

BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2024

KENTIMA HOLDING AB (publ)

2024

Bolaget hade en svag inledning av 2024 och under första halvåret minskade koncernomsättningen. Under andra halvåret ökade efterfrågan på bolagets produkter, även om koncernomsättningen minskade något jämfört med föregående år. Koncernomsättningen under Q4 uppgick till 14 642 (15 639) KSEK och den fakturerade försäljningen av Egenutvecklade Produkter uppgick till 6 115 (6 160) KSEK, en nedgång med 1 procent. Bruttovinsten under Q4 uppgick till 7 107 (7 271) KSEK och bruttomarginalen ökade till 49 (46) procent, samtidigt som EBITDA-resultatet uppgick till 1 336 (1 830) KSEK och EBIT-resultatet uppgick till 254 (638) KSEK. Under Q4 förbättrades kassaflödet från den löpande verksamheten kraftigt och uppgick till 4 309 (1 546) KSEK. Sammantaget gör bolaget bedömningen att man kommer ha en betydande tillväxt under 2025, där både koncernomsättningen och den fakturerade försäljningen av Egenutvecklade Produkter ökar kraftigt samtidigt som man ser möjligheter att förbättra både lönsamhetsgrad och resultat.

RAPPORTPERIOD Q4, 3 MÅNADER (oktober - december 2024)

- Nettoomsättningen uppgick till 14 642 (15 639) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 5 363 (5 079) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 1 913 (2 115) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 1 336 (1 830) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 254 (638) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till -126 (183) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 4 309 (1 546) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till 400 (479) KSEK.

RAPPORTPERIOD Q1-Q4, 12 MÅNADER (januari - december 2024)

- Nettoomsättningen uppgick till 54 212 (61 127) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 20 718 (20 419) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 8 810 (8 048) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 3 911 (7 893) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -613 (3 176) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till -2 220 (1 683) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 8 300 (5 746) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till -144 (376) KSEK.
- Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 5 919 (4 537) KSEK inklusive en utnyttjad checkräkningskredit om 5 406 (2 902) KSEK.

Utdrag från VD HAR ORDET (Läs hela VD HAR ORDET på sidorna 3–6)

”Utvecklingen inom automations- och säkerhetsområdet går i en rasande fart. IoT AI, VCA, och 5G är bara några exempel på teknologier och områden som kontinuerligt öppnar upp nya möjligheter för Kentima. Vi använder och utnyttjar dessa möjligheter i vår egen utveckling när vi tar fram ny funktionalitet i våra mjukvaror och övriga produkter.

Våra produkter måste också uppfylla kundernas högt ställda krav på hög IT-säkerhet, hög driftsäkerhet, följa branschstandarder och vara enkla att integrera med andra system. Vi på Kentima tycker det är enormt inspirerande att vi som ett mindre bolag har förmågan att framgångsrikt konkurrera med stora och väletablerade bolag inom dessa branscher.

Under 2024 hade vi en rekordhög ordergång för våra Egenutvecklade Produkter och det är en viktig anledning till att den totala ordergången i dotterbolaget Kentima AB ökade till 35 183 (20 512) KSEK och att orderstocken per den 31 december 2024 var på en mycket hög nivå. Vi kommer fortsätta genomföra flera viktiga produktlanseringar under första halvåret 2025 och vi tror att efterfrågan på våra Egenutvecklade Produkter kommer fortsätta öka under nästa år.

En viktig målsättning under 2024 var att minska vårt lagervärde, och det lyckades vi med. Under 2024 minskade vi lagervärdet från 18 308 KSEK till 15 131 KSEK, en minskning med 3 177 KSEK. Det minskade lagervärdet bidrog till att vi trots ett lägre rörelseresultat under 2024 förbättrade kassaflödet från den löpande verksamheten till 8 300 (5 746) KSEK. Under Q4 uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till 4 309 (1 546) KSEK.

Under Q4 2024 uppgick den fakturerade försäljningen av Egenutvecklade Produkter, inom affärsområdena Automation och Säkerhet, till 6 115 (6 160) KSEK, en minskning med 1 procent. Vi tror att en stor anledning till nedgången är att slutkunderna inom flera marknadssegment senarelagt sina investeringar. Under både Q3 och Q4 har antalet offerter vi lämnar och volymerna vi offererar successivt ökat, vilket är en positiv signal för framtiden.

Vi ser mycket positivt på 2025, vi arbetar med flera spännande projekt och tillsammans med en förbättrad konjunktur samt leverans av en rekordstor order under 2025, gör vi bedömningen att Kentima kommer ha en betydande tillväxt under 2025, där både koncernomsättning och försäljning av Egenutvecklade Produkter ökar kraftigt samtidigt som vi ser möjlighet att successivt öka lönsamhetsgraden.”

INNEHÅLLSFÖRTECKNING

SIDAN 1	BOKSLUTSKOMMUNIKÉ I SAMMANDRAG
SIDAN 2	INNEHÅLLSFÖRTECKNING
SIDAN 3	VD HAR ORDET
SIDAN 7	DIAGRAM, KONCERNOMSÄTTNING, BRUTTOVINST OCH BRUTTOMARGINAL
SIDAN 8	DIAGRAM, RESULTAT – EBITDA OCH EBIT
SIDAN 9	DIAGRAM, EGENUTVECKLADE PRODUKTER
SIDAN 10	VÅRA PARTNERS BLIR VÅRA KUNDER – VIKTIGT FÖR TILLVÄXTEN
SIDAN 11	AFFÄRSMODELL OCH SNABBFAKTA
SIDAN 12	VÄSENTLIGA HÄNDELSER Q1-Q4, JANUARI-DECEMBER 2024
SIDAN 13	VERKSAMHETSRAPPORT Q1-Q4, JANUARI- DECEMBER 2024
SIDAN 14	KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSBLAV, ÖVRIGT
SIDAN 15	KONCERNENS RESULTATRÄKNING
SIDAN 16	KONCERNENS BALANSRÄKNING, FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL
SIDAN 18	MODERBOLAGETS RESULTAT- OCH BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG
SIDAN 19	KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS
SIDAN 20	KONCERNENS NYCKELTAL

WideQuick BMS övervakar Kolmården



Nordens största park, Kolmårdens djurpark, har implementerat SCADA från Kentima för att på ett tydligt och enkelt sätt översyn glödlampslinorna samt visualisera viktiga funktioner. Steen IT Installationerna och underhållet av systemet.

Kolmårdens djurpark är en park belägen 18 kilometer nordost om Malmö på Västsvenska halvön strax öster om 100 meter över havet. Parken har implementerat mjukvaran WideQuick med fastighetsövervakning BMS från Kentima för att på ett enkelt sätt övervaka, kontrollera och visualisera viktiga funktioner och kontrollera energiförbrukningen.

Steen IT AB har ett unikt helhetsansvar och mångårigt erfarenhet av att identifiera behov och implementera åtgärder för att på så vis förbättra kvaliteten och öka effektiviteten. Deras specialkompetens i kombination med innovativa tankar och utvecklingsambitioner gör att skapa hållbara lösningar med god kvalitet. De levererar allt från hela automationssystem med hård- och mjukvara till delar av projekt med automationssystem.

När Kolmårdens djurpark, med drygt 700 000 besökare årligen, ville uppdatera sitt system för i välet, utföra WideQuick och förbättra systemet i så stor omfattning som möjligt och implementera åtgärder för att på så vis förbättra kvaliteten och öka effektiviteten. Deras specialkompetens i kombination med innovativa tankar och utvecklingsambitioner gör att skapa hållbara lösningar med god kvalitet. De levererar allt från hela automationssystem med hård- och mjukvara till delar av projekt med automationssystem.

Vad utmärker ett som kommer önskade af utvärdera de kolmårdens

Kolmårdens djurpark består av flera olika delar som bland annat: Stora S, dessa parker i terran sammanlagt. Systemet är för att effektivt och enkelt kunna hantera alla delar av parken är upp med hård- och mjukvara till delar av projekt med automationssystem.

OE511 - En Panel PC att räkna med



TIVA AB erbjuder marknadens mest pålitliga fakturaknare. De har lång erfarenhet av monterat, drift, utveckla och tillverka fakturaknare och underentersystem. Med sin nya lösning har de levererat fakturaknare till kraftverk, vattenkraftstationer, lastbilsterminaler, kommuner, universitet och kommuner i hela Sverige. Syftet med att investera i en fakturaknare är för att enkelt kunna beakta underentersystem, bland annat för att kontrollera fakturasändning, något som sker med bland annat

TIVA utvärderade flera olika alternativ till sina apparatutvecklade i Sverige för Kentima, ett resultat av ett projekt som både är ut och tillverkas i Sverige. TIVA bestämde sig för att använda sig av paneler för test och mycket goda resultat blev OE511 som är Panel PC. Nu står OE511 från Kentima installerade i apparat i ett land, i närheten av fakturaknaren. Via kan man se livebild av fakturaknaren och status för fakturaknaren i realtid. Detta gör att de som arbetar med fakturaknaren kan se fakturaknaren och status för fakturaknaren i realtid. Detta gör att de som arbetar med fakturaknaren kan se fakturaknaren och status för fakturaknaren i realtid.

Ethis VMS övervakar världens största kabelfabrik



NKT HV Cables AB har under många år använt videouppvakningssystemet Ethis VMS från Kentima i sin produktionsanläggning i Karlskrona. Ethis VMS används för att övervaka tillverknings- och hopplinjerna för övervakning av väsk- och likstom. NKT genomför just nu en omfattande utbyggnad av anläggningen som kommer bli världens största i sitt slag.

NKT:s flexibla och tillförlitliga lösningar levererar kraft till sammankopplingar, vatten- och kärnkraftverk samt till underhållsarbete på land och till olje- och gasplattformar samt till energianläggningar.

Det pågående projektet innebär en förändring av fabriken och gör att man kan producera större volymer. Detta gör att man kan tillverka och installera den globala utbyggnaden till förnybar energi. Produktionsanläggningen har sedan 2010 med stor framgång använt Ethis VMS och kommer fortsatt att göra och uppdateras.

Ethis VMS är en avancerad och flexibel mjukvara för videouppvakning och passer utmärkt till den här typen av stora och komplexa anläggningar som NKT står för. Detta gör att man kan tillverka, installera, underhålla, uppdatera, stabilisera, tillförlitlighet och driftsäkerhet.

Guard Automation AB, tidigare LMT Teknik AB, är systemintegrator för installationerna och partner till Kentima. De har under många år levererat övervakningssystem för att modernisera och öka effektiviteten samt öka säkerheten i NKT:s anläggningar.

Guard Automation är ett innovativt företag som utför kvalificerade tekniska konsulttjänster inom ett stort område.

