/22: 4 577 KSEK

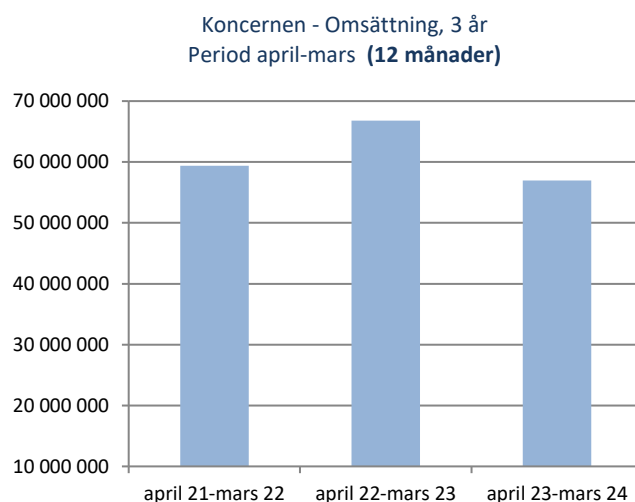
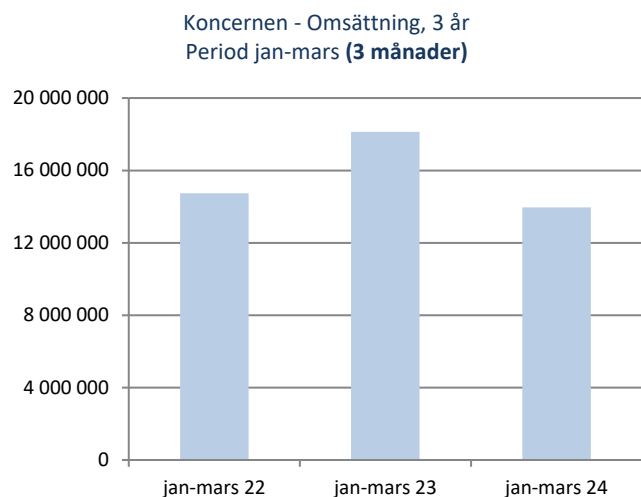
- 33 % på ett år
- 64 % på två år

KONCERNOMSÄTTNING, BRUTTOVINST OCH BRUTTOMARGINAL

Koncernomsättning

Koncernomsättningen uppgick under Q1 till 13 950 (18 135) KSEK, en nedgång med 4 185 KSEK och 23 procent.

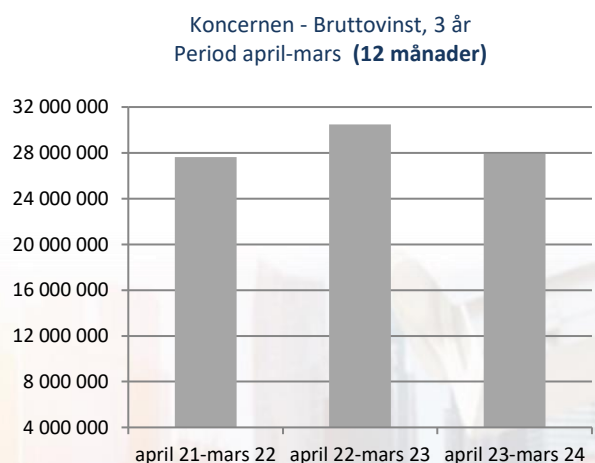
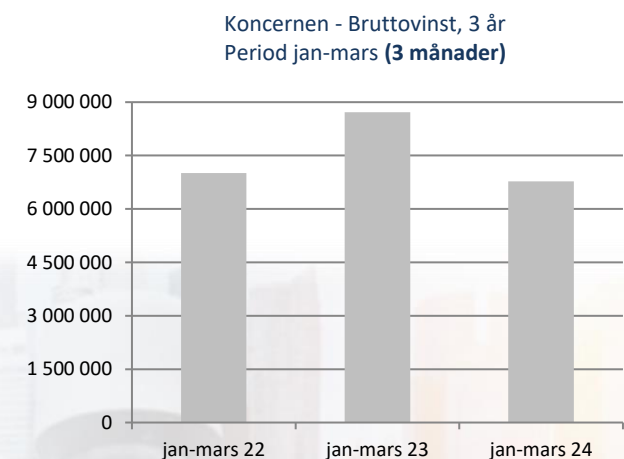
Under en 12-månadersperiod, april 2023-mars 2024, uppgick koncernomsättningen till 59 355 (66 776) KSEK, en nedgång med 7 421 KSEK och 15 procent.



Bruttovinst och bruttomarginal

Koncernens bruttovinst uppgick under Q1 till 6 772 (8 718) KSEK, en nedgång med 1 946 KSEK och 22 procent.

Under en 12-månadersperiod, april 2023-mars 2024, uppgick bruttovinsten till 27 902 (30 474) KSEK, en nedgång med 2 572 KSEK och 8 procent. Bruttomarginalen under Q1 uppgick till 49 (46) procent.

