

BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2023

KENTIMA HOLDING AB (publ)



Kentima Holding AB (publ) Org.nr 556590–2151

Kentima presenterar ett starkt förbättrat resultat för årets sista kvartal. Under Q4 ökade EBITDA med 130 procent och uppgick till 1 830 (795) KSEK samtidigt som EBIT ökade med 1 113 KSEK och uppgick till 638 (-475) KSEK. Bruttovinsten under Q4 nådde 7,3 (6,9) Mkr. Under Q4 ökade koncernomsättningen något jämfört med föregående år och uppgick till 15 639 (15 548) KSEK. Försäljningen av Egenutvecklade Produkter uppgick under Q4 till 6 160 (6 825), en nedgång med 10 procent, jämfört med samma period föregående år, men var en stabilisering och ökning med 60 procent jämfört med Q3. Rörelseresultatet för 2023 ökade till 3 176 (2 039) KSEK, en ökning med 56 procent jämfört med föregående år. Även om Kentima på kort sikt troligtvis kommer att påverkas av det rådande konjunkturläget inom vissa branscher, ser bolaget mycket positivt på möjligheterna att skapa en hög, långsiktig och uthållig tillväxt framöver.

RAPPORTPERIOD Q4, 3 MÅNADER (oktober - december 2023)

- Nettoomsättningen uppgick till 15 639 (15 548) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 5 079 (4 873) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 2 115 (2 701) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 1 830 (795) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 638 (-475) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 183 (-790) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 1 546 (1 688) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till 479 (-994) KSEK.

RAPPORTPERIOD Q1-Q4, 12 MÅNADER (januari - december 2023)

- Nettoomsättningen uppgick till 61 127 (63 370) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 20 419 (19 382) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 8 048 (8 358) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 7 893 (6 646) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 3 176 (2 039) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 1 683 (1 255) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 5 746 (-173) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till 376 (-274) KSEK.
- Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång, uppgick till 4 357 (3 183) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 3 699 (2 902) KSEK.

Utdrag från VD HAR ORDET (Läs hela VD HAR ORDET på sidorna 3–6)

”Jag tycker sammantaget att 2023 var ett lyckat år för Kentima. Kentima visar sin styrka bland annat genom att under 2023, och i synnerhet det senaste kvartalet redovisa en hög bruttovinst och ökat EBITDA-resultat och under Q1-Q4 leverera ett ökat rörelseresultat med 56 procent.

Under året ökade andelen mjukvara och mjukvarurelaterade produkter av den totala försäljningen inom affärsområdena Automation & Säkerhet och Egenutvecklade Produkter samt försäljningen av olika konsulttjänster, vilket gav en extra positiv effekt på bruttovinsten. Under året upplevde vi en minskad efterfrågan inom vissa kundsegment, med anledning av det rådande konjunkturläget, framför allt inom byggnadsbranschen. Detta medförde att vår försäljning inom fastighetsautomation blev betydligt lägre än under 2022. Trots detta är det fortsatt ett mycket stort intresse för våra Egenutvecklade Produkter och antalet offerter vi lämnar och volymerna vi offererar blir allt fler och högre.

Vi bedrev ett stort och viktigt utvecklingsprojekt inom affärsområdet Kundanpassade Styrssystem. Projektet fortsätter under 2024 och är ett betydelsefullt projekt för vår tillväxt inom det här området. Under andra kvartalet 2023 förnyade vi vårt avtal med Sandvik Rock Processing Solutions. Avtalet avser leverans av avancerad automationsutrustning till alla typer av konkrossar som Sandvik har i sitt sortiment och omfattar bland annat leverans av kundanpassade operatörsenheter som är baserade på vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA samt hårdvara som är utvecklad av Kentima. Under 2023 gick försäljningen av affärsområdet Kundanpassade Styrssystem ner med 16 procent och 5,5 Mkr, vilket fick en stor inverkan på koncernomsättningen. Under Q4 stabiliserades försäljningen och ökade med 3 procent.

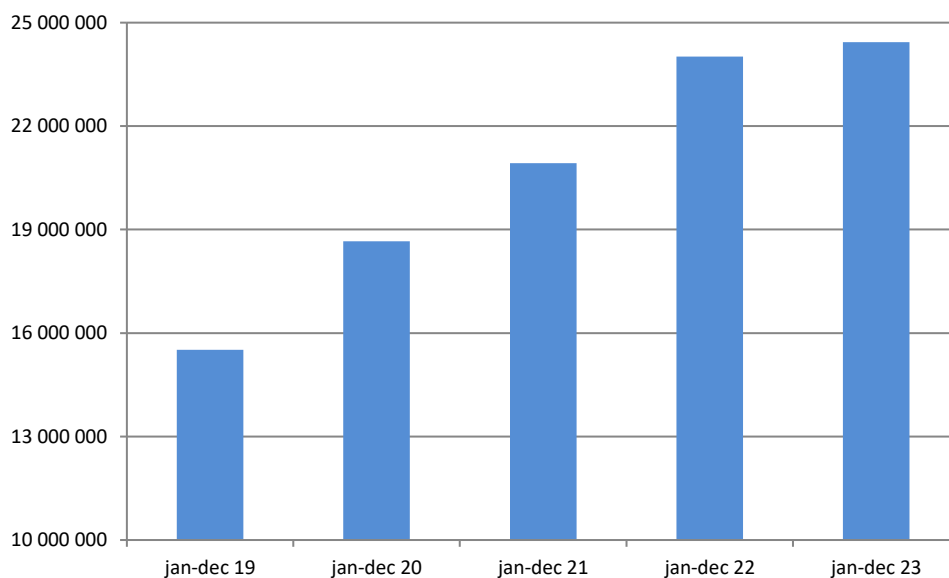
Vår målsättning är att med egna medel skapa betydande tillväxt, och den positiva utvecklingen vi har i Kentima är resultatet av ett långsiktigt arbete och en strategi som bygger på att Kentima ska vara ett attraktivt och framgångsrikt tillväxtbolag under lång tid framöver och som levererar en god avkastning till sina aktieägare.

Även om vi på kort sikt troligtvis kommer påverkas av det rådande konjunkturläget inom vissa branscher är min bedömning att vi har goda möjligheter att skapa en hög, långsiktig och uthållig tillväxt för våra Egenutvecklade Produkter, inom både Automation och Säkerhet. Vi ser också positivt på försäljningsutvecklingen inom Kundanpassade Styrssystem även om den också på kort sikt påverkas av rådande konjunkturläge.”

INNEHÅLLSFÖRTECKNING

SIDAN 1	BOKSLUTSKOMMUNIKÉ I SAMMANDRAG
SIDAN 2	INNEHÅLLSFÖRTECKNING
SIDAN 3	VD HAR ORDET
SIDAN 7	DIAGRAM, KONCERNOMSÄTTNING, BRUTTOVINST OCH BRUTTOMARGINAL
SIDAN 8	DIAGRAM, RESULTAT – EBITDA OCH EBIT
SIDAN 9	DIAGRAM, EGENUTVECKLADE PRODUKTER
SIDAN 10	VÅRA PARTNERS BLIR VÅRA KUNDER – VIKTIGT FÖR TILLVÄXTEN
SIDAN 11	NÅGRA AV ÅRETS SUCCESS STORIES
SIDAN 16	AFFÄRSIDÉ, VISION, MÅL, STRATEGI
SIDAN 17	AFFÄRSMODELL OCH SNABBFAKTA
SIDAN 18	VÄSENTLIGA HÄNDELSER, JANUARI-DECEMBER 2023
SIDAN 19	VERKSAMHETSRAPPORT, JANUARI-DECEMBER 2023
SIDAN 20	KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSBREV, ÖVRIGT
SIDAN 21	KONCERNENS RESULTATRÄKNING
SIDAN 22	KONCERNENS BALANSRÄKNING, FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL
SIDAN 24	MODERBOLAGETS RESULTAT- OCH BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG
SIDAN 25	KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS
SIDAN 26	KONCERNENS NYCKELTAL

Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 5 år
Period jan-dec (**12 månader**)



VD HAR ORDET

När jag ser tillbaka på 2023 tänker jag främst på allt positivt och spännande som hänt under året, ett kraftigt ökat resultat, nytt leveransavtal med Sandvik och flera nya långsiktiga samarbeten, för att nämna några. Dock hade vi en ovanligt svag försäljning under semestermånaderna vilket fick en negativ inverkan på både omsättningen och resultatet för hela verksamhetsåret. Jag tycker sammantaget att 2023 var ett lyckat år för Kentima, vi fortsatte vårt intensiva och framgångsrika utvecklingsarbete av hela vårt produktprogram, intensifierade flera av våra andra framtidssatsningar och trots detta ökade rörelseresultat med 56 %, vilket jag tycker var starkt.

Betydande resultatökning och ökad bruttovinst under 2023

Koncernomsättningen minskade något under 2023 jämfört med föregående år, framför allt beroende på ett svagt tredje kvartal och en minskad försäljning av kundanpassade styrsystem. Koncernens bruttovinst ökade under 2023 till 29 848 (28 764) KSEK, en ökning med 1 084 KSEK jämfört med samma period föregående år. Rörelseresultatet ökade under 2023 till 3 176 (2 039) KSEK, en ökning med 56 procent jämfört med föregående år.

Successivt består en allt större andel av koncernomsättningen av Egenutvecklade Produkter och detta får en positiv inverkan på koncernens bruttomarginal, bruttovinst och resultat. Under året ökade andelen mjukvara och mjukvarurelaterade produkter av den totala försäljningen inom Egenutvecklade Produkter och även försäljningen av olika konsulttjänster ökade, vilket gav en extra positiv effekt på bruttovinsten.

Stark avslutning på 2023

Trots att flera av våra kunder tyvärr påverkats negativt av den svaga konjunkturutvecklingen, avslutade vi året starkt. Under fjärde kvartalet ökade koncernomsättningen något och uppgick till 15 639 (15 548) KSEK, EBITDA ökade med 130 procent till 1 830 (795) KSEK och rörelseresultatet ökade till 638 (-475) KSEK.

Flera stora utmaningar under 2023

2023 har varit ett år som inneburit många utmaningar inom flera områden. Vi upplevde en minskad efterfrågan inom vissa kundsegment med anledning av det rådande konjunkturläget, framför allt inom byggnadsbranschen vilket medförde att vår försäljning inom fastighetsautomation blev betydligt lägre än under 2022. Till viss del lyckades vi kompensera detta genom en ökad försäljning till nya kunder som är verksamma inom andra områden, till exempel maskinbyggare.

Vi påverkas fortfarande till viss del av den globala bristen på elektronikkomponenter. Leveranstiderna har stabiliserats men det är fortfarande relativt långa leveranstider på vissa nödvändiga komponenter. Till följd av en fortsatt brist på elektronikkomponenter och en svagare försäljning av hårdvara under delar av 2023, minskade inte lagernivån i den omfattning vi hade önskat. Detta påverkade i sin tur vår likviditet och att vi utnyttjade vår checkkredit i högre grad än planerat. Eftersom ränteläget under 2023 var ogynnsamt ökade våra räntekostnader för lån och krediter till 1 503 (785) KSEK, en ökning med 718 KSEK jämfört med föregående år.

Vi bedrev ett stort och viktigt utvecklingsprojekt inom affärsområdet Kundenpassade Styrsystem. Projektet fortsätter under 2024 och är ett betydelsefullt projekt för vår tillväxt inom det här området. Eftersom projektet krävt stora personalresurser har det påverkat flera av våra andra viktiga och inplanerade satsningar, till exempel var vi tvungna att flytta fram några av våra produktlanseringar och även vår exportsatsning.

Jag är nöjd med året som helhet. Vi har trots ett besvärligt konjunkturläge de senaste kvartalen, ökade personalkostnader och ökade räntekostnader kunnat avsätta stora resurser till utveckling och andra framtidssatsningar, samtidigt som vi ökade rörelseresultatet med 1 137 KSEK.

Nytt viktigt 5-års leveransavtal med Sandvik under 2023

Under andra kvartalet 2023 förnyade vi vårt avtal med Sandvik Rock Processing Solutions. Det nya avtalet är ett 5-årigt leveransavtal, tidigare har vi haft ett avtal som har förlängts med två år i taget. Det nya avtalet är mycket viktigt för Kentima och det är mer omfattande än något tidigare avtal mellan Kentima och Sandvik. Avtalet avser leverans av avancerad automationsutrustning till alla typer av konkrössar som Sandvik har i sitt sortiment. Åtagandet omfattar bland annat leverans av kundanpassade operatörsenheter som är baserade på vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA samt hårdvara som är utvecklad av Kentima.

