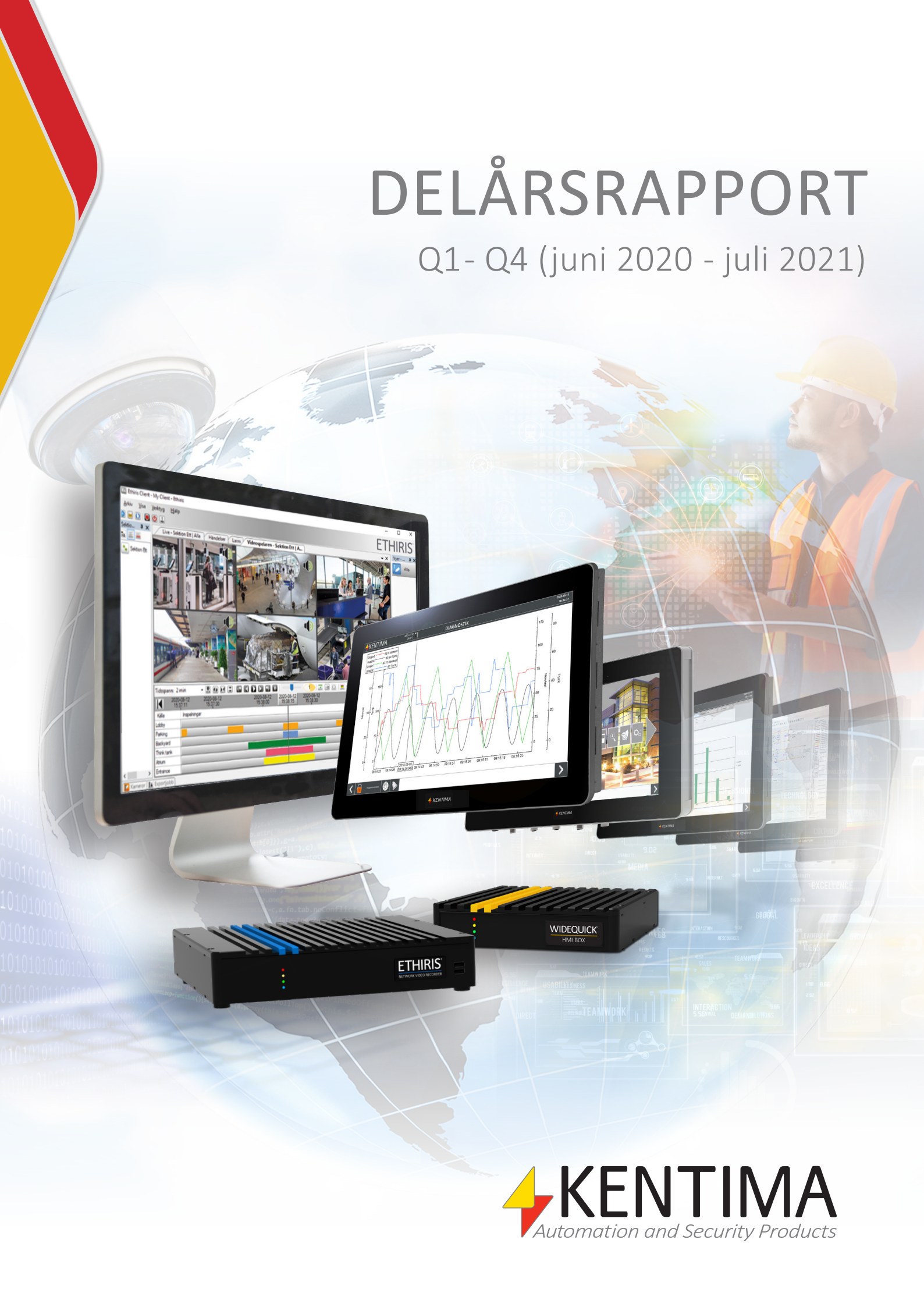


DELÅRSRAPPORT

Q1- Q4 (juni 2020 - juli 2021)



DELÅRSRAPPORT Q1-Q4 (juli 2020 – juni 2021)

Kentima Holding AB (publ) Org.nr 556590-2151

Kentima presenterar idag en stark rapport med hög tillväxt och ökad lönsamhet! Under Q4 uppgick bolagets koncernomsättning till 15 039 (9 650) KSEK, bruttovinsten till 6 924 (4 574) KSEK, EBITDA till 2 041 (387) KSEK, EBIT till 940 (-505) KSEK och försäljningen av Egenutvecklade Produkter i dotterbolaget Kentima AB uppgick till 6 189 (4 260) KSEK, samtliga siffror jämförda med samma period föregående år. Under kvartalet hade bolaget en hög efterfrågan och stark försäljningstillväxt, både inom Automation & Säkerhet och inom Kundenpassade Styrssystem. Kentima har förlängt sitt räkenskapsår till 18 månader i samband med att man förändrat sitt räkenskapsår från brutet till kalenderår, och lämnar idag en Q4- samt en 12-månadersrapport.

RAPPORTPERIOD, Q4 (april – juni 2021)

- Nettoomsättningen uppgick till 15 039 (9 650) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 4 609 (4 345) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 1 450 (1 590) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 2 041 (387) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 940 (-505) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 856 (-570) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 82 (1 661) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till -1 354 (-112) KSEK.

RAPPORTPERIOD, Q1-Q4 (juli 2020 – juni 2021)

- Nettoomsättningen uppgick till 50 965 (44 830) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 17 131 (16 712) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 5 722 (5 974) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 5 662 (2 695) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 1 273 (-860) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 1 005 (-1 100) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 5 359 (5 287) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till 788 (-219) KSEK.
- Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 8 550 (6 841) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 7 000 (6 079) KSEK.

Utdrag från VD HAR ORDET

”Det känns fantastiskt glädjande att presentera en riktigt stark rapport för Kentima Holding.

Intresset för Kentima och våra produkter fortsätter växa och är just nu större än någonsin. Koncernomsättningen var rekordhög under Q4 och ökade med 56 procent och uppgick till 15 039 (9 650) KSEK, jämfört med samma period föregående år.

Under perioden har vi fördjupat samarbetet med flera betydelsefulla partners och inlett nya spännande samarbeten. Vår försäljning inom området Fastighetsautomation ökar kontinuerligt och våra systemintegratörer värdesätter högt alla möjligheter och den stora flexibilitet och skalbarhet som vårt WideQuick BMS-koncept erbjuder. Under fjärde kvartalet fortsatte vi vinna viktiga upphandlingar inom affärsområdet Säkerhet och även internationellt har vi haft en ökad försäljning.

Tillväxten för våra Egenutvecklade Produkter accelererar och under Q4 nådde försäljningen av Egenutvecklade Produkter den hittills högsta nivån under ett kvartal och uppgick till 6 189 (4 260) KSEK, en ökning med 45 procent jämfört med samma period föregående år.

På årsstämman i november 2020 tog vi beslut om att ändra vårt verksamhetsår till kalenderår samt att förlänga innevarande år till 18 månader. Rapporten, som omfattar fjärde kvartalet och verksamhetsårets första 12 månader, visar tydligt bolagets stora tillväxtpotential”.

INNEHÅLLSFÖRTECKNING

SIDAN 1	DELÅRSRAPPORT I SAMMANDRAG
SIDAN 2	INNEHÅLLSFÖRTECKNING
SIDAN 3	VD HAR ORDET
SIDAN 7	DOTTERBOLAGEN – KENTIMA AB & KENTIMA CONTROL R&D AB
SIDAN 8	AFFÄRSIDÉ – VISION – MÅL – STRATEGI
SIDAN 9	VÅRA PARTNERS BLIR VÅRA KUNDER – VIKTIGT FÖR TILLVÄXTEN
SIDAN 10	AFFÄRSMODELL OCH SNABBFAKTA
SIDAN 11	VÄSENTLIGA HÄNDELSER, juli 2020 – juni 2021
SIDAN 12	VERKSAMHETSRAPPORT, juli 2020 – juni 2021
SIDAN 13	KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSRESEN, ÖVRIGT
SIDAN 14	KONCERNENS RESULTATRÄKNING
SIDAN 15	KONCERNENS BALANSRÄKNING
SIDAN 17	FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL, MODERBOLAGETS RESULTAT- OCH BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG
SIDAN 18	KONCERNENS KASSAFLÖDEANALYS
SIDAN 19	KONCERNENS NYCKELTAL

