

Nasdaq First North Premier: SDS

Årsredovisning 2018

Seamless
Distribution Systems

Innehåll

3	2018 i korthet
4	Väsentliga händelser
5	Det här är SDS
6	Vd har ordet
8	Vision och strategi
10	Mål och utfall
11	Marknad
14	Erbjudande
16	Affärsmodell
18	Kunder
19	Ansvarsfullt företagande
20	Medarbetare
22	Aktien
24	Styrelse
25	Ledning
26	Förvaltningsberättelse
29	Räkenskaper - Koncernen
34	Räkenskaper - Moderbolaget
39	Noter
67	Styrelsens försäkran
68	Revisionsberättelse
70	Bolagsstyrningsrapport
73	Definitioner
76	Aktieägarinformation

Seamless Distribution Systems

Seamless Distribution Systems AB

☎ +46 8 58 63 34 69

✉ sds.info@seamless.se

📍 Vasagatan 7, 111 20 Stockholm, Sweden

🌐 www.seamless.se

Av miljöskäl har Seamless valt att inte trycka och distribuera årsredovisningen. Denna finns att beställa via Seamless hemsida: www.seamless.se

2018 i korthet

Noterat på NASDAQ
First North Premier sedan

2017

Antalet marknader

30

Nettoomsättning 2018 (MSEK)

87,7

Antalet medarbetare 2018

136

KSEK	2018	2017	2016	2015
Nettoomsättning	87 742	70 516	96 433	90 851
Rörelseresultat	1 501	3 846	31 831	28 467
Årets resultat	412	-1 737	25 096	22 688
Resultat per aktie	0,06	-0,27	50,19	45,38
Kassaflöde	429	316	-570	499
Soliditet	26,0%	24,8%	2,6%	2,4%
Eget kapital per aktie	3,24	2,56	5,33	3,40
Antal medarbetare i genomsnitt	136	130	120	120

Väsentliga händelser

Nya affärer under 2018

- Avtal tecknades med tre afrikanska mobiloperatörer för leverans av den nya tjänsten mikrokrediter
- En afrikansk mobiloperatör har tecknat en ny order för leverans av programvara och tjänster till ett värde av motsvarande över 3 miljoner kronor.
- SDS erhöi en initial order från den största mobiloperatören på den Östafrikanska marknaden för leverans av transaktionsväxel ERS 360 till ett värde av 4,5 miljoner kronor.
- Seamless Distribution Systems AB (Seamless) bröt in på Afrikas näst största marknad Etiopien. Bolaget ingick ett avtal om en initial period på fem år, den täcker ett initialt värde om 5 miljoner kronor. Dessutom kommer Seamless att få en del av intäkterna som genereras av den digitala distributionen av elektroniska värdebevis via sin ERS-plattform. Seamless samarbetar med sin partner Smart Digital Technology för att hjälpa Ethio Telecom med digitalisering av värdekedjan för distribution av taltid, datapaket och andra e-produkter. Ethio Telecom är Afrikas största mobiloperatör som tillhandahåller tjänster till mer än 66 miljoner abonnenter.
- Seamless fick en order från en ledande mobiloperatör i Mellanöstern på initialt över 2 miljoner kronor. Ordern sträcker sig i ett första skede över tre år och gäller en digital plånbok samt tillhörande transaktionsplattform. Ordervärdet täcker den initiala installationen och en garanterad minsta månatlig avgift under denna första period. Bolagets intäktmodell i denna affär är baserad på en återkommande avgift för varje finansiell transaktion som behandlas via Seamless plattform, en så kallad "revenue

share model", vilket också ligger i linje med bolagets ambition att arbeta för i framtiden. De tjänster som kommer att erbjudas via denna plattform är kontantinsättningar, uttag från den digitala plånboken, överföringar av pengar mellan personer, betalning av fakturor samt inköp i detaljhandeln.

- Seamless Distribution Systems AB mottog en första beställning av ett system för insamling och behandling av data för autentisering av användare. Ordern inkluderar även den senaste generationen av multifunktions-terminaler. Detta system ger också möjlighet till försäljning av digitala värdebevis från MTN i Sudan. Värdet på ordern är initialt 2,7 miljoner SEK.
- Seamless Distribution Systems AB (SDS) fick en initial order på 20 miljoner SEK från en mobiloperatör i Nigeria. Nigeria är den största marknaden i Afrika med 197 miljoner invånare och med över 165 miljoner mobilabbonenter. Ordern omfattar installation av ett system för digital distribution och försäljning av elektroniska värdebevis. Den centrala delen av leveransen är SDS egenutvecklade transaktionsväxel ERS 360. Den hanterar digitala konton, transaktioner, ger stöd för ett flertal andra tekniker, såsom att kommunicera med säljagenter, hantera affärslogik för kommission och incitament till återförsäljare.
- Seamless Distribution Systems AB (SDS) har mottagit en initial order från den ledande operatören i Rwanda till ett värde av 5 miljoner kronor för leverans av sitt system som hanterar digital distribution. Ordern omfattar installation av ett system för digital distribution, försäljning av elektroniska värdebevis, samt ett system för precisionsmarknadsföring till återförsäljare för hantering av avancerade kommissioner och incitament.

Företagsförvärv under 2018

- Seamless Distribution Systems AB (SDS) tecknade avtal med konkursförvaltaren i Invuo eProducts Sweden AB (eProducts) om ett inkråmsförvärv av eProducts verksamhet i Sverige. SDS betalade 200 000 kronor kontant och förvärvet genomfördes under oktober-november 2018. Den 19 november 2018 tog SDS över driften. Verksamheten har placerats i ett eget bolag som heter Seamless Digital Distribution AB.

Organisationsförändringar under 2018

- Albin Rännar slutade som VD den 21 januari 2018. Uppsägningskostnader för vd Albin Rännar om 1,9 MSEK har belastat första kvartalets resultat.
- Tommy Eriksson utsågs till ny vd den 22 januari.
- Lars Kevsjö lämnar rollen som interim CFO på eget initiativ. Lars tillträdde rollen som interim CFO i juni 2017 i samband med börsnoteringen av SDS, och har sedan dess haft ett starkt fokus på finansiell rapportering och bolagsstyrning. Martin Schedin har utsetts till ny CFO och tillträdde rollen den 8 oktober.
- Furqan Hameed lämnar rollen som chef för Product Management & Product Marketing i slutet av november. Furqan är anställd i det pakistanska bolaget Synavos och har varit medlem i koncernledningen sedan 2017.

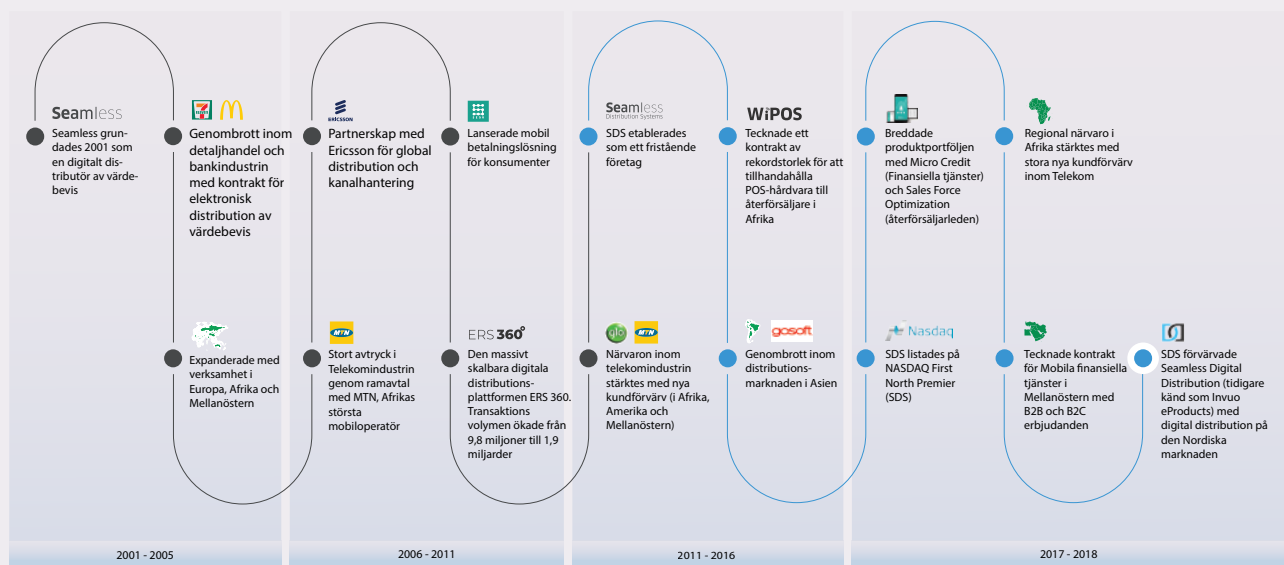
Övriga händelser under 2018

- Ett konsortium bestående av svenska investerare med bl.a. styrelseledamöter och ledningspersoner i SDS förvärvade i maj Invuos hela aktieinnehav i SDS och Invuos fordran på 35 miljoner kronor plus upplupen ränta.
- Vid extra bolagsstämma den 13 juni 2018 beslutades om en riktad nyemission till det nya ägarkonsortiet innebärande 777 778 nya aktier och en ökning av aktiekapitalet med 77 777,80 kronor. Emissionen fulltecknades och SDS tillfördes 7 miljoner kronor.
- Ägarkonsortiet beslutade den 14 juni att efterskänka 3 miljoner kronor av den upplupna räntan till SDS vilket påverkar bolagets resultat och egna kapital positivt under innevarande kvartal.
- Seamless Distribution Systems AB (publ) ("SDS") ingick ett avtal med ABG Sundal Collier ASA ("ABGSC") om att ABGSC skall agera likviditetsgarant i SDS aktie från och med den 1 november 2018, inom ramen för Nasdaq Stockholm AB:s system för likviditetsgaranti.

Det här är Seamless

Seamless verksamhet består av två affärsområden –

Seamless Distribution Systems AB (SDS) och **Seamless Digital Distribution AB (SDD)**



SDS arbetar med digitalisering av logistiska och finansiella flöden vilket till stor del är att utveckla och sälja systemlösningar för; digital distribution av samtalstid, mobildata samt mobila finansiella tjänster till mobiloperatörer i främst tillväxtländer. SDS erbjuder också kunderna support- och drifttjänster. Erbjudandet sträcker sig från traditionell support till komplett övervakning och förvaltning av systemen, så kallad managed operations. Under 2017 lanserades en ny tjänst mikrokredit som hanterar kredit av taltid, data och andra digitala produkter till återförsäljare i tillväxtländer. Under 2018 etablerade sig SDS ännu djupare på fintech-området med mobile money tjänster, vilket är en "swish"-liknande tjänst, som erbjuder överföring av pengar mellan mobiler samt betalning med mobilen i affärer. Dessutom lanserades tjänster inom tre områden, nämligen precisionsmarknadsföring, analys och tolkning av "big data" samt ett nytt erbjudande inom leverans och sälloptimering, kallat "salesforce optimization". Fjärde generationen av den egenutvecklade transaktionsplattformen ERS 360 utgör navet i bolagets verksamhet och hanterar varje år över 5,3 miljarder transaktioner till ett värde av 9,5 miljarder USD i över en miljon aktiva försäljningsställen i 30 marknader och som når över 300 miljoner abonnenter.

SDS har vid slutet av året 133 medarbetare, fördelat på anställda och konsulter, i Sverige, Belgien, Ghana, USA, Pakistan, Indien, Ecuador och Förenade Arabemiraten.

Med över 18 års erfarenhet fokuserar SDS på en hög nivå av kundnöjdhet och en ytterst effektiv utvecklingsprocess av sina erbjudanden. SDS möjliggör för den växande befolkningen i tillväxtländer att bli del av den mobila revolutionen på ett kostnadseffektivt sätt.

SDD förvärvades i november 2018 och verksamheten har placerats i ett eget bolag som heter Seamless Digital Distribution AB (SDD).

SDD distribuerar elektroniska produkter via handeln, som t.ex. mobila kontantkortsladdningar, betalmedel för betalning online och använder sig av SDS, ovan nämnda, egenutvecklade ERS 360 plattform för den digitala leveransen. SDD levererar också den tekniska plattform som möjliggör påfyllning av kontantkort via de största bankerna i Sverige. SDDs nyttjande av ERS plattform hanterar årligen cirka sex miljoner transaktioner till ett värde av 500 miljoner kronor på de två marknader Sverige och Danmark där SDD är aktivt. SDD har tre medarbetare fördelat på anställda och konsulter och sköter supporten till drygt 2 000 försäljningsställen.



Vd har ordet

Vändning uppåt

Vi har under 2018 visat att Seamless är ett företag med kraft och styrka att vända en utmanande situation. Årets första månader påverkades fortfarande av det svåra affärsläget under 2017. Efter en första större affär med en ny kund i Östafrika under våren så ökade vi tempot och fick utdelning under höst och vinter då vi kunde välkomna ett flertal nya kunder. Dessutom kunde vi genomföra några viktiga beslutade strategiska förändringar. Detta genom några affärer som innebär ytterligare återkommande intäktsflöden och dels med en försäljning av mobila finanstjänster. Sist men inte minst att vi dessutom skrev avtal med afrikanska kontinentens två största mobiloperatörer. Seamless har utöver de traditionella affärerna börjat växa genom förvärvet av en distributionsverksamhet i Sverige och Danmark.

Seamless bidrar, genom sina lösningar för digitalisering, till att skapa intäktsmöjligheter för småföretagare i de länder där vi arbetar. Vi passerade under året en miljon återförsäljare, som varje dag kan tjäna pengar genom att nyttja vår ERS plattformsteknik. De erhåller en marginal från mobiloperatörerna för sin försäljning av elektroniska produkter i byn, på gatan eller i små kiosker.

Året avslutades med ett fantastiskt sista kvartal. Vi har tack vare de stora affärerna i slutet av året en god orderbok in i 2019. I siffror var koncernens intäkter 88 miljoner kronor vilket är en ökning med 17 miljoner från 2017. Vårt EBIT var 1,5 miljoner samt nettoresultatet var 0,4 miljoner kronor vilket är en förbättring från 2017 med 2,4 miljoner. Vi har en god kassalikviditet på 175% trots att vi verkar i marknader där betalningsviljan ofta sviktar och stor bevakning krävs från vår sida.

Nyförvärvet

Köpet i november av verksamheten i eProducts Sweden AB har vi placerat i ett dotterbolag, Seamless Digital Distribution (SDD). Verksamheten består i att distribuera elektroniska produkter i Sverige och Danmark, då främst värdebevis för påfyllning av kontantkort till mobiltelefoner. Möjligheten att komma upp i värdekedjan och därmed att i egen regi kunna utnyttja vår innovativa programvara för digital distribution är främsta skälet till förvärvet. Men det ger oss även tillgång till den unika transaktionsväxeln där förmedlingen sker av försäljning av taltid mellan alla de svenska mobiloperatörerna och flertalet av Sveriges stora affärsbanker.

SDD bidrog under del av november och december till koncernens intäktsökning med 10,5 Miljoner Kronor. Efter koncernintern transaktioner belastade SDD koncernens resultat med 23 Tusen Kronor. Minusresultatet uppkom genom att vi under kvartalet hade förvärvskostnader utöver köpeskillingen på 0,26 Miljoner Kronor. Denna distributionsverksamhet kan förväntas fördubbla koncernens omsättning framöver.

SDS spelar i högsta ligan

Afrikas största marknad är Nigeria, i vilken SDS tog sin första affär redan för flera år sedan. Kvartalets höjdpunkt är rekordordern där vi fick förtroendet från Nigerias och även Afrikas största mobiloperatör att leverera vår digitala plattform för distribution samt vårt system för precisionsmarknadsföring i återförsäljarledet. Ordern var på över 20 miljoner kronor och visar att SDS har förmågan att driva stora, komplicerade kampanjer i mål.

Ethio Telecom är Afrikas största operatör och efter ett långt och fokuserat arbete har SDS tillsammans med sin strategiska lokala partner blivit utvald till att leverera teknik och tjänster som är en del av operatörens moderniserings- och digitaliseringsstrategi.

Vi visar med dessa två avtal exempel på att SDS kunskap, kapacitet och kompetens är i världsklass.

Förändring av affärsmodell

SDS affärsmodell har historiskt bestått av projektförsäljning till ny kund samt därefter återkommande årliga supportintäkter kompletterat med merförsäljning av ytterligare funktioner. Strategiskt arbetar vi mot att gradvis öka andelen återkommande intäkter för att på så sätt jämna ut intäktsflödet och lönsamheten. Under året har vi aktivt arbetat med att definiera nya affärsmodeller samt att hitta nya kunder. Beviset på att förändringsarbetet ger resultat är tre affärer vi gjorde under året:

Avtalet i Etiopien innebär att SDS tillsammans med sin lokala partner levererar teknik och tjänster till Ethio Telecom, vilken är Afrikas största operatör med cirka 64 miljoner mobilkunder. SDS skall tillhandahålla teknik och kunnande kring digitalisering av distribution hos mobiloperatören Ethio Telecom. Idag har kunden endast distribuerat taltid med fysiska skrapkort. Rationaliseringspotentialen för kunden är därför mycket stor. SDS erhåller en viss andel av värdet som distribueras digitalt och av de besparingar som sker och har därmed potential att få långt bättre återkommande intäkter än vad som är fallet vid ett traditionellt supportavtal.

Det andra genombrottet är även det en intäktsdelningsaffär med en mobiloperatör i Mellanöstern, som lanserar en mobil plånbok i vilken man kan genomföra betalningar, överföringar mellan användare och utföra andra tjänster. Här handlar det om ett genombrott både för den egenutvecklade plattform för betaltjänster samt den strategiskt beslutade nya affärsmodellen som innebär att vi vill uppnå vinstdelningsavtal med våra kunder. Vi får på detta sätt ta del av den rationaliserings-effekt som uppstår hos våra kunder då de använder våra system.

Tidigare i år gjorde vi dessutom vår första abonnemangsbaserad affär där vi från en befintlig kund erhöll hyra för ett kvartal av vår marknadsföringsplattform. Det innebär att kunden inte behövde använda sin investeringsbudget utan istället erhöll ett verktyg finansierat med medel ur sin marknadsföringsbudget.

Krediter till återförsäljare är ett av våra första affärskoncept som vi utvecklade för att förändra vår affärsmodell. Vi är för tillfället i produktion i fyra marknader runt om i Afrika. De marknader vi valt att börja i är bland de minsta på kontinenten och resultaten har hittills varit tillfredställande. Eftersom vi inte redovisar lånevolymer så har denna verksamhet ännu liten påverkan på våra siffror, men nettot är positivt. Totala lånevolymer under året uppgick till 0.75 miljoner US Dollar, men denna redovisas inte som omsättning.

Nya spännande produkterbjudanden

SDS strukturkapital och expertkunskap i form av förmågan att sälja, leverera och få betalt i marknader som generellt upplevs som svåra är tillgångar som vi utnyttjar genom utökning av produktportföljen. Arbetet under året har under detta kvartal resulterat i flera nya spännande erbjudanden. Vi har redan sålt vår första produkt inom mobila finansiella tjänster i Mellanöstern. Vår välnummerade transaktionsplattform hanterar nu även pengar för konsumenter och öppnar för ett helt nytt produktsegment. I marknader där banktjänster inte existerar för vanliga konsumenter öppnas stora möjligheter för mobiloperatörer att bredda sin verksamhet till att omfatta finansiella konsumenttjänster. Detta fördjupar vårt engagemang inom nischen Fintech som ger förutsättningar för fler likartade erbjudanden i många andra marknader och även öppnar möjligheter inom banksektorn.

SDS har redan ett starkt erbjudande inom distribution för digitala produkter. Samma plattform använder vi nu för att lansera ett komplett koncept för distribution också för fysiska produkter, samt automatisering och optimering av affärsflödet. En och samma person kan då hantera såväl leverans som försäljning genom att systemet kombinerar order- och lagerhantering direkt i systemet. Vi kallar erbjudandet för Sales Force Optimisation, där moderna digitala användargränssnitt kommunicerar effektivt med sofistikerade system, som automatiserar och optimerar affärsprocesser.

Genom våra djupt integrerade system med ständigt fler funktioner hos operatörerna blir vi ännu mer affärskritiska och långsiktiga affärspartners till våra kunder. På detta sätt kan vi bidra till en ökad lönsamhet hos kunderna. Därmed utvecklar vi själva en långsiktig relation till kunderna vilket ger oss möjlighet att hjälpa dem att fortsätta att ytterligare effektivisera sin verksamhet. Detta i sin tur bör ge en ökad framtida lönsamhet.

Tommy Eriksson

VD

Vision och strategi

” SDS möjliggör digitalisering av finansiella transaktioner i tillväxtländer.

Vision

Seamless ska revolutionera möjligheterna för människor i utvecklingsländer som inte har tillgång till banktjänster att digitalt kunna genomföra finansiella transaktioner.

Strategi

Seamless optimerar affärsprocesser genom innovativa och tillförlitliga lösningar för digitalisering av logistiska flöden. Detta innebär distribution och behandling av elektroniska transaktioner till tjänsteleverantörer på tillväxtmarknader, med tillhörande professionella tjänster. Dessutom bedriver vi därigenom distribution i egen regi på utvalda marknader.

Seamless strävar efter att skapa värde för sina aktieägare genom lönsam tillväxt och uthållighet genom stabila kassaflöden.

Seamless målsättning på såväl kort som lång sikt ska uppnås genom följande strategiska initiativ:

Befintliga kunder, nya funktioner och ökad användning

Seamless arbetar kundnära med sina befintliga kunder med både teknisk och affärsorienterad personal. Målsättningen är att identifiera de möjligheter som finns för att ytterligare öka penetrationen av den digitala distributionskanalen. Genom att sälja tilläggsfunktionalitet till transaktionsplattformen ERS 360 ökar vi antalet transaktioner i systemet vilket ökar kundnyttan och behovet av licensexpansion. All denna ökning av försäljning bidrar till ökade support- och underhållsavgifter som beräknas i procent av försäljningspriset.

Tjänstekvalitet

Det är avgörande i de utmanande miljöer där Seamless kunder finns att vi erbjuder en mycket hög nivå på support och drifttjänster. Bolaget arbetar aktivt för att våra produkter alltid ska vara kundens mest pålitliga system och för att alltid ha hög teknisk kompetens tillgänglig för att säkerställa högsta möjliga tillgänglighet.

Geografisk expansion

Seamless bearbetar de marknader i Afrika där bolagets existerande kunder verkar och de övriga marknaderna i Afrika bearbetas parallellt. Marknaderna i Mellanöstern bearbetas från säljkontoret i Dubai. Genom förvärvet av SDD så bearbetas den nordiska marknaden från Sverige och Danmark. Seamless arbetar också för en stegvis etablering och expansion i delar av Mellan- och Latinamerika samt Karibien.

Produktutveckling och innovationer

Satsningen på innovation och egen produktutveckling inom mobila finansiella tjänster påbörjades redan 2016. Utvecklingsorganisationen har ett nära samarbete med kunderna för att ta tillvara affärs-möjligheter genom anpassade produkter. I och med att bolaget under många år byggt upp kapacitet och erfarenhet att arbeta med produktutveckling i lågkostnadsländer har SDS hög kompetens och väl fungerande processer på plats. I dialog med befintliga kunder har Seamless identifierat ett flertal kundbehov angränsande till den digitala distributionen där vi utvecklat produkter såsom tjänsten för kredit av taltid till återförsäljare, system för marknadskampanjer och lojalitet samt ett koncept för distribution av såväl fysiska som digitala produkter där säljagenter och återförsäljare kan hanteras med moderna grafiska gränssnitt.

Penetrationen av smarta telefoner ökar i marknaderna och SDS erbjuder alla sina produkter med möjligheten till användning på såväl smarta telefoner som de allra enklaste telefonerna. En stor del av de innovationer som Seamless tagit fram kommer att kunna användas i SDDs återförsäljarled för att effektivisera distributionen även i den nordiska marknaden.



En lönsam expansion förutsätter att Seamless fortsätter att investera i produktivitetshöjande åtgärder i programvaruutvecklingen. Så att denna kan optimeras, genom användning av agila metoder och med ledningsverktyg som följer lean-metodik. Vår produktivitet har ökat dramatiskt under de senaste åren och det arbetet fortsätter vi med.

Välbeprövad och skalbar affärsmodell

Seamless fokuserar på digitalisering av logistiska flöden och är en av de ledande aktörerna genom en nyutvecklad produktportfölj av funktioner, som kompletterar det under lång tid utvecklade ERS 360-systemet. Med fokus på mjukvara, inklusive högmarginalprodukter för merförsäljning, samt återanvändning av kundanpassade lösningar har bolaget skapat en skalbar affärsmodell.

Kunderna är i hög utsträckning stora, etablerade och välrenommerade mobiloperatörer i Afrika och Mellanöstern men i och med förvärvet av SDD ingår även flera större detaljhandelskedjor i Norden. En långsiktig satsning på hög kvalitet och kundtillfredsställelse har givit Seamless en stark position och goda referenser att bygga vidare på. Slutkunders påfyllning av mobilsaldo, som utgör en majoritet av mobiloperatörernas intjäning, hanteras av Seamless lösningar och blir därmed affärskritisk för kunderna. Samtidigt är den tekniska integrationen omfattande vilket gör att det krävs relativt stora investeringar för att ersätta Seamless lösning.