Med Kentimas säkerhetsprodukt Ethis VMS och Ethis NMS har Guard Automation uppnått ett bra resultat. Ethis-systemet menar framför allt gjort en betydande bidrag till hela systemet. I den utbyggnaden av anläggningen finns ca 200 kameror och från början levererade Kentima fyra stycken Ethis NMS-er med 400 kamerakontroller, där 100 kameror per server.

Lösningen Guard Automation är ett innovativt företag som utför kvalificerade tekniska konsulttjänster inom ett stort område.

Med Kentimas säkerhetsprodukt Ethis VMS och Ethis NMS har Guard Automation uppnått ett bra resultat. Ethis-systemet menar framför allt gjort en betydande bidrag till hela systemet. I den utbyggnaden av anläggningen finns ca 200 kameror och från början levererade Kentima fyra stycken Ethis NMS-er med 400 kamerakontroller, där 100 kameror per server.

Att Ethis VMS är ett komplett övervakningssystem, med hög driftsäkerhet och stabilitet gör att vi har en problemfri produktionskedja!, säger Kristian Arneric, Automation Engineer, NKT HV Cables AB.

Systemet för processövervakning i den utbyggnaden innebär i princip klimat för att användas i de mest extrema. Anläggningen har nu ca 800 kamerakontroller och tillgång till den senaste versionen av Ethis VMS. Fysiskt är systemet uppsett på två platser i anläggningen. För att kunna alla höga krav som NKT (övernatur) utställer har man valt att systemet övervakade Kentima i början av samarbetet en funktion som kan användas för att övervakas och analysera kamerabilderna. Funktionen i Ethis VMS-funktionen som dessa är kritiska i anläggningen där stora processer med flera enorma kaminer.

SNABBFAKTA

NKT HV Cables AB har påbörjat bygget av en utbyggnad av sin fabriksanläggning i Karlskrona. Funktionen Ethis VMS passar utmärkt i en avancerad produktionsanläggning som NKT:s.

På varje maskin finns en installerad Ethis-kamera med en eller flera skärmar för operatören. Det övervakade SCADA-systemet skickar order till Ethis Server-Klient som i sin tur skickar order till Ethis-kameror. Detta gör att man kan se alla kameror på en skärm. 100 Ethis-kameror, allt baserat på våra maskiner som ingår i respektive tillverkningslinje.

Vi har arbetat med Kentima i många år och är mer än nöjda! Produktens dokumentation och support håller alltid hög kvalitet!, säger Richard Dencker, Färdslingschef Energi & Industri, Guard Automation AB.

Kabelfabriken tillverkar för upp till 640 000 och likstom och 3 gåvarett, vilket motsvarar den för alla tillfall i Danmark. På de goda kabinerna finns ett dokument som heter Ethis (Driftplan, driftplan, och som är ett tekniskt dokument). Under utbyggnaden för att dessa kabiner ska kunna användas och kabinerna måste ges till att torka. För optimalt resultat ska kabinerna torka långt, ändå, det är anläggningen till att det finns hög kvalitet. Kabinerna passerar genom fabriken via maskiner och behandlingsstationer. Stationerna är upp till 100 stycken till antalet, de stationer för respektive behandling.

Det har varit ett händelserikt år för Kentima och det som är mest utmärkande för 2024 är att vi allt tydligare ser positiva resultat av våra stora och offensiva framtidssatsningar. Några marknadssegment hade en svagare utveckling under 2024 jämfört med året innan, vilket medförde en lägre koncernomsättning. Samtidigt får vi positiva signaler från flera andra marknadssegment där förfrågningarna ökat markant. Under 2024 hade vi en rekordhög ordergång för våra Egenutvecklade Produkter och det är en viktig anledning till att den totala ordergången i dotterbolaget Kentima AB ökade till 35 183 (20 512) KSEK och att orderstocken per den 31 december 2024 var på en mycket hög nivå. Vi kommer fortsätta genomföra flera viktiga produktlanseringar under första halvåret 2025 och vi tror att efterfrågan på våra Egenutvecklade Produkter kommer fortsätta öka under nästa år. Vi ser mycket positivt på 2025 och räknar med att Kentima kommer ha en betydande tillväxt, där både koncernomsättning och försäljning av Egenutvecklade Produkter ökar kraftigt samtidigt som vi ser möjlighet att förbättra lönsamhetsgraden och resultatet.

Fantastiskt inspirerande och spännande tid för Kentima

Utvecklingen inom automations- och säkerhetsområdet går i en rasande fart. IoT, AI, VCA och 5G är bara några exempel på teknologier och områden som kontinuerligt öppnar upp nya möjligheter för Kentima. Vi använder och utnyttjar dessa möjligheter i vår egen utveckling när vi tar fram ny funktionalitet i våra mjukvaror och övriga produkter. Våra produkter måste också uppfylla kundernas högt ställda krav på hög IT-säkerhet, hög driftsäkerhet, följa branschstandarder och vara enkla att integrera med andra system. Vi på Kentima tycker det är enormt inspirerande att vi som ett mindre bolag har förmågan att framgångsrikt konkurrera med stora och väletablerade bolag inom dessa branscher.

Vi ska leverera framtidssäkra produkter med hög kvalitet som överträffar kundernas förväntningar och erbjuda kunderna snabb och bra support. Den höga ordergången av Egenutvecklade Produkter under 2024 visar att vår långsiktiga strategi ger resultat. Vi avsätter kontinuerligt stora resurser på utveckling av avancerade produkter, avsedda att användas inom automations- och säkerhetsområdet. Våra produkter har en stor marknadspotential och framtiden ser mycket spännande ut för Kentima. Läger man till en kommande exportsatsning bedömer jag att vi bara är i inledningen av en lång tillväxtresa.

Viktiga framtidssatsningar inom produktutveckling

Hela verksamhetsåret har präglats av stora, offensiva och mycket viktiga framtidssatsningar, främst inom produktutveckling. Under året har vi genomfört flera viktiga lanseringar inom affärsområdena Automation och Säkerhet. Inom affärsområdet Automation har vi tyvärr behövt flytta fram några stora och viktiga produktlanseringar till första halvåret 2025, anledningen är främst att utvecklingsarbetet krävt betydligt mer resurser än beräknat. Under Q4 uppgick våra kostnader för produktutveckling till 2,5 MSEK och under hela verksamhetsåret 2024 uppgick de till 9,9 MSEK. Av utvecklingskostnaderna har 6,1 MSEK aktiverats under 2024, det gör att våra framtidssatsningar inom produktutveckling har påverkat resultatet negativt med 3,8 MSEK under 2024.

Marknadsaktiviteter med fokus på framtiden

Från den 11 april till den 23 maj 2024 genomförde vi Kentima Exploring Days. Vi genomförde våra event på 9 olika orter i Sverige, från Lund i söder till Luleå i norr. Varje event pågick under en dag, där förmiddagen var inriktad mot Automation och eftermiddagen mot Säkerhet. Våra event var mycket framgångsrika och totalt besökte närmare 300 partners, kunder, slutkunder och konsulter våra event. Kostnaden för att genomföra dessa 9 event, exklusive våra personalkostnader, uppgick till 1,2 MSEK. Vi är övertygade om att den här typen av aktiviteter, där vi får möjlighet att göra en genomgripande presentation av våra produkter och vårt erbjudande, är viktiga satsningar som kommer påverka tillväxten positivt under flera år framöver.

Lägre koncernomsättning - Rekordhög ordergång i Kentima AB

Vi inledde 2024 med två svaga kvartal som ledde till att koncernomsättningen under första halvåret minskade med 6,4 MSEK. Under andra halvåret ökade efterfrågan och koncernomsättningen minskade med 0,5 MSEK, jämfört med föregående år. Under Q3 erhöll Kentima den största ordern hittills inom Egenutvecklade Produkter och affärsområdet Säkerhet och ordervärdet uppgick till 10,8 MSEK. Leverans av ordern är planerad under 2025 och därför har den ännu inte fått någon effekt på koncernomsättningen, fakturerad försäljning Egenutvecklade Produkter eller resultatet. Totalt under verksamhetsåret 2024 minskade koncernomsättningen till 54 212 (61 127) KSEK, en minskning med 11 procent. Samtidigt var ordergången rekordhög för dotterbolaget Kentima AB under 2024 och uppgick till 35 183 (20 512) KSEK.

Stort fokus på att minska lagervärdet och förbättra kassaflödet

En viktig målsättning under 2024 var att minska vårt lagervärde, och det lyckades vi med. Anledningen till vårt höga lagervärde var att vi, under perioden då det var en global brist på elektronikkomponenter och mycket långa leveranstider, var tvungna att utöka våra beställningar på elektronikkomponenter. Allt för att säkerställa vår leveransförmåga av industridatorer, operatörsenheter och NVR-enheter. Resultatet blev att vi under 2021, 2022 och 2023 successivt ökade vårt lagervärde. Det högsta lagervärdet hade vi 2023-09-30 och då uppgick det till 19 410 KSEK. Under 2024 minskade vi lagervärdet från 18 308 KSEK till 15 131 KSEK, en minskning med 3 177 KSEK. Det minskade lagervärdet bidrog till att vi trots ett lägre rörelseresultat under 2024 förbättrade kassaflödet från den löpande verksamheten till 8 300 (5 746) KSEK. Under Q4 uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till 4 309 (1 546) KSEK.

Marknadsutsikter – Successivt ökad efterfrågan på våra produkter

I de senaste rapporterna har jag gjort bedömningen att kommande kvartal troligtvis skulle innebära fortsatta utmaningar för bolaget och att vi därefter successivt skulle få en ökad efterfrågan på våra produkter och återgå till ett läge med betydande tillväxt inom Egenutvecklade Produkter.

Vi påverkas fortfarande negativt av det rådande konjunkturläget inom vissa branscher och segment. Kunderna har inom vissa segment varit avvaktande med flera av sina investeringar och beslutsprocesserna har generellt sett blivit betydligt längre och i flera fall har investeringarna hos slutkunderna flyttats fram till 2025. Även om vi har vissa utmaningar kvar, gör jag bedömningen att vi nu närmar oss ett läge där vi allt tydligare kommer se en högre efterfrågan på våra produkter, framför allt våra Egenutvecklade Produkter.

Vi tror att konjunkturen stabiliseras inom vissa segment under nästa år och vår förhoppning är att de investeringar som våra slutkunder senarelagat kommer genomföras och bidra till en ökad försäljning under 2025. Kentima Exploring Days som vi arrangerade under våren 2024

har gett oss nya och utökade samarbeten och projekt som under 2025 och framåt kommer påverka försäljningen positivt. Under 2025 kommer vi leverera och fakturera den stora beställningen som vi erhöll under tredje kvartalet 2024 och vi kommer under andra halvan av 2025 även se resultatet från inledningen av exportsatsningen.