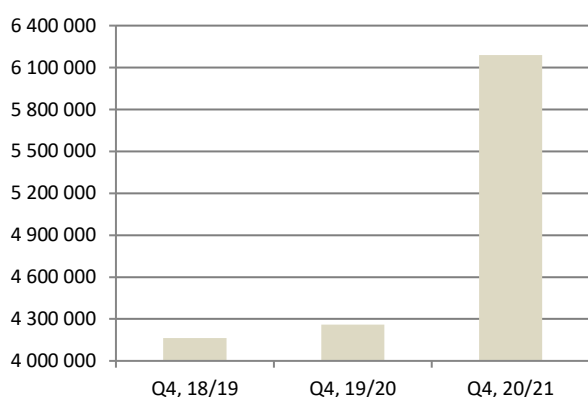


Det känns fantastiskt glädjande att presentera en riktigt stark rapport för Kentima Holding. Rapporten, som omfattar fjärde kvartalet och verksamhetsårets första 12 månader, visar tydligt bolagets stora tillväxtpotential. Den kraftigt ökade koncernomsättningen under Q4 var en direkt följd av en betydande försäljningsökning i båda dotterbolagen. Egenutvecklade Produkter hade under Q4 en försäljningstillväxt med 45 procent jämfört med samma period föregående år. Detta bidrog till att bruttovinst, EBITDA-resultat och rörelseresultat förbättrades kraftigt. Det är mycket tillfredsställande att bolaget accelererar sin tillväxt och fortsätter öka sina marknadsandelar.

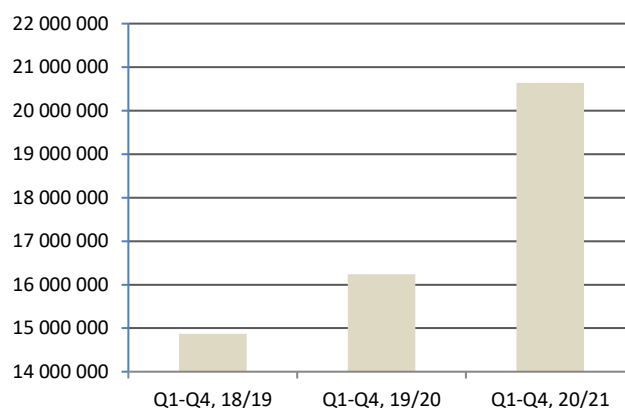
Ett framgångsrikt kvartal

Intresset för Kentima och våra produkter fortsätter växa och är just nu större än någonsin. Q4 var ett mycket framgångsrikt kvartal där vi hade en fortsatt hög aktivitetsnivå och genomförde flera viktiga produktlanseringar. Tillväxten för våra Egenutvecklade Produkter accelererade och försäljningen under Q4 var rekordhög. Det är viktigt att komma ihåg att det vi nu ser är ett resultat av ett långsiktigt arbete och en strategi som bygger på att Kentima ska vara ett attraktivt och framgångsrikt tillväxtbolag under lång tid framöver. Jag är tacksam över att vi som företag klarat oss väl under pandemin hittills, och att vi visar upp ännu ett starkt kvartal.

Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 3 år
Period april-juni (Q4, 3 månader)



Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 3 år
Period juli-juni (Q1-Q4, 12 månader)



Försäljningen av egenutvecklade produkter ökade kraftigt under Q4

Efterfrågan på våra Egenutvecklade Produkter, inom Automation och Säkerhet, har ökat kontinuerligt under en längre tid och trenden förstärktes under fjärde kvartalet. Försäljningsvolymerna ökar och våra kunder blir allt fler samtidigt som de allt oftare köper från flera av våra produktområden.

Under Q4 nådde försäljningen av Egenutvecklade Produkter den hittills högsta nivån under ett kvartal och uppgick till 6 189 (4 260) KSEK, en ökning med 45 procent jämfört med samma period föregående år. Under verksamhetsårets första 12 månader ökade försäljningen av Egenutvecklade Produkter med 27 procent och uppgick till 20 642 (16 239) KSEK, jämfört med samma period föregående år.

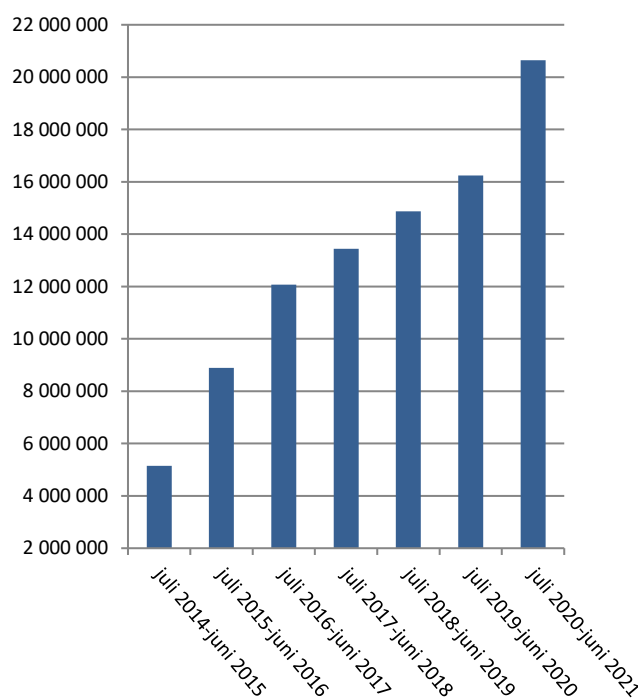
Med sin höga kompetens inom både Automation och Säkerhet har Kentima en alldeles speciell position på marknaden. Vi utvecklar produkter med hög kvalitet och unik funktionalitet som är mycket uppskattade av såväl systemintegratörer som slutkunder.

Kentima ska vara ett attraktivt tillväxtbolag inom Automation och Säkerhet som med befintliga medel ska generera ett betydande aktieägarvärde.

Vi fortsätter genomföra betydande satsningar inom produktutveckling, marknadsföring och försäljning. Målsättningen med alla våra satsningar är att öka försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter. Försäljningsökningen ska generera en långsiktig och stabil tillväxt med god lönsamhet.

Diagrammet till höger visar hur försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter utvecklats under de senaste 7 åren.

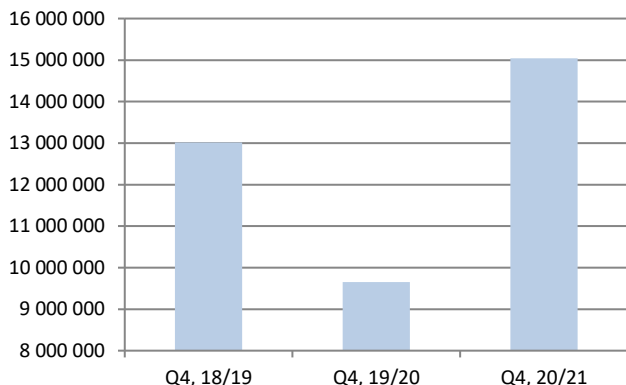
Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 7 år
Period juli-juni (12 månader)



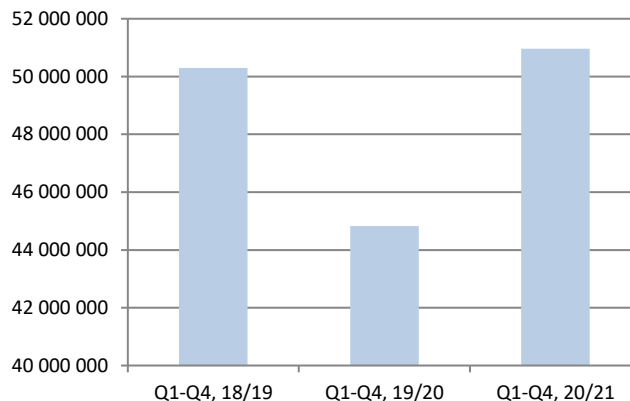
Koncernomsättningen ökade kraftigt under Q4

Som framgår av inledningen i föregående rapport fanns det flera signaler som stärkte vår positiva framtidstro inför Q4 och framtiden. Vi hade en hög orderingång i slutet av Q3 och under Q4 hade vi en hög orderingång inom samtliga affärsområden. Koncernomsättningen var rekordhög under Q4 och ökade till 15 039 (9 650) KSEK, en ökning med 56 procent, jämfört med samma period föregående år. Under verksamhetsperiodens första 12 månader ökade koncernomsättningen till 50 965 (44 830) KSEK, en ökning med 14 procent, jämfört med samma period föregående år.