Seamless är positionerat för att möta tillväxt och en bredare efterfrågan. Seamless har förmåga att förstå och erbjuda kundlösningar som konkret löser affärsproblem hos främst sälj- och marknadsorganisationer hos mobiloperatörer. Det medför att de ökar sin konkurrenskraft genom att använda digital distribution som ett strategiskt verktyg. Effektivitetsvinsterna som följer av Seamless digitala erbjudanden betalar kundernas investering på mycket kort tid.

Utöver vinster när mobiloperatören digitaliserar sin logistik så erbjuder Seamless ett antal verktyg till mobiloperatörernas sälj- och marknadsorganisationer. Verktygen förbättrar informationen om; när, var och hur försäljning sker, men ger även mobiloperatören möjlighet att centralt styra och motivera försäljning direkt hos både återförsäljare och den egna säljstyrkan. Denna typ av tjänster som är riktade mot mobiloperatörers försäljningsorganisationer uppskattas av kunderna och är en bidragande faktor till en ökad digitalisering och därmed ökad tillväxt.

Även om många mobiloperatörer idag har investerat i system för digital distribution visar Seamless egna marknadsundersökningar att konkurrerande system i många fall inte har lyckats skapa en större digitalisering av distributionsledet. Det beror bland annat på att systemen helt saknar eller inte har tillräckligt kraftfulla verktyg för mobiloperatörernas säljorganisationer. Med våra konkurrenskraftiga produkt- och tjänsteerbjudanden ser Seamless därför goda möjligheter att ersätta plattformar hos de kunder där konkurrerande system inte givit önskade digitaliseringseffekter och där investeringscykeln ger möjlighet för nyinvesteringar.

Mål och utfall

Finansiella mål och utfall

I och med förvärvet av SDD så förväntas Seamless omsättning att öka med mer än 100% under 2019 jämfört med 2018.

Målsättning för SDS

Målsättningen för SDS är att bolagets kärnaffär med försäljning av ERS 360 licenser ska växa med i genomsnitt 20 procent per år. Tillsammans med bolagets fokus på sina nya affärsområden så är målet att leverera en rörelsemarginal om 20–30 procent över en konjunkturcykel.

Utfall 2018 för SDS

- SDS tecknade avtal med en större kund i Nigeria, ett kontrakt värt 20 miljoner i intäkter, samt ytterligare tre mindre kunder i Öst- respektive Västafrika.
- SDS har under 2018 även genomfört två affärer med intäktsdelning, en i Etiopien med 66 miljoner abonnenter där man ska digitalisera hela återförsäljarnätverket samt en "mobile money" tjänst i mellanöstern. I båda affärerna kommer SDS få intäkter för varje transaktion som genomförs utöver en grundersättning för installation.
- SDS har genomfört en större hårdvaruaffär under 2018 till Östafrika
- Mikrokreditsaffären har ökat till fyra länder med över 1 500 återförsäljare som använder tjänsten varje vecka.

Målsättning för SDD

Målsättningen för SDD är att omsättningen ska öka med minst 10% över en konjunkturcykel samt att rörelsemarginalen minst skall bibehållas på befintlig kundstock och att nya kunder som kommer skall komma in på högre nivåer vilket kommer att öka den totala rörelsemarginalen.

Utfall 2018 för SDD

- SDD signerade två nya kedjor samt ett antal fristående butiker i Sverige och Danmark. Totalt över 700 nya butiker.

Målsättning för koncernen

Koncernens målsättning är att leverera de omsättningsmål som har satts och samtidigt bibehålla en bra kontroll över den totala kostnadsmassan i respektive dotterbolag.

Utfall 2018 för Seamless

- Utfallet för Seamless 2018 blev en positiv omsättningstillväxt med 24,4 procent och en rörelsemarginal på 1,7 procent.

Med hänsyn till trögrörligheten på de marknaden där Seamless verkar, samt att det föreligger osäkerhet om framtida intäktsfördelning och intjäningsnivå samt en eventuellt förändrad kapitalbindning, så kan det innebära att den långsiktiga målsättningen kan komma att förändras framöver.

Operationella mål

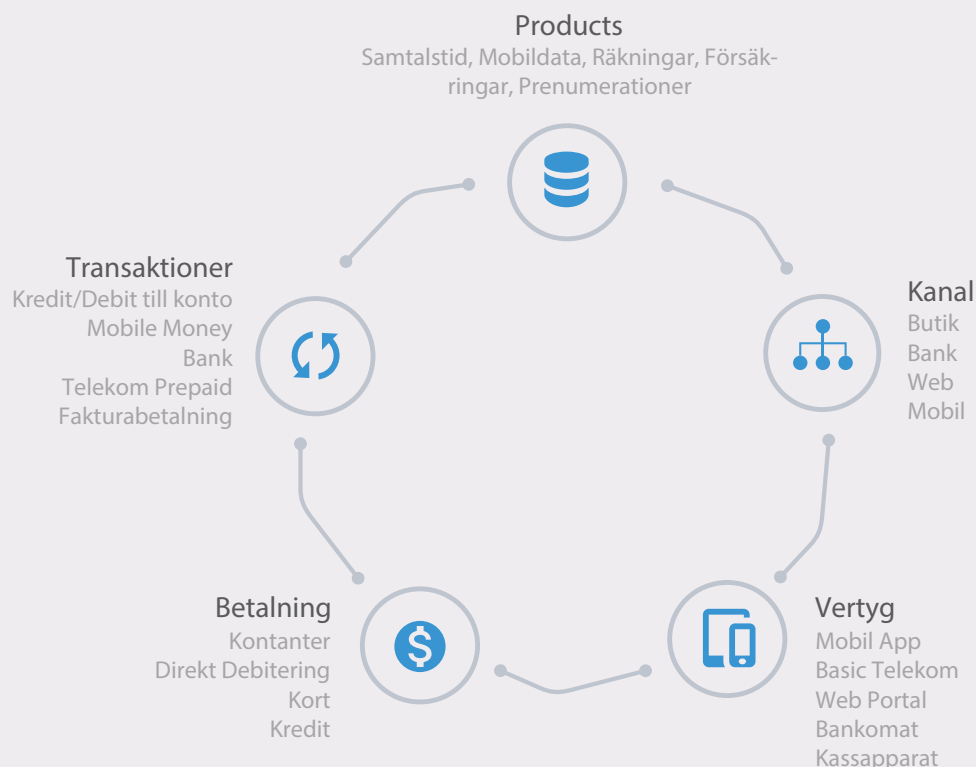
För att nå de finansiella målen behöver Seamless uppnå nedanstående operationella mål:

- Minst en ny större kund till SDS traditionella affärsmodell ERS 360 och 2–3 mindre kunder, i genomsnitt per år.
- SDS ska expandera och etablera sig i nya marknader utanför Afrika och Mellanöstern.
- SDS ska få minst 2 nya kunder inom mobila finanstjänster, "mobile money".
- SDS måste öka sina återkommande intäkter framöver så att fokus kan läggas på nya affärsområden såsom business intelligence, precisionsmarknadsföring samt leverans- och säljoptimering.
- SDS mål är att öka kreditaffären med fyra länder samt att återförsäljare som använder tjänsten varje vecka ska fördubblas.
- SDD måste öka sin kundbas samt erbjuda marknaden nya produkter samt nya effektiva sätt att distribuera samtalstid till sina återförsäljare.
- SDD ska ta bankdistribution till nya kunder och marknader.

Utdelning

Bolaget avser för närvarande att återinvestera medel i affärsutveckling och produktutveckling för att accelerera tillväxten. Styrelsen utvärderar löpande kapitalbehovet och balanserar tillväxt och lönsamhet med ambitionen att dela ut medel till aktieägarna när expansionen är säkerställd och en stabil kapitalstruktur är uppnådd.

Marknad



Bakgrund

Seamless arbetar med digitalisering av logistiska flöden, vilket innebär distribution och behandling av elektroniska transaktioner.

Under de senaste 18 åren har Seamless utvecklat en egen mjukvaruplattform, som nu är i sin fjärde generation.

Plattformen täcker en komplett uppsättning funktioner för att hantera en värdekedja avseende digital distribution, och där tillhörande monetära transaktioner, i samband med handel i värdekedjan.

Beroende på den specifika marknaden kan plattformen konfigureras för att hantera aktuella flöden och en kombination av produkter, kanaler, slutanvändarverktyg, betalningsmetoder och andra typer av transaktioner.

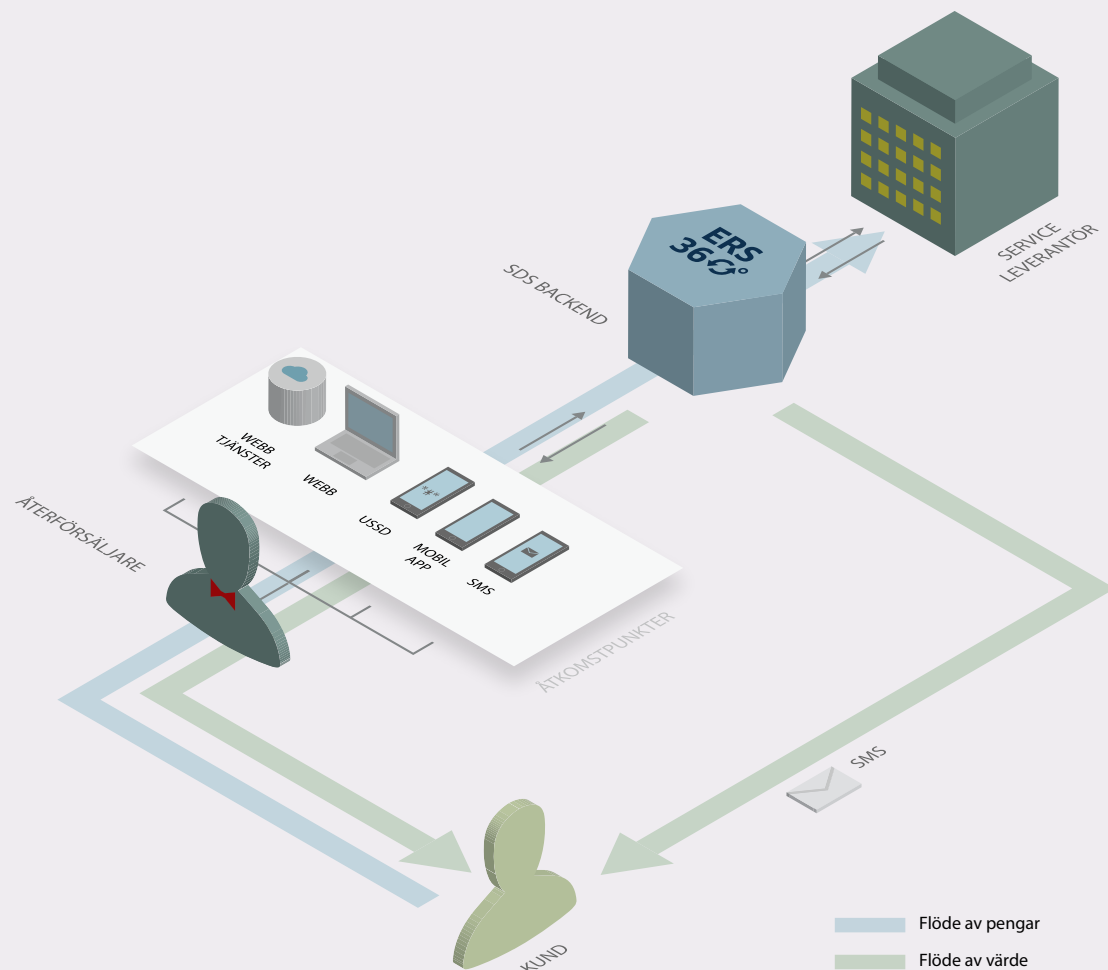
Även om det finns liknande konsumentbehov för vissa av produkterna (förutbetalad laddning, betala räkningar, abonnemangsbetalningar mm) finns det grundläggande skillnader mellan en utvecklad marknad jämfört med en utvecklingsmarknad. Dessa skillnader påverkar både distributionen och de monetära flödena.

På en utvecklad marknad finns väl etablerade detaljhandelsinfrastrukturer, med väl fungerande och tillförlitliga IT-nät som kan användas som ryggrad i distributionen av digitala produkter.

Däremot finns sådana detaljhandelsnätverk i de flesta fall inte tillgängliga på utvecklingsmarknaderna. I Seamless fall, är distributionen av digitala produkter byggd som en hierarkisk, informell distributionskanal, med olika skikt som genomför distributionen av digitala produkter till marknaden och samtidigt hanterar insamling av betalningar från marknaden.

I till exempel Sverige driver Seamless en verksamhet med distribution av kontantkortspåfyllning för alla verksamma teleoperatörer i landet. Kanalerna som används för distribution och betalningar är de befintliga inom detaljhandel och bank. I Afrika levererar Seamless en programvara till teleoperatörer som bygger, hanterar och administrerar i en så kallad informell kanal för försäljning och distribution av digitala produkter.

Det är ett mervärde att plattformen i dessa fall hanterar flera sätt att engagera sig som handelspartner. Vi kallar dem vanligen distributörer och återförsäljare. Ett mervärde är att hantera olika paket av produkter. Det kan ytterligare öka värdet som i fördelningskanalen. Slutligen är det viktigt att underlätta betalningen mellan handelspartnerna, vilket i sin tur förenklar användningen av lokala tillgängliga digitala betalningsmetoder, t.ex. "mobile money".



Marknadstrender

Det grundläggande syftet med värdekedjan för digital distribution och elektroniska transaktioner är att hantera flödet av produktvärde från distributören/återförsäljaren till konsumenten och det monetära flödet i andra riktningen, från konsumenten till distributören/återförsäljaren.

På de utvecklade marknaderna existerar dessa flöden i de flesta fall i form av befintliga detalj- eller banknät och infrastruktur. På utvecklingsmarknaderna byggs flödena kring telekomoperatörernas infrastruktur. Det är den främsta anledningen till att produkten som huvudfokus under det senaste decenniet varit laddning av taltid på ett kontantkort. Detta är en av telekomoperatörernas kärnprodukter och på grund av det faktum att kontantkort på utvecklingsmarknader är den i särklass dominerande typen av abonnemang så blir laddning av taltid den största produkten.

Under 2018 svarade kontantkorten för 71% (5,7 miljarder) av mobila anslutningar, och 32% (265 miljarder dollar) i tjänsteintäkter.

I utvecklingsekonomier är siffrorna ännu större för kontantkort. Till exempel står de för 94% av anslutningarna och 80% av intäkterna i Afrika.

Förutom makroekonomiska faktorer i utvecklingsmarknader (såsom tillväxt i befolkningen, BNP, mobilpenetrationen och högre utnyttjande av mobila tjänster) som alla bidrar positivt till Seamless långsiktiga utveckling, så observerades under det senaste året ett ökat intresse för effektivisering och automatisering i de digitala distributionskanalerna. Det gäller främst att lägga till nya digitala produkter i värdeflödet och att automatisera processer relaterade till betalning och "supply chain management".

Vi har observerat att av den totala försäljningen av kontantkortspåfyllning i Afrika har det skett en ökning avseende mobildata med ungefär 20%. Detta är en signifikant trend för att utveckla marknaden, vilket kräver vissa specifika förmågor från de processer och plattformar som hanterar värdekedjan för digital distribution.

Seamless har kunder och plattformar i drift i 14 afrikanska länder. Dessa inbegriper Afrikas två största länder vad gäller folkmängd, Nigeria och Etiopien, som tillsammans har en befolkning på nära 500 miljoner människor.

Det innebär att Seamless plattformar och lösningar underlättar försäljningen av digitala produkter till cirka 40% av Afrikas totala befolkning och finns i cirka 25% av länderna i Afrika.



Konkurrenssituation

Det konkurrenssituation som Seamless verkar i kan beskrivas i tre dimensioner:

- regional konkurrens - spelare som har sina kunder i en viss geografisk region
- globala nätleverantörer – vissa större leverantörer på telekommarknaden som har ett baserbjudande som konkurrerar med Seamless
- nischspelare - spelare som har ett avancerat men smalt erbjudande av en delkomponent som kompletterar Seamless erbjudande

Seamless affärsstrategi har varit att fokusera på operativ excellens och erbjuda ett komplett ekosystem för att täcka en kunds eller en marknads behov avseende digital distribution och elektronisk transaktionshantering.

Seamless har förmågan att leverera och säkerställa en hög tillgänglighet hos en driftskritisk plattform som till exempel:

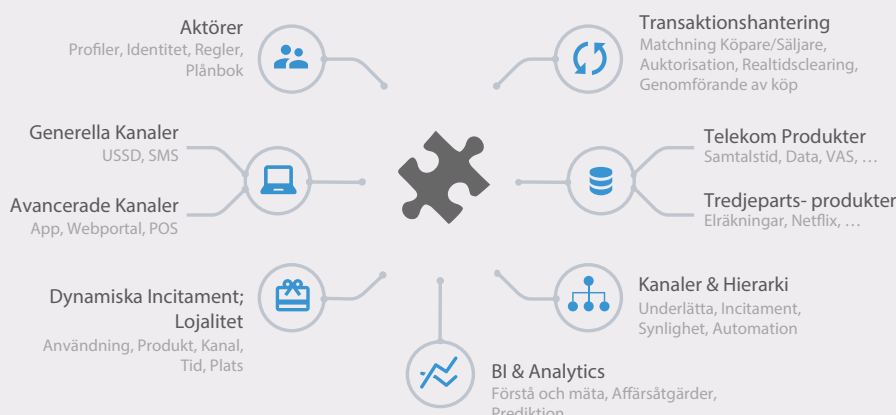
- att hantera en flerkanalig hierarki av handelspartner, inbegripet tillämpliga affärsregler och dynamiska incitament
- att stödja distribution och försäljning av flera produkter
- att automatisera försäljning och betalningsprocesser
- att validera, godkänna och behandla elektroniska transaktioner i en komplex miljö

Vi ser på alla marknaderna en efterfrågan och ett behov av ytterligare förbättringar av distributionskedjan, därför har vi fokuserat på några viktiga områden för att positionera oss som en prioriterad affärspartner, genom att exempelvis:

- Erbjuda automatisering av försäljning och digitalisering avseende Supply Management processer
- möjliggöra dynamiska incitament, drivna av flera faktorer såsom geolokalisering, typ av produkt, typ av kanal, tid på dagen, försäljningsvolym etcetera
- tillhandahålla information för business intelligence och analytics
- erbjuda kreditlösningar för handelspartners och konsumenter av olika produkter

Seamless ser en potential för konsolidering i marknaden och följer därför aktivt möjligheterna att driva en sådan konsolideringsutveckling.

Erbjudande



Översikt

Seamless bedriver två affärsområden:

- teknikleverantör, Seamless Distribution Systems AB, som levererar system och tjänster till kunder inom telekom, detaljhandel och bank-tjänster, vilket möjliggör digital distribution och multikanalförsäljning
- distributör, Seamless Digital Distribution AB, av digitala produkter på utvalda marknader, med egen teknik och eget system

Seamless kärnverksamhet sedan 2001 har varit banbrytande och innovativt, med särskild inriktning på telekomoperatörer och återförsäljare.

Under åren har vår plattform förbättrats för att täcka hela affärssektorn för digital distribution av elektroniskt värde och relevanta affärslogiker:

- aktörer: möjlighet att skapa digitala konton med relevant identifiering, profil, regler och en tillhörande plånbok.
- kanal och hierarki: förmåga att konfigurera, hantera och administrera en sofistikerad hierarki med olika roller och intressenter i den digitala värdekedjan.
- kanaler: från grundläggande kanaler (såsom SMS eller USSD, som kan vara av betydelse i utvecklingsmarknader) till avancerade kanaler som mobilappar, webportaler och kassaterminaler.
- dynamiska incitament: förmåga att fördela bonusar genom en resultatbaserad portal, skapa regler som tillämpas i realtid baserat på olika faktorer, t.ex. geolokalisering, typ av produkt, typ av kanal, försäljningsvolym, tid på dagen
- multi-produkter: förmåga att konfigurera och distribuera olika produkter, både telekom och icke-telekomrelaterade (till exempel försäkringar, abonnemang, lotteri etc.)
- transaktionshantering: förmågan att validera, auktorisera och bearbeta ett stort antal elektroniska transaktioner i realtid.
- business intelligence and analytiks: förmåga att mäta och förstå all data relaterad till all verksamhet som hanteras av plattformen, att visualisera och använda dessa data för att stödja kvalificerade affärsbeslut och förutse trender eller beteenden.

Förmåga

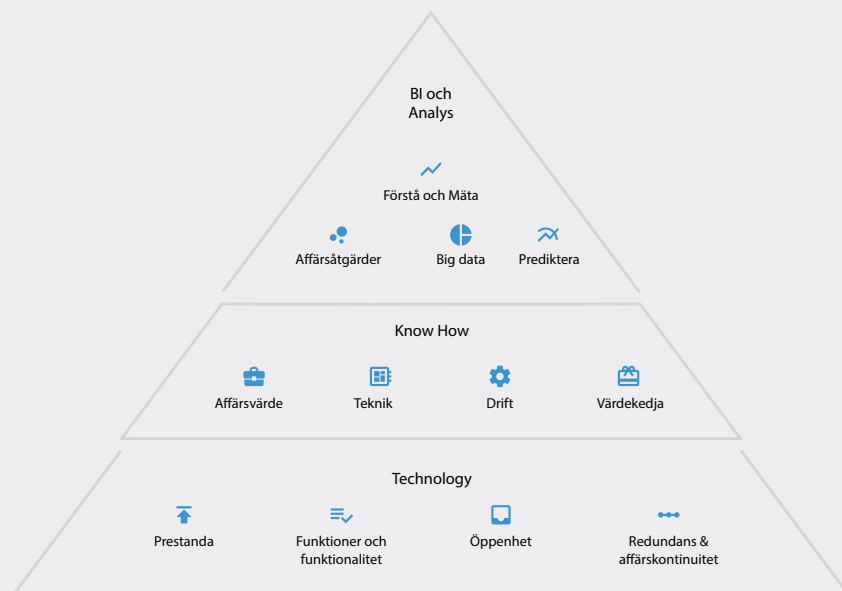
De system och lösningar som levereras av Seamless är verksamhetskritiska plattformar som hanterar ett stort antal transaktioner och/eller penningvärde. Under 2018 uppgick det ackumulerade antalet transaktioner som behandlades av Seamless-plattformar globalt till cirka 5,3 miljarder till ett totalt värde av cirka 9,5 miljarder dollar.

Detta ställer höga krav och förväntningar på att plattformen är motståndskraftig, har hög prestanda och tillgänglighet. Eftersom Seamless kunder är verksamma på konkurrensutsatta marknader finns det också en förväntan avseende den rika uppsättningen funktioner och tjänster som kan hanteras med samma teknikplattform, liksom den öppna arkitekturen och möjligheten att enkelt integreras med andra system.

Vår teknik, som uppfyller dessa förväntningar, stöds av ett team som vet behovet avseende de tekniska och operativa förväntningarna, liksom den affärsmässiga verkligheten hos en klient. Seamless har organisatoriska möjligheter att utveckla, leverera, överföra kunskap och utföra det tekniska stödet och den operativa hanteringen av alla levererade plattformar.

Förutom den tekniska plattformen och den operativa kapaciteten, är nyckelattribut såsom motståndskraft, hög tillgänglighet och kontinuitet i verksamheten nödvändigt. Seamless system skall därigenom enkelt kunna ge sina kunder tillgång till viktig information som är nödvändig för att förstå affärsresultat och dynamik, och som ger förutsättningar för att ta relevanta strategiska och aktuella beslut.





Specifika erbjudanden

ERS 360 Plattform

ERS 360 är Seamless transaktionsplattform som är kärnan i företagets verksamhet. Plattformen hanterar end-to-end-lösningar för digital distribution och elektroniska transaktioner.

Kampanjhantering för dynamiska incitament

En av de viktigaste strategiska rollerna i en framgångsrik distributions- och försäljningsverksamhet är förmågan att skapa och utöka relevanta och dynamiska incitament till handelspartnerna. Seamless lösning gör det möjligt att via en intuitiv portal administrera och hantera kampanjer och dynamiska incitament baserat på flera relevanta parametrar, såsom geografisk plats, typ av produkt, typ av kanal, försäljningsvolym, tid på dagen.

Automatiserad beställning och digital betalning

Bekvämlighet och effektivitet i försäljningskanalen förbättras genom att erbjuda handelspartner i distributionskedjan en digital, integrerad och helautomatiserad beställnings- och betalningsprocess för olika elektroniska produkter.

Dessa processer finns förstås på utvecklade marknader där tillgången till digitala betalningsmetoder är spridd och accepterad. På utvecklingsmarknader är däremot detta ett unikt erbjudande med den skillnad att rollen som betalkort eller bankkonto istället tas av mobila plånböcker som erbjuds av teleoperatörerna.

