DELÅRSRAPPORT

Q1-Q3 (januari - september 2026)

Q3 (juli-september 2026)

- Ökad koncernomsättning Q3, +21%
- Ökad bruttovinst Q3, +18%
- Ökad orderingång Q3, +26%
- Intensifierad marknadsnärvaro

KENTIMA
Automation and Security Products

Q1-Q3 2026 I SAMMANDRAG

Under Q3 har Kentima levererat en stabil tillväxt och fortsatt att stärka sin marknadsposition. Under kvartalet ökade koncernomsättningen med 21 procent och uppgick till 18 627 (15 416) KSEK. Bruttovinsten under perioden var den högsta bolaget haft under juli-september och uppgick till 9 041 (7 672) KSEK, en ökning med 18 procent. Samtidigt påverkades resultatet av de offensiva framtidsinriktade investeringarna och under Q3 uppgick EBITDA till 2 247 (3 213) KSEK. Det finns en stark underliggande efterfrågan på våra Egenutvecklade Produkter inom både Automation och Säkerhet som är ett kvitto på att de långsiktiga investeringarna i utveckling, innovation och organisation ger resultat. Trots en utmanande omvärld visar Kentima motståndskraft, ökad orderingång och en hög aktivitetsnivå som lägger en mycket god grund för den fortsatta tillväxten.

RAPPORTPERIOD Q3, 3 MÅNADER (juli-september 2026)

- Nettoomsättningen uppgick till 18 627 (15 416) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 5 894 (4 875) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 2 512 (1 968) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 2 247 (3 213) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 1 009 (2 074) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 733 (1 770) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -1 092 (3 782) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till -96 (41) KSEK.

RAPPORTPERIOD Q1-Q3, 9 MÅNADER (januari-september 2026)

- Nettoomsättningen uppgick till 56 638 (51 532) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 19 189 (15 895) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 7 669 (6 558) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 5 114 (8 498) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 1 578 (5 185) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 877 (4 230) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 280 (4 339) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till -315 (-433) KSEK.
- Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 2 611 (4 270) KSEK, inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 2 575 (4 190) KSEK.

Utdrag från VD HAR ORDET (Läs hela VD HAR ORDET på sidorna 3–5)

Kentima fortsätter utvecklas positivt och orderingången ökade under Q3 till 17 591 (14 009) KSEK, en ökning med 26 procent. Totalt har orderingången de tre första kvartalen under 2026 ökat till 57 743 (44 106) KSEK, en ökning med 31 procent jämfört med samma period föregående år. Målet är att under 2026 öka orderingången, öka koncernomsättningen och säkerställa ett tillfredsställande resultat för verksamhetsåret. Samtidigt är avsikten att de framtidsinvesteringarna vi gör ska öka förutsättningarna för att vi redan under 2027 ska nå en markant ökad koncernomsättning och ett kraftigt förbättrat resultat.

Som ett led i vår expansiva tillväxtstrategi har vi under 2026 utökat organisationen med flera nya medarbetare. Vi utökar organisationen för att stärka vår marknadsnärvaro och för att med hjälp av AI accelerera arbetet med vår produktutveckling. Samtidig arbetar vi in-house med framtagning av en ny digital plattform som bland annat innebär att vi inom kort kommer lansera en helt ny hemsida.

Under oktober, efter periodens slut, lanserade vi WideQuick MOD 2027.1, ett ramverk baserat på vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA. Ramverket används för att effektivisera systemintegratörernas arbete med att ta fram attraktiva HMI/SCADA-applikationer för driftövervakning, rapportering och underhållsplanering av olika typer av maskiner, industrianläggningar och fastigheter. WideQuick MOD innehåller färdiga moduler för bland annat menyer, larm, historik, underhåll, kartor och rapporter. Ramverket fungerar även som ett grundläggande HMI/SCADA-koncept för bolagets branschinriktade koncept och fungerar lika bra i en enskild operatörspanel som i ett stort centralt SCADA. WideQuick MOD har tillsammans med våra branschinriktade koncept, WideQuick BMS och WideQuick WWT, ökat intresset för WideQuick inom alla områden, till exempel maskintillverkare, process- och tillverkningsindustri, fastighetsautomation och VA-anläggningar.

Våra intäkter från prenumerationsbaserade licenser har ökat under 2026, främst genom en ökad försäljning av Ethiris VMS Universal-licenser. Genom lanseringen av WideQuick BMS kommer andelen prenumerationsbaserade intäkter att öka framöver eftersom vi kommer sälja fler WideQuick HMI/SCADA Universal-licenser, och på lång sikt innebär det att bolaget får ökad finansiell förutsägbarhet och stabilitet.

En viktig fördel Kentima har som bolag, när konjunkturen och världsläget är instabilt, är vår riskspridning. Vi är verksamma inom tre olika affärsområden där vi erbjuder sju olika produktområden. Vi har också stor riskspridning på kundsidan då vår försäljning är fördelad på ett stort antal kunder, främst systemintegratörer och maskintillverkare. Riskspridningen är dessutom stor i slutkundsledet där våra produkter inom automation och säkerhet används inom en mängd olika branscher och områden.

Under Q3 2026 ökade vårt lager till 18 350 (13 314) KSEK, vilket innebär att lagervärdet ökat med 5 036 KSEK på ett år och med 2 433 KSEK, jämfört med 2026-06-30. Den viktigaste anledningen till lagerökningen är vi måste säkerställa vår leveranskapacitet när koncernomsättningen ökar och det samtidigt finns en stor osäkerhet gällande tillverkarnas leveransförmåga av minnen och lagringsmedia. Vår bedömning är att bolagets likviditet successivt kommer att förstärkas även om ökade lagernivåer troligtvis kommer fortsätta påverka likviditeten negativt de närmaste kvartalen.

Vi ser mycket positivt på 2027 och framtiden. Med attraktiva produkter i portföljen inom två tillväxtområden, utökad säljorganisation, ökat intresse för våra produkter och ett förbättrat konjunkturläge gör vi bedömningen att Kentima kommer ha en betydande tillväxt under de kommande åren, där både koncernomsättning och försäljning av Egenutvecklade Produkter ökar kraftigt, samtidigt som vi successivt ökar lönsamhetsgraden och förbättrar resultatet.

INNEHÅLLSFÖRTECKNING

SIDAN 1 Q1-Q3 2026 I SAMMANDRAG
SIDAN 2 INNEHÅLLSFÖRTECKNING

VD HAR ORDET & EKONOMISK UTVECKLING I DIAGRAM

SIDAN 3 VD HAR ORDET
SIDAN 6 DIAGRAM, KONCERNOMSÄTTNING, BRUTTOVINST OCH BRUTTOMARGINAL
SIDAN 7 DIAGRAM, RESULTAT – EBITDA OCH EBIT
SIDAN 8 DIAGRAM, EGENUTVECKLADE PRODUKTER

AKTUELLT FÖR AFFÄRSOMRÅDEN & AFFÄRSMODELL

SIDAN 9 AFFÄRSOMRÅDE AUTOMATION
SIDAN 12 AFFÄRSOMRÅDE SÄKERHET
SIDAN 14 AFFÄRSOMRÅDE KUNDANPASSADE STYRSYSTEM
SIDAN 15 AFFÄRSMODELL OCH SNABBFAKTA

VÄSENTLIGA HÄNDELSER, VERKSAMHETSRAPPORT OCH KONTAKT

SIDAN 16 VÄSENTLIGA HÄNDELSER Q1-Q3 JANUARI-SEPTEMBER 2026
SIDAN 17 VERKSAMHETSRAPPORT Q1-Q3 JANUARI-SEPTEMBER 2026
SIDAN 18 KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSBREV, ÖVRIGT

Q1-Q3 2026 I SIFFROR

SIDAN 19 KONCERNENS RESULTATRÄKNING
SIDAN 20 KONCERNENS BALANSRÄKNING, FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL
SIDAN 22 MODERBOLAGETS RESULTAT- OCH BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG
SIDAN 23 KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS
SIDAN 24 KONCERNENS NYCKELTAL



VD HAR ORDET

Koncernomsättningen har de senaste två åren ökat med 64 procent under Q3, det visar att vi befinner oss i en spännande och expansiv fas. Vi är också i ett läge där vi ser stora möjlighet att skala upp verksamheten till betydligt högre nivåer. De långsiktiga satsningar vi gör på produktutveckling, vår organisation och vår digitala infrastruktur skapar en stabil grund för en mer proaktiv marknadsposition och en accelererad långsiktig tillväxt. Genom att kombinera dessa initiativ med ökade marknadsaktiviteter på den svenska marknaden och våra internationella ambitioner bygger vi ett större, lönsammare, starkare och mer motståndskraftigt Kentima.

Koncernomsättningen ökade under tredje kvartalet till 18 627 (15 416) KSEK, en ökning med 21 procent jämfört med samma period föregående år. Bruttovinsten under perioden var den högsta vi haft under juli-september och uppgick till 9 041 (7 672) KSEK, en ökning med 18 procent. Samtidigt påverkades resultatet av våra offensiva framtidsinriktade investeringar och under Q3 uppgick EBITDA till 2 247 (3 213) KSEK.

Som ett led i vår expansiva tillväxtstrategi har vi under 2026 utökat organisationen med flera nya medarbetare och under Q3 påbörjade ytterligare en mjukvaruutvecklare sin anställning. Vi utökar organisationen för att stärka vår marknadsnärvaro och för att med hjälp av AI accelerera arbetet med vår produktutveckling. Samtidig arbetar vi in-house med framtagning av en ny digital plattform som bland annat innebär att vi inom kort kommer lansera en helt ny hemsida.

Målet är att under 2026 öka orderingången, öka koncernomsättningen och säkerställa ett tillfredsställande resultat för verksamhetsåret. Samtidigt är avsikten att de framtidsinvesteringar vi gör ska öka förutsättningarna för att redan under 2027 nå en markant ökad koncernomsättning och ett kraftigt förbättrat resultat.

Fortsatt hög orderingång

Kentima fortsätter utvecklas positivt och orderingången ökade under Q3 till 17 591 (14 009) KSEK, en ökning med 26 procent. Totalt har orderingången de tre första kvartalen under 2026 ökat till 57 743 (44 106) KSEK, en ökning med 31 procent jämfört med samma period föregående år.

Betydande ökning av koncernomsättningen

Under Q3 ökade koncernomsättningen till 18 627 (15 416) KSEK, en ökning med 21 procent. Ökningen kommer detta kvartal främst från affärsområdet Kundanpassade Styrsystem medan försäljningen av Egenutvecklade Produkter hade en något svagare utveckling. Under den senaste 12-månadersperioden ökade koncernomsättningen till 78 057 (66 174) KSEK, en ökning med 18 procent jämfört med föregående 12-månadersperiod.

Organisationen har förstärkts med flera nya medarbetare

Vi har successivt förstärkt vårt erbjudande till marknaden och därför har det under året varit rätt läge att fortsätta utöka organisationen med flera nya medarbetare. Under 2026 har vi utökat vår personalstyrka med sex nya medarbetare. Under Q3 avslutade en av våra säljare sin anställning, vilket gör att vi netto skalat upp bolaget med fem medarbetare. Avsikten är att under inledningen av 2027 fortsätta förstärka säljorganisationen med fler säljare.

Genom att expandera organisationen och integrera AI-verktyg i vårt dagliga arbete ökar vi både effektiviteten och produktiviteten. Det accelererar vår utvecklingstakt och stärker vår affär. Vårt stärkta erbjudande till marknaden i kombination med en utökad säljorganisation och en ökad marknadsnärvaro kommer påskynda bolagets expansion och tillväxt, framför allt under 2027 och framåt.

Betydande ökning av bruttovinsten under Q3

Bruttovinsten under Q3 uppgick till 9 041 (7 672) KSEK, en ökning med 18 procent. Under den senaste 12-månadersperioden ökade bruttovinsten till 38 408 (32 682) KSEK, en ökning med 18 procent.

Vår avsikt är att bolagets tillväxt ska ske med egna medel. Vi har därför ett stort fokus på bruttovinsten och säkerställer ett tillfredsställande resultat genom att balansera våra investeringar mot ökade försäljningsintäkter.