Koncernen - Omsättning, 3 år
Period april-juni (Q4, 3 månader)



Koncernen - Omsättning, 3 år
Period juli-mars (Q1-Q4, 12 månader)

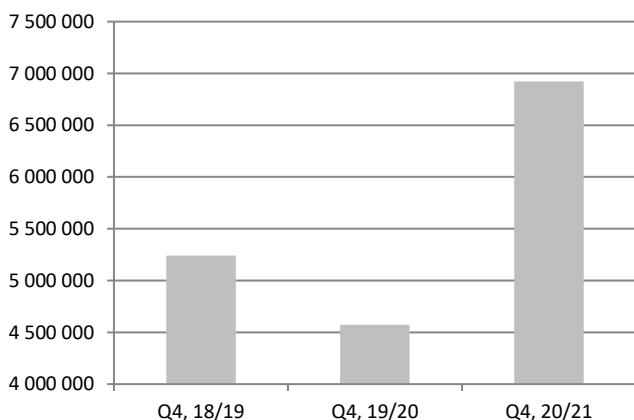


Ökad bruttovinst

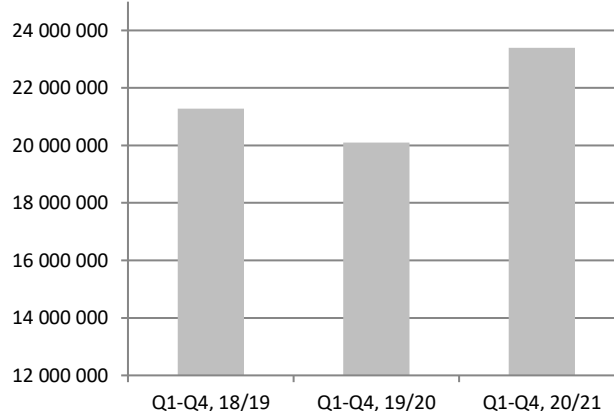
Under Q4 hade vi en kraftig försäljningsökning av både Egenutvecklade Produkter och övriga produkter vilket medförde en betydande ökning av vår bruttovinst. Successivt består en allt större andel av bolagets koncernomsättning av Egenutvecklade Produkter, vilket ger en positiv inverkan på koncernens bruttomarginal, bruttovinst och resultat. Det som också påverkar positivt är när andelen mjukvara av "Försäljning Egenutvecklade Produkter" ökar.

Under verksamhetsårets första 12 månader förbättrades bruttomarginalen till 46 (45) procent och bruttovinsten uppgick till 23 395 (20 098) KSEK, en ökning med 16 procent jämfört med samma period föregående år. Under Q4 uppgick bruttomarginalen till 46 (47) procent. Den rådande bristen på elektronikkomponenter ledde till att vi fick ökade kostnader för enskilda komponenter och det påverkade till viss del vår bruttomarginal negativt, jämfört med samma period föregående år. Bruttovinsten uppgick under Q4 till 6 924 (4 574) KSEK, en ökning med 51 procent jämfört med samma period föregående år.

Koncernen - Bruttovinst, 3 år
Period april-juni (Q4, 3 månader)



Koncernen - Bruttovinst, 3 år
Period juli-juni (Q1-Q4, 12 månader)



Förlängt räkenskapsår

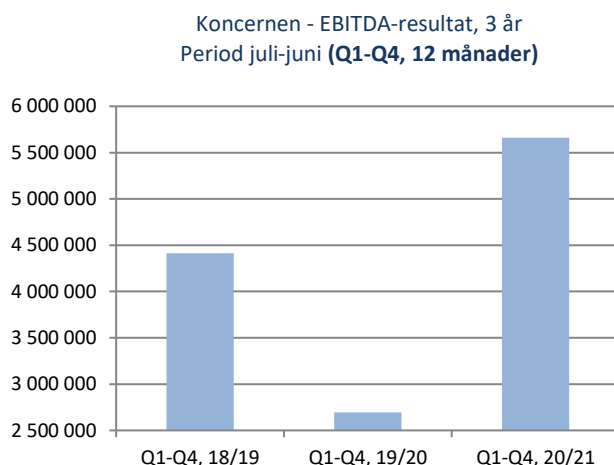
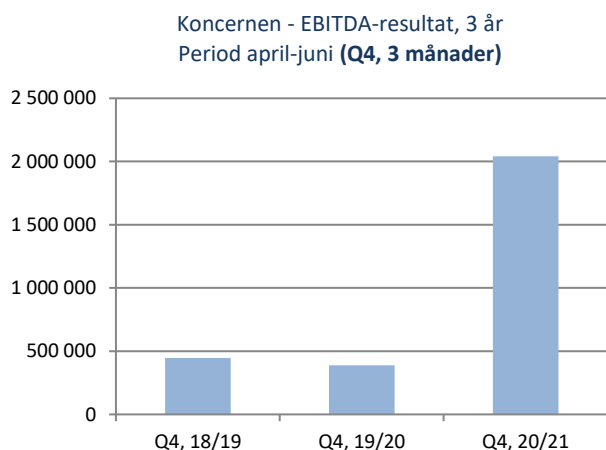
På årsstämman i november 2020 tog vi beslut om att ändra vårt verksamhetsår till kalenderår samt att förlänga innevarande år till 18 månader. Därför presenterar vi nu en delårsrapport för 12 månader i stället för en bokslutskommuniké, som vi normalt gör efter 12 månader. Vårt bokslutsår kommer denna gång att sträcka sig från 2020-07-01 till 2021-12-31. Vi tror och hoppas att kalenderår kommer förenkla för våra aktieägare och andra som är intresserade av att följa bolagets rapportering och utveckling.

Förbättrad likviditet under 12 månader

En av våra målsättningar är att skapa fortsatt hög tillväxt i bolaget, med befintliga medel. Därför är det också viktigt att vi har en god likviditet för att kunna genomföra kommande satsningar inom till exempel utveckling, försäljning och export men även för att förstärka organisationen. Likviditeten har successivt förbättrats och per 2021-06-30 uppgick våra tillgängliga likvida medel till 8 550 KSEK, jämfört med 6 841 KSEK per 2020-06-30. Likviditeten sjönk något under Q4 jämfört med Q3, anledningen till detta var en planerad lagerökning tillsammans med högre kundfordringar.

Resultat före avskrivningar (EBITDA) och rörelseresultat (EBIT) förbättrades markant under Q4

Fjärde kvartalets resultat påverkades positivt av en ökad koncernomsättning och i synnerhet av en ökad försäljning av Egenutvecklade Produkter. Under Q4 ökade EBITDA med 428 procent, jämfört med samma period föregående år, och uppgick till 2 041 (387) KSEK. Under verksamhetsårets första 12 månader ökade EBITDA med 110 procent jämfört med samma period föregående år, och uppgick till 5 662 (2 695) KSEK. EBIT ökade under Q4 till 940 (-505) KSEK, en förbättring med 286 procent jämfört med samma period föregående år. Under verksamhetsårets första 12 månader förbättrades EBIT med 248 procent, jämfört med samma period föregående år, och uppgick till 1 273 (-860) KSEK.



Affärsområde Automation – Ökad försäljning av BMS SCADA till större fastighetsbestånd

Inom automation arbetar vi mot flera olika vertikaler men just nu har vi störst fokus på Fastighetsautomation. Viktiga frågor som ökad energieffektivisering, omsorg om vår miljö och ekonomiska besparingar gör att efterfrågan på Fastighetsautomation ökar. Vår försäljning inom området Fastighetsautomation ökar kontinuerligt och våra systemintegratörer värdesätter högt alla möjligheter och den stora flexibilitet och skalbarhet som vårt WideQuick BMS-koncept erbjuder. Fastighetsägare som innehar större fastighetsbestånd kan enkelt både övervaka, styra och sköta sina anläggningar centralt genom att koppla upp varje enskild fastighet till en centralt placerad WideQuick BMS SCADA. Under Q4 har vi via våra systemintegratörer haft en ökad försäljning inom detta segment.

Under hösten kommer vi presentera en ny version med attraktiva nyheter som kommer öka differentieringen mot våra konkurrenter ytterligare samt ge fastighetsägare med riktigt stora fastighetsbestånd en ännu större anledning att välja WideQuick BMS. Vi kommer även lansera flera nyheter inom våra produktområden Industridatorer och Operatörspaneler, samt en mellanversion av WideQuick HMI/SCADA. Vi är övertygade om att vi har stora möjligheter att uppnå en långvarig och betydande tillväxt inom affärsområdet Automation. Vår ambition är att öka försäljningen inom samtliga produktområden och fortsatt öka våra marknadsandelar inom Fastighetsautomation och våra övriga vertikaler inom Automation däribland VA, Processövervakning, Tillverkningsindustri och Maskinstyrning.