Sales Force Automation

Sales Force Optimization (SFO) är en komplett lösning för optimering av leveranskedjan, den är utrustad för att såväl samla in data och insikter från Point-of-Sale-personal på fältet som att hantera produkters livscykel och möjliggöra fullständig aktivitetsplanering och spårning av markbaserade agenter.

Värdet skapas genom digitalisering och automation för att samla marknadsdata och komplettera information om Point of Sales, hantera produkter genom sin livscykel och optimera lagerhållningen på alla nivåer i distributionsflödet. Planera, spåra och optimera försäljningsagentens aktivitet för dagsturer och incitament för agenterna.

Mikrokredit för handelspartners och försäljningsställen

För att kunna utföra en försäljning av en elektronisk produkt, till exempel av laddning av kontantkort, måste en handelspartner ha motsvarande värde i en digital plånbok som är baserad i Seamless transaktionsplattform. När tillgängliga värdet i plånboken är lägre än värdet av en initierad försäljningstransaktion, kommer transaktionen nekas, och försäljningsmöjligheten kommer att missas. Typiskt, i ett sådant scenario, är att handelspartnern kommer att ladda om den digitala plånboken genom att göra en betalning till den relevanta distributören i distributionshierarkin. Som ett alternativ till detta kan Seamless, via ett helt automatiserat flöde, givet att handelspartnern är berättigad, utöka en kredit som möjliggör slutförandet av försäljningsaffären.

I praktiken innebär detta att Seamless deltar i distributionsverksamheten, säkrar värdet på förhand från tjänsteleverantören och ger handelspartnern kredit mot en serviceavgift. Krediten återvinns automatiskt av Seamless, inklusive tillämpliga avgifter, vid den tidpunkt då handelspartner gör nästa påfyllning av den digitala plånboken.

Teknisk support och hanterad verksamhet

Seamless erbjuder installations-, drift- och supporttjänster med olika servicenivåer som skräddarsys för kundens affärsbehov. Verksamheter där Seamless ansvarar för hela driften och övervakningen av distributionssystemet, den tekniska och operativa säkerheten avseende plattformens funktion, gör det möjligt för en kund att fokusera på affärsaspekterna av verksamheten.

Stöd och hanterande av operativa tjänster säkerställer en återkommande inkomstström för Seamless där kunderna betalar en årlig avgift. Intäkterna från support- och managed operationstjänster ökar med ytterligare kunder.

Affärsmodell

Seamless erbjudande och leverans av ERS 360-plattformen omfattar tjänster hänförliga till skräddarsydd mjukvara inklusive installation och licens, managed operations, support, distribution samt tillhörande hårdvara.

SDS affärsmodell

En installation utförs som regel enligt fastprisavtal. Baserat på nedlagd tid (färdigställandegrad) görs en successiv vinstavräkning. Intäkter redovisas endast när det är sannolikt att ekonomiska fördelar som är förknippade med installationen kommer att tillfalla SDS. Vad gäller dessa tjänster krävs i de flesta fall att kunden godkänner olika delar av projektet innan det kan anses säkerställt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillfalla SDS.

Licens och expansionspaket ("Pay-as-you-grow")

Den vanligaste licensmodellen är en engångslicens med ett förutbestämt antal transaktioner per månad. Ökar antalet transaktioner över denna nivå måste kunden köpa utökad licenskapacitet. Kunden betalar även en engångskostnad för rätten att använda specifika moduler och funktioner. SDS växer därigenom tillsammans med sina kunder, dels när volymen ökar, dels när en ny tjänst introduceras. I vissa leveranser kan det ingå tredjeparts licenser.

Intäktsdelning

SDS använder i en del fall även en modell med så kallad "revenue share", intäktsdelning. Det innebär delning av intäkter mellan SDS och en mobiloperatör eller distributör baserat på försäljning av antal transaktioner i systemet. Intäkter redovisas när tjänsten utnyttjats av kunden och redovisas till verkligt värde av vad SDS erhållit och kommer att erhålla genom en avstämning av antal transaktioner som genomförts under perioden. "Revenue share" är en efterfrågad modell, särskilt inom mobila finansiella tjänster.

Support och managed operations

SDS erbjuder tjänsterna Managed Operations där bolaget tar ansvar för drift och övervakning av ERS 360-plattformen och Support och Underhåll. Intäkterna för dessa tjänster beror på vilken servicenivå kunden väljer. Avtalen löper vanligtvis på ett år med automatisk förlängning och intäkterna periodiseras linjärt över kontraktens löptid.

Hårdvara

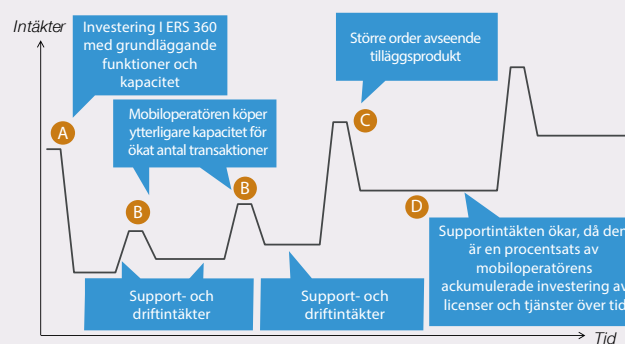
SDS säljer även hårdvara i de fall sådan ingår i leveransen, dels egen men också från tredjepart (vanligen serverdatorer och handterminaler). Intäkter från försäljning av hårdvara upptas till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och motsvarar det belopp som erhålls för sålda varor efter avdrag för rabatter och mervärdesskatt.

Kredittjänster till återförsäljare som virtuell distributör

I början av maj 2017 lanserade SDS en helt ny tjänst med krediter till återförsäljare av taltid och mobildata.

Avtal om tjänsten träffas med mobiloperatören varefter SDS köper taltid och mobildata av operatören för att låna ut till återförsäljare. Krediten återbetalas nästa gång återförsäljaren fyller på sitt lager hos en distributör varvid SDS erhåller en distributörmarginal. Denna tjänst drivs i SDS regi med användande av mobiloperatörens nätverk som kanal.

Illustrativt exempel på intäkter över tid från en kund



A. Mobiloperatören investerar i en nyttjandelicens för ERS 360.

Licensen är en evighetslicens för ett fast antal transaktioner per månad med grundfunktionalitet.

B. Efter att grundinstallationen är genomförd kan operatören öka antalet transaktioner per månad för att kunna hantera fler användare genom att köpa en tilläggslicens.

C. Försäljning tilläggsfunktioner ökar operatörens konkurrenskraft. Nyutveckling av funktioner kräver arbetsinsats, men kan ofta säljas till mer än en kund. Rättigheterna stannar hos SDS och funktionerna är som regel attraktiva för de flesta kunder.

D. Support och förvaltning erbjuds mot en löpande avgift som är en procentsats av köpesumman av grundsystem och samtliga tillägg.



SDD affärsmodell

Distribution

SDD säljer samtalstid i Norden till återförsäljare såsom större kedjor och mindre fristående butiker

SDD levererar kompletta end-to-end lösningar, som inte enbart består av den slutprodukt som levereras digital, utan också tekniken som medför en enkel och snabb försäljningsprocess hos återförsäljaren.

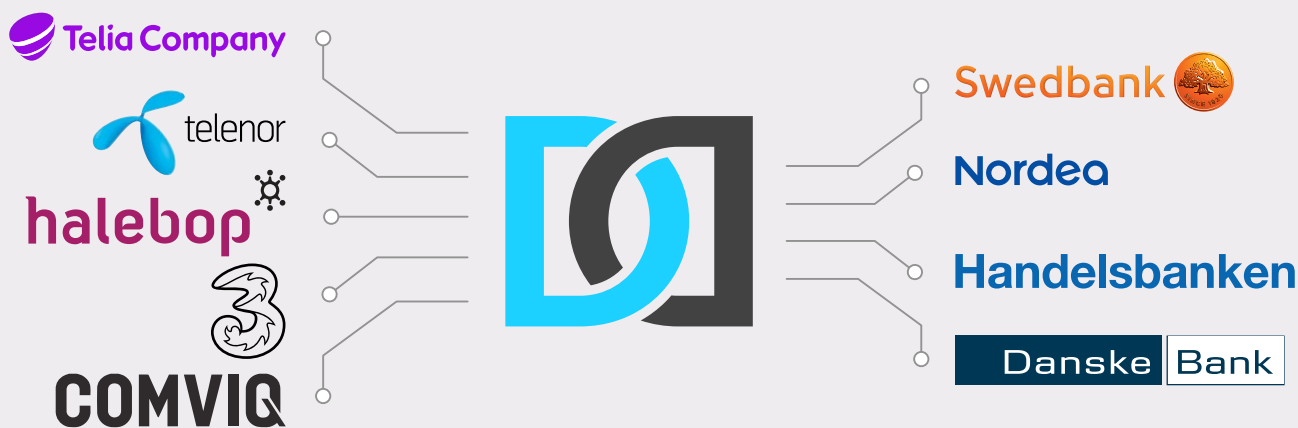
Vårt erbjudande inkluderar elektroniska produkter som till exempel mobila telefonkortsladdningar och betalningslösningar för onlinebetaltning. Våra tjänster är skräddarsydda och anpassade till våra kunders individuella behov, vilket möjliggör distribution via olika kanaler, bland annat via kassasystemet, en terminal eller web-lösning.

Kärnplattformen ERS 360 som används i våra erbjudanden levereras och underhålls av SDS som är moderbolag till SDD.

Bank Topup (distribution via bankens kanaler)

Genom åren har TopUp via bank vuxit till en av de viktigaste kanalerna för distribution av mobila laddningar. SDD erbjuder en nyckelfärdig lösning för banker och mobiloperatörer, som gör det möjligt för dem att tillhandahålla mobila laddningar via alla befintliga banker. Genom en enda integration har alla parter tillgång till mobila laddningar från alla operatörer.

SDD leder hela processen som inkluderar produkthantering, integrering, systemuppdateringar, övervakning och underhåll etc, vilket minimerar de resurser som krävs internt hos respektive Bank och Operatör.



Kunder

Seamless programvara ERS 360 hanterar årligen över 5,3 miljarder transaktioner på 30 marknader. Seamless har på dessa marknader följande kundgrupper:

Mobiloperatörer:

Företag som erbjuder tjänster för mobil telekommunikation, exempelvis mobiltelefoni och mobildata, till slutkund. Antingen via egna mobilnät eller genom att sälja kapacitet i en annan mobiloperatörs nät.

Distributörer:

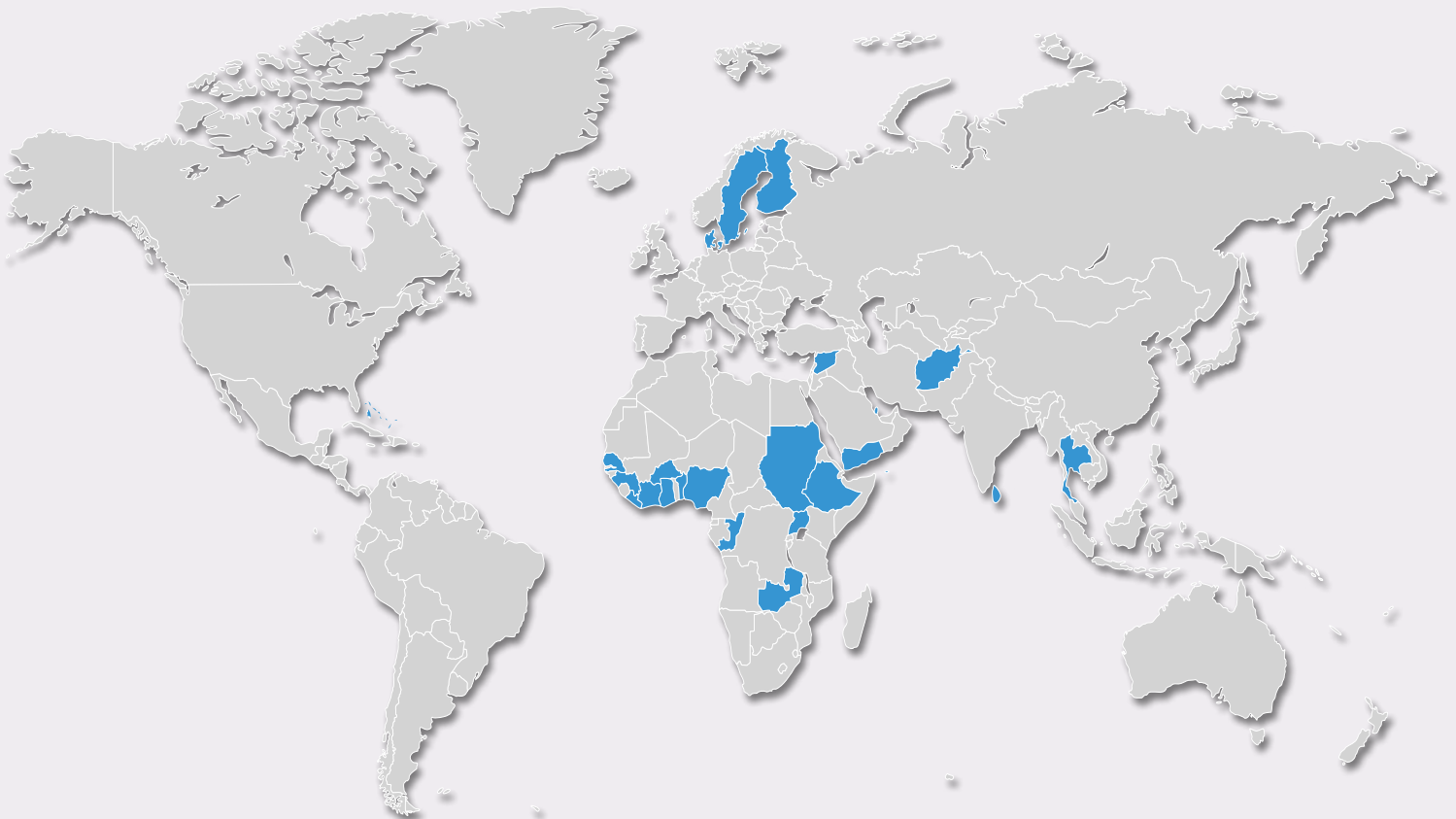
Företag som säljer produkter via elektronisk värdedistribution. Distributören befinner sig i värdekedjan mellan tjänsteleverantören t.ex. mobiloperatören och slutkunden.

Detaljhandel:

I utvalda marknader agerar Seamless distributör och säljer elektroniska värdebevis till detaljhandeln.

Seamless finns representerade på fyra kontinenter, men är huvudsakligen geografiskt koncentrerat till Afrika, Mellanöstern och Europa. Till följd av denna globala marknadsnärvaro har Seamless etablerat flera regionala kontor för att säkerställa lokal förankring.

Seamless kunder i världen



Ansvarsfullt företagande

Etik och ansvar

Seamless uppförandekod sammanfattar bolagets etiska riktlinjer. Uppförandekoden innefattar bland annat riktlinjer för hur förordningar och lagar ska följas, individens rättigheter samt regler mot korruption och etiska affärsregler. Syftet med uppförandekoden är att betona de grundläggande principer enligt vilka SDS bedriver sin verksamhet och hanterar relationerna till sina medarbetare, affärspartners och andra intressenter.

Socialt ansvar

Seamless bidrar både direkt och indirekt till de samhällen företaget är verksamt i. Seamless produkter används av miljontals människor i deras kommunikation. Ökad kommunikation kan bland annat minska behovet av resor samt öka tryggheten. Seamless har ett ansvar att skapa tillväxt och lönsamhet för sina intressenter. Målsättningen är att över tiden öka värdet på företaget och därmed säkerställa en hållbar utveckling och en långsiktig avkastning till aktieägarna. SDS bidrar till en ekonomisk utveckling i samhället, både genom våra produkters användning och genom att erbjuda arbetstillfällen. Våra tjänster ska också så långt möjligt bidra till ett mer inkluderande samhälle där varken användarens hemvist eller användarens personliga förutsättningar och egenskaper ska hindra ett aktivt deltagande i samhällslivet.

Seamless ansvar gentemot medarbetarna baserar sig på de kärnvärden som företagskulturen bygger på. Varje medarbetare ska känna sig sedd och vara delaktig i företagets framgång. Seamless ska respektera individernas värdighet och mänskliga rättigheter, utveckla individens kunskaper, ge en rättvis lön, ge möjlighet till avancemang, verka för en öppen och ärlig kommunikation samt tillhandahålla en säker och hälsosam arbetsmiljö.

Mångfald

Att alla människor har lika värde och ska ha lika möjligheter är en av Seamless grundläggande värderingar

och del av Seamless process i övertygelsen om att mångfald, både hos oss och hos våra leverantörer, är positivt för innovation, kundnytta och vår konkurrenskraft. Mångfald ses som en hävstång för lönsamheten och som en tillgång för företaget. Därför ska alla medarbetare på Seamless behandlas lika, utan hänsyn till kön, etnisk och nationell härkomst, religion, funktionshinder, sexuell läggning, civilstånd, fackförbundstillhörighet, politisk tillhörighet och ålder, som framgår av våra riktlinjer för mångfald.

Trygga och motiverade medarbetare

Vi ska erbjuda en stimulerande arbetsplats med utrymme för personlig utveckling. Varje arbetsdag skall fylla våra medarbetare med glädje och trygghet för att förbli välmående och frisk.

En lärande kultur

Seamless präglas av en kultur där vi lär av varandra – vi gör det vi sagt, vi följer upp och vi förbättras ständigt. Helhetens förmåga är större än summan av enskilda medarbetares förmågor.

En attraktiv arbetsplats

Seamless arbetar målinriktat för att behålla, utveckla och attrahera den bästa kompetensen. Vårt recept är att erbjuda en attraktiv arbetsplats med kontinuerlig utveckling av medarbetare, tydligt ledarskap och fokus på rekrytering och utbildning samt att visa tolerans för individuella önskemål.

Leverantörer till SDS

Inom Seamless sätts individen i centrum och vi förväntar oss av våra leverantörer att de i likhet med Seamless bedömer sina anställda och entreprenörer utifrån deras individuella förmåga att utföra sitt arbete och se personliga egenskaper och uppfattningar som ett verktyg och inte ett hinder.

Vi uppmanar även våra leverantörer till att inte bara följa gällande lagstiftning och regler i de länder där de gör affärer utan att de som Seamless söker möjligheter att gå längre om det ger en positiv effekt och är kostnadseffektivt, dvs bra ur hållbarhetssynpunkt.

Antikorruption

Seamless har en nolltolerans mot otillbörliga förmåner, otillbörlig påverkan och andra former av korruption. Ett viktigt verktyg i Seamless arbete mot korruption är vår antikorruptionspolicy. Policyn, som gäller alla medarbetare inom bolaget och många av våra affärspartners (bland annat återförsäljare, agenter och underleverantörer), är framtagen i linje med gällande lagstiftning och Institutet Mot Mutors vägledande kod om gåvor, belöningar och andra förmåner i näringslivet (även känd som Näringslivskoden).

Inga fall av korruption har upptäckts under 2018.

Vad är det bästa med SDS?



Namn: Queen Latifa Abdulai
Befattning: Operations engineer
Placering: Accra, Ghana



Det bästa med Seamless är den fantastiska arbetskulturen. Det finns bra teamkänsla och den mycket tillmötesgående och blomstrande arbetsmiljön uppmuntrar dig att alltid göra ditt bästa.



Namn: Snehadeep Bhowmick
Befattning: Software Engineer
Placering: Kolkata, Indien



Teamkänslan inom företaget har en stark känsla av ägande, vilket gör att kommunikationen är fylld med affärsvard och teknisk utveckling som leder till en konstant iver för att göra det bättre.

Vad gör att du trivs hos SDS?



Namn: Jyothsna Reddy V
Befattning: Teknisk chef
Placering: Hyderabad, India



Jag älskar att ha en röst. Teamet lyssnar på idéerna och arbetar för att få dem att hända. Alla i teamet stöttar varandra.



Namn: Waqas Ali
Befattning: Projektledare
Placering: Lahore, Indien



Att arbeta på Seamless är ett stort privilegium och nöje för mig. Sedan jag började i 2013 har det varit en bra resa och jag är stolt över att vara en del av detta exceptionella företag genom vått och torrt. Alla här har en pulserande energi och fokuserat förhållningssätt till de kollektiva målen. Du har också flexibiliteten i ditt arbetsschema för att balansera arbete och fritid.

Vad vill du säga till en potentiell medarbetare?



Namn: Maliha Naveed
Befattning: Produktchef
Placering: Lahore, Pakistan



Seamless är vad du gör av det! Om du är här för att lära dig, växa och lyckas på allvar och med all positivitet som finns så finns alla möjligheter för dig.



Namn: Michael Gyamfi
Befattning: System engineer
Placering: Accra, Ghana



Spännande och utmanande arbete som har en direkt inverkan på företagets framgång. Ingen ansträngning är för liten och tristess existerar inte. Utmärkt, flexibel och transparent företagskultur.



Aktien

SDS noterades den 21 juli 2017 på Nasdaq Stockholm - First North Premier (SDS).

Ägarförhållanden

Antalet aktieägare i bolaget var 992 per den 31 december 2018. De 10 största ägarnas andel per den 31 december 2018 uppgår till 66,2 procent av kapitalet och rösterna. Ägarna utgörs i huvudsak av finansiella institutioner & fondbolag. Det utländska ägandet svarade för 29,7 procent av kapitalet.

Kursutveckling

Under året har kursen sedan den 1 januari gått upp med 36 procent från 15,50 SEK till 21,00 SEK. Den högsta noteringen under räkenskapsåret, 22,80 SEK, noterades den 13 december 2018, och den lägsta, 7,04 SEK, den 12 juli 2018. SDS totala börsvärde uppgick till 161,5 MSEK per den 31 december 2018.

Handelsvolym – Nasdaq Stockholm

Totalt har 3 161 893 aktier omsatts till ett sammanlagt värde av 36 106 226 SEK, motsvarande en omsättningshastighet på 41 procent för 2018. I genomsnitt omsattes cirka 12 648 aktier per börsdag under räkenskapsåret.

Aktiekapital

Aktiekapitalet uppgick till 769 134,30 SEK per den 31 december 2018, fördelat på 7 691 343 aktier. Varje aktie har ett kvotvärde om 0,10 SEK. Varje aktie berättigar till en röst på bolagsstämman och samtliga aktier medför lika rätt till andel i vinst och lika rätt till andel av eventuellt överskott vid likvidation.

Utdelningspolicy

En stark kassaposition är viktig dels då företaget gentemot kunder kan uppvisa långsiktig finansiell uthållighet och dels för att kunna göra satsningar inom tillväxtområden. Styrelsen föreslår årsstämman att besluta om att ej lämna någon utdelning för räkenskapsåret 2018.

Aktiekapitalets utveckling

På extra bolagsstämma den 13 juni 2018 beslöts att aktiekapitalet ska ökas med 77 777,80 SEK till 769 134,30 SEK genom en företrädesemission av 777 778 aktier, till en teckningskurs motsvarande 9 kr.

År	Händelse	Kvotvärde, SEK	Förändring av antalet aktier	Förändring av aktiekapitalet, SEK	Totalt antal aktier	Totalt aktiekapital
2014	Bolagsbildning	1,00	50 000	50 000,00	50 000	50 000,00
2017	Split	0,10	450 000	0,00	500 000	50 000,00
2017	Nyemission	0,10	5 376 631	537 653,10	5 876 531	587 653,10
2017	Nyemission	0,10	1 037 034	103 703,40	6 913 565	691 356,10
2018	Nyemission	0,10	777 778	77 777,80	7 691 343	769 134,30

10 största ägarna per 31 december 2018

Namn	Innehav	Innehav %	Röster	Röster %
FÖRSÄKRINGSAKTIEBOLAGET, AVANZA PENSION	1 198 835	15,59%	1 198 835	15,59%
CREDIT SUISSE (SWITZERLAND)LTD	1 066 833	13,87%	1 066 833	13,87%
GOLDMAN SACHS INTERNATIONAL LTD, W8IMY	843 339	10,96%	843 339	10,96%
SWEDBANK FÖRSÄKRING	538 321	7,00%	538 321	7,00%
Contigo Förvaltning AB	376 570	4,90%	376 570	4,90%
SACUIU, BOGDAN GHEORGHE	240 122	3,12%	240 122	3,12%
SVENSKA HANDELSBANKEN AB FOR PB	226 596	2,95%	226 596	2,95%
ANDERSSON, MATS	225 000	2,93%	225 000	2,93%
RÅSUNDA FÖRVALTNING AB	200 000	2,60%	200 000	2,60%
HANDELSBANKEN LIV FÖRSÄKRINGSAKTIEBO	171 897	2,23%	171 897	2,23%
10 största ägarna - röstmässigt	5 087 513	66,15%	5 087 513	66,15%
Övriga ägare	2 603 830	33,85%	2 603 830	33,85%
Totalt	7 691 343	100%	7 691 343	100%

Kursutveckling 1 januari - 31 december 2018



Styrelse



Gunnar Jardelöv

Styrelseordförande

Född 1947.