Resultatet påverkades av kostnader för olika framtidssatsningar

Under Q3 fortsatte resultatet påverkas av ökade personalkostnader, ökade kostnader för utveckling samt stigande priser på minnen, lagringsmedia och andra elektronikkomponenter. Under Q3 ökade personal- och övriga kostnader sammanlagt med 1 563 KSEK, jämfört med samma period föregående år. Under Q3 uppgick EBITDA-resultatet till 2 247 (3 213) KSEK och rörelseresultatet uppgick till 1 009 (2 074) KSEK.

Egenutvecklade Produkter

Försäljningen av Egenutvecklade Produkter uppgick under Q3 till 5 912 (6 426) KSEK, en nedgång med 8 procent. Under den senaste 12-månaders perioden uppgick försäljningen av Egenutvecklade Produkter till 29 974 (28 177) KSEK, en ökning med 6 procent.

Försäljningen av Egenutvecklade produkter under Q3 var svagare än väntat, även om det finns flera ljuspunkter att bygga vidare på. Orderingången i dotterbolaget Kentima AB, som till största delen består av Egenutvecklade Produkter ökade under den senaste 12-månadersperioden till 35 404 (28 302) KSEK, en ökning med 25 procent. Vi bedömer att nedgången under Q3 är tillfällig då vi har ett fortsatt mycket stort intresse för våra produkter och diskuterar flera nya spännande projekt med våra kunder.

Vi är övertygade om att vårt allt starkare erbjudande till marknaden, en utökad säljorganisation, ny digital plattform, kommande exportsatsning, ett ännu större kundfokus med ökad marknadsnärvaro kommer ha en starkt positiv effekt på försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter under 2027. Den ökade försäljningen av Egenutvecklade Produkter kommer gradvis skapa en ännu större hävstångseffekt på resultatet eftersom det finns stora skalfördelar när vi expanderar verksamheten och har med oss våra två attraktiva mjukvaror i portföljen.

Ökad efterfrågan på våra produkter

Vi fortsätter öka våra marknadsandelar inom flera olika marknadssegment och den ökade efterfrågan återspeglas i den höga orderingången. Under de tre första kvartalen 2026 uppgick orderingången till 57 743 (44 106) KSEK, en ökning med 31 procent. Orderingången har ökat kraftigt under en längre tid och under den senaste 12-månadersperioden uppgick koncernens orderingång till 75 504 (58 144) KSEK, en ökning med 30 procent.

Vi för kontinuerligt diskussioner med systemintegratörer och deras slutkunder gällande nya spännande projekt som har relativt stor potential för oss, både beloppsmässigt och ur referenshänseende. Dessa projekt har långa beslutsprocesser och projekten berör breda områden som infrastruktur, fastighetsautomation och säkerhet.

Viktig lansering inom produktområdet HMI/SCADA

Under oktober, efter periodens slut, lanserade vi WideQuick MOD 2027.1, ett ramverk baserat på vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA. Ramverket används för att effektivisera systemintegratörernas arbete med att ta fram attraktiva HMI/SCADA-applikationer för driftövervakning, rapportering och underhållsplanering av olika typer av maskiner, industrianläggningar och fastigheter.

WideQuick MOD innehåller färdiga moduler för bland annat menyer, larm, historik, underhåll, kartor och rapporter. Ramverket fungerar även som ett grundläggande HMI/SCADA-koncept för bolagets branschinriktade koncept och fungerar lika bra i en enskild operatörspanel som i ett stort centralt SCADA.

WideQuick MOD har tillsammans med våra branschinriktade koncept, WideQuick BMS och WideQuick WWT, ökat intresset för WideQuick inom alla områden, däribland maskintillverkare, process- och tillverkningsindustri, fastighetsautomation och VA-anläggningar.

Stora investeringar i produktutveckling som ger skalfördelar

Under Q3 uppgick våra kostnader för produktutveckling till 3 030 (2 738) KSEK. Av dessa utvecklingskostnader aktiverades 1 551 (1 477) KSEK vilket gjorde att våra investeringar inom produktutveckling belastade resultatet under Q3 med 1 479 (1 261) KSEK.

För att kunna växa som bolag och möta framtidens utmaningar har vi de senaste åren genomfört stora och offensiva satsningar inom produktutveckling. Vi har också lagt allt större resurser på att upprätthålla en hög IT-säkerhet i våra produkter. Standarder som CRA, NIS2 och IEC 62443-4-2 ställer stora krav på våra produkter. Därför har vi successivt förstärkt vår organisation genom att anställa fler civilingenjörer på våra produktavdelningar inom Automation och Säkerhet.

Produktavdelningarna samverkar med våra utvecklingsavdelningar genom att tillsammans utveckla och förstärka hela vårt erbjudande samt rikta det mot flera olika branscher, segment och användningsområden. Därigenom tydliggörs produkternas värde för användarna inom olika marknadssegment.

Produktavdelningarnas uppgift är också att stärka våra kundrelationer och öka kompetensen hos våra kunder genom att erbjuda en mycket hög kvalitet på support och utbildningar, samt utföra avancerade spetskonsultinguppdrag.

Ökade intäkter för prenumerationsbaserade licenser

Våra intäkter från prenumerationsbaserade licenser har ökat under 2026, främst genom en ökad försäljning av Ethiris VMS Universal-licenser. Genom lanseringen av WideQuick BMS kommer andelen prenumerationsbaserade intäkter att öka framöver eftersom vi kommer sälja fler WideQuick HMI/SCADA Universal-licenser, och på lång sikt innebär det att bolaget får ökad finansiell förutsägbarhet och stabilitet.

Riskspridning

En viktig fördel Kentima har som bolag, när konjunkturen och världsläget är instabilt, är vår riskspridning. Även om vi idag är ett mindre bolag så är vi verksamma inom tre olika affärsområden där vi sammanlagt erbjuder sju olika produktområden. Vi har också stor riskspridning på kundsidan då vår försäljning är fördelad på ett stort antal kunder, främst systemintegratörer och maskintillverkare. Under Q3 2026 hade vi 118 (126) olika köpande kunder, ett något lägre antal jämfört med föregående år.

Riskspridningen är dessutom stor i slutkundsledet där våra produkter inom automation och säkerhet används inom en mängd olika branscher och områden som till exempel; gruvor, flygplatser, fastigheter, VA-anläggningar, industri- och processanläggningar, hamnar, köpcentrum, transportterminaler, maskinstyrning, livsmedelsindustrier, idrottsarenor, skolor, butiker, sjukhus, järnvägsstationer, trafiksystem, tunnelbanor och domstolar.

Lagervärde, kassaflöde och likviditet

Under Q3 2026 ökade vårt lager till 18 350 (13 314) KSEK, vilket innebär att lagervärdet ökat med 5 036 KSEK på ett år och med 2 433 KSEK, jämfört med 2026-06-30. Den viktigaste anledningen till lagerökningen är att vi måste säkerställa vår leveranskapacitet när koncernomsättningen ökar och det samtidigt finns en stor osäkerhet gällande tillverkarnas leveransförmåga av minnen och lagringsmedia.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under 2026-07-01 – 2026-09-30 till -1 092 (3 782) KSEK, samtidigt som det totala kassaflödet uppgick till -96 (41) KSEK.

Bolagets likvida medel uppgick 2026-09-30 till 2 611 (4 270) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 2 575 (4 190) KSEK. Utgående kundfordringar vid periodens slut uppgick till 8 439 (7 333) KSEK. Vår bedömning är att bolagets likviditet successivt kommer att förstärkas även om ökade lagernivåer troligtvis kommer fortsätta påverka likviditeten negativt de närmaste kvartalen.

Incitamentsprogram för personalen

På årsstämman som hölls den 11 maj 2026 togs beslut om att införa ett incitamentsprogram för personalen genom att erbjuda samtliga anställda i Kentima möjlighet att förvärva teckningsoptioner. Årsstämman beslutade enligt styrelsens förslag att personalen skulle erbjudas att totalt förvärva 810 000 teckningsoptioner.

Tilldelningen genomfördes enligt styrelsens beslut den 7 juli 2026. Totalt tilldelades personalen 719 000 teckningsoptioner, vilket är 89 procent av teckningsoptionerna som erbjöds personalen.

Våra medarbetare är en avgörande del av bolagets fortsatta utveckling, och incitamentsprogrammet stärker de gemensamma drivkrafterna att skapa långsiktigt värde för samtliga aktieägare.

Vår exportsatsning

Exportsatsningen kommer ske gradvis och vi fortsätter vårt förberedande arbete inom olika avdelningar. Våra produkter används redan i flera stora projekt i Europa men även i några projekt i Asien och i Afrika. För närvarande exporterar vi våra produkter i en begränsad omfattning till närmare tjugo olika systemintegratörer i 14 länder, främst i Europa.

Vi kommer under 2027 inleda en betydligt mer intensifierad exportsatsning. Den sker inledningsvis med vår befintliga organisation eftersom den främst kommer genomföras via vår nya digitala plattform. Vi kommer därefter successivt avsätta allt större resurser och förstärka våra sälj- och produktavdelningar för att möta efterfrågan på våra produkter.

Eftersom våra produkter sedan många år redan säljs till den internationella marknaden, både via svenska exportföretag och via direkt försäljning från oss har vi en stabil bas som vi bygger vidare på och som vi nu förstärker.

Även om vi enbart befinner oss i en förberedande fas av exportsatsningen ser vi redan nu en effekt av vårt förberedande arbete. Den fakturerade försäljningen direkt ut till exportmarknaden uppgick under de senaste 12 månaderna till 2 682 (3 185) KSEK. Det är en nedgång med 16 procent jämfört med föregående 12-månadersperiod, samtidigt är det mycket blygsamma nivåer jämfört med den stora försäljningspotential som finns för våra produkter på den internationella marknaden. Vi är övertygade om att vår kommande intensifierade exportsatsning kommer att ge en stor hävstångseffekt på försäljningstillväxten.



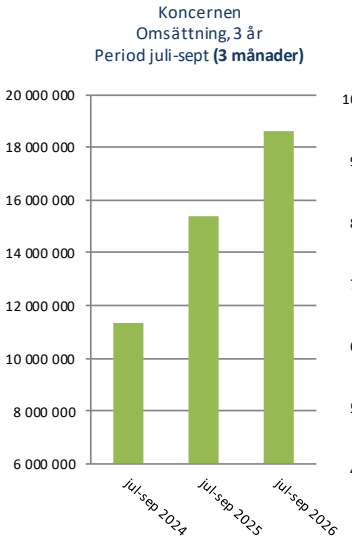
Kent Nilsson, CEO

”Jag är övertygad om att det långsiktigt är en vinnande strategi att göra stora framtidssatsningar inom produktutveckling, parallellt med att vi utvecklar unika lösningar och koncept som förenklar användandet av våra produkter inom specifika branscher. Detta tillsammans med att vi erbjuder kompletta system är helt rätt väg framåt för att stärka vår marknadsposition på automations- och säkerhetsmarknaden ytterligare.

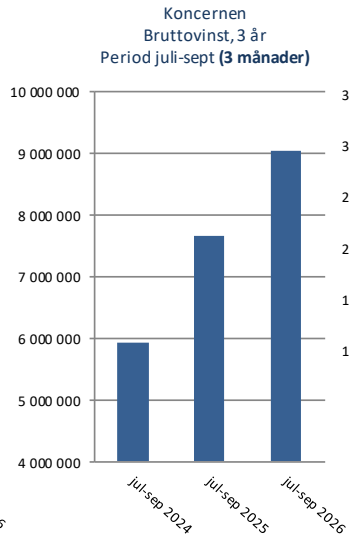
Vi kommer successivt även satsa allt större resurser på försäljning, marknadsföring och en intensifierad exportsatsning. Jag ser en kraftig tillväxtpotential för våra mjukvaror Ethiris VMS och WideQuick HMI/SCADA. Försäljningen av mjukvarorna kommer fortsätta accelerera med hjälp av våra nya koncept och lösningar inom automation, samt våra helhetslösningar inom videoövervakning. Genom att vi nu även säljer prenumerationsbaserade licenser kommer andelen regelbundna och förutsägbara intäkter öka successivt.

Som VD och huvudägare ser jag långsiktigt på alla beslut vi tar och de olika aktiviteter vi genomför. Vi har en väl fungerande organisation med kunniga och engagerade medarbetare som med stort engagemang omvandlar innovativa idéer till attraktiva produkter och unika lösningar.