Affärsområde Säkerhet – Ökad internationell försäljning och fler valbara tjänster

Under fjärde kvartalet fortsatte vi vinna viktiga upphandlingar inom affärsområdet Säkerhet och även internationellt har vi haft en ökad försäljning. Vi har skrivit under ett ramavtal med Assemblin EI, inledningsvis med tyngdpunkt på våra säkerhetsprodukter. Avtalet innehåller inte några utlovade eller prognostiserade inköpsvolymmer men kommer förenkla och stärka samarbetet mellan bolagen.

Under Q4 lanserade vi Ethis ACS (Alarm Central Services), en tjänst där Ethis VMS/NVR-systemet ansluts till en larmcentral som är bemannad dygnet runt av professionella larmoperatörer. I mitten av juni lanserade vi Ethis 13.0 VMS. Den nya versionen av vår mjukvara för videoövervakning innehöll bland annat en helt ny licensnivå Universal. Licensnivån ger kunden möjlighet att betala en månadskostnad för de antalet ansluta kameror samt för den nivå av funktionalitet som de valt att använda sig av. Vi ökar antalet alternativ och möjligheter för våra kunder när de väljer Ethis VMS. Licensnivån Universal, ger ännu en möjlighet att använda Ethis men precis som tidigare kan kunden även välja att köpa någon av våra övriga Ethis-licenser.

I höst planerar vi att lansera ytterligare en mycket attraktiv tjänst, Ethis VSaaS (Video Surveillance as a Service). Kunden kommer kunna ansluta kamerorna i sitt system direkt till en server som tillhandahålls av Kentima, med Ethis VMS installerat.

Kundanpassade styrsystem – Ökad efterfrågan

Dotterbolaget Kentima Control R&D AB säljer kundanpassade styr- och övervakningssystem till kunder som är verksamma inom gruvsektorn. De senaste månaderna har vi sett en ökad efterfrågan som påverkat försäljningsnivåerna positivt. Under Q4 uppgick försäljningen till 8 064 (5 001) KSEK, en ökning med 61 procent jämfört med samma period föregående år. Även om försäljningen inom detta område, under Q4 föregående år, påverkades negativt av Covid-19 pandemin är ökningen under detta Q4 stor och visar på ett tydligt trendbrott. Den höga faktureringen under de senaste månaderna tillsammans med en fortsatt hög orderingång bidrar till en mer positiv framtidstro än tidigare inom kundanpassade styrsystem.

Ökat antal köpande kunder i Kentima AB

Antalet köpande kunder ökar kontinuerligt i dotterbolaget Kentima AB och under fjärde kvartalet var antalet köpande kunder 136 (113), en ökning med 20 procent jämfört med samma period föregående år.

Ökade sälj och marknadsaktiviteter

Vi fortsätter att satsa stora resurser på olika typer av aktiviteter inom sälj och marknadsföring, även om vi tills vidare genomför både kundbesök och utbildningar på distans. Glädjande nog har resultatet av kundbesök på distans varit mycket bra, men vi är övertygade om att vi kommer nå ännu större framgångar när vi kan återuppta personliga kundbesök. Vår förhoppning är att vi, om läget tillåter, ska kunna göra detta under hösten.

Vårt deltagande på mässor är viktiga aktiviteter i vår offensiva framtidssatsning. Med förhoppning om att träffa många befintliga och nya kunder har vi i dagsläget för avsikt att delta på två mässor i början av nästa år, Stockholm Smart City den 19–20 januari 2022 samt Nordbygg i Stockholm den 26–29 april 2022.

Den globala komponentbristen kräver god planering

Faktureringen inom Egenutvecklade Produkter och Kundenpassade Styrsystem har under det fjärde kvartalet till viss del påverkats negativt av den pågående globala bristen på elektronikkomponenter. Genom en god planering och framförhållning, långa avropsbeställningar mot våra komponentleverantörer i Sverige, Europa och Kina, samt att vi under de senaste kvartalen beslutat att öka våra lagernivåer, har vi lyckats minimera de negativa följderna av den rådande komponentbristen.

Vår exportsatsning kommer allt närmare

I nuläget exporterar vi produkter, om än i begränsad omfattning, till olika systemintegratorer i drygt 10 länder och våra produkter finns och används i flera större projekt i Europa. Som jag berättat tidigare håller vi en god kontakt och underhåller kontinuerligt våra kunder på exportmarknaden, dessutom får vi varje kvartal flera förfrågningar från nya internationella kunder. Innan vi inleder en mer omfattande exportsatsning är det viktigt att vi har en tillräckligt stabil grund att stå på, som till exempel en tillfredsställande tillväxt och lönsamhet i bolaget, tillräckligt med personal som arbetar renodlat med försäljning och support med mera. Vår plan är att genomföra den kommande exportsatsningen kostnadseffektivt och med stor målmedvetenhet. En framgångsrik exportsatsning kommer ge en stor hävstångseffekt på försäljningen av våra egenutvecklade produkter.

Kentima - Attraktivt tillväxtbolag med stora möjligheter till ökad tillväxt

Vår strategi och målsättning är att Kentima ska vara ett attraktivt tillväxtbolag inom Automation och Säkerhet, som genererar ett betydande aktieägarvärde genom en långsiktig och stabil tillväxt med god lönsamhet. Det är en stor utmaning för oss att öka tillväxttakten och förbättra lönsamhetsgraden samtidigt som vi bedriver utveckling av avancerad teknik och tar oss an allt större projekt som kräver stora resurser. Under de 12 första månaderna och i synnerhet det senaste kvartalet har vi lyckats väl med att leverera ett bra resultat och samtidigt fortsätta vårt intensiva utvecklingsarbete, hålla en hög aktivitetsnivå mot våra kunder och öka tillväxttakten på våra Egenutvecklade Produkter. Jag känner att vi har en mycket stark och stabil organisation, kunnig personal och framför allt attraktiva och unika produkter. Vi är väl etablerade på marknaden och våra marknadsandelar ökar kontinuerligt. Allt tillsammans skapar ett stort värde och goda förutsättningar för bolagets fortsatta tillväxt.



”Framtiden för Kentima ser mycket positiv ut inom affärsområdena Automation och Säkerhet. Vi ser dessutom positivt på utvecklingen inom Kundenpassade Styrsystem.

Som VD och huvudägare ser jag långsiktigt på alla beslut vi tar och de olika aktiviteter som vi genomför. Vår största tillgång är vår personal tillsammans med alla attraktiva produkter vi utvecklat.

Vi har stora möjligheter att fortsatt öka våra marknadsandelar och skapa en hög, långsiktig och uthållig tillväxt för våra Egenutvecklade Produkter.

Min bedömning är att vi under kommande kvartal kommer se en fortsatt god tillväxt inom Egenutvecklade Produkter, ökad försäljning av Kundenpassade Styrsystem och en fortsatt positiv resultatutveckling.”

Kent Nilsson, VD

DOTTERBOLAGEN – KENTIMA AB & KENTIMA CONTROL R&D AB

Bolagets koncernomsättning kommer från dotterbolagen och består av: Försäljning av Egenutvecklade produkter, tillval, tillbehör, utbildningar och konsulttid, i dotterbolaget Kentima AB och försäljning av Kundenpassade styrsystem i dotterbolaget Kentima Control R&D AB.

Kentima AB säljer sina produkter via ett nätverk av systemintegratörer, installatörer och konsulter. Allt fler väljer att ansluta sig till Kentima Partner Program och per 2021-06-30 hade Kentima AB över 500 registrerade partners. Bolaget utvecklar, tillverkar och monterar produkterna i Sverige, all dokumentation och support kommer från Kentima AB och är på svenska eller engelska. All verksamhet bedrivs i Kentima AB och all personal såsom utveckling, tillverkning, marknadsföring, ekonomi, sälj och företagsledning är anställda här. Sedan moderbolaget Kentima Holding AB listades på First North 2013 har Kentima AB varit ett produktutvecklande bolag som varje år satsat stora resurser på utvecklingen av konkurrenskraftiga mjuk- och hårdvaruprodukter för Automations- och Säkerhetsbranschen. Det är många års intensiv utveckling som gör att Kentima AB idag, 2021 står sig starkt på marknaden, även mot större aktörer. Även om utvecklingstakten kommer vara fortsatt hög, kommer Kentima AB de närmaste åren satsa allt större resurser på att förstärka avdelningarna som arbetar med försäljning. Kentima AB är ett tillväxtbolag som vill skapa en långsiktig och hållbar tillväxt och lönsamhet. Försäljningen av bolagets Egenutvecklade Produkter har ökat varje år sedan moderbolaget noterades på First North 2013. Kentima AB säljer sina produkter i Sverige, Finland, Litauen, Tjeckien, Estland, Tyskland, Kroatien, Norge, Slovakien, Österrike, England, Irland och Taiwan.