Försäljning Egenutvecklade Produkter

Under Q4 2024 uppgick den fakturerade försäljningen av Egenutvecklade Produkter, inom affärsområdena Automation och Säkerhet, till 6 115 (6 160) KSEK, en minskning med 1 procent. Vi tror att en stor anledning till minskningen är att slutkunderna inom flera marknadssegment senarelagt sina investeringar. Under både Q3 och Q4 har antalet offerter vi lämnar och volymerna vi offererar successivt ökat, vilket är en positiv signal för framtiden.

Den ökade efterfrågan tillsammans med en hög nivå på ingående orderstock gör att vi troligtvis når en ökad fakturerad försäljning av Egenutvecklade Produkter under 2025. Den ökade försäljningen av Egenutvecklade Produkter i kombination med att försäljningen kommer bestå av en allt större andel mjukvara kommer påverka både bruttovinsten och bruttovinstmarginalen positivt under 2025.

Affärsområde Automation

Vår försäljning inom automationsområdet sker till bolag inom en mängd olika branscher så som fastighetsautomation, process- och tillverkningsindustri, maskinbyggare, VA samt kraft- och värmeverk med flera.

Inom produktområdena Industridatorer och Operatörsenheter har vi under 2024 lanserat flera nya attraktiva modeller. Vi inledde året med att lansera en uppdaterad OE/H600 Flexible-serie och i slutet av Q1 lanserade vi två helt nya serier av industridatorer, OE/H500 Extended och OE/H500 Extended Plus. Båda serierna är extremt robusta Panel PC och kan monteras infällda i ett styrschåp som placeras i en tuff yttre miljö.

Under Q4 lanserade vi två helt nya industridatorer i Box PC utförande, OE503 Rapid och OE503 Extended, samt två nya operatörsboxar, WideQuick H503 Rapid och WideQuick H503 Extended. Våra nya OE/H503-modeller har ett robust och mycket kompakt utförande. Flera olika montagealternativ gör att det finns mängder av användningsområden, främst inom Automation men även inom andra områden där det krävs en utrymmeseffektiv industridator av hög kvalitet.

Under Q4 fortsatte vårt intensiva arbete med vidareutveckling av vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA där vi kontinuerligt tillför ny viktig funktionalitet. Vi har under 3 år, parallellt med utvecklingen av flera andra versioner, arbetat med utvecklingen av WideQuick HMI/SCADA 14.0. Tyvärr har utvecklingsarbetet blivit betydligt mer omfattande och krävt mer resurser än vad vi beräknat och vi har fått flytta fram lanseringen till mars/april 2025. Det är en mycket viktig och betydelsefull lansering och aldrig tidigare har vi lanserat en version som tillfört WideQuick så mycket ny och viktig funktionalitet som ökar kundnyttan.

WideQuick HMI/SCADA 14.0 kommer innehålla mängder av ny funktionalitet, bland annat container-lösningar som tillsammans med en helt ny licensmodell, Universal, kommer kunna användas för att till exempel bygga stora, effektiva och attraktiva molnapplikationer, inom bland annat fastighetsautomation. Den nya licensmodellen kompletterar den befintliga och kommer vara prenumerationsbaserad vilket innebär repetitiva intäkter. Vi kommer därmed att erbjuda våra kunder flera parallella attraktiva licensalternativ.

I den nya versionen har vi lagt till flera nya funktioner som förenklar och effektiviserar konfigurationen av ett HMI/SCADA-projekt, något som uppmärksammats av systemintegratörer som fick en förhandsvisning under Kentima Exploring Days.

Förutom mängder av nya och attraktiva funktioner kommer WideQuick HMI/SCADA 14.0 även innehålla två helt nya drivers, för kommunikation via BACnet respektive MQTT, samt en helt ny OPC UA Server som bland annat gör det möjligt för andra överordnade system att ansluta och kommunicera med våra operatörsenheter via OPC UA.

Den nya MQTT-drivern utökar användningsområdet för WideQuick då den nya drivern används för kommunikation med olika typer av IoT-enheter inom flera olika branscher. BACnet är en kommunikationsstandard som ofta används internationellt inom fastighetsautomation. Vårt nya omfattande stöd för BACnet öppnar därför upp nya affärsmöjligheter, både i Sverige och internationellt, speciellt för övervakning av större fastigheter och stora fastighetsbestånd.

WideQuick 14.0 kommer även ge betydande skalfördelar då det blir betydligt enklare för systemintegratörer att bygga stora system, till exempel inom fastighetsautomation. BACnet-stödet kommer vara mycket betydelsefull för försäljningsutvecklingen på exportmarknaden och WideQuick 14.0 kommer vara den första versionen som vi aktivt kommer marknadsföra på exportmarknaden.

Affärsområde Automation – med fokus på Fastighet

Försäljningen inom området fastighetsautomation har de senaste åren haft en positiv utveckling och har drivits av energibesparingar och andra åtgärder som görs för att effektivisera driften av en fastighet. Tyvärr har området det senaste året påverkats negativt av ett kraftigt minskat byggande, av framför allt bostäder. Under Q4 har den återhämtning vi kunde se under slutet av Q3 fortsatt, även om vi upplever att marknaden är avvaktande.

Trots att det byggs mindre för närvarande, fortsätter vi våra satsningar inom det här området. Vi ser en betydande framtida tillväxt inom fastighetsautomation eftersom fastighetsägare vill investera i moderna, flexibla, skalbara och kostnadseffektiva system för övervakning för att uppnå effektivare drift och energieffektiviseringar och därmed sänkta driftskostnader.

Vi ser mycket positivt på våra möjligheter att öka försäljningen och öka våra marknadsandelar inom Fastighetsautomation. Vi attraherar hela tiden nya systemintegratörer som vill arbeta med vårt BMS-koncept och våra andra lösningar. Tillsammans med vår kommande WideQuick HMI/SCADA-version med container-lösningar, Universal Licens och vår helt nya BACnet-driver, ett uppdaterat BMS-koncept inom fastighetsautomation (Q2 2025) och potentialen på exportmarknaden, finns det stora möjligheter till en kraftig försäljningstillväxt inom det här segmentet.

Affärsområde Automation – med fokus på Process- och tillverkningsindustri

Försäljningen till process- och tillverkningsindustrin har haft en positiv utveckling under en längre tid, men tillväxten har dämpats de senaste kvartalen. Vi ser bra möjligheter att öka vår försäljning av vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA och våra industridatorer inom det här området. Vårt nya koncept WideQuick Modular Framework (MOD) och flera nya modeller av robusta industridatorer och operatörsenheter, som har en snygg och professionell design, passar utmärkt för en driftssäker och effektiv övervakning inom process- och tillverkningsindustri.

Affärsområde Automation – med fokus på Maskintillverkare

Inom det här marknadssegmentet har vi en bra försäljning trots att vår försäljning i dagsläget sker till ett begränsat antal maskinbyggare. Vi ser stora möjligheter att öka försäljningen genom våra produktlanseringar och en ökad bearbetning av nya kunder med stor inköbspotential.

Även inom det här marknadssegmentet kommer vårt nya koncept, WideQuick MOD att få en avgörande betydelse för tillväxten. Det nya konceptet, som vi lanserade under Q3 2024, är ett grundläggande koncept som innehåller en samling av olika generella lösningar och moduler som förkortar tiden det tar att skapa en HMI/SCADA-applikation för till exempel maskinstyrning, men även andra applikationer riktade mot andra segment.

Affärsområde Automation – med fokus på Vatten och avlopp

Vi har gjort stora investeringar inom det här marknadssegmentet och vi kommer fortsätta göra stora satsningar inom Vatten- och Avlopp. Vi ser en betydande marknadspotential både i Sverige och internationellt eftersom det sker stora investeringar inom det här området och ett stort antal anläggningar är i behov av modernare, säkrare och effektivare övervakning.

Under Q3 2024 lanserade vi vårt nya koncept WideQuick Water & Wastewater Treatment (WWT) och vi kommer framöver att göra allt flera riktade marknadsaktiviteter mot det här segmentet. WideQuick WWT bygger på vårt koncept WideQuick MOD men innehåller dessutom specifika lösningar, moduler och objekt som riktar sig direkt mot vatten- och avloppsverk. WideQuick WWT förenklar arbetet för alla som genomför sina VA-projekt med WideQuick.

Affärsområde Säkerhet

Inom affärsområdet Säkerhet utvecklar vi Ethis Video Management Software (VMS), en av marknadens mest kraftfulla, flexibla och avancerade mjukvaror för professionell videoövervakning. Våra produkter och system inom området Säkerhet skapar en tryggare tillvaro för många människor, förebygger och reducerar inbrott och annan brottslighet, minskar kostnader för skadegörelse och skapar säkrare arbetsplatser. Ett annat viktigt användningsområde för Ethis är driftövervakning och effektivisering av tillverknings- och processindustrier.

Även inom affärsområdet Säkerhet arbetar vi långsiktigt och vårt försäljningsarbete är främst inriktat mot krävande kunder som har krav på ett flexibelt system med hög funktionalitet, hög säkerhet, hög driftssäkerhet, hög prestanda och stora integrationsmöjligheter med andra system.

Affärsområdet har utvecklats positivt under 2024 och under Q3 signerade vi ett kontrakt för ett stort projekt som främst avser leverans av bolagets Egenutvecklade säkerhetsprodukter, men även spetskonsulting. Ordervärdet uppgår till 10,8 MSEK och är den största Kentima hittills tagit inom Egenutvecklade Produkter. Produkterna i projektet ska installeras på, och övervaka viktiga funktioner vid ett av Sveriges skyddsobjekt, som även är kunden. Leverans av ordern är planerad under 2025 och därför har den ännu inte fått någon effekt på koncernomsättningen, fakturerad försäljning Egenutvecklade Produkter eller resultatet.

I början av 2024 presenterade vi ett nytt samarbete med SOS Alarm. Samarbetet innebär att alla användare av Ethis kan ansluta såväl sina befintliga som nya Ethis-system till SOS Alarms larmcentraler. Ethis-systemet kan användas precis som vanligt parallellt med att valfritt antal kameror ansluts till larmcentralen för utökad bemannad övervakning under dygnets alla timmar.

Under mars 2024 lanserade vi en helt ny serie av Ethis NVR/NVC/NVRC/NVRN och NVP. Den nya NV(x)-1E serien ersätter NV(x)-1 serien och har nästan 4 gånger så hög CPU-prestanda. Hög prestanda blir allt viktigare i takt med att systemen ska kunna hantera allt mer avancerade kameror med 360-funktionalitet och videoanalys. För anläggningar med ett större antal kameror, högupplösta kameror eller 360-kameror erbjuder vi vår NV(x)-3 med Intel i3, i5, i7 eller i9 processor.