Sandvik är idag Kentimas största kund och även om avtalet inte innehåller ett volymbaserat inköpsåtagande är avtalet ett exklusivt avtal som innebär att Kentima kommer fortsätta leverera till Sandvik under 5 år och det finns stora möjligheter till att öka den nuvarande försäljningen till Sandvik. Avtalet innebär att den nuvarande försäljningen till Sandvik bedöms öka med 2 - 3 MSEK årligen och den totala försäljning under 5 år, som avtalet inledningsvis omfattar, bedöms uppgå till mellan 150 – 200 MSEK.

Flera positiva signaler och stor framtidstro

Kentima är ett framtidsorienterat bolag som bedriver ett omfattande utvecklingsarbete inom både Automation och Säkerhet. Vårt utvecklingsarbete är mycket kostsamt och är en nödvändig och viktig investering för att skapa en långsiktig och stabil tillväxt.

Även om vi inte nådde upp till våra tillväxtmål under 2023 har vi en mycket positiv framtidstro och vi ser goda möjligheter att öka våra marknadsandelar och fortsätta vår tillväxt under lång tid framöver. Det är viktigt att man förstår hur vi ser på våra möjligheter, därför berättar jag mer om några av anledningarna.

Kentima visar sin styrka bland annat genom att under 2023, och i synnerhet det senaste kvartalet, redovisa en hög bruttovinst, ökat EBITDA-resultat och ökat rörelseresultat, trots ett oerhört kostsamt produktutvecklingsarbete. Vi får många positiva signaler från marknaden, både från befintliga och nya kunder, till exempel OEM-kunder, systemintegratörer, installatörer, konsulter och olika samarbetspartners.

Intresset för våra Egenutvecklade Produkter och våra konsulttjänster och andra tjänster vi erbjuder, fortsätter öka och antalet inkommande förfrågningar ökar kontinuerligt. Marknaden för våra Automation- och Säkerhetsprodukter förväntas ha en god tillväxt under flera år framöver samt att andelen av vår försäljning som består av mjukvaror och mjukvarubaserade produkter kontinuerligt ökar, vilket ger oss högre marginaler och därigenom högre vinster.

Jag är mycket stolt över våra kunniga och engagerade medarbetare och att hela vår organisation har en hög förmåga att snabbt anpassa sig efter marknadens behov och önskemål. Med vår höga kompetens inom både Automation och Säkerhet har Kentima en alldeles unik position på marknaden. Vi utvecklar produkter med hög kvalitet och unik funktionalitet som är mycket uppskattade av såväl systemintegratörer som slutkunder.

Försäljning Egenutvecklade produkter

Efterfrågan på våra Egenutvecklade Produkter, inom Automation och Säkerhet, ökar kontinuerligt. Under första kvartalet 2023 accelererade försäljningen inom detta område och nådde den hittills högsta nivån för ett enskilt kvartal. Under Q4 blev försäljningen av Egenutvecklade Produkter 10 procent lägre och uppgick till 6 160 (6 825) KSEK. Under 2023 ökade försäljningen av Egenutvecklade Produkter med 2 procent och uppgick till 24 436 (24 015) KSEK.

Vi är inte nöjda med hur försäljningen av Egenutvecklade Produkter utvecklats de senaste kvartalen. Vi upplever att marknaden inom vissa segment varit väldigt avvaktande med flera av sina investeringar och att beslutsprocesserna generellt sett blivit betydligt längre. Trots detta är det fortsatt ett mycket stort intresse för våra Egenutvecklade Produkter och antalet offerter vi lämnar och volymerna vi offererar blir allt fler och högre.

Affärsområdet Automation

Vi ser en fortsatt positiv utveckling inom affärsområdet Automation. Vår försäljning inom automationsområdet sker till en mängd olika branscher så som fastighetsautomation, process och tillverkningsindustri, maskinbyggare, VA samt kraft- och värmeverk med flera.

Vi arbetar aktivt med att vidareutveckla vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA och vi tillför kontinuerligt ny viktig funktionalitet. Under Q1 lanserade vi WideQuick 13.0 och den nya versionen innehöll bland annat ett kraftigt utökat stöd för OPC UA samt ett helt nytt C API. Detta innebär ökad kompatibilitet med ett stort antal I/O och PLC på marknaden samt ökade möjligheter för integration med kundunika drivers och programtillägg.

Under Q4 lanserade vi WideQuick 13.2. Den nya versionen innehöll flera nyheter som ger systemintegratören ännu fler möjligheter att skapa attraktiva HMI-, SCADA- och PSIM-applikationer. Vid framtagningen av den nya versionen fokuserade vi på att ytterligare förbättra användarupplevelsen för både operatör och systemintegratör. Vi utökade funktionaliteten i mjukvarans C API och kompletterade stödet för Microsoft Active Directory.

Samtidigt som vi arbetat med framtagningen av version 13.0, 13.2 och 13.4, har vi arbetat parallellt med utvecklingen av WideQuick version 14.0. Den här versionen kommer vi presentera på våra event under våren, Kentima Exploring Days, som vi arrangerar för våra kunder. Vårt event arrangerar vi på 10 platser i Sverige, från Lund i söder till Luleå i norr, under perioden april-maj 2024. WideQuick 14.0 kommer att innehålla flera nya attraktiva funktioner, nytt licensalternativ och nya möjligheter att bygga molnbaserade applikationer. Dessutom har vi lagt till flera nya funktioner i WideQuick Designer som förenklar och effektiviserar konfigurationen av ett HMI/SCADA-projekt.

Försäljningen inom området fastighetsautomation har de senaste åren haft en positiv utveckling och har drivits av energibesparingar och andra åtgärder som görs för att effektivisera driften av en fastighet. Samtidigt har området de senaste kvartalen påverkats negativt av ett kraftigt minskat byggande, av framför allt bostäder. Trots att det byggs mindre för närvarande, satsar vi stort inom det här området. Vi ser en betydande tillväxt inom fastighetsautomation framöver, dels på grund av nya samarbetspartners, dels på grund av flera spännande produktlanseringar under 2024 och dels på grund av vår kommande intensifierade exportsatsning. Vi är övertygade om att vi kontinuerligt kommer öka våra marknadsandelar här och med ett attraktivt erbjudande accelerera tillväxten när byggandet vänder upp igen.

Under Kentima Exploring Days kommer vi även att visa upp vår helt nya BACnet-driver för WideQuick. En kommunikationsdriver används bland annat för kommunikation med olika typer av I/O- och PLC-system. BACnet är en internationell kommunikationsstandard som främst används inom fastighetsautomation, ofta i större fastigheter och mer komplexa system. Förutom att BACnet-drivern kommer att öppna upp nya möjligheter på den svenska marknaden är den också en viktig del i vårt förberedande arbete inför vår kommande exportsatsning. Vi har hittills investerat ca 2 MSEK i utvecklingen av utvecklingen av BACnet-drivern.

Försäljningen till process- och tillverkningsindustri har haft en positiv utveckling under en längre tid, men tillväxten har dämpats de senaste kvartalen. Vi ser stora möjligheter att framöver öka vår försäljning av vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA/PSIM inom det här området.

Under november lanserade vi en helt ny serie industridatorer, OE500 Rapid. Med en robust uppbyggnad, kapsling i metall, passiv kylning utan fläkt, hög prestanda, olika bildskärmsalternativ och goda anslutningsmöjligheter finns det mängder av användningsområden för OE500 Rapid-serien, till exempel: Maskinstyrning, process- och tillverkningsindustri, system för fastighetsautomation, VA-system, säkerhetssystem, tåg- och tunnelbanestationer, sjukhus, flygplatser o.s.v.

Även inom området maskinbyggare ser vi en stor försäljningspotential. Vi har redan en bra försäljning inom det här området men försäljningen sker för närvarande till ett begränsat antal maskinbyggare. Under de senaste kvartalen har vi haft en positiv utveckling inom det här segmentet och vi ser stora möjligheter att öka försäljningen genom nya produktlanseringar och en ökad bearbetningen av kundkategorin.

Ett område som vi kommer satsa stort på under 2024 är Vatten- och Avlopp. Vi flyttade lanseringen av vårt nya koncept WideQuick Water & Wastewater treatment (W&W), som var planerat till 2023, då vi under året arbetat med flera viktiga utvecklings- och kundprojekt som riktar sig mot andra områden. WideQuick W&W kommer bygga på vårt nya WideQuick Modular Framework, ett nytt ramverk som vi tagit fram och som kommer göra det betydligt enklare för systemintegratörer att genomföra ett HMI/SCADA-projekt med vår mjukvara. Båda nyheterna kommer presenteras under Kentima Exploring Days under våren och vår avsikt är att WideQuick Modular Framework och WideQuick W&W ska finnas tillgängligt för våra kunder innan sommaren 2024.

Affärsområdet Säkerhet

Under 2023 ökade efterfrågan på våra säkerhetsprodukter och vi hade en tillfredställande försäljningstillväxt inom affärsområdet. Inom affärsområdet Säkerhet utvecklar vi Ethis Video Management Software (VMS), en av marknadens kraftfullaste och mest avancerade mjukvaror för professionell videoövervakning.

Under Q1 lanserade vi Ethis VMS 14.2 där tyngdpunkterna låg på integration med andra säkerhetssystem samt att förmedla information till användarna för att säkerställa en optimal drift av systemet.

Under Q2 lanserade vi uppgraderade Ethis NVRN Rack Solutions, en komplett racklösning för att skapa stora och avancerade videoövervakningssystem med redundans. Våra uppgraderade modeller erbjuder synnerligen hög prestanda och i vår största modell finns det nu möjlighet att ansluta upp till 2 000 övervakningskameror till ett racksystem.

Under Q2 lanserade vi även Ethis VMS 15.0. Den nya versionen ger större möjlighet till integration med andra säkerhetssystem. Vi erbjuder ett komplett SDK för att integrera Ethis VMS med andra mjukvaror. De nya funktionerna syftade också till att det framöver ska bli enklare att koppla upp systemet till olika larmcentraler. Den nya versionen innehöll även en betydande optimering av prestandan i Ethis Server när video skickas till vår Android-app Ethis Mobile.

Under Q4 lanserade vi version 15.2 av Ethis VMS. Vid utvecklingen av mjukvara har Kentima alltid fokus på hög IT-säkerhet, stabilitet och driftsäkerhet. Den nya versionen av Ethis innehöll flera nya funktioner och lösningar som utökar den redan höga säkerheten. Med ett helt nytt stöd för tvåfaktorsautentisering förhöjs säkerhetsnivån ytterligare för att garantera att endast behörig personal får tillgång till systemet. Nu går det även att bestämma vilken styrka och komplexitet som lösenord ska ha för att vara godkända, vilket höjer säkerhetsnivån ytterligare.

Tack vare den nyutvecklade funktionaliteten i Ethis VMS kunde vi under början av 2024 tillkännage vårt nya samarbete med SOS Alarm. Det nya samarbetet innebär att både befintliga och nya användare av Ethis VMS/NVR kan använda larmtjänster från SOS Alarm. Tennotech är ett företag som har utvecklat en generell plattform för mottagning av video i en larmcentral, den används bland annat av SOS Alarm. Genom att använda Ethis SDK har Tennotech integrerat stöd för Ethis VMS/NVR i sin plattform. Vår målsättning är att ännu fler larmcentraler ska kunna ta emot video från Ethis VMS/NVR i framtiden, vilket kommer leda till ökad försäljning av licenser och försäljning av den option som krävs för uppkopplingen mot larmcentralen.

Samhällets fokus på säkerhet fortsätter öka och bidrar till att marknaden för produkter avsedda för videoövervakning förväntas ha en hög tillväxt under lång tid framöver. Våra produkter och system inom området Säkerhet skapar en tryggare tillvaro för många människor, reducerar inbrott och annan brottslighet, minskar slutkundernas kostnader för skadegörelse och skapar säkrare arbetsplatser.

