Pressmeddelande

2017-01-05

Papilly planerar expansion av säljorganisationen och avser ta in nytt kapital

För att tillvarata det växande marknadsintresset för bolagets tjänster planerar Papilly AB för en snabb och omfattande expansion av säljorganisationen. För att skapa förutsättningar för den förväntade tillväxten föreslår styrelsen att ytterligare kapital om upp till cirka 6 MSEK tillförs bolaget. Utöver att möjliggöra en intensifierad marknadsbearbetning och tillväxt kommer ett kapitaltillskott användas till översättning av Papillys Stressprogram till engelska.

– Vi kan med glädje notera att intresset för vår tjänst är stort, säger Erik Lissner, VD på Papilly. Trots att vi fortfarande är en mycket liten organisation har vi på kort tid under hösten kunnat teckna flera nya avtal, vilket vi har kommunicerat tidigare. Mot bakgrund av marknadens positiva bemötande vill vi nu skyndsamt öka säljinsatserna och stärka upp säljkåren för att nå positivt resultat redan 2017. Om planerna kan genomföras innebär detta att vi utökar vår säljorganisation från 1,5 till 7 personer.

Styrelsen avser att föreslå att en extra bolagsstämma under första kvartalet 2017 godkänner ett bemyndigande för styrelsen att genomföra en nyemission. Fullständiga villkor för bemyndigandet kommer att presenteras i samband med kallelsen.

Papillys digitala program baseras på forskning och klinisk erfarenhet och utvecklas av ledande svenska och internationella forskare från bland annat Karolinska Institutet och Stockholms universitet. Det första programmet, Stressprogrammet, lanserades på företagsmarknaden i augusti 2016. Den tekniska plattformen är granskad och funnen flexibel, robust och skalbar.

– Flera av de företag vi träffar har internationell verksamhet och efterfrågar därför möjligheten att erbjuda vår tjänst till medarbetare som talar andra språk. Vi kommer därför översätta programmet och tidigarelägga lanseringen av Stressprogrammet på engelska, säger Erik Lissner.

Med vänlig hälsning,
Styrelsen i Papilly AB (publ)

Gerhard Larsson/Ordf.

För ytterligare information:

Erik Lissner, VD
Tel: 070-657 00 42
E-post:
erik.lissner@papilly.com

Papilly AB (publ)

Papillys interaktiva och banbrytande program utvecklas i samarbete med ledande forskare och experter från bland annat Karolinska Institutet och Stressforskningsinstitutet. Syftet är att skapa lättillgängliga och effektiva verktyg som förebygger stress och ökar välmåendet. Genom Papillys vetenskapligt utprövade webb-program kan stressrelaterad ohälsa effektivt förebyggas vilket bidrar till välmående medarbetare, minskade kostnader och ökad lönsamhet.

Informationen i denna rapport är sådan som Papilly AB, 556884-9920, är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappers- marknaden. Informationen lämnades för offentliggörande den 5 januari 2017 klockan 08:15 CEST. Bolagets aktie är noterat vid NASDAQ First North. Bolagets Certified Adviser är Eminova FK.