

BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2019

HELÅR 2019

1 JANUARI – 31 DECEMBER 2019

- **Nettoomsättningen** ökade till 579 518 (296 157) kSEK. En ökning med 96% där 52% är organisk tillväxt.
- **Justerad EBITDA**¹ uppgår till 46 273 (48 415) kSEK. Det motsvarar en EBITDA-marginal på 8% (16).
- **EBITDA** uppgår till 86 270 (46 346) kSEK. Det motsvarar en EBITDA-marginal på 15% (16).
- **EBITA** uppgår till 70 531 (37 772) kSEK. Det motsvarar en EBITA-marginal på 12% (13).
- **Resultat före skatt** uppgår till 36 152 (35 730) kSEK. En resultatförbättring med 1%.
- **Soliditeten** uppgår till 47% (33).
- **Kassaflödet från den löpande verksamheten** uppgår till 18 816 (34 967) kSEK.
- Styrelsen föreslår en utdelning inom fastslagen policy om 0,2 (0) kronor per aktie.

¹ Justerat för icke operativa resultatpåverkande poster, helåret 2019, med -40 MSEK. Denna justering består av engångskostnader i samband med noteringen om 8,6 MSEK som återläggs och ej utbetalda tilläggsköpeskillingar om 48,6 MSEK som avlägsnas från resultatet. De icke operativa engångskostnaderna från 2018 om 2,1 MSEK som återlagts härrör främst från ett pre-IPO-projekt.

ANDRA HALVÅRET 2019

1 JULI – 31 DECEMBER

- **Nettoomsättningen** ökade till 305 439 (165 266) kSEK. En ökning med 85% där 30% är organisk tillväxt.
- **Justerad EBITDA**² uppgår till 19 262 (31 022) kSEK. Det motsvarar en EBITA-marginal på 6% (19).
- **EBITDA** uppgår till 67 862 (30 594) kSEK.
- **EBITA** uppgår till 58 090 (21 596) kSEK. Det motsvarar en EBITA-marginal på 19% (13).
- **Resultat före skatt** uppgår till 24 925 (20 076) kSEK. En resultatförbättring med 24%.

² Justerat för icke operativa resultatpåverkande poster, andra halvåret 2019, med ej utbetalda tilläggsköpeskillingar om -48,6 MSEK som avlägsnas från resultatet. De icke operativa engångskostnaderna från 2018 om 428 kSEK som återlagts härrör till kostnader vid övergång till IFRS.

NYCKELTAL

	2019	2018	2019	2018
	H2 juli – dec	H2 juli – dec	Helår	Helår
Nettoomsättning, kSEK	305 439	165 266	579 518	296 157
Justerad EBITDA ³ , kSEK	19 262	31 022	46 273	48 415
EBITDA, kSEK	67 862	30 594	86 270	46 346
EBITA, kSEK	58 090	21 596	70 531	37 772
Periodens resultat efter skatt	21 297	10 332	32 522	25 988
Soliditet, %	47	33	47	33
Resultat per aktie ⁴ , SEK	1,32	1,59	2,02	4,01

³ Justerat EBITDA, för icke operativa resultatpåverkansposter om -48,6 MSEK för H2 2019, +8,6 MSEK för H1 2019 samt + 1,6 MSEK för H1 2018 och +0,4 MSEK för H2 2018.

⁴ Aktiesplit genomförd feb 2019 2:1.

VD-KOMMENTAR

FÖRÄNDRING STÄLLER KRAV PÅ LEDARSKAP

Ett oerhört händelserikt och mycket expansivt år kan nu summeras. Och eftersom jag i somras tydligt uttryckte vad jag tycker om att underprestera i leverans hänvisar jag till vad jag sa då, istället för att skriva ut det igen.

De flesta av våra verksamheter utvecklas som vi vill, men i vissa bolag har vi behövt intensifiera närvaron från Teqnions stab. Det tar längre tid än vad jag trodde att stabilisera de nya förvärven efter den oro ett ägarbyte kan orsaka, men det vi gör har effekt. Vi har vuxit väldigt snabbt, samtidigt som vi har noterat oss på Nasdaq First North Growth Market, men jag är trygg i att vi har kapacitet att hantera allt det nya. Vi har en tokigt driven ledningsgrupp på plats och vi stärker oss ytterligare när Nicklas Wigren kommer in som ny CFO i början av mars. Även om vi vill utvärderas på långsiktiga meriter händer nu så mycket i bolaget att vi vill informera ägare och investerare på en mer frekvent basis. Det gör att vi kommer att lämna kvartalsrapporter framåt med start redan nu i Q1 2020.

ELOFLEX – ATT VÄXA SÅ DET KNAKAR...

När vi förvärvar bolag har vi en fastlagd strategi där vi letar välskötta verksamheter med verifierad intjäningsförmåga, positiva kassaflöden och god framtidspotential. Ibland hittar vi såklart verksamheter som ligger utanför detta ramverk men som ändå är för intressanta att släppa. Vårt förvärv av Eloflex, ett bolag som säljer hopfällbara elrullstolar, exemplifierar väl ett förvärv som ligger utanför ramen. Eloflex kom in i gruppen utan mångårig historik i ryggen. Bolaget är en härlig startup med extremt stor potential men med avsaknad av etablerad organisation och fastlagda rutiner. Efter sommaren har Teqnion gått in med ledningsresurser, strategiskt stöd och ett VD-byte har genomförts. Vår bedömning är att Eloflex expansion fortfarande är möjlig, men i en lägre takt än ursprungligt prognostiserat.

FÖRUTSÄTTNINGAR FÖR TILLVÄXT

Överallt i koncernen där vi identifierar förbättringspotential har Teqnion intensifierat sin närvaro för att ge befintliga, och i vissa fall nya, ledningar rätt stöd. Detta för att de i grunden sunda, stabila verksamheterna ska kunna utvecklas i linje med sina mycket goda förutsättningar.

Vår fina husleverantör Hem1, har vuxit mycket kraftigt under 2019 då vi nästan dubblat antalet levererade hus mot året innan. Tillväxten har skett parallellt med att vi förvärvat bolaget vilket givetvis varit utmanande för våra medarbetare och ledning en på plats. Den marginalförsämring som vi erfarit är nu på väg tillbaka mot de nivåer som vi vill se.

FRAMÅT – ÅTERERÖVRA MARGINALERNA

Och nu fortsätter vi precis som tidigare, framåt, uppåt, bättre. Vi är långt ifrån i mål. Teqnion är bara i sin linda, det ska bli mycket, mycket större.

Mina förväntningar är att de åtgärder som genomförs, där vi flitigt genomför kostnadsbesparingar och säkerställer effektiva arbetssätt kommer att lyfta vinstmarginalerna till de nivåer där de ska vara. Dock har vi vissa verksamheter som är projektstyrda och volatila vilket gör att vår småskalighet fortfarande syns i rapporterna över kortare tidsperioder. Jag har en stark tro på vårt sätt att jobba där vi stöttar våra handlingskraftiga, flexibla och kundnära bolag.

