

# DELÅRSRAPPORT

15 månader (juli 2020 - september 2021)

Förlängt räkenskapsår



# DELÅRSRAPPORT 15 MÅNADER (juli 2020 – september 2021)

FÖRLÄNGT RÄKENSKAPSÅR - Kentima Holding AB (publ) Org.nr 556590-2151

**Kentima Holding levererar ännu en stark rapport som innehåller många positiva signaler inför framtiden. Rapporten visar bolagets förmåga att skapa tillväxt och lönsamhet och presenterar bland annat en hög omsättningstillväxt och en kraftig resultatförbättring. Koncernomsättningen ökade till 13 005 (10 522) KSEK, en ökning med 24 procent. Koncernens bruttovinst ökade med 29 procent och uppgick till 6 123 KSEK (4 753) KSEK. EBITDA-resultatet ökade med 59 procent och nådde 2 175 (1 369) KSEK. Rörelseresultatet uppgick till 1 052 (276) KSEK, en ökning med 776 KSEK. Den positiva utvecklingen av bolagets Egenutvecklade Produkter inom Automation och Säkerhet fortsatte och försäljningen uppgick till 4 239 (4 162) KSEK. Bolaget fortsätter öka sina marknadsandelar inom flera områden och intresset för Kentima och bolagets produktportfölj, koncept och lösningar är stort.**

## RAPPORTPERIOD, 3 MÅNADER (juli - september 2021)

- Nettoomsättningen uppgick till 13 005 (10 522) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 3 837 (3 617) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 1 387 (1 266) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 2 175 (1 369) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 1 052 (276) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 965 (224) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 26 (-686) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till 33 (-310) KSEK.

## RAPPORTPERIOD, 15 MÅNADER (juli 2020 – september 2021) – förlängt räkenskapsår

FÖR 15 MÅNADER FINNS INGA JÄMFÖRELSESIFFROR DÅ INGET BOKSLUT ÄR FRAMTAGET SAMMA PERIOD FÖREGÅENDE ÅR

- Nettoomsättningen uppgick till 63 970 KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 20 968 KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 7 109 KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 7 837 KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 2 325 KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 1 970 KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 5 385 KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till 821 KSEK.
- Tillgängliga likvida medel per den 30 september 2021 uppgick till 7 038 (4 758) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 5 455 (4 306) KSEK.

## Utdrag från VD HAR ORDET

*”Det känns fantastiskt glädjande att Kentima redovisar ännu ett framgångsrikt kvartal samtidigt som bolaget investerar stora resurser i produktutveckling och på andra viktiga framtidssatsningar.*

*Koncernomsättningen för kvartalet var den högsta vi haft historiskt sett under perioden juli-september. Den starka utvecklingen är ett tydligt resultat av ett långsiktigt arbete och en strategi som bygger på att Kentima ska vara ett attraktivt och framgångsrikt tillväxtbolag under lång tid framöver.*

*Vi har satt höga och långsiktiga tillväxtmål för våra Egenutvecklade Produkter och tillväxttrenden är tydlig. Allt tyder på att både Automations- och Säkerhetsmarknaden kommer ha en god tillväxt framöver vilket kommer ge en positiv effekt på försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter.*

*Våra produkter finns och används redan i flera stora och betydande projekt i Europa och det internationella intresset för våra produkter ökar successivt och antalet förfrågningar från utlandet ökar för varje kvartal. Detta är mycket positivt inför vår kommande exportsatsning.*

*Min samlade bedömning är att vi under kommande kvartal kommer se en fortsatt god tillväxt och en fortsatt positiv resultatutveckling i bolaget.”*

## INNEHÅLLSFÖRTECKNING

---

SIDAN 1	DELÅRSRAPPORT I SAMMANDRAG
SIDAN 2	INNEHÅLLSFÖRTECKNING
SIDAN 3	VD HAR ORDET
SIDAN 7	DOTTERBOLAGEN – KENTIMA AB & KENTIMA CONTROL R&D AB
SIDAN 8	VÅRA PARTNERS BLIR VÅRA KUNDER – VIKTIGT FÖR TILLVÄXTEN
SIDAN 9	AFFÄRSMODELL OCH SNABBFAKTA
SIDAN 10	VÄSENTLIGA HÄNDELSER, juli 2020-september 2021
SIDAN 11	VERKSAMHETSRAPPORT, juli 2020-september 2021
SIDAN 12	KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSREVY, ÖVRIGT
SIDAN 13	KONCERNENS RESULTATRÄKNING
SIDAN 14	KONCERNENS BALANSRÄKNING
SIDAN 16	FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL, MODERBOLAGETS RESULTAT- OCH BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG
SIDAN 17	KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS
SIDAN 18	KONCERNENS NYCKELTAL



## VD HAR ORDET

**Det känns fantastiskt glädjande att presentera en stark rapport där Kentima redovisar ännu ett framgångsrikt kvartal. Rapporten omfattar femte kvartalet och verksamhetsårets första 15 månader och visar bolagets stora tillväxtpotential och goda förmåga att skapa ett starkt resultat samtidigt som bolaget investerar stora resurser i produktutveckling och på andra framtidsatsningar. Vi redovisar en ökad koncernomsättning, ökad försäljning av Egenutvecklade Produkter, ökad bruttovinst, ökat EBITDA-resultat och ett kraftigt förbättrat rörelseresultat.**

### Långsiktigt arbete ger god tillväxt i Kentima

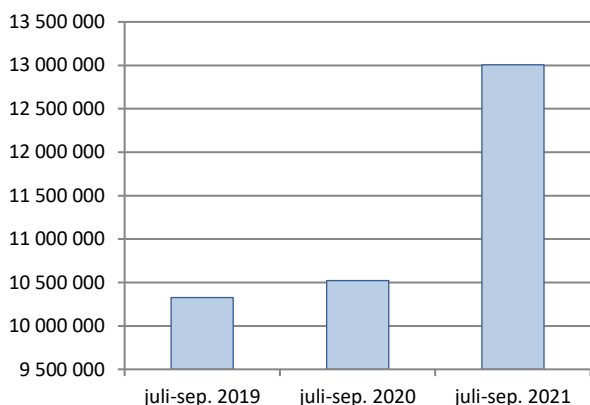
Perioden juli-september är vanligtvis ett svagare kvartal under året och det beror främst på att kvartalet innehåller ett par semestermånader vilket gör att aktivitetsnivån normalt sjunker både hos oss och ute hos våra kunder. Det här året levererar Kentima en stark kvartalsrapport som bland annat innehåller en väsentlig resultatförbättring och flera andra positiva signaler om framtiden. Under kvartalet upplevde vi inte att pandemin påverkade bolagets verksamhet i någon större utsträckning, däremot påverkades verksamheten negativt av den globala bristen på elektronikkomponenter.

Vi fortsätter öka våra marknadsandelar och intresset för Kentima och våra produkter fortsätter växa och är just nu mycket stort. Till våra aktieägare och potentiella investerare i Kentima vill jag återigen lyfta fram hur viktigt det är att man är medveten om att den positiva utveckling Kentima har är ett resultat av ett långsiktigt arbete och en strategi som bygger på att Kentima ska vara ett attraktivt och framgångsrikt tillväxtbolag under lång tid framöver.