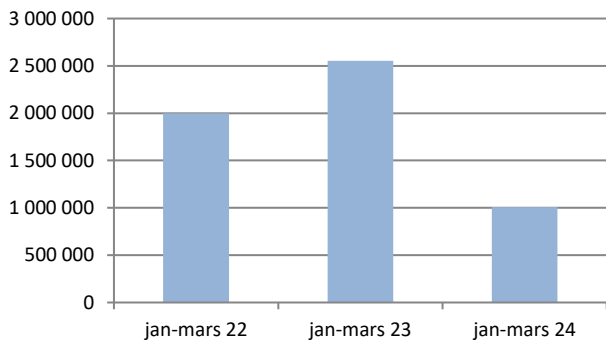


EBITDA-resultat

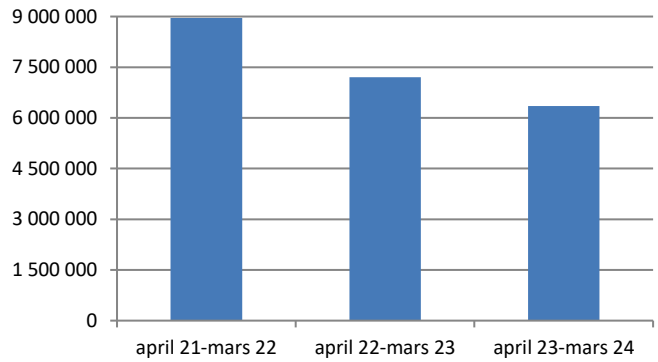
Koncernens EBITDA-resultat uppgick under Q1 till 1 009 (2 554) KSEK, en nedgång med 1 545 KSEK och 60 procent.

Under en 12-månadersperiod, april 2023-mars 2024, uppgick EBITDA-resultatet till 6 349 (7 200) KSEK, en nedgång med 851 KSEK och 12 procent.

Koncernen - EBITDA-resultat, 3 år
Period jan-mars (3 månader)



Koncernen - EBITDA-resultat, 3 år
Period april-mars (12 månader)

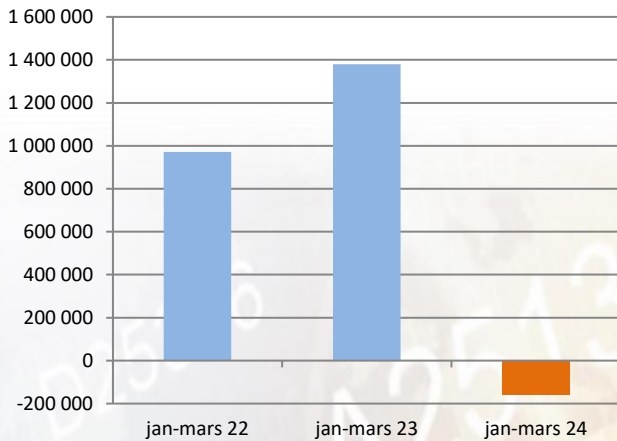


EBIT-resultat

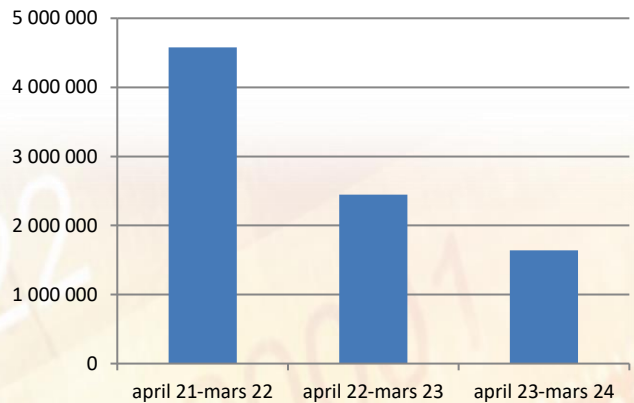
Koncernens EBIT-resultat uppgick under Q1 till -157 (1 380) KSEK, en nedgång med 1 537 KSEK.

Under en 12-månadersperiod, april 2023-mars 2024, uppgick EBIT-resultatet till 1 640 (2 448) KSEK, en nedgång med 808 KSEK och 33 procent.

Koncernen - Rörelseresultat (EBIT) 3 år
Period jan-mars (3 månader)



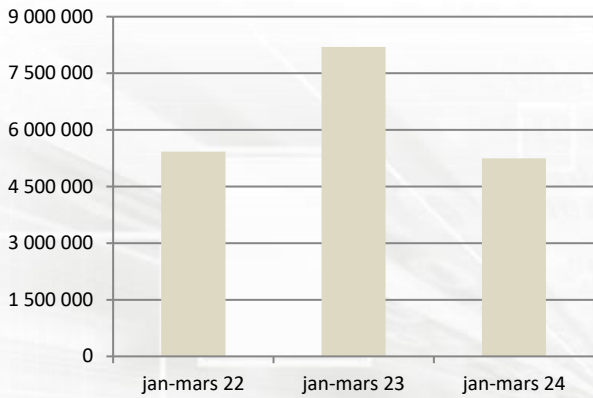
Koncernen - Rörelseresultat (EBIT) 3 år
Period april-mars (12 månader)