Vi fortsätter bygga ett större och stabilare Teqnion med ökad riskspridning genom ytterligare dotterbolag i nischade branscher. Det finns väldigt fina bolag där ute som vi siktar på att förvärva. Vi letar bolag med egna varumärken men också nischade agenturbolag och specialiserade tillverkare.

Affären i fokus, människan i centrum.

Run far be nice - Solna 2020-02-20

Johan Steene

VD och koncernchef



Johan Steene VD

579,5 MSEK

Nettoomsättning för helår 2019

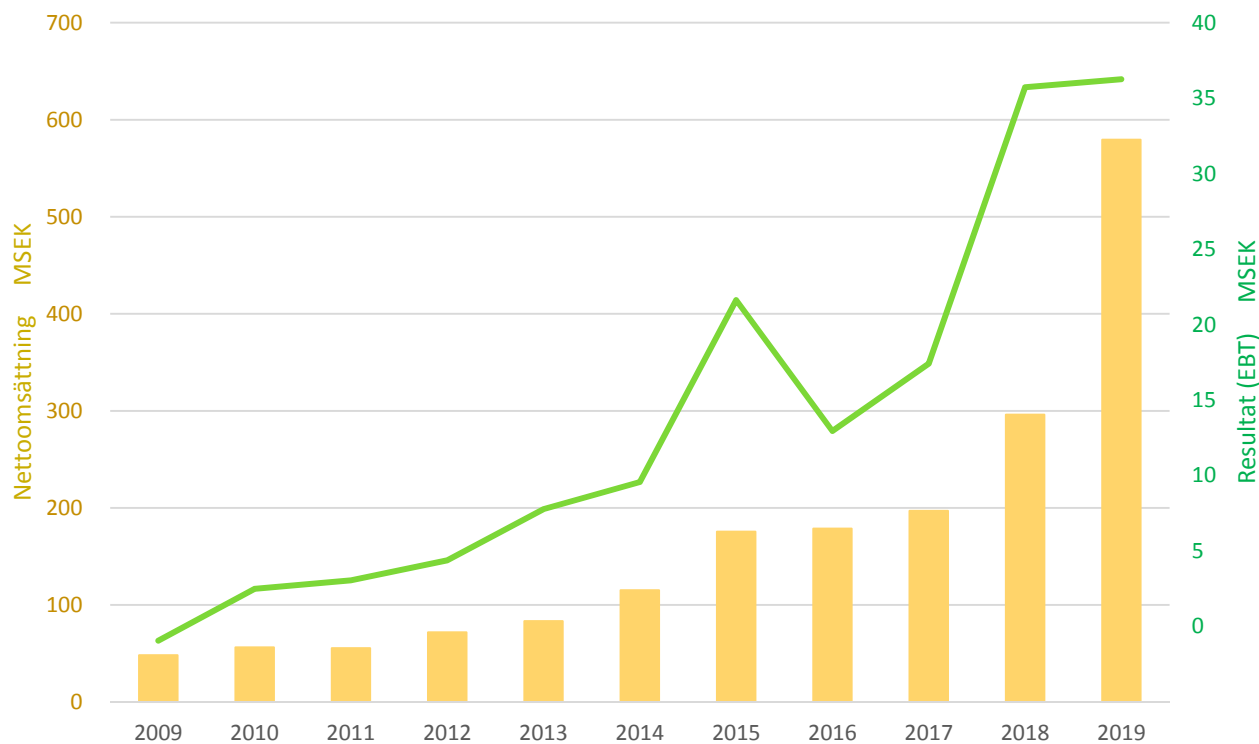
96%

Tillväxt nettoomsättning 2019 jmf. 2018

46,3 MSEK

Just. EBITDA från operativ verksamhet 2019

TEQNION – NETTOMSÄTTNING OCH RESULTAT (EBT) 2009 - 2019



VÄSENTLIGA HÄNDELSER

ANDRA HALVÅRET 2019 1 JULI – 31 DECEMBER

Förvärv av Markis City Service och Dandy Dots

Den 18 september 2019 förvärvade Teqnon bolagen Markis City Service AB och systerbolaget Dandy Dots AB med en gemensam nettoomsättning på ca 65 MSEK per år. Markis City är ett rikstäckande servicebolag inriktat mot rekonditionering, profilering, lagerhållning och distribution av bland annat kylskåp inom dryckesindustrin. Med dessa kunder arbetar bolaget sedan länge för ett hållbart och effektivt användande av proffskylskåp. Utrustning som underhålls och uppdateras kontinuerligt får en längre livslängd och skapar därmed ett mindre klimatavtryck. Profileringen av kylskåpen hanteras av systerbolaget Dandy Dots. Bolagen har sitt säte i Nynäshamn och har totalt 18 anställda. Den kontanta köpeskillingen var 29,5 MSEK vilken senare sänktes till 26,5 MSEK då ett periodbokslut som affären var baserad på visade sig vara missvisande med ca -800 kSEK.

EFTER PERIODENS UTGÅNG

Ny CFO

Den 31 januari meddelades att Nicklas Wigren har rekryterats som ny CFO till Teqnonkoncernen. Nicklas tillträder 1 mars. Maria Johansson som lämnar posten som CFO tillträder istället rollen som redovisningschef.

KONCERNENS UTVECKLING

FÖRSÄLJNING

HELÅR 2019

1 JANUARI – 31 DECEMBER

Teqnikoncernens nettoomsättning uppgår till 579 518 (296 157) kSEK vilket är en ökning med 96 procent där 52 procent är organisk tillväxt.

Försäljningen i Teqnikon har ökat kraftigt under 2019 mot tidigare år. I affärsområde Industry har vi under året sett en kraftig variation i försäljning beroende på marknadssegment. Vi har periodvis haft belägningsbrist i både Grimstorps Byggkomponenters verksamhet och i Stans & Press komponenttillverkning för lastbilsindustrin. Nu har trenden vänt något och orderingen ser bättre ut i bägge dessa bolag. Från andra marknader har vi sett en stabil, och i vissa fall ökande ordergång och försäljning under 2019. Främst från tung tillverkande industri där vi levererar insatsmaterial via GB Verkstads & Industrivaror, men även inom Stans & Press legotillverkning mot vissa nischade branscher. Hem1 har ökat husförsäljningen med 79 procent under året.

Försäljningen i Eloflex fortsätter att öka om än i lägre takt än förväntat. Vi ser en växande efterfrågan på komponenter och lösningar till laddbara fordon och batteritillverkning där Industrikomponenter är aktiva med elektromekaniska frånskiljare samt inom förnyelsebar energi där Elrond erbjuder elsäkerhetslösningar för solenergiinstallationer. En markant nedgång i ordergång för försvarsmateriel har påverkat Air Target negativt, bakgrunden är dels att svenska försvaret inte har medel att investera, dels att vi har haft fördröjningar i tester av en ny produktgeneration. Den svaga ordergången under större delen av 2019 avseende försvarsmateriel ser nu ut att vara på väg att förbättras.

Vi har god efterfrågan i de flesta verksamheter framåt. Dock ser vi en betydande risk att vi kan få leveranssvårigheter som följd av coronaviruset, då det begränsar möjligheten att få hem varor från Kina. Här är vi främst utsatta vad gäller medicinteknisk utrustning, elrullstolar och belysning.