Kentima Control R&D AB har kunder inom gruvsektorn, där en av kunderna står för större delen av omsättningen. Bolaget har sedan 90-talet levererat ett kundenpassat styr- och övervakningssystem för stenkrossar. Både mjuk- och hårdvaran utvecklades från början av Kent Nilsson, koncernens VD och huvudägare. Kentima Control R&D AB fortsatte växa till ett välmående bolag och ur detta föddes idén om att vidareutveckla de egna Automationsprodukterna till generella produkter, inledningsvis för den svenska marknaden. Efter några år startades systerbolaget som idag är Kentima AB. Även om den absolut övervägande delen av koncernens utveckling sker i Kentima AB, vidareutvecklar Kentima Control R&D AB styr- och övervakningssystemet efter kundens önskemål och kompletterar den med diverse tillbehör. Produkterna säljs över hela världen via kundens säljkontor i Europa.



Affärsidé

Kentima är ett företag som utvecklar, tillverkar och säljer högteknologiska, egenutvecklade mjuk- och hårdvaruprodukter. Försäljningen sker främst till systemintegratörer som levererar system, produkter och lösningar inom Automations- och Säkerhetsbranschen. Produkternas huvudsakliga syfte är att effektivt övervaka och visualisera olika typer av information, t.ex. processövervakning, fastighetsautomation, videoövervakning och överordnade säkerhetssystem.

Genom att använda produkter från Kentima får kunderna ett konkurrenskraftigt och framtidssäkert system som enkelt kan integreras med andra system. Produkterna kan snabbt anpassas av systemintegratören efter slutkundens behov och önskemål. Hög kvalitet och stor flexibilitet i kombination med unika egenskaper ger ett betydande mervärde för slutkunderna. Kentima har lång erfarenhet och hög produktkunskap inom båda branscherna och arbetar för en god tillväxt och lönsamhet.

Vision

Kentima ska vara en ledande leverantör på marknaden av Automations- och Säkerhetsprodukter, både nationellt och internationellt. Produkterna ska genom hög funktionalitet och prestanda, unika egenskaper, samt hög kvalitet vara det mest attraktiva och kostnadseffektiva alternativet. Det ska vara möjligt för systemintegratörer att snabbt konfigurera önskad lösning till ett brett spektrum av slutkunder.

Produkterna inom Automation ska främst användas för att övervaka t.ex. maskiner, fastigheter, processindustrier och andra typer av industriella anläggningar. Avsikten är att produkterna t.ex. ska effektivisera produktionen, minska drift- och underhållskostnader, skapa färre driftstopp, minska energiförbrukning i fastigheter och öka komforten för hyresgästerna. Produkterna ska vara robusta, flexibla och enkelt kunna integreras med andra system. Användargränssnittet ska vara enkelt att använda och operatören ska därigenom effektivt både övervaka och påverka systemet.

Produkterna inom Säkerhet ska, genom att kommunicera med övervakningskameror och andra säkerhetssystem, användas för att övervaka och säkra t.ex. fastigheter, offentliga miljöer och andra typer av anläggningar. Avsikten med produkterna är att de ska skapa en tryggare miljö för människor och underlätta arbetet med att övervaka olika miljöer, både genom att förebygga brott och medverka till att lösa brott. Produkterna ska ha en hög prestanda och flexibilitet och enkelt kunna integreras med andra system.

Våra produkter används över hela världen, inom allt från offentliga miljöer, infrastruktur, skolor, sjukhus, flygplatser, idrottsarenor till fastigheter, maskiner, gruvor och olika industrianläggningar. Vi ska vara innovativa och lyhörda för våra kunders behov och önskemål och värna om långsiktiga relationer. Med ett ansvarsfullt ledarskap, en effektiv organisation och kunniga medarbetare skapar vi god tillväxt, ett lönsamt och väletablerat företag både på den svenska och internationella marknaden.

Mål

Kentima ska öka sina marknadsandelar inom Automations- och Säkerhetsbranschen

Kentima ska ha en god tillväxt såväl på den svenska marknaden som på den internationella marknaden

Kentima ska vara känt i branschen för produkternas höga kvalitet och bolagets höga servicenivå

Kentima ska vara en eftertraktad arbetsgivare

Kentima ska visa god lönsamhet och avkastning till aktieägarna

Strategi

Förstärka säljorganisationen

Ny kostnadseffektiv exportsatsning

Skapa fler kundrelationer och aktivt söka efter långsiktiga samarbeten

Fortsätta utveckla kostnadseffektiva, attraktiva produkter med hög kvalitet

Kostnadseffektiv produktion med korta leveranstider

Attraktiv support med korta svarstider och hög kunskapsnivå

Öka antalet partners/systemintegratörer och antalet köpande kunder

VÅRA PARTNERS BLIR VÅRA KUNDER – VIKTIGT FÖR TILLVÄXTEN

Vi startade vårt *Kentima Partner Program* 2013 och gjorde det med visionen att vi ville skapa ett nära, långsiktigt och givande samarbete med alla våra kunder. Vi tror att vårt Partnerprogram och alla synergier som kommer ur detta är en viktig grundsten för *långsiktiga och framgångsrika samarbete* mellan oss och våra kunder. Vi tror att pusselbitarna i vårt Partnerprogram ger både oss och våra kunder viktiga fördelar som gör att vi står starka i konkurrensen på marknaden.

Via partnerprogrammet knyter vi våra kunder närmare oss. Kunderna får många fördelar, till exempel tillgång till *kostnadsfria grundutbildningar, fri support, information om projekt, information om lanseringar, inbjudningar till partnerevent* och mycket mer. Vi vill att våra partners ska vara konkurrenskraftiga på marknaden, vara kunniga i hur våra produkter används och kunna erbjuda sina kunder det optimala alternativet.

Vi får även möjlighet att förstå våra kunders verksamhet bättre och lära oss hur slutkunderna använder våra produkter. På så sätt är vi med hela vägen från början till slut och vi kan använda informationen för att *utveckla och förbättra* vårt eget arbetssätt och vår verksamhet för att bli ännu bättre, det kan vara allt från våra rutiner vid orderläggning till våra produkters design och funktioner.

Våra partner är verksamma inom flera olika områden, och använder våra produkter till allt från *maskinstyrning, fastighetsautomation, videoövervakning, överordnade säkerhetssystem till automationslösningar för process- och tillverkningsindustrin*. Det är ganska vanligt att våra partner inleder med att köpa en eller flera produkter inom samma produktområde. Efterhand som de blir bekanta med oss och våra övriga produktområden, köper de oftast ur flera av våra produktområden och även från båda affärsområdena, Automation & Säkerhet. En del partner vill gärna vara *Beta-testare av våra mjukvaror*. Detta är ett värdefullt samarbete som ofta leder till produktförbättringar och förändringar som gynnar både oss, produkten och i slutändan kunden.

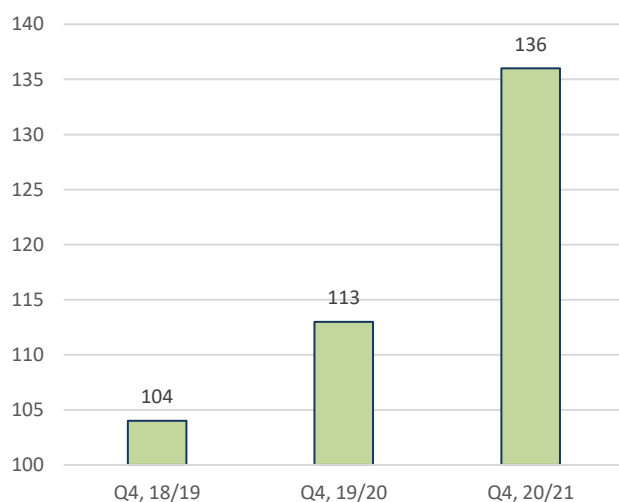
Vi tycker att *support med hög kvalitet och kort responstid* är oerhört viktigt. Vi vill att våra kunder ska mötas av kunnig personal och korta svarstider. Vårt supportteam har hög kunskap om våra produkter vilket resulterar i nöjda kunder. De bistår även våra systemintegratörer med olika konsultuppdrag i deras olika projekt. Våra supporttekniker förbereder och leder våra utbildningar vilka är mycket uppskattade av våra kunder. Målsättningen med våra utbildningar är att systemintegratörerna ska bli allt *effektivare* i sitt arbete vid konfigurering och installation av våra produkter.