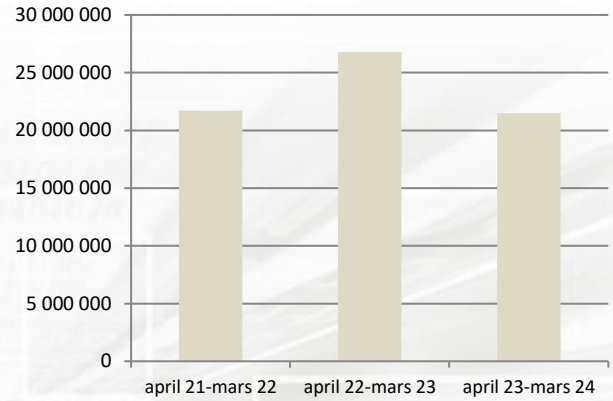
Försäljningen av Egenutvecklade Produkter uppgick till under Q1 till 5 247 (8 201) KSEK, en nedgång med 2 954 KSEK och 36 procent.

Under en 12-månadersperiod, april 2023-mars 2024 uppgick försäljningen av Egenutvecklade Produkter till 21 482 (26 788) KSEK, en nedgång med 5 306 KSEK och 20 procent.

Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 3 år
Period jan-mars (3 månader)

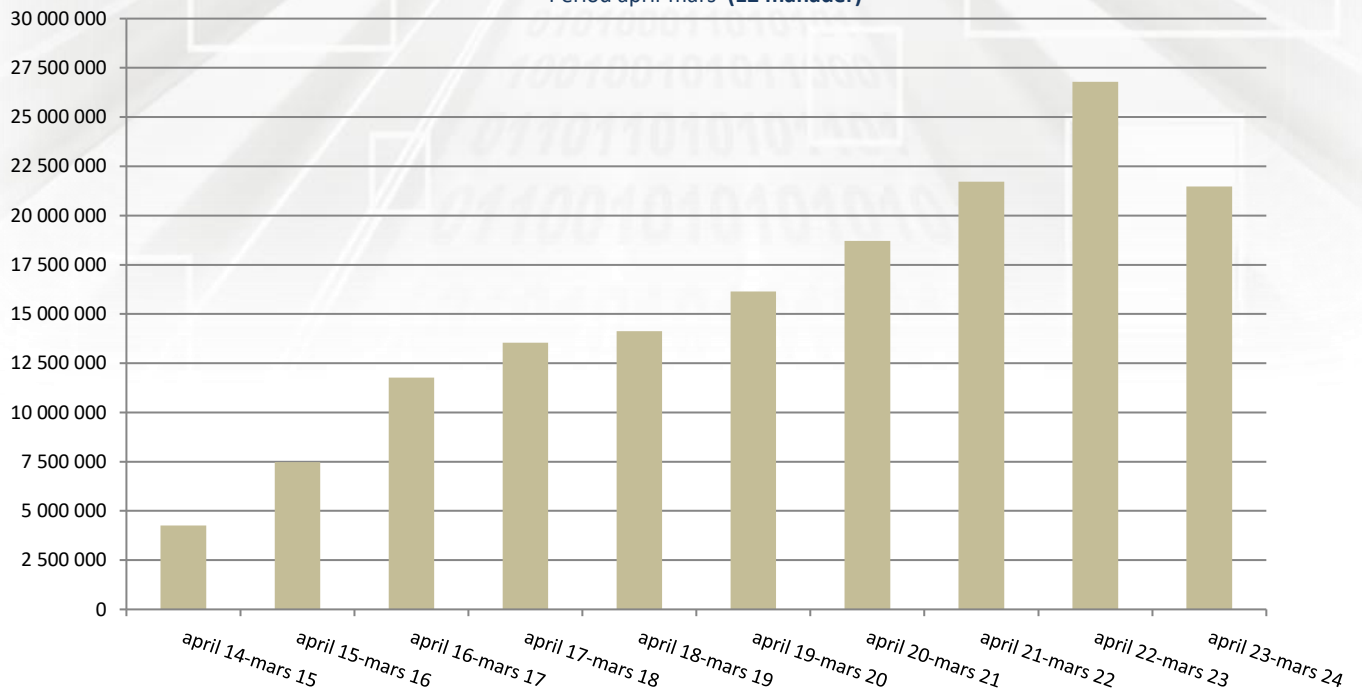


Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 3 år
Period april-mars (12 månader)



Diagrammet nedan visar försäljningsutvecklingen inom Egenutvecklade Produkter sedan bolaget listades på Nasdaq First North Growth Market 2013.

Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 10 år
Period april-mars (12 månader)



VÅRA PARTNERS BLIR VÅRA KUNDER – VIKTIGT FÖR TILLVÄXTEN

Några av synonymerna till PARTNER är; kompanjon, kollega, medspelare – och det är så vi känner för våra PARTNERS.