ANDRA HALVÅRET 2019

1 JULI – 31 DECEMBER

Teqnikoncernens nettoomsättning under andra halvåret uppgår till 305 439 (165 266) kSEK vilket är en ökning med 85 procent där 30 procent är organisk tillväxt.

Försäljningen har under det andra halvåret 2019 till största delen följt våra prognoser bortsett från försenade försvarslieferanser och en nedgång i leveranser till lastbilsindustrin. Krister Svensson tillträdde i november som ny VD i Stans & Press i Olofström med ansvar för tillverkningsenheterna i Vilshult och Kallinge. Bolaget har i två omgångar under andra halvåret varslat och sagt upp både kollektivanställda och tjänstemän för att bättre möta en svagare efterfrågan. Den nya ledningen jobbar målmedvetet med att effektivisera produktion och logistikflöden. Genomförda åtgärder och investeringar i ny produktionsutrustning samt intensifierade kundkontakter ser ut att skapa bättre förutsättningar för verksamheten framåt. Vi har under december sett en försiktigt förbättrad trend på ordergången från kunder inom fordonsindustrin. Ordergången för byggkomponenter är stabil.

RESULTAT

HELÅR 2019

1 JANUARI – 31 DECEMBER

EBITDA uppgår till 86 270 (46 346) kSEK. Utfallet ligger över den reviderade prognosen 46-53 MSEK som gavs i halvårsrapporten 21 augusti 2019. Viktigt att notera är att resultatet kommer dels från den löpande verksamheten och dels från återlagda tilläggsköpeskillningar om 48,6 MSEK, vilka inte utbetalts då avtalade nivåer för berörda förvärv inte uppnåtts.

I samband med förvärv avtalas normalt om tilläggsköpeskillningar som villkoras mot att prognoser infrias. Då 2019 för flera förvärvade verksamheter utfallit svagare än prognos, har konsekvensen blivit att 48,6 MSEK i tilläggsköpeskillningar ej

betalas ut. I enlighet med IFRS skall ej utbetalda tilläggsköpeskillingar återläggas och tas över resultaträkningen, vilket ger att resultatet för 2019 påverkas positivt med 48,6 MSEK på EBITDA-nivå.

Köpeskillingen för Eloflex bestod till större delen av tilläggsköpeskillingar, 35 av 60 MSEK, då detta bolag inte låg inom vår normala förvävsstrategi utan var av karaktären "start up" med en mycket aggressiv tillväxtprognos. Då det visat sig att de uppställda tillväxtmålen var allt för aggressiva och att en omfattande organisations- och strategiförändring är nödvändig, har en nedskrivningsprövning gett att goodwillpostens värde skrivs ner med 31 MSEK. Denna nedskrivning påverkar därmed också årets resultat negativt med 31 MSEK. Återlagda ej utbetalade tilläggsköpeskillingar avseende Eloflex uppgår till 35 MSEK. Omsättningen i Eloflex har vuxit stabilt under 2019 trots organisations- och strategiförändringarna och bolaget har ökat försäljningen med ca 25 procent jämfört med föregående år. För att förbättra lönsamheten kommer ytterligare åtgärder krävas avseende kostnadsstruktur och försäljningsmarginaler. Efter nedskrivningen av Eloflex värderas detta dotterbolag nu i linje med våra normala värderingsprinciper, cirka fem gånger årsresultatet vid förvärvstillfället.

Teqnonkoncernens rörelseresultat före avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar justerat för icke operativa engångskostnader och återlagda tilläggsköpeskillingar uppgår till EBITA 30 534 (39 841) kSEK. Det motsvarar en EBITA-marginal på 5 (13) procent. EBITA-marginalen har påverkats negativt av sämre resursutnyttjande i våra tillverkningsenheter och en betydligt mindre projektförsäljning inom segmenten medicinteknik och militär övningsutrustning, en omorganisation i Eloflex samt en vikande lönsamhet i nyförvärvet Markis City Service.

ANDRA HALVÅRET 2019

1 JULI – 31 DECEMBER

EBITA för andra halvåret uppgår till 58 090 (21 596) kSEK, justerat för icke operativa engångskostnader bestående av återlagda tilläggsköpeskillingar uppgår EBITA till 9 490 (22 024) kSEK. Det motsvarar en EBITA-marginal på 3 (13) procent. En stor del av marginalförsämringen kommer från låg beläggning i Stans & Press Vilsuhultsenhet, höga logistikkostnader och minskad försäljning för Markis City, mycket låg projektförsäljning inom segmenten medicinteknik hos Cellab och militär övningsutrustning hos Air Target, samt en kostsam omorganisation och ledningsbyte i Eloflex. Vi arbetar aktivt i flera förbättringsprojekt för att stärka lönsamheten. Vi ser redan resultat och bedömer att det kommer visa sig i marginalförbättringar under 2020.

UTVECKING PER AFFÄRSOMRÅDE

Tegniön är en företagsgrupp som i dagsläget består av 13 verksamheter inom följande tre affärsområden:

Industry – erbjuder väletablerade produkter och produktionssätt inom industri och bygg med stor kundanpassning.

Growth – verksamheter som har stor tillväxtpotential med stor geografisk spridning.

Niche – besitter hög kunskap om produkter, regelverk och applikationer inom smala marknadsnischer.



IFRS 16 tillämpas inte i redovisningen av affärsområdenas finansiella utveckling. Skillnaden mellan summan av affärsområdenas och koncernens omsättning härrör till interndebering mellan dotterbolagen. Koncernjusteringen gällande EBITA-resultat kommer från moderbolagets rörelseresultat samt en liten del avser ränta kopplat till IFRS16.

kSEK	Nettoomsättning			EBITA		
	2019 juli-dec	2018 juli-dec	Förändr.%	2019 juli-dec	2018 juli-dec	Förändr.%
Niche	82 812	65 980	26	3 339	5 948	-44
Growth	38 729	25 500	52	-2 330	4 821	-148
Industry	182 520	73 681	148	4 648	2 363	97
Koncernjusteringar	1 378	105		52 433	8 464	
	305 439	165 266		58 090	21 596	

AFFÄRSOMRÅDE INDUSTRY

Försäljning av industrivaror och tillverkning av industrikomponenter, byggelement och hus. Kunderna finns till exempel inom segmenten tillverkningsindustri, tunga fordon och bostäder. Våra produktområden är bland annat insatsvaror, hydraulik- och industriell utrustning, mekanisk komponenttillverkning samt hus och byggelementsproduktion.

Idag består affärsområdet av fyra dotterbolag: Stans & Press Industriservice AB, HEM1 Sydost AB, GB Verkstads- & Industrivaror AB samt Grimstorps Byggkomponenter AB.

	H2 2019	H2 2018	Förändring, %	Helår 2019
Nettoomsättning, kSEK	182 520	73 681	148	354 252
EBITA, kSEK	4 648	2 363	97	10 950
EBITA-marginal, %	3	3		3
Medelantal anställda	144	72		

ANDRA HALVÅRET 2019

1 JULI – 31 DECEMBER

Nettoomsättningen för det andra halvåret var 182 520 (73 681) kSEK, en tillväxt med 148 procent. EBITA-resultatet ökade till 4 648 (2 363) kSEK. EBITA-marginalen för perioden låg kvar på 3 (3) procent.