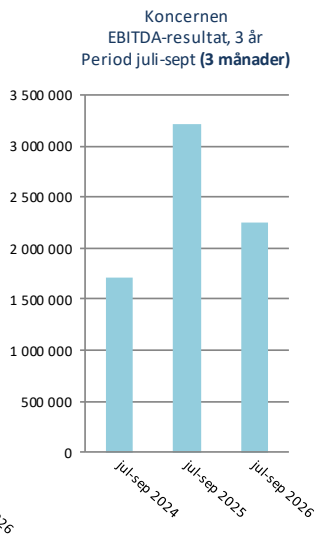
Vi ser mycket positivt på 2027 och framtiden. Med attraktiva produkter i portföljen inom två tillväxtområden, utökad säljorganisation, ökat intresse för våra produkter och ett förbättrat konjunkturläge gör vi bedömningen att Kentima kommer ha en betydande tillväxt under de kommande åren, där både koncernomsättning och försäljning av Egenutvecklade Produkter ökar kraftigt, samtidigt som vi successivt ökar lönsamhetsgraden och förbättrar resultatet.”



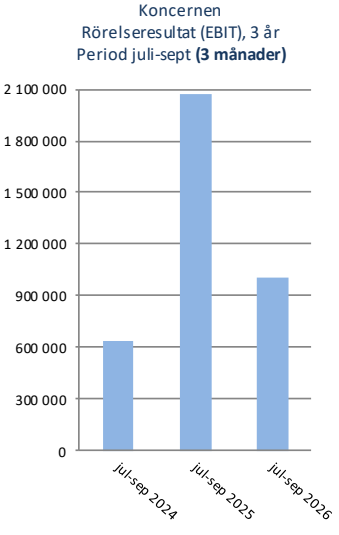
2026	18 627 000
2025	15 416 000
2024	11 324 000
21%	På ett år
64%	På två år



2026	9 041 000
2025	7 672 000
2024	5 924 000
18%	På ett år
53%	På två år



2026	2 247 000
2025	3 213 000
2024	1 719 000
-30%	På ett år
31%	På två år



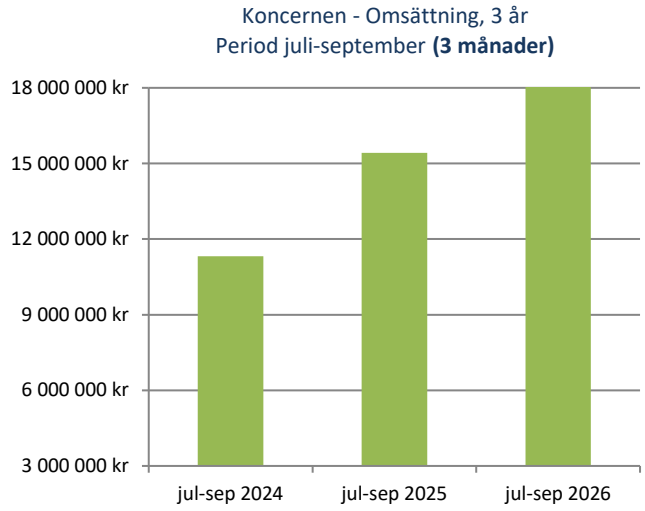
2026	1 009 000
2025	2 074 000
2024	639 000
-51%	På ett år
58%	På två år

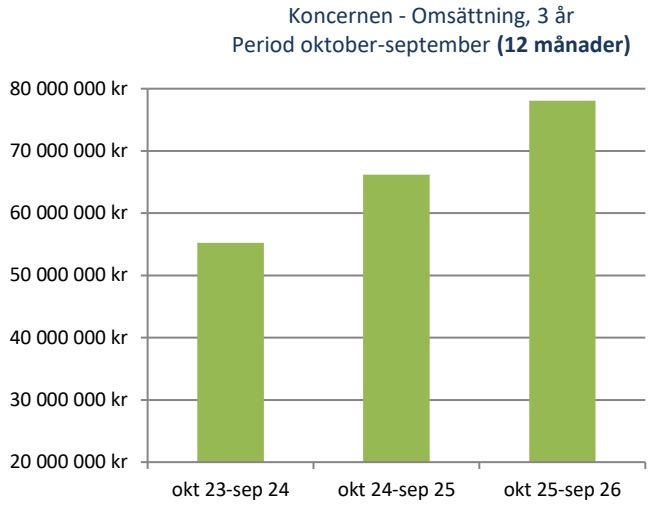
KONCERNOMSÄTTNING, BRUTTOVINST OCH BRUTTOMARGINAL

Koncernomsättning

Koncernomsättningen uppgick under Q3 till 18 627 (15 416) KSEK, en ökning med 3 211 KSEK och 21 procent.

Under en 12-månadersperiod, oktober 2025 - september 2026, uppgick koncernomsättningen till 78 057 (66 174) KSEK, en ökning med 11 883 KSEK och 18 procent.

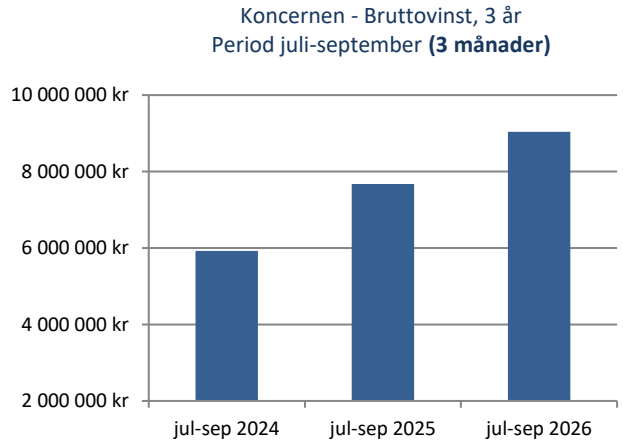


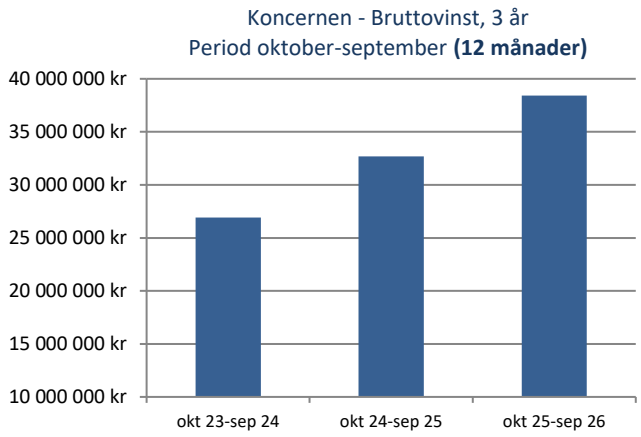


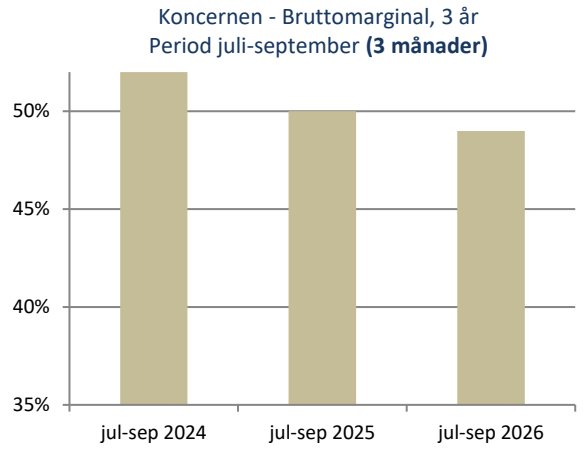
Bruttovinst och bruttomarginal

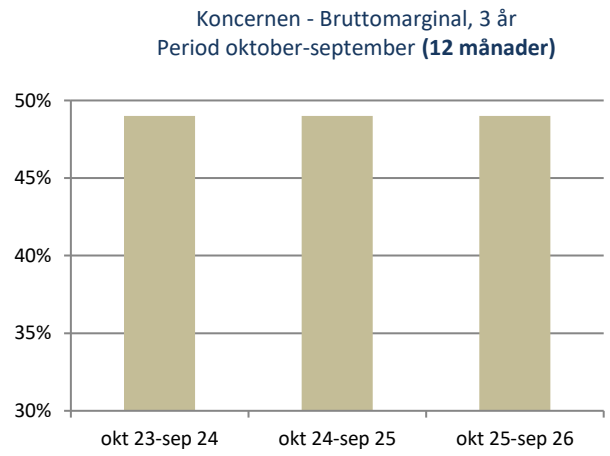
Koncernens bruttovinst uppgick under Q3 till 9 041 (7 672) KSEK, en ökning med 1 369 KSEK och 18 procent.

Under en 12-månadersperiod, oktober 2025 - september 2026, uppgick bruttovinsten till 38 408 (32 682) KSEK, en ökning med 5 726 KSEK och 18 procent. Bruttomarginalen under Q3 uppgick till 49 (50) procent.







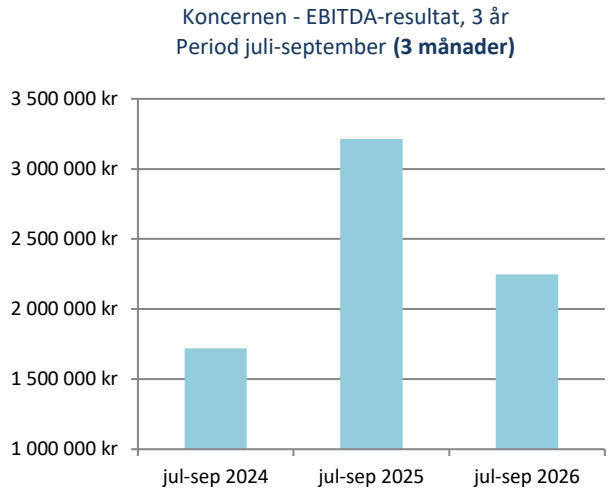


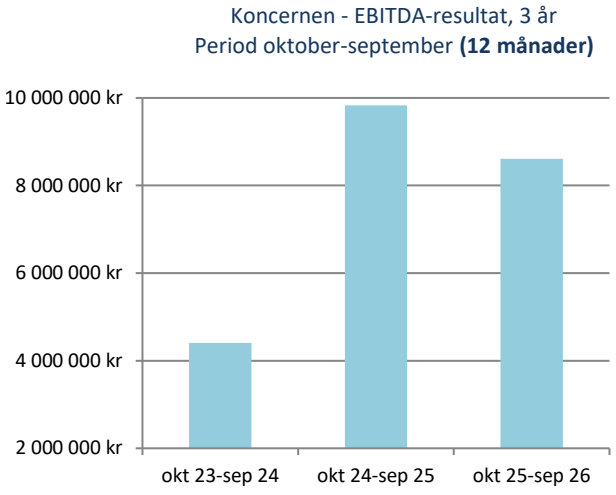
RESULTAT – EBITDA OCH EBIT

EBITDA-resultat

Koncernens EBITDA-resultat uppgick under Q3 till 2 247 (3 213) KSEK, en nedgång med 966 KSEK och 30 procent.

Under en 12-månadersperiod, oktober 2025 - september 2026, uppgick EBITDA-resultatet till 8 606 (9 833) KSEK, en nedgång med 1 227 KSEK och 12 procent.

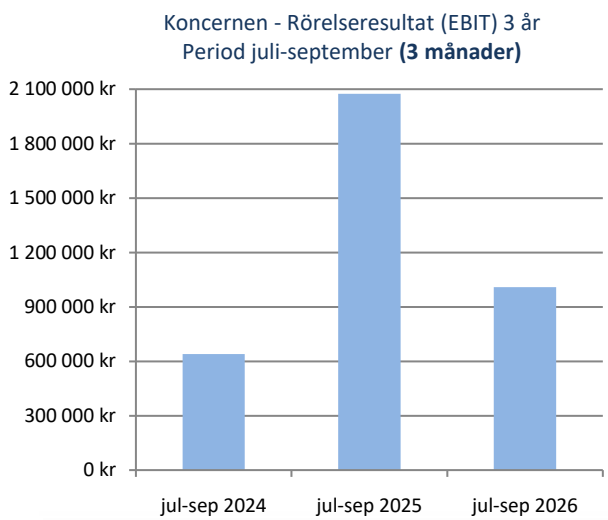


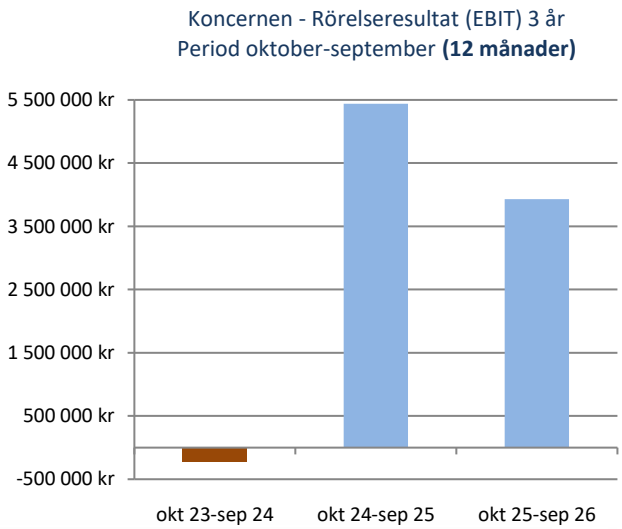


EBIT-resultat

Koncernens EBIT-resultat uppgick under Q3 till 1 009 (2 074) KSEK, en nedgång med 1 065 KSEK och 51 procent.