Styrelseordförande i SDS sedan 2017. Gunnar Jardelöv innehar en civilekonomexamen från Handelshögskolan vid Göteborgs universitet.

Andra styrelseuppdrag: Contigo Förvaltning AB, Svenska Terminalinvest AB, Affigo AB, Recondoil AB, ISR Immune System Regulation AB, ISR Immune System Regulation Holding AB (publ), AB Göteborgs Kreditkassa, Derma Cure Sverige AB och Bäckebo's Fastighets AB..

Aktieinnehav i SDS: 500 165 aktier.

Oberoende i förhållande till bolaget och större aktieägare.

Tomas Klevbo

Styrelseledamot

Född 1965.

Styrelseledamot i SDS sedan 2017. Tomas Klevbo är utbildad civilekonom från Stockholms universitet.

Andra styrelseuppdrag: Styrelseledamot i Klevco AB.

Tidigare uppdrag innefattar fondförvaltare på Danske Capital.

Aktieinnehav i SDS: 459 961 aktier.

Oberoende i förhållande till bolaget och till större aktieägare.

Leif Brandel

Styrelseledamot

Född 1950.

Styrelseledamot i SDS sedan 2017. Leif Brandel är utbildad civilekonom från Handelshögskolan i Stockholm.

Andra styrelseuppdrag: Styrelseordförande i Zaysan International INC Luxemburg. Bäckebo's Fastighet AB, N.E.W.S Invest AB, Vasastaden 8:12 Fastighets AB, Bellmansgatan 4-10 Fastighet AB, Evion Hotell & Restaurang AB samt Olskrogens Hotell och Restaurang AB.

Leif har tidigare haft styrelseuppdrag i Luxemburg och Barbados.

Aktieinnehav i SDS: 331 096 aktier.

Oberoende i förhållande till bolaget och större aktieägare.

Ayesha Amilon

Styrelseledamot

Född 1960.

Styrelseledamot i SDS sedan 25 april 2018.

Ayesha Amilon innehar en MBA från London Business School.

Tidigare befattningar på Ericsson har varit finance manager, senior financial advisor samt commercial director.

Ayesha lämnade Ericsson 2011 och startade Aamilon Consulting AB ett bolag som förmedlar finansieringslösningar till små och medelstora företag i Afrika och Asien.

Ayeshas har erfarenhet och expertis inom den afrikanska telekommarknaden.

Aktieinnehav i SDS: 18 750 aktier.

Oberoende i förhållande till bolaget och större aktieägare.

Ledning



Tommy Eriksson

Chief Executive Officer

Född 1961.

Tommy Eriksson har en MSc i Teknisk Fysik från Uppsala Universitet. Vd och koncernchef sedan februari 2018. Dessförinnan COO sedan april 2017 och mellan 2014 och 2017 vd för SDS. Tommy Eriksson har styrelseuppdrag inom Naviqkoncernen och E-Distribution Systems Pvt Ltd.

Aktieinnehav i SDS: 171 597 aktier.

Optionsinnehav: 105 000 teckningsoptioner.*

Martin Schedin

Chief Financial Officer

Född 1973.

Anställd 2018. Mellan 2015 och 2016 var Martin Schedin, genom bolaget Meritmind AB ekonomichef på affärsområdet SDS (när SDS var en del av Seamless (Invuo) koncernen).

För närvarande har Martin Schedin styrelseuppdrag i Schedin Consulting AB (vari Martin Schedin är delägare).

Martin Schedin har under de senaste 3 åren varit, CFO i Seamless (Invuo) koncernen. Martin har mer än två decenniers erfarenhet av krävande finansroller. Martin Schedin har en civilekonomexamen från Södertörns högskola.

Aktieinnehav i SDS: 200 aktier.

Optionsinnehav: 0 teckningsoptioner.

Bogdan Sacuiu

Chief Commercial Officer

Född 1967.

Bogdan Sacuiu har lång erfarenhet från ledande roller inom olika teknologibolag, bland annat som säljchef på Telepo. Bogdan var också kommersiell chef för kanadensiska Mint Corporation, en finansiell leverantör av betalningslösningar och förbetalda produkter.

Aktieinnehav i SDS: 240 122 aktier.

Optionsinnehav: 175 000 teckningsoptioner.*

Sandipan Mukherjee

Senior Vice President, Head of Business Solutions

Född 1976.

Sandipan Mukherjee innehar en kandidatexamen inom ekonomi från University of Kolkata, Indien. Anställd i Seamless sedan 2009 bl.a. som global support- och verksamhetschef. Sandipan har en bakgrund inom mjukvaruutveckling och tjänsteleveranser hos bl. a. IBM och Roamware. Sandipan var tidigare chef för produktverksamheten på Qliro AB.

Aktieinnehav i SDS: 20 aktier.

Optionsinnehav: 52 500 teckningsoptioner.*

*inga teckningsoptioner var tilldelade per balansdagen, men optionspremierna betalades i december.

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Seamless Distribution Systems AB (publ.) org.nr 556979-4562 avger härmed redovisning för verksamhetsåret 1 januari – 31 december 2018 för moderbolaget och koncernen. Numeriska uppgifter angivna inom parentes i denna årsredovisning avser jämförelse med räkenskapsåret 2017. Avvikelser på grund av avrundningar kan förekomma i denna årsredovisning.

Verksamhet

Seamless koncernens (Seamless) verksamhet består av två affärsområden – **Seamless Distribution Systems (SDS)** och **Seamless Digital Distribution (SDD)**

SDS levererar system för hantering av distributionsnätverk för elektronisk påfyllning av kontantkort samt eProdukter som sträcker sig från gåvokort till mobila banktjänster. Bolaget erbjuder sina företagskunder en helhetslösning för digitala transaktioner. Systemet är ett tillägg till ett sofistikerat distributionssystem och plattform för ett antal avancerade funktioner för bland annat kampanjhantering och säljledning.

Navet i verksamheten är den egenutvecklade ERS 360° plattformen som kontinuerligt har utvecklats för att möta marknadens behov sedan den första installationen gjordes för 15 år sedan. Kunderna finns över hela världen men främst i Afrika och Mellanöstern där mobiloperatörer utgör den största kundgruppen. Idag hanterar plattformen på årsbas 5,3 miljarder transaktioner till ett värde över 8 miljarder USD på 30 marknader. SDS har cirka 133 medarbetare, fördelat på anställda och konsulter, i Sverige, Belgien, Nigeria, Ghana, USA, Pakistan, Indien, Ecuador och Förenade Arabemiraten.

Under fjärde kvartalet 2018 så köpte Seamless IP-rättigheter samt 150 terminaler från eProducts konkursbo. Denna verksamhet har lagts i ett eget bolag, Seamless Digital Distribution AB (SDD)

SDD distribuerar elektroniska produkter via handeln, som t.ex. mobila kontantkortsladdningar, betalmedel för betalning online och använder sig av SDS egenutvecklade ERS 360 plattform för den digitala leveransen. SDD levererar också den tekniska plattform som möjliggör TopUp via de största bankerna i Sverige. SDDs ERS plattform hanterar årligen cirka sex miljoner transaktioner till ett värde av 500 miljoner kronor

på de två marknader som SDD är aktivt på, Sverige och Danmark. SDD har tre medarbetare fördelat på anställda och konsulter och stöttar drygt 2 000 försäljningsställen.

Seamless aktie är noterad på NASDAQ First North Premier sedan 21 juli 2017.

Nettoomsättning och resultat

Totala omsättningen under året uppgick till 90 146 (76 066) KSEK, en ökning med 18,5% jämfört med föregående år.

Nettoomsättningen uppgick till 87 742 (70 516) KSEK, en ökning med 24,4%. Övriga rörelseintäkter uppgick till 2 404 (5 549) KSEK

Försäljningen och intäkterna tog fart under fjärde kvartalet då intäkterna mer än dubblerades jämfört med samma period föregående år. Den stora intäktsökningen beror till stor del

på dom fem nya ordrar som bolaget vann under fjärde kvartalet samt att SDD bidrog med 10 499 KSEK. Bolagets affärsmodell innebär att större projekt påverkar intäkter och resultat mellan kvartalen.

Rörelseresultatet (EBITDA) för helåret uppgick till 10 875 (11 018) KSEK. Resultat efter skatt uppgick till 412 (-1 737) KSEK.

Rörelsekostnaderna under året uppgick till 88 645 (72 219) KSEK, en ökning med 22,7 % jämfört med samma period förra året. Ökningen förklaras av SDD:s materialkostnader, högre kostnad såld vara för inköp av tredjeparts produkter, kostnader för vd byte (1,9 MSEK), högre avskrivningar samt lägre aktiverade utvecklingskostnader. Resultatet har påverkats positivt av högre försäljningsintäkter samt lägre källskatt då försäljning skett till kunder som har lägre eller ingen källskatt jämfört med föregående år. Det lägre finansnettot förklaras av att det nya ägarkonsortiet, som övertog Invuos fordran, efterskänkte upplupen ränta på 3 000 KSEK.

Investeringar och avskrivningar

För helåret uppgick investeringarna till 9 680 (41 527) KSEK, varav 9 629 (16 527) KSEK avser produktutveckling och 50 (25 000) KSEK avser IP rättigheter (ERS 360). Avskrivningarna uppgick till -8 555 (-5 905) KSEK. Investeringar i materiella tillgångar uppgick till 1 335 (0) KSEK.

Avskrivningar på materiella tillgångar uppgick till -815 (-1 267) KSEK.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 1 536 (- 10 620) KSEK för perioden.

Totalt kassaflöde uppgick till 429 (316) KSEK för perioden.

Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 2 266 (1 847) KSEK.

Bolaget hade den 31 december en checkräkningskredit hos Handelsbanken som uppgick till 10 000 KSEK. Per 31 december hade bolaget utnyttjat 6 079 KSEK av checkkrediten.

Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning för 2018 uppgick till 77 512 (68 960) KSEK och resultat efter skatt uppgick till -250 (-1 824) KSEK. Finansnettot i moderbolaget blev -624 (-4 815) KSEK. Likvida medel uppgick till 1 339 (604) KSEK. Antal anställda i moderbolaget uppgick till 4 (5) vid årets slut.

Anställda

Antalet anställda i koncernen vid periodens slut var 56 (62). Utöver detta har SDS cirka 80 heltidskontrakterade konsulter huvudsakligen i Pakistan och Ghana. Medelantalet anställda i koncernen var 57 personer (67).

Riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare

De föreslagna riktlinjerna för ersättning till ledande befattningshavare redovisas i detalj i not 10.

Ägare och aktien

För förteckning över bolagets största ägare och aktiens utveckling hänvisas till sidan 23.

Risker och riskhantering

Seamless verksamhet påverkas av ett antal omvärldsfaktorer där olika riskfaktorer kan påverka företaget. Dessa riskfaktorer kan innebära påverkan på bolagets förmåga att uppnå affärs mål och finansiella mål. De risker Seamless identifierat som väsentliga för verksamheten är följande:

Marknadsrisker

SDS har kunder i huvudsak i Afrika och Mellan Östern. Många av dessa länder har varit föremål för politiska kriser och demokratiomvälningsprocesser de senaste åren, något som skapat osäkerhet och som inneburit att många investeringsbeslut samt beslutade projekt fördröjts. Detta är en faktor SDS inte kan påverka utan ständigt måste förhålla sig till. Kontinuerliga uppföljningar görs för att estimeras samt säkerställa risknivån för dessa projekt. Det har hittills ej inträffat en situation där SDS inte kunnat fullfölja ett projekt på grund av osäkerhetsfaktorer som dessa. Projekt har dock försenats till följd av marknadssituationen.

SDS kunder har traditionellt varit stora mobiloperatörer runtom i världen. Varje genomfört projekt gentemot en ny kund står ofta för en signifikant del av innevarande års omsättning. Förseningar i projekt eller uteblivna projekt kan därför innebära att rörelseresultatet påverkas

väsentligt. SDS arbetar aktivt med att bredda produktutbudet samt diversifiera kundbasen för att minska den potentiella påverkan av resultatet per projekt samt givetvis för att ta marknadsandelar.

Sedan 2017 samt genom förvärvet av SDD bedriver koncernen distribution av samtalstid för mobiltelefoni i egen regi. Bolaget avropar samtalstid från mobiloperatören, vilken lagerhålls elektroniskt i bolagets IT-system fram till att någon av de handlare med vilka bolaget har avtal gör en beställning. Detta medför en lagerrisk för bolaget, för den händelse att den samtalstid som avropats från mobiloperatörerna förlorar sitt värde innan den hunnit säljas vidare och levererats till handlaren, till exempel till följd av obestånd hos telefonoperatören eller dataförlust i bolagets system. Upplägget medför även en risk för bolagets tillgång till likvida medel, för det fall att avropad samtalstid från telefonoperatören inte tillräckligt snabbt kan säljas vidare till, samt faktureras och betalas av, handlaren. Gentemot handlaren föreligger även en motpartsrisik för utestående kundfordringar.

Operationella risker

Seamless befinner sig i en expansionsfas, där nya tjänster och ny teknik introduceras som kan komma att ställa nya krav på bolagets organisation och teknik. Bolaget har även historiskt expanderat geografiskt för att stärka dess position och konkurrenskraft, en utveckling som kan komma att fortsätta.

Eventuella framtida förändringar, såsom exempelvis expansion på befintliga eller nya marknader eller strukturåtgärder kan innebära svårigheter i förhållande till anställda, leverantörer, samarbetspartner och kunder samt kan medföra omställningssvårigheter. Det kan inte heller garanteras att bolagets nuvarande infrastruktur, system och organisation har prestanda för att klara den ytterligare belastning som kan bli följden av en expansion. Bolaget kan komma att behöva genomföra ytterligare idag okända investeringar för att en expansion skall bli framgångsrik. Det kan därför inte garanteras att en strukturåtgärd eller expansion är framgångsrik och dessa faktorer kan negativt komma att inverka på bolagets finansiella ställning och resultat.

En del av Seamless strategi är att ingå avtal om licensiering och intäktsdelning med kunden. Bolagets intäkter under sådana avtal kommer i stor utsträckning bero på motparters arbete och insatser för att driva volym mot slutkunden. Interna omprioriteringar, ekonomisk kris och personalproblem hos bolagets samarbetspartners kan enskilt eller tillsammans ha negativ effekt på samarbetspartners vilja eller förmåga att marknadsföra och sälja bolagets produkter. Bristande samarbete med, eller engagemang hos, bolagets samarbetspartners och oförmåga att ingå eller förlänga samarbetsavtal på för Seamless acceptabla villkor kan ha väsentlig negativ effekt på bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Tillgång till kompetent personal

Seamless förmåga att attrahera och behålla kvalificerad personal är av stor betydelse för bolagets framtida utveckling. Om nyckelpersoner lämnar bolaget kan det därför få en negativ inverkan på verksamheten. För det fall Seamless ingår avtal med stora kunder kan bolaget få svårt att uppfylla sina åtaganden om rekrytering inte kan ske i den takt som krävs och nödvändig kapacitet därmed inte uppnås. Även om ledningen anser att bolaget har goda förutsättningar för att kunna attrahera såväl som behålla kvalificerad personal, kan det inte garanteras att detta kommer att kunna ske på tillfredsställande villkor givet den

konkurrens om arbetskraft som finns från andra bolag i branschen eller närstående branscher.

Finansiella risker

Koncernen utsätts genom sin verksamhet för en mängd olika finansiella risker såsom valutarisk, likviditetsrisk, kapitalrisk, ränterisk samt kreditrisk. Nedan följer en beskrivning av dessa, vilka också återfinns under not 3 i mer detaljerad form.

Valutarisk

Bolaget har sitt säte i Sverige men verksamheten är internationell och därigenom exponerad mot flera valutor. Valutakursförändringar påverkar koncernens resultat dels när fakturering och inköp sker i olika valutor och dels när resultat- och balansräkningar omräknas till svenska kronor. Fordringar och skulder uppkommer löpande i utländska valutor och är därmed exponerade för valutafluktuationer. Både inköp och försäljning sker i SEK, EUR, THB och USD. Utöver dessa valutor sker även vissa inköp i GBP. Dessa fordringar är utsatta för valutafluktuationer. Styrelsen har fattat beslut att dessa fordringar inte skall valutasäkras, huvudsakligen beroende på att viss osäkerhet råder avseende tidpunkten för fullgörandet av betalningarna. Valutariskerna följs regelbundet och valutarisken skyddas vid behov.

Likviditetsrisk och kapitalrisk

Likviditetsrisk är risken att Seamless saknar likvida medel för betalning av sina åtaganden. För att säkerställa en god betalningsberedskap för den operativa verksamheten följer bolaget likviditetsbehovet på veckobasis och likviditetsprognoser över de kommande månaderna upprättas löpande.

Seamless mål avseende kapitalstrukturen är att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet så att den kan generera avkastning till aktieägarna med nytta för andra intressenter samt att upprätthålla en optimal kapitalstruktur för att hålla kostnaderna för kapitalet nere.

Styrelsen bevakar kontinuerligt bolagets finansieringssituation och kan använda olika metoder för att finansiera bolagets negativa kassaflöde.

Ränterisk

Med ränterisk avses risken att förändringar i det allmänna ränteläget påverkar koncernens nettoresultat negativt. För SDS del skulle ränterisk uppstå genom långfristig upplåning. Upplåning som görs med rörlig ränta utsätter koncernen för ränterisk avseende kassaflöde vilken delvis kan neutraliseras av kassamedel med rörlig ränta.

Koncernen har en räntebärande skuld om 35 000 KSEK som löper med en årlig ränta om 10 procent, från 1 januari 2018. Röntan betalas i sin helhet på lånets förfallodag den 31 maj 2022.

Kreditrisk

Kreditrisk eller motpartsrisk är risken för att motparten i en finansiell transaktion inte fullgör sina förpliktelser på förfallodagen. Seamless kreditrisk innefattar banktillgodohavanden och kundfordringar. Avseende likvida medel bedöms att kreditrisken är låg då motparterna är stora välkända banker i Sverige med hög kreditvärdighet. Den övervägande finansiella risken i koncernen är kreditrisken i utestående kundfordringar.

Företaget har en kreditrisk i utestående kundfordringar. Kreditrisk i kundfordringar avser företag, främst inom telekomsektorn samt återförsäljare av samtalstid som Seamless har avtal med. Kreditrisken gentemot dessa bedöms som låg då motparterna är stora välkända mobiloperatörer, leverantörer inom telekom samt större kedjor i Sverige & Danmark. Seamless kreditförluster har historiskt varit mycket små.

Utdelning

Bolaget avser för närvarande att återinvestera medel i affärsutveckling och produktutveckling för att accelerera tillväxten. Styrelsen föreslår årsstämman att besluta om att ej lämna någon utdelning för räkenskapsåret 2018.

Förslag till behandling av årets resultat

Följande medel står till moderföretagets förfogande (SEK):

Balanserade vinstmedel:	20 079 864
Årets resultat:	- 250 051
Summa:	19 829 813

Styrelsen föreslår att medlen disponeras på följande sätt:
I ny räkning överförs: 19 829 813

Vad beträffar koncernens och moderföretagets resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande balans- och resultaträkningar samt kassaflödesanalyser med tillhörande noter. Bolagsstyrningsrapporten finns på sidan 70-72.

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

KSEK	Not	2018	2017
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	5-7	87 742	70 516
Övriga rörelseintäkter	11	2 404	5 549
Summa rörelsens intäkter		90 146	76 066
Rörelsens kostnader			
Materialkostnader		-19 014	-4 530
Övriga externa kostnader	9, 32	-35 063	-30 701
Personalkostnader	10	-15 567	-15 433
Av- och nedskrivningar	16, 17	-9 374	-7 172
Övriga rörelsekostnader	11	-9 627	-14 384
Summa rörelsens kostnader		-88 645	-72 219
Rörelseresultat		1 501	3 846
Finansiella intäkter	12	3 001	6
Finansiella kostnader	12	-3 663	-5 554
Finansiella poster netto		-662	-5 547
Resultat före skatt		840	-1 701
Inkomstskatt	13	-428	-36
Årets resultat hänförligt till Moderbolagets aktieägare		412	-1 737
Övrigt totalresultat			
<i>Poster som senare kan återföras i resultaträkningen:</i>			
Valutakursdifferenser		4	-229
Summa totalresultat hänförligt till Moderbolagets aktieägare		416	-1 966
Resultat per aktie räknat på summa årets resultat hänförligt till Moderbolagets aktieägare			
Resultat per aktie före och efter utspädning (kronor)	14	0,06	-0,27
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning	14	7 334 861	6 395 048

KONCERNENS BALANSRÄKNING

KSEK	Not	2018-12-31	2017-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella tillgångar	16	-	-
Balanserade utgifter för utvecklingsarbete		23 805	20 397
Övriga immateriella tillgångar		20 466	22 750
Summa immateriella tillgångar		44 272	43 147
Materiella anläggningstillgångar	17	-	-
Inventarier		2 172	1 665
Summa materiella anläggningstillgångar		2 172	1 665
Finansiella anläggningstillgångar		-	-
Deposition		480	585
Summa finansiella anläggningstillgångar		480	585
Summa anläggningstillgångar		46 924	45 397
Omsättningstillgångar			
Lager av färdiga varor	20	2 450	282
Kundfordringar	21	30 444	13 385
Övriga fordringar		949	2 342
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	7, 22	8 509	2 651
Summa kortfristiga fordringar		42 352	18 660
Likvida medel	23	2 266	1 847
Summa omsättningstillgångar		44 618	20 507
Summa tillgångar		91 543	65 905

KONCERNENS BALANSRÄKNING

KSEK	Not	2018-12-31	2017-12-31
EGET KAPITAL			
Eget kapital som kan hänföras till Moderbolagets aktieägare			
Aktiekapital	24	769	691
Reserver		-314	-318
Övrigt tillskjutet kapital	24	23 078	16 156
Balanserad vinst inklusive årets totalresultat		223	-189
Summa eget kapital		23 756	16 340
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Avsättningar		-	-
Checkkredit		6 079	3 168
Övriga skulder	25	37 625	37 125
Summa långfristiga skulder		43 704	40 293
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		10 876	2 613
Aktuella skatteskulder		43	194
Övriga kortfristiga skulder	26	475	355
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	7, 27	12 689	6 111
Summa kortfristiga skulder		24 083	9 273
Summa eget kapital och skulder		91 543	65 905

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital
Ingående balans 2017	50	1 156	-89	1 548	2 665
Årets resultat	-	-	-	-1 737	-1 737
Valutakursdifferenser	-	-	-229	-	-229
Summa totalresultat	50	1 156	-318	-189	699
Nyemission	641	-	-	-	641
Aktieägartillskott	-	15 000	-	-	15 000
Summa tillskott från och värdeöverföringar till aktieägare, redovisade direkt i eget kapital	641	15 000	-	-	15 641
Utgående balans 2017	691	16 156	-318	-189	16 340

KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital
Ingående balans 2018	691	16 156	-318	-189	16 340
Årets resultat	-	-	-	412	412
Valutakursdifferenser	-	-	4	-	4
Summa totalresultat	691	16 156	-314	223	16 756
Nyemission	78	6 922	-	-	7 000
Aktieägartillskott	-	-	-	-	-
Summa tillskott från och värdeöverföringar till aktieägare, redovisade direkt i eget kapital	78	6 922	-	-	7 000
Utgående balans 2018	769	23 078	-314	223	23 756

KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN

KSEK	Not	2018	2017
Kassaflöde från den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		1 501	3 846
Avskrivningar		9 374	7 172
Övriga ej likviditetspåverkande poster	29	25	-874
Erhållen ränta		1	6
Betald ränta		-163	-3 554
Betalda inkomstskatter		199	-1 114
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapitalet		10 937	5 482
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital			
Ökning/minskning av varulager		-2 168	-282
Ökning/minskning av rörelsefordringar		-22 199	70 460
Ökning/minskning av rörelseskulder		14 966	-86 280
Summa förändring av rörelsekapital		-9 401	-16 102
Kassaflöde från den löpande verksamheten		1 536	-10 620
Kassaflöde från investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	16	-9 680	-41 527
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar		-4	-
Investeringar av materiella anläggningstillgångar	17	-1 334	-
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	17	-	654
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-11 018	-40 873
Kassaflöde från finansieringsverksamheten			
Upplåning	35	2 911	36 168
Aktieägartillskott		-	15 000
Nyemission		7 000	641
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		9 911	51 809
Årets kassaflöde		429	316
Ökning/minskning av likvida medel			
Likvida medel vid årets början		1 847	1 558
Kursdifferens i likvida medel		-10	-27
Likvida medel vid årets slut		2 266	1 847

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

KSEK	Not	2018	2017
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	5-7	77 511	68 960
Övriga rörelseintäkter	11	2 404	5 549
Summa rörelsens intäkter		79 915	74 509
Rörelsens kostnader			
Materialkostnader		-9 008	-4 530
Övriga externa kostnader	8, 32	-45 968	-43 585
Personalkostnader	10	-6 219	-4 916
Avskrivningar		-8 572	-5 920
Övriga rörelsekostnader	11	-9 774	-12 557
Summa rörelsens kostnader		-79 541	-71 508
Rörelseresultat		374	3 002
Ränteintäkter	12	3 001	6
Räntekostnader	12	-3 625	-4 821
Finansiella poster netto		-624	-4 815
Resultat före skatt		-250	-1 813
Inkomstskatt	13	-	-11
Årets resultat		-250	-1 824

I moderföretaget förekommer inget övrigt totalresultat varför summa totalresultat för moderföretaget överensstämmer med årets resultat.