Kentima AB säljer samtliga produkter inom både Automation & Säkerhet via ett stort nätverk av systemintegratörer, installatörer och konsulter samt OEM-kunder, och de flesta har valt att gå med i Kentima Partner Program.

Syftet med *Kentima Partner Program* är att skapa nära, långsiktiga och givande samarbeten mellan oss och våra kunder. Vi tror att vårt Partnerprogram och alla synergier som kommer ur detta är en viktig grundsten för *långsiktiga och framgångsrika samarbeten*. Vi tror att pusselbitarna i vårt Partnerprogram ger både oss och våra kunder viktiga fördelar som gör att vi står starka i konkurrensen på marknaden.

Via Partnerprogrammet knyter vi våra kunder närmare oss. Kunderna får många fördelar, till exempel tillgång till *kostnadsfria grundutbildningar, fri support, information om projekt, information om lanseringar, inbjudningar till Partnerevent* och mycket mer. Vi vill att våra Partners ska vara konkurrenskraftiga på marknaden, vara kunniga i hur våra produkter används och kunna erbjuda sina kunder det optimala alternativet.

Vi får även möjlighet att förstå våra kunders verksamhet bättre och lära oss hur slutkunderna använder våra produkter. På så sätt är vi med hela vägen från början till slut och vi kan använda informationen för att *utveckla och förbättra* vårt arbetssätt och vår verksamhet för att bli ännu bättre, det kan vara allt från våra rutiner vid orderläggning till våra produkters design och funktioner.

Våra Partner är verksamma inom flera olika områden, och använder våra produkter till allt från *maskinstyrning, fastighetsautomation, videoövervakning, överordnade säkerhetssystem till automationslösningar för process- och tillverkningsindustrin*. Det är ganska vanligt att våra Partner inleder med att köpa en eller flera produkter inom samma produktområde. Efterhand som de blir bekanta med oss och våra övriga produktområden, köper de oftast ur flera av våra produktområden och även från båda affärsområdena, Automation & Säkerhet. En del Partner vill gärna vara *Beta-*

testare av våra mjukvaror. Detta är ett värdefullt samarbete som ofta leder till produktförbättringar och förändringar som gynnar både oss, produkten och i slutändan kunden.

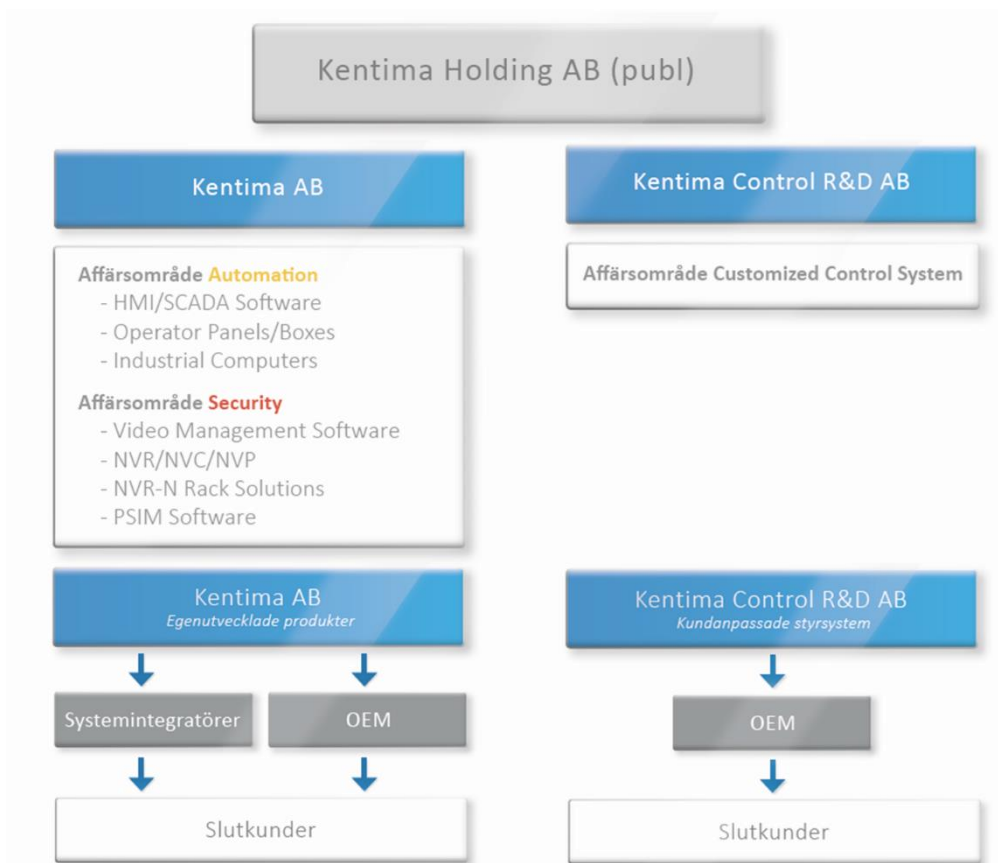
Vi tycker att *support med hög kvalitet och kort responstid* är oerhört viktigt. Vi vill att våra kunder ska mötas av kunnig personal och korta svarstider. Vårt supportteam har hög kunskap om våra produkter vilket resulterar i nöjda kunder. De bistår även våra systemintegratörer med olika konsultuppdrag i deras olika projekt. Våra supporttekniker förbereder och leder våra utbildningar vilka är mycket uppskattade av våra kunder. Målsättningen med våra utbildningar är att systemintegratorerna ska bli allt *effektivare* i sitt arbete vid konfigurering och installation av våra produkter.

