

Delårsrapport för perioden 1 januari – 30 juni 2024

April – Juni

- Nettoomsättningen uppgick till 60,2 (72,8) MSEK, en minskning med 17,3% jämfört med samma period föregående år. *
- EBITDA-resultatet uppgick till 19,7 (19,4) MSEK, en ökning med 1,5% jämfört med samma period föregående år.
- EBITDA-marginalen uppgick till 32,8% (26,7%).
- Resultat efter skatt uppgick till -2,6 (0,1) MSEK.
- Resultat per aktie uppgick till -0,17 (0,01) SEK.
- Periodens kassaflöde uppgick till 0,9 (-10,8) MSEK.

Januari – Juni

- Nettoomsättningen uppgick till 115,8 (142,2) MSEK, en minskning med 18,5% jämfört med samma period föregående år. *
- EBITDA-resultatet uppgick till 41,8 (33,2) MSEK, en ökning med 25,9% jämfört med samma period föregående år.
- EBITDA-marginalen uppgick till 36,1% (23,4%).
- Resultat efter skatt uppgick till -2,2 (-4,7) MSEK.
- Resultat per aktie uppgick till -0,14 (-0,40) SEK.
- Periodens kassaflöde uppgick till 6,7 (-5,5) MSEK.

*Nedgången mot 2023 förklaras av att bolaget släppt fokus på SDD och resultatpåverkan från nedgången är marginell.

VD-kommentar:

Det är tillfredställande att kunna rapportera att Seamless Distribution Systems AB har levererat ett klart förbättrat första halvår 2024 som visar på tillväxt och positivt rörelseresultat i kärnverksamheten SDS, som är frukten av våra kostnadsbesparingar och omställning av vår affärsmodell mot ett tydligare fokus på återkommande intäkter samt kontrakt med mindre risk och bättre kassaflöde.

Första halvåret är i linje med vår uppsatta prognos för 2024 om vi räknar in ordern från operatören i Bangladesh som stängdes tidigt i tredje kvartalet. Vår målsättning var att stänga mer ordrar under första halvåret men dessa kontrakt har försenats till andra halvåret. SDS pipeline på orderingången ser stark ut för det andra halvåret.

Omsättningen för kärnverksamheten landade på SEK 111,3 (108,2) miljoner och en EBITDA på SEK 43,0 (33,8) miljoner. Total omsättningen landade på

SEK 115,9 (142,2) miljoner och en EBITDA på SEK 41,8 (33,2) miljoner. Tappet i omsättning för totala gruppen beror enbart på att vi beslutat att lägga ner SDD över tid.

Vi fortsätter att öka våra återkommande intäkter där vi under första halvåret haft intäkter på SEK 75,1 miljoner, en ökning med 6% jämfört mot samma period 2023. I takt med att vi stänger fler projekt så kommer de återkommande intäkterna att öka och bidra till en fortsatt positiv resultatutveckling med sin fina bruttomarginal. Jag vill speciellt lyfta fram ordern vi vann från en existerande kund Bangladesh som dessutom var den största ordern i SDS gruppens historia. Detta är ett bevis för att när vi väl fått in en fot hos kunden så kommer dom att köpa mer då vi kan visa på att alla våra produkter ökar kundens omsättning eller minskar kundens operativa kostnader.

Vi fortsätter att arbeta dag och natt med att minska både våra rörelsekostnader samt vår CAPEX. Under första halvåret har vi gjort detta med totalt SEK 9 miljoner i kärnverksamheten. Under kvartalet så annonserade vi att vi har ingått ett nytt standstillavtal med obligationsägarna och att vi under tredje kvartalet kommer att inleda förhandlingar om ett nytt avtal som kommer att gynna bolaget, aktieägarna samt obligationsinnehavarna.

Vi har under första halvåret genomfört flera viktiga initiativ som kommer att positionera oss väl för fortsatt tillväxt och lönsamhet. Vi är aktiva i flera stora upphandlingar i Afrika, Mellanöstern och Asien samtidigt som vi har etablerat oss i Sydamerika där vi har tillsammans med EMIDA Technologies startat upp Seamless Americas. Vi har släppt fokus på distributionsverksamheten för att kunna hålla fullt tryck på kärnaffären.

Jag är stolt och nöjd över vårt arbete under första halvåret 2024 och ser fram emot att leverera fortsatta operativa förbättringar som skapar värde för våra kunder och aktieägare. Vi förväntar oss att inom kort ta bolaget till ett positivt kassaflöde.

Tack för ert stöd och förtroende i Seamless Distribution Systems AB.

Eddy Cojulun
VD, Seamless Distribution Systems AB

För mer information kontakta:

Martin Schedin
Chief Financial Officer
+46 70 438 14 42
martin.schedin@seamless.se

Denna information är sådan information som Seamless Distribution Systems AB (publ) är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 25 juli 2024 kl. 08.30 CEST.

Om SDS

SDS är ett svenskt internationellt mjukvaruföretag som är specialiserat på mobila betaltjänster för mobiloperatörer, distributörer, återförsäljare och konsumenter. SDS säkerställer att telekomoperatörer kan sälja samtalstid, data och tilläggstjänster där SDS produkter och tjänster hanterar upp till 90 % av Teleoperatörens försäljning. Idag har SDS implementerat lösningar inom fintech, avancerad analys och Retail Value Management och där dessa produkter har lyckats omvandlas de till så kallade SaaS-lösningar.

SDS har cirka 267 anställda i Sverige, Frankrike, Belgien, Rumänien, Sydafrika, Ghana, Nigeria, Förenade Arabemiraten, Pakistan och Indien. SDS hanterar årligen mer än 15 miljarder transaktioner värda över 14 miljarder USD. Via över 3 miljoner månatliga aktiva återförsäljare av digitala produkter betjänas, indirekt, mer än 1100 miljoner konsumenter globalt.

SDS aktie är noterad på Nordic SME på Nordic Growth Market.