Under Q4 har vi fortsatt vårt utvecklingsarbete även inom affärsområdet Säkerhet och under oktober lanserade vi Ethis VMS 16.0. Den nya versionen innehåller framför allt ytterligare stöd för att övervaka hårdvaran som Ethis VMS körs på, allt för att skapa ett så driftsäkert system som möjligt.

Vi säljer Ethis VMS som en licens med rätt att använda den aktuella versionen, alternativt som en fördelaktig licens med 5-års fria uppdateringar. Vi ger även kunderna möjlighet att använda en prenumerationsbaserad licensmodell som heter Universal som ger oss repetitiva intäkter. Vi kommer successivt utöka vårt redan starka erbjudande inom videoövervakning med VSaaS (Video Surveillance as a Service). Detta ger oss ännu större möjligheter att utnyttja Ethis skalbarhet och använda oss av nya attraktiva betalningsmodeller med högre lönsamhet.

Alla våra Ethis-licenser kan enkelt kompletteras med en tilläggstjänst för ökad trygghet. Detta innebär att när Ethis övervakningsdel genererar ett larm, till exempel vid obehörigt intrång i en anläggning, kopplas Ethis VMS automatiskt upp mot en larmcentral, till exempel SOS Alarm eller Safe4, och larmoperatören kan direkt vidta lämpliga åtgärder för att säkra anläggningen.

Behovet av att investera i tillförlitlig säkerhetsutrustning kommer troligtvis öka under lång tid framöver och vi har en mycket positiv syn på bolagets möjligheter att öka tillväxttakten även inom affärsområdet Säkerhet.

Affärsområdet Kundenpassade Styrssystem

Inom detta affärsområde säljer vi kundenpassade styr- och övervakningssystem till kunder som är verksamma inom gruvindustrin. Försäljningen inom affärsområdet har under drygt två år haft en nedåtgående trend. Efterfrågan stabiliserades något under Q4 och försäljningen av Kundenpassade Styrssystem uppgick till 7 298 (7 482) KSEK, en nedgång med 2 procent jämfört med samma kvartal föregående år.

Under 2023 förnyade Kentima avtalet med Sandvik Rock Processing Solutions, det nya avtalet är ett 5-årigt leveransavtal och avser leverans av avancerad automationsutrustning till alla typer av konkrossar som Sandvik har i sitt sortiment. Åtagandet omfattar bland annat leverans av kundenpassade operatörsenheter som är baserade på vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA samt hårdvara som är utvecklad av Kentima.

Kentima har under en längre tid bedrivit ett omfattande utvecklingsarbete tillsammans med Sandvik. Ett viktigt delmål uppfylldes under första halvåret 2024 då Sandvik lanserade det nya systemet ACS-c 5 tillsammans med sina nya krossmodeller. ACS-c 5 är ett synnerligen modernt och avancerat system för att övervaka, reglera och styra Sandviks större konkrossar, främst inom gruvsektorn. Utvecklingsarbetet tillsammans med Sandvik kommer fortsätta under 2025 och troligtvis flera år framöver.

Trots en svag utveckling inom Kundenpassade Styrssystem de senaste kvartalen, och att tillväxten på kort sikt förmodligen kommer fortsätta påverkas negativt av konjunkturläget och situationen runt om i världen, ser vi långsiktigt positivt även på det här affärsområdet. Vi bedömer att det vänder uppåt någon gång under 2025.

Vår exportsatsning

För närvarande exporterar vi våra produkter i en begränsad omfattning till närmare tjugo olika systemintegratörer i 14 länder, främst i Europa. Våra produkter används redan i flera stora projekt i Europa men även i ett fåtal betydande projekt i Asien och i Afrika och antalet förfrågningar från exportmarknaden fortsätter att öka för varje kvartal.

Som vi tidigare meddelat är vår avsikt att vår exportsatsning ska genomföras med egna medel och vi planerar också för ett genomförande som inledningsvis främst ska ske med vår befintliga organisation.

Eftersom våra produkter sedan många år redan säljs till den internationella marknaden, både via svenska exportföretag och via direkt försäljning från oss har vi en stabil plattform genom att vi redan nu har mycket klart på engelska, till exempel: WideQuick HMI/SCADA/PSIM, Ethis VMS, hemsida, EUR-prislista, broschyrer, datablad, manualer, nyhetsbrev, support och utbildningar.

Vi fortsätter att successivt avsätta mer resurser för att förbereda oss för en intensifierad och mer fokuserad exportsatsning under andra halvåret 2025, men vi har redan påbörjat vissa aktiviteter som vi tror kommer ge effekt redan under första halvåret 2025. Vi är övertygade om att vår kommande exportsatsning kommer att ge en stor hävstångseffekt på försäljningen och öka tillväxttakten.

Kentima – Ett attraktivt tillväxtbolag

Vår målsättning är att med egna medel skapa betydande tillväxt, där ökningen av koncernomsättningen främst kommer från en ökad försäljning av våra Egenutvecklade Produkter inom våra affärsområden Automation och Säkerhet. Till våra aktieägare och potentiella investerare är det viktigt att lyfta fram att vi bedriver ett långsiktigt arbete med en strategi som bygger på att Kentima ska vara ett attraktivt och framgångsrikt tillväxtbolag under lång tid framöver, som levererar en god avkastning till sina aktieägare. Vi kommer fortsätta göra stora investeringar inom produktutveckling, marknadsföring, försäljning och flera andra områden som är viktiga för vår fortsatta tillväxt.



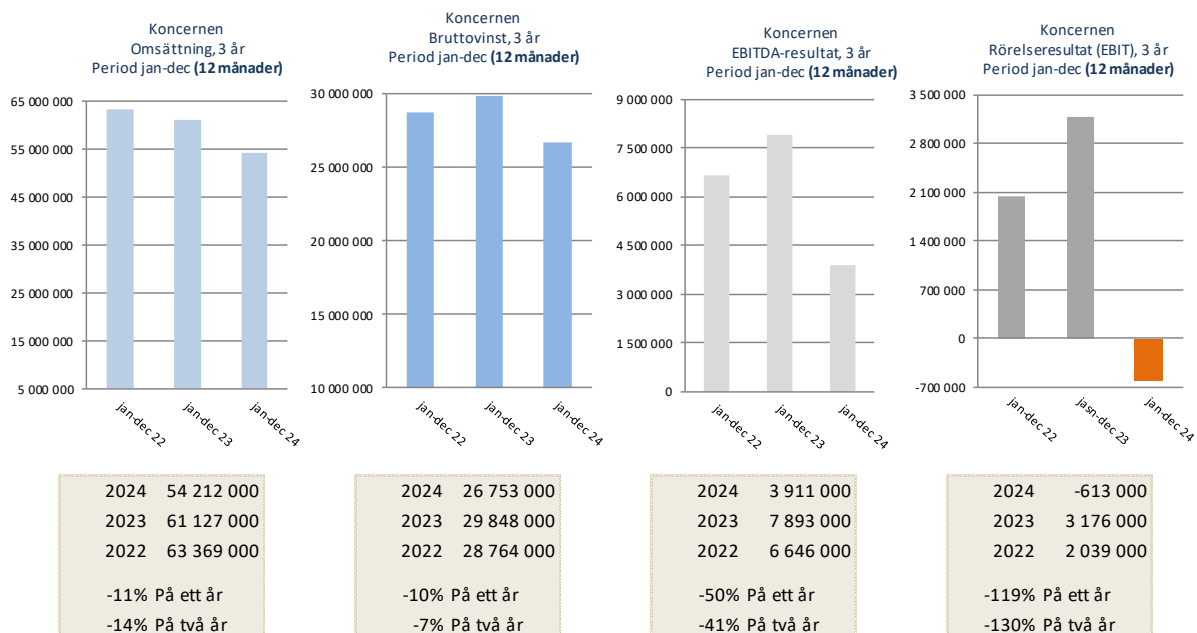
Kent Nilsson, CEO

”Jag är övertygad om att det långsiktigt är en vinnande strategi att göra stora framtidsavsättningar inom produktutveckling, samtidigt som vi utvecklar unika lösningar och koncept som gör det enkelt att använda våra produkter inom specifika branscher. Detta tillsammans med att vi erbjuder kompletta system är rätt väg framåt för att stärka vår marknadsposition på automations- och säkerhetsmarknaden.

Vi kommer successivt även satsa allt större resurser på försäljning, marknadsföring och vår kommande intensifierade exportsatsning. Jag ser en stor tillväxtpotential för våra mjukvaror Ethis VMS och WideQuick HMI/SCADA. Försäljningen av mjukvarorna kommer accelerera med hjälp av våra nya koncept och lösningar inom automation, samt våra helhetslösningar inom videoövervakning.

Som VD och huvudägare ser jag långsiktigt på alla beslut vi tar och de olika aktiviteter vi genomför. Vi har en väl fungerande organisation med kunniga och engagerade medarbetare som med stort engagemang omvandlar innovativa idéer till attraktiva produkter och unika lösningar.

Vi ser mycket positivt på 2025. Vi arbetar med flera spännande projekt och tillsammans med en förbättrad konjunktur samt leverans av en rekordstor order under 2025, gör vi bedömningen att Kentima kommer ha en betydande tillväxt under 2025, där både koncernomsättning och försäljning av Egenutvecklade Produkter ökar kraftigt samtidigt som vi ser möjlighet att successivt öka lönsamhetsgraden”

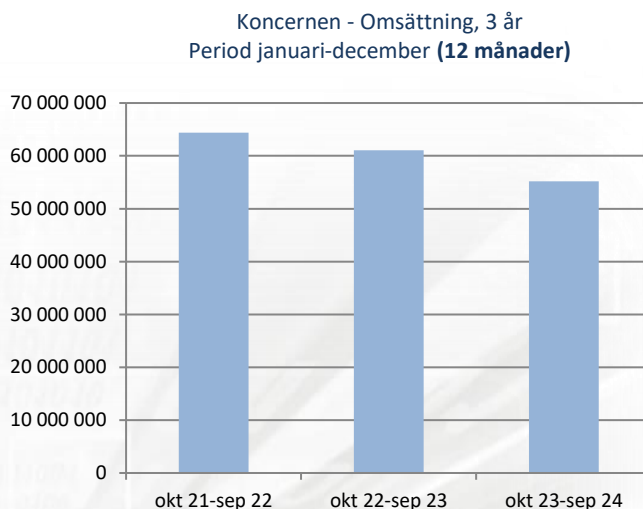
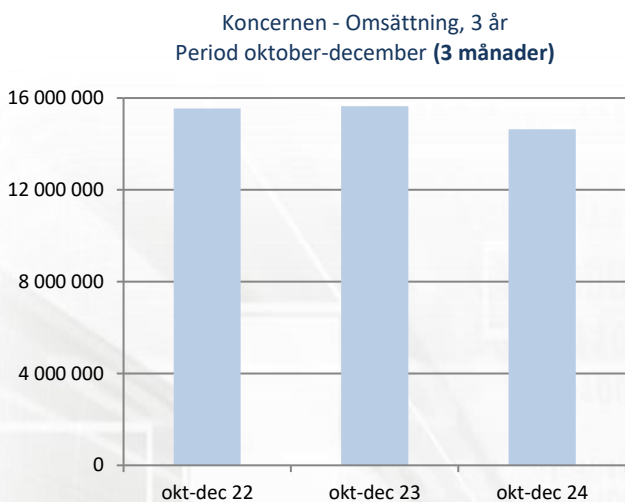


KONCERNOMSÄTTNING, BRUTTOVINST OCH BRUTTOMARGINAL

Koncernomsättning

Koncernomsättningen uppgick under Q4 till 14 642 (15 639) KSEK, en minskning med 997 KSEK och 7 procent.