Vår målsättning är att *utveckla produkter* som marknaden efterfrågar och därför sätter vi också kundernas önskemål i fokus. Vi lägger stor vikt vid att noga lyssna på hur våra kunder vill använda våra produkter och vilka lösningar de vill ta fram med produkterna. Detta tar vi hänsyn till i vårt utvecklingsarbete och kan därigenom ta fram *nya funktioner, lösningar och koncept* som underlättar arbetet för våra systemintegratörer och som skapar ett mervärde för slutkunden.

Vi har idag ett stort antal *fantastiskt engagerade och kvalificerade kunder*, däribland märks ABB, AFRY, Assemblin, Bravida, Caverion, Consilium, Elajo, Fidelix, Granitor, FLIR, Sandvik, Rejlers, Schneider, Siemens och Valmet.

Vi vidareutvecklar kontinuerligt vårt Kentima Partner Program för att attrahera allt fler systemintegratörer och därigenom successivt öka försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter.





MODERBOLAG: Kentima Holding AB (publ)

DOTTERBOLAG: Kentima AB & Kentima Control R&D AB

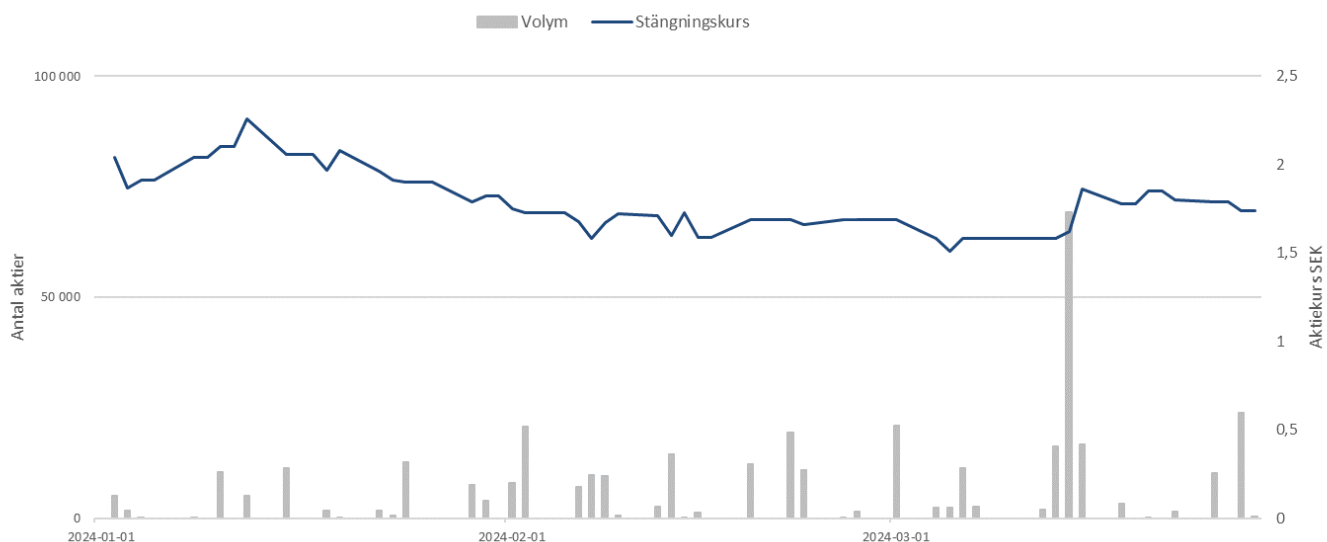
ANTAL ANSTÄLLDA: 28

HUVUDKONTOR: Staffanstorp

REGIONKONTOR: Göteborg & Stockholm

	<u>3 månader, jan-mars 2024</u>	<u>3 månader, jan-mars 2023</u>
Omsättning:	13 950 KSEK	18 135 KSEK
EBITDA-resultat:	1 009 KSEK	2 554 KSEK
EBIT-resultat:	-157 KSEK	1 380 KSEK
Bruttovinst:	6 772 KSEK	8 718 KSEK
Bruttomarginal:	49 %	46 %
Börsvärde 24-03-31:	50 742 KSEK	
Antal aktier:	29 162 111	

Kursutveckling nedan: 1/1 2024 – 31/3 2024, 3 månader



Kentima Exploring Days

Under Q1 har vi arbetat intensivt med alla förberedelser inför Kentima Exploring Days som vi genomför efter perioden, den 11 april – 23 maj på nio platser runt om i Sverige, från Lund i söder till Luleå i norr. Totalt har närmare 300 personer anmält sig och närvarat vid våra event. Besökarna består av både kunder och potentiella kunder, främst systemintegratörer, men också slutkunder och konsulter. Kentima Exploring Days är en stor och viktig satsning för Kentima.