Under en 12-månadersperiod, oktober 2025 - september 2026, uppgick EBIT-resultatet till 3 931 (5 438) KSEK, en nedgång med 1 507 KSEK och 28 procent.

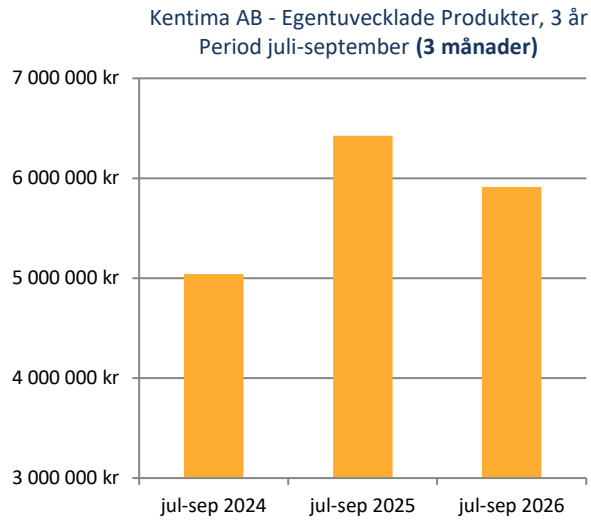


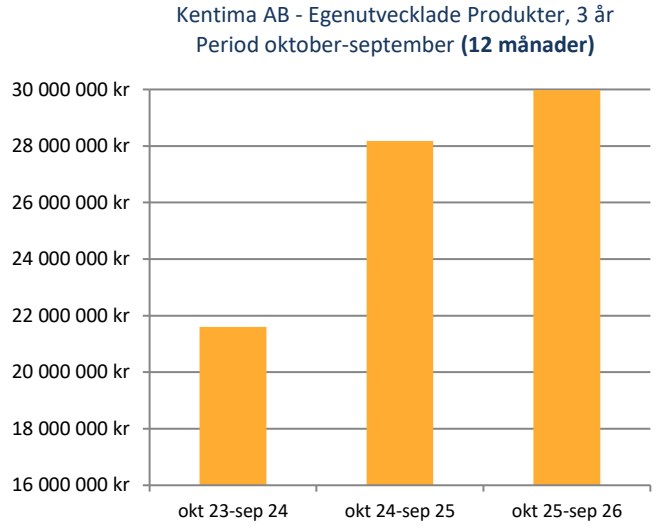


DOTTERBOLAGET KENTIMA AB - EGENUTVECKLADE PRODUKTER

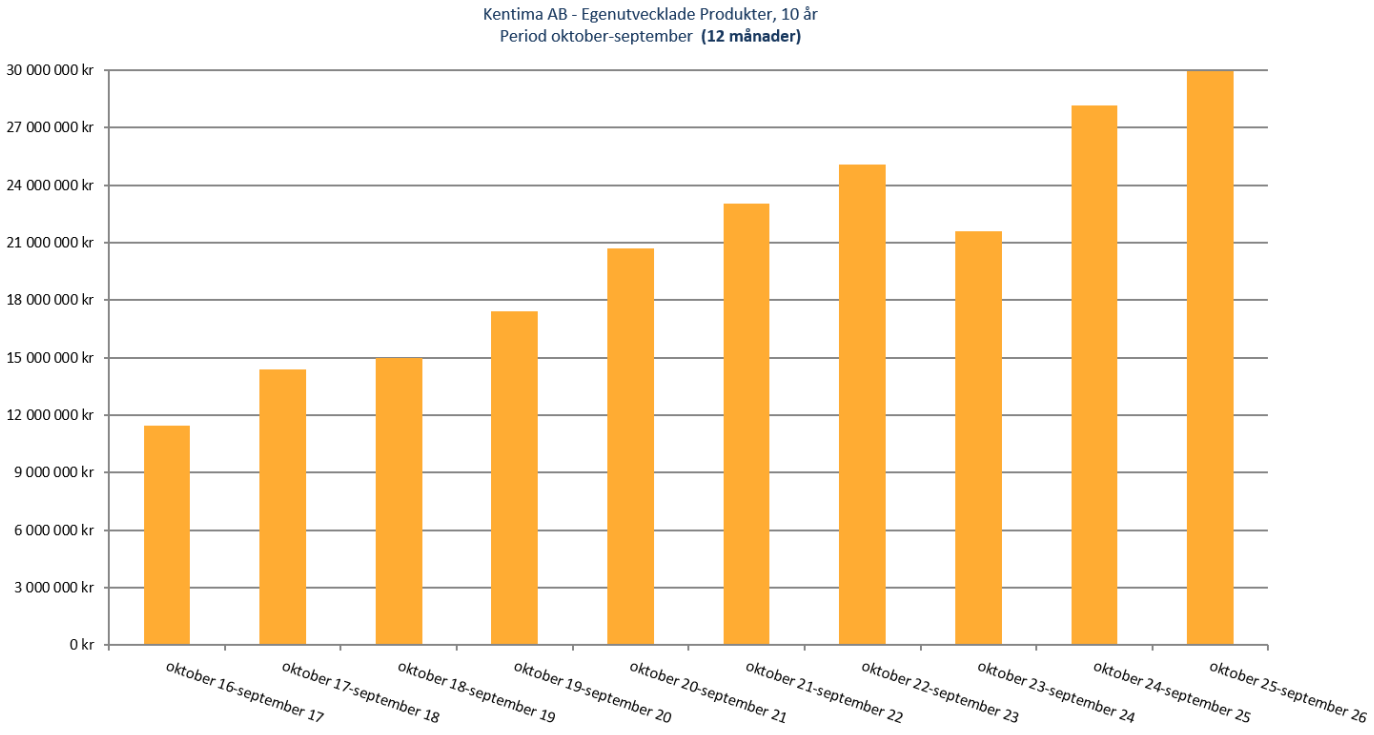
Försäljningen av Egenutvecklade Produkter uppgick under Q3 till 5 912 (6 426) KSEK, en nedgång med 514 KSEK och 8 procent.

Under en 12-månadersperiod, oktober 2025 - september 2026 uppgick försäljningen av Egenutvecklade Produkter till 29 974 (28 177) KSEK, en ökning med 1 797 KSEK och 6 procent.





Diagrammet nedan visar försäljningsutvecklingen inom Egenutvecklade Produkter under de senaste 10 åren.



AFFÄRSOMRÅDE AUTOMATION

Automation – Produktområden inom affärsområdet

- **HMI/SCADA Software**
  - WideQuick® HMI/SCADA software
  - WideQuick® Modular Framework (MOD)
  - WideQuick® Building Management System (BMS)
  - WideQuick® Water & Wastewater Treatment (WWT)
  - *WideQuick® Industry (IND), kommande*

- **HMI Products**
  - WideQuick® HMI Panels
  - WideQuick® HMI Boxes

- **Industrial Computers**
  - OE Panel PC
  - OE Box PC

Automation – Kort beskrivning av affärsområdet

Inom affärsområdet Automation utvecklar, tillverkar och säljer vi produkter inom tre produktområden. Samtliga produktområden utgör viktiga delar inom området industriell automation och används vid driftövervakning, kontroll, styrning och underhållsplanering av till exempel maskiner, tillverknings- och processindustri, fastighetsautomation, VA-anläggningar, infrastruktur och system för energiförsörjning.

Vi satsar kontinuerligt stora resurser på produktutveckling inom affärsområdet och våra automationsprodukter riktar sig mot flera växande marknadssegment. Allt tyder på att marknaden för automationsprodukter kommer utvecklas positivt under lång tid framöver och vi ser mycket stora tillväxtmöjligheter inom affärsområdet Automation.

Automation – Viktiga produktnyheter

Under 2025 lanserade vi WideQuick HMI/SCADA 14.0 och vi har aldrig tidigare tillfört en ny version så mycket ny funktionalitet. Bland nyheterna finns ett nytt grafiskt gränssnitt, förbättrade kodverktyg, resurshantering med återanvändbara projektkomponenter, effektivare datahantering, smartare fjärrunderhåll, möjlighet att använda mjukvaran i containers, nya drivers, ny licensmodell och förbättrad säkerhet.

Kostnaden för att utveckla enbart version 14.0 uppgick till närmare 10 MSEK. Den nya version av WideQuick HMI/SCADA är tillsammans med våra nya koncept WideQuick MOD, WideQuick BMS och WideQuick WWT starten på en helt ny epok för WideQuick.

Under Q2 2026 lanserade vi vårt nya uppdaterade koncept för fastighetsautomation, WideQuick BMS 2026.1. Det är en strategisk lansering för Kentima som tillsammans med lanseringen av WideQuick HMI/SCADA 14.0 markerar en viktig milstolpe för vår framtida tillväxt inom affärsområdet Automation. WideQuick BMS används främst för att övervaka, kontrollera och säkerställa fastigheternas funktioner för värme, ventilation och kyla, men även flera andra funktioner i en fastighet. Med vårt nya BMS-koncept ger vi fastighetsägare möjlighet att investera i ett modernt, flexibelt, fabrikatsoberoende, säkert och skalbart övervakningssystem som optimerar driften, hjälper fastighetsägaren att uppnå uppsatta miljömål, reducerar energiförbrukningen och minskar de totala driftskostnaderna.

Under oktober 2026 lanserade vi WideQuick MOD 2027.1. Den nya versionen är den största uppdateringen av ramverket sedan lanseringen av den första versionen 2024. Ramverket är framtaget för att fungera lika bra i en enskild operatörspanel som övervakar en maskin som i ett stort centralt SCADA för övervakning av stora komplexa industrianläggningar eller hela fastighetsbestånd.

WideQuick MOD förkortar projekttiden för systemintegratören samtidigt som det förenklar underhållet av applikationerna. Verksamheten som använder den framtagna applikationen får ett modernt och framtidsäkert system med en enhetlig uppbyggnad, oavsett om det gäller maskiner, fastigheter, industriprocesser eller VA-anläggningar.

Automation – Mjukvaran WideQuick HMI/SCADA

WideQuick HMI/SCADA är en av marknadens mest flexibla mjukvaror för att skapa överordnade grafiska övervaknings- och presentationssystem. WideQuick HMI/SCADA används för driftövervakning, kontroll, styrning och underhållsplanering av till exempel process- och tillverkningsindustrier, maskiner, VA-anläggningar och fastigheter.

Mjukvaran utgör tillsammans med ramverket WideQuick MOD och de branschinriktade HMI/SCADA-koncepten, WideQuick BMS och WideQuick WWT, grunden i vårt erbjudande inom produktområdet HMI/SCADA. Mjukvaran WideQuick HMI/SCADA är en mycket viktig produkt för affärsområdet Automation och den framtida tillväxten för Kentima. WideQuick HMI/SCADA är en attraktiv mjukvara, med unika funktioner och ett brett användningsområde där systemintegratören med hjälp av WideQuick Designer effektivt kan konfigurera och ta fram önskad applikation, oberoende av användningsområde eller verksamhet som ska övervakas.

Mjukvaran använder bland annat Modbus, OPC DA, OPC UA, BACnet och MQTT för att kommunicera, samla in processvärden och andra signaler från underliggande PLC-system, I/O-moduler och IoT-enheter.

WideQuick kan placeras i en container och kan därigenom användas för att ta fram stora, effektiva och attraktiva molnapplikationer, bland annat för övervakning av stora fastighetsbestånd.

