

## Delårsrapport april-juni 2020

### Perioden i sammandrag

#### Andra kvartalet 2020

- **Nettoomsättningen** uppgick till 17 583 (9 866) KSEK
- **Resultat efter finansiella poster** uppgick till -8 869 (-2 907) KSEK
- **Resultat per aktie** uppgick till SEK -0,87 (-0,40) SEK

#### Första halvåret 2020

- **Nettoomsättningen** uppgick till 34 202 (15 819) KSEK
- **Resultat efter finansiella poster** uppgick till -17 032 (-12 247) KSEK
- **Resultat per aktie** uppgick till SEK -1,76 (-1,71)

### Viktiga händelser under andra kvartalet

- Ferroamp vinner Intersolar Award för innovationen och utvecklingen av Solsträngsoptimerare SSO 2.0.
- Bolaget har ingått samarbetsavtal med Svenska Elkedjan AB, Rexel Sverige AB samt Integrate Renewables AS i Norge.
- Ny integrationslösning för Chargestorm Connected och EnergyHub lanserades i samarbete med CTEK.
- Ferroamp förstärker sin kassa med 33,2 MSEK genom fullt utnyttjad teckningsoption samt en lånefacilitet från Handelsbanken om 10 MSEK. Lånefaciliteten är vid periodens utgång är outnyttjad.
- Ferroamp fyllde 10 år den 20 april.
- Olof Heyman, tidigare VD för Ferroamp, tillträdde som styrelseledamot.

### Viktiga händelser efter periodens slut

- Inga väsentliga händelser har inträffat efter periodslutet

### Finansiell sammanställning

KSEK	apr-jun 2020	apr-jun 2019	jan-jun 2020	jan-jun 2019	jan-dec 2019
Nettoomsättning	17 583	9 866	34 202	15 819	45 838
Resultat efter finansiella poster	-8 869	-2 907	-17 032	-12 247	-24 667
Balansomslutning	57 968	37 652	57 968	37 652	52 948
Soliditet (%)	70,0	70,5	70,0	70,5	66,7
Resultat per aktie, SEK	-0,87	-0,40	-1,76	-1,71	-3,28
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-5 627	-11 188	-14 583	-17 430	-29 653

## VD Krister Werner kommenterar perioden

### Ferroamp det vinnande laget

För tredje gången vinner vi Intersolar Award, den globala solenergiindustrins mest prestige-fulla pris. Denna gång vann vi för vår Solsträngsoptimerares teknikhöjd och möjligheter. Tidigare har vi vunnit 2016 och 2018. Detta är ett fantastiskt bevis för den tekniknivå som Ferroamp besitter. Att i konkurrens med samtliga världens ledande teknikbolag inom solenergi fortsätta vinna denna eftertraktade utmärkelse är en markering av vår tekniska höjd och styrka. Vi har även under andra kvartalet erhållit ett heders-omnämmande av Affärsvärldens IPO-guide för utmärkt notering 2019 i kategorin kursutveckling i klassen småbolag.

Kul att vara del i ett vinnande lag!

Efterfrågan på våra produkter är fortsatt god. Kvartalet inleddes ungefär samtidigt som Covid-19 pandemins utbrott. Detta visade sig i vår orderingång som var något trevande under kvartalets inledning, men tog sedan fart och återhämtade sig mot slutet av kvartalet. Sammantaget är orderingången god för kvartalet som helhet. Vi lämnar kvartal två och första halvåret med en god orderstock i våra böcker vilket känns bra inför framtiden och andra halvan av året.

Fortsatt ser vi en viss försening i investerings-beslut hos större fastighetsägare, allmännyttan och bostadsrättsföreningar. Vi ser att behoven och frågorna är många runt hantering av solenergi-utbyggnad och inte minst hantering av kapacitetsproblem runt laddning av elfordon, men besluten driver lite i tiden. Hur hösten ser ut är fortsatt svårt att bedöma. Svenska kraftnät uppdaterade sin två år gamla rapport och utblick för perioden framåt. Den pekar bland annat på tidigare beskrivna kapacitetsproblem, men i den uppdaterade rapporten konstateras att utmaningarna kommer tidigare och omställningen går fortare. Det är just i denna förändring och omställning som Ferroamps produkter skapar ett värde. Fortsatt energilager-stöd liksom stöd för utbyggnad av solenergi kommer påverka oss positivt under året. Vi ser en stark efterfrågan på att framåt kunna hantera kapacitetsutmaningarna när det gäller energi.