Koncernomsättning, bruttovinst och EBIT

Koncernomsättningen uppgick under Q1 till 13 950 (18 135) KSEK, en nedgång med 4 185 KSEK och 23 procent. Koncernens bruttovinst uppgick under Q1 till 6 772 (8 718) KSEK, en nedgång med 1 946 KSEK och 22 procent. Koncernens EBIT-resultat uppgick under Q1 till -157 (1 380) KSEK, en nedgång med 1 537 KSEK.

Produktlanseringar

I januari lanserade vi vår nya generation OE600 Flexible ersätter vår nuvarande OE600 Flexible-serie. Industridatorerna i den nya serien är anpassningsbara och kan förses med olika typer av expansionskort. Samtliga Panel PC och Box PC i OE600 Flexible-serien har ett robust utförande samt nya CPU-kort med högre prestanda.

I februari lanserade vi våra första modeller i två helt nya serier av mycket robusta, väl kaplade och passivt kylda industridatorer med brett temperaturområde, hög prestanda och hög kvalitet, OE516 Extended och OE516 Extended Plus. Dessa är avsedda för panelmontage i till exempel ett styrskåp. Enheterna är väl kaplade och kan monteras utomhus på platser som har ett grundläggande skydd mot direkt påverkan av regn, snö, vind och solljus.

Inom videoövervakning lanserade vi under mars en helt ny serie, 1E, som är efterföljaren till serie 1. Den nya serien omfattar samtliga tre kategorier; NVR, NVC och NVP. Den nya hårdvaran har nästan 4 gånger så hög CPU-prestanda som vår tidigare NVR-1 serie.



Koncernomsättning, bruttovinst och resultat

Koncernomsättningen under Q1 uppgick till 13 950 (18 135) KSEK.

Bruttovinsten uppgick till 6 772 (8 718) KSEK och bruttomarginalen var 49 (46) procent.

Under Q1 uppgick Resultat före avskrivningar (EBITDA) till 1 009 (2 554) KSEK och rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -157 (1 380) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till -544 (1 035) KSEK.

Kentima AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima AB uppgick till 10 146 (14 189) KSEK under Q1.

Kentima Control R&D AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima Control R&D AB uppgick till 7 246 (8 025) KSEK under Q1.

Dotterbolagens omsättning inkluderar även intern försäljning mellan koncernens bolag, men den försäljningen påverkar inte koncernomsättningen.

Försäljning Egenutvecklade Produkter

Under Q1 uppgick försäljningen av Egenutvecklade Produkter till 5 247 (8 201) KSEK.

Investeringar

Förutom aktivering av utvecklingskostnader har koncernen inte gjort några större investeringar. De nya aktiveringarna som gjorts under perioden uppgår till 1 506 KSEK. Koncernen har under perioden skrivit av 1 143 KSEK på aktiverade utvecklingskostnader.

Likvida medel

Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång, den 31 mars, uppgick till 3 106 (4 968) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 2 947 (3 958) KSEK.

Personal

Medeltalet anställda under perioden var 28 personer.

Aktieinformation

Totalt utstående aktier vid periodens utgång 2024-03-31 uppgick till 29 162 111 varav 999 998 är A-aktier. Totalt antal aktieägare den 31 mars 2024 var enligt Euroclear 917. Aktien är listad på Nasdaq First North Growth Market sedan juni 2013 och handel sker med kortnamn KENH.

Finansiell kalender

16 maj 2024	Delårsrapport Q1, januari-mars 2024
21 maj 2024	Årsstämma 2024
22 augusti 2024	Halvårsrapport Q1-Q2, januari-juni 2024
14 november 2024	Delårsrapport Q1-Q3, januari-september 2024



KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSREV, ÖVRIGT

Revisor

Mazars AB, Rasmus Grahn är vald till huvudansvarig revisor för ett år fram till slutet av den årsstämma som hålls för räkenskapsåret 2023 och som avslutas 2023-12-31. Årsstämman hålls den 21 maj 2024.

Granskning

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Redovisningsprinciper

Koncernen redovisar enligt Bokföringsnämndens allmänna råd "K3" (BFNAR 2012:1).

Certified Adviser

Västra Hamnen Corporate Finance AB, telefon: 040-20 02 50, e-mail: ca@vhcorp.se.

Investor Relations

Kent Nilsson, kent.nilsson@kentima.se, 046-25 30 40.

Hemsida

www.kentima.com

Prenumerera på nyhetsbrev från Kentima

[Klicka här och fyll i dina uppgifter](#)



Denna information är sådan information som Kentima Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 16 maj 2024 kl. 07:30 CEST.