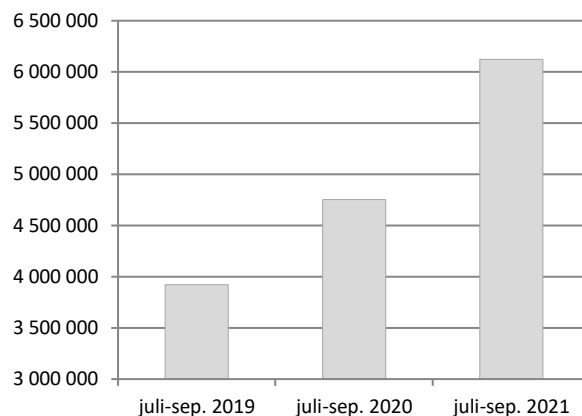
### Ökad koncernomsättning med 24 %

Koncernomsättningen för kvartalet var den högsta vi haft historiskt sett, under perioden juli-september. Koncernomsättningen ökade till 13 005 (10 522) KSEK vilket gav en ökning med 24 procent. Under verksamhetsårets senaste 12 månader, oktober-september, ökade koncernomsättningen till 53 449 (45 024) KSEK, en ökning med 19 procent och detta är den högsta omsättningen koncernen haft under en 12-månadersperiod.

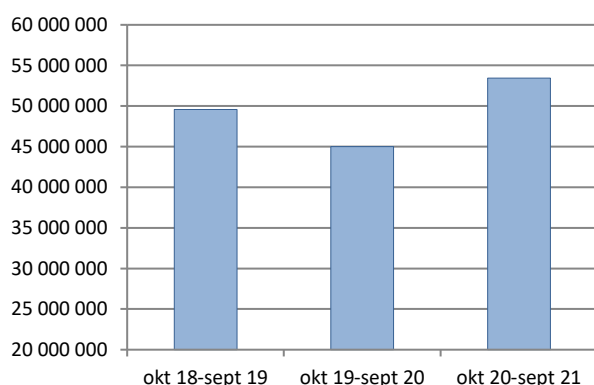
Koncernen - Omsättning, 3 år  
Period juli-september (3 månader)



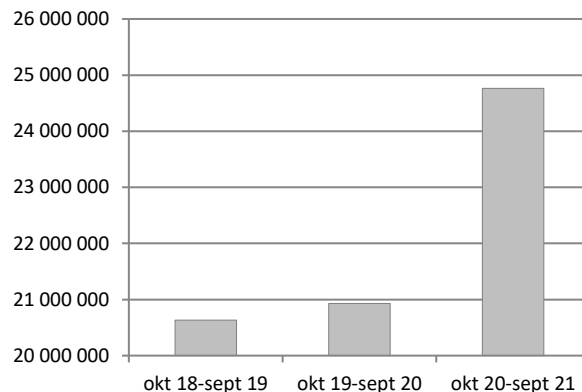
Koncernen - Bruttovinst, 3 år  
Period juli-september (3 månader)



Koncernen - Omsättning, 3 år  
Period oktober-september (12 månader)



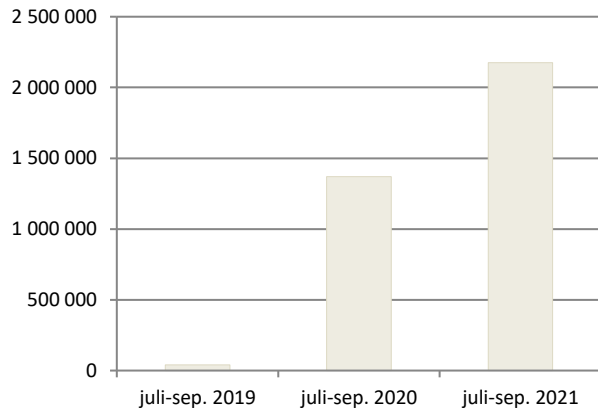
Koncernen - Bruttovinst, 3 år  
Period oktober-september (12 månader)



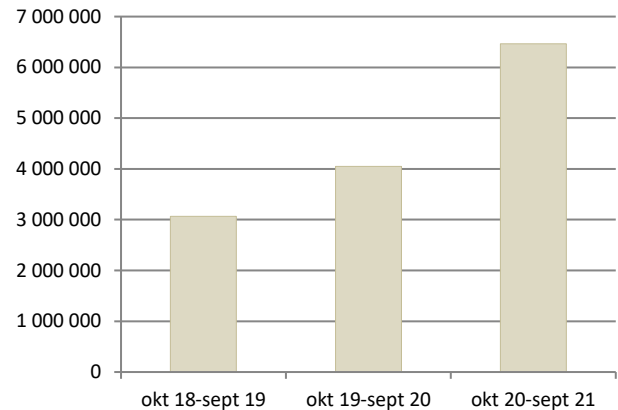
## Kraftig resultatförbättring

Koncernomsättningen och bruttomarginalen ökade under kvartalet vilket påverkade resultatutvecklingen positivt. Under kvartalet påverkades samtidigt EBITDA-resultatet negativt av ökade personalkostnader och övriga externa kostnader med totalt 341 KSEK. Kostnadsökningarna var planerade och var viktiga investeringar för att möjliggöra ännu högre tillväxt framöver. Sammantaget förbättrades resultatet kraftigt under juli-september och resultatet före avskrivningar (EBITDA) ökade till 2 175 (1 369) KSEK, en ökning med 59 procent. Rörelseresultatet (EBIT) ökade under kvartalet till 1 052 (276) KSEK, en ökning med 281 procent. Under de senaste 12 månaderna ökade EBITDA-resultatet med 60 procent och uppgick till 6 467 (4 050) KSEK. Rörelseresultatet (EBIT) ökade under samma period till 2 048 (286) KSEK, en förbättring med 1 762 KSEK.

Koncernen - EBITDA-resultat, 3 år  
Period juli-september (3 månader)



Koncernen - EBITDA-resultat, 3 år  
Period oktober-september (12 månader)



## Positiv trend för Egenutvecklade produkter

Vi hade en fortsatt positiv försäljningsutveckling under perioden juli-september av våra Egenutvecklade Produkter inom Automation och Säkerhet och försäljningen uppgick till 4 239 (4 162) KSEK.

Det finns flera anledningar till att tillväxten inom Egenutvecklade Produkter under kvartalet blev något lägre än förväntat.

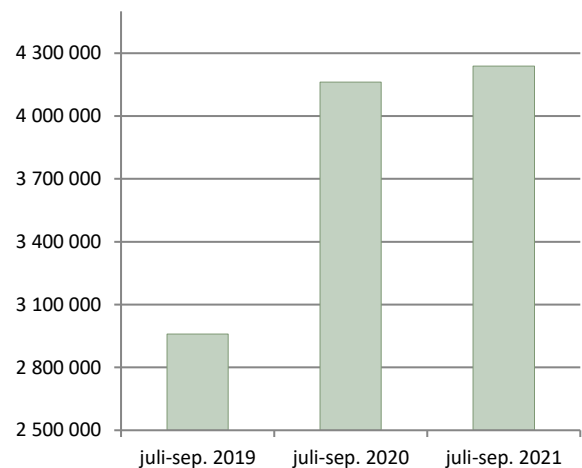
Bland annat så präglades den negativt av den globala bristen på elektronikkomponenter. Under perioden har vi lagt stora resurser på att både kortsiktigt och långsiktigt, planera och säkerställa ett flertal inköp och leveranser av komponenter som är nödvändiga för vår tillverkning. Detta gjorde att vi klarade av att leverera de flesta beställningarna med våra normala leveranstider. God framförhållning och ökat lager är en viktig förutsättning för att vi ska kunna hålla i gång vår produktion och kunna leverera till våra kunder utan avbrott.

Försäljningen påverkades även av att projekt ute hos våra kunder blev försenade. Vi var även tvungna att flytta fram flera av våra planerade lanseringar på grund av att utvecklingsarbetet blivit mer omfattande och krävt längre tid än beräknat.