Vi har ett attraktivt och brett erbjudande för professionell videoövervakning. Vi säljer Ethis VMS som en licens med rätt att använda den aktuella versionen alternativt som en licens med 5-års fria uppdateringar. Vi ger även kunderna möjlighet att använda en prenumerationsbaserad licensmodell som heter Universal. Vi kommer successivt komplettera vårt redan starka erbjudande inom videoövervakning med VSaaS (Video Surveillance as a Service), vilket kommer ge oss ännu större möjligheter att utnyttja Ethis skalbarhet och nya attraktiva betalningsmodeller med högre lönsamhet.

Alla våra Ethis-licenser kan enkelt kompletteras med en tilläggstjänst. Detta innebär att när Ethis övervakningsdel genererar ett larm, till exempel vid obehöriga intrång i anläggningen, kopplas Ethis VMS automatiskt upp mot en larmcentral och larmoperatören kan direkt vidta lämpliga åtgärder.

Vi fortsätter vårt intensiva utvecklingsarbete även inom affärsområdet Säkerhet. Behovet av att investera i tillförlitlig säkerhetsutrustning kommer troligtvis öka under lång tid framöver och vi har en mycket positiv syn på bolagets möjligheter att öka tillväxttakten även inom affärsområdet Säkerhet.

Affärsområdet Kundenpassade Styrssystem

Kentima säljer kundenpassade styr- och övervakningssystem till kunder som är verksamma inom gruvindustrin. Försäljningen inom affärsområdet har sedan slutet av 2022 haft en nedåtgående trend men som stabiliserades under Q1 2023. Efter det minskade efterfrågan återigen successivt, men under Q4 2023, ökade försäljningen med 3 procent jämfört med samma period föregående år och uppgick till 7 482 (7 248) KSEK. Det är ingen stor ökning men en betydande förbättring jämfört med Q3 2023 och ett viktigt trendbrott inför den fortsatta försäljningen. Under den senaste 12-månadersperioden uppgick försäljningen av Kundenpassade Styrssystem till 29 296 (34 879) KSEK, en nedgång med 16 procent jämfört med föregående år.

Vi fortsätter arbeta med vårt omfattande och spännande utvecklingsprojekt inom Kundenpassade Styrssystem. Detta kommer på sikt, med start under 2024, bidra till en ökad följdning inom affärsområdet. Som jag nämnt tidigare förnyade vi vårt avtal med Sandvik Rock Processing Solutions under Q2 2023. Vi skrev ett 5-årigt leveransavtal som bland annat omfattar leverans av kundenpassade operatörsenheter som är baserade på vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA samt hårdvara utvecklad av Kentima.

Trots en svag utveckling inom Kundenpassade Styrssystem under de senaste kvartalen, och att tillväxten på kort sikt förmodligen kommer påverkas negativt av omvärldssituationen och konjunkturläget, ser vi långsiktigt mycket positivt på detta affärsområde.

Vår exportsatsning

För närvarande exporterar vi våra produkter i en begränsad omfattning till närmare tjugo olika systemintegratörer i 14 länder, främst i Europa. Våra produkter används redan i flera stora projekt i Europa men även i ett fåtal betydande projekt i Asien och i Afrika och antalet förfrågningar från exportmarknaden ökar för varje kvartal.

Eftersom vår avsikt är att genomföra exportsatsningen med egna medel är det viktigt att vi förbereder oss väl och att vi når en ännu starkare position på den svenska marknaden samt att vi har en tillräckligt stabil grund att stå på, som till exempel en utökad organisation samt en tillfredsställande tillväxt och lönsamhet i bolaget.

Vi kommer successivt avsätta mer resurser för att kunna inleda en större och fokuserad exportsatsning. Vi har under flera år haft en stabil och hög tillväxt inom försäljningen av Egenutvecklade Produkter och vi har successivt förstärkt vår organisation. Vårt stora utvecklingsprojekt inom Kundanpassade Styrssystem tillsammans med en något svagare försäljningen under Q2 och Q3 medför att vi flyttat fram den intensifierade exportsatsningen till andra halvåret 2024. Vi är övertygade om att vår kommande exportsatsning kommer att ge en stor hävstångseffekt på försäljningen och öka tillväxttakten.

Kentima – Ett attraktivt tillväxtbolag

Vår målsättning är att med egna medel skapa betydande tillväxt, där ökningen av koncernomsättningen främst kommer från en ökad försäljning av våra Egenutvecklade Produkter inom våra affärsområden Automation och Säkerhet. Till våra aktieägare och potentiella investerare vill jag återigen lyfta fram hur viktigt det är att man är medveten om att den positiva utvecklingen vi har i Kentima är resultatet av ett långsiktigt arbete och en strategi som bygger på att Kentima ska vara ett attraktivt och framgångsrikt tillväxtbolag under lång tid framöver, som levererar en god avkastning till sina aktieägare. Vi kommer fortsätta göra stora investeringar inom produktutveckling, marknadsföring och flera andra områden som är viktiga för vår fortsatta tillväxt.



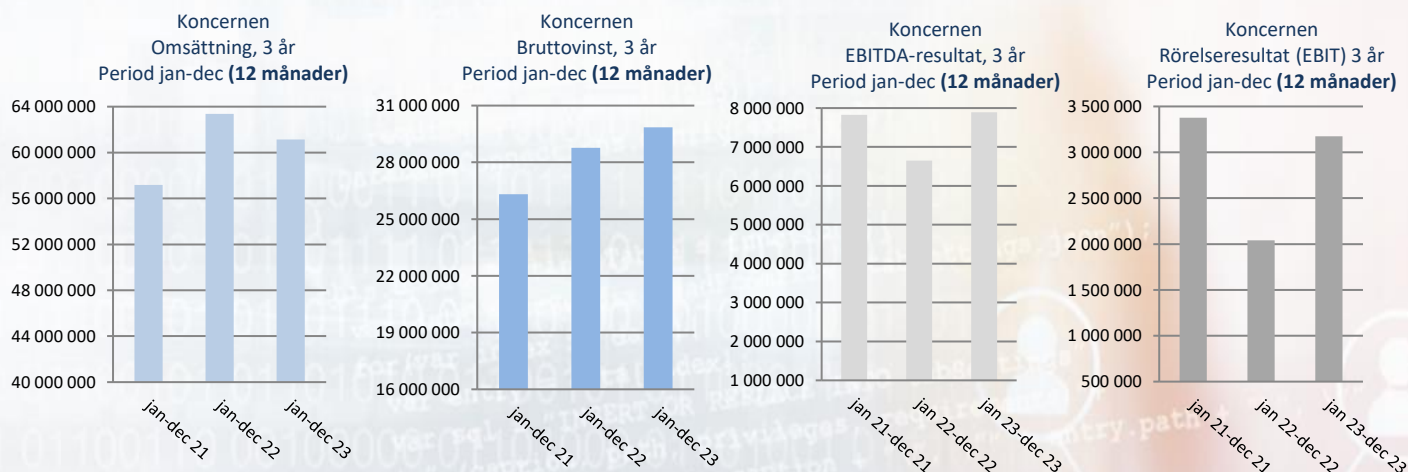
"Jag har en stor framtidstro på Kentima och vår förmåga att erbjuda marknaden attraktiva och konkurrenskraftiga produkter inom Automations- och Säkerhetsområdet."

"Vi har stora möjligheter att expandera verksamheten och öka våra marknadsandelar, både på den svenska och den internationella marknaden. Vi ser också goda möjligheter att successivt öka vår lönsamhetsgrad."

"Vi satsar kontinuerligt stora resurser på produktutveckling och genomför flera andra viktiga framtidsatsningar. Just nu arbetar vi även med flera spännande kundprojekt som kommer att ligga till grund för en hög tillväxt under flera år framöver."

"Även om vi på kort sikt troligtvis kommer påverkas av det rådande konjunkturläget inom vissa branscher är min bedömning att vi har goda möjligheter att skapa en hög, långsiktig och uthållig tillväxt för våra Egenutvecklade Produkter, inom både Automation och Säkerhet. Vi ser också positivt på försäljningsutvecklingen inom Kundanpassade Styrssystem även om den också på kort sikt påverkas av rådande konjunkturläge."

Kent Nilsson, CEO



2023: 61 127 KSEK
2022: 63 370 KSEK
2021: 57 178 KSEK

- 4 % på ett år
+ 7 % på två år

2023: 29 848 KSEK
2022: 28 764 KSEK
2021: 26 305 KSEK

+ 4 % på ett år
+ 13 % på två år

2023: 7 893 KSEK
2022: 6 646 KSEK
2021: 7 825 KSEK

+ 19 % på ett år
+ 1 % på två år

2023: 3 176 KSEK
2022: 2 039 KSEK
2021: 3 377 KSEK

+ 56 % på ett år
- 6 % på två år

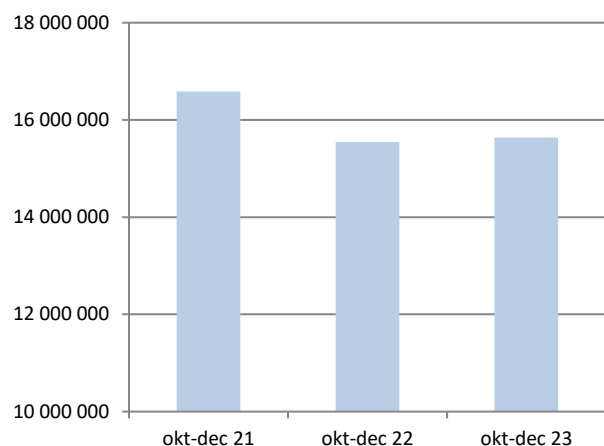
KONCERNOMSÄTTNING, BRUTTOVINST OCH BRUTTOMARGINAL

Koncernomsättning

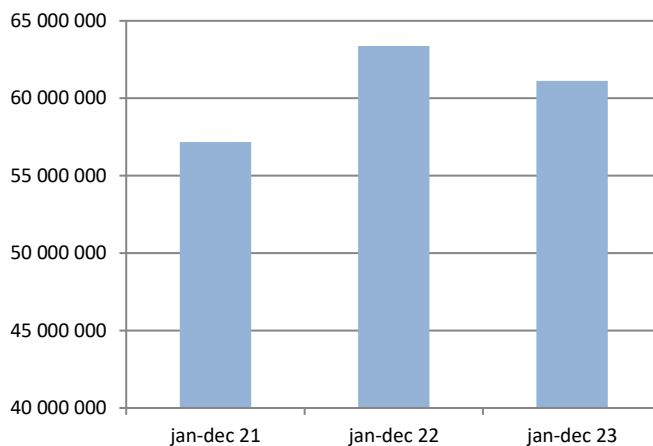
Koncernomsättningen uppgick under Q4 till 15 639 (15 548) KSEK, en ökning med 91 KSEK och 1 procent.

Under en 12-månadersperiod, januari-december 2023 uppgick koncernomsättningen till 61 127 (63 370) KSEK, en nedgång med 2 243 KSEK och 4 procent.

Koncernen - Omsättning, 3 år
Period okt-dec (3 månader)



Koncernen - Omsättning, 3 år
Period jan-dec (12 månader)

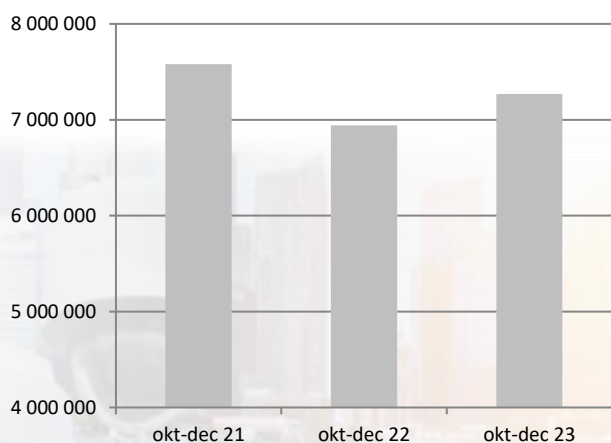


Bruttovinst och bruttomarginal

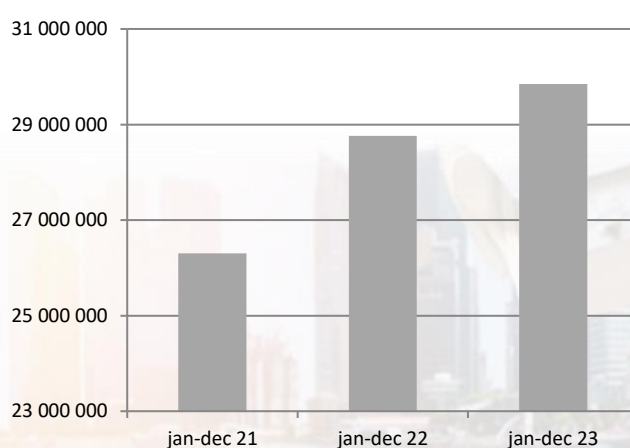
Koncernens bruttovinst uppgick under Q4 till 7 271 (6 942) KSEK, en ökning med 329 KSEK och 5 procent.