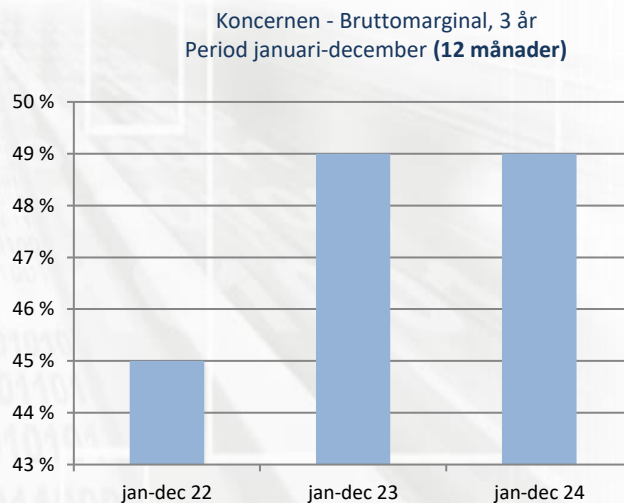
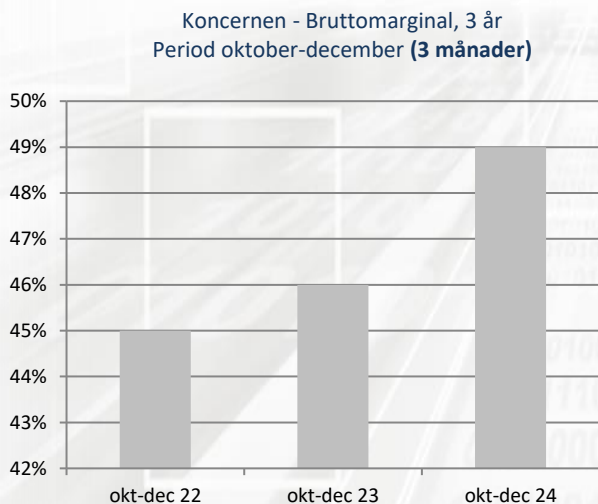
Under en 12-månadersperiod, januari 2024-december 2024, uppgick koncernomsättningen till 54 212 (61 127) KSEK, en nedgång med 6 915 KSEK och 11 procent.



Bruttovinst och bruttomarginal

Koncernens bruttovinst uppgick under Q4 till 7 107 (7 271) KSEK, en nedgång med -164 KSEK och 2 procent.

Under en 12-månadersperiod, januari 2024-december 2024, uppgick bruttovinsten till 26 753 (29 848) KSEK, en nedgång med 3 095 KSEK och 10 procent. Bruttomarginalen under Q4 uppgick till 49 (46) procent.

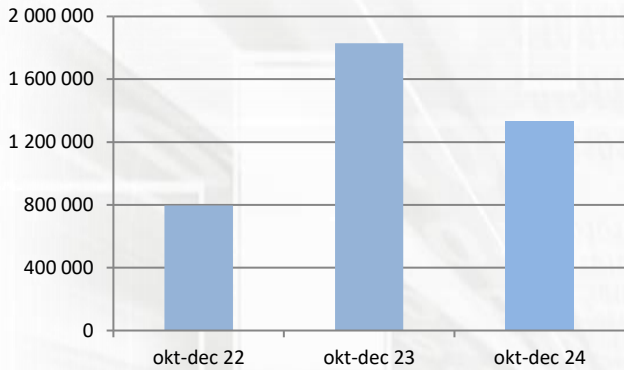


EBITDA-resultat

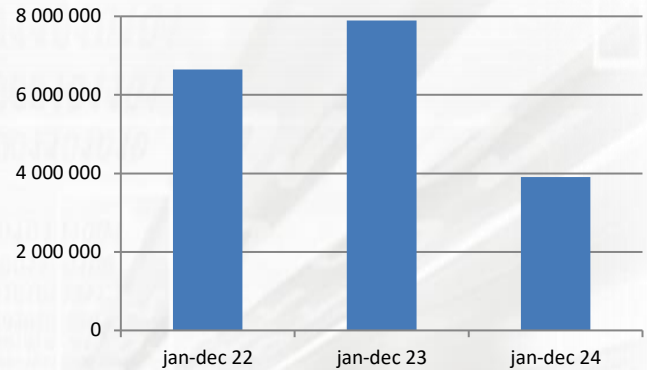
Koncernens EBITDA-resultat uppgick under Q4 till 1 336 (1 830) KSEK, en minskning med 494 KSEK och 27 procent.

Under en 12-månadersperiod, januari 2024-december 2024, uppgick EBITDA-resultatet till 3 911 (7 893) KSEK, en nedgång med 3 982 KSEK och 50 procent.

Koncernen - EBITDA-resultat, 3 år
Period oktober-december (3 månader)



Koncernen - EBITDA-resultat, 3 år
Period januari-december (12 månader)

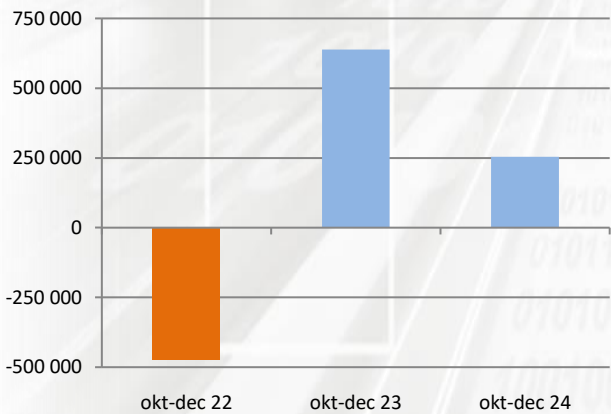


EBIT-resultat

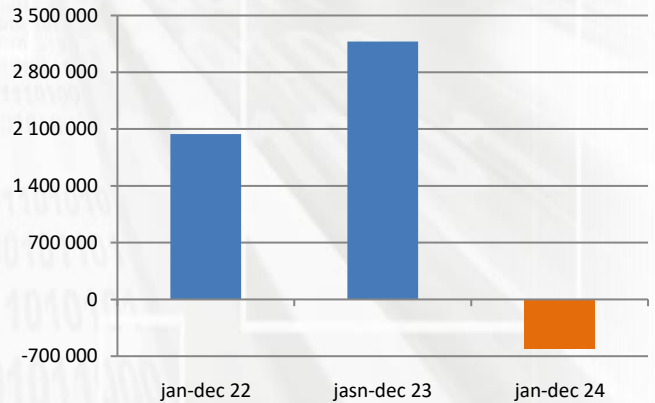
Koncernens EBIT-resultat uppgick under Q4 till 254 (638) KSEK, en minskning med 384 KSEK och 60 procent.

Under en 12-månadersperiod, januari 2024-december 2024, uppgick EBIT-resultatet till -613 (3 176) KSEK, en nedgång med 3 789 KSEK och 119 procent.

Koncernen - Rörelseresultat (EBIT) 3 år
Period oktober-december (3 månader)



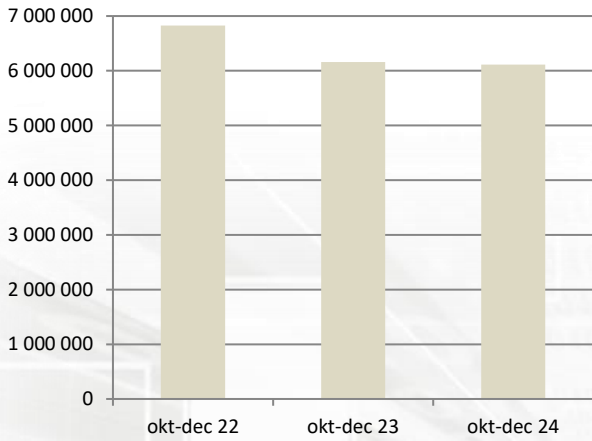
Koncernen - Rörelseresultat (EBIT) 3 år
Period januari-december (12 månader)



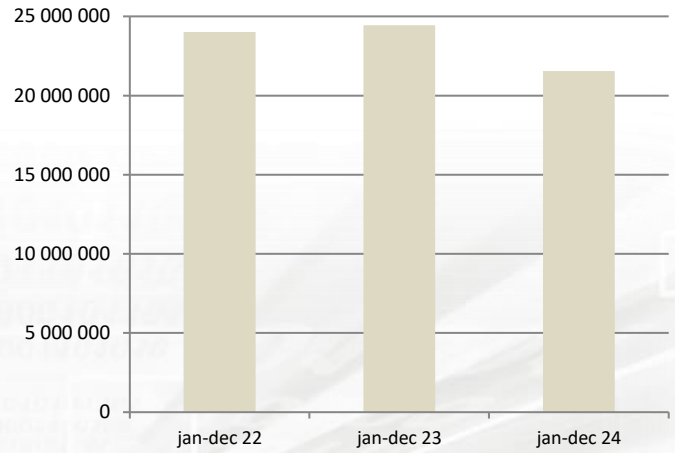
Försäljningen av Egenutvecklade Produkter uppgick under Q4 till 6 115 (6 160) KSEK, en nedgång med 45 KSEK och 1 procent.

Under en 12-månadersperiod, januari 2024-december 2024 uppgick försäljningen av Egenutvecklade Produkter till 21 554 (24 436) KSEK, en nedgång med 2 882 KSEK och 12 procent.

Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 3 år
Period oktober-december (3 månader)

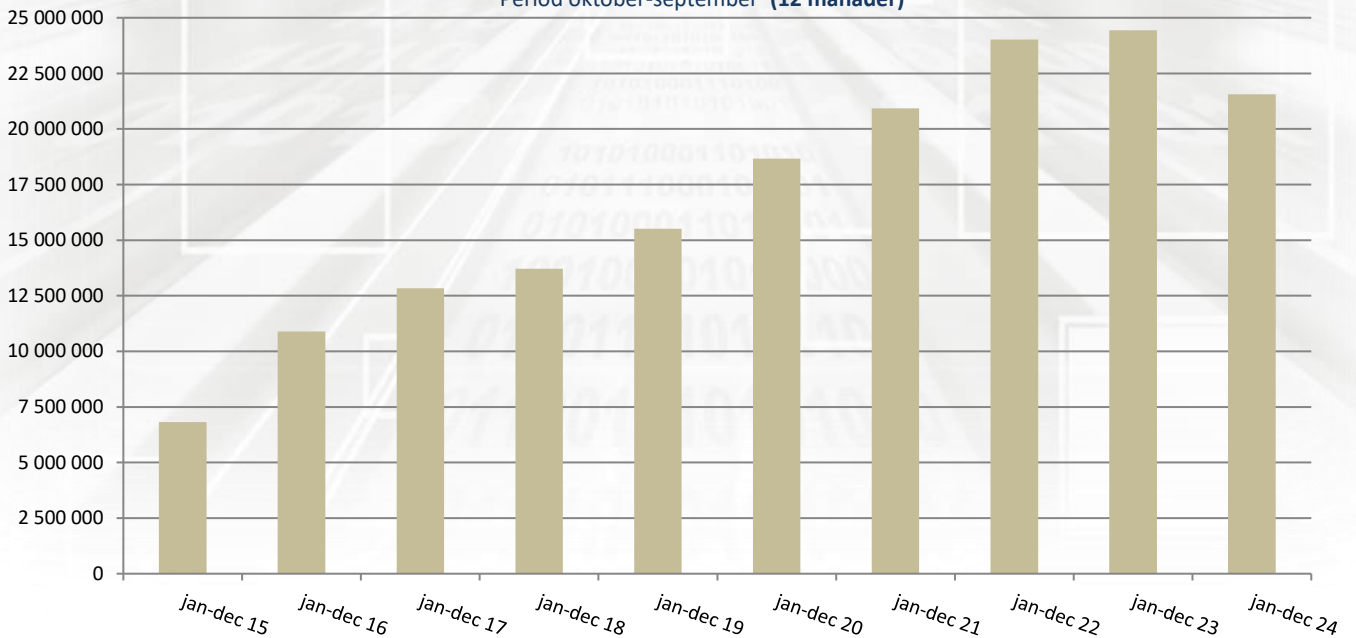


Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 3 år
Period januari-december (12 månader)



Diagrammet nedan visar försäljningsutvecklingen inom Egenutvecklade Produkter under de senaste 10 åren.

Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 10 år
Period oktober-september (12 månader)



VÅRA PARTNERS BLIR VÅRA KUNDER – VIKTIGT FÖR TILLVÄXTEN

Några av synonymerna till PARTNER är; kompanjon, kollega, medspelare – och det är så vi känner för våra PARTNERS.

Kentima AB säljer samtliga produkter inom både Automation & Säkerhet via ett stort nätverk av systemintegratörer, installatörer och konsulter samt OEM-kunder, och de flesta har valt att gå med i Kentima Partner Program.

Syftet med *Kentima Partner Program* är att skapa nära, långsiktiga och givande samarbeten mellan oss och våra kunder. Vi tror att vårt Partnerprogram och alla synergier som kommer ur detta är en viktig grundsten för *långsiktiga och framgångsrika samarbeten*. Vi tror att pusselbitarna i vårt Partnerprogram ger både oss och våra kunder viktiga fördelar som gör att vi står starka i konkurrensen på marknaden.

Via Partnerprogrammet knyter vi våra kunder närmare oss. Kunderna får många fördelar, till exempel tillgång till *kostnadsfria grundutbildningar, fri support, information om projekt, information om lanseringar, inbjudningar till Partnerevent* och mycket mer. Vi vill att våra Partners ska vara konkurrenskraftiga på marknaden, vara kunniga i hur våra produkter används och kunna erbjuda sina kunder det optimala alternativet.

Vi får även möjlighet att förstå våra kunders verksamhet bättre och lära oss hur slutkunderna använder våra produkter. På så sätt är vi med hela vägen från början till slut och vi kan använda informationen för att *utveckla och förbättra* vårt arbetssätt och vår verksamhet för att bli ännu bättre, det kan vara allt från våra rutiner vid orderläggning till våra produkter design och funktioner.

Våra Partner är verkamma inom flera olika områden, och använder våra produkter till allt från *maskinstyrning, fastighetsautomation, videoövervakning, överordnade säkerhetssystem till automationslösningar för process- och tillverkningsindustrin*. Det är ganska vanligt att våra Partner inleder med att köpa en eller flera produkter inom samma produktområde. Efterhand som de blir bekanta med oss och våra övriga produktområden, köper de oftast ur flera av våra produktområden och även från båda affärsområdena, Automation & Säkerhet. En del Partner vill gärna vara *Beta-testare av våra mjukvaror*. Detta är ett värdefullt samarbete

som ofta leder till produktförbättringar och förändringar som gynnar både oss, produkten och i slutändan kunden.

Vi tycker att *support med hög kvalitet och kort responstid* är oerhört viktigt. Vi vill att våra kunder ska mötas av kunnig personal och korta svarstider. Vårt supportteam har hög kunskap om våra produkter vilket resulterar i nöjda kunder. De bistår även våra systemintegratörer med olika konsultuppdrag i deras olika projekt. Våra supporttekniker förbereder och leder våra utbildningar vilka är mycket uppskattade av våra kunder. Målsättningen med våra utbildningar är att systemintegratorerna ska bli allt *effektiva* i sitt arbete vid konfigurering och installation av våra produkter.

Vår målsättning är att *utveckla produkter* som marknaden efterfrågar och därför sätter vi också kundernas önskemål i fokus. Vi lägger stor vikt vid att noga lyssna på hur våra kunder vill använda våra produkter och vilka lösningar de vill ta fram med produktorna. Detta tar vi hänsyn till i vårt utvecklingsarbete och kan därigenom ta fram *nya funktioner, lösningar och koncept* som underlättar arbetet för våra systemintegratörer och som skapar ett mervärde för slutkundern.

Vi har idag ett stort antal *fantastiskt engagerade och kvalificerade kunder*, däribland märks **ABB, AFRY, Assemblin, Bravida, Caverion, Consilium, Elajo, Elektroskandia, Fidelix, Granitor, FLIR, Sandvik, Rejlers, Schneider, Siemens** och Valmet.

Vi vidareutvecklar kontinuerligt vårt Kentima Partner Program för att attrahera allt fler systemintegratörer och därigenom successivt öka försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter.

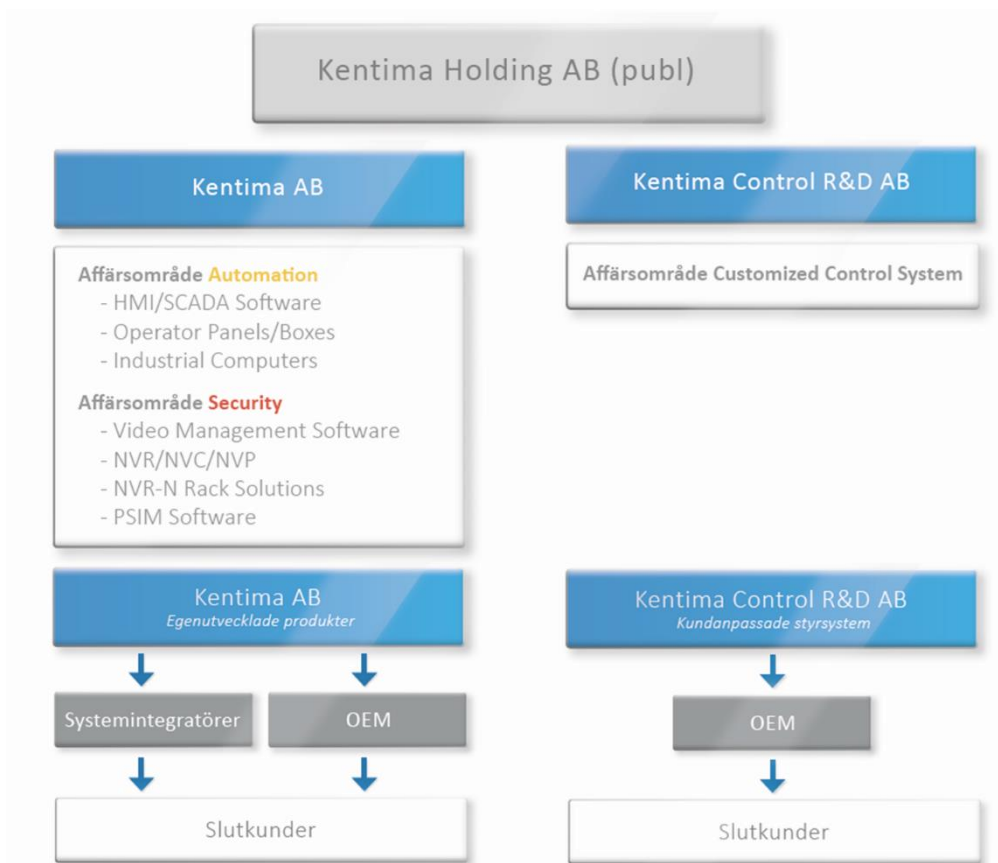
WideQuick BMS övervakar Kolmården
Kentima AB har levererat WideQuick BMS till Kolmården för att övervakas och styra energin i parkens belysning. Systemet är integrerat med WideQuick VMS för att övervakas och styra belysningen. Detta ger en ökad säkerhet och effektivitet i belysningen.

Ethiris VMS ökar tryggheten i Skara och Vara
Ethiris VMS har levererat ett omfattande videovärdnadsprogram till Skara och Vara kommuner. Systemet övervakar och analyserar videoflödet för att öka tryggheten och säkerheten i kommunerna.

OE511 - En Panel PC att räkna med
OE511 är en panel PC som används för att övervakas och styra maskiner i fabriker. Den har en robust konstruktion och är utrustad med flera kameror för övervakning.

Ethiris VMS övervakar världens största kabelfabrik
Ethiris VMS har levererat ett omfattande videovärdnadsprogram till världens största kabelfabrik. Systemet övervakar och analyserar videoflödet för att öka tryggheten och säkerheten i fabriken.