Vår målsättning är att *utveckla produkter* som marknaden efterfrågar och därför sätter vi också kundernas önskemål i fokus. Vi lägger stor vikt vid att noga lyssna på hur våra kunder vill använda våra produkter och vilka lösningar de vill ta fram med produkterna. Detta tar vi hänsyn till i vårt utvecklingsarbete och kan därigenom ta fram *nya funktioner, lösningar och koncept* som underlättar arbetet för våra systemintegratörer och som skapar ett mervärde för slutkunden.

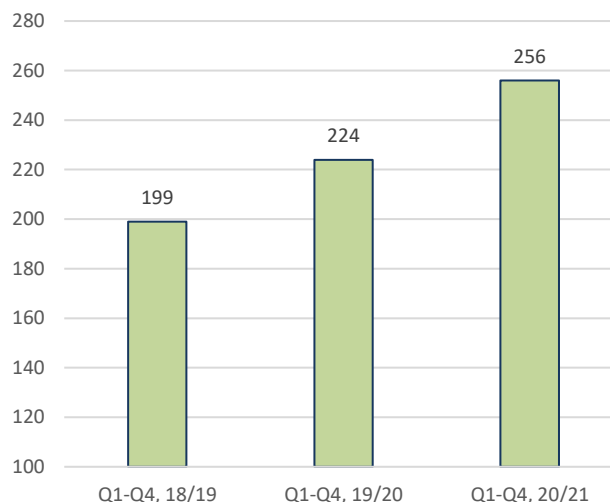
Vi har idag ett stort antal *fantastiskt engagerade och kvalificerade kunder*, däribland märks ABB, AFRY, Assemblin, Bravida, Caverion, Consilium, Elajo, Fidelix, Midroc, FLIR, Sandvik, Rejlers, Schneider, Siemens och Valmet.

Vår avsikt är att kontinuerligt vidareutveckla vårt Partnerprogram för att attrahera allt fler systemintegratörer och därigenom successivt öka försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter.

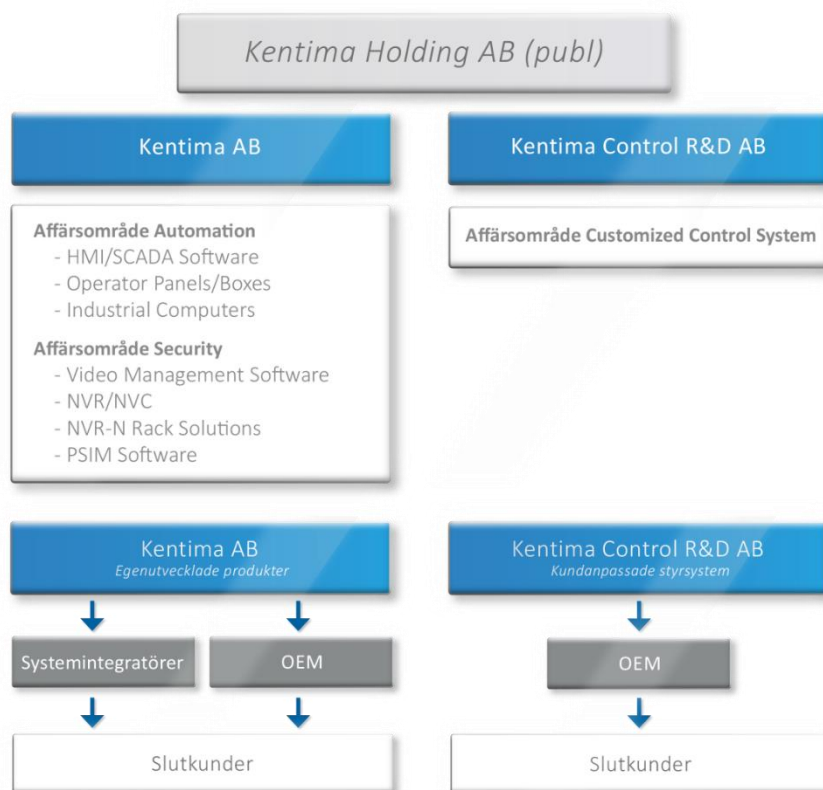
Kentima AB - Antal köpande kunder, 3 år
Period april-juni (Q4, 3 månader)



Kentima AB - Antal köpande kunder, 3 år
Period juli-juni (Q1-Q4, 12 månader)



AFFÄRSMODELL OCH SNABBFAKTA

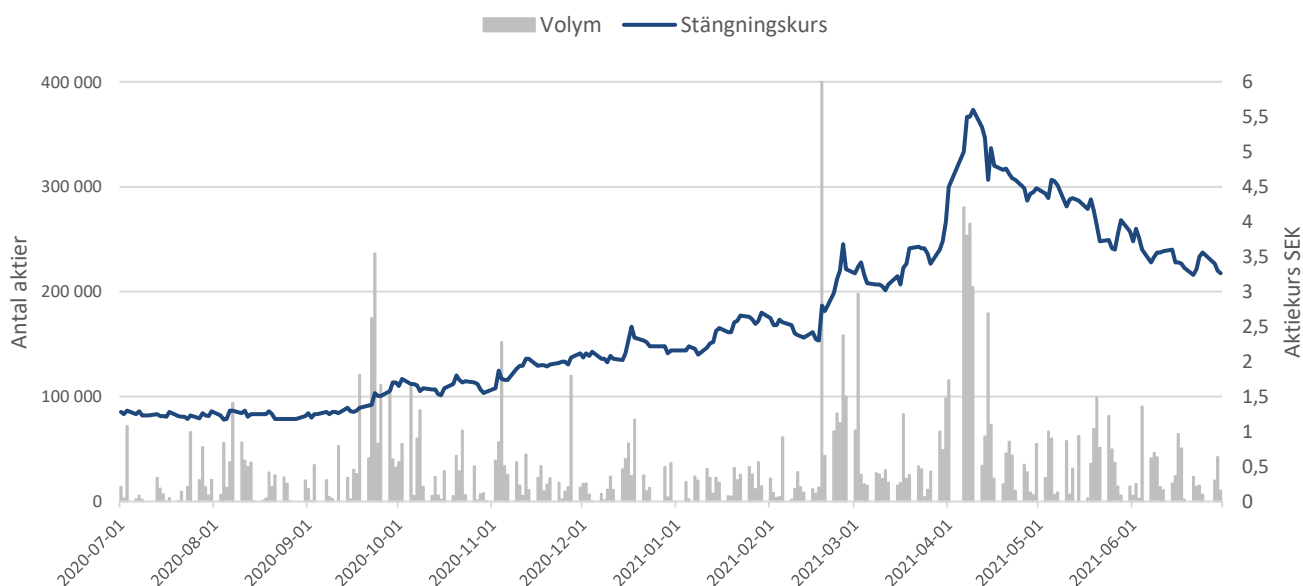


Moderbolag: Kentima Holding AB (publ)
 Dotterbolag: Kentima AB & Kentima Control R&D AB
 Antal anställda: 25
 Huvudkontor: Staffanstorp
 Regionkontor: Göteborg & Stockholm

	Q4, 2020/2021	Q4, 2019/2020
Omsättning:	15 039 KSEK	9 650 KSEK
EBITDA-resultat	2 041 KSEK	387 KSEK
EBIT-resultat:	940 KSEK	-505 KSEK
Bruttovinst:	6 924 KSEK	4 754 KSEK
Bruttomarginal:	46 %	47 %

Antal aktier: 29 162 111
 Börsvärde 21-06-30: 95 000 KSEK

Kursutveckling nedan: 1/7 2020 – 30/6 2021



VÄSENTLIGA HÄNDELSER, Q1-Q4, juli 2020 - juni 2021

Försäljningstillväxt Egenutvecklade Produkter

Dotterbolaget Kentima AB hade försäljningstillväxt inom Egenutvecklade Produkter under Q1-Q4, produktområdena Automation & Säkerhet, på 27 procent och försäljningen uppgick till 20 642 (16 239) KSEK.