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

KSEK	Not	2018	2017
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella tillgångar	16		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbete		23 806	20 397
Övriga immateriella tillgångar		20 417	22 750
Summa immateriella tillgångar		44 223	43 147
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier		54	21
Summa materiella anläggningstillgångar		54	21
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	17	2 208	1 866
Summa finansiella anläggningstillgångar		2 208	1 866
Summa anläggningstillgångar		46 485	45 034
Kortfristiga fordringar			
Varulager	20	1 032	282
Kundfordringar	21	21 871	12 323
Fordringar hos koncernföretag	8	6 105	-
Skattefordran		463	1 489
Övriga fordringar		29	745
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	22	8 137	2 574
Summa kortfristiga fordringar		37 637	17 413
Kassa & bank	23	1 339	604
Summa omsättningstillgångar		38 976	18 017
Summa tillgångar		85 461	63 051

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

KSEK	Not	2018	2017
EGET KAPITAL & SKULDER			
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	24	769	691
Summa bundet eget kapital		769	691
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		6 922	-
Balanserad vinst		13 158	14 982
Årets resultat		-250	-1 824
Summa fritt eget kapital		19 830	13 158
Summa eget kapital		20 599	13 849
Långfristiga skulder			
Checkkredit		6 079	3 168
Övriga skulder	25	37 500	37 000
Summa långfristiga skulder		43 579	40 168
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		6 899	2 251
Övriga kortfristiga skulder	26	401	283
Kortfristig skuld till koncernföretag	8, 26	2 007	389
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	27	11 976	6 111
Summa kortfristiga skulder		21 283	9 034
Summa eget kapital och skulder		85 461	63 051

MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

KSEK	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserade vinstmedel	Summa eget kapital
Ingående balans per 2017-01-01	50	-	-18	32
Årets resultat	-	-	-1 824	-1 824
Transaktioner med aktieägare				
Nyemission	641	-	-	641
Aktieägartillskott	-	-	15 000	15 000
Utgående balans per 2017-12-31	691	-	13 158	13 849

KSEK	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserade vinstmedel	Summa eget kapital
Ingående balans per 2018-01-01	691	-	13 158	13 849
Årets resultat	-	-	-250	-250
Transaktioner med aktieägare				
Nyemission	78	6 922	-	7 000
Aktieägartillskott	-	-	-	-
Utgående balans per 2018-12-31	769	6 922	12 908	20 599

MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN

KSEK	Not	2018	2017
Kassaflöde från den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		374	3 002
Avskrivningar		8 572	5 920
Betald skatt		859	-506
Erhållen ränta		1	6
Betald ränta		-125	-2 821
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapitalet		9 681	5 601
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital			
Ökning/minskning av varulager		-750	-282
Ökning/minskning av rörelsefordringar		-20 901	70 995
Ökning/minskning av rörelseskulder		12 473	-86 774
Summa förändring av rörelsekapital		-9 178	-16 061
Kassaflöde från den löpande verksamheten		503	-10 460
Kassaflöde från investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	16	-9 629	-41 527
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	17	-51	-
Investeringar i finansiella tillgångar		-	-50
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-9 680	-41 577
Kassaflöde från finansieringsverksamheten			
Nyemission		7 000	641
Aktieägartillskott		-	15 000
Upptagna lån		2 911	36 168
Lämnade koncernbidrag		-	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		9 911	51 809
Årets kassaflöde		734	-228
Minskning/ökning av likvida medel			
Likvida medel vid årets början		604	832
Kursdifferens i likvida medel		-	-
Likvida medel vid årets slut		1 339	604

Noter

NOT 1 - Allmän information

Seamless koncernens (Seamless) verksamhet består av två affärsområden – **Seamless Distribution Systems (SDS)** och **Seamless Digital Distribution (SDD)**

SDS levererar system för hantering av distributionsnätverk för elektronisk påfyllning av kontantkort samt eProdukter som sträcker sig från gåvokort till mobila banktjänster. Bolaget erbjuder sina företagskunder en helhetslösning för digitala transaktioner. Systemet är ett tillägg till ett sofistikerat distributionssystem och plattform för ett antal avancerade funktioner för bland annat kampanjhantering och säljledning.

Navet i verksamheten är den egenutvecklade ERS 360° plattformen som ständigt utvecklats för att möta marknadens behov sedan den första installationen för 15 år sedan. Kunderna finns över hela världen men främst i Afrika och Mellanöstern där mobiloperatörer utgör den största kundgruppen. Idag hanterar plattformen på årsbas 5,3 miljarder transaktioner till ett värde över 8 miljarder USD på 30 marknader. SDS har cirka 133 medarbetare, fördelat på anställda och konsulter, i Sverige, Belgien, Nigeria, Ghana, USA, Pakistan, Indien, Ecuador och Förenade Arabemiraten.

SDD distribuerar elektroniska produkter via handeln, som t.ex. mobila kontantkortsladdningar, betalmedel för betalning online och använder sig av SDS egenutvecklade ERS 360 plattform för den digitala leveransen. SDD levererar också den tekniska plattform som möjliggör TopUp via de största bankerna i Sverige. SDDs ERS plattform hanterar årligen cirka sex miljoner transaktioner till ett värde av 500 miljoner kronor på de två marknader som SDD är aktivt på, Sverige och Danmark. SDD har tre medarbetare fördelat på anställda och konsulter och supporterar drygt 2 000 försäljningsställen.

SDS aktie är noterad på NASDAQ First North Premier sedan 21 juli 2017.

Den 21 mars 2019 har denna koncernredovisning och årsredovisning godkänts av styrelsen för offentliggörande.

Samtliga belopp redovisas i tusentals kronor (KSEK) om inte annat anges. Uppgifterna inom parentes avser föregående år.

NOT 2 - Sammanfattning av viktiga redovisningsprinciper

De viktigaste redovisningsprinciperna som tillämpas när denna koncernredovisning upprättats anges nedan. Dessa principer har tillämpats konsekvent för alla presenterade år, om inte annat anges.

2.1 Grund för rapporternas upprättande

Denna finansiella rapport upprättas i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS, utgivna av International Accounting Standard Board (IASB)). Koncernredovisningen har

upprättats i enlighet med IFRS sådana de antagits av EU, RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner samt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats enligt anskaffningsvärdeметoden. De viktigaste redovisningsprinciperna som tillämpats när denna koncernredovisning upprättats anges nedan.

Vid upprättande av moderbolagets årsredovisning har RFR 2 Redovisning för juridiska personer och årsredovisningslagen tillämpats. I de fall moderbolaget tillämpar andra redovisningsprinciper än koncernen anges detta separat i slutet av denna not.

Att upprätta finansiella rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver användning av en del viktiga uppskattningar för redovisningsändamål. Vidare krävs att ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen av koncernens redovisningsprinciper, se not 4 för dessa uppskattningar och bedömningar.

2.1.2 Ändringar i redovisningsprinciper och upplysningar

Nya och ändrade standarder som tillämpas av koncernen

Ett antal nya standarder och ändringar av tolkningar och befintliga standarder har trätt i kraft för räkenskapsår som börjar efter 1 januari 2018 och har tillämpats vid upprättandet av koncernens finansiella rapporter

IFRS 9 Finansiella instrument

Standarden innebär förändringar av hur finansiella tillgångar klassificeras och värderas, inför en nedskrivningsmodell för förväntade kreditförluster samt förändringar av principer för säkringsredovisning. IFRS 9 inför en ny modell för beräkning av kreditförluster reserv som utgår från förväntade kreditförluster. Koncernen påverkas inte av den nya nedskrivningsmodellen, då Seamless inte har några materiella belopp för bortskrivningar av osäkra kundfordringar. Koncernen tillämpar denna standard from 1 januari 2018 och övergången sker retroaktivt. Införandet av IFRS 9 har inte haft någon väsentlig inverkan på koncernen.

IFRS 15 Intäkter från kontrakt med kunder

IFRS 15 ersätter IAS 18 Intäkter och IAS 11 Entreprenadavtal samt där tillhörande SIC och IFRIC. Standarden reglerar hur redovisning av intäkter ska ske. De principer som IFRS 15 bygger på ska ge användare av de finansiella rapporterna mer användbar information om företagets intäkter. Den utökade upplysningsskyldigheten innebär att information om intäktslag, tidpunkt för reglering, osäkerheter kopplade till intäktsredovisning samt kassaflöde hänförligt till företagets kundkontrakt ska lämnas. En intäkt ska enligt IFRS 15 redovisas när kunden erhåller kontroll över den försålda varan eller tjänsten och har möjlighet att använda samt erhåller nyttan från varan eller tjänsten - en princip som ersätter den tidigare principen att intäkter redovisas när risker och förmåner övergått till köparen. Koncernen tillämpar denna standard from 1 januari 2018 och övergången sker framåtriktat. Införandet av IFRS 15 har inte haft någon väsentlig inverkan på koncernen.

Inga av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som för första gången var obligatoriska för det räkenskapsår som började 1 januari 2018 har haft någon väsentlig inverkan på koncernen.

Nya standarder, ändringar och tolkningar av befintliga standarder som inte har tillämpats i förtid av koncernen

Ett antal nya standarder och ändringar av tolkningar och befintliga standarder träder i kraft för räkenskapsår som börjar efter 1 januari 2019 och har inte tillämpats vid upprättandet av koncernens finansiella rapporter. Inga av dessa förväntas ha någon väsentlig inverkan på koncernens finansiella rapporter med undantag av de som följer nedan:

IFRS 16 Leases, publicerades av IASB i januari 2016 och är en ny leasingstandard som kommer att ersätta IAS 17 Leasingavtal samt tillhörande tolkningar IFRIC 4, SIC-15 och SIC-27. Standarden kräver att tillgångar och skulder hänförliga till alla leasingavtal, med några undantag, redovisas i balansräkningen. Denna redovisning baseras på synsättet att leasetagaren har en rättighet att använda en tillgång under en specifik tidsperiod och samtidigt en skyldighet att betala för denna rättighet. Redovisningen för leasegivaren kommer i allt väsentligt att vara oförändrad. Standarden är tillämplig för räkenskapsår som påbörjas den 1 januari 2019 eller senare. Förtida tillämpning är tillåten förutsatt att även IFRS 15 Revenue from Contracts with Customers tillämpas. Koncernen har utvärderat effekterna av införandet av standarden och kan konstatera att den inte kommer att ha någon väsentlig inverkan på koncernen. Koncernen kommer att tillämpa standarden från tillämpningsdatum den 1 januari 2019. Koncernen avser att tillämpa den förenklade övergångsmetoden och kommer inte att räkna om jämförelsetalen. Nyttjanderätter värderas till ett belopp som motsvarar leasingkulden justerade för förutbetalda eller upplupna leasingavgifter hänförliga till avtalet per den 31 december 2018. Inga väsentliga leasingkontrakt har identifierats vid övergångsdatum. Koncernen ett nytt långtidskontrakt avseende kontorslokal som påbörjas den 19 april 2019 och har en löptid på fem år. Nyttjanderätten avseende den nya kontorslokalen kommer att redovisas från och med den 19 april 2019. Under andra kvartalet 2019 kommer koncernen således att behöva redovisa nya tillgångar och skulder för sina operationella leasingavtal gällande den nya kontorslokalen vilket bland annat kommer att påverka nyckeltalen EBITDA och capex.

Inga andra av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte har trätt i kraft, väntas ha någon väsentlig inverkan på koncernen.

2.2 Koncernredovisning

Dotterföretag

Dotterföretag är alla företag (inklusive strukturerade företag) över vilka koncernen har bestämmande inflytande. Koncernen har bestämmande inflytande över ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och kan påverka avkastningen genom sitt bestämmande inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens rörelseförvärv. Köpeskillingen för förvärvet av ett dotterföretag utgörs

av verkligt värde på överlåtna tillgångar, skulder och de aktier som emitterats av koncernen. I köpeskillingen ingår även verkligt värde på alla tillgångar eller skulder som är en följd av en överenskommelse om villkorad köpeskillning. Förvärvsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppstår. Identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder i ett rörelseförvärv värderas inledningsvis till verkliga värden på förvärvsdagen. För varje förvärv avgör koncernen om alla innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget redovisas till verkligt värde eller till innehavets proportionella andel av det förvärvade företagens nettotillgångar.

Det belopp varmed köpeskillning, eventuellt innehav utan bestämmande inflytande samt verkligt värde på förvärvsdagen på tidigare aktieinnehav överstiger verkligt värde på koncernens andel av identifierbara förvärvade nettotillgångar, redovisas som goodwill. Om beloppet understiger verkligt värde för det förvärvade dotterföretagens tillgångar, i händelse av ett s.k. "bargain purchase", redovisas mellanskillnaden direkt i rapporten över totalresultat.

Koncerninterna transaktioner och balansposter samt orealiserade vinster och förluster på transaktioner mellan koncernföretag eliminerar. Redovisningsprinciperna för dotterföretag har i förekommande fall ändrats för att garantera en konsekvent tillämpning av koncernens principer.

2.3 Omräkning av utländsk valuta

Funktionell valuta och rapporteringsvaluta

De olika enheterna i koncernen har den lokala valutan som funktionell valuta då den lokala valutan har definierats som den valuta som används i den primära ekonomiska miljö där respektive enhet huvudsakligen är verksam. I koncernredovisningen används svenska kronor (SEK), som är moderföretagets funktionella valuta och koncernens rapportvaluta.

Transaktioner och balansposter

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen. Valutakursvinster och förluster som uppkommer vid betalning av sådana transaktioner och vid omräkning av monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs, redovisas i rörelseresultatet i resultaträkningen.

Omräkning av utländska koncernföretag

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag som har en annan funktionell valuta än rapportvalutan, omräknas till koncernens rapportvaluta. Tillgångar och skulder för var och en av balansräkningarna omräknas från utlandsverksamhetens funktionella valuta till koncernens rapporteringsvaluta, svenska kronor, till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader för var och en av resultaträkningarna omräknas till svenska kronor till den genomsnittskurs som förelegat vid varje transaktionstidpunkt. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas i övrigt totalresultat.

2.4 Immateriella tillgångar

Balanserade utgifter för utveckling

Utvecklingskostnader som är direkt hänförliga till utveckling och

testning av den identifierbara och unika IT-plattformen som kontrolleras av koncernen redovisas som immateriella tillgångar när följande kriterier är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa plattformen så att den kan användas
- Företagets avsikt är att färdigställa plattformen och använda den
- Det finns förutsättningar att använda plattformen
- Det kan visas hur plattformen genererar troliga framtida ekonomiska fördelar
- Adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda plattformen finns tillgängliga, och
- De utgifter som är hänförliga till plattformen under dess utveckling kan beräknas på ett tillförlitligt sätt

Immateriella tillgångar redovisas till anskaffningsvärdet med avdrag för ackumulerade avskrivningar. Anskaffningsvärdet för en internt utarbetad immateriell tillgång är summan av de utgifter som uppkommer från och med den tidpunkt då den immateriella tillgången först uppfyller de kriterier för aktivering som anges ovan.

De aktiverade kostnaderna genereras internt och inkluderar direkta kostnader för nedlagt arbete. Direkt hänförliga utgifter som balanseras som en del av affärssystemet innefattar utgifter för anställda. Aktiviteter under förstudiefasen samt underhålls- och utbildningsinsatser kostnadsförs löpande, vilket även gäller vidareutveckling av befintlig funktionalitet.

Avskrivning påbörjas när tillgången kan börja användas. Nyttjandeperioden bedöms utifrån den period som de förväntade fördelarna beräknas komma företaget tillgodo. Nyttjandeperioden bedöms uppgå till 5 år och avskrivningar sker linjärt över denna tid. Avskrivningar redovisas i posten avskrivningar i resultaträkningen.

Utgifter för utveckling som inte uppfyller kriterierna ovan, kostnadsförs i takt med att de uppkommer. Utgifter för utveckling som tidigare kostnadsförts redovisas inte som en tillgång i efterföljande perioder.

IP rättighet (ERS360)

Den 7 juni 2017 förvärvade SDS slutligt samtliga immateriella rättigheter knutna till ERS 360, inklusive varumärket, från SEQR Group AB. Den 18 november 2018 förvärvade SDS samtliga immateriella rättigheter knutna till ERS360 för "Etop-up" från Invuo eProducts konkursbo. Transaktionsplattformen ERS 360 utgör navet i bolagens verksamhet. Avskrivning påbörjas när tillgången kan börja användas. Nyttjandeperioden bedöms utifrån den period som de förväntade fördelarna beräknas komma företaget tillgodo. Nyttjandeperioden bedöms uppgå till 10 år och avskrivningar sker linjärt över denna tid. Avskrivningar redovisas i posten avskrivningar i resultaträkningen.

2.5 Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för avskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår utgifter som direkt kan hänföras till förvärvet av tillgången.

Tillkommande utgifter läggs till tillgångens redovisade värde eller

redovisas som en separat tillgång, beroende på vilket som är lämpligt, endast då det är sannolikt att de framtida ekonomiska förmåner som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen tillgodo och tillgångens anskaffningsvärde kan mätas på ett tillförlitligt sätt. Redovisat värde för en ersatt del tas bort från balansräkningen. Alla andra former av reparationer och underhåll redovisas som kostnader i resultaträkningen under den period de uppkommer.

De materiella anläggningstillgångarna skrivs av systematiskt över tillgångens bedömda nyttjandeperiod. För inventarier tillämpas en avskrivningstid på fem år.

Tillgångarnas restvärden och nyttjandeperiod prövas vid varje rapportperiods slut och justeras vid behov. En tillgångs redovisade värde skrivs omgående ner till dess återvinningsvärde om tillgångens redovisade värde överstiger dess bedömda återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högsta av en tillgångs verkliga värde efter avdrag för försäljningskostnader och dess nyttjandevärde.

Vinster och förluster vid avyttring av en materiell anläggningstillgång fastställs genom en jämförelse mellan försäljningsintäkten och det redovisade värdet och redovisas i övriga rörelseintäkter respektive övriga rörelsekostnader i resultaträkningen.

2.6 Nedskrivningar av icke-finansiella anläggningstillgångar

Tillgångar som har en obestämbart nyttjandeperiod, exempelvis goodwill, eller immateriella tillgångar som ännu inte är färdiga för användning (balanserade utgifter för utveckling), skrivs inte av utan prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdenedgång närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högre av tillgångens verkliga värde minskat med försäljningskostnader och dess nyttjandevärde. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter).

2.7 Finansiella instrument

2.7.1 Klassificering av finansiella tillgångar från den 1 januari 2018

Från den 1 januari 2018, klassificerar koncernen sina finansiella tillgångar i kategorin finansiella tillgångar som redovisas till upplupet anskaffningsvärde (omfattande posterna kundfordringar, del av övriga kortfristiga fordringar samt likvida medel). Klassificeringen av investeringar i skuldinstrument beror på koncernens affärsmodell för hantering av finansiella tillgångar och de avtalsenliga villkoren för tillgångarnas kassaflöden. Samtliga koncernens finansiella tillgångar som utgör skuldinstrument klassificeras i kategorien finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde. Dessa utgörs av tillgångar som innehas med syfte att inkassera avtalsenliga kassaflöden och där dessa kassaflöden enbart består av kapitalbelopp och ränta och vilka redovisas till upplupet anskaffningsvärde.

2.7.2 Klassificering av finansiella tillgångar före den 1 januari 2018

Koncernen har tillämpat IFRS 9 med retroaktiv verkan, men har valt att inte räkna om jämförelsetalen. Detta innebär att de lämnade jämförelsetalen har redovisats i enlighet med de tidigare redovisningsprinciperna. Koncernen har fram till och med den 31 december 2017 klassificerat sina finansiella tillgångar i kategorin lånefordringar och kundfordringar. Klassificeringen berodde på syftet med förvärvet av den finansiella tillgången. Företagsledningen fastställde klassificeringen av de finansiella tillgångarna vid det första redovisningstillfället och omprövade detta beslut vid varje rapporteringstillfälle.

Lånefordringar och kundfordringar

Lånefordringar och kundfordringar är finansiella tillgångar som inte är derivat, som har fastställda eller fastställbara betalningar och som inte är noterade på en aktiv marknad. De ingår i omsättnings-tillgångar med undantag för poster med förfallodag mer än tolv månader efter balansdagen, vilka klassificeras som anläggningstullgångar. Koncernens lånefordringar och kundfordringar utgörs av kundfordringar, likvida medel samt de finansiella instrument som redovisas som övriga fordringar (se not 2.9 och 2.10).

2.7.3 Klassificering av finansiella skulder

Principerna för klassificering av koncernens finansiella skulder har inte ändrats till följd av övergången till IFRS 9. Koncernen klassificerar sina finansiella skulder i kategorin övriga finansiella skulder. Koncernens övriga långfristiga skulder, leverantörsskulder och den del av posterna övriga kortfristiga skulder som avser finansiella instrument klassificeras som övriga finansiella skulder.

2.7.4 Redovisning och värdering

Köp och försäljningar av finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, det datum då koncernen förbinder sig att köpa eller sälja tillgången. Koncernens finansiella instrument redovisas första gången till verkligt värde plus transaktionskostnader. Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförs och koncernen har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten. Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelsen i avtalet har fullgjorts eller på annat sätt utsläcks.

Koncernens finansiella tillgångar och skulder redovisas efter anskaffningstidpunkten till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

2.7.5 Kvittning av finansiella instrument

Finansiella tillgångar och skulder kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen, endast när det finns en legal rätt att kvitta de redovisade beloppen och en avsikt att reglera dem med ett nettobelopp eller att samtidigt realisera tillgången och reglera skulden.

2.7.6 Nedskrivning av finansiella tillgångar från den 1 januari 2018

Tillgångar som redovisas till upplupet anskaffningsvärde

Koncernen värderar från och med den 1 januari 2018 de framtida förväntade kreditförlusterna relaterade till investeringar i skuldinstrument redovisade till upplupet anskaffningsvärde. Koncernen tillämpar i enlighet med reglerna i IFRS 9 en förenklad metod för nedskrivningsprövning av kundfordringar. Förenklingen innebär

att reserven för förväntade kreditförluster beräknas baserat på förlustrisken för hela fordrans löptid och redovisas när fordran redovisas första gången. För att mäta de förväntade kreditförlusterna har kundfordringar grupperats baserat på fördelade kreditriskenheter och förfallna dagar. Koncernen använder sig utav framåtblickande variabler för beräkning av förväntade kreditförluster. Förväntade kreditförluster redovisas i koncernens resultaträkning inom posten övriga externa kostnader.

2.7.7 Nedskrivning finansiella tillgångar före den 1 januari 2018

Tillgångar som redovisas till upplupet anskaffningsvärde (lånefordringar och kundfordringar)

Koncernen bedömde vid varje rapportperiods slut om det fanns objektiva bevis för att nedskrivningsbehov förelåg för en finansiell tillgång eller en grupp av finansiella tillgångar. En finansiell tillgång eller grupp av finansiella tillgångar hade ett nedskrivningsbehov och skrevs ned endast om det fanns objektiva bevis för ett nedskrivningsbehov till följd av att en eller flera händelser inträffat efter det att tillgången redovisats första gången och att denna händelse hade inverkan på de uppskattade framtida kassaflödena för den finansiella tillgången eller grupp av finansiella tillgångar som kunde uppskattas på ett tillförlitligt sätt.

Nedskrivningen beräknades som skillnaden mellan tillgångens redovisade värde och nuvärdet av uppskattade framtida kassaflöden diskonterade till den finansiella tillgångens ursprungliga effektiva ränta. Tillgångens redovisade värde skrevs ned och nedskrivningsbeloppet redovisades i koncernens resultaträkning som övriga externa kostnader. Om nedskrivningsbehovet minskade i en efterföljande period och minskningen objektivt kunde hänföras till en händelse som inträffade efter att nedskrivningen redovisades, redovisades återföringen av den tidigare redovisade nedskrivningen i koncernens resultaträkning som övriga externa kostnader.

2.8 Kundfordringar

Kundfordringar är belopp som skall betalas av kunder för sålda produkter i den löpande verksamheten. Kundfordringar redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden, minskat med reservering för kreditförluster. Verkligt värde och i efterföljande perioder upplupet anskaffningsvärde motsvarar nominella belopp på kundfordringarna eftersom denna post är kortfristig till sin natur.

2.9 Likvida medel

I likvida medel ingår, i såväl balansräkningen som i rapporten över kassaflöden, kassa och banktillgodohavanden.

2.10 Leverantörsskulder

Leverantörsskulder är förpliktelser att betala för varor och tjänster som har förvärvats i den löpande verksamheten från leverantörer. Leverantörsskulder klassificeras som kortfristiga skulder om de förefaller inom ett år eller tidigare. Om inte, redovisas de som långfristiga skulder.