GB Verkstads har sett en stark tillväxt inom försäljning av förnödenheter, främst förbindningsteknik och hydraulkomponenter till industrikunder. Efterfrågan inom tung industri har varit fortsatt god, dock med en tydlig nedgång från fordonsindustrin. Effektiviseringsprojekt och investeringar i ny produktionsutrustning har genomförts i Grimstorp, Vilshult och Blomstermåla för att förbättra kunderbudandet och lönsamheten. Vi har gjort personalneddragningar inom Stans & Press i Olofström för att bättre möta upp en lägre efterfrågan.

För vår verksamhet inom bygg har lönsamheten förbättrats under andra halvåret. Vi har framgångsrikt investerat ytterligare i vår takstolsfabrik. Kostnaderna för att erbjuda totalentreprenader av nyckelfärdiga hus är fortsatt för höga men vi ser att initierade åtgärder har fått effekt i form av bättre marginaler under andra halvåret. Vi bedömer att möjligheten att ytterligare förbättra lönsamheten inom byggsegmentet är fortsatt god.

MARKNAD

INDUSTRY är ett affärsområde där vi specialiserar verksamheter i annars väldigt konkurrensutsatta marknader. Det kräver mycket av våra medarbetare och att vi arbetar nära våra kunder. Inför våren ser beläggningen bättre ut än i fjol, både inom bygg och industri. Vi arbetar aktivt med att säkerställa arbetssätt och organisationer som ska generera god lönsamhet även under tillväxtintensiva perioder.

AFFÄRSOMRÅDE GROWTH

Bolag med stor tillväxtpotential inom tydligt definierade verksamheter. Kunderna är bland annat regioner, hjälpmedelsbutiker, försvarsmakter och konsumenthandelsvaruhus. Våra produktområden är bland annat elektriska rullstolar, akustisk inmätningstrustning, heminredning och belysning.

Idag består affärsområdet av tre dotterbolag: Eloflex AB, Air Target Sweden AB och KFAB Sverige AB.

	H2 2019	H2 2018	Förändring, %	Helår 2019
Nettoomsättning, kSEK	38 729	25 500	52	75 201
EBITA, kSEK	-2 330	4 821	-148	3 004
EBITA-marginal, %	-6	19		4
Medelantal anställda	37	9		

ANDRA HALVÅRET 2019

1 JULI – 31 DECEMBER

Nettoomsättningen för andra halvåret var 38 729 (25 500) kSEK, vilket motsvarar en tillväxt på 52 procent. EBITA-resultatet var -2 330 (4 821) kSEK. Resultatet är lågt som följd av få projekt inom försvar, genomförd omorganisation i Eloflex, samt att Eloflex också haft höga kostnader för frakt och logistik.

Orsakerna till affärsområdets svaga resultatutveckling är flera men tydligast är förseningar av nya produktreleaser. Eloflex har skjutit på en större produktrelease till våren 2020. Vi har satsat på egna produktlinjer hos KFAB och sett våra första internationella ordrar i detta segment under hösten. Air Target har klarat av de sluttester som krävts för att få en ny produktserie godkänd hos kund. Dessa nu aktuella produktreleaser väntas ge stöd åt en positiv försäljningsutveckling under 2020.

MARKNAD

Affärsområdet GROWTH har god tillväxtpotential. Bolagen verkar mot en internationell marknad. En stor del av försäljningen är projektrelaterad och därmed volatil. Verksamheten inom heminredning och belysning växer försiktigt och med god lönsamhet. Den svenska försvarsmakten har saknat budget för investeringar vilket drabbat försäljningen men det finns starka indikationer om ny budget för 2020. Eloflex planerar att expandera ytterligare i Europa under kommande år och det finns även planer på nya produktlanseringar.

AFFÄRSOMRÅDE NICHE

Specialiserade bolag inom nischområden med produkter där utvecklingen av affären sker i nära samarbete med våra kunder. Kunderna återfinns inom livsmedelsindustri, tillverkningsindustri, installation, elgrossister, järnvägsindustri, landsting och medicinska laboratorier. Vi erbjuder produkter och service inom lager och logistik, marknadsföring och profilering, elsäkerhet, komponenter för kraft- och signalöverföring, avbrottsfri kraft och likspänningslösningar, säkerhetskomponenter, patologiska instrument och förbrukningsartiklar, varselljud och -ljus samt ljuskällor.

Idag består affärsområdet av sex verksamheter: AB Elrond Komponent, Industrikomponenter AB, Cellab Nordia AB, Narva Scandinavia AB, Markis City Service AB och Dandy Dots AB.

	H2 2019	H2 2018	Förändring, %	Helår 2019
Nettoomsättning, kSEK	82 812	65 980	26	150 715
EBITA, kSEK	3 339	5 948	-44	10 343
EBITA-marginal, %	4	9		7
Medelantal anställda	45	28		

ANDRA HALVÅRET 2019

1 JULI – 31 DECEMBER

Nettoomsättningen för andra halvåret var 82 812 (65 980) kSEK vilket är en ökning med 26 procent. Förvärvet av Markis City Service och Dandy Dots genomfördes i september. EBITA-resultatet uppgår till 3 339 (5 948) kSEK vilket motsvarar en nedgång om 44 procent. EBITA-marginalen sjönk till 4 (9) procent. Marginalerna har påverkats negativt på grund av ett mycket svagt resultat från Markis City Service samt av prispress och låg efterfrågan på medicinteknisk utrustning.

De nya dotterbolagen Markis City Service och Dandy Dots tillhandahåller logistiklösningar och profilering av POS-kylskåp för dryckes- och snusindustrin. Efter sommaren har verksamhetens fraktkostnader ökat markant, samtidigt som en del kunder valt att köpa mycket nya skåp istället för att renovera befintliga. Det har påverkat lönsamheten negativt.

MARKNAD

Inom Cellabs försäljning av medicintekniska instrument har upphandlande regioner börjat värdera pris betydligt högre än andra kriterier. Scandinavia som erbjuder ljuskällor och LED-lösningar har tagit fram en ny industriell produktlinje som har potential att nå en god marknadsposition. Verksamheter som Elrond och Industrikomponenter med inriktning mot elsäkerhet och elektromekanik är väletablerade i sina respektive marknadsnicher och affärerna ser fortsatt trygga ut framåt.

Markis City Service för samtal med flera nya större kunder och intresset för bolagets erbjudande är starkt. Dandy Dots som trycker marknadsmaterial på vinyl, främst för att profilera kylskåp, har efter önskemål från kunder investerat i utrustning för att även erbjuda papperstryck. Affärsområde Niche är väl positionerat för lönsam tillväxt.

FINANSIELL INFORMATION

FINANSIERING OCH LIKVIDITET

Koncernens tillgängliga medel uppgår till 128 MSEK. Förutom en kassa om 90 (38) MSEK ingår en checkkredit på 38 MSEK där 1,7 (0,7) MSEK är utnyttjad.