På vår hemsida hittar du många fler spännande Success Stories – [klicka här för att läsa mer!](#)



MODERBOLAG: Kentima Holding AB (publ)

DOTTERBOLAG: Kentima AB & Kentima Control R&D AB

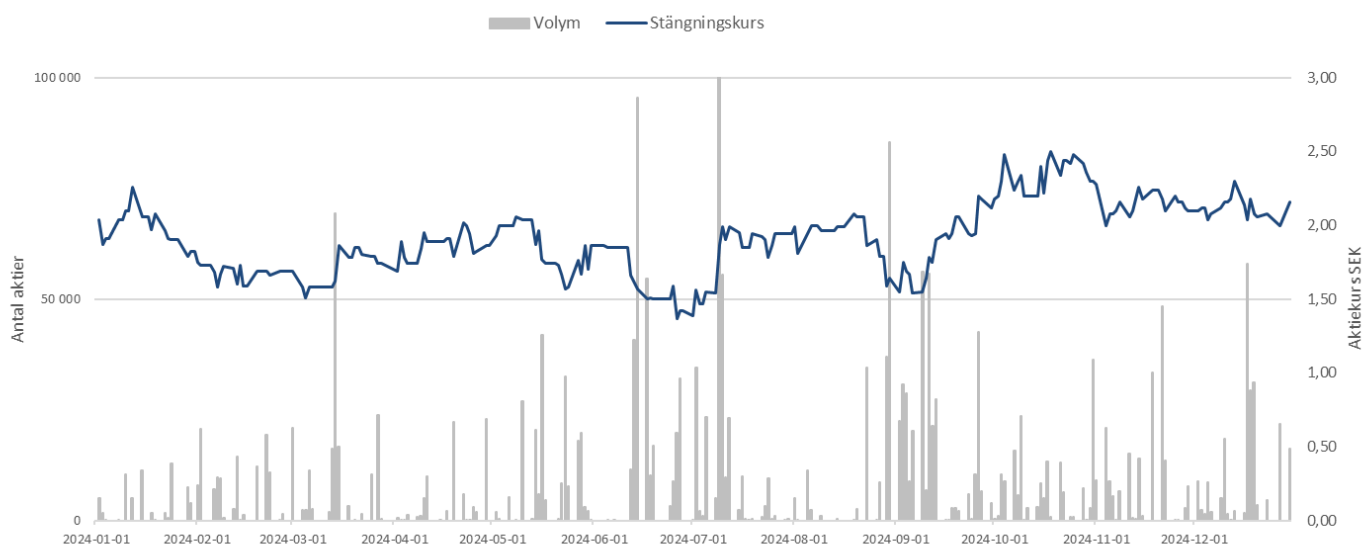
ANTAL ANSTÄLLDA: 26

HUVUDKONTOR: Staffanstorp

REGIONKONTOR: Göteborg & Stockholm

	<u>3 månader, oktober-december 2024</u>	<u>3 månader, oktober-december 2023</u>
Omsättning:	14 642 KSEK	15 639 KSEK
EBITDA-resultat:	1 336 KSEK	1 830 KSEK
EBIT-resultat:	254 KSEK	638 KSEK
Bruttovinst:	7 107 KSEK	7 271 KSEK
Bruttomarginal:	49 %	46 %
Börsvärde 24-12-31:	62 990 KSEK	
Antal aktier:	29 162 111	

Kursutveckling nedan: 1/1 2024 – 31/12 2024, 12 månader



Kentima Exploring Days – viktiga möten för fortsatt tillväxt

Under våren genomförde vi Kentima Exploring Days, den 11 april – 23 maj på nio platser runt om i Sverige, från Lund i söder till Luleå i norr. Cirka 300 personer deltog på våra event. Besökarna bestod av både kunder och potentiella kunder, främst systemintegratorer, men också slutkunder och konsulter.

Kentima Exploring Days är en stor, viktig och långsiktig satsning för Kentima. Under eventen presenterade vi hur våra produkter skapar attraktiva lösningar inom Automation och Säkerhet. Vi presenterade också några av nyheterna som skulle lanseras under hösten.

Produktlanseringar

I januari lanserade vi vår nya generation OE600 Flexible, som ersatte vår dåvarande OE600 Flexible-serie. Industridatorerna i den nya serien är anpassningsbara och kan förses med olika typer av expansionskort. Samtliga Panel PC och Box PC i OE600 Flexible-serien har ett robust utförande samt nya CPU-kort med högre prestanda.

I februari lanserade vi våra första modeller i två helt nya serier av mycket robusta, väl kapslade och passivt kylda industridatorer med brett temperaturområde, hög prestanda och hög kvalitet, OE516 Extended och OE516 Extended Plus. Dessa är avsedda för panelmontage i till exempel ett styrskåp. Enheterna är väl kapslade och kan monteras utomhus på platser som har ett grundläggande skydd mot direkt påverkan av regn, snö, vind och solljus.

Inom videoövervakning lanserade vi under mars en helt ny serie, 1E, som är efterföljaren till serie 1. Den nya serien omfattar samtliga tre kategorier: NVR, NVC och NVP. Den nya hårdvaran har nästan 4 gånger så hög CPU-prestanda som vår tidigare NVR-1 serie.

I april lanserade vi WideQuick HMI/SCADA/PSIM version 13.4. I den nya versionen hade vi bland annat utökat och förbättrat mjukvarans användarmodul för att öka övervakning av inloggade användare i form av loggade händelser och ny funktionalitet för att blockera användare. Ett annat exempel var att stödet för att importera arbetsvyer från externa källor som CAD-ritningar hade förbättrats.

I september lanserade vi WideQuick Modular Framework (MOD), som är starten på en helt ny epok för alla som använder vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA/PSIM! WideQuick MOD kommer, tillsammans med nästa version av WideQuick, innebära en revolutionerande förändring för alla som arbetar med HMI- SCADA- och PSIM-projekt.

Vi fortsatte september månad med ännu en spännande lansering. Nu med WideQuick Water and Wastewater Treatment (WWT), ett unikt HMI/SCADA-koncept utvecklat för att möta dagens och framtidens utmaningar inom vatten- och avloppshantering (VA). Med ökade krav på reningsprocesser och vattenrening behövs det moderna, hållbara och flexibla lösningar som kan möta de specifika behoven hos varje VA-anläggning. WideQuick WWT bygger på WideQuick Modular Framework.

I oktober lanserades Ethisis VMS 16.0. Den nya versionen av Ethisis VMS innehåller flera nya funktioner för att ytterligare öka driftsäkerheten i det totala videoövervakningssystemet genom bland annat hårdvaruövervakning, synkning av klockor och automatisk backup.

I december lanserade Kentima två nya kompakta industridatorer i Box PC utförande, OE503 Rapid och OE503 Extended, samt två nya operatörsboxar, WideQuick H503 Rapid och WideQuick H503 Extended.

Analysguiden kommer följa bolaget

I början av september meddelade vi att bolaget kommer använda sig av Aktiespararnas tjänst för uppdragsanalys, Analysguiden. Detta innebär att Analysguiden kommer följa Kentima Holding AB (publ) och regelbundet publicera analyser om bolaget. Den första analysen av Kentima Holding AB (publ) publicerades den 3 september 2024. Denna och övriga analyser finns att läsa på Aktiespararnas hemsida.

Rekordhög orderingsgång

I början av Q3, den 9 juli, skrev bolaget ett kontrakt för ett stort projekt, med ett ordervärde på 10,8 MSEK. Vi kommer leverera våra Egenutvecklade säkerhetsprodukter samt spetskonsulting. Leveransen består av flera Ethisis® NVRN Rack Solutions som innehåller Ethisis® Video Management Software. Ordern är den största Kentima hittills tagit inom Egenutvecklade Produkter.

I augusti erhöll bolaget ännu en betydande order inom affärsområdet Säkerhet. Beställningen kom från LMT Elteknik AB och avsåg bolagets Ethisis VMS (Video Management Software). Ordervärdet uppgick till 862 KSEK. Produkterna levererades till NKT HV Cables AB, via LMT Elteknik AB, och avsåg uppdatering av deras befintliga Ethisis-system men var framför allt en betydande utökning av hela systemet.

Dessa ordrar har tillsammans med en för övrigt god orderingsgång lett till att bolaget i september meddelade en rekordstark orderingsgång under Q3. Den totala orderingsgången under Q3 uppgick till 23,2 MSEK.

Återbetalning av Kemikalieskatt

Under perioden fick Kentima AB besked av Skatteverket gällande återbetalning av den kemikalieskatt som bolaget löpande betalar för kemikalier som finns i viss elektronik. Återbetalningen uppgick till ett belopp om 592 KSEK och var en del av den kemikalieskatt som bolaget betalat in under 2023.

Distributörsavtal med Elektroskandia Sverige inom Säkerhet

I november tecknade Kentima ett distributörsavtal med Elektroskandia Sverige AB. Avtalet omfattar distribution av Kentimas omfattande produktportfölj för professionell videoövervakning. Samarbetet med Elektroskandia, som är en av Sveriges ledande distributörer av heltäckande systemprodukter inom Säkerhet, stärker båda bolagens positioner på säkerhetsmarknaden. Det nya avtalet innebär också att Kentima ges nya möjligheter att öka tillväxttakten inom affärsområdet Säkerhet.

Koncernomsättning, bruttovinst och resultat

Koncernomsättningen under Q1-Q4 uppgick till 54 212 (61 127) KSEK.

Bruttovinsten uppgick till 26 753 (29 848) KSEK och bruttomarginalen var 49 (49) procent.

Under Q1-Q4 uppgick resultat före avskrivningar (EBITDA) till 3 911 (7 893) KSEK och rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -613 (3 176) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till -2 220 (1 683) KSEK.

Kentima AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima AB uppgick till 40 550 (46 295) KSEK under Q1-Q4.

Kentima Control R&D AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima Control R&D AB uppgick till 27 395 (29 296) KSEK under Q1-Q4.

Dotterbolagens omsättning inkluderar även intern försäljning mellan koncernens bolag, men den försäljningen påverkar inte koncernomsättningen.

Försäljning Egenutvecklade Produkter

Under Q1-Q4, januari-december uppgick försäljningen av Egenutvecklade Produkter till 21 554 (24 436) KSEK.

Investeringar

Förutom aktivering av utvecklingskostnader har koncernen inte gjort några större investeringar. De nya aktiveringarna som gjorts under perioden uppgår till 6 098 KSEK. Koncernen har under perioden skrivit av 4 564 KSEK på aktiverade utvecklingskostnader.

Likvida medel

Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 5 919 (4 537) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 5 406 (2 902) KSEK.

Personal

Medeltalet anställda under perioden var 26 personer.