WideQuick erbjuder två licensmodeller, General och Universal. General är en traditionell licensmodell som ger möjlighet att använda en viss version av mjukvaran eller möjlighet att uppdatera mjukvaran under 5 år. Universal är en prenumerationsbaserad licens som ger repetitiva intäkter. Vi ser det som en stor fördel att vi kan erbjuda våra kunder flera parallella licensalternativ.

WideQuick HMI/SCADA mjukvaran används idag av flera välkända företag, både systemintegratörer, OEM kunder och slutanvändare, till exempel Bravida, Elajo, Granitor, NCC, Nibe, Nordomatic, Sandvik, SSAB och Valmet.

Automation – WideQuick MOD

WideQuick MOD är ett ramverk som bygger på vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA. Det innehåller färdiga moduler för bland annat menyer, larm, historik, underhåll, kartor och rapporter. Ramverket fungerar även som ett grundläggande koncept för våra olika branschinriktade HMI/SCADA-koncept.

WideQuick MOD förkortar projekttiden för systemintegratören samtidigt som det förenklar underhållet av applikationerna. Verksamheten får ett modernt och framtidssäkert övervakningssystem med en enhetlig uppbyggnad, oavsett om det gäller maskiner, fastigheter, industriprocesser eller VA-anläggningar.

Automation – WideQuick BMS

WideQuick BMS är ett HMI/SCADA-koncept som bygger på WideQuick MOD. Det ger systemintegratören möjlighet att effektivt skapa framtidssäkra övervakningssystem till alla typer av fastigheter, allt från enskilda fastigheter till stora fastighetsbestånd. WideQuick BMS ger fastighetsägare och fastighetsförvaltare ett effektivt, driftsäkert och flexibelt system för driftövervakning, underhållsplanering och integration av fastighetens samtliga HVAC-styrsystem samt mängder av andra system.

Automation – WideQuick WWT

WideQuick WWT är ett koncept som bygger på WideQuick MOD. Det är utvecklat för att möta de ökade kraven som finns på VA-anläggningar. WideQuick WWT innehåller attraktiva funktioner, objekt och moduler som är helt inriktade mot VA-anläggningar. WideQuick WWT är ett skalbart, kraftfullt och framtidssäkert koncept som övervakar anläggningen, säkerställer produktionen, effektiviserar underhållsarbetet och minimerar antalet driftstopp.

Automation – Marknaden för fastighetsautomation

Försäljningen inom fastighetsautomation har uppvisat en stark tillväxt över tid, även om området under de senaste åren påverkats negativt av ett minskat byggande, av framför allt bostäder. Successivt under senare delen av 2025 har vi sett en viss återhämtning inom området och under första halvåret 2026 hade vi en starkt ökad efterfrågan som påverkade orderingången positivt medan efterfrågan minskade något under tredje kvartalet.

Den långsiktiga positiva trenden drivs främst av ökade krav på energieffektivisering, striktare miljömål, krav på bättre kontroll och uppföljning, samt behovet att sänka driftskostnaderna. Genom att vi erbjuder kunderna ny smart digital teknik för att uppnå dessa mål och krav kan fastighetsägarna se detta som en affärskritisk investering som höjer fastigheternas långsiktiga marknadsvärde.

Vi fortsätter att investera stora resurser på att vidareutveckla vårt erbjudande inom det här området. Lanseringen av WideQuick BMS under Q2 har varit framgångsrik och det finns ett stort intresse bland systemintegratörer och fastighetsägare. Det är förhållandevis långa införsäljningsprocesser, men ett tydligt tecken på det ökade intresset är att vi bland annat fått utöka antalet utbildningstillfällen för WideQuick BMS under hösten. Vi ser framgent en betydande tillväxt inom fastighetsautomation.

Automation – Marknaden för process- och tillverkningsindustri

Försäljningen till process- och tillverkningsindustrin har haft en positiv långsiktig trend. Efter en något minskad efterfrågan under några kvartal har vi inom det här marknadssegmentet successivt noterat en allt ökad efterfrågan.

Vi ser stora möjligheter att öka vår försäljning av WideQuick HMI/SCADA, operatörsenheter och industridatorer inom det här området, eftersom industrin ständigt söker efter moderna lösningar och kostnadseffektiva produkter för att effektivisera driften, säkerställa att det planerade underhållet utförs, minska driftstoppen och öka driftsäkerheten.

Vårt ramverk WideQuick Modular Framework (MOD) tillsammans med det kommande konceptet WideQuick IND kommer påverka försäljningen positivt. Vi kommer även lansera flera nya modeller av robusta industridatorer och operatörsenheter, som har en robust, snygg och professionell design, och som passar utmärkt för en driftssäker och effektiv övervakning inom process- och tillverkningsindustri.

Automation – Marknaden för maskintillverkare

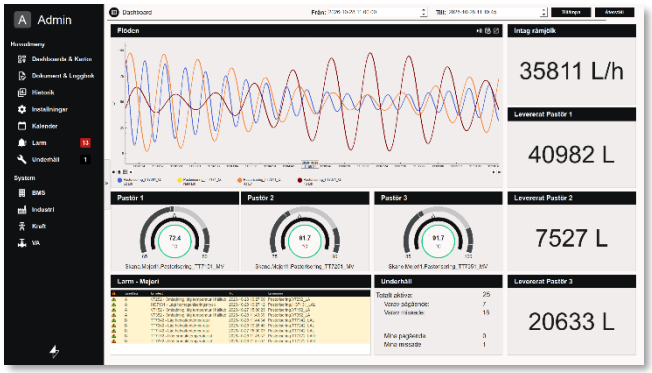
Vi har en bra försäljning mot maskintillverkare även om vi för tillfället endast säljer till ett mindre antal maskinbyggare. Vi ser stora möjligheter att öka försäljningen inom det här marknadssegmentet, framför allt med fler säljare som ger oss möjlighet till en ökad bearbetning av nya kunder med stor inköpspotential. Även inom det här området kommer vårt ramverk, WideQuick MOD att ha en avgörande betydelse för tillväxten.

Maskintillverkarna måste ständigt uppdatera och uppgradera sina produkter för att bibehålla konkurrenskraften, inte minst förbättra användarnas möjligheter att övervaka sina produkter, öka driftsäkerheten på maskinen och förbättra integrationen med andra system hos kunderna. Maskintillverkarna är ett viktigt marknadssegment eftersom det skapar repetitiva intäkter för Kentima.

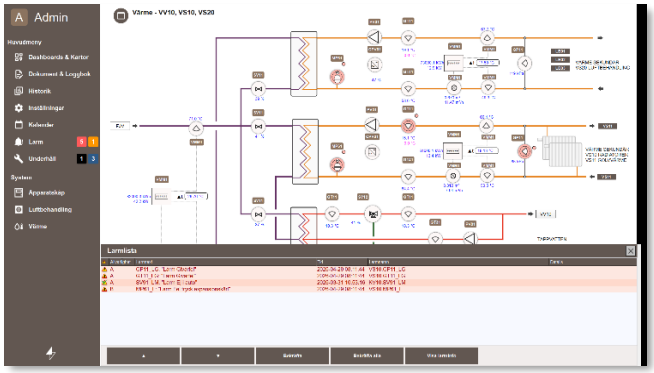
Vi erbjuder maskintillverkarna en synnerligen effektiv mjukvara för kontroll, styrning och övervakning av sina produkter, samt enkel integration med olika system. Deras kunder, d.v.s. verksamheten som använder deras produkter, får tillgång till ett mycket modernt användargränssnitt för övervakning av maskinen, lokalt eller på distans via en webbläsare.

Automation – Marknaden för vatten och avlopp

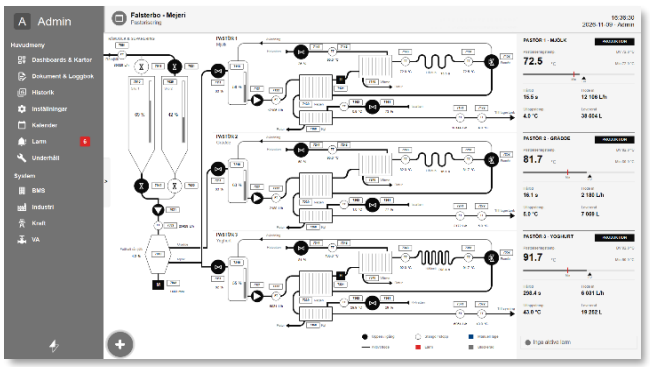
Vi har gjort stora investeringar för att ta fram vårt koncept riktat mot VA och vi kommer fortsätta göra stora satsningar här. Vi ser en betydande marknadspotential både i Sverige och internationellt eftersom det sker stora investeringar inom det här området och ett stort antal anläggningar är mycket eftersatta och i stort behov av modernare, säkrare och effektivare övervakning. Vårt koncept WideQuick Water & Wastewater Treatment (WWT) bygger på vårt koncept WideQuick MOD och innehåller dessutom specifika lösningar, moduler och objekt som riktar sig direkt mot vatten- och avloppsverk. Under Q4 2026 kommer vi lansera en ny version av WideQuick WWT.



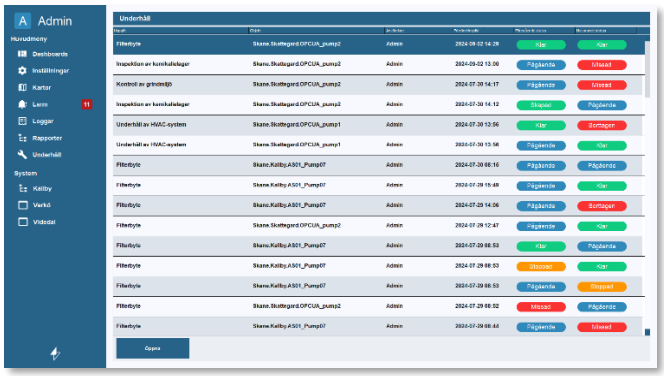
MASKINER



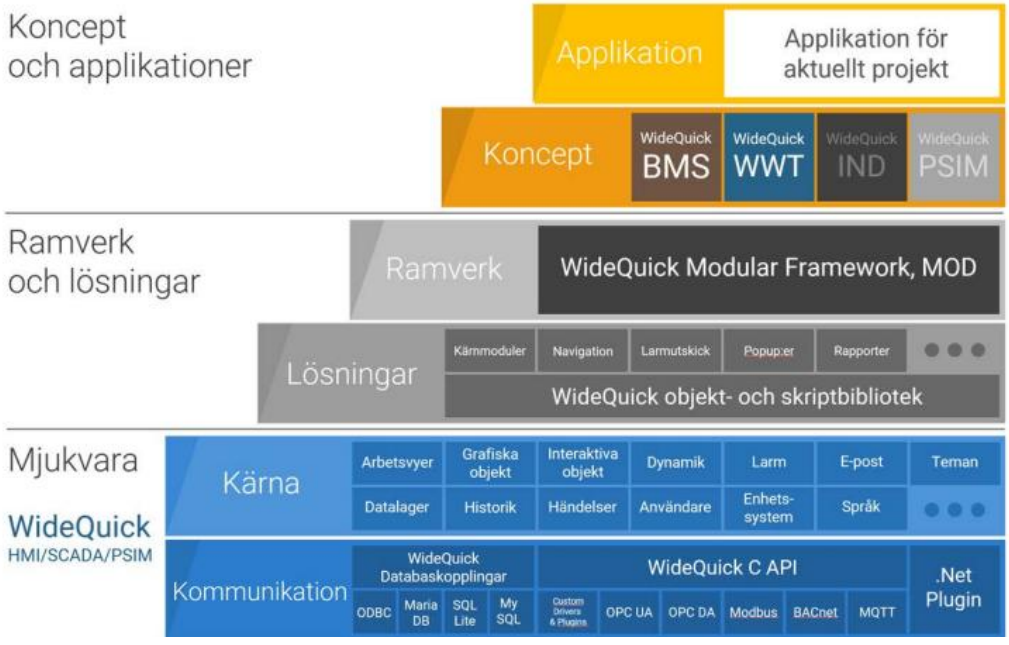
FASTIGHETER



INDUSTRIER



VATTEN & AVLOPP



AFFÄRSOMRÅDE SÄKERHET

Säkerhet – Produktområden inom affärsområdet

- **Video Management Software**
  - Ethiris® VMS
- **Network Video Recorders, Clients and Panels**
  - Ethiris® NVR/NVRN/NVRC
  - Ethiris® NVC
  - Ethiris® NVP
- **Network Video Complete Central Units**
  - Ethiris® NVRN Rack Solutions
- **Physical Security Information Management**
  - WideQuick® PSIM

Säkerhet – Kort beskrivning av affärsområdet

Våra produkter inom affärsområdet Säkerhet används för att skapa en effektiv, kraftfull och professionell videoövervakning samt avancerade överordnade säkerhetssystem. Samtliga produktområden utgör viktiga delar för att skapa en flexibel, funktionell, effektiv och driftsäker säkerhetslösning.