Koncernens räntebärande skulder uppgår till 79 (58) MSEK. Skulder för leasingkontrakt enligt IFRS 16 uppgår till 30 MSEK. Beräknade framtida villkorade köpeskillingar för genomförda företagsförvärv uppgår till 12 (47) MSEK. Nettoskulden uppgår till 19 (35) MSEK.

AVSTÄMNING AV NETTOSKULD

Koncernen kSEK	December 2019	December 2018
Långfristig skuld till kreditinstitut	57 922	44 129
Långfristig skuld nyttjanderättstillgångar	14 367	8 105
Kortfristig skuld till kreditinstitut	21 513	13 769
Kortfristig skuld nyttjanderättstillgångar	15 582	6 664
Summa räntebärande skulder	109 382	72 667
Likvida medel	90 245	38 048
Nettoskuld (+)/-fordran (-)	19 137	34 619

KASSAFLÖDE

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgår till 19 (35) MSEK under 2019. Investeringar i dotterbolag och rörelser innebar ett negativt kassaflöde om -50 (-57) MSEK. Nya banklån har upptagits med 38 MSEK under 2019 och amorteringar av banklån har genomförts med 16 (30) MSEK.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten under 2019 uppgår till 90 (44) MSEK. Totala kassaflödet för samma period uppgår 52 (21) MSEK.

Under 2019 förvärvades Hem1 Sydost AB, Markis City Service AB samt Dandy Dots AB. De samlade förvärven påverkade kassaflödet med -31 MSEK.

ANTAL AKTIER

I februari 2019 genomfördes en nyemission riktad till anställda och nyckelpersoner, därefter genomfördes en split och antalet aktier ökade från 6 481 555 till 13 049 710 st.

Den 4 april noterades bolaget på Nasdaq First North Growth Market. I samband med detta genomfördes en spridningsemision och antalet aktier uppgick därefter till 16 129 710, vilket även är antalet vid utgången av 2019.

INVESTERINGAR OCH AVSKRIVNINGAR

Investeringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar har genomförts under 2019 med 62 (87) MSEK, varav 55 (85) MSEK avser goodwill vid förvärv.

Under 2019 uppgick de totala avskrivningarna på materiella anläggningstillgångar till 15,7 (8,6) MSEK varav 11,8 (7,6) MSEK är direkt hänförliga till nyttjanderättstillgångar enligt redovisningsprincipen IFRS 16. Avskrivningarna på

immateriella anläggningstillgångar var 32 (0,2) MSEK varav 31 MSEK är en nedskrivning av goodwill hänförligt till dotterbolaget Eloflex.

Teqnikoncernens produktutveckling aktiveras och planenlig avskrivning inleds i samband med att produkten eller tjänsten tillgängliggörs för kund. Under 2019 uppgick den nyaktiverade utvecklingen av egna produkter till 3 (0) MSEK. Avskrivningarna av aktiverad produktutveckling var 0,3 (0) MSEK.

GOODWILL OCH ÖVRIGA IMMATERIELLA TILLGÅNGAR

Koncernens redovisade värde på goodwill uppgick den 31 december 2019 till 134 (111) MSEK. Övriga immateriella tillgångar uppgick till 2,8 (0,5) MSEK och avser huvudsakligen nyttjanderättstillgångar.

PROGNOS 2019

I samband med bolagets notering på Nasdaq First North Growth Market lämnades en resultatprognos om EBITDA 66 MSEK för helåret 2019. Prognosen reviderades i halvårsrapporten den 21 augusti 2019 och sänktes då med 20-30 procent, motsvarande EBITDA 46,2-52,8 MSEK. EBITDA för helåret 2019 redovisas till 86,3 MSEK. För att ge en mer rättvisande bild av rörelsen justeras detta resultat ner med icke operativa resultatpåverkande poster från ej utbetalda tilläggsköpeskillningar vid förvärv om 48,6 MSEK samt justeras upp med bolagets engångskostnader i samband med noteringen om 8,6 MSEK. Det justerade resultatet från den operativa verksamheten är EBITDA 46,3 MSEK för helåret 2019. Inga prognoser kommer att lämnas framåt.

EGET KAPITAL

Det egna kapitalet uppgick per den 31 december 2019 till 214 (100) MSEK vilket motsvarar 13 (15) SEK per utestående aktie. Aktiesplit 2:1 genomfördes i februari 2019. Inga aktieprogram, options- eller konvertibelprogram finns utestående.

MODERBOLAGET

Moderbolaget Teqnikon AB (publ) arbetar inriktat mot att växa koncernen genom förvärv och genom att stötta individuella dotterbolag vid förändringsarbete. Nettoomsättningen i moderbolaget under 2019 uppgick till 17 (9) MSEK och kommer från internfakturering av tjänster. Resultatet efter finansiella poster uppgick till -0,3 (-2,5) MSEK. Moderbolagets egna kapital uppgick till 153 (65) MSEK den 31 december 2019.

MEDARBETARE

Teqnikonkoncernen hade motsvarande 214 (164) heltidsanställda per den 31 december 2019, varav 51 (38) kvinnor och 163 (126) män. Moderbolaget hade vid periodens slut 4 (4) anställda varav 3 (3) kvinnor och 1 (1) man.

ÖVRIGA UPPLYSNINGAR

REDOVISNINGSPRINCIPER

Teqnon AB tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS) sådan de antagits av EU. Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, årsredovisningslagen, och RFR 1 Kompletterande redovisnings-regler för koncerner.

Moderbolagets redovisning är upprättad enligt Årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för Juridiska personer. Samma redovisningsprinciper som för koncernen tillämpas utom i de fall som anges under avsnittet "Moderbolagets redovisningsprinciper" i årsredovisningen för 2018, sidan 28.

Redovisningsprinciperna är oförändrade sedan senast avgiven årsredovisning. För en utförligare beskrivning av de redovisningsprinciper som tillämpas för koncernen och moderbolaget i denna delårsrapport, se årsredovisningen för räkenskapsåret 2018, sidan 20.

FRAMTIDSUTSIKTER

Långsiktigt är bedömningen att den modell efter vilken Teqnon bedriver sin verksamhet har en god underliggande potential. Teqnonkoncernens tillväxtstrategi är att växa organiskt och genom förvärv av nya verksamheter för att tillföra nya kompletterande produktsegment och riksspridning genom etableringar på nya marknader.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Exponering för risker är en naturlig del av en affärsverksamhet och detta återspeglar Teqmons inställning till riskhantering. Denna syftar till att identifiera och förebygga att risker uppkommer samt att begränsa eventuella skador från dessa risker. De mest väsentliga riskerna som koncernen exponeras för är relaterade till konjunktrens påverkan på efterfrågan. För vidare information gällande risker och riskhantering hänvisas till årsredovisningen för 2018 not 3.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner med närstående gjordes under andra halvåret 2019.

ÅRSSTÄMMA 2020

Ordinarie årsstämma i Teqnon AB kommer att hållas den 16 april kl 16:30 i Solna. Kallelse kommer att skickas ut tidigast sex veckor innan och senast fyra veckor innan utsatt datum.

