

Delårsrapport januari – september 2022

1 juli – 30 september 2022

- Orderingång uppgick till 8,5 mkr (2,6)
- Nettoomsättningen uppgick till 2,9 mkr (2,6)
- Resultat före avskrivningar och finansiella poster -2,7 mkr (-1,5)
- Resultatet efter skatt uppgick till -4,3 mkr (-3,1)
- Resultat per aktie efter skatt uppgick till -0,05 (-0,4)

1 januari – 30 september 2022

- Orderingång ökade till 36,8 mkr (7,6)
- Nettoomsättningen uppgick till 15,3 mkr (7,5)
- Resultat före avskrivningar och finansiella poster -1,7 mkr (-4,8)
- Resultatet efter skatt uppgick till -6,1 mkr (-9,5)
- Resultat per aktie efter skatt uppgick till -0,07 (0,12)

Väsentliga händelser under andra kvartalet 2022

- BPR Medical UK och Medclair fördjupar samarbetet, vilket innebär att partnersätverket i UK nu är komplett. Under den korta tid samarbetet har pågått, har BRP Medical visat sig vara en mycket värdefull partner och har förutom stora framgångar i form av orders och offerter visat sig tillföra ovärderlig kunskap genom deras gedigna erfarenhet som leverantör till sjukvården.
- Ny "Health Care act" i UK förtydligar sjukvårdens klimatansvar. Inom det engelska sjukvårdssystemet finns en stark medvetenhet om kopplingen mellan klimatförändring och ökad belastning på sjukvården. För Medclair innebär detta att den engelska marknaden såväl på kort som lång sikt är av stor betydelse.
- Patentansökan inlämnad avseende ny ansiktsmask. I marknader med stort fokus på arbetsmiljö som Sverige finns det en efterfrågan för ansiktsmasker som minimerar läckage av utandad medicinsk gas. Medclairs nya ansiktsmask löser problemen med hög kostnad, buller och energiförbrukning.

Väsentliga händelser efter rapportperiodens utgång

- Medclair AB har ombetts offerera en anläggning för hantering av lustgasutsläpp, N₂O, i industriell miljö. Anläggningen blir vid fullföljd affär den första i sitt slag och ett genombrott för Medclair utanför hälsosektorn.

- Medclair AB har inlämnat en patentansökan gällande en förbättrad reaktorutformning för lustgasdestruktion. Det nya patentet innebär väsentligt ökad kapacitet jämfört med tidigare design och en signifikant lägre energiförbrukning.
- Medclair erhåller beställning på central destruktör till Danmark, ett genombrott på den danska marknaden.

VD-ord

Hög marknadsaktivitet och växande offertstock, men längre ledtider än tidigare bedömt

Medclairs erbjudande, att möjliggöra en hållbar hantering av den potenta och miljöskadliga växthusgasen N₂O, eller lustgas, har under kvartalet fortsatt utvecklas i enlighet med vår övergripande strategi. Under hösten har vi rönt flera framgångar på prioriterade marknader så som Norden, UK, Frankrike och Tyskland. Dessa marknader kännetecknas av tre faktorer - en omfattande användning av N₂O, en fungerande arbetsmiljölagstiftning och att klimatfrågan finns på den politiska agendan. Ordergången under det tredje kvartalet uppgick till 8 mkr och till 37 mkr för hela delårsperioden. Även om vi successivt ser ett allt större antal utestående offerter och diskussioner, kan vi också konstatera att ledtiderna är längre än tidigare befarat. Dels för att det ofta handlar om en ny typ av investeringsbeslut, dels för att personalutbildningsinsatser måste ske innan leverans kan genomföras. Vi meddelade därför per den 22 september att tidigare uppskattade ordergång för helåret om 70 mkr ej kan ses som relevant. Vidare fortsätter vi, med högt engagemang och stor innovationskraft satsa inom Forskning & Utveckling (R&D). Det har på senare tid lett till stora framsteg både vad avser vår egenutvecklade ansiktsmask, som vår portabla kollektor och nästa generations destruktörer. Nyligen erhöll vi ett patent avseende vår egenutvecklade lustgasdetektor – Medclair NOD.