Leverantörsskulder redovisas till nominellt belopp. Redovisat värde för leverantörsskulder förutsätts motsvara dess verkliga värde, eftersom denna post är kortfristig till sin natur.

2.11 Upplåning

Upplåning utgörs av posten övriga långfristiga skulder i balansräkningen. Posten utgörs av en långfristig skuld till ett externt konsortium, för upplysningar om villkor för lånet se not x.

Upplåning redovisas inledningsvis till verkligt värde, netto efter transaktionskostnader. Upplåning redovisas därefter till upplupet anskaffningsvärde och eventuell skillnad mellan erhållet belopp (netto efter transaktionskostnader) och återbetalningsbeloppet redovisas i resultaträkningen fördelat över låneperioden, med tillämpning av effektivräntemetoden.

Upplåning klassificeras som kortfristiga skulder om inte koncernen har en ovillkorlig rätt att skjuta upp betalning av skulden i åtminstone 12 månader efter rapportperiodens slut.

2.12 Aktuell och uppskjuten skatt

Periodens skattekostnad omfattar aktuell och uppskjuten skatt. Den aktuella skattekostnaden beräknas på basis av de skatteregler som på balansdagen är beslutade eller i praktiken beslutade i de länder där moderföretaget och dess dotterföretag är verksamma och genererar skattepliktiga intäkter.

Uppskjuten skatt redovisas, enligt balansräkningsmetoden, på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och deras redovisade värden i koncernredovisningen. Den uppskjutna skatten redovisas emellertid inte om den uppstår till följd av en transaktion som utgör den första redovisningen av en tillgång eller skuld som inte är ett rörelseförvärv och som, vid tidpunkten för transaktionen, varken påverkar redovisat eller skattemässigt resultat. Uppskjuten inkomstskatt beräknas med tillämpning av skattesatser som har beslutats eller aviserats per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran realiseras eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar på underskottsavdrag redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka underskotten kan utnyttjas.

Uppskjutna skattefordringar och skulder kvittas när det finns legal kvittningsrätt för aktuella skattefordringar och skatteskulder och när de uppskjutna skattefordringarna och skatteskulderna hänför sig till skatter debiterade av en och samma skattemyndighet och avser antingen samma skattesubjekt eller olika skattesubjekt, där det finns en avsikt att reglera saldona genom nettobetalningar.

2.13 Ersättningar till anställda

Pensionsplaner

Koncernen har endast avgiftsbestämda pensionsplaner. En avgiftsbestämd pensionsplan är en pensionsplan enligt vilken koncernen betalar fasta avgifter till en separat juridisk enhet. Koncernen har inte några rättsliga eller informella förpliktelser att betala ytterligare avgifter om denna juridiska enhet inte har tillräckliga tillgångar för att betala alla ersättningar till anställda som hänger samman med de anställdas tjänstgöring under innevarande eller tidigare perioder.

Avgifterna redovisas som personalkostnader när de förfaller till betalning. Förutbetalda avgifter redovisas som en tillgång i den utsträckning som kontant återbetalning eller minskning av framtida betalningar kan komma koncernen tillgodo.

Rörliga ersättningar

Koncernen redovisar en avsättning för rörliga ersättningar när det finns en legal eller informell förpliktelse på grund av tidigare praxis.

2.14 Aktierelaterade ersättningar

Koncernen har erbjudit anställda att teckna teckningsoptioner (eget kapitalinstrument) där den anställda har erlagt en ersättning som motsvarar det verkliga värdet på optionerna, varför ingen kostnad redovisats i resultaträkningen avseende dessa program. Detta program innebär att anställda har rätten att teckna optioner (eget kapitalinstrument) där den anställda mot ersättning får möjlighet att teckna aktier till ett givet pris under teckningsperioden. Verkligt värde på de tilldelade optionerna beräknas enligt Black & Scholes modellen.

När optionerna utnyttjas, emitterar företaget nya aktier. Mottagna betalningar, efter avdrag för eventuella direkt hänförliga transaktionskostnader, krediteras aktiekapitalet (kvotvärde) och övrigt tillskjutet kapital när optionerna utnyttjas.

De sociala avgifter som uppkommer på tilldelningen av aktieoptioner betraktas som en integrerad del av tilldelningen, och kostnaden behandlas som en kontantreglerad aktierelaterad ersättning.

2.15 Intäktsredovisning

Intäkter redovisas till det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas, och motsvarar de belopp som erhålls för sålda varor och tjänster efter avdrag för rabatter och mervärdesskatt.

Avtal innehållande försäljning av varor och tjänster

SDS tecknar avtal som innehåller försäljning av olika komponenter. Ett avtal innehåller vanligen försäljning av tjänster hänförliga till mjukvara (inklusive licens), support och hårdvara. Varje komponent i ett avtal förhandlas separat och intäkterna fördelas efter varje komponents relativa verkliga värde. Seamless redovisar intäkten allteftersom man uppfyller sina prestationsåtaganden och har överfört en utlovad vara eller tjänst till kunden. Varan eller tjänsten anses vara överförd när kunden har fått kontroll över tillgången. Transaktionspriset efter avdrag för rabatt på varan eller tjänsten är specificerat i den offert/orderbekräftelse som man får av kunden samt fördelas per prestationsåtagande i enlighet med offert/orderbekräftelse. Seamless har identifierat sex prestationsåtaganden som ska redovisas antingen tillsammans eller var och en för sig. Prestationsåtaganden ska redovisas över tid eller vid en viss tidpunkt.

Följande prestationsåtaganden redovisas över tid

Tjänster hänförligt till mjukvara

Tjänster hänförliga till mjukvara utförs i samtliga fall enligt fastprisavtal och intäkterna beräknas genom att färdigställandegraden för den specifika installationen fastställs baserat på nedlagda utgifter vid rapportperiodens slut i förhållande till beräknade totala utgifter. Intäkter redovisas endast då det är sannolikt att ekonomiska fördelar som är förknippade med installationen kommer att tillfalla företaget. Vad gäller dessa tjänster krävs i de flesta fall att kunden godkänner olika delar av projektet innan det kan anses säkerställt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillfalla koncernen. I de

fall det krävs godkännande av kunden för delar av ett projekt hänförligt till mjukvara redovisas endast intäkter till den del av projektet som har godkänts av kunden och nedlagda kostnader balanseras.

Support

Intäkter från försäljning av support avser antingen s.k. Managed Operations där koncernen tar ansvar för drift och styrning av ERS-plattformen eller support där Seamless supporterar systemet när så behövs. Både intäkter från Managed Operations och support periodiseras linjärt över kontraktets löptid. Rabatter hänförliga till support och Managed Operations periodiseras linjärt över kontraktets löptid.

Följande prestationsåtaganden redovisas vid en viss tidpunkt

Försäljning av varor

Koncernen säljer varor i form av hårdvara (vanligen servrar) och handterminaler. Intäkter från försäljning av produkter upptas till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och motsvarar det belopp som erhålls för sålda varor efter avdrag för rabatter och mervärdesskatt. Intäkter redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Intäkter från försäljning av hårdvara redovisas när varan har levererats till kund.

Licens och expansionspaket

Intäkter från försäljning av utökad licenskapacitet redovisas när kunden får tillgång till det utökade antalet transaktioner.

Distributionsintäkter (ETop-up)

SDD köper och säljer samtalstid till återförsäljare. Försäljningen redovisas som intäkt när kontrollen för samtalstiden överförs, vilket inträffar när samtalstiden levereras till återförsäljaren.

Intäkter från SDDs/distribution redovisas brutto som omsättning i resultaträkningen när koncernen agerar som en principal i transaktionerna. Det innebär att belopp för inköp av tjänsterna/varorna från en samarbetspartner/leverantör också redovisas brutto, som kostnad i resultaträkningen. Bedömningen att koncernen agerar som huvudman mot slutkunden görs genom en sammantagen analys av om koncernen: har det primära ansvaret för att leverera varorna (eVouchers) och tjänsterna till slutkunden, står varulagerrisk, bestämmer priser och innehåll i tjänster och varor, samt i tillämpliga fall bär kreditrisken. Om analysen av ett förhållande/distributionsavtal däremot visar att koncernen agerar som agent (ombud) i transaktionerna innebär det att enbart den del av intäktströendet som utgör en ökning av eget kapital för koncernen efter avdrag för de belopp som uppstår för en samarbetspartners/huvudmans räkning intäktsredovisas som omsättning i resultaträkningen. Detta kan likställas med att enbart en provision redovisas som intäkt, d.v.s. koncernens omsättning utgörs i dessa fall av transaktionens nettobehållning, kostnaderna är avdragna från bruttobehållningen på omsättningsraden. SDD har hittills ej agerat som agent i SDDs/distributionssegmentet, men väljer att upplysa om detta då företaget bedömer att sannolikheten är hög sådana avtal kan komma att ingås.

Rabatters påverkan på intäktsredovisning

Rabatter förekommer dels i form av engångsrabatter som kunden erhåller direkt vid försäljning dels av rabatter i form av fria tjänster, exempelvis support. I de fall fri support erhålles periodiseras erhållna intäkter över avtalstiden (inklusive tiden då fri support erhålles).

Ränteintäkter

Ränteintäkter intäktsredovisas fördelat över löptiden med tillämpning av effektivräntemetoden.

2.16 Leasing

Koncernen innehar sex hyreskontrakt avseende kontorslokaler som klassificeras som operationell leasing. I övrigt har koncernen inga andra operationella eller finansiella leasingavtal. Vid balansdagen per den 31 december 2018 uppgår koncernens icke uppsägningsbara operationella leasingåtaganden till 948 KSEK. Dessa kommer att redovisas som en kostnad i resultaträkningen linjärt över leasingperioden. Vidare har koncernen ett nytt långtidskontrakt avseende kontorslokal som påbörjas den 19 april 2019 och har en löptid på fem år. Nyttjanderätten avseende den nya kontorslokalen kommer att redovisas från och med den 19 april 2019. Den identifierade mest väsentliga effekten är att koncernen under andra kvartalet 2019 kommer att behöva redovisa nya tillgångar och skulder för sina operationella leasingavtal gällande den nya kontorslokalen vilket bland annat kommer att påverka nyckeltalen EBITDA och capex.

2.17 Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Denna innebär att rörelseresultatet justeras för transaktioner som inte medfört in eller utbetalningar under perioden samt för eventuella intäkter och kostnader som hänförs till investerings- eller finansieringsverksamhetens kassaflöden.

2.18 Moderbolagets redovisningsprinciper

Moderbolaget har i samband med upprättandet av årsredovisning tillämpat RFR 2 Redovisning för juridiska personer och årsredovisningslagen.

Moderföretaget tillämpar andra redovisningsprinciper än koncernen i de fall som anges nedan.

Uppställningsformer

Resultat- och balansräkning följer årsredovisningslagens uppställningsform. Rapport över förändring av eget kapital följer också koncernens uppställningsform men skall innehålla de kolumner som anges i ÅRL. Det innebär skillnad i benämningar, jämfört med koncernredovisningen, främst avseende finansiella intäkter och kostnader, avsättningar, och eget kapital.

Andelar i dotterföretag

Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet inkluderas förvävsrelaterade kostnader och eventuella tilläggsköpeskillingar.

När det finns en indikation på att andelar i dotterföretag minskat i värde görs en beräkning av återvinningsvärdet. Är detta lägre än det redovisade värdet görs en nedskrivning. Nedskrivningar redovisas i posterna "Resultat från andelar i koncernföretag".

Leasingavtal

Samtliga leasingavtal, oavsett om de är finansiella eller operationella klassificeras som operationella leasingavtal.

Koncernbidrag

Koncernbidrag redovisas enligt huvudregeln i RFR 2. Huvudregeln i RFR 2 för redovisning av koncernbidrag är att redovisa utifrån ekonomisk innebörd och den valda regeln ska tillämpas konsekvent på samtliga koncernbidrag. Koncernbidrag som dotterföretag erhåller från moderföretag redovisas i dotterföretaget i eget kapital. Koncernbidrag som dotterföretag lämnar till moderföretag redovisas även det i eget kapital.

Finansiella instrument

IFRS 9 tillämpas ej i moderföretaget. Moderföretaget tillämpar istället de punkterna som anges i RFR 2 (IFRS 9 Finansiella instrument, p. 3-10).

Finansiella instrument värderas med utgångspunkt till anskaffningsvärde. Inom efterföljande perioder kommer finansiella tillgångar som är anskaffade med avsikt att innehas kortsiktigt att redovisas i enlighet med lägsta värdets princip till det lägsta av anskaffningsvärde och marknadsvärde.

Vid beräkning av nettoförsäljningsvärdet på fordringar som redovisas som omsättningstillgångar ska principerna för nedskrivningsprövning och förlustriskreservering i IFRS 9 tillämpas. För en fordran som redovisas till upplupet anskaffningsvärde på koncernnivå innebär detta att den förlustriskreserv som redovisas i koncernen i enlighet med IFRS 9 även ska tas upp i moderföretaget.

För jämförelseåret 2017 tillämpades inte IAS 39 i moderföretaget utan finansiella instrument värderades till anskaffningsvärde.

2.19 Segmentsrapportering

Rörelsesegment rapporteras på ett sätt som överensstämmer med den interna rapportering som lämnas till den högste verkställande beslutsfattaren. Den högste verkställande beslutsfattaren är den funktion som ansvarar för tilldelning av resurser och bedömning av rörelsesegmentens resultat. I koncernen har denna funktion identifierats som den verkställande direktören som fattar strategiska beslut. Seamless interna rapportering är uppdelad utifrån rörelsesegmenten SDD/Distributions- och SDS/Distributions verksamhet. Försäljning mellan segmenten sker till marknadsmässiga villkor.

2.20 Avsättning

Avsättningar redovisas i balansräkningen när koncernen har ett legalt eller informellt åtagande som följd av inträffad händelse, det är troligt att ett utflöde av resurser krävs för att reglera åtagandet och när en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Tidpunkten eller beloppet för utflödet kan fortfarande vara osäker.

Avsättning för omstruktureringar redovisas bara om en fastställd

och utförlig omstruktureringsplan har utarbetats och införts, eller om Bolaget minst har offentliggjort planens huvuddrag till dem som berörs av den. Avsättningen redovisas inte för utgifter som hör samman med den framtida verksamheten. En avsättning redovisas till den bästa uppskattningen av det belopp som krävs för att reglera förpliktelsen på balansdagen. Avsättningen tas endast i anspråk för de utgifter som avsättningen ursprungligen var avsedd för. Avsättningen diskonteras till sina nuvärden där pengarnas tidsvärde är väsentligt.

NOT 3 - Finansiell riskhantering

3.1 Finansiella riskfaktorer

Koncernen utsätts genom sin verksamhet för en mängd olika finansiella risker. Nedan framgår de olika risker som Seamless är exponerat för.

Valutarisk

Bolaget har sitt säte i Sverige men verksamheten är internationell och innefattar länder i Europa, Afrika, Asien och Sydamerika. Verksamheten är därigenom exponerad mot flera valutor såsom euro och US-dollar.

Valutarisken uppkommer både genom framtida och genomförda affärstransaktioner då bolagets verksamhet i de aktuella länderna så gott som uteslutande består av försäljning. Bolaget har obetydliga nettotillgångar som är exponerade för valutafluktuationer och inga skulder i andra valutor än svenska kronor. Fordringar uppkommer löpande i utländska valutor. Vilken valuta fordringar uppkommer i beror på i vilken valuta som försäljningen av bolagets produkter denomineras. Dessa fordringar är utsatta för valutafluktuationer. Styrelsen har fattat beslut att dessa fordringar inte skall valutasäkras, huvudsakligen beroende på att viss osäkerhet råder avseende tidpunkten för fullgörandet av betalningarna.

Transaktionsrisk

Transaktionsrisk är risken för påverkan på koncernens nettoresultat och kassaflöde till följd av att värdet av de kommersiella flödena i utländska valutor ändras vid förändringar i växelkurserna. Seamless är exponerad för valutarisk genom inköp och försäljning i andra valutor än SEK. Både inköp och försäljning sker i SEK, EUR, THB, DKK och USD. Utöver dessa valutor sker även inköp i GBP.

Koncernen har följande balansexponering för finansiella tillgångar i utländsk valuta:

	2018-12-31	2017-12-31
EUR	4 384	560
USD	23 072	9 377
Andra valutor	276	94
Summa	27 732	10 031

Balansexponeringen för finansiella skulder i utländsk valuta är följande:

	2018-12-31	2017-12-31
EUR	99	-
USD	7 752	758
Andra valutor	75	390
Summa	7 926	1 148

Omräkningsrisk

Koncernen har en risk vid omräkning av utländskt dotterbolags nettotillgångar till konsolideringsvalutan svenska kronor (SEK). Ett utländskt dotterbolag finns i Indien (INR). Koncernen påverkas av att denna räknas om till SEK.

Per 31 december 2018 uppgick valutakursdifferenser som redovisats i övrigt totalresultat till 4 (-229) KSEK.

Känslighetsanalys

Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 10 procent i förhållande till de olika valutorna, andra variabler konstanta, skulle påverkan på årets resultat respektive eget kapital varit enligt nedan:

Årets resultat före skatt	2018	2017
EUR	429	66
USD	1 532	966

Kreditrisk

Kreditrisk eller motpartsrisk är risken för att motparten i en finansiell transaktion inte fullgör sina förpliktelser på förfalldagen. Seamless kreditrisk innefattar banktillgodohavanden och kundfordringar. Avseende likvida medel bedöms att kreditrisken är låg då motparterna är stora välkända banker i Sverige med hög kreditvärdighet. Den övervägande finansiella risken i koncernen är kreditrisken i utestående kundfordringar.

SDS har en kreditrisk i utestående kundfordringar. Kreditrisk i kundfordringar avser företag, främst inom telekomsektorn. Kreditrisken

gentemot dessa bedöms som låg då motparterna är stora välkända mobiloperatörer i Afrika och Mellan Östern eller leverantörer inom telekom. Med anledning av detta förekommer det inte att kredit-säkerheter krävs i samband med kundfordringsexponeringar. SDS har ca 68% av sin försäljning till MTN Group vilket bedöms som en riskfaktor. SDD säljer till större kedjor i Sverige och Danmark där kreditrisken bedöms som låg. SDD säljer även till ett antal mindre fristående butiker där kreditrisken bedöms som högre. SDD tar alltid en extern kreditrating på alla kunder i samband med kundfordringsexponering. Seamless kreditförluster har historiskt varit små.

För koncernens kreditförluster se Not 21.

	2018-12-31	2017-12-31
Kundfordringar		
Motparter med extern kreditrating	8 608	-
Motparter utan extern kreditrating	-	-
Grupp 1	11 484	-
Grupp 2	10 352	13 385
Grupp 3	-	-
Grupp 4	-	-
Summa motparter utan extern kreditrating	30 444	13 385
Summa kundfordringar utan nedskrivningsbehov	30 344	13 385

- Grupp 1 – nya kunder (kundrelationernas varaktighet kortare än 6 månader).
- Grupp 2 – befintliga kunder (kundrelationernas varaktighet längre än 6 månader) utan tidigare betalningsförsummelse.
- Grupp 3 – nya kunder (kundrelationernas varaktighet kortare än 6 månader) med vissa tidigare uteblivna betalningar. Alla uteblivna betalningar har återvunnits fullt ut.
- Grupp 4 – befintliga kunder (kundrelationernas varaktighet längre än 6 månader) med vissa tidigare uteblivna betalningar. Alla uteblivna betalningar har återvunnits fullt ut.

Likviditetsrisk

Likviditetsrisk är risken för att Seamless saknar likvida medel för betalning av sina åtaganden avseende finansiella skulder. För att säkerställa en god betalningsberedskap för den operativa verksamheten analyseras likviditetsbehovet veckovis och likviditetsprognoser över de kommande kvartalen upprättas löpande.

Per den 31 december 2018 har koncernen en likviditet om 2 266 (1 847) KSEK som består av banktillgodohavanden.

	2018-12-31	2017-12-31
Bankmedel och kortfristig bankinlåning		
AAA	-	-
AA	2 039	779
A	-	-
B	227	1 068
	2 266	1 847

Bolaget hade den 31 december en checkräkningskredit hos Handelsbanken som uppgick till 10 000 KSEK. Per 31 december hade bolaget utnyttjat 6 079 KSEK av checkkrediten.

Tabellen nedan visar de avtalsenliga odiskonterade kassaflödena från koncernens finansiella skulder uppdelade efter den tid som på balansdagen återstår fram till den avtalsenliga förfallodagen.

Per 31 december 2018

KSEK	< 1 år	1 till 2 år	2 till 5 år	> 5 år
Leverantörsskulder	10 876	-	-	-
Checkkredit	-	6 079	-	-
Långfristiga skulder	-	-	49 583	-

Per 31 december 2017

KSEK	< 1 år	1 till 2 år	2 till 5 år	> 5 år
Leverantörsskulder	2 613	-	-	-
Checkkredit	-	3 168	-	-
Långfristiga skulder	-	-	49 583	-

3.2 Hantering av kapitalrisk

Seamless mål avseende kapitalstrukturen är att trygga bolagets förmåga att fortsätta sin verksamhet så att den kan generera avkastning till aktieägarna med nytta för andra intressenter samt att upprätthålla en optimal kapitalstruktur för att hålla kostnaderna för kapitalet nere. För att upprätthålla kapitalstrukturen arbetar bolaget med att uppnå sina finansiella mål, dels genom att sänka kostnaderna och dels genom att öka omsättningen vilket leder till ökade marginaler samt att en lägre skuldsättningsgrad kan uppnås. Med kapital menar Seamless realkapital och finansiellt kapital. Seamless skuldsättningsgrad är per balansdagen 31 december 2018, 2,85 (3,03).

NOT 4 - Viktiga uppskattningar och bedömningar

Uppskattningar och bedömningar utvärderas löpande och baseras på historisk erfarenhet och andra faktorer, inklusive förväntningar på framtida händelser som anses rimliga under rådande förhållanden.

Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

Koncernen gör uppskattningar och antaganden om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som blir följden av dessa kommer, definitionsmässigt, sällan att motsvara det verkliga resultatet. De uppskattningar och antaganden som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår behandlas i huvuddrag nedan.

Balanserade utgifter för utveckling

Seamless kapitaliserar kostnader hänförliga till utveckling i den omfattning de bedöms uppfylla kriterierna enligt IAS 38 p. 57 (se 2.5 Immateriella tillgångar). För bedömning av eventuellt nedskrivningsbehov av balanserade utvecklingskostnader har flera antaganden och varierande förhållanden och uppskattningar av parametrar gjorts.

För att fastställa huruvida det föreligger indikation avseende nedskrivning eller vid nedskrivningstest beräknas återvinningsvärdet för närvarande baserat på ett verkligt värde minus försäljningskostnader utifrån en implicit marknadsvärdering av den del av verksamheten som de balanserade utvecklingsutgifterna relaterar till.

Värdet av de immateriella tillgångarna kan försvaras via en kassaflödesvärdering av bolaget. Givet de antaganden som företaget gjort vid kassaflödesvärderingen så föreligger ett övertvärde mellan bokfört värde för de immateriella tillgångarna och det implicita värdet av verksamheten. Det föreligger således ingen indikation på nedskrivning.

Successiv vinstavräkning av projekt

SDS tillämpar successiv vinstavräkning i sina projekt. Ett grundläggande villkor för att kunna bedöma den successiva vinstavräkningen är att projektintäkter och projektkostnader kan fastställas på ett tillförlitligt sätt. Färdigställandegraden bestäms på basen av faktiskt arbetade timmar i relation till projektets totala budgeterade timmar. Uppföljning av projekten, och att projekten är i fas med budget, genomförs på månadsbasis i samband med bokslut.

NOT 5 - Nettoomsättningens fördelning

Nettoomsättningen fördelar sig på typ av intäkter enligt följande:

Koncernen KSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Försäljning av mjukvara	30 027	22 986	30 027	22 986
Försäljning av support	40 211	36 550	40 480	36 550
Försäljning av licenser	3 137	7 458	3 137	7 458
Försäljning av hårdvara	3 868	3 522	3 868	3 522
Försäljning av Etop-up	10 499	-	-	-
Totalt	87 742	70 516	77 512	70 516

Bolaget har sitt säte i Sverige. Intäkterna från externa kunder i Sverige uppgår till 11 575 (3 208) KSEK och summa intäkter från externa kunder i andra länder uppgår till 76 167 (67 308) KSEK.

Nettoomsättningen per geografiska områden i %	2018	2017
Afrika	69,90%	71,19%
Mellanöstern och Asien	14,42%	17,47%
Europa	13,40%	-
Övrigt	2,27%	11,34%
Koncernen totalt	100,00%	100,00%

Största kunden är MTN Group och de står för 68 (79) procent av omsättningen.

NOT 6 - Segmentrapportering

I och med förvärvet av SDD så har koncernens verkställande direktör utvärderat koncernens verksamhet både utifrån produkt och geografiskt perspektiv och har identifierat två rapporterbara segment i dess verksamhet:

Segment 1: SDS levererar system för hantering av distributionsnätverk för elektronisk påfyllning av kontantkort samt eProdukter som sträcker sig från gåvokort till mobila banktjänster i Afrika samt Mellanöstern & Asien.