VALBEREDNING

Inför årsstämman 2020 består valberedningen av Yngve Berggren, representant för Vixar AB, Kent Söderberg, representant för Erik Surén och Jan Häggqvist, representant för Jonas Häggqvist. Yngve Berggren är ordförande. Mer information på www.teqnon.se.

UTDELNING

Styrelsen föreslår en utdelning om 0,2 kronor per aktie, vilket motsvarar 3 285 742 SEK. Den föreslagna utdelningen är i linje med Teqmons utdelningspolicy att dela ut 10-40 procent av resultatet efter skatt.

STYRELSENS FÖRSÄKRAN

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att halvårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Denna delårsrapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

Solna den 20 februari 2020

Per Berggren
Styrelseordförande

Sigrun Hjelmqvist
Styrelseledamot

Carl-Johan Ahlström
Styrelseledamot

Jonas Häggqvist
Styrelseledamot

Erik Surén
Styrelseledamot, Vice VD

Johan Steene
Styrelseledamot
Verkställande Direktör

KOMMANDE RAPPORTTILLFÄLLEN

- | | |
|-----------------------|------------------|
| - Årsredovisning 2019 | 26 mars 2020 |
| - Årsstämma | 16 april 2020 |
| - Delårsrapport Q1 | 29 april 2020 |
| - Delårsrapport Q2 | 13 augusti 2020 |
| - Delårsrapport Q3 | 29 oktober 2020 |
| - Bokslutskommuniké | 18 februari 2021 |

Bolagets publicerade rapporter återfinns på www.teqnilon.se/investor-relations/finansiella-rapporter/

FÖR YTTERLIGARE INFORMATION KONTAKTA

Johan Steene, CEO, 073-333 57 33, johan.steene@teqnilon.se

Maria Johansson, CFO, 070-595 76 86, maria.johansson@teqnilon.se

Teqnilon AB
www.teqnilon.se

Organisationsnummer: 556713-4183
Styrelsens säte: Stockholm
Besöksadress: Evenemangsgatan 31A, Solna
Telefon växel: 08-655 12 00

Certifierad Adviser är Redeye AB med e-postadress certifiedadviser@redeye.se
Telefon: 08-121 576 90

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Koncernens Resultaträkning i sammandrag	2019	2018	2019	2018
Belopp i SEK	juli - dec	juli - dec	Helår	Helår
Nettoomsättning	305 439 435	165 266 229	579 517 857	296 156 550
Förändring av produkter i arbete	515 629	-2 863 155	1 404 661	-3 493 885
Övriga rörelseintäkter	51 523 112	10 549 457	54 588 542	11 943 678
Summa	357 478 176	172 952 529	635 511 060	304 606 342
Rörelsens kostnader				
Råvaror och förnödenheter	-39 154 538	-16 022 318	-82 017 231	-19 091 156
Handelsvaror	-160 413 661	-77 205 794	-283 013 337	-150 594 214
Övriga externa kostnader	-21 101 282	-12 800 002	-54 804 894	-21 320 529
Personalkostnader	-68 052 674	-40 703 661	-127 842 171	-67 000 875
Av och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-41 277 294	-4 839 840	-47 244 035	-8 997 311
Övriga rörelsekostnader	-893 624	-208 527	-1 563 324	-253 445
Summa rörelsens kostnader	-330 893 072	-151 780 144	-596 484 992	-267 257 530
Rörelseresultat	26 585 104	21 172 386	39 026 068	37 348 812
Finansiella intäkter	10 568	25 134	35 616	21 414
Finansiella kostnader	-1 670 508	-1 121 731	-2 909 762	-1 640 122
Summa finansiella poster	-1 659 940	-1 096 597	-2 8 74 146	-1 618 708
Resultat före skatt	24 925 164	20 075 788	36 151 922	35 730 104
Inkomstskatt	-3 628 125	-9 743 298	-3 629 999	-9 742 568
Årets resultat	21 297 039	10 332 491	32 521 924	25 987 536

Koncernens rapport över övrigt totalresultat

	2019	2018	2019	2018
	juli - dec	juli - dec	Helår	Helår
Årets resultat	21 297 039	10 332 491	32 521 924	25 987 536

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING

Koncernens Balansräkning i sammandrag		
Belopp i SEK	2019 dec	2018 dec
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Goodwill	134 248 764	110 572 820
Immateriella tillgångar	2 836 206	453 044
Nyttjanderättstillgångar	30 621 287	14 941 697
Byggnader och mark	8 492 421	8 104 942
Inventarier, verktyg och installationer	11 255 262	9 192 032
Andra långfristiga fordringar	250 000	-
Summa anläggningstillgångar	187 703 939	143 264 536
Omsättningstillgångar		
Varulager	81 236 375	58 263 786
Kundfordringar	80 703 455	51 792 625
Aktuella skattefordringar	4 023 314	2 113 538
Övriga fordringar	4 944 309	4 557 311
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	5 338 340	3 515 981
Likvida medel	90 244 557	38 048 394
Summa omsättningstillgångar	266 490 350	158 291 634
SUMMA TILLGÅNGAR	454 194 289	301 556 170

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING, FORTS.

Koncernens Balansräkning i sammandrag forts.		
Belopp i SEK	dec 2019	dec 2018
EGET KAPITAL		
Aktiekapital	806 486	648 155
Övrigt tillskjutet kapital	107 090 383	25 536 778
Reserver	–	-841 008
Upparbetat resultat inklusive årets resultat	104 684 401	71 493 015
	1 899 318	3 435 777
Summa eget kapital	214 480 588	100 272 716
SKULDER		
Långfristiga skulder		
Upplåning från kreditinstitut	57 921 612	44 129 057
Skulder avseende Nyttjanderättstillgångar	14 366 609	8 105 399
Uppskjutna skatteskulder	10 552 337	8 581 045
Övriga avsättningar	13 563 238	46 919 000
Summa långfristiga skulder	96 403 796	107 734 501
Kortfristiga skulder		
Upplåning från kreditinstitut	21 512 508	13 768 859
Skulder avseende Nyttjanderättstillgångar	15 581 765	6 664 184
Förskott från kunder	29 421 821	1 459 032
Leverantörsskulder	42 213 184	23 806 382
Aktuella skatteskulder	4 474 110	6 565 747
Övriga skulder	875 601	20 308 503
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	29 230 917	20 976 245
Summa kortfristiga skulder	143 309 906	93 548 952
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL	454 194 289	301 556 170

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

Hänförligt till moderbolagets aktieägare		
kSEK	dec 2019	dec 2018
Ingående eget kapital	96 837	51 230
Summa totalresultat för perioden	32 860	25 742
Förändring innehav utan bestämmande inflytande	1 337	-47
Nyemission	81 682	20 002
Utdelning, ordinarie	–	–
Utdelning, innehav utan bestämmande inflytande	-135	-90
Utgående eget kapital	212 581	96 837
<i>Eget kapital, hänförligt till:</i>		
Moderbolagets aktieägare	212 581	96 837
Innehav utan bestämmande inflytande	1 899	3 436
Totalt eget kapital	214 481	100 273