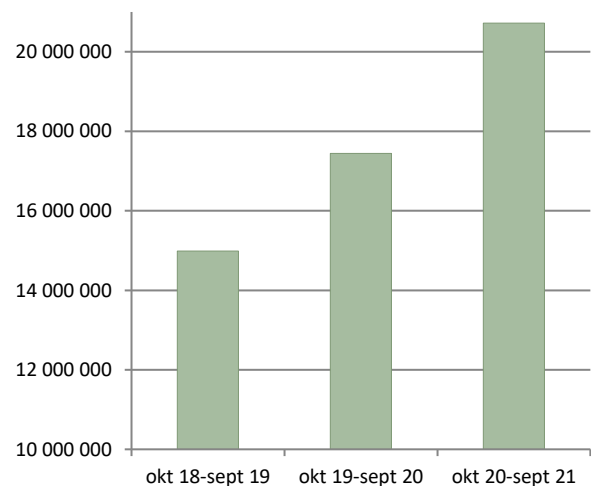
En annan anledning som bidrog till en lägre försäljningstillväxt var att vi under förra året under juli-september 2020, hade en mycket hög tillväxt, 41 procent. Ur det perspektivet känns det tillfredställande att vi trots bristen på elektronikkomponenter fortsätter öka vår försäljning av Egenutvecklade Produkter.

Tyvärr är marknaden för elektronikkomponenter fortsatt instabil och osäker. Trots att vi har en god framförhållning och lägger våra beställningar mellan 6–18 månader innan leverans, måste vi regelbundet vidta extraordinära åtgärder för att säkerställa att vi får tag i alla komponenter. Vi bedömer att vi har vidtagit nödvändiga åtgärder för att bristen på elektronikkomponenter ska få en minimal påverkan på vår verksamhet och planerade tillväxt.

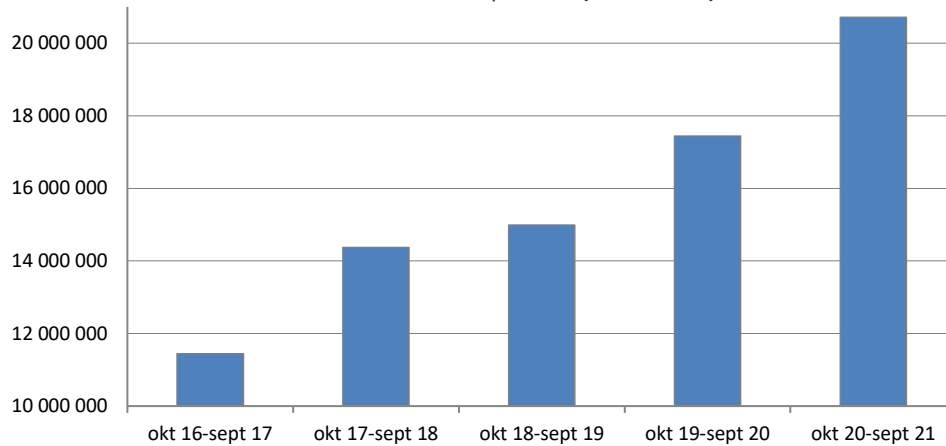
Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 3 år  
Period juli-september (3 månader)



Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 3 år  
Period oktober-september (12 månader)



Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 5 år  
Period oktober-september (12 månader)



Vi har satt höga och långsiktiga tillväxtnål för våra Egenutvecklade Produkter och tillväxttrenden är tydlig.

### Affärsområde Automation

Inom affärsområdet Automation arbetar vi mot flera olika vertikaler, främst fastighetsautomation, VA, process- och tillverkningsindustri samt maskinstyrning. Just nu har vi störst fokus på fastighetsautomation men planerar successivt att avsätta allt större resurser inom till exempel VA. Affärsområdet Automation har haft en god försäljningstillväxt under kvartalet och vi har en positiv syn på försäljningsutvecklingen under innevarande kvartal.

Vi har under närmare ett år arbetat med version 8.0 av vårt fastighetskoncept WideQuick BMS och WideQuick BMS SCADA. Den nya versionen kommer innehålla flera attraktiva nyheter som kommer öka differentieringen mot våra konkurrenter ytterligare samt ge fastighetsägare med riktigt stora fastighetsbestånd en ännu större anledning att välja WideQuick BMS. Tyvärr har vi tvingats flytta fram lanseringen något, p.g.a. att utvecklingsarbetet krävt mer tid och resurser jämfört med vad vi ursprungligen planerat, men vi räknar med att lansera den nya versionen under innevarande kvartal.

Vår försäljning inom området Fastighetsautomation och övriga vertikaler inom Automation ökar kontinuerligt och våra systemintegratörer värdesätter högt alla möjligheter och den stora flexibilitet och skalbarhet som våra automationsprodukter erbjuder. Lanseringen av den nya mellanversionen av WideQuick HMI/SCADA har också flyttats fram något, delvis p.g.a. att vi lagt till ny funktionalitet som är nödvändig för WideQuick BMS SCADA 8.0. Vi kommer inom kort även lansera flera nyheter inom våra produktområden Industriadatorer och Operatörspaneler. Vi är övertygade om att vi har stora möjligheter att öka våra marknadsandelar och uppnå en långvarig och betydande tillväxt inom affärsområdet Automation.

### Affärsområdet Kundanpassade styrsystem utvecklas väl

Dotterbolaget Kentima Control R&D AB säljer kundanpassade styr- och övervakningssystem till kunder som är verksamma inom gruvsektorn. Under flera månader har vi sett en allt högre efterfrågan som påverkat försäljningsnivåerna positivt. Under kvartalet uppgick försäljningen till 8 463 (5 978) KSEK, en ökning med 42 procent.

Efter periodens utgång har vi erhållit en beställning på ett utvecklingsarbete som på sikt eventuellt kan bidra till en positivare försäljningstillväxt inom affärsområdet kundanpassade styrsystem. Den höga faktureringen under de senaste månaderna, tillsammans med beställningen på utvecklingsarbetet och en fortsatt hög orderingång bidrar till en betydligt mer positiv framtidstro än tidigare inom affärsområdet kundanpassade styrsystem.

### Affärsområde Säkerhet

Tillväxten inom affärsområdet säkerhet var något lägre under perioden, samtidigt ser vi goda möjligheter till en ökad försäljning under innevarande kvartal. Vi har idag ett brett erbjudande inom videoövervakning och vi har tillsammans med våra partner och systemintegratörer vid flera tillfällen visat slutkunderna den stora kundnytta som våra produkter ger dem.

Vi erbjuder marknaden en kraftfull och flexibel videoövervakningsmjukvara, Ethis VMS. Den har ett brett stöd för att ansluta till olika kamerafabrikat och stora möjligheter till integration med andra system. Vi erbjuder kunderna att köpa mjukvaran som en licens med rätt att använda den aktuella versionen eller som en licens med 5-års fria uppdateringar. Tidigare under året lanserade vi Ethis VMS version 13.0 som ger kunden möjlighet att använda en prenumerationsbaserad licensmodell som heter Universal.

Oavsett hur kunden köper mjukvaran går det att lägga till en tjänst som automatiskt kopplar upp mjukvaran mot en larmcentral när mjukvarans övervakningsdel genererar ett larm. Vi planerar att successivt komplettera vårt redan starka erbjudande inom videoövervakning med VSaaS (Video Surveillance as a Service), vilket innebär nya och attraktiva betalningsmodeller.

Vi erbjuder också våra kunder att köpa mjukvaran förinstallerad på vår hårdvara där vi har ett brett program av olika NVR- och NVC-enheter. Vi kan också leverera hela racksystem med Ethis NVR-N för anslutning av upp till 1000 kameror. Under Q5 har vi lanserat ett antal produkter som kompletterar vårt produktutbud inom säkerhet ytterligare, det är Ethis NVP (Network Video Panel) och helt nya kompletta operatörspaltar till våra racksystem.