Segment 2: SDD distribuerar elektroniska produkter via handeln i Sverige & Danmark.

Nettoomsättning per segment	SDS	SDD	TOTAL
Försäljning av mjukvara	30 027	-	30 027
Försäljning av support	40 480	-	40 480
Försäljning av licenser	3 137	-	3 137
Försäljning av hårdvara	3 868	-	3 868
Försäljning av Etop-up	-	10 499	10 499
Koncernintern nettoomsättning mellan segment	-269	-	-269
Nettoomsättning från externa kunder	77 243	10 499	87 742
Koncernintern kostnad mellan segment	-	269	269
Rörelseresultat	1 525	-23	1 501
Finansnetto	-	-	-662
Inkomstskatt	-	-	-428
Årets resultat	-	-	412

NOT 7 - Avtalsstillgångar och avtalsskulder

	2018	2017
Kortfristiga avtalsstillgångar hänförliga till mjukvaruavtal som vinstavräknats men ännu inte fakturerats	6 879	1 693
Summa kortfristiga avtalsstillgångar*	6 879	1 693
Kortfristiga avtalsskulder hänförliga till supportavtal	5 460	4 179
Kortfristiga avtalsskulder hänförliga till mjukvaruavtal där beloppet fakturerats men ännu inte vinstavräknats	571	114
Kortfristiga avtalsskulder hänförliga till hårdvaruavtal där beloppet fakturerats men godset har ännu inte levererats	2 270	-
Kortfristiga avtalsskulder till operatörsavtal i Sverige & Danmark	666	-
Summa kortfristiga avtalsskulder**	8 967	4 293

* not 22 upplupna intäkter

** not 27 förutbetalda intäkter

	2018	2017*
Orderstock lika med det sammanlagda beloppet av det transaktionspris som fördelats till supportavtal, mjukvaruavtal samt hårdvaruavtal som är uppfyllda eller delvis uppfyllda per 31 december	55 746	-*

*I enlighet med övergångsreglerna i IFRS 15, har upplysningar inte lämnats om transaktionspriset som fördelats till (delvis) uppfyllda prestationsåtaganden per 31 december 2017.

Ledningen förväntar sig att 100 % av transaktionspriset som fördelats till uppfyllda avtal per 31 december 2018 kommer att redovisas som intäkt under nästa räkenskapsår. Supportavtalen kommer att redovisas som intäkt linjärt över 2019 och mjukvaruavtalen kommer att redovisas som intäkt under första kvartalet 2019.

NOT 8 - Moderbolagets försäljning till och inköp från koncernföretag

Moderbolaget har under året fakturerat dotterföretaget SDD 269 (0) KSEK för support av ERS 360. Moderbolaget har även fakturerat dotterföretaget SDD 4,620 KSEK för samtalstid. Detta på grund av att moderbolaget initialt är avtalspart mot telefonoperatörerna i och med att SDD är ett nystartat bolag. På balansdagen den 31 december 2018 har moderföretaget en fordran avseende support och samtalstid motsvarande 6,105 KSEK. Moderbolaget har köpt tjänster från koncernföretag uppgående till 14 599 (18 169) KSEK avseende utveckling av mjukvara och mjukvaruplattformar per sista december har moderföretaget en skuld på 2,007 KSEK till koncernföretaget.

NOT 9 - Ersättningar till revisorer

Koncernen KSEK	2018	2017
PwC Sverige		
Revisionsuppdrag	400	400
Övriga lagstadgade uppdrag	-	-
Skatterådgivning	-	-
Övrigt	-	40
Summa	400	440
Övriga revisorer KSEK		
Revisionsuppdraget	66	113
Övriga lagstadgade uppdrag	-	-
Skatterådgivning	-	-
Övrigt	26	61
Summa	92	174
Koncernen totalt	492	614

NOT 10 - Ersättningar till anställda mm.

Koncernen KSEK	2018	2017
Löner och andra ersättningar	12 937	12 473
Sociala avgifter	2 116	1 780
Pensionskostnader – avgiftsbestämda planer	278	199
Övriga personalkostnader	803	981
Koncernen totalt	16 134	15 433

Löner och andra ersättningar samt sociala kostnader KSEK	2018	2017
	Löner och andra ersättningar	Löner och andra ersättningar
Styrelsen*	272	-
Verkställande direktör	1 974	1 267
Övriga ledande befattningshavare, anställda	1 671	414
Övriga anställda	10 569	12 572
Koncernen totalt	14 486	14 253

NOT 10 - Ersättningar till anställda mm. (fortsättning)

KSEK	Grundlön/ Styrelsearvode ex moms		Rörlig ersättning		Pensions- kostnader		Summa	
	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017
Nuvarande styrelseordförande								
Gunnar Jardelöv*	442	394	-	-	-	-	442	394
Nuvarande styrelseledamöter								
Tomas Klevbo*	331	296	-	-	-	-	331	296
Leif Brandel*	331	197	-	-	-	-	331	197
Ayesha Amilion	200	-	-	-	-	-	200	197
Mikael Hult*	131	197	-	-	-	-	131	197
Verkställande Direktör								
Tommy Eriksson**	2 520	-	-	-	-	-	2 520	-
Albin Rännar**	1 254	964	-	-	154	116	1 408	1 080
Summa	5 209	2 048			154	116	5 232	2 164
Övriga ledande befattningshavare								
<i>Anställda 1 (1), konsulter 2 (4)</i>								
Anställda (ex sociala kostnader)	1 272	315	-	-	-	-	1 272	315
Konsulter***	5 088	5 249	-	-	-	-	5 088	5 249
Summa	6 360	5 564	-	-	-	-	6 360	5 564

Fram till april 2018 fakturerade samtliga styrelseledamöter sina styrelsearvoden via egna bolag. Från maj 2018 har samtliga styrelsearvoden betalats ut som lön. Arvodet kostnadsförs under övriga externa kostnader samt sociala kostnader kostnadsförs under personalkostnader.

*Mikael Hult begärde utträde ur styrelsen på bolagstämman den 25 april 2018. Han blev ersatt av Ayesha Amilion.

** Albin Rännar avgick som VD den 22 januari 2018. Albin Rännar hade 12 månaders avgångsvederlag som till fullo kostnadsfördes i januari 2018. Tommy Eriksson efterträdde Albin Rännar som VD den 22 januari 2018.

*** Martin Schedin som efterträdde Lars Kevsjö som CFO den 8 oktober 2018 samt Bogdan Sacuiu (CCO) fakturerar hela sitt arvode genom egna bolag. Furqan Hameed lämnade Seamless och företagets ledning i slutet av november 2018. Tommy Eriksson var COO under 2017 fram till 22 januari 2018.

Moderbolaget KSEK	2018	2017
Löner och andra ersättningar	4 078	3 428
Sociala avgifter	1 542	1 116
Pensionskostnader – avgiftsbestämda planer	278	199
Övriga personalkostnader	320	173
Moderbolaget totalt	6 218	4 916

NOT 10 - Ersättningar till anställda mm. (fortsättning)

Könsfördelning i koncernen för styrelseledamöter och övriga ledande befattningshavare:

	2018		2017	
	Antal på balansdagen	Varav kvinnor	Antal på balansdagen	Varav kvinnor
Styrelseledamöter	4	1	4	0
Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare	4	0	5	0
Koncernen totalt	9	1	9	0

Medelantal anställda med geografisk fördelning per land	2018		2017	
	Medelantal anställda	Varav kvinnor	Medelantal anställda	Varav kvinnor
Sverige	5	2	5	1
Summa Moderbolag	5	2	5	1
Dotterbolag				
SDD i Sverige	2	-	-	-
SPL i Indien	50	8	62	8
Summa dotterföretag	52	8	62	8
Koncernen totalt	57	10	67	9

NOT 11 - Övriga rörelseintäkter och kostnader

Övriga rörelseintäkter KSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Valutakursvinster	2 404	1 267	2 404	1 267
Ersättning från intressebolag	-	4 282	-	4 282
Övriga rörelsekostnader	2 404	5 549	2 404	5 549

Övriga rörelsekostnader KSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Valutakursförluster	-2 261	-3 411	-2 409	-3 411
Källskatt* - kostnadsförd	-7 366	-9 146	-7 365	-9 146
Övriga rörelsekostnader	-	-1 827	-	-
Övriga rörelsekostnader	-9 627	-14 384	-9 774	-12 557

*Lokal källskatt på försäljning av royalty, licenser och konsulttjänster tas ut i många av de afrikanska länder där SDS har kunder. Källskatten varierar mellan 10–20 % beroende på land och dras av från fakturerat belopp innan kunden betalar leverantören. SDS redovisar nettoomsättningen inklusive källskatt och drar av motsvarande belopp som kostnad under posten övriga rörelsekostnader.

NOT 12 - Finansiella intäkter och kostnader/ Ränteintäkter och räntekostnader

Finansiella intäkter/ Ränteintäkter KSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Ränteintäkter på kundfordringar	1	6	1	6
Ränta långfristigt lån*	3 000	-	3 000	-
Finansiella intäkter	3 001	6	3 001	6

*I maj 2018 övertog ett externt konsortium Invuo's lån till SDS och i samband med det så eftersänktes 3 0 MSEK av den övertagna upplupna räntan.

Finansiella kostnader/ Räntekostnader KSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Räntekostnader på checkräkningskredit	-124	-13	-124	-13
Ränta långfristigt lån*	-3 500	-5 009	-3 500	-4 808
Övriga räntekostnader	-	-	-1	-
Övriga finansiella kostnader	-39	-531	-	-
Finansiella kostnader	-3 663	-5 553	-3 625	-4 821
Finansiella poster Koncernen – netto	-662	-5 547	-624	-4 815

*I december 2017 sänktes det långfristiga lånet från 50 MSEK till 35 MSEK genom ett aktieägartillskott på 15 MSEK från Invuo till SDS. Räntan ändrades i samband med detta från 8% till 10%. I 2017 hade SDS från januari-juli 2017 ett bryggån på 60 MSEK i samband med börsintroduktionen i juli 2017 samt från juli 2017 ett långfristigt lån på 50 MSEK som i december sänktes till 35 MSEK.

NOT 13 - Inkomstskatt

Inkomstskatt KSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Aktuell skatt på årets resultat	-306	-25	-	-
Justeringar avseende tidigare år	-268	-11	-	-11
Summa aktuell skatt	-574	-36	0	-11
Uppskjuten skatt	-	-	-	-
Återföring av tidigare uppskjutna skattefordringar	146	-	-	-
Inkomstskatt	-428	-36	0	-11

NOT 13 - Inkomstskatt (fortsättning)

Inkomstskatten på resultatet skiljer sig från det teoretiska belopp som skulle ha framkommit vid användning av vägd genomsnittlig skattesats för resultaten i de konsoliderade företagen enligt följande:

KSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Resultat före skatt	839	-1 701	-250	-1 813
Inkomstskatt beräknad enligt nationella skattesatser gällande för resultat i respektive land 22% i moderbolaget.	-185	374	55	399
Skatteeffekter av:				
- Ej skattepliktiga intäkter	-	-	-	-
- Ej avdragsgilla kostnader	-5	-7	-	-7
Återföring avseende temporära skillnader				
Outnyttjande av förlustavdrag som tidigare inte redovisats	-55	-392	-55	-392
Skillnad i skattesats i andra koncernföretag	84	-	-	-
Justering avseende tidigare år	-268	-11	-	-11
Skattekostnad	-428	-36	-	-11

Vägd genomsnittlig skattesats för koncernen är 22 (28) procent och för Moderbolaget 22 (22) procent.

SDS har outnyttjade underskottsavdrag om 1 704 KSEK för vilka ingen uppskjuten skattefordran har redovisats per 31 december 2018. Det finns ingen tidsbegränsning avseende nyttjande av underskottsavdragen.

NOT 14 - Resultat per aktie

Före och efter utspädning

Resultat per aktie före utspädning beräknas genom att det resultat som är hänförligt till moderbolagets aktieägare divideras med ett vägt genomsnittligt antal utestående stamaktier under perioden. För beräkning av resultat per aktie efter utspädning justeras det vägda genomsnittliga antalet utestående aktier för utspädningseffekten av samtliga potentiella aktier. Moderbolaget har ingen kategori av potentiella aktier med utspädningseffekt, varför någon skillnad i resultat per aktie efter utspädning ej föreligger för denna period.

KSEK	2018	2017
Resultat som är hänförligt till moderbolagets aktieägare	412	-1 737
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier	7 334 861	6 395 048
Resultat per aktie, före och efter utspädning	0,06	-0,27

NOT 15 - Valutakursdifferenser

Valutakursdifferenser har redovisats i resultaträkningen enligt följande:

KSEK	Koncernen	
	2018	2017
Övriga rörelseintäkter och kostnader – netto (not 9)	143	-2 144
Finansiella intäkter och kostnader - netto (not 10)	-	-
Summa	143	-2 144

NOT 16 - Immateriella tillgångar

KSEK	Koncernen	
	2018	2017
Ingående redovisat värde	22 750	-
Periodens inköp/uppbyggnad	50	25 000
Periodens avskrivningar	-2 334	-2 250
Utgående redovisat värde	20 466	22 750
Akkumulerat		
Akkumulerat anskaffningsvärde	25 050	25 000
Akkumulerade avskrivningar	-4 584	-2 250
Akkumulerade nedskrivningar	-	-
Redovisat värde	20 466	22 750

Balanserade utgifter för utveckling KSEK	Koncernen	
	2018	2017
Ingående redovisat värde	20 397	7 525
Periodens inköp/uppbyggnad	9 629	16 527
Periodens avskrivningar	-6 221	-3 655
Utgående redovisat värde	23 805	20 397
Akkumulerat		
Akkumulerat anskaffningsvärde	34 660	25 031
Akkumulerade avskrivningar	-10 855	-4 634
Akkumulerade nedskrivningar	-	-
Redovisat värde	23 805	20 397

NOT 16 - Immateriella tillgångar (fortsättning)

KSEK	Moderbolaget	
	2018	2017
Ingående redovisat värde	22 750	-
Periodens inköp/uppbyggnad	-	25 000
Periodens avskrivningar	-2 334	-2 250
Utgående redovisat värde	20 416	22 750
Akkumulerat		
Akkumulerat anskaffningsvärde	25 000	25 000
Akkumulerade avskrivningar	-4 584	-2 250
Akkumulerade nedskrivningar	-	-
Redovisat värde	20 416	22 750

Balanserade utgifter för utveckling KSEK	Moderbolaget	
	2018	2017
Ingående redovisat värde	20 397	7 525
Periodens inköp/uppbyggnad	9 629	16 527
Periodens avskrivningar	-6 221	-3 655
Utgående redovisat värde	23 805	20 397
Akkumulerat		
Akkumulerat anskaffningsvärde	34 660	25 031
Akkumulerade avskrivningar	-10 855	-4 634
Akkumulerade nedskrivningar	-	-
Redovisat värde	23 805	20 397

NOT 17 - Materiella anläggningstillgångar

	Koncernen	
Maskiner och Inventarier KSEK	2018	2017
Ingående redovisat värde	1 665	3 576
Periodens valutakursdifferenser	136	-11
Periodens inköp	1 186	-
Periodens avyttring	-	-633
Periodens avskrivningar	-815	-1 267
Utgående redovisat värde	2 172	1 665
Akkumulerat		
Akkumulerat anskaffningsvärde	4 129	2 943
Periodens valutakursdifferenser	142	6
Akkumulerade avskrivningar	-2 099	-1 284
Redovisat värde	2 172	1 665

	Moderbolaget	
Maskiner och Inventarier KSEK	2018	2017
Ingående redovisat värde	21	36
Periodens inköp	51	-
Periodens avyttring	-	-
Periodens avskrivningar	-18	-15
Utgående redovisat värde	54	21
Akkumulerat		
Akkumulerat anskaffningsvärde	104	53
Akkumulerade avskrivningar	-50	-32
Redovisat värde	54	21

NOT 18 - Andelar i koncernföretag

Moderbolaget KSEK	2018-12-31	2017-12-31
Ingående anskaffningsvärde	1 866	1 816
Förvärv	50	50
Försäljning	-	-
Aktieägartillskott	292	-
Nedskrivning av andelar	-	-
Summa andelar i koncernföretag	2 208	1 866

Moderbolaget innehar andelar i följande dotterbolag i KSEK:

Namn	Land	Organisationsnummer	Andel som ägs av MB	Huvudsaklig verksamhet	Redovisat värde		Eget Kapital	
					2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Seamless Private Limited	Indien	206234	100%	Programutveckling och IT-produktion	1 816	1 816	5 274	5 593
Buseam Option AB	Sverige	559128-7148	100%	Optionsprogram	50	50	41	50
Seamless Digital Distribution AB	Sverige	559165-5500	100%	Försäljning av trådlös telekommunikation	342	-	50	-
Summa					2 208	1 866	5 365	5 643

Rösträttsandelarna överensstämmer med kapitalandelarna.

NOT 19 - Finansiella instrument per kategori

Tillgångar i balansräkningen KSEK	Koncernen	
	2018-12-31	2017-12-31
	Upplupet anskaffningsvärde	Lånefordringar och kundfordringar
Kundfordringar*	30 444	13 385
Övriga fordringar*	949	2 342
Likvida medel*	2 266	1 847
Summa	33 659	17 574

Skulder i balansräkningen KSEK	Koncernen	
	2018-12-31	2017-12-31
	Upplupet anskaffningsvärde	Övriga finansiella skulder
Leverantörsskulder*	10 876	2 613
Checkkredit*	6 079	3 168
Övriga skulder*	475	355
Övriga långfristiga skulder*	37 625	37 125
Summa	55 055	43 261

*Benämningar enligt IAS 39 per 31 december 2017 och enligt IFRS 9 per 31 december 2018.

NOT 20 - Varulager

Varulagret består av inköpt lager av taltid.

KSEK	Koncernen	
	2018-12-31	2017-12-31
Taltid – Mikrokredit	1 009	171
Taltid - International E-TopUp	22	111
Taltid - Nordisk E-TopUp "SDD"	1 419	-
Summa	2 450	282

Under räkenskapsåret 2018 har kostnader för samtalstid redovisats i koncernens resultaträkning om 10 189 KSEK (0 KSEK). De redovisades som kostnader för såld samtalstid och kostnader för utförda tjänster.

KSEK	Moderbolaget	
	2018-12-31	2017-12-31
Taltid – Mikrokredit	1 009	171
Taltid - International E-TopUp	22	111
Summa	1 032	282

Under räkenskapsåret 2018 har kostnader för samtalstid redovisats i moderbolagets resultaträkning om 183 KSEK (0 KSEK). De redovisades som kostnader för såld samtalstid och kostnader för utförda tjänster.

NOT 21 - Kundfordringar

KSEK	Koncernen	
	2018-12-31	2017-12-31
Kundfordringar	30 444	13 385
Reservering för osäkra fordringar	-	-
Kundfordringar – netto	30 444	13 385

Åldersfördelningen av dessa kundfordringar framgår nedan:

	Koncernen	
	2018-12-31	2017-12-31
1-30 dagar	4 170	3 197
31-60 dagar	2 948	1 361
> 61 dagar	1 168	1 878
Summa förfallna kundfordringar	8 286	6 436

Seamless har efter genomgång av förfallna kundfordringar inte funnit någon indikation på osäkra kundfordringar per 2018-12-31. Koncernen hade inga kundförluster under 2018. Kreditförlustreserven baseras på historiska kreditförluster som procentuell del av omsättningen. Detta innebär att förlustreserven för förväntade kreditförluster ska baseras på historiska kreditförlusters procentuella del av omsättningen.

KSEK	Moderbolaget	
	2018-12-31	2017-12-31
Kundfordringar	21 871	12 323
Kundfordringar – netto	21 871	12 323

NOT 22 - Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

KSEK	Koncernen	
	2018-12-31	2017-12-31
Förutbetalda kostnader	1 630	958
Upplupna intäkter	6 879	1 693
Koncernen totalt	8 509	2 651

KSEK	Moderbolaget	
	2018-12-31	2017-12-31
Förutbetalda kostnader	1 258	881
Upplupna intäkter	6 879	1 693
Moderbolaget totalt	8 137	2 574

NOT 23 - Likvida medel

I likvida medel i balansräkningen och kassaflödesanalysen ingår följande poster:

KSEK	Koncernen	
	2018-12-31	2017-12-31
Likvida medel	2 266	1 847
Koncernen totalt	2 266	1 847

Moderbolaget KSEK	Moderbolaget	
	2018-12-31	2017-12-31
Likvida medel	1 339	604
Moderbolaget totalt	1 339	604

NOT 24 - Aktiekapital och tillskjutet kapital

Koncernen				
KSEK	Antal aktier	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Summa
Per 1 januari 2017	6 913 565	691	16 156	16 156
Nyemission	-	-	-	-
Emissionskostnad	-	-	-	-
Återköp av egna aktier	-	-	-	-
Per 31 december 2017	6 913 565	691	16 156	16 156
Nyemission	777 778	78	6 922	7 000
Emissionskostnad	-	-	-	-
Aktieägartillskott	-	-	-	-
Per 31 december 2018	7 691 343	769	23 078	23 847

Moderbolaget				
KSEK	Antal aktier	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Summa
Per 1 januari 2017	6 913 565	691	15 000	15 691
Nyemission	-	-	-	-
Emissionskostnad	-	-	-	-
Återköp av egna aktier	-	-	-	-
Per 31 december 2017	6 913 565	691	15 000	15 691
Nyemission	777 778	78	6 922	7 000
Emissionskostnad	-	-	-	-
Aktieägartillskott	-	-	-	-
Per 31 december 2018	7 691 343	769	21 922	22 691

Aktiekapitalet består av 7 691 343 aktier. Antal aktier är i helthal. Aktierna har ett röstvärde på en röst/aktie.

NOT 25 - Övriga långfristiga skulder

Övriga långfristiga skulder KSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Långfristig skuld Invuo Technologies AB (publ)	-	37 000	-	37 000
Långfristig skuld till externt konsortium*	37 500	-	37 500	-
Övriga långfristiga skulder	125	125	-	-
Summa övriga långfristiga skulder	37 625	37 125	37 500	37 000

*I maj 2018 så övertog ett externt konsortium (se not 29) Invuo's lånefordran på Seamless. I samband med detta så efterskänktes 3,0 MSEK av den övertagna upplupna räntan. Lånet samt ränta förfaller till betalning i maj 2022 och den årliga räntan är på 10%. Den upplupna räntan var 2,0 MSEK per sista december 2017 och 2,5 MSEK per sista december 2018 efter efterskänt kapitaliserad ränta på 3,0 MSEK. För dom långfristiga lånen har det verkliga värdet likställts med redovisat värde.

NOT 26 - Övriga kortfristiga skulder

Övriga kortfristiga skulder KSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Kortfristig skuld hos koncernföretag	-	-	2 007	389
Övriga kortfristiga skulder	475	355	401	283
Summa övriga kortfristiga skulder	475	355	2 408	672

NOT 27 - Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

KSEK	Koncernen	
	2018-12-31	2017-12-31
Upplupen semesterlöneskuld	348	388
Upplupna sociala avgifter	109	122
Förutbetalda intäkter, förskottsbetalningar	8 967	4 292
Upplupna kostnader	3 265	1 308
Koncernen totalt	12 689	6 111

KSEK	Moderbolaget	
	2018-12-31	2017-12-31
Upplupen semesterlöneskuld	340	388
Upplupna sociala avgifter	107	122
Förutbetalda intäkter, förskottsbetalningar	8 301	4 292
Upplupna kostnader	3 228	1 308
Moderbolaget totalt	11 976	6 111

NOT 28 - Leasingavtal

Operationell leasing

Koncernens operationella leasing avser i huvudsak lokalhyra för kontor. Vidareuthyrning förekommer ej. Framtida leasingavgifter enligt icke uppsägningsbara operationella leasingavtal gällande vid rapportperiodens slut förfaller till betalning enligt följande:

KSEK	Koncernen	
	2018-12-31	2017-12-31
Inom ett år	948	348
Senare än ett men inom fem år	-	-
Senare än fem år	-	-
Koncernen totalt	948	348

Under året har koncernen kostnadsfört 1 995 KSEK (1 670 KSEK) i leasingavgifter.

Finansiell leasing

Ingen finansiell leasing har förekommit inom koncernen.

NOT 29 - Övriga ej likviditetspåverkande poster

KSEK	Koncernen	
	2018-12-31	2016-17-31
Valutakursdifferens	25	-211
Övriga poster	-	-663
Koncernen totalt	25	-874

NOT 30 - Aktierelaterade ersättningar

Bolaget har ett teckningsoptionsprogram - LTIP 2017- som beslutades på extra bolagsstämma den 27 november 2017. Optionspremierna erlades i december 2017 men inga teckningsoptioner var tilldelade per balansdagen 31 december 2018.