BEVISAD LEVERANSFÖRMÅGA AV EFTERFRÅGADE PRODUKTER

Vår kommersialiseringsstrategi med försäljning via återförsäljare och partners som redan innehar befintliga affärsrelationer inom vårdapparaten och en liten egen försäljningsorganisation har tjänat Medclair väl. Trots att vi bearbetat ett stort antal marknader har vi kunnat göra det med god kostnadskontroll, och vi finns idag representerade med våra produkter på tre kontinenter och i över 100 sjukhus. Det bevisar vår leveransförmåga och ger ett kvitto på att våra produkter efterfrågas. Som pionjär inom området, och med begränsade resurser, gör vi dock nu bedömningen att det är mest effektivt att, i närtid, arbeta mer fokuserat på de marknader där vi redan etablerat oss i någon form. Som tidigare nämnts finns vi redan representerade i över 100 sjukhus i ett 10-tal länder. Vår ambition är nu främst att fokusera på merförsäljning till befintliga sjukhus där det många gånger finns potential för att leverera till ytterligare minst en handfull olika avdelningar på respektive sjukhus. Vi bedömer att det snabbare kan bidra till ökade volymer och genom skalfördelar bidra till Medclairs lönsamhet och ett positivt kassaflöde som i sin tur kan användas för nya marknadsinvesteringar.

FÖRDJUPAT SAMARBETE MÖJLIGGÖR KRETSLOPP

Vi har etablerat en fördjupad dialog med de världsledande tillverkarna och distributörerna av medicinska gaser. Det är önskvärt i syfte att nå en position där Medclairs teknik, med mätning, uppsamling och nedbrytning av lustgas, är en möjliggörare av ett fullvärdigt ansvarstagande och ett slutet kretslopp. När Medclairs teknik ingår i N₂O-kretsloppet, kan vi gemensamt med branschen och hälso- & sjukvården uppnå EU:s och FN:s uppsatta mål och begränsa växthusgaserna i enlighet med 2030-Climate Target Plan samt GHG-protokollet. Vi är därmed på god väg att nå den positionen vi sedan tidigare förutsatt oss, en fullvärdig och grön Solution Provider.

VÄRDEDRIVANDE FORSKNING & UTVECKLING

Medclairs framgångar med att utveckla produkter härstammar från bolagets stora innovationskraft. Arbetet att ständigt effektivisera nuvarande teknik och komplettera med nya produkter inom mätning, uppsamling och destruktion är framgångskritiskt och en del av företagskulturen i Medclair.

Patent rörande de portabla lustgasinsamlings- enheterna bedömer vi som särskilt värdefulla. Det ger oss möjlighet att bearbeta och öka försäljningen till nuvarande kunder inom hälso- och sjukvårdssegmentet och tekniken möjliggör även genombrott utanför nuvarande branscher. Lustgas och övriga växthusgaser är ett prioriterat miljökrav inom flera branscher, och marknaden utanför hälso- & sjukvårdssegmentet är ännu obearbetad, men har en stor potential för Medclairs väldokumenterade och patenterade teknik.

FRAMFLYTTADE MARKNADSPPOSITIONER

Att vara en världsledande i något så väsentligt som att möjliggöra en hållbar hantering av lustgas, är en svindlande resa att göra som ett litet entreprenöriellt företag. Lustgas, eller N₂O, är en växthusgas som skall mätas och rapporteras i enlighet med GHG- protokollet. Vår teknik kan mäta, samla upp och oskadliggöra gasen och samtidigt skapa en större patientsäkerhet, en bättre arbetsmiljö för sjukvårdspersonal och ett bättre klimat. Vi har en lång väg kvar men varje kvartal bryter vi ny mark med nya marknader, fler sjukhus i orderböckerna, fler produkter och patent och förfinad teknik. Jag ser med tillförsikt fram emot en värdeskapande resa såväl på både kort och lång sikt.

Mikael König

Koncernchef

Denna information är sådan information som Medclair Invest AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 3 november 2022 kl 08:00.

För ytterligare information vänligen kontakta:

Mikael König, VD, Medclair Invest AB (publ), Tfn: 070- 486 17 98, e-post: mikael.konig@medclair.se