Hög omsättningsökning

Vi har under perioden sett en starkt positiv omsättningsökning i båda dotterbolagen. Koncernomsättningen uppgick till 50 965 (44 830) KSEK.

Bruttovinst och bruttomarginal

Under verksamhetsårets första 12 månader förbättrades bruttomarginalen till 46 (45) procent och bruttovinsten uppgick till 23 395 (20 098) KSEK, en ökning med 16 procent jämfört med samma period föregående år.

Omläggning av räkenskapsår

Vid årsstämman i Kentima Holding AB (publ) som hölls den 19 november 2020 beslutades att lägga om räkenskapsåret till kalenderår med förlängning av innevarande räkenskapsår till 18 månader omfattande perioden 2020-07-01 – 2021-12-31 som följd. Ändringen registrerades hos Bolagsverket 2021-02-04.

Nya viktiga och efterfrågade versioner av våra mjukvaror

I oktober 2020 lanserade vi en ny version av vårt koncept för fastighetsautomation, WideQuick BMS version 7.0. Från och med version 7.0 med SCADA-funktionalitet. Med WideQuick BMS SCADA erbjuder vi marknaden det mest kompletta systemet för övervakning av fastigheter och hela fastighetsbestånd. Med SCADA-funktionaliteten befäster vi vår position som ett marknadsledande företag inom det här segmentet.

I november 2020 lanserade vi version 12.0 av Ethisis VMS. Nya funktioner i Ethisis VMS 12.0 är bland annat specifika larmoperatörsfunktioner för att effektivisera arbetet med Ethisis i en larmcentral samt att det numera är enkelt att skapa porttelefonfunktioner i Ethisis. Ethisis VMS 12.0 innehåller dessa och flera andra intressanta nyheter.

I mitten av mars 2021 lanserade vi WideQuick HMI/SCADA/PSIM version 12.0 som innehöll en mängd ny funktionalitet med fokus på kommunikation, rapportering och webbgränssnitt.

I april 2021 lanserade vi den första av flera kommande tjänster för Ethisis VMS, inom området SaaS (Security as a Service), Ethisis ACS (Alarm Central Services) som gör det möjligt att ansluta sitt Ethisis VMS/NVR-system till en larmcentral för övervakning av sina anläggningar. Tjänsten baseras på en prenumerationsmodell där vi fakturerar kunden månadsvis för använda tjänster.

I juni 2021 lanserade vi ännu en ny huvudversion av vår mjukvara för videoövervakning, Ethisis, denna gång Ethisis 13.0. En av huvudnyheterna i Ethisis 13.0 är den nya prenumerationsbaserade licensmodellen Universal. Detta ger en helt ny nivå av flexibilitet i videoövervakningssystem.

Fidelix Group har valt WideQuick BMS

Kentima tecknade i mars ett avtal med Fidelix OY i Finland. Avtalet kommer i flera avseenden vara betydelsefullt för Kentima på lång sikt. Det är ett viktigt erkännande av bolagets eget koncept för Fastighetsautomation, WideQuick BMS.

Komponentbrist

Vi har påverkats negativt av den allmänna bristen på elektronikkomponenter och vi hade dessutom komponenter på väg till oss ombord på det fartyg som gick på grund i Suezkanalen i slutet av mars.

Bristen på elektronikkomponenter har påverkat vår tillverkning av egenutvecklade produkter negativt och konsekvensen blev att vi inte kunde leverera ut våra produkter till våra kunder i den takt vi önskade. Vi har försökt vara förutseende och successivt ökat upp vårt lager, tack vare detta har vi kunnat reducera de negativa följderna av komponentbristen.

Ramavtal Assemblin El

Vi har under Q4 skrivit ett ramavtal med Assemblin El AB, inledningsvis med tyngdpunkt på våra säkerhetsprodukter. Avtalet innehåller inte några utlovade eller prognostiserade inköpsvolymen men kommer förenkla och stärka samarbetet mellan bolagen.

Koncernomsättning

Bolagets koncernomsättning uppgick till 50 965 (44 830) KSEK och bruttovinsten 23 395 (20 098) KSEK. EBITDA-resultatet uppgick till 5 662 (2 695) KSEK.

Kentima AB

Omsättningen i Kentima AB uppgick till 35 023 (29 050) KSEK. Bolaget hade försäljningstillväxt inom Egenutvecklade Produkter, produktområdena Automation & Säkerhet, på 27 procent och försäljningen uppgick till 20 642 (16 239) KSEK.

Kentima Control R&D AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima Control R&D AB uppgick till 27 892 (26 899) KSEK. Dotterbolagets omsättning inkluderar även intern försäljning mellan koncernens bolag, men den försäljningen påverkar inte koncernomsättningen.

Investeringar

Förutom aktivering av utvecklingskostnader har koncernen inte gjort några större investeringar. De nya aktiveringarna som gjorts under perioden uppgår till 4 875 (4 876) KSEK. Koncernen har under perioden skrivit av 4 288 (3 471) KSEK på aktiverade utvecklingskostnader.

Likvida medel

Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 8 550 (6 841) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 7 000 (6 079) KSEK.

Personal

Medeltalet anställda under perioden var 24 (24) personer.

Aktieinformation

Totalt utstående aktier vid periodens utgång 2021-06-30 uppgick till 29 162 111 varav 999 998 är A-aktier. Totalt antal aktieägare den 30 juni 2021 var enligt Euroclear 973. Aktien är listad på Nasdaq First North Growth Market sedan juni 2013 och handel sker med kortnamn KENH.

Finansiell kalender

2021

19 augusti 2021	Delårsrapport, 12 månader, juli 2020-juni 2021
18 november 2021	Delårsrapport, 15 månader, juli 2020-september 2021

2022

17 mars 2022	Bokslutskommuniké, 18 månader, juli 2020-december 2021
21 april 2022	Årsredovisning, 18 månader, juli 2020-december 2021
12 maj 2022	Delårsrapport Q1, 3 månader, januari-mars 2022
19 maj 2022	Årsstämma 2020–2021, 18 månader



KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSREV, ÖVRIGT

Revisor

Mazars AB, Karin Löwhagen är vald till huvudansvarig revisor för ett år fram till slutet av den årsstämma som hålls för räkenskapsåret 2020/2021 som har förlängts till 18 månader och avslutas 2021-12-31. Årsstämman hålls den 19 maj 2022.

Granskning

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Redovisningsprinciper

Koncernen redovisar enligt Bokföringsnämndens allmänna råd "K3" (BFNAR 2012:1).

Certified Adviser

Västra Hamnen Corporate Finance AB, telefon: 040-20 02 50, e-mail: ca@vhcorp.se.

Investor Relations

Kent Nilsson, kent.nilsson@kentima.se, 046-25 30 40.

Prenumerera på nyhetsbrev från Kentima

[Klicka här och fyll i dina uppgifter](#)

Hemsida

www.kentima.com



Transport



Idrottsarenor



Trafiksystem



Fängelser



Processindustri



Flygplatser



Städer



Köpcentrum



Sjukhus



Gruvor

Denna information är sådan information som Kentima Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 19 augusti 2021 kl. 08:25 CET.

Kontaktpersoner Kentima IR

VD

Kent Nilsson

kent.nilsson@kentima.se

046-25 30 40

Styrelseordförande

Jens Kinnander

jens.kinnander@delphi.se

+46 (0)709-99 10 20

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Belopp i KSEK	Q4	Q4	12 mån	12 mån
	2021-06-30	2020-06-30	2021-06-30	2020-06-30
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	15 039	9 650	50 965	44 830
Aktiverat arbete för egen räkning	1 184	1 341	4 875	4 876
Övriga rörelseintäkter	0	407	277	407
	16 223	11 398	56 117	50 113
Rörelsens kostnader				
Råvaror och förnödenheter	-3 898	-2 512	-13 854	-11 836
Handelsvaror	-4 217	-2 564	-13 716	-12 896
Övriga externa kostnader	-1 450	-1 590	-5 722	-5 974
Personalkostnader	-4 609	-4 345	-17 131	-16 712
Övriga rörelsekostnader	-8	0	-32	0
Resultat före avskrivningar (EBITDA)	2 041	387	5 662	2 695
Avskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 101	-892	-4 389	-3 555
Summa rörelsens kostnader	-15 283	-11 903	-54 844	-50 973
Rörelseresultat (EBIT)	940	-505	1 273	-860
Resultat från finansiella poster				
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	0	0	9	0
Övriga räntekostnader och liknande resultatposter	-84	-65	-277	-240
Summa finansiella poster	-84	-65	-268	-240
Resultat före skatt	856	-570	1 005	-1 100
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	-19	0	-19
PERIODENS RESULTAT	856	-589	1 005	-1 119
Resultat per aktie, SEK	0,03	-0,02	0,03	-0,04
Antal aktier				
Per balansdagen	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Per balansdagen efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt under perioden	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt under perioden efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111