Inom affärsområdet Säkerhet utvecklar vi bland annat Ethiris Video Management Software (VMS), en av marknadens mest kraftfulla och avancerade mjukvaror för professionell videoövervakning. Genom unika funktioner, stor inbyggd flexibilitet, möjlighet att ansluta mängder av olika kamerafabrikat, stora möjligheter till integration och kommunikation med andra system, hög prestanda och hög driftsäkerhet erbjuder vi en synnerligen attraktiv mjukvara för professionell videoövervakning.

För att förenkla systemintegratörens arbete, öka driftsäkerheten och erbjuda slutkunderna kompletta lösningar utvecklar, tillverkar och säljer vi även hårdvara för videoövervakning. Hårdvaran består av servrar, klienter och kompletta centralenheter, d.v.s. racksystem med redundanta servrar, NAS med redundant videolagring, switch, UPS, nätaggregat och vårt Ethiris Monitoring Dashboard för ökad driftsäkerhet.

Våra produkter och system för videoövervakning skapar en tryggare tillvaro för många människor, förebygger och reducerar inbrott och annan brottslighet, löser brott via inspelad video, minskar kostnader för skadegörelse och skapar säkrare miljöer och arbetsplatser. Ett annat viktigt och expansivt användningsområde för våra videoövervakningsprodukter är driftövervakning och effektivisering av olika tillverknings- och processindustrier.

Vi investerar och satsar kontinuerligt stora resurser på produktutveckling inom affärsområdet och våra säkerhetsprodukter har ett mycket brett användningsområde och riktar sig mot nästan alla branscher och marknadssegment. De senaste årens brottsutveckling i Sverige och vår instabila omvärldssituation gör att vi tror att tillväxten inom marknaden för säkerhetsprodukter kommer fortsätta öka under lång tid framöver. Det gör att vi sammantaget ser mycket stora tillväxtmöjligheter inom vårt affärsområde Säkerhet.

Ethiris VMS mjukvaran används idag av flera välkända företag, både systemintegratörer, OEM kunder och slutanvändare, till exempel Assemblin, Bravida, Carlsberg, DollarStore, NKT, Tetra Pak och Volkswagen.

Säkerhet – Produktnyheter inom affärsområdet Säkerhet

Under Q1 2026 lanserade vi Ethiris VMS, version 17.0. Vi har under drygt 1,5 år arbetat med utvecklingen av den nya versionen. Ethiris 17.0 innehåller ett helt nytt och kraftfullt koncept för att skapa operativt väl fungerande videoväggar, vilket innebär att Ethiris i ännu större omfattning kan användas i stora system där det också finns krav på att flera operatörer ska kunna övervaka anläggningen samtidigt, via ett stort antal monitorer i ett kontrollrum.

I konceptet ingår flera delar såsom videoväggsobjekt som hanteras av Ethiris Server för automatisk styrning av videoväggens innehåll, videoväggsklienter som driver monitorerna på videoväggen och operatörsklienter som kan användas för manuell styrning av videoväggen. Den nya versionen innehåller kraftfulla verktyg för att systemintegratörer och andra användare enkelt ska kunna skapa flexibla, smarta och dynamiska videoväggar, uppbyggda med ett stort antal monitorer.

Ethiris koncept för videoväggar ger användare och operatörer utmärkta förutsättningar att snabbt skapa sig en tydlig lägesbild över olika situationer och därigenom underlättas beslut för att vidta korrekta åtgärder. Systemet gör det möjligt att dela kritiska händelser med ansvariga operatörer, så alla får tillgång till informationen samtidigt. När ett larm utlöses eller en videoanalys känner en avvikelse kan systemet automatiskt hjälpa operatören att fokusera på viktiga händelser och därigenom underlättas arbetet med att ta beslut om nödvändiga åtgärder.

Ethiris 17.0 innehåller flera andra attraktiva nyheter. Videospelaren som är en viktig del vid undersökning av incidenter via inspelad video har optimerats så att operatören kan söka i upp till 192 gångers hastighet för att snabbt kunna hitta relevant video i ett omfattande material. Intelligent videoanalys spelar en allt större roll i modern videoövervakning och den nya versionen av Ethiris VMS

kan ta emot så kallad ONVIF metadata från kameror med avancerad videoanalys oavsett hur strukturen på analysdatat ser ut. Detta öppnar upp för att de allra flesta kameror med videoanalys kan användas tillsammans med Ethiris VMS.

Vår målsättning med Ethiris produktfamilj är att alla systemintegratörer, konsulter och installatörer enkelt ska kunna välja rätt produkter för att skapa en optimal videoövervakning som uppfyller de krav som finns för respektive projekt och anläggning, oavsett om det är en mindre anläggning eller en stor avancerad anläggning med 1000-tals kameror.

Säkerhet – Marknaden

Vårt välstånd ökar och det ger oss en allt högre levnadsstandard, samtidigt förändras vår omvärld och skapar en större känsla av otrygghet.

Detta medför att det ställs allt högre krav på säkerhetslösningar som ger människor en ökad trygghet och ökat skydd mot hot och våld, i allt fler miljöer. Högre ställda krav på säkerhet omfattar även byggnader, anläggningar och andra typer av miljöer där det på ett eller annat sätt kan finnas risk för skadegörelse, intrång och/eller inbrott. Alla dessa faktorer spelar stor roll för tillväxten inom affärsområdet Säkerhet.

Försäljningen av våra produkter inom affärsområdet Säkerhet sker främst via vårt befintliga nät av systemintegratörer och vid enstaka tillfällen direkt till slutkunder med en egen teknik- och säkerhetsorganisation. Våra säkerhetsprodukter har ett brett användningsområde och används för att övervaka till exempel flygplatser, hela städer, idrottsarenor, köpcentrum, industri- och processanläggningar, butiker, järnvägsstationer, trafiksystem, skolor, sjukhus och andra offentliga byggnader.

Vi upplever en allt högre efterfrågan på våra säkerhetsprodukter och försäljningen av vår prenumerationsbaserade Universal-licens för Ethiris ökar successivt. Vi ser också en ökad efterfrågan på våra racklösningar där vi erbjuder en komplett centralenhet för videoövervakning. Genom anställningen av en försäljningschef i november 2025 samt vår nya säljare inom säkerhet som påbörjade sin anställning i maj 2026, ökar vi våra möjligheter att bearbeta säkerhetsmarknaden ytterligare.

Vi har ett attraktivt och brett erbjudande för professionell videoövervakning. Vi säljer Ethiris VMS som en General-licens med rätt att använda den aktuella versionen alternativt och fördelaktigt som en licens med 5-års fria uppdateringar. Vi ger även kunderna möjlighet att använda en Universal-licens, som prenumerationsbaserad licens.

Alla våra Ethiris-licenser kan enkelt kompletteras med en tilläggstjänst för ökad trygghet. Detta innebär att när Ethiris övervakningsdel genererar ett larm, till exempel vid obehörigt intrång i en anläggning, kopplas Ethiris VMS automatiskt upp mot en larmcentral, till exempel SOS Alarm eller Safe4, och larmoperatören kan direkt vidta lämpliga åtgärder för att säkra anläggningen.

Vi kommer successivt utöka vårt redan starka erbjudande inom videoövervakning med VSaaS (Video Surveillance as a Service). Detta ger oss ännu större möjligheter att utnyttja Ethiris skalbarhet och använda oss av nya attraktiva betalningsmodeller med högre lönsamhet.



AFFÄRSOMRÅDE KUNDANPASSADE STYRSYSTEM

Kundanpassade Styrsystem – Kort beskrivning av affärsområdet

Inom affärsområdet Kundanpassade Styrsystem säljer vi kundanpassade styr- och övervakningssystem till kunder som är verksamma inom gruvindustrin. Försäljningen av Kundanpassade Styrsystem sker från dotterbolaget Kentima Control R&D AB. Den centrala delen av systemet är en kundanpassad operatörspanel som Kentima Control R&D AB köper från systerbolaget Kentima AB.

Kundanpassade Styrsystem – Marknaden

Efterfrågan inom Kundanpassade Styrsystem har successivt ökat de senaste kvartalen och under Q3 uppgick försäljningen till 11 252 (6 499) KSEK, en ökning med 73 procent jämfört med motsvarande kvartal föregående år.

Under 2023 förnyade Kentima avtalet med Sandvik Rock Processing Solutions, det nya avtalet är inledningsvis ett 5-årigt leveransavtal och avser leverans av avancerad automationsutrustning till alla typer av konkrossar som Sandvik har i sitt sortiment.

Åtagandet omfattar bland annat leverans av kundanpassade operatörsenheter som är baserade på vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA samt hårdvara som är utvecklad av Kentima. Kentima har under en längre tid bedrivit ett omfattande utvecklingsarbete tillsammans med Sandvik.

Ett viktigt delmål uppfylldes under första halvåret 2024 då Sandvik lanserade det nya systemet ACS-c 5 Complete tillsammans med sina nya krossmodeller, som främst är inriktad mot gruvsektorn.

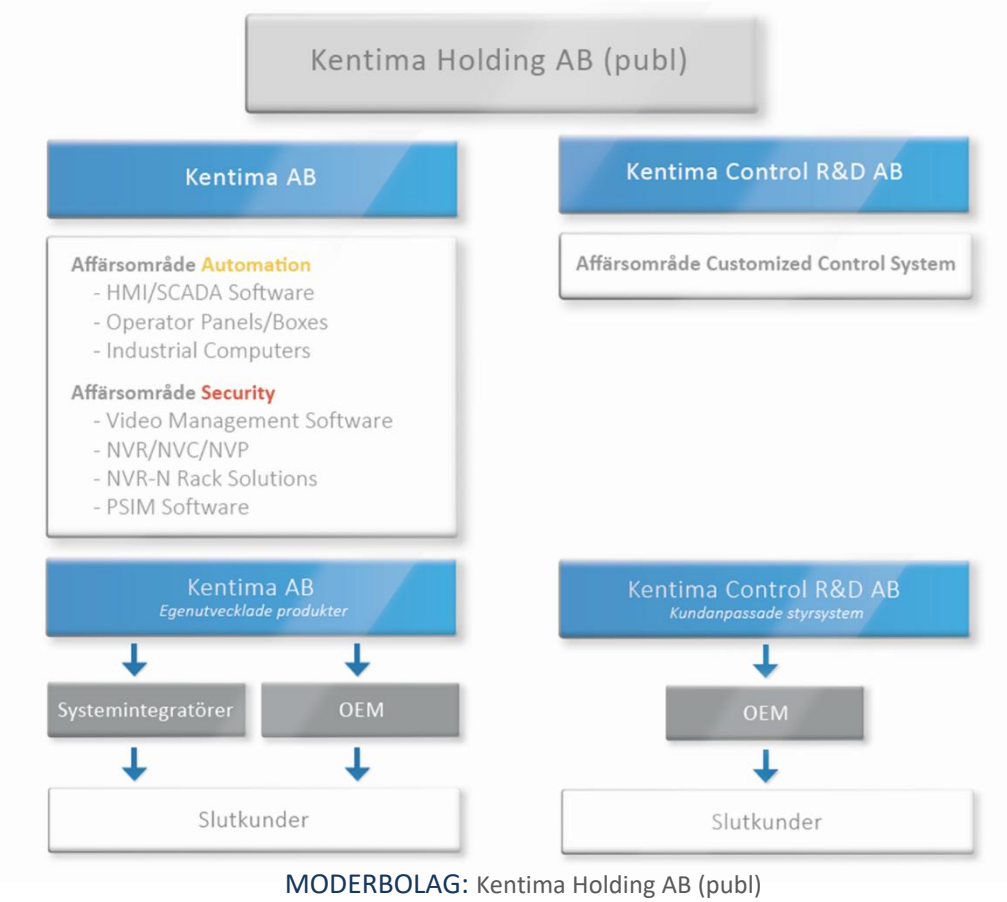
Under Q2 2026 startade vi leveranserna till Sandvik av ACS-c 5 ASRi, ett system som främst riktar sig mot anläggningsindustrin. ACS-c 5 ASRi kommer successivt ersätta det nuvarande ASRi 2 systemet och under Q3 och inledningen av Q4 har leveranserna av ACS-c 5 ASRi ökat i omfattning.