Kontaktpersoner Kentima IR

VD

Kent Nilsson
kent.nilsson@kentima.se
046-25 30 40

Styrelseordförande

Jens Kinnander
jens@kinnander.law
+46 (0)709-99 10 20

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Belopp i KSEK	3 månader	3 månader	12 månader	12 månader
	jan-mars 2024	jan-mars 2023	jan-dec 2023	jan-dec 2022
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	13 950	18 135	61 127	63 370
Aktiverat arbete för egen räkning	1 506	1 538	6 489	5 355
Övriga rörelseintäkter	33	4	73	462
	15 489	19 677	67 689	69 187
Rörelsens kostnader				
Råvaror och förnödenheter	-3 948	-6 056	-18 563	-18 567
Handelsvaror	-3 230	-3 361	-12 717	-16 038
Övriga externa kostnader	-2 191	-1 986	-8 048	-8 358
Personalkostnader	-5 111	-5 720	-20 419	-19 382
Övriga rörelsekostnader	0	0	-49	-196
Resultat före avskrivningar (EBITDA)	1 009	2 554	7 893	6 646
Avskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 166	-1 174	-4 717	-4 607
Summa rörelsens kostnader	-15 646	-18 297	-64 513	-67 148
Rörelseresultat (EBIT)	-157	1 380	3 176	2 039
Resultat från finansiella poster				
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	1	16	10	1
Övriga räntekostnader och liknande resultatposter	-388	-361	-1503	-785
Summa finansiella poster	-387	-345	-1493	-784
Resultat före skatt	-544	1 035	1 683	1 255
Aktuell skatt/ uppskjuten skatt	0	0	-1	-2
PERIODENS RESULTAT	-544	1 035	1 682	1 253
Resultat per aktie, SEK	-0,02	0,04	0,06	0,04
Antal aktier				
Per balansdagen	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i KSEK	2024-03-31	2023-03-31	2023-12-31	2022-12-31
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar				
Balanserade utgifter för forskningsarbeten med mera	26 512	24 634	26 150	24 243
Summa immateriella anläggningstillgångar	26 512	24 634	26 150	24 243
Materiella anläggningstillgångar				
Inventarier, verktyg och installationer	402	246	351	268
Förbättringsutgifter på annans fastighet	102	113	105	116
Summa materiella anläggningstillgångar	504	359	456	384
Summa anläggningstillgångar	27 016	24 993	26 606	24 627
Omsättningstillgångar				
Varulager				
Råvaror och förnödenheter	15 039	12 621	14 649	12 796
Färdiga varor och handelsvaror	2 799	4 037	3 659	3 873
Summa varulager	17 838	16 658	18 308	16 669
Kortfristiga fordringar				
Kundfordringar	5 177	9 521	4 635	5 703
Skattefordran	151	255	375	245
Övriga fordringar	310	393	25	386
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 158	766	942	894
Summa kortfristiga fordringar	6 796	10 935	5 977	7 228
Kassa och bank	159	1 010	657	281
Summa omsättningstillgångar	24 793	28 603	24 942	24 178
SUMMA TILLGÅNGAR	51 809	53 596	51 548	48 805

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i KSEK	2024-03-31	2023-03-31	2023-12-31	2022-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Aktiekapital	3 240	3 240	3 240	3 240
Övrigt tillskjutet kapital	38 098	38 098	38 098	38 098
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-9 095	-9 198	-8 551	-10 233
Summa eget kapital	32 243	32 140	32 787	31 105
Långfristiga skulder				
Övriga skulder till kreditinstitut	953	1 956	1 261	694
Summa långfristiga skulder	953	1 956	1 261	694
Kortfristiga skulder				
Checkräkningskredit	7 553	6 542	6 801	7 598
Leverantörsskulder	4 015	4 871	3 627	4 033
Övriga skulder	4 264	4 955	4 125	2 756
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 781	3 132	2 947	2 619
Summa kortfristiga skulder	18 613	19 500	17 500	17 006
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	51 809	53 596	51 548	48 805

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Belopp i KSEK	Aktiekapital	Övrigt	Annat eget	Summa	
		tillskjutet kapital	kapital inkl. årets resultat		Eget kapital
	<u>2023-12-31</u>	<u>3 240</u>	<u>38 098</u>	<u>-8 551</u>	<u>32 787</u>
Periodens resultat				-544	
	<u>2024-03-31</u>	<u>3 240</u>	<u>38 098</u>	<u>-9 095</u>	<u>32 243</u>

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	3 månader	3 månader	12 månader	12 månader
	jan-mars 2024	jan-mars 2023	jan-dec 2023	jan-dec 2022
Nettoomsättning	390	390	1 560	1 560
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0
Rörelsens kostnader	-234	-310	-1 210	-1 048
Rörelseresultat	156	80	350	512
Finansnetto	325	315	1 299	1 238
Resultat efter finansiella poster	481	395	1 649	1 750
Koncernbidrag netto	0	0	160	-430
Resultat före skatt	481	395	1 809	1 320
Aktuell skatt/ uppskjuten skatt	0	0	0	0
Årets resultat	481	395	1 809	1 320