## Förlängt räkenskapsår till 18 månader

På årsstämman i november 2020 tog vi beslut om att ändra vårt verksamhetsår till kalenderår samt att förlänga innevarande räkenskapsår till 18 månader. Därför presenterar vi nu en delårsrapport för 15 månader. Vårt bokslutsår kommer denna gång att sträcka sig från 2020-07-01 till 2021-12-31. Vi tror och hoppas att kalenderår kommer förenkla för våra aktieägare och andra som är intresserade av att följa bolagets rapportering och utveckling

## Likviditeten påverkad av betydande lagerökning

Vår målsättning är att med egna medel skapa en fortsatt hög tillväxt och därför är det viktigt att vi har en god likviditet inför våra fortsatta framtidssatsningar inom bland annat utveckling, marknadsföring, försäljning och export. Likviditeten försämrades något under kvartalet och per 2021-09-30 uppgick våra tillgängliga likvida medel till 7 038 KSEK, jämfört med 8 550 KSEK per 2021-06-30. Anledningen till den något försämrade likviditeten är främst att vi på grund av den globala bristen på elektronikkomponenter beslutat att öka vårt lager av flera viktiga elektronikkomponenter. Detta har varit en nödvändig åtgärd för att trygga vår tillverkning och våra leveranser till våra kunder. Under det senaste kvartalet, juli-september 2021, ökade lagret med 2 254 KSEK och uppgick per den 30 september till 10 802 KSEK.

## Vi fortsätter utöka organisationen

Under de senaste månaderna har vi successivt ökat antalet medarbetare och vi har anställt produktionspersonal, support- och applikationsingenjörer och programmare. Vid utgången av september 2021 var vi 28 anställda på Kentima.



Kent Nilsson, VD

## Vår exportsatsning

Innan vi påbörjar en större exportsatsning är det viktigt att vi har en tillräckligt stabil grund att stå på, som till exempel en tillfredsställande tillväxt och lönsamhet i bolaget, tillräckligt med personal som arbetar renodlat med försäljning och support med mera. I dagsläget exporterar vi produkter i en begränsad omfattning till närmare tjugo olika systemintegratörer i 14 länder, främst i Europa. Våra produkter finns och används redan i flera stora och betydande projekt i Europa. Även om vi inte inlett vår exportsatsning ökar det internationella intresset för våra produkter successivt och antalet förfrågningar från utlandet ökar för varje kvartal. Vi upprätthåller en god kontakt kontinuerligt med våra nuvarande kunder på exportmarknaden. Den kommande exportsatsningen ska genomföras efter en tydlig strategi, den ska vara kostnadseffektiv och utföras med stor målmedvetenhet. En framgångsrik exportsatsning kommer ge en väsentlig hävstångseffekt på försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter.

## Attraktivt tillväxtbolag med stora tillväxtmöjligheter

Vår strategi och målsättning är att Kentima ska vara ett attraktivt tillväxtbolag inom Automation och Säkerhet som genererar ett betydande aktieägarvärde genom en långsiktig och stabil tillväxt med god lönsamhet. Det är en stor utmaning för oss att öka tillväxttakten och förbättra lönsamhetsgraden samtidigt som vi avsätter stora resurser på produktutveckling och genomför andra framtidssatsningar.

Under de första 15 månaderna och i synnerhet det senaste två kvartalen har vi lyckats väl med att leverera ett bra resultat och samtidigt fortsätta vårt intensiva utvecklingsarbete, hålla en hög aktivitetsnivå mot våra kunder och öka tillväxttakten av våra Egenutvecklade Produkter.

*”Allt tyder på att både Automations- och Säkerhetsmarknaden kommer ha en god tillväxt framöver vilket kommer ge en positiv effekt på försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter.*

*Vi har stora möjligheter att fortsatt öka våra marknadsandelar och skapa en hög, långsiktig och uthållig tillväxt för våra Egenutvecklade Produkter.*

*Vi ser även positivt på försäljningsutvecklingen inom Kundenpassade Styrssystem och vår bedömning är att den kommer ha en stabil tillväxt framöver.*

*Som VD och huvudägare ser jag långsiktigt på alla beslut vi tar och de olika aktiviteter vi genomför. Våra största tillgångar är vår personal, alla attraktiva produkter vi utvecklat och våra samarbetspartners och kunder.*

*Min samlade bedömning är att vi under kommande kvartal kommer se en fortsatt god tillväxt och en fortsatt positiv resultatutveckling.”*

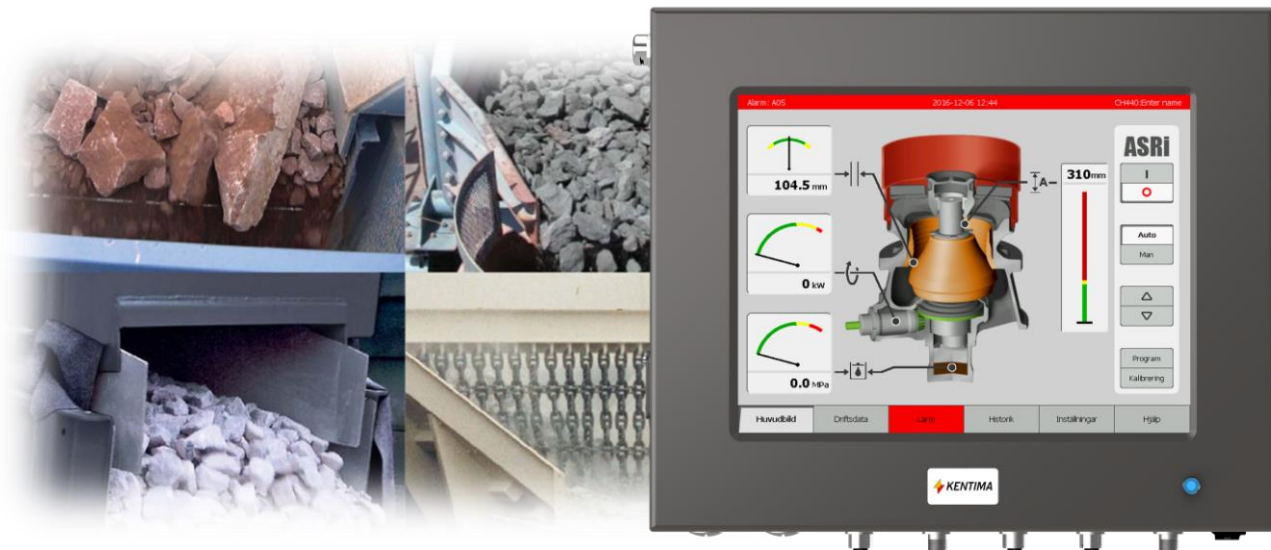


*Bolagets koncernomsättning kommer från dotterbolagen och består av: Försäljning av Egenutvecklade produkter, tillval, tillbehör, utbildningar och konsulttid, i dotterbolaget Kentima AB och försäljning av Kundenpassade styrsystem i dotterbolaget Kentima Control R&D AB.*

**Kentima AB** säljer sina produkter via ett nätverk av systemintegratörer, installatörer och konsulter. Allt fler väljer att ansluta sig till Kentima Partner Program och per 2021-09-30 hade Kentima AB över 500 registrerade partners. Bolaget utvecklar, tillverkar och monterar produkterna i Sverige, all dokumentation och support kommer från Kentima AB och är på svenska eller engelska. All verksamhet bedrivs i Kentima AB och all personal såsom utveckling, tillverkning, marknadsföring, ekonomi, sälj och företagsledning är anställda här. Sedan moderbolaget Kentima Holding AB listades på First North 2013 har Kentima AB varit ett produktutvecklande bolag som varje år satsat stora resurser på utvecklingen av konkurrenskraftiga mjuk- och hårdvaruprodukter för Automations- och Säkerhetsbranschen. Det är många års intensiv utveckling som gör att Kentima AB står sig starkt på marknaden, även mot större aktörer. Även om utvecklingstakten kommer vara fortsatt hög, kommer Kentima AB de närmaste åren satsa allt större resurser på att förstärka avdelningarna som arbetar med försäljning. Kentima AB är ett tillväxtbolag som vill skapa en långsiktig och hållbar tillväxt och lönsamhet. Försäljningen av bolagets Egenutvecklade Produkter har ökat varje år sedan moderbolaget noterades på First North 2013. Kentima AB säljer sina produkter i Sverige, Finland, Litauen, Tjeckien, Estland, Tyskland, Kroatien, Norge, Slovakien, Österrike, England, Irland och Taiwan.