Under en 12-månadersperiod, januari-december 2023 uppgick bruttovinsten till 29 848 (28 764) KSEK, en ökning med 1 084 KSEK och 4 procent. Bruttomarginalen under Q4 uppgick till 46 (45) procent.

Koncernen - Bruttovinst, 3 år
Period okt-dec (3 månader)



Koncernen - Bruttovinst, 3 år
Period jan-dec (12 månader)

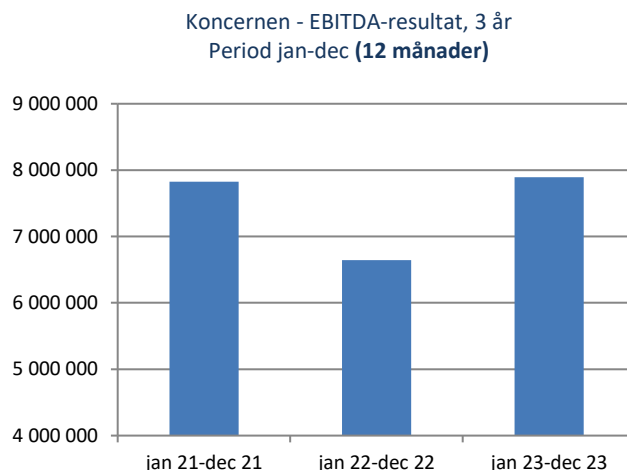
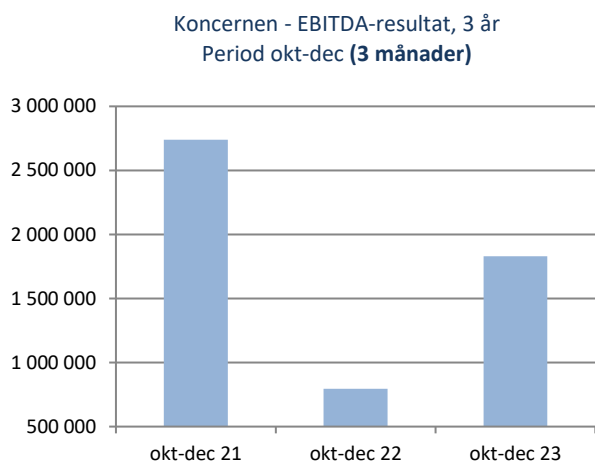


RESULTAT – EBITDA OCH EBIT

EBITDA-resultat

Koncernens EBITDA-resultat uppgick under Q4 till 1 830 (795) KSEK, en ökning med 1 035 KSEK och 130 procent.

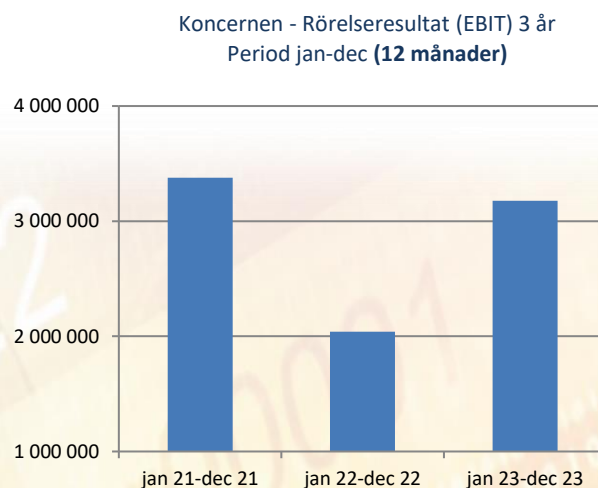
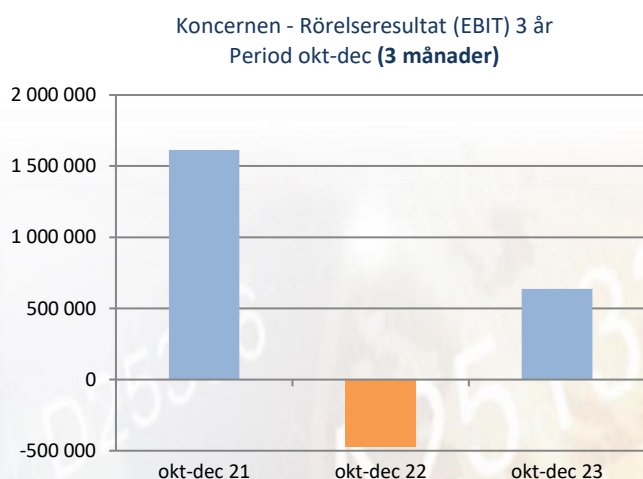
Under en 12-månadersperiod, januari-december 2023 uppgick EBITDA-resultatet till 7 893 (6 646) KSEK, en ökning med 1 247 KSEK och 19 procent.



EBIT-resultat

Koncernens EBIT-resultat uppgick under Q4 till 638 (- 475) KSEK, en ökning med 1 113 KSEK och 234 procent.

Under en 12-månadersperiod, januari-december 2023 uppgick EBIT-resultatet till 3 176 (2 039) KSEK, en ökning med 1 137 KSEK och 56 procent.

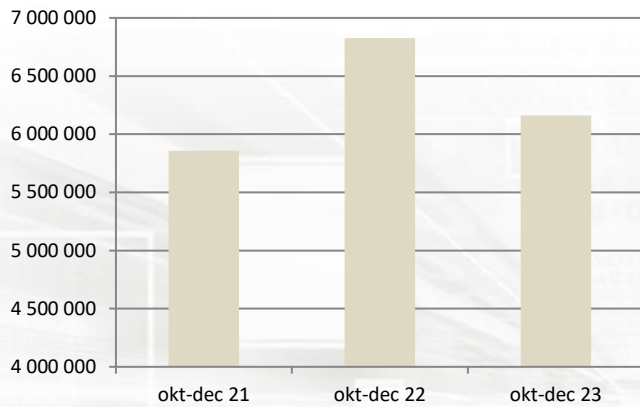


EGENUTVEKLADE PRODUKTER

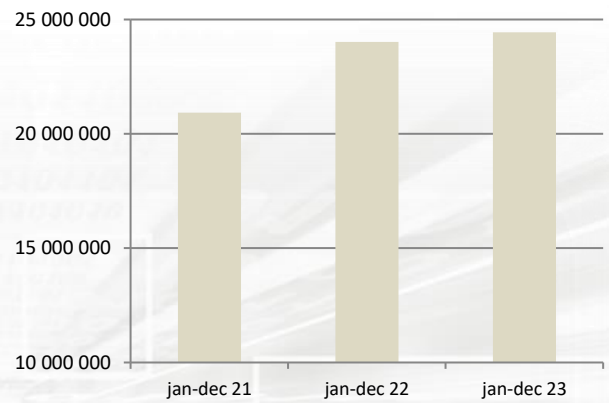
Försäljningen av Egenutvecklade Produkter uppgick till under Q4 till 6 160 (6 825) KSEK, en nedgång med 665 KSEK och 10 procent.

Under en 12-månadersperiod, januari-december 2023 uppgick försäljningen av Egenutvecklade Produkter till 24 436 (24 015) KSEK, en ökning med 421 KSEK och 2 procent.

Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 3 år
Period okt-dec (3 månader)

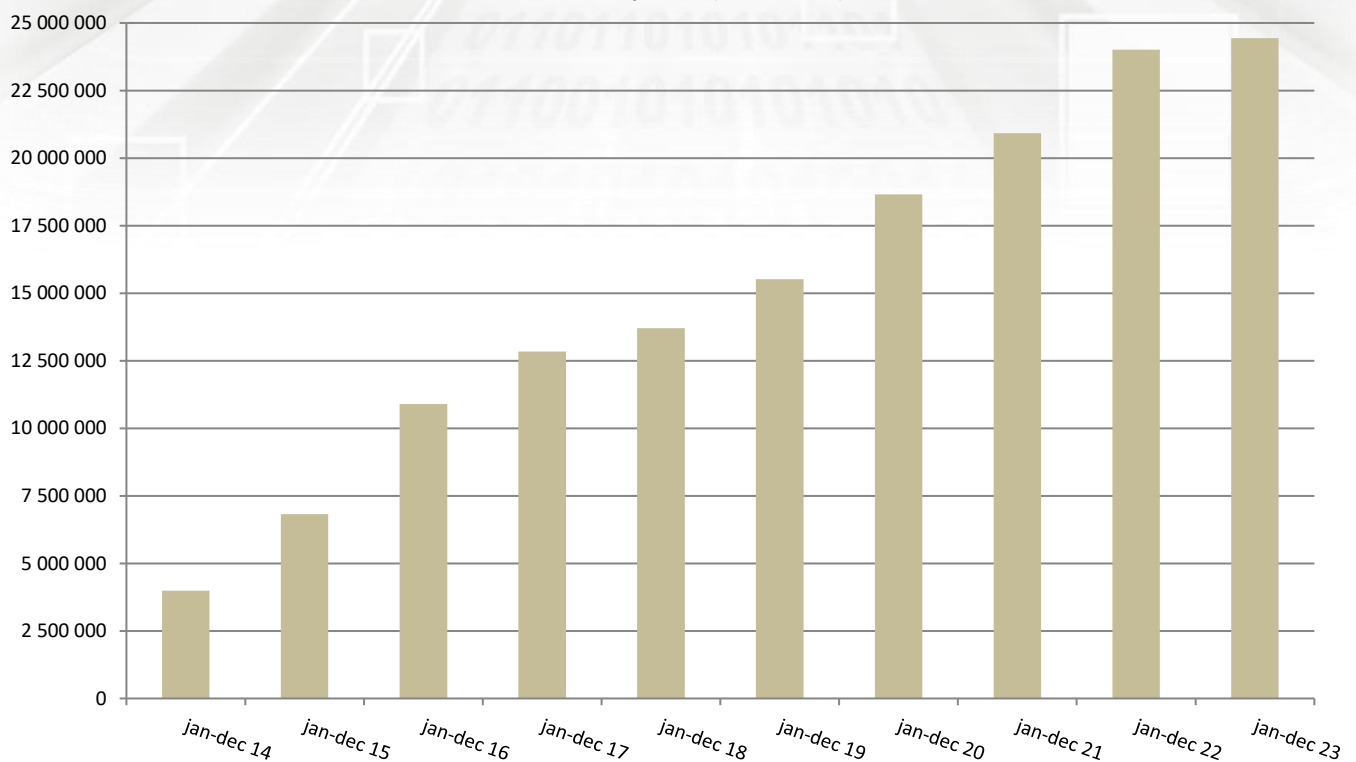


Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 3 år
Period jan-dec (12 månader)



Diagrammet nedan visar den årliga försäljningsutvecklingen inom Egenutvecklade Produkter sedan bolaget listades på Nasdaq First North Growth Market 2013.

Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 10 år
Period jan-dec (12 månader)



VÅRA PARTNERS BLIR VÅRA KUNDER – VIKTIGT FÖR TILLVÄXTEN

Några av synonymerna till PARTNER är; kompanjon, kollega, medspelare – och det är så vi känner för våra PARTNER.

Kentima AB säljer samtliga produkter inom både Automation & Säkerhet via ett stort nätverk av systemintegratörer, installatörer och konsulter samt OEM-kunder, och de flesta har valt att gå med i Kentima Partner Program.

Syftet med *Kentima Partner Program* är att skapa nära, långsiktiga och givande samarbeten mellan oss och våra kunder. Vi tror att vårt Partnerprogram och alla synergier som kommer ur detta är en viktig grundsten för *långsiktiga och framgångsrika samarbeten*. Vi tror att pusselbitarna i vårt Partnerprogram ger både oss och våra kunder viktiga fördelar som gör att vi står starka i konkurrensen på marknaden.

Via Partnerprogrammet knyter vi våra kunder närmare oss. Kunderna får många fördelar, till exempel tillgång till *kostnadsfria grundutbildningar, fri support, information om projekt, information om lanseringar, inbjudningar till Partnerevent* och mycket mer. Vi vill att våra Partners ska vara konkurrenskraftiga på marknaden, vara kunniga i hur våra produkter används och kunna erbjuda sina kunder det optimala alternativet.