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	2024-03-31	2023-03-31	2023-12-31	2022-12-31
	Finansiella anläggningstillgångar	7 398	6 898	7 398
Omsättningstillgångar	30 561	29 573	30 105	29 086
Summa tillgångar	37 959	36 471	37 503	35 984
Eget kapital	32 603	30 707	32 121	30 312
Kortfristiga skulder	5 356	5 764	5 382	5 672
Summa eget kapital och skulder	37 959	36 471	37 503	35 984

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i KSEK	3 månader	3 månader	12 månader	12 månader
	jan-mars 2024	jan-mars 2023	jan-dec 2023	jan-dec 2022
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat (EBIT)	-157	1 380	3 176	2 039
Avskrivningar som belastar detta resultat	1 166	1 174	4 717	4 607
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	1 009	2 554	7 893	6 646
Erhållna räntor och liknande poster	1	16	10	1
Betalda räntor och liknande poster	-388	-361	-1503	-785
Betald skatt	-104	-98	-496	-429
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	518	2 111	5 904	5 433
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital:				
Förändring i varulager	471	11	-1 639	-5 088
Förändring av rörelsefordringar	-716	-3 609	1 746	674
Förändring av rörelseskulder	136	1 882	-265	-1 192
Förändring av rörelsekapital	-109	-1 716	-158	-5 606
Kassaflöde från den löpande verksamheten	409	395	5 746	-173
Investeringsverksamheten				
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-70	-2	-207	-160
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1 506	-1 538	-6 489	-5 355
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 576	-1 540	-6 696	-5 515
Finansieringsverksamheten				
Förändring av långfristiga skulder	-83	2 930	2 123	-898
Förändring checkräkningskredit	752	-1 056	-797	6 312
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	669	1 874	1 326	5 414
ÅRETS/PERIODENS KASSAFLÖDE	-498	729	376	-274
Likvida medel vid årets/periodens början	657	281	281	555
Likvida medel vid årets/periodens slut	159	1 010	657	281
Likvida medel:				
Kassa och bank	159	1 010	657	281

Belopp i KSEK	3 månader	3 månader	12 månader	12 månader
	jan-mars 2024	jan-mars 2023	jan-dec 2023	jan-dec 2022
Resultaträkningen				
Nettoomsättning	13 950	18 135	61 127	63 370
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	1 009	2 554	7 893	6 646
Rörelseresultat (EBIT)	-157	1 380	3 176	2 039
Resultat efter finansiella poster	-544	1 035	1 683	1 255
Balansräkningen				
Eget kapital	32 243	32 140	32 787	31 105
Räntebärande skulder	10 864	10 744	10 195	8 869
Räntebärande nettoskuld	10 705	9 734	9 538	8 588
Balansomslutning	51 809	53 596	51 548	48 805
Investeringar	1 576	1 540	6 696	5 515
Medeltal anställda	28	28	27	27
Rörelsemarginal (%)	-1,1%	7,6%	5,2%	3,2%
Vinstmarginal (%)	-1,1%	7,7%	5,2%	3,2%
Räntabilitet på eget kapital (%)	-1,7%	3,2%	5,1%	4,0%
Soliditet, %	62,2%	60,0%	63,6%	63,7%
Skuldsättningsgrad	0,6	0,7	0,6	0,6
Resultat per registrerad aktie (SEK)	-0,02	0,04	0,06	0,04
Utdelning per aktie (SEK)	*0,00	*0,00	*0,00	*0,00
*Enligt styrelsens förslag				
Antal aktier vid periodens slut	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Eget kapital per aktie, kr	1,11	1,10	1,12	1,07

Definition av nyckeltal:

Rörelsemarginal	Rörelseresultat i % av omsättningen
Vinstmarginal	Rörelseresultat + finansiella intäkter dividerat med omsättningen
Räntabilitet på eget kapital	Resultat före skatt i % av justerat eget kapital
Soliditet	Justerat eget kapital dividerat med balansomslutningen
Skuldsättningsgrad	Skulder + avsättningar dividerat med justerat eget kapital
Resultat per registrerad aktie vid periodens slut	Resultat efter skatt dividerat med antal aktier vid periodens slut
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antalet aktier vid årets slut

KENTIMA

PRODUCT LINES

AUTOMATION

HMI/SCADA SOFTWARE
OPERATOR PANELS/BOXES
INDUSTRIAL COMPUTERS

SECURITY

VIDEO MANAGEMENT SOFTWARE
NETWORK VIDEO RECORDERS/CLIENTS/PANELS
NVRN RACK SOLUTIONS
PSIM SOFTWARE

Kentima Holding AB
Org. nr.: 556590-2151

Postadress:
BOX 174
SE-245 22 Staffanstorp
Sverige

Tel: +46 (0)46-25 30 40
E-mail: info@kentima.com

Besöksadress:
Kastanjevägen 4
245 44 Staffanstorp
Sverige

www.kentima.com