**Kentima Control R&D AB** har kunder inom gruvsektorn, där en av kunderna står för större delen av omsättningen. Bolaget har sedan 90-talet levererat ett kundanpassat styr- och övervakningssystem för stenkrossar. Både mjuk- och hårdvaran utvecklades från början av Kent Nilsson, koncernens VD och huvudägare. Kentima Control R&D AB fortsatte växa till ett välmående bolag och ur detta föddes idén om att vidareutveckla de egna Automationsprodukterna till generella produkter, inledningsvis för den svenska marknaden. Efter några år startades systerbolaget som idag är Kentima AB. Även om den absolut övervägande delen av koncernens utveckling sker i Kentima AB, vidareutvecklar Kentima Control R&D AB styr- och övervakningssystemet efter kundens önskemål och kompletterar den med diverse tillbehör. Produkterna säljs över hela världen via kundens säljkontor i Europa.





Vi startade vårt *Kentima Partner Program* 2013 och gjorde det med visionen att vi ville skapa ett nära, långsiktigt och givande samarbete med alla våra kunder. Vi tror att vårt Partnerprogram och alla synergier som kommer ur detta är en viktig grundsten för *långsiktiga och framgångsrika samarbete* mellan oss och våra kunder. Vi tror att pusselbitarna i vårt Partnerprogram ger både oss och våra kunder viktiga fördelar som gör att vi står starka i konkurrensen på marknaden.

Via partnerprogrammet knyter vi våra kunder närmare oss. Kunderna får många fördelar, till exempel tillgång till *kostnadsfria grundutbildningar, fri support, information om projekt, information om lanseringar, inbjudningar till partnerevent* och mycket mer. Vi vill att våra partners ska vara konkurrenskraftiga på marknaden, vara kunniga i hur våra produkter används och kunna erbjuda sina kunder det optimala alternativet.

Vi får även möjlighet att förstå våra kunders verksamhet bättre och lära oss hur slutkunderna använder våra produkter. På så sätt är vi med hela vägen från början till slut och vi kan använda informationen för att *utveckla och förbättra* vårt eget arbetssätt och vår verksamhet för att bli ännu bättre, det kan vara allt från våra rutiner vid orderläggning till våra produkters design och funktioner.

Våra partner är verksamma inom flera olika områden, och använder våra produkter till allt från *maskinstyrning, fastighetsautomation, videoövervakning, överordnade säkerhetssystem till automationslösningar för process- och tillverkningsindustrin*. Det är ganska vanligt att våra partner inleder med att köpa en eller flera produkter inom samma produktområde. Efterhand som de blir bekanta med oss och våra övriga produktområden, köper de oftast ur flera av våra produktområden och även från båda affärsområdena, Automation & Säkerhet. En del partner vill gärna vara *Beta-testare av våra mjukvaror*. Detta är ett värdefullt samarbete som ofta leder till produktförbättringar och förändringar som gynnar både oss, produkten och i slutändan kunden.

Vi tycker att *support med hög kvalitet och kort responstid* är oerhört viktigt. Vi vill att våra kunder ska mötas av kunnig personal och korta svarstider. Vårt supportteam har hög kunskap om våra produkter vilket resulterar i nöjda kunder. De bistår även våra systemintegratörer med olika konsultuppdrag i deras olika projekt. Våra supporttekniker förbereder och leder våra utbildningar vilka är mycket uppskattade av våra kunder. Målsättningen med våra utbildningar är att systemintegratörerna ska bli allt *effektivare* i sitt arbete vid konfigurering och installation av våra produkter.

Vår målsättning är att *utveckla produkter* som marknaden efterfrågar och därför sätter vi också kundernas önskemål i fokus. Vi lägger stor vikt vid att noga lyssna på hur våra kunder vill använda våra produkter och vilka lösningar de vill ta fram med produkterna. Detta tar vi hänsyn till i vårt utvecklingsarbete och kan därigenom ta fram *nya funktioner, lösningar och koncept* som underlättar arbetet för våra systemintegratörer och som skapar ett mervärde för slutkunden.

Vi har idag ett stort antal *fantastiskt engagerade och kvalificerade kunder*, däribland märks ABB, AFRY, Assemblin, Bravida, Caverion, Consilium, Elajo, Fidelix, Midroc, FLIR, Sandvik, Rejlers, Schneider, Siemens och Valmet.

Vår avsikt är att kontinuerligt vidareutveckla vårt Partnerprogram för att attrahera allt fler systemintegratörer och därigenom successivt öka försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter.



TRANSPORT



IDROTTSARENOR



TRAFIKSYSTEM



PROCESSINDUSTRI



FLYGPLATSER



STÄDER



KÖPCENTRUM



TILLVERKNINGSINDUSTRI



FÄNGELSER



GRUVOR

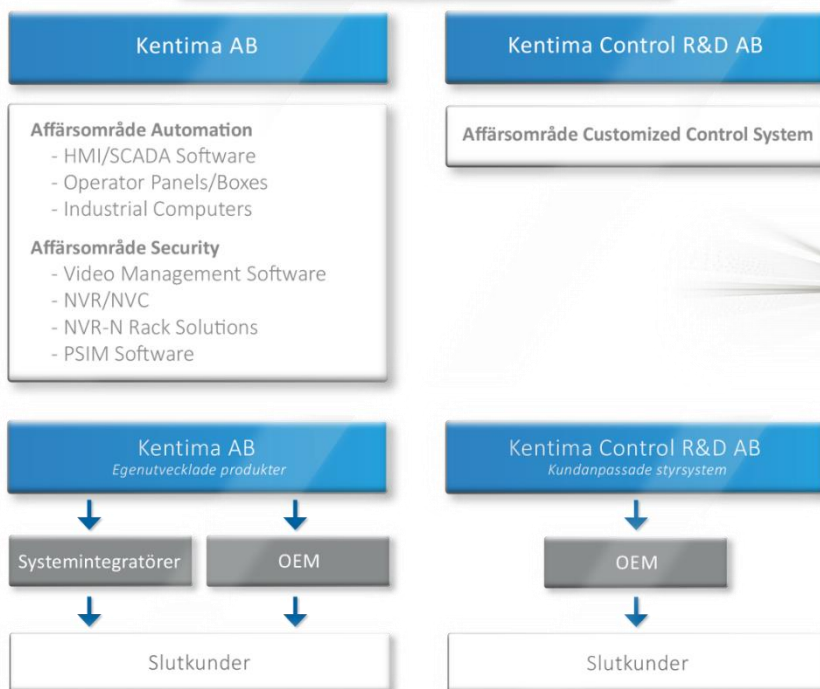


SJKHUS



FASTIGHETER

Kentima Holding AB (publ)