Vi får även möjlighet att förstå våra kunders verksamhet bättre och lära oss hur slutkunderna använder våra produkter. På så sätt är vi med hela vägen från början till slut och vi kan använda informationen för att *utveckla och förbättra* vårt arbetssätt och vår verksamhet för att bli ännu bättre, det kan vara allt från våra rutiner vid orderläggning till våra produkters design och funktioner.

Våra Partner är verksamma inom flera olika områden, och använder våra produkter till allt från *maskinstyrning, fastighetsautomation, videoövervakning, överordnade säkerhetssystem till automationslösningar för process- och tillverkningsindustrin*. Det är ganska vanligt att våra Partner inleder med att köpa en eller flera produkter inom samma produktområde. Efterhand som de blir bekanta med oss och våra övriga produktområden, köper de oftast ur flera av våra produktområden och även från båda affärsområdena, Automation & Säkerhet. En del Partner vill gärna vara *Beta-*

testare av våra mjukvaror. Detta är ett värdefullt samarbete som ofta leder till produktförbättringar och förändringar som gynnar både oss, produkten och i slutändan kunden.

Vi tycker att *support med hög kvalitet och kort responstid* är oerhört viktigt. Vi vill att våra kunder ska mötas av kunnig personal och korta svarstider. Vårt supportteam har hög kunskap om våra produkter vilket resulterar i nöjda kunder. De bistår även våra systemintegratörer med olika konsultuppdrag i deras olika projekt. Våra supporttekniker förbereder och leder våra utbildningar vilka är mycket uppskattade av våra kunder. Målsättningen med våra utbildningar är att systemintegratörerna ska bli allt *effektiva* i sitt arbete vid konfigurering och installation av våra produkter.

Vår målsättning är att *utveckla produkter* som marknaden efterfrågar och därför sätter vi också kundernas önskemål i fokus. Vi lägger stor vikt vid att noga lyssna på hur våra kunder vill använda våra produkter och vilka lösningar de vill ta fram med produkterna. Detta tar vi hänsyn till i vårt utvecklingsarbete och kan därigenom ta fram *nya funktioner, lösningar och koncept* som underlättar arbetet för våra systemintegratörer och som skapar ett mervärde för slutkunden.

Vi har idag ett stort antal *fantastiskt engagerade och kvalificerade kunder*, däribland märks ABB, AFRY, Assemblin, Bravida, Caverion, Consilium, Elajo, Fidelix, Granitor, FLIR, Sandvik, Rejlers, Schneider, Siemens och Valmet.

Vi vidareutvecklar kontinuerligt vårt Kentima Partner Program för att attrahera allt fler systemintegratörer och därigenom successivt öka försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter.



TRANSPORT



IDROTTSARENOR



TRAFIKSYSTEM



PROCESSINDUSTRI



FLYGPLATSER



STÄDER



KÖPCENTRUM



TILLVERKNINGSINDUSTRI



FÄNGELSER



GRUVOR



SJUKHUS



FASTIGHETER

Dollar kräver videoövervakning i världsklass - Ethis NVR



SNABBFAKTA

DollarStore har valt Ethis VMS och Ethis NVR när övervakningssystemet uppdateras. Resultatet blir ett system i absoluta världsklass där grunden är en stabil plattform som är enkel att använda.

DollarStore har ca 130 butiker, ca 1 300 anställda och är Sveriges snabbast växande lågprisdjaja.

När DollarStore skulle uppdatera sitt befintliga övervakningssystem rekommenderade TKK Stockholm Security Installation AB att använda Ethis NVR från Kentima. De arbetar löpande med att byta ut befintliga system i de svenska butikerna samt på huvudlagret i Örebro. Med Ethis NVR och kameror upprätthålls säkerheten för både kunder och personal.

TKK Stockholm Security Installation AB föreslog ett professionellt videoövervakningssystem från Kentima som består av kraftfulla, kostnadseffektiva och driftsäkra Ethis VMS/NVR, som svar på den förfrågan DollarStore gått ut med. Det befintliga systemet byts successivt ut till produkter från Kentima, samtidigt som man passar på att uppdatera till nya kameror.

Stockholm Security har lång erfarenhet av säkerhet och innovativa lösningar. Deras höga kompetens i kombination med att snabbt hitta effektiva och bra lösningar för diverse problem är styrkor värda att nämna. De är helt fabriksberoende och de arbetar med allt från passage, kameraövervakning och brandskydd till kreativa lösningar för porttelefoner. Stockholm Security är partner till Kentima och samarbetet mellan bolagen har pågått under lång tid.

DollarStore har idag ca 130 butiker i Sverige och är den snabbast växande lågprisdjaja, med butiker från Gällivare i norr till Trelleborg i söder. Framgångskonceptet började i en liten skrubben hemma hos familjen Ahlberg i Sundsvall, och den första butiken på 400 kvm öppnade

1999 i Billsta, strax utanför Örnsköldsvik. Butiksytan har vuxit kontinuerligt och varje enskild butik har nu en yta om 3 000–4 200 kvm. DollarStore har ca 1 300 anställda och huvudkontoret finns i Kista, Stockholm.

"Kentima har tagit fram en stabil plattform, varit lyhörda för kundens behov och kundanpassat systemet. Detta är en stor anledning till att DollarStore och vi valde Ethis NVR", säger Kristoffer Lindholm, Projektledare, TKK Stockholm Security Installation AB.

Ethis NVR-enheter (Network Video Recorder) används som server för anslutning mot bland annat alla kameror i butiken och ger möjlighet till ett stort antal funktioner för videoövervakning. Bland annat för in-/uppspelning av video till externt anslutna Ethis-klienter.

DollarStore har ett högt säkerhetstänk och övervakningen är en del av säkerhetssystemet där man plockar ut material från serverarna vid incidenter, såsom snatteri och stöld.

Videoövervakningssystemet Ethis VMS från Kentima bidrar till att minska stölder och bedrägerier men det fungerar även förebyggande för att skydda kunder och personal från våld. Genom att kombinera Ethis NVR med intelligenta kameror med videoanalys såsom rörelsedetektering och personräknare

i entréer erhålls även möjligheter att samla in data och använda tekniken som ett verktyg för att optimera till exempel personalbemannning i butiken och på så sätt öka lönsamheten.

"Ethis VMS/NVR har ett brett spektrum över vad man kan göra, det är flexibelt och med få begränsningar. Fördelaktigt är enkelheten för användaren att själv titta runt i Ethis, vilket passar oss utmärkt", säger Daniel Leinar, Säkerhetsansvarig, DollarStore.

I dagsläget är ca 70 butiker i drift och ca 1 700 kameror installerade. Tack vare prestandan i den centrala Ethis-klienten får IT-säkerhetsavdelningen på huvudkontoret åtkomst till samtliga butiker, detta är en fördel för ett effektivt säkerhetsarbete. De har en grunduppsättning som består av antingen en Ethis NVR-1 med upp till 32 kameror eller en Ethis NVR-2 med upp till 64 kameror, eftersom behovet av kameror och prestanda varierar mellan butikerna.

DollarStore har valt att installera det absolut bästa systemet för att erhålla en professionell videoövervakning med ett brett urval av attraktiva produkter med hög funktionalitet, prestanda och kvalitet. Plattformen erbjuder och öppnar upp för att bygga ut systemet. Bland annat genom att ta in signaler från andra system i butikerna för framtida integrering.

Kentimas support finns alltid till hands och vi vet vad de går för, eventuella problem löstes snabbt och effektivt, fortsätter Kristoffer på Stockholm Security.



info@kentima.com

KENTIMA
Automation and Security Products

www.kentima.com

Ökad komfort i Vadstena med WideQuick HMI/SCADA



SNABBFAKTA

WideQuick SCADA Premium med fastighetskonceptet WideQuick BMS används med framgång för effektiv drift av fastigheterna i Vadstena, vars totalyta uppgår till ca 140 000 kvm.

Fastighetsklimatet i fastigheterna har förbättrats betydligt med relativt små investeringar.

Vadstena Fastighets AB (VFAB) har via Kentimas nätverk av systemintegratörer implementerat mjukvaran WideQuick HMI/SCADA med fastighetskonceptet WideQuick BMS (Building Management System), från Kentima, för styrning och övervakning av kommunens fastigheter.

Vid Vätterns östra strand, mitt emellan Stockholm och Göteborg, ligger Vadstena. Det kommunala fastighetsbolaget, Vadstena Fastighets AB (VFAB), skulle tillsammans med Vadstena Kommun byta ut sitt SCADA-system, för att effektivisera driften av fastigheterna i kommunen och få ett mer kostnadseffektivt system.

De blev presenterade en lösning, bestående av Kentimas mjukvara WideQuick HMI/SCADA med licensnivå Premium och tillhörande BMS-koncept. Lösningen används nu med framgång av både VFAB och kommunen där utbytet av systemet sker successivt.

VFAB och kommunen hade tidigare olika system, men med ett och samma blir arbetet både mer effektivt och flexibelt i fastigheterna, vars totalyta uppgår till ca 140 000 kvm.

I VFAB's inledande projekt kopplades Kentima's operatörspaneler (WideQuick HMI Panel med WideQuick BMS) upp mot det överordnade WideQuick BMS SCADA.

Flera fastigheter integreras kontinuerligt till det överordnade systemet. Lokala operatörspaneler med WideQuick BMS används för styrning av belysning, ventilation, värmepumpar, undercentraler och övriga anläggningar. Dessa ansluts till en centralt placerad WideQuick BMS SCADA som gör det möjligt att övervaka alla fastigheter via webben.

"Flexibiliteten som systemet ger passar oss mycket bra. Med en bra standard för informationen i bilderna blir det mycket skalbart och enkelt att använda", säger Sven-Olof Ambjörnsson, Projektledare/Drifttekniker, Vadstena Fastighets AB.

Efter att VFAB sett goda resultat med WideQuick BMS påbörjades även arbetet med att integrera kommunens anläggningar i systemet.

Fastighetsklimatet i VFAB:s och kommunens fastigheter har förbättrats betydligt med relativt små investeringar, där WideQuick BMS och styrsystem i kombination med bra fönster och isolerade vindar har visat sig vara ett vinnande koncept. Att använda sig av överordnade system i kombination med regelbundna kontroller av de underordnade systemen har fungerat mycket bra, som ett alternativ till andra större ventilationsprojekt där kostnaden hamnar på hyresgästen.

En stor fördel med WideQuick HMI/SCADA med tillhörande BMS-koncept är att det är ett öppet system som kan integreras mot ett stort antal PLC:er från olika tillverkare.

VFAB har en god inblick i hur WideQuick HMI/SCADA fungerar och kan själva utföra förändringar i konfigurationen, ett arbete som har effektiviserats med hjälp av utbildningar från Kentima. Driftpersonalen på kommunsidan kommer också att gå dessa utbildningar.

"Med hjälp av WideQuick HMI/SCADA har vi ökat komforten för våra hyresgäster, samtidigt som vi sänkt våra kostnader och blivit mer tidseffektiva. Det är helt fantastiskt!", fortsätter Sven-Olof Ambjörnsson.

Vi kommer successivt att utöka projektet och fördjupa oss ännu mer i WideQuick HMI/SCADA och WideQuick BMS. Bland annat kommer vi att använda rapportfunktionen och anpassa rapporter efter verksamheten, till exempel gällande vattenmätare. Med tanke på den snabba och kompetenta support Kentima ger så kommer detta säkerligen kunna implementeras snabbt och enkelt, avslutar Sven-Olof.

WideQuick HMI Panel



info@kentima.com

KENTIMA
Automation and Security Products

www.kentima.com

Fullträff med OE Industridatorer



Odin Target AB installerar löpande OE Industridatorer från Kentima på skjutbanor som används av specialstyrkor inom Polis- & Försvarsmakten. Valet av industridatorer föll på OE300- och OE500-serien som är robusta och pålitliga av hög kvalitet för att uppnå de hårda och högt ställda krav som ställs av både integratör och slutkund.

Odin Target, som grundades redan 1917, har haft sin nuvarande inriktning sedan 2005 då siktet ställdes in på att designa, konstruera och leverera fullskaliga skjutbanor till både svenska specialstyrkan och andra brottsbekämpande myndigheter.