Aktieinformation

Totalt utstående aktier vid periodens utgång 2024-12-31 uppgick till 29 162 111 varav 999 998 är A-aktier. Totalt antal aktieägare den 31 december 2024 var enligt Euroclear 881. Aktien är listad på Nasdaq First North Growth Market sedan juni 2013 och handel sker med kortnamn KENH.

Finansiell kalender

2025

6 mars 2025	Bokslutskommuniké 2024
10 april 2025	Årsredovisning 2024
8 maj 2025	Delårsrapport Q1, januari-mars 2025
15 maj 2025	Årsstämma 2025



KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSBRIV, ÖVRIGT

Revisor

Forvis Mazars AB, Rasmus Grahn är vald till huvudansvarig revisor för ett år fram till slutet av den årsstämma som hålls för räkenskapsåret 2024 och som avslutas 2024-12-31. Årsstämman hålls den 15 maj 2025.

Granskning

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Redovisningsprinciper

Koncernen redovisar enligt Bokföringsnämndens allmänna råd "K3" (BFNAR 2012:1).

Certified Adviser

Västra Hamnen Corporate Finance AB, telefon: 040-20 02 50, e-mail: ca@vhcorp.se.

Investor Relations

Kent Nilsson, kent.nilsson@kentima.se, 046-25 30 40.

Hemsida

www.kentima.com

Prenumerera på nyhetsbrev från Kentima

[Klicka här och fyll i dina uppgifter](#)



Denna information är sådan information som Kentima Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 6 mars 2025 kl. 08:25 CEST.

Kontaktpersoner Kentima IR

VD

Kent Nilsson
kent.nilsson@kentima.se
046-25 30 40

Styrelseordförande

Jens Kinnander
jens@kinnander.law
+46 (0)709-99 10 20

Belopp i KSEK	3 månader	3 månader	12 månader	12 månader
	okt-dec 2024	okt-dec 2023	jan-dec 2024	jan-dec 2023
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	14 642	15 639	54 212	61 127
Aktiverat arbete för egen räkning	1 552	1 743	6 098	6 489
Övriga rörelseintäkter	0	21	652	73
	16 194	17 403	60 962	67 689
Rörelsens kostnader				
Råvaror och förnödenheter	-4 327	-4 997	-15 511	-18 563
Handelsvaror	-3 208	-3 371	-11 948	-12 717
Övriga externa kostnader	-1 913	-2 115	-8 810	-8 048
Personalkostnader	-5 363	-5 079	-20 718	-20 419
Övriga rörelsekostnader	-47	-11	-64	-49
Resultat före avskrivningar (EBITDA)	1 336	1 830	3 911	7 893
Avskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 082	-1 192	-4 524	-4 717
Summa rörelsens kostnader	-15 940	-16 765	-61 575	-64 513
Rörelseresultat (EBIT)	254	638	-613	3 176
Resultat från finansiella poster				
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	14	5	18	10
Övriga räntekostnader och liknande resultatposter	-394	-460	-1 625	-15 03
Summa finansiella poster	-380	-455	-1 607	-1 493
Resultat före skatt	-126	183	-2 220	1 683
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	-1	0	-1
PERIODENS RESULTAT	-126	182	-2 220	1 682
Resultat per aktie, SEK	0,00	0,01	-0,08	0,06
Antal aktier				
Per balansdagen	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111

Belopp i KSEK	2024-12-31	2023-12-31	2022-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för forskningsarbeten m.m.	27 871	26 150	24 243
Summa immateriella anläggningstillgångar	27 871	26 150	24 243
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	632	351	268
Förbättringsutgifter på annans fastighet	94	105	116
Summa materiella anläggningstillgångar	726	456	384
Summa anläggningstillgångar	28 597	26 606	24 627
Omsättningstillgångar			
Varulager			
Råvaror och förnödenheter	12 660	14 649	12 796
Färdiga varor och handelsvaror	2 471	3 659	3 873
Summa varulager	15 131	18 308	16 669
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	4 139	4 635	5 703
Skattefordran	118	375	245
Övriga fordringar	163	25	386
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 183	942	894
Summa kortfristiga fordringar	5 603	5 977	7 228
Kassa och bank	513	657	281
Summa omsättningstillgångar	21 247	24 942	24 178
SUMMA TILLGÅNGAR	49 844	51 548	48 805

Belopp i KSEK	2024-12-31	2023-12-31	2022-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	3 240	3 240	3 240
Övrigt tillskjutet kapital	38 098	38 098	38 098
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-10 771	-8 551	-10 233
Summa eget kapital	30 567	32 787	31 105
Långfristiga skulder			
Övriga skulder till kreditinstitut	194	1 261	694
Summa långfristiga skulder	194	1 261	694
Kortfristiga skulder			
Checkräkningskredit	5 094	6 801	7 598
Förskott från kunder	1 870	0	0
Leverantörsskulder	4 035	3 627	4 033
Övriga skulder	5 167	4 125	2 756
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 917	2 947	2 619
Summa kortfristiga skulder	19 083	17 500	17 006
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	49 844	51 548	48 805

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Belopp i KSEK	Aktiekapital	Övrigt	Annat eget	Summa
		tillskjutet kapital	kapital inkl. årets resultat	
<u>2023-12-31</u>	<u>3 240</u>	<u>38 098</u>	<u>-8 551</u>	<u>32 787</u>
Årets resultat			-2 220	
<u>2024-12-31</u>	<u>3 240</u>	<u>38 098</u>	<u>-10 771</u>	<u>30 567</u>

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	3 månader	3 månader	12 månader	12 månader
	okt-dec 2024	okt-dec 2023	jan-dec 2024	jan-dec 2023
Nettoomsättning	390	390	1 560	1 560
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0
Rörelsens kostnader	-398	-289	-1 267	-1 210
Rörelseresultat	-8	101	293	350
Finansnetto	335	329	1 324	1 299
Resultat efter finansiella poster	327	430	1 617	1 649
Koncernbidrag netto	-3 630	160	-3 630	160
Resultat före skatt	-3 303	590	-2 013	1 809
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0	0	0
Årets resultat	-3 303	590	-2 013	1 809

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	2024-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Finansiella anläggningstillgångar	7 398	7 398	6 898
Omsättningstillgångar	28 883	30 105	29 086
Summa tillgångar	36 281	37 503	35 984
Eget kapital	30 109	32 121	30 312
Kortfristiga skulder	6 172	5 382	5 672
Summa eget kapital och skulder	36 281	37 503	35 984

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i KSEK	3 månader	3 månader	12 månader	12 månader
	okt-dec 2024	okt-dec 2023	jan-dec 2024	jan-dec 2023
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat (EBIT)	254	638	-613	3 176
Avskrivningar som belastar detta resultat	1 082	1 192	4 524	4 717
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	1 336	1 830	3 911	7 893
Erhållna räntor och liknande poster	14	5	18	10
Betalda räntor och liknande poster	-394	-460	-1 625	-1503
Betald skatt	43	-191	-267	-496
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	999	1 184	2 037	5 904
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital:				
Förändring i varulager	842	1 102	3 177	-1 639
Förändring av rörelsefordringar	722	-594	640	1 746
Förändring av rörelseskulder	1 746	-146	2 446	-265
Förändring av rörelsekapital	3 310	362	6 263	-158
Kassaflöde från den löpande verksamheten	4 309	1 546	8 300	5 746
Investeringsverksamheten				
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-14	-70	-417	-207
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1 552	-1 744	-6 098	-6 489
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 566	-1 814	-6 515	-6 696
Finansieringsverksamheten				
Förändring av långfristiga skulder	0	-78	-222	2 123
Förändring checkräkningskredit	-2 343	825	-1 707	-797
Utdelning till aktieägarna	0	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-2 343	747	-1 929	1 326
ÅRETS/PERIODENS KASSAFLÖDE	400	479	-144	376
Likvida medel vid årets/periodens början	113	178	657	281
Likvida medel vid årets/periodens slut	513	657	513	657
Likvida medel:				
Kassa och bank	513	657	513	657

Belopp i KSEK	3 månader	3 månader	12 månader	12 månader
	okt-dec 2024	okt-dec 2023	jan-dec 2024	jan-dec 2023
Resultaträkningen				
Nettoomsättning	14 642	15 639	54 212	61 127
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	1 336	1 830	3 911	7 893
Rörelseresultat (EBIT)	254	638	-613	3 176
Resultat efter finansiella poster	-126	183	-2 220	1 683
Balansräkningen				
Eget kapital	30 567	32 787	30 567	32 787
Räntebärande skulder	8 266	10 195	8 266	10 195
Räntebärande nettoskuld	7 753	9 538	7 753	9 538
Balansomslutning	49 844	51 548	49 844	51 548
Investeringar	1 566	1 814	6 515	6 696
Medeltal anställda	26	26	27	27
Rörelsemarginal (%)	1,7%	4,1%	-1,1%	5,2%
Vinstmarginal (%)	1,8%	4,1%	-1,1%	5,2%
Räntabilitet på eget kapital (%)	-0,4%	0,6%	-7,3%	5,1%
Soliditet, %	61,3%	63,6%	61,3%	63,6%
Skuldsättningsgrad	0,6	0,6	0,6	0,6
Resultat per registrerad aktie (SEK)	0,00	0,01	-0,08	0,06
Utdelning per aktie (SEK)	*0,00	*0,00	*0,00	*0,00
*Enligt styrelsens förslag				
Antal aktier vid periodens slut	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Antal aktier vid periodens slut efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt antal aktier under perioden	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Eget kapital per aktie, kr	1,05	1,12	1,05	1,12

Definition av nyckeltal:

Rörelsemarginal	Rörelseresultat i % av omsättningen
Vinstmarginal	Rörelseresultat + finansiella intäkter dividerat med omsättningen
Räntabilitet på eget kapital	Resultat före skatt i % av justerat eget kapital
Soliditet	Justerat eget kapital dividerat med balansomslutningen
Skuldsättningsgrad	Skulder + avsättningar dividerat med justerat eget kapital
Resultat per registrerad aktie vid periodens slut	Resultat efter skatt dividerat med antal aktier vid periodens slut
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antalet aktier vid årets slut

KENTIMA

PRODUCT LINES

AUTOMATION

HMI/SCADA SOFTWARE
OPERATOR PANELS/BOXES
INDUSTRIAL COMPUTERS

SECURITY

VIDEO MANAGEMENT SOFTWARE
NETWORK VIDEO RECORDERS/CLIENTS/PANELS
NVRN RACK SOLUTIONS
PSIM SOFTWARE

Kentima Holding AB
Org. nr.: 556590-2151

Postadress:
BOX 174
SE-245 22 Staffanstorp
Sverige

Tel: +46 (0)46-25 30 40
E-mail: info@kentima.com

Besöksadress:
Kastanjevägen 4
245 44 Staffanstorp
Sverige

www.kentima.com