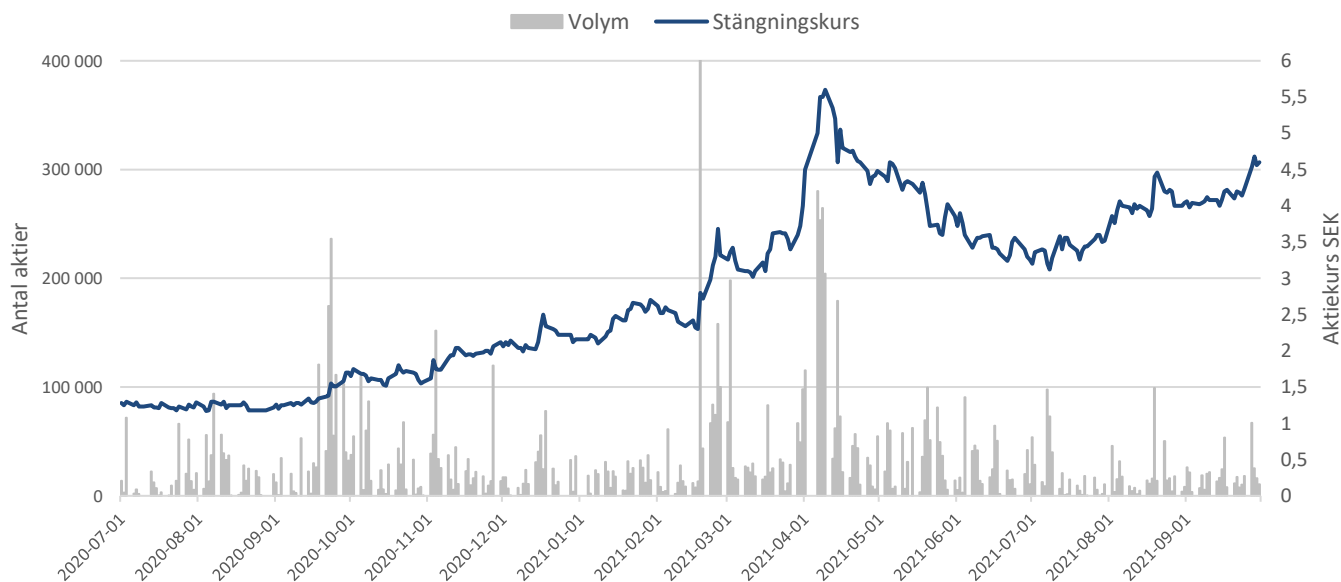


MODERBOLAG: Kentima Holding AB (publ)  
 DOTTERBOLAG: Kentima AB & Kentima Control R&D AB  
 ANTAL ANSTÄLLDA: 28  
 HUVUDKONTOR: Staffanstorp  
 REGIONKONTOR: Göteborg & Stockholm

	3 MÅNADER, JULI-SEPT. 2021	3 MÅNADER, JULI-SEPT. 2020
Omsättning:	13 005 KSEK	10 522 KSEK
EBITDA-resultat	2 175 KSEK	1 369 KSEK
EBIT-resultat:	1 052 KSEK	276 KSEK
Bruttovinst:	6 123 KSEK	4 753 KSEK
Bruttomarginal:	47 %	45 %
Börsvärde 21-09-30:	134 145 KSEK	

Antal aktier: 29 162 111

Kursutveckling nedan: 1/7 2020 – 30/9 2021, 15 månader



## VÄSENTLIGA HÄNDELSER, 15 månader, juli 2020 - september 2021

### Förlängt räkenskapsår, rapporten omfattar 15 månader

Vid årsstämman i Kentima Holding AB (publ) som hölls den 19 november 2020 beslutades det att lägga om räkenskapsåret till kalenderår med förlängning av innevarande räkenskapsår till 18 månader omfattande perioden 2020-07-01 – 2021-12-31 som följd. I verksamhetsrapporten visar vi siffror för 15 månader, perioden juli 2020-september 2021.

### Omsättning

Koncernomsättningen under 15 månader uppgick till 63 970 KSEK.

### Bruttovinst och bruttomarginal

Under perioden uppgick bruttovinsten till 29 518 KSEK.

### Försäljning Egenutvecklade Produkter

Försäljningen av Egenutvecklade Produkter i dotterbolaget Kentima AB uppgick till 24 881 KSEK.

### Fidelix Group valde WideQuick BMS

Kentima tecknade i mars ett avtal med Fidelix OY i Finland. Avtalet kommer i flera avseenden vara betydelsefullt för Kentima på lång sikt. Det är ett viktigt erkännande av bolagets eget koncept för Fastighetsautomation, WideQuick BMS.

### Ethiris NVP

Under juli-september 2021 lanserades Ethiris NVP (Network Video Panel), klientdatorer med inbyggd touch-skärm för visning av live och inspelad video som ger en smidig och kompakt installation.

### Nya viktiga och efterfrågade versioner av våra mjukvaror

Oktober 2020, ny version av WideQuick BMS version 7.0. Ny SCADA-funktionalitet som gör att vi befäster vår position som ett marknadsledande företag inom det här segmentet.

November 2020, ny version 12.0 av Ethiris VMS. Nya funktioner är specifika larmoperatörsfunktioner för att effektivisera arbetet med Ethiris i en larmcentral samt att det numera är enkelt att skapa porttelefonfunktioner i Ethiris.

Mars 2021, ny version av WideQuick HMI/SCADA/PSIM 12.0. Ny funktionalitet med fokus på kommunikation, rapportering och webbgränssnitt.

April 2021, vi lanserade den första av flera kommande tjänster för Ethiris VMS, inom området SaaS (Security as a Service), Ethiris ACS (Alarm Central Services) som gör det möjligt att ansluta sitt Ethiris VMS/NVR-system till en larmcentral för övervakning av sina anläggningar. Tjänsten baseras på en prenumerationsmodell där vi fakturerar kunden månadsvis för använda tjänster.

Juni 2021, ny version av Ethiris 13.0. En av nyheterna var en prenumerationsbaserad licensmodell, Universal.

### Ramavtal Assemblin EI

I juni tecknades ett ramavtal med Assemblin EI AB, inledningsvis med tyngdpunkt på våra säkerhetsprodukter. Avtalet innehåller inte några utlovade eller prognostiserade inköpsvolymmer men kommer förenkla och stärka samarbetet mellan bolagen.

### Komponentbrist

Under perioden har vi lagt stora resurser på att både kortsiktigt och långsiktigt, planera och säkerställa ett flertal inköp och leveranser av komponenter som är nödvändiga för vår tillverkning. Detta gjorde att vi klarade av att leverera de flesta beställningarna med våra normala leveranstider. Tyvärr är marknaden för elektronikkomponenter fortsatt instabil och osäker. Trots att vi har en god framförhållning och lägger våra beställningar 6–18 månader innan leverans, måste vi regelbundet vidta extraordinära åtgärder för att säkerställa att vi får tag i alla komponenter. Vi bedömer att vi har vidtagit nödvändiga åtgärder för att bristen på elektronikkomponenter ska få en minimal påverkan på vår verksamhet och planerade tillväxt.

### Kentima deltar i Småbolagspodden

Kentima har deltagit i Småbolagspodden, som produceras av contentbyrån Borg Owilli och är en podcast om och med människorna bakom bolagen, visionerna och idéerna. I podden berättar VD, Kent Nilsson, om bolagets produkter, tillväxtresa och framtidsplaner. Avsnittet finns på Kentimas hemsida under Investerares.

## VERKSAMHETSRAPPORT, 15 månader, juli 2020 - september 2021

### Koncernomsättning

Bolagets koncernomsättning uppgick till 63 970 KSEK och bruttovinsten uppgick till 29 518 KSEK. EBITDA-resultatet uppgick till 7 837 KSEK.

### Kentima AB

Omsättningen i Kentima AB uppgick till 43 937 KSEK.

### Kentima Control R&D AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima Control R&D AB uppgick till 36 355 KSEK.

*Dotterbolagens omsättning inkluderar även intern försäljning mellan koncernens bolag, men den försäljningen påverkar inte koncernomsättningen.*

### Investeringar

Förutom aktivering av utvecklingskostnader har koncernen inte gjort några större investeringar. De nya aktiveringarna som gjorts under perioden uppgår till 6 189 KSEK. Koncernen har under perioden skrivit av 5 392 KSEK på aktiverade utvecklingskostnader.