Förändringar i antalet utestående aktieoptioner och deras vägda genomsnittliga lösenpris är som följer:

Optioner (tusental)	Moderbolaget	
	2018-12-31	2016-17-31
Per 1 januari	-	-
Tilldelade, optionsprogram LTIP 2017	-	-
Förverkade optioner under året	-	-
Per 31 december	-	-

Utestående optioner vid årets slut har följande förfallodatum och lösenpriser:

Program	Löptid	Totalt antal	Teckningskurs	Aktier per teckningsoption	Teckningsperiod
LTIP 2017	- 1 februari 2023	350 000	36 kr	1	1 feb 2021 - 1 feb 2013

NOT 31 - Transaktioner med närstående

Under andra kvartalet förvärvade ett konsortium bestående av externa investerare samt styrelseledamöter och ledningspersoner i Seamless Invuos samtliga aktier i Seamless och övertog lånet på 35 miljoner kronor med upplupen ränta. Av den upplupna ränta som övertogs från Invuo efterskänktes 3,0 till MSEK Seamless. Den upplupna räntan uppgår till 2,5 MSEK per 31 december 2018. Styrelseledamöterna Gunnar Jardelöv, Tomas Klevbo och Leif Brandel samt vd Tommy Eriksson och försäljningschef Bogdan Sacuiu ingår i konsortiet.

Tommy Eriksson (VD), Martin Schedin (CFO) och Bogdan Sacuiu (CCO) fakturerar SDS marknadsmässigt arvode direkt genom eget bolag. Tommy Eriksson fakturerar 80% av sitt arvode och får 20% av sitt arvode utbetalt som lön.

Det fakturerade arvodet är på löpande räkning och kan därför variera mellan kvartalen. Totalt har dessa tre fakturerat 4 231 KSEK under året och per sista december var 409 KSEK obetalt av SDS.

NOT 32 - Väsentliga händelser efter rapportperiodens utgång

- Inga väsentliga händelser har rapporterats efter rapportperioden.

NOT 33 - Övriga externa kostnader

Övriga externa kostnader KSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Konsultkostnader	22 333	16 606	37 074	16 263
Övriga kostnader	12 730	14 095	8 894	27 322
Summa övriga externa kostnader	35 063	30 701	45 968	43 585

NOT 34 - Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Ställda säkerheter KSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Företagsinteckning	10 000	10 000	10 000	10 000
Summa övriga långfristiga skulder	10 000	10 000	10 000	10 000

Bolaget har på balansdagen inga utestående eventalförpliktelser.

NOT 35 - Rapport över kassaflöden

Koncernen					
Icke kassaflödespåverkande förändringar					
KSEK	Vid 1 januari 2017	Kassaflöden	Nya lån/tillskott	Kursdifferens	Vid 31 december 2017
Långfristiga skulder/upptagna lån	-	-	37 125	-	37 125
Checkkredit	-	3 168	-	-	3 168
Summa	-	3 168	37 125	-	40 293

Koncernen					
Icke kassaflödespåverkande förändringar					
KSEK	Vid 1 januari 2018	Kassaflöden	Nya lån/tillskott	Kursdifferens	Vid 31 december 2018
Långfristiga skulder/upptagna lån	37 125	-	500	-	37 625
Checkkredit	3 168	2 911	-	-	6 079
Summa	40 293	2 911	500	0	43 704

Moderbolaget					
Icke kassaflödespåverkande förändringar					
KSEK	Vid 1 januari 2017	Kassaflöden	Nya lån/tillskott	Kursdifferens	Vid 31 december 2017
Långfristiga skulder/upptagna lån	-	-	37 000	-	37 000
Checkkredit	-	3 168	-	-	3 168
Summa	-	3 168	37 000	-	40 168

Moderbolaget					
Icke kassaflödespåverkande förändringar					
KSEK	Vid 1 januari 2018	Kassaflöden	Nya lån/tillskott	Kursdifferens	Vid 31 december 2018
Långfristiga skulder/upptagna lån	37 000	-	500	-	37 500
Checkkredit	3 168	2 911	-	-	6 079
Summa	40 168	2 911	500	0	43 579

Styrelsens försäkran

Koncernens resultat- och balansräkningar kommer att föreläggas årsstämman den 25 april 2019 för fastställelse.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att koncernredovisningen och årsredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS sådana de antagits av EU och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat. Årsredovisningen och koncernredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed och ger en rättvisande bild av moderbolagets ställning och resultat.

Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 21 mars 2019

Gunnar Jardelöv

Ordförande

Tomas Klevbo

Ledamot

Leif Brandel

Ledamot

Ayesha Amilon

Ledamot

Tommy Eriksson

VD

Vår revisionsberättelse har avgivits den 22 mars 2018

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Niklas Renström

*Auktoriserad revisor
Huvudansvarig revisor*

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Seamless Distribution Systems AB (publ), org.nr 556979-4562

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Seamless Distribution Systems AB (publ) för år 2018.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2018 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2018 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och rapport över totalresultat och balansräkning för koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisionssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 3-25 samt bolagsstyrningsrapporten på sidorna 70-72. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid

denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS, så som de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Seamless Distribution Systems AB (publ) för år 2018 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsledning i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisionsledning i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpare bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett tryggt sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett tryggt sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsledning i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Stockholm den 22 mars 2019

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Niklas Renström

Auktoriserad revisor

Bolagsstyrningsrapport

Bolagsordningen beskriver bolagets verksamhet, dess aktiekapital, antal aktier samt aktieslag, röstfördelning, antalet styrelseledamöter samt revisorer, hur kallelse ska ske till samt ärendebehandling under årsstämma och att stämman ska hållas i Stockholm. I perioderna mellan årsstämmorna utgör styrelsen inom SDS AB (publ) det högsta beslutande organet inom företaget. Styrelsens uppgifter regleras i Aktiebolagslagen och i bolagsordningen. Den nu gällande bolagsordningen antogs vid extra bolagsstämma den 21 mars 2017. Bolagsordningen finns att läsa i sin helhet på www.sds.seamless.se.

Bolagskoden

SDS särnoterades på First North Premier den 21 juli 2017. Bolagskoden gäller inte för bolag vars aktier är noterade på Nasdaq First North Premier, men den 1 januari 2016 trädde Nasdaqs rekommendation om att följa Bolagskoden i kraft. Styrelsen har därför beslutat att SDS ska tillämpa och följa Bolagskoden. Bolagskoden medger avvikelser från denna, under förutsättning att avvikelser och valda alternativa lösningar beskrivs och orsaken till avvikelser förklaras i bolagets bolagsstyrningsrapport (enligt den så kallade "följ eller förklara"-principen). Under 2018 har ingen avvikelse från koden förekommit. Bolaget har inte heller haft någon överträdelse av Nasdaq Stockholms Regelverk för emittenter eller god sed på aktiemarknaden.

Årsstämma

SDS AB (publ) höll sin årsstämma den 25 april 2018. Till stämmans ordförande valdes Gunnar Jardelöv. Årsstämman beslutade om följande:

- Fastställande av årsbokslut, resultatdisposition och ansvarsfrihet för styrelse och vd.
- Gunnar Jardelöv, Tomas Klevbo och Leif Brandel omvaldes som styrelseledamöter samt nyval av Ayesha Amilon som styrelseledamot
- Gunnar Jardelöv omvaldes som styrelseordförande.
- PricewaterhouseCoopers AB valdes som bolagets revisor med Niklas Renström som huvudansvarig revisor.
- Årsstämman beslutade att arvode ska utgå till styrelsens ordförande med 400 000 kronor och till övriga styrelseledamöter med 300 000 kronor vardera till övriga styrelseledamöter som inte är anställda i bolaget.
- Arvode till revisorererna PricewaterhouseCoopers AB ska utgå enligt godkänd räkning.

Valberedning

I enlighet med beslut på årsstämman den 25 april 2018 ska SDS valberedning inför årsstämman 2019 bestå av styrelseordföranden och representanter för de tre röstmässigt största aktieägarna per 1 augusti 2018. Valberedningens sammansättning offentliggjordes den 7 september 2018. Valberedningen har konstituerats i enlighet med av årsstämman fastställda principer och har följande sammansättning:

- John Longhurst, valberedningens ordförande, representerande egna aktier
- Lars Rodert, representerande ÖstVäst kapital
- Vesa Varis, representerande egna aktier
- Gunnar Jardelöv, ordförande i SDS

Valberedningen har haft fyra protokollförda möten inför årsstämman 2019 och innan datum för påskrift av årsredovisningen.

Revisorer

SDS ska enligt bolagsordningen ha en till två revisorer med eller utan revisorssuppleanter. Mandatperioden för revisorer är enligt lag ett år. PricewaterhouseCoopers AB, omvaldes till stämman 2019. Niklas Renström utsågs till ansvarig revisor. Utöver ordinarie revisionsuppgifter bistår PricewaterhouseCoopers AB även SDS med allmänna råd gällande redovisning och skatter. Det åligger PricewaterhouseCoopers AB att garantera sitt oberoende som revisionsfirma i rollen som rådgivare.

Styrelsen

Styrelsen förvaltar bolagets angelägenheter i bolagets och samtliga aktieägares intresse. Storleken och sammansättningen av styrelsen säkerställer förmågan att förvalta bolagets angelägenheter effektivt och med integritet. I styrelsens uppgifter ingår att fastställa verksamhetsmål och strategier, besluta om förvärv och avyttringar, bolagets kapitalförsörjning, tillsätta, utvärdera och besluta om ersättning till företagets verkställande direktör, se till att det finns effektiva system för uppföljning och kontroll av bolagets verksamhet, att nödvändiga etiska riktlinjer fastställs för bolagets uppträdande samt att utvärdera styrelsearbetet. Styrelsens arbetsordning fastställs årligen vid det konstituerande styrelsesammanträdet eller när så krävs. Förutom nämnda arbetsuppgifter föreskriver förordningen fastställande av styrelsens mötesordning, instruktioner för företagets verkställande direktör, beslutsordning inom bolaget, arbetsfördelning samt informationsordning mellan bolaget och styrelsen. Styrelsen bevakar och utvärderar årligen verkställande direktörens prestationer, inklusive implementering av styrelsens beslut och riktlinjer.

Styrelsens arbete

Styrelsen höll femton protokollförda sammanträden under året, exklusive två sammanträden per capsulam. Vid dessa möten behandlade styrelsen förutom fasta punkter såsom affärsläge, års- och delårsrapporter, budget, verksamhetsmål, risker, ersättningsfrågor till bolagsledningen och uppföljning härav, revisionsfrågor. Vid det konstituerande styrelsemötet behandlades och fastställdes arbetsordningen för styrelsen samt instruktioner för verkställande direktören. Varje år initierar styrelsens ordförande även en utvärdering av styrelsens arbete.

Styrelsens oberoende

SDS styrelse bedöms uppfylla Kodens krav på oberoende: Alla styrelseledamöter har en oberoende ställning i relation till bolaget och ledningen. Samtliga ledamöter är oberoende av bolagets huvudägare. För mer information om styrelsemedlemmarna, se sidan 24.

Ersättningsutskottet

Styrelsens har inrättat ett ersättningsutskott med uppgift att bereda frågor om lön, ersättningar och andra anställningsvillkor för verkställande direktören samt ersättningsprogram av bredare karaktär, exempelvis optionsprogram för slutgiltigt beslut eller beslut om förslag till stämman. Ersättningsutskottet beslutar i frågor angående löner och ersättning och andra anställningsvillkor för alla direktrapporterande till verkställande direktören. Ersättningsutskottet utgörs av styrelsen i sin helhet.

Revisionsutskott

SDS revisionsutskott utgörs av styrelsen i sin helhet. Styrelsen har valt detta arbetssätt då företaget har en relativt okomplicerad verksamhets- och revisionsstruktur. I samråd med bolagets revisorer har styrelsen även proaktivt behandlat nya rekommendationer inom redovisningsområdet vilka kan komma att påverka bolagets framtida redovisning och rapportering. Två gånger per år, efter tredje och fjärde kvartalens bokslut, rapporterar bolagets revisor sina iakttagelser från revisionen till hela styrelsen. Dessa möten fyller även syftet att hålla styrelsen underrättad om revisionens inriktning och omfattning, likaväl som att diskutera samordningen av den externa revisionen, interna kontroller samt revisionens syn på bolagets risker.

Närvaro

Nedan redovisas närvaron per styrelseledamot vid protokollförda möten:

Namn	Närvaro vid styrelsemöten
Gunnar Jardelöv	15/15
Tomas Klevbo	15/15
Leif Brandel	15/15
Ayasha Amilon*	9/9
Mikael Hult**	5/6

* Ayasha Amilon nyvaldes vid bolagstämman i april 2018

** Mikael Hult avböjde omval vid bolagstämman i april 2018

VD och ledningsgrupp

Verkställande direktören leder bolaget inom ramen för vd-instruktionen och rapporterar månatligen och kvartalsvis till styrelsen avseende finansiell och operationell progress mot av styrelsen fastställda finansiella och verksamhetsrelaterade mål. Den verkställande direktören deltar på styrelsemötena och tillhandahåller styrelsen nödvändiga informations- och beslutsunderlag. Bolaget är organiserat i funktioner där respektive funktionschef också ingår i ledningsgruppen. Ledningsgruppen har möten varannan vecka med stående dagordning. Därutöver hålls möten när så är påkallat. För mer information om vd och ledningsgruppsmedlemmarna, se sidan 26.

Styrelsens rapport om intern kontroll

SDS syfte med arbetet för intern kontroll är:

- Säkerställa fullgod efterlevnad av tillämpliga lagar, regler och förordningar.
- Säkerställa att den finansiella rapporteringen ger en rättvisande och sann bild av bolagets finansiella situation och ett rättvisande beslutsunderlag för aktieägare, styrelse och ledning.
- Säkerställa att bolagets verksamhet är organiserad och bedrivs på ett sådant sätt att finansiella och verksamhetsmässiga mål nås och att betydande risker hanteras i rätt tid och på lämpligt sätt.

Ansvar

SDS styrelse ansvarar för att bolaget har god intern kontroll och uppfyller kraven enligt Aktiebolagslagen samt svensk kod för bolagsstyrning. Intern kontroll över finansiell rapportering är inom SDS en integrerad del av bolagsstyrningen. Dessa kontroller innehåller processer och metoder för att säkerställa koncernens tillgångar och riktigheten i den finansiella rapporteringen, i syfte att skydda ägarnas investering i bolaget. Styrelsen fastställer årligen en arbetsordning som reglerar styrelsens arbete och hantering av frågor. Styrelsen förser verkställande direktören med vd-instruktioner som föreskriver i vilka frågor verkställande direktören får utöva sin behörighet att agera för företagets räkning efter att ha fått styrelsens bemyndigande eller godkännande. Vd-instruktionen revideras årligen. Styrelsen förser även verkställande direktören med instruktioner gällande den finansiella rapporteringen. I enlighet därmed ansvarar verkställande direktören för att granska och säkerställa kvaliteten i all finansiell rapportering, samt att svara för att styrelsen i övrigt får den rapportering som krävs för att fortlöpande kunna bedöma koncernens ekonomiska ställning och risker.

Styrelsen fastställer viktiga policy inklusive finanspolicy och affäretiska riktlinjer.

Riskidentifiering och uppföljning

Övergripande riskbedömning, dvs. identifiering och utvärdering av risker att inte uppnå affärsmål, görs i samband med bolagets stråtegiarbete där sannolikhet och åtgärder diskuteras med styrelsen. Detta arbete återupprepas i samband med budgetprocessen. Dessa risker utvärderas även löpande och hanteras i företagets linjeorganisation. I avrapportering till styrelsen ger företagets ledning löpande avrapportering på större identifierade riskområden såsom företagens konkurrenssituation, kreditrisker och teknologitrender. För en översikt över företagets risker och riskhantering se sidorna 27-28 i Förvaltningsberättelsen.



Extern rapportering

Styrelsen övervakar och utvärderar kvalitetssäkringen av den finansiella rapporteringen genom kvartalsrapporter om bolagets affärs- och resultatutveckling och genom att vid varje ordinarie styrelsesammanträde behandla koncernens finansiella situation. Vid två tillfällen varje år närvarar bolagets revisor vid styrelsemöten där resultatet av reviderat årsbokslut och bokslut för tredje kvartalet presenteras. Vid dessa tillfällen presenteras även eventuella förändrade redovisningsprinciper som berör bolaget. I anslutning till genomgången av årsbokslutet och kvartalsrapporten för tredje kvartalet avger även revisorn sin uppfattning om organisationens förmåga och ekonomifunktionens duglighet. För att underlätta korrekt extern rapportering och hantering av risk, är det interna systemet för rapportering och kontroll uppbyggt kring årlig finansiell planering, månadsrapportering och löpande uppföljning av affärsrelaterade nyckeltal. Koncernens ekonomifunktion kontrollerar och övervakar rapporteringen såväl som överensstämelsen med interna och externa regelverk. Förutom lagar och förordningar, inkluderas finanspolicy i interna regler och riktlinjer, attestinstruktion, kredit- och redovisningsprinciper och rutinbeskrivningar. Dessa regler och riktlinjer uppdateras vid behov. Identifierade risker gällande finansiell rapportering sköts via bolagets kontrollaktiviteter. De verksamhetsspecifika kontrollerna kompletteras av detaljerade ekonomiska analyser av resultat samt uppföljning mot budget och prognoser, vilket ger en övergripande bekräftelse på rapporteringens kvalitet.

Internrevision

Styrelsen utvärderar årligen om det finns ett behov av att inrätta en särskild intern granskningsfunktion (intern-revision). Styrelsen bedömde att ett sådant behov inte fanns under 2018. I sitt resonemang påpekade styrelsen att den interna kontrollen huvudsakligen utövas genom den centrala ekonomifunktionen och ledningens övervakande kontroller.

Dessa faktorer, i kombination med bolagets storlek och begränsade komplexitet, gör att styrelsen anser att det för närvarande inte är ekonomiskt försvarbart med ytterligare en funktion.

Bolaget eftersträvar att i enlighet med gällande lagstiftning, Nasdaq First Norths regelverk samt övriga krav som ställs på noterade bolag regelbundet tillhandahålla korrekt, tillförlitlig och aktuell finansiell information. Den finansiella informationen ska publiceras regelbundet i form av delårsrapporter och bokslutskommunikéer, samt i regulatoriska pressmeddelanden innehållande väsentliga nyheter och kurspåverkande information, i enlighet med nedan beskrivna policy för kommunikation och informationsgivning.

Informationsgivning

Styrelsen har antagit en policy för kommunikation och informationsgivning som anger riktlinjerna för såväl intern som extern kommunikation och syftar till att säkerställa en god kvalitet på bolagets kommunikation såväl som att bibehålla en god relation till media och säkerställa att gällande lagstiftning efterlevs. SDS information och kommunikation ska ge medarbetare, investerare och marknaden korrekt, snabb och tillräcklig information för att vid varje tillfälle kunna göra en rättvis bedömning av bolagets verksamhet, ekonomiska ställning och förmåga att fullgöra sina skyldigheter.

Styrelsen har även antagit en policy avseende insiderinformation i syfte att säkerställa att bolagets, såväl som dess medarbetares och till dessa närstående personers, hantering av insiderinformation och offentliggörande av densamma sker på ett korrekt sätt samt att Bolaget och dess medarbetare efterlever de krav som följer av gällande insiderlagstiftning samt Nasdaqs regelverk.

Finansiella definitioner och alternativa nyckeltal

Avkastning på eget kapital	Resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.
EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster.
EBITDA %	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster i procent av intäkterna.
Eget kapital per aktie	Eget kapital i förhållandet till totalt antal utestående aktier.
Genomsnittligt antal aktier	Vägt genomsnittligt antal aktier utestående under perioden.
Kassalikviditet	Likvida medel inklusive kortfristiga placeringar och kortfristiga fordringar i förhållande till kortfristiga skulder.
Soliditet	Eget kapital inklusive minoritet i förhållande till balansomslutningen.
Nettoomsättningstillväxt	Periodens omsättning i relation till föregående periods omsättning.
Resultat per aktie	Resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt antal aktier.
Rörelseresultat (EBIT)	Resultat före finansiella poster och skatt.
Rörelsemarginal (EBIT) %	Resultat före finansiella poster och skatt som en procent av intäkterna.
Skuldsättningsgrad	Eget kapital i förhållande till totala skulder
Källskatt	Källskatt på royalty, licenser och konsulttjänster från utländska leverantörer tas ut i många av de afrikanska länder där SDS har kunder. Källskatten varierar mellan 10–20% beroende på land och dras från fakturerat belopp innan kunden betalar leverantören. SDS redovisar fakturerat belopp inklusive källskatt som intäkt och drar av motsvarande belopp som kostnad under posten övriga rörelsekostnader.

Branschspecifika termer

e-produkter	Samlingsbegrepp som till exempel inkluderar kontantkort eller mobiltelefonid och övriga elektroniska värdebevis
ERS/ERS 360	Förkortning för Electronic Recharge System. Avser den av SDS utvecklade transaktionsväxeln
Mikrokredit	Mikrokredit är en mervärdetjänst som snabbt och enkelt ger återförsäljare och konsumenter tillgång till samtalstid genom att återförsäljaren lånar samtalstid av SDS i väntan på att återförsäljarens lagersaldo ska fyllas på av teleoperatören.
e-TopUp	En påfyllnadskod som direkt fyller på ett kontantkort hos en specifik operatör. Kan inte sparas till ett framtida tillfälle
e-voucher	En påfyllnadskod av kontantkort. Kan användas direkt eller sparas till ett framtida tillfälle
HLR	Home Location Register (eng.) - Den centrala databasen med alla mobiltelefonianvändare hos en mobiloperatör. HLR innehåller bland mycket annat information om var telefonen befinner sig.
MOPS	Förkortning för Managed Operations. Avser en lösning där SDS tar ansvar för drift och styrning av ERS-plattformen
POS	Förkortning för Point of Sale. Avser en försäljningspunkt och kan till exempel vara en kassaapparat eller en mobiltelefon med försäljningskapacitet
Transaktion	En transaktion definieras som en förfrågan från en användare eller ett system med efterföljande svar från ERS 360. En transaktion kan dels vara värdebaserad, dvs flytta värde i form av taltid, information, till exempel ge svar på en fråga om t ex saldo och administrativ, till exempel att skapa en ny återförsäljare.
Prepaid	Kontantkort eller kontantkortspåfyllnad
SMS	Förkortning för Short Message Service eller på svenska textmeddelanden
Taltid	Ett förenklat samlingsbegrepp för olika telekommunikationsprodukter till mobiltelefonikunder. Med taltid menas såväl samtalsminuter som ett antal SMS eller mobildata (t ex 2 Gigabyte surf) eller kombinationer därav.
WiPOS	En produkt i SDS sortiment. En hårdvaruterminal liknande en kreditkortsterminal med funktionalitet för att skriva ut ett fysiskt värdebevis.

Aktieägarinformation

Årsstämma

Årsstämma hålls den 25 april 2019 kl. 10:00 i 7A Odenplans lokal "Saga 3", Norrtullsgatan 6, 113 26 Stockholm. Aktieägare som önskar delta på årsstämman skall vara införd i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken senast 17 april 2019. Deltagare skall dessutom anmäla sig till Seamless Distribution Systems AB senast den 17 april 2019, kl 12:00.

Anmälan görs till

Seamless Distribution Systems AB (publ), Box 353, 101 27 Stockholm, e-post till sds.info@seamless.se eller per fax till 08-564 878 23. Anmälan skall innehålla namn, person- eller organisationsnummer, adress, telefonnummer samt registrerat aktieinnehav.

Utdelning

Styrelsen föreslår årsstämman att besluta om att ej lämna någon utdelning för räkenskapsåret 2018.

Distribution av årsredovisningen

Årsredovisningen 2018 publiceras den 22 mars, 2019 på www.sds.seamless.se. Av miljöskäl har SDS valt att inte trycka och distribuera årsredovisningen.

Rapporttillfällen 2018

17 apr 2019	Delårsrapport kvartal 1
25 apr 2019	Årsstämma i Stockholm
18 jul 2019	Delårsrapport kvartal 2
17 okt 2019	Delårsrapport kvartal 3

All finansiell information publiceras på SDS hemsida: www.sds.seamless.se

Finansiella rapporter kan även beställas från SDS AB, Box 353, 101 27 Stockholm, eller via e-post, sds.info@seamless.se.

All information publiceras på www.sds.seamless.se omedelbart efter offentliggörandet.

För ytterligare information, vänligen kontakta:



Tommy Eriksson, VD

tommy.eriksson@seamless.se

+46 (0) 705 68 47 86



Martin Schedin, CFO

martin.schedin@seamless.se

+46 (0) 704 381 442

Adress (Huvudkontor)

Seamless Distribution Systems AB
Vasagatan 7, 111 20 Stockholm

Org.nr: 556979-4562

Telefon: +46 8 58 63 34 69

E-post: sds.info@seamless.se

Webb: www.sds.seamless.se


© SEAMLESS DISTRUBUTION SYSTEMS AB, 2019


Produktion: Publicera Information AB


www.publicera.se


Seamless

Distribution Systems

 +46 8 58 63 34 69

 sds.info@seamless.se

 Vasagatan 7, 111 20 Stockholm, Sweden

 www.sds.seamless.se

© 2018 Seamless Distribution Systems AB

Produktion: Publicera Information AB

www.publicera.se