När Polis- & Försvarsmaktens skjutbanor runt om i landet ska byggas eller uppgraderas är det inte sällan som Odin Target anlitas. Med spetskompetens och mångårig erfarenhet av design och konstruktion av skjutbanor med tillhörande produkter är de ett av de vassaste bolagen på marknaden. För att färdig produkt ska bli helt optimerad för slutkunden

väljer Odin Target noga ut leverantörer och produkter av hög kvalitet. Odin Target installerar Kentimas produkter vid nyinstallationer eller vid uppgraderingar där skärmar av andra fabrikat ska bytas ut.

"Jag är mycket nöjd med industridatorerna från Kentima och den nytta de gör för oss och våra kunder, stabila produkter som man verkligen kan lita på", säger Peter Norman, VD & Försäljningschef, Odin Target AB.

Panelerna från Kentima används för att framgångsrikt styra elektroniska måltavlor som skyttarna ska träffa. I panelerna har Odin Target en standardmjukvara som används, med viss modifiering beroende på vilken elektronisk måltavla det gäller. Tekniken används för att träningen ska bli så dynamisk och effektiv som möjligt. Mjukvaran används för att skapa de scenarier som önskas och måltavlan kan bland annat programmeras att accelerera hastigheten, bromsa in eller byta riktning. Användaren kan även själv aktivt välja vilka manövrar måltavlorna ska utföra. Manövern verkställs direkt tack vare den direkta responsten i touchskärmen.

Måltavlorna, som kan rotera 180 grader, roteras på under 0,2 sekunder och kan kontrol-

SNABBAKTA

Odin Target AB, leverantör av fullskaliga skjutbanor för specialstyrkor inom Polis- & Försvarsmakt, installerar löpande OE Industridatorer från Kentima i sina projekt.

Industridatorerna monteras snabbt och enkelt med hjälp av det medföljande väggfästet på bland annat rullande podie.

leras i grupp eller individuellt. De olika måltavlorna kan kombineras för en mer dynamisk träning, allt detta sker via industridatorerna.

Den absoluta fördelen, för dessa projekt, med Kentimas OE321 och OE521 är att panelerna inte visar några onödiga appar som stör programmet, det vill säga att designen är helt ren. I valet av industridator var storleken viktig och med den höga ljusstyrkan var 21,5" industridatorerna från Kentima ett självklart val.

Odin Target använder sig av två modeller ur Kentimas breda produktutbud, beroende på om anläggningen är inomhus eller utomhus.

OE321 är avsedda för att användas när man behöver en attraktiv och tålig väggmonterad enhet. Med en stilren, enkel och modern design kan panelen med fördel även placeras i publika utrymmen, som i detta fall inomhus på ett rullande podie.

OE521 är en passivt kylad industridator, helt utan rörliga delar, det vill säga utan fläkt och rörlig lagringsmedia med rejäl prestanda. Modellen är avsedd för att användas när man behöver högeffektiva och tåliga industridatorer. Dessa har dem valt att placera i ett apparatskåp utomhus på skjutbanorna.



Silja Europa väljer WideQuick® för spänningens skull



Bars Elekter OÜ i Estland har installerat WideQuick HMI/SCADA ombord på Silja Europa, ett kryssningsfartyg som går mellan Helsingfors och Tallinn. Huvudsyftet är att ge larm- och statusinformation för att upprätthålla en säker och effektiv drift av högspänningsanslutningssystemet (HVSC) på land.

Silja Europa är Östersjöns största kryssningsfartyg och har oändliga alternativ att erbjuda, inte bara den allsidiga maritima känslan och de åtta olika hyttalternativen utan också fantastisk mat och bra shopping.

Kryssningsfartyget Silja Europa tillhandahöll bland annat boende under FN:s 26:e klimatkonferens (COP26) som ägde rum i Glasgow, Skottland. Här erbjöds boende och cateringtjänster till cirka 1500 personer bestående av personal och gäster. Kryssningsfartyget chartrades via företaget Landry & Kling Global Cruise Services med full teknisk- och servicebemanning från Tallink Group under hela charterperioden.

Bars Elekter är en elinstallation- och serviceleverantör som åtar sig uppdrag för den internationella sjöfarts-, offshore- och varvsindustrin. De blev rekommenderade att

använda Kentimas WideQuick HMI/SCADA på kryssningsfartyget för övervakning och kontroll av de grundläggande funktionerna i systemet. Huvudsyftet med systemet är att ge fartygsbefäl all den grundläggande larm- och statusinformation de behöver för att upprätthålla en säker och effektiv drift av högspänningsanslutningssystemet på land.

"Installationen och resultatet med implementeringen av WideQuick till Silja Europa passade väl in på våra förväntningar", säger Oleg Pljusnin, CEO, Bars Elekter OÜ.

Bars Elekter blev partner till Kentima efter att en av deras styrenhetsprogrammerare hört talas om Kentima och fått rekommenderat WideQuick för just denna typen av projekt. De använde sig av en installatör som har arbetat med olika SCADA-system tidigare och det gick snabbt och enkelt att implementera WideQuick.

WideQuick är troligtvis marknadens mest flexibla HMI/SCADA-mjukvara och innehåller ett stort antal funktioner för att skapa allt från HMI-system till kraftfulla och avancerade SCADA-system. Vidare är WideQuick ett komplett system för att skapa olika typer av övervakningssystem med tillhörande kommunikation och användargränssnitt.

SNABBFAKTA

Kryssningsfartyget Silja Europa har valt WideQuick HMI/SCADA för övervakning och kontroll av högspänningsanslutningssystemet (HVSC) på land.

Bars Elekter OÜ i Estland blev rekommenderade WideQuick för det här projektet och är nu partner till Kentima.



Slutkunden får ett kostnadseffektivt övervakningssystem som effektiviserar produktionen, ökar driftssäkerheten och är enkelt att använda.

"WideQuick är enkelt att använda och har en modern och intuitiv gränssnittsdesign. Vi patenterade till och med vårt gränssnitt", säger Aleksey Girovits, System Engineer, Bars Elekter OÜ.

WideQuick har ett brett användningsområde och används inom bland annat process- och tillverkningsindustrin, fastighetsautomation, infrastruktur, maskinstyrning och säkerhet.



Säkra din anläggning med Ethiris® VMS och SOS Alarm



SNABBFAKTA

Samtliga som har ett Ethiris-system med licensnivå *Premium* eller *Universal nivå 6* samt optionen *Ethiris SDK* kan ansluta valfritt antal kameror mot larmcentralen *SOS Alarm*. Beroende på vilka tjänster som önskas för uppkopplingen till larmcentralen tillkommer det avgifter från *SOS Alarm*.

Nu kan såväl befintliga som nya anläggningar med Ethiris VMS ansluta samtliga, eller en del av sina kameror, till SOS Alarms dygnet-runt bemannade larmcentraler för professionell kameraövervakning av anläggningen under önskade tider.

Med Ethiris VMS förebyggs brott, skadegörelse och olyckor. Genom att ansluta valda kameror från Ethiris VMS till SOS Alarms kameratjänst förstärks övervakningen. Om en incident trots det inträffar, kan SOS Alarms operatörer medverka till att väktar-, polis- och räddningstjänstinsatserna blir så bra som möjligt. Med denna tjänst effektiviseras bevakningen och bevakningskostnaderna för anläggningen minskar. Ethiris VMS-systemet kan fortsätta att användas precis som vanligt parallellt med uppkopplingen mot SOS Alarm.

"Det känns mycket bra att med Ethiris VMS från Kentima kunna erbjuda våra kunder ett helsvenskt alternativ för uppkoppling mot vår larmcentral, som dessutom är känt för sin stabila drift och flexibla konfiguration", säger Anders Berken, Produktchef Kameratjänster, SOS Alarm.

Mjukvaran Hilding, som används för mottagning av video hos SOS Alarm, är generell och används av flera olika larmcentraler. Den är utvecklad av Tennotech som är ett svenskt företag och en oberoende utvecklare fokuserad på att skapa de bästa lösningarna med videohantering för larmcentraler med målsättningen att larmcentralerna ska kunna hantera oerhörda volymer med videolarm med ett fåtal operatörer. Genom att

använda Ethiris SDK från Kentima har Tennotech nu kunnat implementera ett kraftfullt och omfattande stöd för Ethiris VMS i Hilding som hjälper operatörerna på SOS Alarm att upprätthålla en hög kvalitet på sitt arbete.

I tjänsten hos SOS Alarm ingår kontinuerlig övervakning av systemets tekniska funktion. Bland annat verifierar operatörerna att kontakt finns med systemet samt att alla kameror är i funktion.

Det finns flera olika kameratjänster att välja på, till exempel:

Kamerabevakning

Larm genererade via Ethiris VMS såsom videoanalys i kameran alternativt via annan extern larmgivare såsom staketlarm, radar eller magnetkontakt. Vid aktivering genereras automatiskt en bildström från Ethiris VMS till SOS Alarm för bedömning.

Kameraverifierat larm

Ett effektivt komplement till automatlarm kopplade till SOS Alarm som t ex. inbrott-, drift- eller hisslarm samt fast monterade hot-, nöd- och överfallsalarm. Larmoperatören bedömer händelsen med hjälp av kamera på plats, som är ansluten till Ethiris VMS, och vidtar överenskommen åtgärd.

Kamerarondering

Larmoperatören bedömer vad som syns i kamerorna, som är anslutna till Ethiris VMS, enligt ett visst schema och instruktion.

Kamerabaserad inpassering

Att ha en väktare stationerad vid en entré dygnet runt är kostsamt. En larmoperatör kan verifiera behörighet för inpassering och ge tillträde genom elektroniskt reglerade grindar.

Övrigt

Utöver ovanstående tjänster finns flera andra tilläggstjänster som t ex. högtalare för utrop på anläggningen, I/O för signalering både in och ut, porttelefon, export av stillbilder och video till extern aktör som t ex. polisen.

"Jag känner mig helt trygg med att rekommendera alla våra Partner och kunder, som har behov av en professionell videoövervakning, att ansluta sina Ethiris-anläggningar mot SOS Alarm, med sin mångåriga erfarenhet att bedriva kamerabaserad övervakning", säger Peter Andersson, Produktchef Säkerhet, Kentima AB.

Kunden kan välja på olika åtgärdsalternativ med utgångspunkt i en standardmall som kan justeras efter aktuellt behov. Till exempel kan en lista över kontaktpersoner under dagtid anges och att extern åtgörare ska larmas övrig tid. Valfritt bevakningsbolag kan användas. Önskat talmanus för utrop i högtalare kan också specificeras samt schema för när kameratjänsterna ska vara aktiva. En stor flexibilitet genomsyrar både Ethiris VMS som mjukvara och kameratjänsterna hos SOS Alarm.

Affärsidé

Kentima är ett företag som utvecklar, tillverkar och säljer högteknologiska, egenutvecklade mjuk- och hårdvaruprodukter. Försäljningen sker främst till systemintegratörer som levererar system, produkter och lösningar inom Automations- och Säkerhetsbranschen. Produkternas huvudsakliga syfte är att effektivt övervaka och visualisera olika typer av information, till exempel processövervakning, fastighetsautomation, videoövervakning och överordnade säkerhetssystem.

Genom att använda produkter från Kentima får kunderna ett konkurrenskraftigt och framtidssäkert system som enkelt kan integreras med andra system. Produkterna kan snabbt anpassas av systemintegratören efter slutkundens behov och önskemål. Hög kvalitet, flexibilitet i kombination med unika egenskaper ger ett betydande mervärde för slutkunderna. Kentima har lång erfarenhet och hög produktkunskap inom båda branscherna och arbetar för en god tillväxt och lönsamhet.

Vision

Kentima ska vara en ledande leverantör på marknaden av Automations- och Säkerhetsprodukter, både nationellt och internationellt. Produkterna ska genom hög funktionalitet och prestanda, unika egenskaper, samt hög kvalitet vara det mest attraktiva och kostnadseffektiva alternativet. Det ska vara möjligt för systemintegratörer att snabbt konfigurera önskad lösning till ett brett spektrum av slutkunder.

Produkterna inom Automation ska främst användas för att övervaka till exempel maskiner, fastigheter, processindustrier och andra typer av industriella anläggningar. Avsikten är att produkterna till exempel ska effektivisera produktionen, minska drift- och underhållskostnader, skapa färre driftstopp, minska energiförbrukning i fastigheter och öka komforten för hyresgästerna. Produkterna ska vara robusta, flexibla och enkelt kunna integreras med andra system. Användargränssnittet ska vara enkelt att använda och operatören ska därigenom effektivt både övervaka och påverka systemet.