### Likvida medel

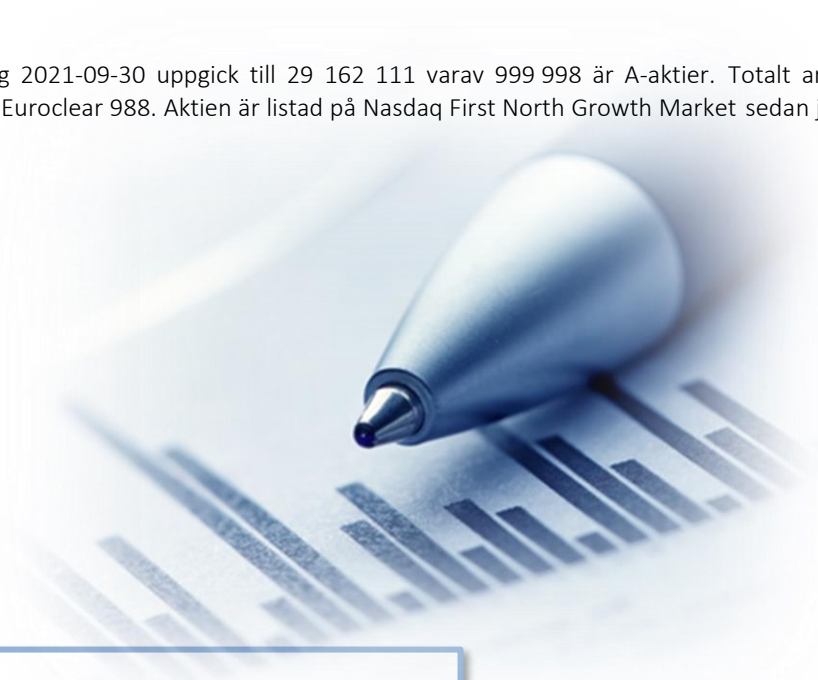
Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 7 038 (4 758) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 5 455 (4 306) KSEK.

### Personal

Medeltalet anställda under perioden var 24 (24) personer.

### Aktieinformation

Totalt utstående aktier vid periodens utgång 2021-09-30 uppgick till 29 162 111 varav 999 998 är A-aktier. Totalt antal aktieägare den 30 september 2021 var enligt Euroclear 988. Aktien är listad på Nasdaq First North Growth Market sedan juni 2013 och handel sker med kortnamn KENH.



### Finansiell kalender

#### 2021

18 november 2021 Delårsrapport, 15 månader, juli 2020-september 2021

#### 2022

17 mars 2022 Bokslutskommuniké, 18 månader, juli 2020-december 2021

21 april 2022 Årsredovisning, 18 månader, juli 2020-december 2021

12 maj 2022 Delårsrapport Q1, 3 månader, januari-mars 2022

19 maj 2022 Årsstämma 2020–2021, 18 månader

## KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSBRIV, ÖVRIGT

---

### Revisor

Mazars AB, Karin Löwhagen är vald till huvudansvarig revisor för ett år fram till slutet av den årsstämma som hålls för räkenskapsåret 2020/2021 som har förlängts till 18 månader och avslutas 2021-12-31. Årsstämman hålls den 19 maj 2022.

### Granskning

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

### Redovisningsprinciper

Koncernen redovisar enligt Bokföringsnämndens allmänna råd "K3" (BFNAR 2012:1).

### Certified Adviser

Västra Hamnen Corporate Finance AB, telefon: 040-20 02 50, e-mail: ca@vhcorp.se.

### Investor Relations

Kent Nilsson, [kent.nilsson@kentima.se](mailto:kent.nilsson@kentima.se), 046-25 30 40.

### Hemsida

[www.kentima.com](http://www.kentima.com)

### Prenumerera på nyhetsbrev från Kentima

[Klicka här och fyll i dina uppgifter](#)

*Denna information är sådan information som Kentima Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 18 november 2021 kl. 08:25 CET.*

---

### Kontaktpersoner Kentima IR

#### VD

Kent Nilsson  
[kent.nilsson@kentima.se](mailto:kent.nilsson@kentima.se)  
046-25 30 40

#### Styrelseordförande

Jens Kinnander  
[jens.kinnander@delphi.se](mailto:jens.kinnander@delphi.se)  
+46 (0)709-99 10 20

---

## KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Belopp i KSEK	3 mån juli-sep. 2021	3 mån juli-sep. 2020	15 mån juli 2020-sep 2021	12 mån juli 2019-juni 2020
<b>Rörelsens intäkter</b>				
Nettoomsättning	13 005	10 522	63 970	44 830
Aktiverat arbete för egen räkning	1 314	1 347	6 189	4 876
Övriga rörelseintäkter	0	156	277	407
	<b>14 319</b>	<b>12 025</b>	<b>70 436</b>	<b>50 113</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>				
Råvaror och förnödenheter	-3 317	-2 745	-17 171	-11 836
Handelsvaror	-3 565	-3 024	-17 281	-12 896
Övriga externa kostnader	-1 387	-1 266	-7 109	-5 974
Personalkostnader	-3 837	-3 617	-20 968	-16 712
Övriga rörelsekostnader	-38	-4	-70	0
<b>Resultat före avskrivningar (EBITDA)</b>	<b>2 175</b>	<b>1 369</b>	<b>7 837</b>	<b>2 695</b>
Avskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 123	-1 093	-5 512	-3 555
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-13 267</b>	<b>-11 749</b>	<b>-68 111</b>	<b>-50 973</b>
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>1 052</b>	<b>276</b>	<b>2 325</b>	<b>-860</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>				
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	7	8	16	0
Övriga räntekostnader och liknande resultatposter	-94	-60	-371	-240
<b>Summa finansiella poster</b>	<b>-87</b>	<b>-52</b>	<b>-355</b>	<b>-240</b>
<b>Resultat före skatt</b>	<b>965</b>	<b>224</b>	<b>1 970</b>	<b>-1 100</b>
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0	0	-19
<b>PERIODENS RESULTAT</b>	<b>965</b>	<b>224</b>	<b>1 970</b>	<b>-1 119</b>
<b>Resultat per aktie, SEK</b>	<b>0,03</b>	<b>0,01</b>	<b>0,07</b>	<b>-0,04</b>
<b>Antal aktier</b>				
Per balansdagen	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111

## KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i KSEK	2021-09-30	2020-09-30	2020-06-30
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>			
Balanserade utgifter för forskningsarbeten m.m.	23 221	22 698	22 423
<b>Summa immateriella anläggningstillgångar</b>	<b>23 221</b>	<b>22 698</b>	<b>22 423</b>
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>			
Inventarier, verktyg och installationer	198	197	203
Förbättringsutgifter på annans fastighet	131	142	145
<b>Summa materiella anläggningstillgångar</b>	<b>329</b>	<b>339</b>	<b>348</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>23 550</b>	<b>23 037</b>	<b>22 771</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<b>Varulager</b>			
Råvaror och förnödenheter	8 523	5 576	6 011
Färdiga varor och handelsvaror	2 279	1 805	2 055
<b>Summa varulager</b>	<b>10 802</b>	<b>7 381</b>	<b>8 066</b>
<b>Kortfristiga fordringar</b>			
Kundfordringar	4 417	5 409	2 508
Skattefordran	59	145	3
Övriga fordringar	407	272	66
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	885	721	690
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>	<b>5 768</b>	<b>6 547</b>	<b>3 267</b>
<b>Kassa och bank</b>	<b>1 583</b>	<b>452</b>	<b>762</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>18 153</b>	<b>14 380</b>	<b>12 095</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>41 703</b>	<b>37 417</b>	<b>34 866</b>

## KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i KSEK	2021-09-30	2020-09-30	2020-06-30
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
Aktiekapital	3 240	3 240	3 240
Övrigt tillskjutet kapital	38 098	38 098	38 098
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-13 009	-14 755	-14 979
<b>Summa eget kapital</b>	<b>28 329</b>	<b>26 583</b>	<b>26 359</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Checkräkningskredit	1 545	2 693	920
Övriga skulder till kreditinstitut	1 496	356	394
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>3 041</b>	<b>3 049</b>	<b>1 314</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Leverantörsskulder	5 264	3 043	2 163
Övriga skulder	2 693	2 280	1 950
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 376	2 462	3 080
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>10 333</b>	<b>7 785</b>	<b>7 193</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>41 703</b>	<b>37 417</b>	<b>34 866</b>

## FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Belopp i KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital Inkl. årets resultat	Summa Eget kapital
<u>2020-06-30</u>	<u>3 240</u>	<u>38 098</u>	<u>-14 979</u>	<u>26 359</u>
Periodens resultat			1 970	
<u>2021-09-30</u>	<u>3 240</u>	<u>38 098</u>	<u>-13 009</u>	<u>28 329</u>



## MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	3 mån	3 mån	15 mån	12 mån
	juli-sep. 2021	juli-sep. 2020	Juli 2020-sep 2021	Juli 2019-juni 2020
Nettoomsättning	390	390	1 950	1 560
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0
Rörelsens kostnader	-248	-277	-1 374	-942
<b>Rörelseresultat</b>	<b>142</b>	<b>113</b>	<b>576</b>	<b>618</b>
Finansnetto	283	306	1 475	999
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>425</b>	<b>419</b>	<b>2 051</b>	<b>1 617</b>
Koncernbidrag netto	0	0	0	-2 767
<b>Resultat före skatt</b>	<b>425</b>	<b>419</b>	<b>2 051</b>	<b>-1 150</b>
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0	0	0
<b>Årets resultat</b>	<b>425</b>	<b>419</b>	<b>2 051</b>	<b>-1 150</b>

## MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	2021-09-30	2020-09-30	2020-06-30
Finansiella anläggningstillgångar	6 898	5 598	5 598
Omsättningstillgångar	24 936	30 475	23 143
<b>Summa tillgångar</b>	<b>31 834</b>	<b>36 073</b>	<b>28 741</b>
Eget kapital	27 547	25 914	25 495
Kortfristiga skulder	4 287	10 159	3 246
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>31 834</b>	<b>36 073</b>	<b>28 741</b>

## KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i KSEK	3 mån	3 mån	15 mån	12 mån
	juli-sep. 2021	juli-sep. 2020	Juli 2020-sep 2021	Juli 2019-juni 2020
<b>Den löpande verksamheten</b>				
Rörelseresultat (EBIT)	1 052	276	2 325	-860
Avskrivningar som belastar detta resultat	1 123	1 093	5 512	3 555
<b>Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)</b>	<b>2 175</b>	<b>1 369</b>	<b>7 837</b>	<b>2 695</b>
Erhållna räntor och liknande poster	7	8	16	0
Betalda räntor och liknande poster	-94	-60	-371	-240
Betald skatt	-93	-142	-430	-251
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>				
<b>före förändringar av rörelsekapital</b>	<b>1 995</b>	<b>1 175</b>	<b>7 052</b>	<b>2 204</b>
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital:				
Förändring i varulager	-2 253	686	-2 735	911
Förändring av rörelsefordringar	1 220	-3 139	-2 071	2 963
Förändring av rörelseskulder	-936	592	3 139	-791
<b>Förändring av rörelsekapital</b>	<b>-1 969</b>	<b>-1 861</b>	<b>-1 667</b>	<b>3 083</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>26</b>	<b>-686</b>	<b>5 385</b>	<b>5 287</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>				
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	0	-12	-102	-106
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1 314	-1 347	-6 189	-4 876
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-1 314</b>	<b>-1 359</b>	<b>-6 291</b>	<b>-4 982</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>				
Tillskott nyemission	0	0	0	0
Kostnad nyemission	0	0	0	0
Förändring av långfristiga skulder	1 321	1 735	1 727	-524
Utdelning till aktieägarna	0	0	0	0
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>1 321</b>	<b>1 735</b>	<b>1 727</b>	<b>-524</b>
<b>ÅRETS/PERIODENS KASSAFLÖDE</b>	<b>33</b>	<b>-310</b>	<b>821</b>	<b>-219</b>
Likvida medel vid årets/periodens början	1 550	762	762	981
Likvida medel vid årets/periodens slut	1 583	452	1 583	762
<b>Likvida medel:</b>				
Kassa och bank	1 583	452	1 583	762

## KONCERNENS NYCKELTAL

Belopp i KSEK	3 mån	3 mån	15 mån	12 mån
	juli-sep. 2021	juli-sep. 2020	Juli 2020-sep 2021	Juli 2019-juni 2020
<b>Resultaträkningen</b>				
Nettoomsättning	13 005	10 522	63 970	44 830
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	2 175	1 369	7 837	2 695
Rörelseresultat (EBIT)	1 052	276	2 325	-860
Resultat efter finansiella poster	965	224	1 970	-1 100
<b>Balansräkningen</b>				
Eget kapital	28 329	26 583	28 329	26 359
Räntebärande skulder	3 939	3 470	3 939	1 819
Räntebärande nettoskuld	2 356	3 018	2 356	1 057
Balansomslutning	41 703	37 417	41 703	34 866
Investeringar	1 314	1 359	6 291	4 982
Medeltal anställda	25	24	24	24
Rörelsemarginal (%)	8,1%	2,6%	3,6%	-1,9%
Vinstmarginal (%)	8,1%	2,7%	3,7%	-1,9%
Räntabilitet på eget kapital (%)	3,4%	0,8%	7,0%	-4,2%
Soliditet, %	67,9%	71,0%	67,9%	75,6%
Skuldsättningsgrad	0,5	0,3	0,5	0,3
Resultat per registrerad aktie (SEK)	0,03	0,01	0,07	-0,04
Utdelning per aktie (SEK)	0,00	*0,00	0,00	*0,00
*Enligt styrelsens förslag				
Antal aktier vid periodens slut	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Eget kapital per aktie, kr	0,97	0,91	0,97	0,90

### Definition av nyckeltal:

Rörelsemarginal	Rörelseresultat i % av omsättningen
Vinstmarginal	Rörelseresultat + finansiella intäkter dividerat med omsättningen
Räntabilitet på eget kapital	Resultat före skatt i % av justerat eget kapital
Soliditet	Justerat eget kapital dividerat med balansomslutningen
Skuldsättningsgrad	Skulder + avsättningar dividerat med justerat eget kapital
Resultat per registrerad aktie vid periodens slut	Resultat efter skatt dividerat med antal aktier vid periodens slut
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antalet aktier vid årets slut

# KENTIMA PRODUCT LINES

## SECURITY

VIDEO MANAGEMENT SOFTWARE

NETWORK VIDEO RECORDERS/CLIENTS/PANELS

NVR-N RACK SOLUTIONS

PSIM SOFTWARE

## AUTOMATION

HMI/SCADA SOFTWARE

OPERATOR PANELS/BOXES

INDUSTRIAL COMPUTERS

Postadress:  
BOX 174  
SE-245 22 Staffanstorp  
Sverige

Tel: +46 (0)46-25 30 40  
E-mail: [info@kentima.com](mailto:info@kentima.com)

Besöksadress:  
Kastanjevägen 4  
245 44 Staffanstorp  
Sverige

Fax: +46 (0)46-25 03 10  
[www.kentima.com](http://www.kentima.com)