NYCKELTAL

	2019	2018	2019	2018
	juli - dec	juli - dec	Helår	Helår
Resultat, kSEK				
Nettoomsättning	305 439	165 266	579 518	296 157
EBITDA	67 862	30 594	86 270	46 346
EBITA	58 090	21 596	70 531	37 772
Justerad ¹ EBITA	9 490	22 024	30 534	39 841
Resultat före skatt	24 925	20 076	36 152	35 730
Periodens resultat	21 297	10 332	32 522	25 988
Marginaler, %				
Rörelsemarginal EBITDA	22	19	15	16
Rörelsemarginal EBITA	19	13	12	13
Vinstmarginal	8	12	6	12
Justerad ¹ EBITA-marginal	3	13	5	13
Avkastning rörelsekapital (R/RK)	20	31	29	55
Avkastning på sysselsatt kapital	8	12	12	22
Avkastning på eget kapital	27	22	33	38
Finansiell ställning, kSEK				
			31 dec 2019	31 dec 2018
Balansomslutning			454 194	301 556
Eget kapital			214 481	100 273
Nettoskuld			19 138	34 619
Nettoskuld/EBITDA, %			22	75
Sysselsatt kapital vid periodens slut			323 863	172 940
Soliditet, %			47	33
Per aktie				
			31 dec 2019	31 dec 2018
Eget kapital per aktie, SEK	13,30	15,47	13,30	15,47
Resultat per aktie, SEK	1,32	1,59	2,02	4,01
Antal aktier (1000-tal)	16 130	6 482	16 130	6 482
Anställda				
Genomsnittligt antal anställda	210	110	196	68
Antal anställda vid periodens slut	214	164	214	164

¹Justerat för icke operativa resultatpåverkansposter om -48,6 MSEK för H2 2019, +8,6 MSEK för H1 2019 samt + 1,6 MSEK för H1 2018 och +0,4 MSEK för H2 2018.

KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i SEK	2019	2018	2019	2018
	juli - dec	juli - dec	Helår	Helår
Kassaflöde från den löpande verksamheten				
Rörelseresultat	26 585 341	21 172 390	39 026 068	37 348 813
Ej kassaflödespåverkande poster	-7 322 706	-2 607 647	-1 305 965	1 516 134
Räntor och finansiella poster, netto	-1 762 522	-1 092 082	-2 874 146	-1 618 708
Betald skatt	-2 193 071	-1 202 032	-7 249 892	-5 332 825
Förändring av rörelsekapital	-6 717 881	1 734 215	-8 779 595	3 053 261
Kassaflöde från den löpande verksamheten	8 589 161	18 004 844	18 816 470	34 966 675
Nettoinvestering i anläggningstillgångar	-2 132 481	-848 888	-6 999 820	-1 601 488
Företagsförvärv och avyttringar	-26 547 208	-29 231 982	-50 412 329	-56 608 832
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-28 679 689	-30 080 870	-57 412 149	-58 210 320
Nyemission	0	–	81 682 100	20 001 600
Upplåning/amortering, netto	-1 699 920	10 822 294	9 244 742	24 192 964
Utdelning till moderföretagets aktieägare	–	–	-135 000	-90 000
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-1 699 920	10 822 294	90 791 842	44 104 564
Periodens kassaflöde	-21 790 448	-1 253 732	52 196 163	20 860 919
Likvida medel vid periodens början	112 035 005	39 302 126	38 048 394	17 187 475
Likvida medel vid periodens slut	90 244 557	38 048 394	90 244 557	38 048 394

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

Resultaträkning Teqnon AB	2019	2018	2019	2018
Belopp i SEK	juli - dec	juli - dec	Helår	Helår
<i>Rörelsens intäkter</i>				
Nettoomsättning	10 461 837	5 083 996	16 832 476	9 383 992
Summa rörelsens intäkter	10 461 837	5 083 996	16 832 476	10 372 918
<i>Rörelsens kostnader</i>				
Övriga externa kostnader	269 488	-998 106	-9 280 787	-3 485 265
Personalkostnader	-5 832 918	-3 892 349	-8 957 606	-5 889 406
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-50 540	-32 436	-99 382	-34 950
Summa rörelsens kostnader	-5 613 971	-4 922 890	-18 337 775	-9 409 622
Rörelseresultat		161 105	-1 505 300	-25 630
Resultat från andelar i koncernföretag	-5 000	-2 672 223	1 360 000	-1 762 223
Räntekostnader och liknande resultatposter	-929 302	-408 704	-1 687 630	-751 219
Summa finansiella poster	-934 302	-3 080 927	-327 630	-2 513 442
Resultat före bokslutsdispositioner och skatt	3 913 564	-2 919 821	-1 832 930	-2 539 072
Bokslutsdispositioner	-2 332 000	-5 705 000	-2 332 000	-5 705 000
Koncernbidrag	14 400 000	24 800 000	14 400 000	24 800 000
Skatt på årets resultat	-1 978 128	-4 072 618	-1 978 128	-4 591 136
Årets resultat	14 521 954	11 584 043	8 775 459	11 964 792

Moderbolagets rapport över övrigt totalresultat	2019	2018	2019	2018
	juli - dec	juli - dec	Helår	Helår
Årets resultat	14 521 954	11 584 043	8 775 459	11 964 792

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

Balansräkning Teqnon AB		
Belopp i SEK	dec 2019	dec 2018
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Immateriella tillgångar		
Licenser	147 104	235 367
Summa immateriella tillgångar	147 104	235 367
Materiella anläggningstillgångar		
Inventarier, verktyg och installationer	21 799	12 565
Summa materiella anläggningstillgångar	21 799	12 565
Finansiella anläggningstillgångar		
Andelar i koncernföretag	203 448 955	178 548 955
Fordringar hos koncernföretag	6 000 000	-
Summa finansiella anläggningstillgångar	209 448 955	178 548 955
Summa anläggningstillgångar	209 617 858	178 796 887
Omsättningstillgångar		
Kortfristiga fordringar		
Fordringar hos koncernföretag	27 861 052	14 313 779
Övriga fordringar	368 653	367 370
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	143 615	216 433
Summa kortfristiga fordringar	28 373 319	14 897 582
Kassa och bank	37 521 966	1 998 502
Summa omsättningstillgångar	65 895 286	16 896 084
SUMMA TILLGÅNGAR	275 513 144	195 692 971

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING, FORTS.