Produkterna inom Säkerhet ska, genom att kommunicera med övervakningskameror och andra säkerhetssystem, användas för att övervaka och säkra till exempel fastigheter, offentliga miljöer och andra typer av anläggningar. Avsikten med produkterna är att de ska skapa en tryggare miljö för människor och underlätta arbetet med att övervaka olika miljöer, både genom att förebygga brott och medverka till att lösa brott. Produkterna ska ha en hög prestanda och flexibilitet och enkelt kunna integreras med andra system.

Våra produkter används över hela världen, inom allt från offentliga miljöer, infrastruktur, skolor, sjukhus, flygplatser, idrottsarenor till fastigheter, maskiner, gruvor och olika industrianläggningar. Vi ska vara innovativa och lyhörda för våra kunders behov och önskemål och värna om långsiktiga relationer. Med ett ansvarsfullt ledarskap, en effektiv organisation och kunniga medarbetare skapar vi god tillväxt, ett lönsamt och väletablerat företag både på den svenska och internationella marknaden.

Mål

Kentima ska öka sina marknadsandelar inom Automations- och Säkerhetsbranschen

Kentima ska ha en god tillväxt såväl på den svenska marknaden som på den internationella marknaden

Kentima ska vara känt i branschen för produkternas höga kvalitet och bolagets höga servicenivå

Kentima ska vara en eftertraktad arbetsgivare

Kentima ska visa god lönsamhet och avkastning till aktieägarna

Strategi

Förstärka säljorganisationen

Ny kostnadseffektiv exportsatsning

Skapa fler kundrelationer och aktivt söka efter långsiktiga samarbeten

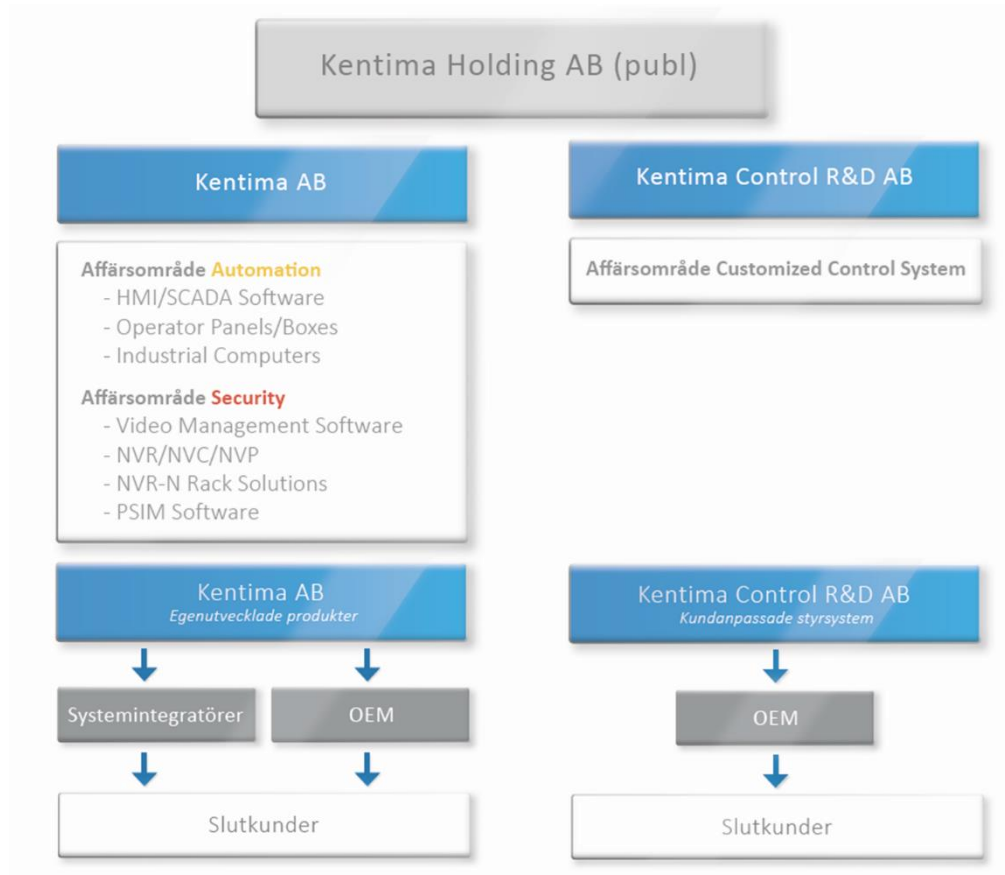
Fortsätta utveckla kostnadseffektiva, attraktiva produkter med hög kvalitet

Kostnadseffektiv produktion med korta leveranstider

Attraktiv support med korta svarstider och hög kunskapsnivå

Öka antalet partners/systemintegratörer och antalet köpande kunder





MODERBOLAG: Kentima Holding AB (publ)

DOTTERBOLAG: Kentima AB & Kentima Control R&D AB

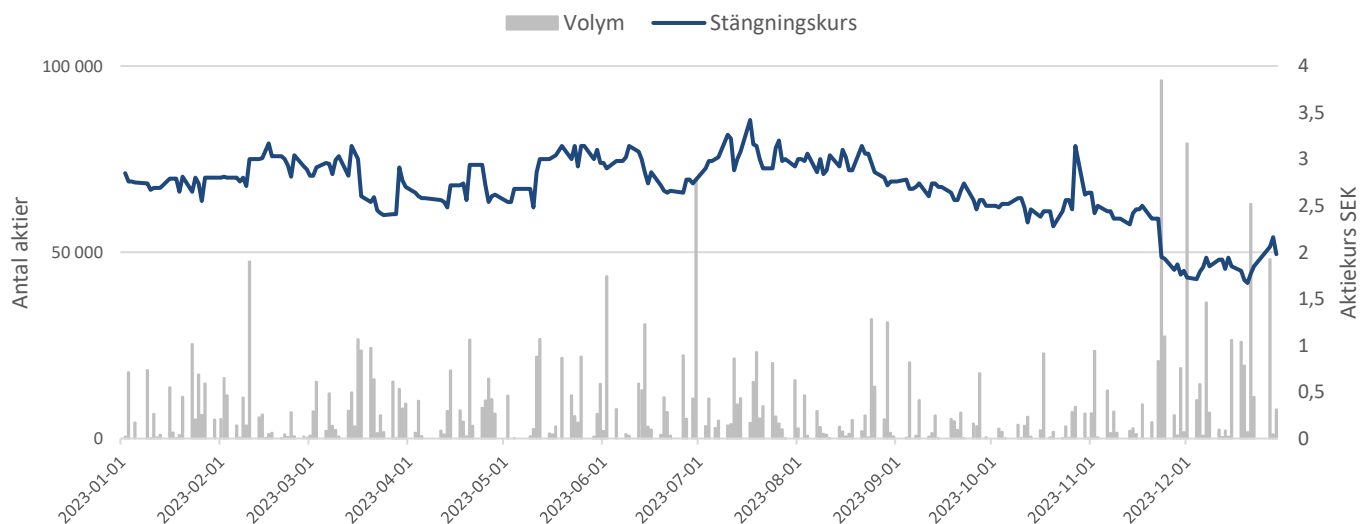
ANTAL ANSTÄLLDA: 27

HUVUDKONTOR: Staffanstorp

REGIONKONTOR: Göteborg & Stockholm

	3 månader, okt-dec 2023	3 månader, okt-dec 2022
Omsättning:	15 639 KSEK	15 548 KSEK
EBITDA-resultat:	1 830 KSEK	795 KSEK
EBIT-resultat:	638 KSEK	- 475 KSEK
Bruttovinst:	7 271 KSEK	6 942 KSEK
Bruttomarginal:	46 %	45 %
Börsvärde 23-12-31:	57 741 KSEK	
Antal aktier:	29 162 111	

Kursutveckling nedan: 1/1 2023 – 31/12 2023, 12 månader



VÄSENTLIGA HÄNDELSE Q1-Q4, JANUARI-DECEMBER 2023

Kraftig resultatförbättring

Under 2023 ökade EBITDA (resultat före avskrivningar) med 1 247 KSEK och uppgick till 7 893 (6 646) KSEK. Samtidigt så ökade rörelseresultatet (EBIT) med 1 137 KSEK och uppgick till 3 176 (2 039) KSEK.

Ökad bruttovinst

Under 2023 ökade bruttovinsten med 1 084 KSEK och uppgick till 29 848 (28 764) KSEK.

Lagerökning

Under 2023 ökade lagret med 1 639 KSEK. Under Q4 minskade lagret med 1 102 KSEK.

Försäljning Egenutvecklade Produkter

Under 2023 ökade försäljningen av Egenutvecklade Produkter med 2 procent och uppgick till 24 436 (24 015) KSEK.

Produktlanseringar

I februari lanserade Kentima en ny version av Ethis VMS, 14.2. Tyngdpunkterna i versionen var integration med andra säkerhetssystem samt att förmedla information till användarna, detta för att säkerställa en optimal drift av systemet. I versionen utökades Ethis SDK med objekt för visning av video som kommer att snabba upp integrationsprocessen avsevärt, samt Ethis Monitoring Dashboard. Dessa nyheter var mycket uppskattade av säkerhetsbranschen.

WideQuick HMI/SCADA/PSIM Version 13.0 lanserades i februari och innehåller ett kraftigt uppdaterat stöd för OPC UA som ger ökad kompatibilitet med ett stort antal OPC UA-servrar. Vi introducerade även ett helt nytt C API som öppnar upp för integration via egenutvecklade drivers och programtillägg. Dessutom innehåller den nya versionen ett nytt databasformat och ett nytt loggerformat.

I april lanserade vi våra uppgraderade NVRN Rack Solutions med en ny generation av processorer vilket fördubblade prestandan och möjliggör anslutning av upp till 2 000 kameror. Samtidigt utökade vi sortimentet av videolagringsdiskar och kapaciteten i den största modellen är nu 940 TB inklusive redundans med RAID-5.

I maj lanserade vi Ethis VMS 15.0. Den nya versionen var förstärkt med ett komplett Ethis SDK som är ett kraftfullt verktyg för utvecklare som vill integrera ett externt system med Ethis för att få tillgång till avancerad videofunktionalitet.

I oktober lanserade vi WideQuick HMI/SCADA/PSIM version 13.2. Versionen innehöll flera nyheter och uppdaterade funktioner som ger systemintegratören ännu fler möjligheter att skapa attraktiva HMI-, SCADA- och PSIM-applikationer. Vid framtagningen av versionen var fokus på att ytterligare förbättra operatörens och systemintegratörens användarupplevelse, utöka funktionaliteten i mjukvarans C API och komplettera stödet för Microsoft Active Directory.

Förnyat avtal mellan Kentima och Sandvik

I juni förlängde Kentima och Sandvik ett redan långt samarbete med ett nytt avtal. Det tidigare avtalet hade löpt på sedan 2015 och förlängts med två år i taget. Kentima undertecknade ett 5-års avtal med Sandvik Rock Processing Solutions. Det nya avtalet innebär att Kentima kommer fortsätta leverera avancerad automationsutrustning i form av kompletta kundanpassade styr- och övervakningssystem till Sandviks konkrossar. Det nya avtalet är mer omfattande än något tidigare avtal mellan Kentima och Sandvik och avser leverans av avancerad automationsutrustning till alla typer av konkrossar i Sandviks sortiment. Åtagandet är mycket betydelsefullt för Kentima och omfattar bland annat leverans av kundanpassade operatörsenheter som är baserade på Kentimas mjukvara WideQuick® HMI/SCADA samt hårdvara utvecklad av Kentima.

Sandvik är idag Kentimas största kund och även om avtalet inte innehåller ett direkt volymbaserat inköpsåtagande är avtalet ett exklusivt avtal som ger Kentima fortsatta leveranser till Sandvik under 5 år samt stora möjligheter att öka sin nuvarande försäljning till Sandvik. Avtalet innebär att nuvarande försäljningen till Sandvik bedöms öka med 2 - 3 MSEK årligen.



Koncernomsättning, bruttovinst och resultat

Koncernomsättningen under 2023 uppgick till 61 127 (63 370) KSEK.