KONCERNENS BALANSRÄKNING

	12 mån	12 mån
Belopp i KSEK	2021-06-30	2020-06-30
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar		
Balanserade utgifter för forskningsarbeten m.m.	23 010	22 423
Summa immateriella anläggningstillgångar	23 010	22 423
Materiella anläggningstillgångar		
Inventarier, verktyg och installationer	215	203
Förbättringsutgifter på annans fastighet	134	145
Summa materiella anläggningstillgångar	349	348
Summa anläggningstillgångar	23 359	22 771
Omsättningstillgångar		
Varulager		
Råvaror och förnödenheter	6 788	6 011
Färdiga varor och handelsvaror	1 760	2 055
Summa varulager	8 548	8 066
Kortfristiga fordringar		
Kundfordringar	5 792	2 508
Skattefordran	28	3
Övriga fordringar	87	66
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	990	690
Summa kortfristiga fordringar	6 897	3 267
Kassa och bank	1 550	762
Summa omsättningstillgångar	16 995	12 095
SUMMA TILLGÅNGAR	40 354	34 866

KONCERNENS BALANSRÄKNING

	12 mån	12 mån
Belopp i KSEK	2021-06-30	2020-06-30
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital		
Aktiekapital	3 240	3 240
Övrigt tillskjutet kapital	38 098	38 098
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-13 974	-14 979
Summa eget kapital	27 364	26 359
Långfristiga skulder		
Checkräkningskredit	0	920
Övriga skulder till kreditinstitut	1 721	394
Summa långfristiga skulder	1 721	1 314
Kortfristiga skulder		
Leverantörsskulder	5 361	2 163
Övriga skulder	2 887	1 950
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3 021	3 080
Summa kortfristiga skulder	11 269	7 193
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	40 354	34 866

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Belopp i KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Summa eget kapital
2020-06-30	3 240	38 098	-14 979	26 359
Periodens resultat			1 005	
2021-06-30	3 240	38 098	-13 974	27 364

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	12 mån 2021-06-30	12 mån 2020-06-30
Nettoomsättning	1 560	1 560
Övriga rörelseintäkter	0	0
Rörelsens kostnader	-1 126	-942
Rörelseresultat	434	618
Finansnetto	1 193	999
Resultat efter finansiella poster	1 627	1 617
Koncernbidrag netto	0	-2 767
Resultat före skatt	1 627	-1 150
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0
Årets resultat	1 627	-1 150

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	12 mån 2021-06-30	12 mån 2020-06-30
Finansiella anläggningstillgångar	6 898	5 598
Omsättningstillgångar	24 460	23 143
Summa tillgångar	31 358	28 741
Eget kapital	27 122	25 495
Kortfristiga skulder	4 236	3 246
Summa eget kapital och skulder	31 358	28 741

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

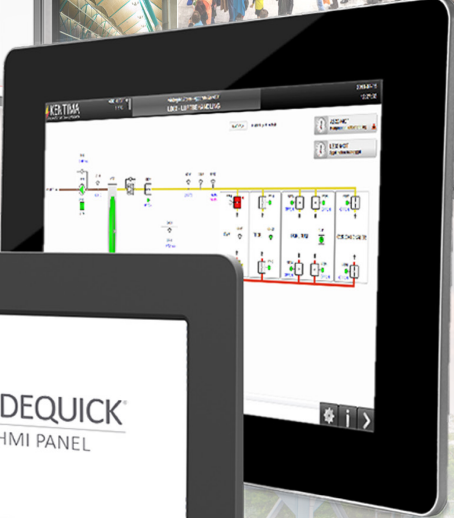
Belopp i KSEK	Q4	Q4	12 mån	12 mån
	2021-06-30	2020-06-30	2021-06-30	2020-06-30
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat (EBIT)	940	-505	1 273	-860
Avskrivningar som belastar detta resultat	1 101	892	4 389	3 555
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	2 041	387	5 662	2 695
Erhållna räntor och liknande poster	0	0	9	0
Betalda räntor och liknande poster	-84	-65	-277	-240
Betald skatt	-36	-68	-337	-251
Kassaflöde från den löpande verksamheten				
före förändringar av rörelsekapital	1 921	254	5 057	2 204
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital:				
Förändring i varulager	-938	-169	-482	911
Förändring av rörelsefordringar	-2 046	2 158	-3 291	2 963
Förändring av rörelseskulder	1 145	-582	4 075	-791
Förändring av rörelsekapital	-1 839	1 407	302	3 083
Kassaflöde från den löpande verksamheten	82	1 661	5 359	5 287
Investeringsverksamheten				
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-27	-22	-102	-106
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1 184	-1 341	-4 875	-4 876
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 211	-1 363	-4 977	-4 982
Finansieringsverksamheten				
Tillskott nyemission	0	0	0	0
Kostnad nyemission	0	0	0	0
Förändring av långfristiga skulder	-225	-410	406	-524
Utdelning till aktieägarna	0	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-225	-410	406	-524
ÅRETS/PERIODENS KASSAFLÖDE	-1 354	-112	788	-219
Likvida medel vid årets/periodens början	2 904	874	762	981
Likvida medel vid årets/periodens slut	1 550	762	1 550	762
Likvida medel:				
Kassa och bank	1 550	762	1 550	762

KONCERNENS NYCKELTAL

Belopp i KSEK	Q4	Q4	12 mån	12 mån
	2021-06-30	2020-06-30	2021-06-30	2020-06-30
Resultaträkningen				
Nettoomsättning	15 039	9 650	50 965	44 830
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	2 041	387	5 662	2 695
Rörelseresultat (EBIT)	940	-505	1 273	-860
Resultat efter finansiella poster	856	-570	1 005	-1 100
Balansräkningen				
Eget kapital	27 364	26 359	27 364	26 359
Räntebärande skulder	2 507	1 819	2 507	1 819
Räntebärande nettoskuld	957	1 057	957	1 057
Balansomslutning	40 354	34 866	40 354	34 866
Investeringar	1 211	1 363	4 977	4 982
Medeltal anställda	25	24	24	24
Rörelsemarginal (%)	6,3%	-5,2%	2,5%	-1,9%
Vinstmarginal (%)	6,3%	-5,2%	2,5%	-1,9%
Räntabilitet på eget kapital (%)	3,1%	-2,2%	3,7%	-4,2%
Soliditet, %	67,8%	75,6%	67,8%	75,6%
Skuldsättningsgrad	0,5	0,3	0,5	0,3
Resultat per registrerad aktie (SEK)	0,03	-0,02	0,03	-0,04
Utdelning per aktie (SEK)	0,00	*0,00	0,00	*0,00
*Enligt styrelsens förslag				
Antal aktier vid periodens slut (registrering)	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Antal aktier vid periodens slut efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt antal aktier under perioden	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Eget kapital per aktie, kr	0,94	0,90	0,94	0,90

Definition av nyckeltal:

Rörelsemarginal	Rörelseresultat i % av omsättningen
Vinstmarginal	Rörelseresultat + finansiella intäkter dividerat med omsättningen
Räntabilitet på eget kapital	Resultat före skatt i % av justerat eget kapital
Soliditet	Justerat eget kapital dividerat med balansomslutningen
Skuldsättningsgrad	Skulder + avsättningar dividerat med justerat eget kapital
Resultat per registrerad aktie vid periodens slut	Resultat efter skatt dividerat med antal aktier vid periodens slut
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antalet aktier vid årets slut



KENTIMA PRODUCT LINES

AUTOMATION

HMI/SCADA SOFTWARE

INDUSTRIAL COMPUTERS

OPERATOR PANELS

SECURITY

VIDEO MANAGEMENT SOFTWARE

NETWORK VIDEO RECORDER/CLIENT

NVR-N RACK SOLUTIONS

PSIM SOFTWARE

Postadress:
BOX 174
SE-245 22 Staffanstorp
Sverige

Tel: +46 (0)46-25 30 40

E-mail: info@kentima.com

Besöksadress:
Kastanjevägen 4
245 44 Staffanstorp
Sverige

Fax: +46 (0)46-25 03 10

www.kentima.com