Vi levererar en omsättning under första halvåret som är drygt dubbelt så hög som motsvarande period förra året trots stora utmaningar till följd av pandemin. Perioden har inneburit utmaningar i komponentförsörjning från Asien, men även från Europa. Ledtiderna för vissa komponenter har skjutit i höjden till extrema nivåer. Transportkapacitet och transporttider har förlängts kännbart med kostnadsökningar som följd. Vi ser att insatser för att utveckla vår marginal över tid ger verkan, men fördröjs på grund av dessa tillfälliga kostnadsökningar på transporter och komponentpriser. Trots alla utmaningar levererar vår organisation på rekordnivå under kvartalet. Under första halvåret levererade vi lika många system som under hela 2019 och det första helt utlagda nya solsträngsoptimerarna (SSO) 2.0 levererades från vår partner i Kina till provinstallationer i Sverige.

Under perioden har vi fortsatt arbetet med att stärka vårt samarbete med partners även utanför Sveriges gränser. Vi har tecknat avtal med partners i Norge och Holland. I Holland har vi vunnit en order på ett stort och viktigt system där vi tillsammans med partners löser kundbehov och utmaningar avseende solenergi och laddkapacitet för elfordon.

Detta visar att vi har lösningarna på framtida utmaningar, vi är det vinnande laget och vi kan lösa kundernas problem och utmaningar även utanför Sverige. Vi har uppdaterat vår hemsida för att enklare kunna kommunicera uppdateringar och underlag. Vi har utvecklat våra installations- och användarstöd. Vi kommer fortsätta detta arbete med målet att ständigt stödja kunder och marknad effektivt.

Vi fortsätter på vår inslagna tillväxtresa. Vi känner oss trygga i vårt mål att nå run-rate på 400 miljoner kronor i omsättning över rullande 12 månader och en bruttomarginal på ca 40% i slutet av 2022. I april fyllde Ferroamp 10 år. Vi är inte helt nystartade längre och under perioden har vårt lag utvecklats och vässats ytterligare. Vi arbetar med att stärka vår förmåga, arbetssätt och metoder.

Spånga, augusti 2020,  
Krister Werner

Detta är sådan information som Ferroamp Elektronik AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 12 augusti 2020 klockan 08.30

**För ytterligare information, kontakta:**

Krister Werner, VD                   076-535 86 64  
Kerstin Wähl, CFO & IR           070-657 35 10

Delårsrapporten i sin helhet finns att hämta på: [investor.ferroamp.com/finansiella-rapporter/](https://investor.ferroamp.com/finansiella-rapporter/)

För mer information, vänligen besök: [www.ferroamp.com](https://www.ferroamp.com)

**Om Ferroamp Elektronik**

Ferroamp Elektronik AB (publ), grundat 2010, är ett snabbväxande företag inom clean-tech som erbjuder avancerade energi- och effektoptimeringslösningar för fastigheter. Ferroamp har en skalbar plattform som erbjuder möjlighet att kombinera patenterad teknologi i en egenutvecklad EnergyHub med alternativa energikällor och energilager. I en unik lösning kan också flera byggnader kopplas ihop i ett microgrid - Powershare. Kunder är idag framförallt fastighetsbolag, energikonsulter och elkraftbolag. Ferroamp har erhållit flera framstående internationella miljöpriser. Huvudkontoret ligger i Spånga utanför Stockholm.

Ferroamps aktie (FERRO) handlas på Nasdaq First North Growth Market med G&W Fondkommission som Certified Adviser (e-post [ca@gwkapital.se](mailto:ca@gwkapital.se), telefon 08-503 000 50).