Bruttovinsten under 2023 uppgick till 29 848 (28 764) KSEK.

Under 2023 ökade EBITDA (resultat före avskrivningar) med 1 247 KSEK och uppgick till 7 893 (6 646) KSEK. Samtidigt så ökade rörelseresultatet (EBIT) med 1 137 KSEK och uppgick till 3 176 (2 039) KSEK.

Periodens resultat före skatt uppgick till 183 (-790) KSEK.

Kentima AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima AB uppgick till 46 295 (44 134) KSEK under Q1-Q4.

Kentima Control R&D AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima Control R&D AB uppgick till 29 296 (34 879) KSEK under Q1-Q4.

Dotterbolagens omsättning inkluderar även intern försäljning mellan koncernens bolag, men denna försäljning redovisas inte i koncernomsättningen.

Försäljning Egenutvecklade Produkter

Under 2023 ökade försäljningen av Egenutvecklade Produkter med 2 procent och uppgick till 24 436 (24 015) KSEK.

Investeringar

Förutom aktivering av utvecklingskostnader har koncernen inte gjort några större investeringar. De nya aktiveringarna som gjorts under perioden uppgår till 6 489 KSEK. Koncernen har under perioden skrivit av 4 582 KSEK på aktiverade utvecklingskostnader.

Likvida medel

Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång, uppgick till 4 357 (3 183) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 3 699 (2 902) KSEK.

Personal

Medeltalet anställda under perioden var 27 personer.

Aktieinformation

Totalt utstående aktier vid periodens utgång 2023-12-31 uppgick till 29 162 111 varav 999 998 är A-aktier. Totalt antal aktieägare den 31 december 2023 var enligt Euroclear 898. Aktien är listad på Nasdaq First North Growth Market sedan juni 2013 och handel sker med kortnamn KENH.

Finansiell kalender

2024

14 mars 2024	Bokslutskommuniké 2023
18 april 2024	Årsredovisning 2023
16 maj 2024	Delårsrapport Q1, januari-mars 2024
21 maj 2024	Årsstämma 2024
22 augusti 2024	Halvårsrapport Q1-Q2, januari-juni 2024
14 november 2024	Delårsrapport Q1-Q3, januari-september 2024



KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSBREV, ÖVRIGT

Revisor

Mazars AB, Rasmus Grahn är vald till huvudansvarig revisor för ett år fram till slutet av den årsstämma som hålls för räkenskapsåret 2023 och som avslutas 2023-12-31. Årsstämman hålls den 21 maj 2024.

Granskning

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Redovisningsprinciper

Koncernen redovisar enligt Bokföringsnämndens allmänna råd "K3" (BFNAR 2012:1).

Certified Adviser

Västra Hamnen Corporate Finance AB, telefon: 040-20 02 50, e-mail: ca@vhcorp.se.

Investor Relations

Kent Nilsson, kent.nilsson@kentima.se, 046-25 30 40.

Hemsida

www.kentima.com

Prenumerera på nyhetsbrev från Kentima

[Klicka här och fyll i dina uppgifter](#)

Denna information är sådan information som Kentima Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 14 mars 2024 kl. 08:25 CEST.

Kontaktpersoner Kentima IR

VD

Kent Nilsson
kent.nilsson@kentima.se
046-25 30 40

Styrelseordförande

Jens Kinnander
jens@kinnander.law
+46 (0)709-99 10 20

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Belopp i KSEK	3 månader okt-dec 2023	3 månader okt-dec 2022	12 månader jan-dec 2023	12 månader jan-dec 2022
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	15 639	15 548	61 127	63 370
Aktiverat arbete för egen räkning	1 743	1 416	6 489	5 355
Övriga rörelseintäkter	21	22	73	462
	17 403	16 986	67 689	69 187
Rörelsens kostnader				
Råvaror och förnödenheter	-4 997	-5 727	-18 563	-18 567
Handelsvaror	-3 371	-2 879	-12 717	-16 038
Övriga externa kostnader	-2 115	-2 701	-8 048	-8 358
Personalkostnader	-5 079	-4 873	-20 419	-19 382
Övriga rörelsekostnader	-11	-11	-49	-196
Resultat före avskrivningar (EBITDA)	1 830	795	7 893	6 646
Avskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 192	-1 270	-4 717	-4 607
Summa rörelsens kostnader	-16 765	-17 461	-64 513	-67 148
Rörelseresultat (EBIT)	638	-475	3 176	2 039
Resultat från finansiella poster				
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	5	0	10	1
Övriga räntekostnader och liknande resultatposter	-460	-315	-1 503	-785
Summa finansiella poster	-455	-315	-1 493	-784
Resultat före skatt	183	-790	1 683	1 255
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	-1	-2	-1	-2
PERIODENS RESULTAT	182	-792	1 682	1 253
Resultat per aktie, SEK	0,01	-0,03	0,06	0,04
Antal aktier				
Per balansdagen	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i KSEK	2023-12-31	2022-12-31	2021-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för forskningsarbeten med mera	26 150	24 243	23 390
Summa immateriella anläggningstillgångar	26 150	24 243	23 390
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	351	268	201
Förbättringsutgifter på annans fastighet	105	116	128
Summa materiella anläggningstillgångar	456	384	329
Summa anläggningstillgångar	26 606	24 627	23 719
Omsättningstillgångar			
Varulager			
Råvaror och förnödenheter	14 649	12 796	9 560
Färdiga varor och handelsvaror	3 659	3 873	2 021
Summa varulager	18 308	16 669	11 581
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	4 635	5 703	6 105
Skattefordran	375	245	91
Övriga fordringar	25	386	16
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	942	894	1 263
Summa kortfristiga fordringar	5 977	7 228	7 475
Kassa och bank	657	281	555
Summa omsättningstillgångar	24 942	24 178	19 611
SUMMA TILLGÅNGAR	51 548	48 805	43 330

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i KSEK	2023-12-31	2022-12-31	2021-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	3 240	3 240	3 240
Övrigt tillskjutet kapital	38 098	38 098	38 098
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-8 551	-10 233	-11 486
Summa eget kapital	32 787	31 105	29 852
Långfristiga skulder			
Checkräkningskredit	0	0	1 286
Övriga skulder till kreditinstitut	1 261	694	1 196
Summa långfristiga skulder	1 261	694	2 482
Kortfristiga skulder			
Checkräkningskredit	6 801	7 598	0
Leverantörsskulder	3 627	4 033	5 084
Övriga skulder	4 125	2 756	2 857
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 947	2 619	3 055
Summa kortfristiga skulder	17 500	17 006	10 996
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	51 548	48 805	43 330

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Belopp i KSEK	Aktiekapital	Övrigt	Annat eget	Summa
		tillskjutet	kapital inkl.	
		kapital	årets resultat	Eget kapital
<u>2022-12-31</u>	<u>3 240</u>	<u>38 098</u>	<u>-10 233</u>	<u>31 105</u>
Årets resultat			1 682	
<u>2023-12-31</u>	<u>3 240</u>	<u>38 098</u>	<u>-8 551</u>	<u>32 787</u>

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

	3 månader	3 månader	12 månader	12 månader
Belopp i KSEK	okt-dec 2023	okt-dec 2022	jan-dec 2023	jan-dec 2022
Nettoomsättning	390	390	1 560	1 560
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0
Rörelsens kostnader	-289	-263	-1 210	-1 048
Rörelseresultat	101	127	350	512
Finansnetto	329	321	1 299	1 238
Resultat efter finansiella poster	430	448	1 649	1 750
Koncernbidrag netto	160	-430	160	-430
Resultat före skatt	590	18	1 809	1 320
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0	0	0
Årets resultat	590	18	1 809	1 320

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

	2023-12-31	2022-12-31	2021-12-31
Belopp i KSEK			
Finansiella anläggningstillgångar	7 398	6 898	6 898
Omsättningstillgångar	30 105	29 086	26 216
Summa tillgångar	37 503	35 984	33 114
Eget kapital	32 121	30 312	28 992
Kortfristiga skulder	5 382	5 672	4 122
Summa eget kapital och skulder	37 503	35 984	33 114

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i KSEK	3 månader okt-dec 2023	3 månader okt-dec 2022	12 månader jan-dec 2023	12 månader jan-dec 2022
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat (EBIT)	638	-475	3 176	2 039
Avskrivningar som belastar detta resultat	1 192	1 270	4 717	4 607
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	1 830	795	7 893	6 646
Erhållna räntor och liknande poster	5	0	10	1
Betalda räntor och liknande poster	-460	-315	-1 503	-785
Betald skatt	-191	-77	-496	-429
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	1 184	403	5 904	5 433
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital:				
Förändring i varulager	1 102	1 540	-1 639	-5 088
Förändring av rörelsefordringar	-594	1 204	1 746	674
Förändring av rörelseskulder	-146	-1 459	-265	-1 192
Förändring av rörelsekapital	362	1 285	-158	-5 606
Kassaflöde från den löpande verksamheten	1 546	1 688	5 746	-173
Investeringsverksamheten				
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-70	-46	-207	-160
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1 744	-1 416	-6 489	-5 355
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 814	-1 462	-6 696	-5 515
Finansieringsverksamheten				
Förändring av långfristiga skulder	-78	-224	2 123	-898
Förändring checkräkningskredit	825	-996	-797	6 312
Utdelning till aktieägarna	0	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	747	-1 220	1 326	5 414
ÅRETS/PERIODENS KASSAFLÖDE	479	-994	376	-274
Likvida medel vid årets/periodens början	178	1 275	281	555
Likvida medel vid årets/periodens slut	657	281	657	281
Likvida medel:				
Kassa och bank	657	281	657	281

KONCERNENS NYCKELTAL

Belopp i KSEK	3 månader	3 månader	12 månader	12 månader
	okt-dec 2023	okt-dec 2022	jan-dec 2023	jan-dec 2022
Resultaträkningen				
Nettoomsättning	15 639	15 548	61 127	63 370
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	1 830	795	7 893	6 646
Rörelseresultat (EBIT)	638	-475	3 176	2 039
Resultat efter finansiella poster	183	-790	1 683	1 255
Balansräkningen				
Eget kapital	32 787	31 105	32 787	31 105
Räntebärande skulder	10 195	8 869	10 195	8 869
Räntebärande nettoskuld	9 538	8 588	9 538	8 588
Balansomslutning	51 548	48 805	51 548	48 805
Investeringar	1 814	1 462	6 696	5 515
Medeltal anställda	26	27	27	27
Rörelsemarginal (%)	4,1%	-3,1%	5,2%	3,2%
Vinstmarginal (%)	4,1%	-3,1%	5,2%	3,2%
Räntabilitet på eget kapital (%)	0,6%	-2,5%	5,1%	4,0%
Soliditet, %	63,6%	63,7%	63,6%	63,7%
Skuldsättningsgrad	0,6	0,6	0,6	0,6
Resultat per registrerad aktie (SEK)	0,01	-0,03	0,06	0,04
Utdelning per aktie (SEK)	*0,00	*0,00	*0,00	*0,00
*Enligt styrelsens förslag				
Antal aktier vid periodens slut	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Eget kapital per aktie, kr	1,12	1,07	1,12	1,07

Definition av nyckeltal:

Rörelsemarginal	Rörelseresultat i % av omsättningen
Vinstmarginal	Rörelseresultat + finansiella intäkter dividerat med omsättningen
Räntabilitet på eget kapital	Resultat före skatt i % av justerat eget kapital
Soliditet	Justerat eget kapital dividerat med balansomslutningen
Skuldsättningsgrad	Skulder + avsättningar dividerat med justerat eget kapital
Resultat per registrerad aktie vid periodens slut	Resultat efter skatt dividerat med antal aktier vid periodens slut
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antalet aktier vid årets slut

KENTIMA

PRODUCT LINES

AUTOMATION

HMI/SCADA SOFTWARE

OPERATOR PANELS/BOXES

INDUSTRIAL COMPUTERS

SECURITY

VIDEO MANAGEMENT SOFTWARE

NETWORK VIDEO RECORDERS/CLIENTS/PANELS

NVRN RACK SOLUTIONS

PSIM SOFTWARE

Kentima Holding AB

Org. nr.: 556590-2151

Postadress:

BOX 174

SE-245 22 Staffanstorp

Sverige

Tel: +46 (0)46-25 30 40

E-mail: info@kentima.com

Besöksadress:

Kastanjevägen 4

245 44 Staffanstorp

Sverige

www.kentima.com