ACS-c 5 är ett synnerligen modernt och avancerat system för att övervaka, reglera och styra Sandviks olika konkrossar som säljs till gruvsektorn och anläggningsindustrin. Utvecklingsarbetet tillsammans med Sandvik kommer fortsätta under 2026 och flera år framöver.

Det är mycket glädjande att konstatera att vi nu ser en ökad efterfrågan inom affärsområdet Kundanpassade Styrsystem. Trots en oviss omvärldssituation ökar vi försäljningen och vi ser positivt på det här affärsområdet, både på kort och lång sikt.



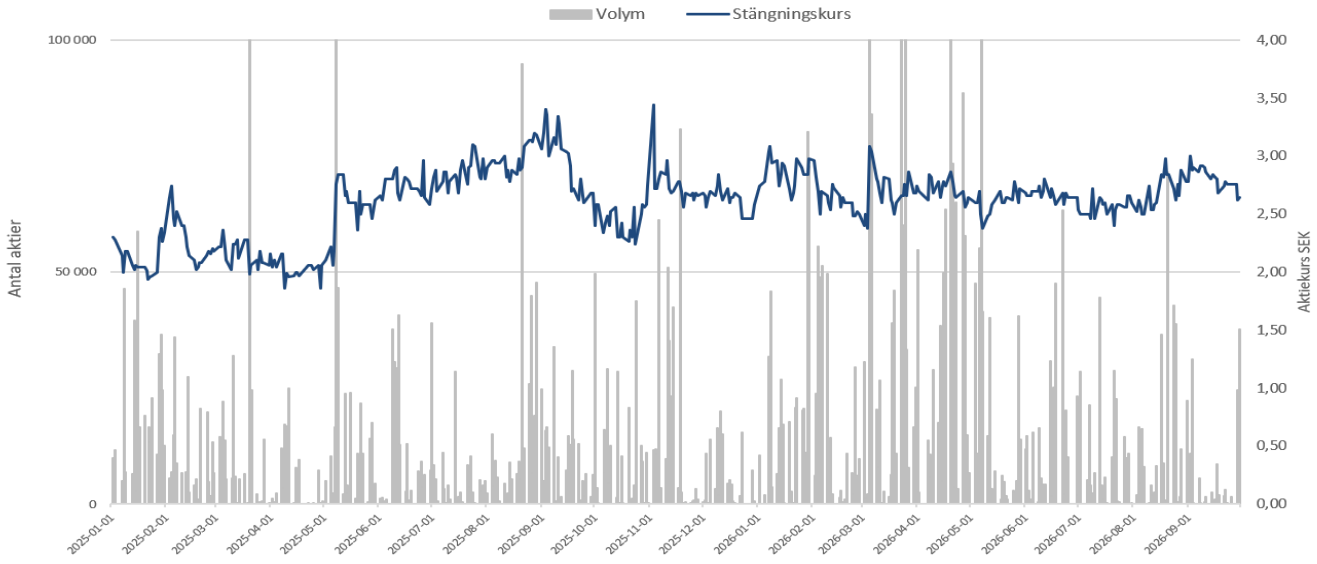
AFFÄRSMODELL OCH SNABBFAKTA



MODERBOLAG: Kentima Holding AB (publ)
DOTTERBOLAG: Kentima AB & Kentima Control R&D AB
ANTAL ANSTÄLLDA: 32
HUVUDKONTOR: Staffanstorp
REGIONKONTOR: Stockholm & Karlskrona

	3 månader, juli-sept 2026	3 månader, juli-sept 2025
Omsättning:	18 627 KSEK	15 416 KSEK
EBITDA-resultat:	2 247 KSEK	3 213 KSEK
EBIT-resultat:	1 009 KSEK	2 074 KSEK
Bruttovinst:	9 041 KSEK	7 672 KSEK
Bruttomarginal:	49 %	50 %
Börsvärde 2026-09-30:	76 988 KSEK	
Antal aktier:	29 162 111	

Kursutveckling nedan: 1/1 2025 – 30/9 2026



VÄSENTLIGA HÄNDELSER Q1-Q3, JANUARI-SEPTEMBER 2026

Q1-Q3 2026

- Hög orderingång, 57 743 (44 106) KSEK, +31 %
- 2 viktiga order inom fastighetsautomation, 3,4 MSEK
- Ökad koncernomsättning, 56 638 (51 532) KSEK, +10%
- Ökad bruttovinst, 27 536 (25 575) KSEK + 8%
- Förstärkt organisation
- Kraftigt ökad marknadsnärvaro

Produktlanseringar

I januari lanserade vi nya väggmonterade Panel PC och Operatörspaneler med attraktiv design och robust uppbyggnad, OE/H411 och OE/H421 Compact E Plus. Det finns mängder av användningsområden för våra väggmonterade modeller, till exempel: process- och tillverkningsindustri, maskinstyrning, system för fastighetsautomation, VA-system, säkerhetssystem, tåg- och tunnelbanestationer, sjukhus, flygplatser o.s.v. Alla väggmonterade Panel PC inom OE/H300- och OE/H400-serierna är väl kapslade, har en mycket robust uppbyggnad, hög kvalitet och enkelt montage. Alla modellerna är försedda med en ljusstark bildskärm med slitstarkt multi-touch pekglas. Enheterna är passivt kylda helt utan rörliga delar, d.v.s. utan fläkt och rörlig lagringsmedia och är konstruerade för att ha en lång teknisk livslängd samt ha en hög tålighet mot kemiska och mekaniska påfrestningar.

I mars lanserades Ethiris VMS version 17.0 som bland annat innehöll ett helt nytt koncept för att skapa mycket flexibla videoväggar. Detta ger användare och operatörer utmärkta förutsättningar att snabbt skapa sig en tydlig lägesbild över olika situationer och därigenom underlättas beslut för att vidta korrekta åtgärder. Operatören får en total överblick och kan enkelt dela kritiska händelser med andra användare. När ett larm utlöses eller en videoanalys känner en avvikelse kan systemet automatiskt hjälpa operatören att fokusera på viktiga händelser. I konceptet ingår flera delar såsom videoväggsobjekt som hanteras av Ethiris Server för automatisk styrning av videoväggens innehåll, videoväggsklienter som driver monitorerna på videoväggen och operatörsklienter som kan användas för manuell styrning av videoväggen.

I maj lanserades WideQuick BMS 2026.1, ett helt nytt koncept för att övervaka, optimera och säkerställa driften av fastigheter. Konceptet för fastighetsautomation är ett stort steg framåt inom fastighetsautomation och är resultatet av den nära dialog som vi har med systemintegratörer, drifttekniker och fastighetsägare. Konceptet ger systemintegratörer ett kraftfullt verktyg för snabb projektutveckling samtidigt som fastighetsägare får en modern och användarvänlig lösning med hög driftsäkerhet. Kentimas öppna arkitektur gör det möjligt att integrera både nya och befintliga system, vilket skapar stora möjligheter vid både nyproduktion och modernisering av äldre fastigheter.

Kentima erhöll två betydande order inom Fastighetsautomation

Den 14 januari 2026 erhöll Kentima en betydande order inom affärsområdet Automation. Beställningen kom från Nordomatic AB, som är partner till Kentima, och avser bolagets operatörsenheter, WideQuick HMI Panels. Ordervärdet uppgick till drygt 2 MSEK och ska levereras till ett sjukhus som är under uppförande, via Nordomatic AB. Produkterna kommer bland annat användas för att, tillsammans med överordnande system, övervaka och säkerställa fastigheternas HVAC-funktioner (Heating, Ventilation and Air Conditioning). Leveranserna planeras ske löpande under 2026.

Den 7 maj 2026 tog Kentima hem ännu en betydande order inom affärsområdet Automation. Även denna gång till Nordomatic AB och avsåg mer än 80 operatörsenheter, WideQuick HMI Panel. Produkterna ska användas i tunnelbaneprojekt i samband med utbyggnaden av Stockholms tunnelbana och kommer tillsammans med överordnande system, övervaka och säkerställa HVAC-funktioner (Heating, Ventilation and Air Conditioning) i olika byggnader som tillhör tunnlarna. Ordern uppgick till 1,4 MSEK.

VERKSAMHETSRAPPORT Q1-Q3, JANUARI-SEPTEMBER 2026

Koncernomsättning, bruttovinst och resultat

Koncernomsättningen uppgick till 56 638 (51 532) KSEK.

Bruttovinsten uppgick till 27 536 (25 575) KSEK och bruttomarginalen var 49 (50) procent.

Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 5 114 (8 498) KSEK och rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 1 578 (5 185) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 877 (4 230) KSEK.

Kentima AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima AB uppgick till 38 508 (40 859) KSEK.

Kentima Control R&D AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima Control R&D AB uppgick till 30 356 (21 362) KSEK.

Dotterbolagens omsättning inkluderar även intern försäljning mellan koncernens bolag, men den försäljningen påverkar inte koncernomsättningen.

Försäljning Egenutvecklade Produkter

Försäljningen av Egenutvecklade Produkter uppgick till 21 848 (22 061) KSEK.

Investeringar

Förutom aktivering av utvecklingskostnader har koncernen inte gjort några större investeringar. De nya aktiveringarna som gjorts under perioden uppgår till 4 415 KSEK. Koncernen har under perioden skrivit av 3 425 KSEK på aktiverade utvecklingskostnader.

Likvida medel

Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 2 611 (4 270) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 2 575 (4 190) KSEK.

Personal

Medeltalet anställda under perioden var 30 (26) personer.

Aktieinformation

Totalt utstående aktier vid periodens utgång 2026-09-30 uppgick till 29 162 111 varav 999 998 är A-aktier. Totalt antal aktieägare den 30 september 2026 var enligt Euroclear 859. Aktien är listad på Nasdaq First North Growth Market sedan juni 2013 och handel sker med kortnamn KENH.

Finansiell kalender

2026

12 november 2026	Delårsrapport Q1-Q3, januari-september 2026

2027

4 mars 2027	Bokslutskommuniké 2026
6 april 2027	Årsredovisning 2026
27 april 2027	Delårsrapport Q1, januari-mars 2027
28 april 2027	Årsstämma 2027
19 augusti 2027	Halvårsrapport Q1-Q2, januari-juni 2027
4 november 2027	Delårsrapport Q1-Q3, januari-september 2027

KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSBREV, ÖVRIGT

Revisor
Forvis Mazars AB, Rasmus Grahn är vald till huvudansvarig revisor för ett år fram till slutet av den årsstämma som hålls för räkenskapsåret 2026 och som avslutas 2026-12-31. Årsstämman hålls den 28 april 2027.

Granskning
Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

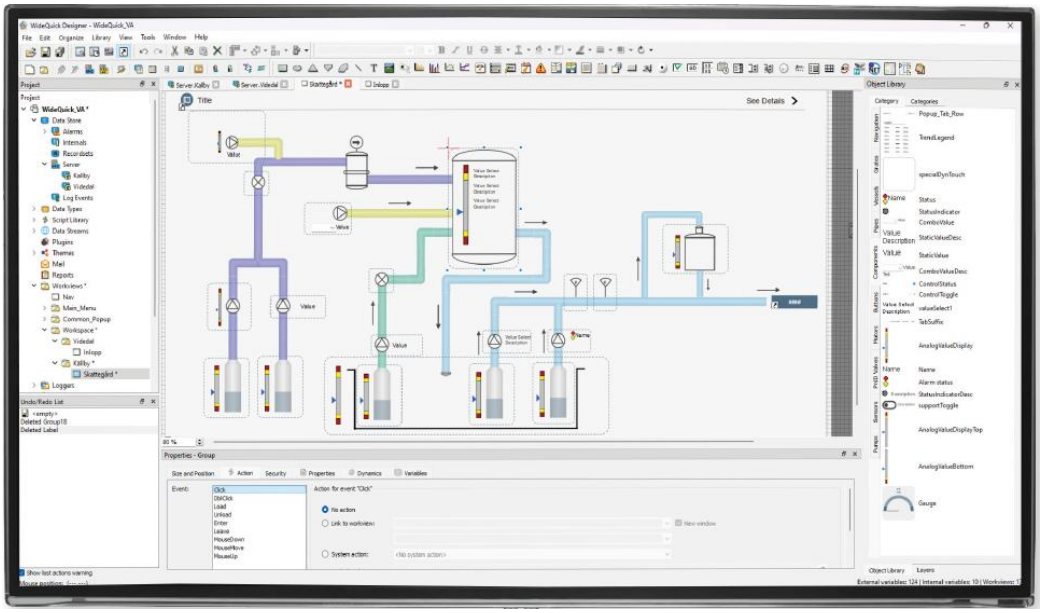
Redovisningsprinciper
Koncernen redovisar enligt Bokföringsnämndens allmänna råd ”K3” (BFNAR 2012:1).