Belopp i SEK	dec 2019	dec 2018
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital		
Bundet eget kapital		
Aktiekapital	806 486	648 155
Summa bundet eget kapital	806 486	648 155
Fritt eget kapital		
Balanserat resultat	143 846 656	52 358 094
Årets resultat	8 775 461	11 964 792
Summa fritt eget kapital	152 622 117	64 322 886
Summa eget kapital	153 428 603	64 971 042
Obeskattade reserver		
Avsättning till periodiseringsfond	18 263 076	15 931 076
Summa obeskattade reserver	18 263 076	15 931 076
Avsättningar		
Övriga avsättningar	12 000 000	46 500 000
Summa avsättningar	12 000 000	46 600 000
Långfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	57 379 150	44 129 054
Skulder till koncernföretag	4 033 380	2 130 000
Summa långfristiga skulder	61 412 530	46 259 057
Kortfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	21 512 508	13 768 859
Leverantörsskulder	184 820	135 875
Aktuella skatteskulder	4 567 249	5 054 618
Övriga skulder	1 835 917	685 964
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 308 443	2 286 480
Summa kortfristiga skulder	30 408 937	21 931 796
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL	275 513 144	195 692 971

UTVECKLING PER AFFÄRSOMRÅDE

Nettoomsättning, kSEK	2019	2018	2019	2018
	juli-dec	juli-dec	Helår	Helår
Niche	82 812	65 980	150 715	141 033
Growth	38 729	25 500	75 201	47 735
Industry	182 520	73 681	354 252	107 512
Koncernjusteringar	1 378	106	-651	-123
	305 439	165 266	579 518	296 157

EBITA, kSEK	2019	2018	2019	2018
	juli-dec	juli-dec	Helår	Helår
Niche	3 339	5 948	10 343	17 235
Growth	-2 330	4 821	3 004	8 520
Industry	4 648	2 363	10 950	11 465
Koncernjusteringar	52 433	8 464	46 234	129
	58 090	21 596	70 531	37 773

EBITA-marginal, %	2019	2018	2019	2018
	juli-dec	juli-dec	Helår	Helår
Niche	4,0	9,0	6,9	12,2
Growth	-6,0	18,9	4,0	17,8
Industry	2,5	3,2	3,1	10,7
	1,9	8,0	4,2	12,6

RÖRELSEFÖRVÄRV ANDRA HALVÅRET 2019

Den 18 september 2019 förvärvades samtliga aktier i Markis City Service AB samt Dandy Dots AB.

Om förvärvet hade genomförts den 1 januari 2019 skulle de totala intäkterna ha varit 49 MSEK högre och nettoresultatet 1,4 MSEK högre.

Efter genomfört förvärv upptäcktes att den delårsrapport som en del av köpeskillingen baserades på var missvisande. Resultatet innan skatt var ca 800kSEK lägre än redovisat. Säljaren kompenserade då Teqnion genom att sänka köpeskillingen med 4 MSEK vilket även justerade förvärvsanalysen.

En beskrivning av rörelseförvärvet och effekten på koncernredovisningen redovisas nedan.

Tillgångar och skulder till följd av förvärv 1 JULI – 31 DECEMBER

Belopp i SEK	Verkligt värde	Förvärvat redovisat värde
Likvida medel	4 952 791	4 952 791
Materiella anläggningstillgångar	2 242 732	2 242 732
Finansiella anläggningstillgångar	250 000	250 000
Varulager	1 242 161	1 242 161
Kundfordringar och andra fordringar	17 675 857	17 675 857
Leverantörsskulder och andra skulder	-13 541 183	-13 541 183
Verkligt värde på nettotillgångar	11 947 550	11 947 550
Goodwill	19 552 450	19 552 450
Sammanlagd köpeskillning	31 500 000	31 500 000
Kontant reglerad köpeskillning	-26 500 000	
Likvida medel i dotterföretag	4 952 791	
Förändring av koncernens likvida medel vid förvärv	-21 547 209	

UPPTAGNA LÅN UNDER JULI - DECEMBER

Ett nytt lån på 17 MSEK togs i samband med förvärvet av Markis City Service och Dandy Dots.

AVSÄTTNINGAR

I samband med förvärvet av Markis City Service och Dandy Dots har det tillkommit en avsättning på 5 Mkr, det är för beräknade kommande tilläggsköpeskillingar. En justering av framtida tilläggsköpeskillingar har skett med -48,6 MSEK för tidigare förvärv.

MODERBOLAGETS ÖVERSIKT ANDRA HALVÅRET 2019

Under andra halvåret 2019 ökade moderbolagets intäkter till 10 462 (5 084) kSEK med ett rörelseresultat på 4 848 (161) kSEK.

Moderbolagets tillgångar uppgick till 275 513 (195 693) kSEK och skulderna till 91 821 (68 191) kSEK.

Det egna kapitalet uppgick till 153 429 (64 971) kSEK vilket motsvarar en soliditet om 56 (33) procent.

DEFINITIONER

<i>Avkastning på eget kapital</i>	Resultat efter skatt dividerat med eget kapital. Beräknas på 12-månaders rullande resultat.
<i>Avkastning på rörelsekapital (R/RK), %</i>	EBITA dividerat med rörelsekapital. R/RK mäter lönsamhet genom att styra mot högt EBITA och lågt rörelsekapital.
<i>Avkastning på sysselsatt kapital</i>	EBITA rullande 12 månader dividerat med sysselsatt kapital.
<i>EBITA</i>	Rörelseresultat före avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar.
<i>EBITA-marginal, %</i>	EBITA dividerat med nettoomsättning.
<i>EBITDA</i>	Rörelseresultat innan avskrivningar och nedskrivningar.
<i>Eget kapital per aktie</i>	Eget kapital dividerat med antal utestående aktier på balansdagen.
<i>Nettoskuld</i>	Räntebärande skulder minus kassa.
<i>Nettoskuld/EBITA</i>	Räntebärande nettoskulder vid periodens slut dividerat med EBITA rullande 12 månader.
<i>Resultat per aktie</i>	Resultat efter skatt delat på antalet aktier.
<i>Rörelsekapital</i>	Omsättningstillgångar minus kortfristiga skulder.
<i>Rörelseresultat</i>	Resultat före räntor och skatter.
<i>Soliditet</i>	Eget kapital dividerat med totala tillgångar (balansomslutningen).
<i>Sysselsatt kapital</i>	Eget kapital plus räntebärande skulder.
<i>Vinstmarginal</i>	Resultat före skatt dividerat med nettoomsättningen.

HÄR ÄR TEQNION

Teqnion AB, som bildades 2006, är en företagsgrupp som nu består av tretton verksamheter organiserade i våra tre affärsområden; Industry, Growth och Niche.

Teqnions affärsidé är att bygga en diversifierad företagsgrupp genom att förvärva kvalitetsbolag med gynnsamma framtidsutsikter. De förvärvade bolagen fortsätter att agera och drivas självständigt samtidigt som de vidareutvecklas genom fokus på starkt entreprenörskap i kombination med Teqnions struktur, kontaktnät och finansiella resurser. Arbetssättet gör att moderbolaget kan vara litet vilket leder till korta beslutsvägar och handlingskraftiga dotterbolag.

Genom att verka lokalt och genomföra förvärv av etablerade, sunda bolag som ligger i framkant inom olika branscher stärks gruppen genom riskspridning i en föränderlig och konkurrensutsatt omvärld. Vårt mål är att skapa hållbar värdetillväxt med en begränsad affärsrisk för våra aktieägare alltmedan vi ska erbjuda gruppens anställda ett företagsklimat genomsyrat av öppenhet, framtidstro och arbetsglädje.



Teqnion AB, Evenemangsgatan 31a, SE169 79 Solna, Sweden

Telefon: 08 – 655 12 00

info@teqnion.se · www.teqnion.se

Org. Nr: 556713-4183