Certified Adviser
Västra Hamnen Corporate Finance AB, telefon: 040-20 02 50, e-mail: ca@vhcorp.se.

Investor Relations
Kent Nilsson, kent.nilsson@kentima.se, 046-25 30 40.

Hemsida
www.kentima.com

Prenumerera på nyhetsbrev från Kentima
Klicka här och fyll i dina uppgifter



Denna information är sådan information som Kentima Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 12 november 2026 kl. 08:25 CET.

Kontaktpersoner Kentima IR

VD
Kent Nilsson
kent.nilsson@kentima.se
046-25 30 40

Styrelseordförande
Jens Kinnander
jens@kinnander.law
+46 (0)709-99 10 20

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Belopp i KSEK	3 månader jul-sep 2026	3 månader jul-sep 2025	9 månader jan-sep 2026	9 månader jan-sep 2025	12 månader jan-dec 2025
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	18 627	15 416	56 638	51 532	72 951
Aktiverat arbete för egen räkning	1 551	1 477	4 415	4 414	6 002
Övriga rörelseintäkter	71	917	112	973	990
	20 249	**17 810**	**61 165**	**56 919**	**79 943**
Rörelsens kostnader					
Råvaror och förnödenheter	-4 099	-5 146	-14 142	-16 671	-22 196
Handelsvaror	-5 487	-2 598	-14 959	-9 285	-14 307
Övriga externa kostnader	-2 512	-1 968	-7 669	-6 558	-9 273
Personalkostnader	-5 894	-4 875	-19 189	-15 895	-22 166
Övriga rörelsekostnader	-10	-10	-92	-12	-12
Resultat före avskrivningar (EBITDA)	**2 247**	**3 213**	**5 114**	**8 498**	**11 989**
Avskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 238	-1 139	-3 536	-3 313	-4 452
Summa rörelsens kostnader	**-19 240**	**-15 736**	**-59 587**	**-51 734**	**-72 406**
Rörelseresultat (EBIT)	**1 009**	**2 074**	**1 578**	**5 185**	**7 537**
Resultat från finansiella poster					
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	1	0	3	4	6
Övriga räntekostnader och liknande resultatposter	-277	-304	-704	-959	-1 195
Summa finansiella poster	**-276**	**-304**	**-701**	**-955**	**-1 189**
Resultat före skatt	**733**	**1 770**	**877**	**4 230**	**6 348**
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0	0	0	0
PERIODENS RESULTAT	**733**	**1 770**	**877**	**4 230**	**6 348**
Resultat per aktie, SEK	0,03	0,06	0,03	0,15	0,22
Antal aktier					
Per balansdagen	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i KSEK	2026-09-30	2025-09-30	2025-12-31	2024-12-31
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar				
Balanserade utgifter för forskningsarbeten m.m.	30 555	29 087	29 566	27 871
Summa immateriella anläggningstillgångar	**30 555**	**29 087**	**29 566**	**27 871**
Materiella anläggningstillgångar				
Inventarier, verktyg och installationer	528	509	507	632
Förbättringsutgifter på annans fastighet	75	86	83	94
Summa materiella anläggningstillgångar	**603**	**595**	**590**	**726**
Summa anläggningstillgångar	**31 158**	**29 682**	**30 156**	**28 597**
Omsättningstillgångar				
Varulager				
Råvaror och förnödenheter	15 806	10 971	10 788	12 660
Färdiga varor och handelsvaror	2 544	2 343	2 015	2 471
Summa varulager	**18 350**	**13 314**	**12 803**	**15 131**
Kortfristiga fordringar				
Kundfordringar	8 439	7 333	9 245	4 139
Skattefordran	151	220	89	118
Övriga fordringar	172	60	70	163
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 308	1 737	1 562	1 183
Summa kortfristiga fordringar	**10 070**	**9 350**	**10 966**	**5 603**
Kassa och bank	**36**	**80**	**351**	**513**
Summa omsättningstillgångar	**28 456**	**22 744**	**24 120**	**21 247**
SUMMA TILLGÅNGAR	**59 614**	**52 426**	**54 276**	**49 844**

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i KSEK	2026-09-30	2025-09-30	2025-12-31	2024-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Aktiekapital	3 240	3 240	3 240	3 240
Övrigt tillskjutet kapital	38 285	38 098	38 098	38 098
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-3 546	-6 541	-4 423	-10 771
Summa eget kapital	**37 979**	**34 797**	**36 915**	**30 567**
Långfristiga skulder				
Övriga skulder till kreditinstitut	0	0	0	194
Summa långfristiga skulder	**0**	**0**	**0**	**194**
Kortfristiga skulder				
Checkräkningskredit	7 924	6 310	3 927	5 094
Förskott från kunder	0	0	0	1 870
Leverantörsskulder	8 592	5 520	6 421	4 035
Övriga skulder	2 003	2 931	3 075	5 167
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3 116	2 868	3 938	2 917
Summa kortfristiga skulder	**21 635**	**17 629**	**17 361**	**19 083**
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	**59 614**	**52 426**	**54 276**	**49 844**

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Belopp i KSEK		Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Summa Eget kapital
	2025-12-31	3 240	38 098	-4 423	36 915
Årets resultat				877	
Teckningsoptioner			187		
	2026-09-30	3 240	38 285	-3 546	37 979

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	3 mån jul-sep 2026	3 mån jul-sep 2025	9 mån jan-sep 2026	9 mån jan-sep 2025	12 mån jan-dec 2025
Nettoomsättning	540	540	1 620	1 620	2 160
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0	0
Rörelsens kostnader	-416	-320	-1 436	-1 242	-1 661
Rörelseresultat	**124**	**220**	**184**	**378**	**499**
Finansnetto	349	330	1 026	988	1 318
Resultat efter finansiella poster	**473**	**550**	**1 210**	**1 366**	**1 817**
Koncernbidrag netto	0	0	0	0	4 775
Resultat före skatt	**473**	**550**	**1 210**	**1 366**	**6 592**
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0	0	0	0
Årets resultat	**473**	**550**	**1 210**	**1 366**	**6 592**

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	2026-09-30	2025-09-30	2025-12-31	2024-12-31
Finansiella anläggningstillgångar	45 003	7 398	42 051	7 398
Omsättningstillgångar	1 384	31 000	1 352	28 883
Summa tillgångar	**46 387**	**38 398**	**43 403**	**36 281**
Eget kapital	38 097	31 474	36 701	30 109
Långfristiga skulder	7 802	0	6 382	0
Kortfristiga skulder	488	6 924	320	6 172
Summa eget kapital och skulder	**46 387**	**38 398**	**43 403**	**36 281**

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i KSEK	3 mån jul-sep 2026	3 mån jul-sep 2025	9 mån jan-sep 2026	9 mån jan-sep 2025	12 mån jan-dec 2025
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat (EBIT)	1 009	2 074	1 578	5 185	7 537
Avskrivningar som belastar detta resultat	1 238	1 139	3 536	3 313	4 452
Realisationsresultat	0	-904	0	-904	-904
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	**2 247**	**2 309**	**5 114**	**7 594**	**11 085**
Erhållna räntor och liknande poster	1	0	3	4	6
Betalda räntor och liknande poster	-277	-304	-704	-959	-1 195
Betald skatt	-103	-104	-310	-311	-261
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	**1 868**	**1 901**	**4 103**	**6 328**	**9 635**
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital:					
Förändring i varulager	-2 433	1 362	-5 547	1 818	2 328
Förändring av rörelsefordringar	-1 489	2 933	1 206	-3 436	-5 101
Förändring av rörelseskulder	962	-2 414	518	-371	2 181
Förändring av rörelsekapital	**-2 960**	**1 881**	**-3 823**	**-1 989**	**-592**
Kassaflöde från den löpande verksamheten	**-1 092**	**3 782**	**280**	**4 339**	**9 043**
Investeringsverksamheten					
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-5	-20	-123	-85	-111
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1 551	-1 477	-4 415	-4 414	-6 001
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	0	1 005	0	1 005	1 005
Kassaflöde från investeringsverksamheten	**-1 556**	**-492**	**-4 538**	**-3 494**	**-5 107**
Finansieringsverksamheten					
Teckningsoptioner	187	0	187	0	0
Förändring av långfristiga skulder	-28	317	-241	-2 494	-2 931
Förändring checkräkningskredit	2 393	-3 566	3 997	1 216	-1 167
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	**2 552**	**-3 249**	**3 943**	**-1 278**	**-4 098**
ÅRETS/PERIODENS KASSAFLÖDE	**-96**	**41**	**-315**	**-433**	**-162**
Likvida medel vid årets/periodens början	132	39	351	513	513
Likvida medel vid årets/periodens slut	36	80	36	80	351
Likvida medel:					
Kassa och bank	36	80	36	80	351

KONCERNENS NYCKELTAL

Belopp i KSEK	3 mån jul-sep 2026	3 mån jul-sep 2025	9 mån jan-sep 2026	9 mån jan-sep 2025	12 mån jan-dec 2025
Resultaträkningen					
Nettoomsättning	18 627	15 416	56 638	51 532	72 951
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	2 247	3 213	5 114	8 498	11 989
Rörelseresultat (EBIT)	1 009	2 074	1 578	5 185	7 537
Resultat efter finansiella poster	733	1 770	877	4 230	6 348
Balansräkningen					
Eget kapital	37 979	34 797	37 979	34 797	36 915
Räntebärande skulder	7 924	6 988	7 924	6 988	4 168
Räntebärande nettoskuld	7 888	6 908	7 888	6 908	3 817
Balansomslutning	59 614	52 426	59 614	52 426	54 276
Investeringar	1 556	1 497	4 538	4 499	6 112
Medeltal anställda	32	26	30	26	26
Rörelsemarginal (%)	5,4%	13,5%	2,8%	10,1%	10,3%
Vinstmarginal (%)	5,4%	13,5%	2,8%	10,1%	10,3%
Räntabilitet på eget kapital (%)	1,9%	5,1%	2,3%	12,2%	17,2%
Soliditet, %	63,7%	66,4%	63,7%	66,4%	68,0%
Skuldsättningsgrad	0,6	0,5	0,6	0,5	0,5
Resultat per registrerad aktie (SEK)	0,03	0,06	0,03	0,15	0,22
Utdelning per aktie (SEK)	*0,00	*0,00	*0,00	*0,00	*0,00
*Enligt styrelsens förslag					
Antal aktier vid periodens slut	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Eget kapital per aktie, kr	1,30	1,19	1,30	1,19	1,27

Definition av nyckeltal:

Rörelsemarginal	Rörelseresultat i % av omsättningen
Vinstmarginal	Rörelseresultat + finansiella intäkter dividerat med omsättningen
Räntabilitet på eget kapital	Resultat före skatt i % av justerat eget kapital
Soliditet	Justerat eget kapital dividerat med balansomslutningen
Skuldsättningsgrad	Skulder + avsättningar dividerat med justerat eget kapital
Resultat per registrerad aktie vid periodens slut	Resultat efter skatt dividerat med antal aktier vid periodens slut
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antalet aktier vid årets slut

KENTIMA PRODUCT LINES

AUTOMATION

HMI/SCADA SOFTWARE

OPERATOR PANELS/BOXES

INDUSTRIAL COMPUTERS

SECURITY

VIDEO MANAGEMENT SOFTWARE

NETWORK VIDEO RECORDERS/CLIENTS/PANELS

NVRN RACK SOLUTIONS

PSIM SOFTWARE

Kentima Holding AB
Org. nr.: 556590-2151

Postadress:
BOX 174
SE-245 22 Staffanstorp
Sverige
Tel: +46 (0)46-25 30 40
E-mail: info@kentima.com

Besöksadress:
Kastanjevägen 4
245 44 Staffanstorp
Sverige

www.kentima.com

KENTIMA
Automation and Security Products