

Delårsrapport för perioden 1 januari – 30 september 2024

Juli – September

- Nettoomsättning uppgick till 53,4 (64,2) * MSEK en minskning med 16,8% jämfört med samma period föregående år.
Nettoomsättning i kärnverksamheten SDS uppgick till 51,9 (49,3) MSEK en ökning med 5,3%.
- EBITDA-resultatet uppgick till 14,4 (12,7) MSEK, en ökning med 13,4% jämfört med samma period föregående år.
- EBITDA-marginalen uppgick till 27,0% (19,8%).
- Resultat efter skatt uppgick till -10,0 (-8,3) MSEK.
- Resultat per aktie uppgick till -0,65 (-0,65) SEK.
- Periodens kassaflöde uppgick till -4,1 (-1,8) MSEK.

Januari – September

- Nettoomsättning uppgick till 169,3 (206,3) * MSEK en minskning med 18,0% jämfört med samma period föregående år.
Nettoomsättning i kärnverksamheten SDS uppgick till 163,1 (157,5) MSEK en ökning med 3,6%.
- EBITDA-resultatet uppgick till 56,3 (45,9) MSEK, en ökning med 22,7% jämfört med samma period föregående år.
- EBITDA-marginalen uppgick till 33,2% (22,3%).
- Resultat efter skatt uppgick till -12,2 (-13,0) MSEK.
- Resultat per aktie uppgick till -0,79 (-1,08) SEK.
- Periodens kassaflöde uppgick till 2,7 (5,4) MSEK.

*Nedgången mot 2023 förklaras av att bolaget släppt fokus på SDD och resultatpåverkan från nedgången är marginell.

VD-kommentar:

Kära aktieägare och partners,

Under tredje kvartalet 2024 har Seamless Distribution Systems AB tagit ytterligare betydande steg i vår resa mot lönsam och hållbar tillväxt. Vi är på god väg att leverera enligt våra strategiska mål, och jag vill lyfta några viktiga milstolpar och framsteg som bidrar till vårt positiva momentum framåt.

För det första vill jag nämna att vi förväntade oss två ordrar för projekt som var planerade att komma och ge ökad omsättning i det tredje kvartalet. Dessa projekt är nu färdigställda och beräknas tillföra cirka SEK 10 miljoner till vår omsättning under fjärde kvartalet. Även utan dessa två ordrar har SDS redan uppnått en orderingång som vid dagen datum överstiger helåren 2022

och 2023, vilket stärker vår övertygelse om att nå vårt årliga mål på 9 MUSD i orderingsgång för nya projekt.

Omsättningen för kärnverksamheten landade på SEK 163,1 (157,5) miljoner och en EBITDA på SEK 57,9 (46,9) miljoner. Total omsättningen landade på SEK 169,3 (206,3) miljoner och en EBITDA på SEK 56,3 (45,9) miljoner. Tappet i omsättning för totala gruppen beror enbart på att vi beslutat att lägga ner SDD. Omsättning från SDD har minskat från SEK 48,8 miljoner 2023 till SEK 6,2 miljoner i 2024. Resultatpåverkan från nedgången i omsättning har varit marginell.

Vi har också glädjen att meddela att SDS nyligen vunnit sitt största kontrakt någonsin från en kund i Bangladesh. Detta avtal representerar en milstolpe för oss och erbjuder lovande uppförsäljningsmöjligheter som vi ser fram emot att realisera tillsammans med kunden. Utöver detta har vi säkrat en ny order för vår Smart Capex-lösning från en kund i Saudiarabien. Vår närvaro på marknaden för Smart Capex stärks ytterligare då vi utsetts till en av tre leverantörer till MTN.

I linje med vår strategi att hålla kostnadsbasen intakt och nära våra marknader har vi öppnat ett nytt kontor i Algeriet. Detta ger oss möjlighet att arbeta närmare våra kunder i Nordafrika och främjar en effektivare resursanvändning.

Vårt arbete för att stärka balansräkningen har också burit frukt. Vi har nyligen nått en överenskommelse med obligationsinnehavarna samt mottagit ett kapitaltillskott på 25 MSEK. Räntan på obligationen har sänkts till en fast ränta om 9% från tidigare 12,8%, en åtgärd som kommer att minska våra räntekostnader avsevärt. Genom förlängningen av obligationslånet till slutet av 2027 och kapitaltillskottet har vi skapat det utrymme vi behöver för att fortsätta vår transformation mot en lönsam och kassagenererande tillväxt. Denna utveckling gynnar både våra aktieägare och obligationsinnehavare och stärker vår position för framtiden.

Med denna stabila grund, stark orderingsgång och spännande möjligheter framåt står vi rustade för att fortsätta leverera värde till våra aktieägare och partners. Jag vill tacka er för ert fortsatta förtroende och ser fram emot att rapportera fler framgångar under det kommande året.

Tack för ert stöd och förtroende i Seamless Distribution Systems AB.

Eddy Cojulun
VD, Seamless Distribution Systems AB

För mer information kontakta:

Martin Schedin
Chief Financial Officer
+46 70 438 14 42
martin.schedin@seamless.se

Denna information är sådan information som Seamless Distribution Systems AB (publ) är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 31 oktober 2024 kl. 08.30 CET.

Om SDS

SDS är ett svenskt internationellt mjukvaruföretag som är specialiserat på mobila betaltjänster för mobiloperatörer, distributörer, återförsäljare och konsumenter. SDS säkerställer att telekomoperatörer kan sälja samtalstid, data och tilläggstjänster där SDS produkter och tjänster hanterar upp till 90 % av Teleoperatörens försäljning. Idag har SDS implementerat lösningar inom fintech, avancerad analys och Retail Value Management och där dessa produkter har lyckats omvandlas de till så kallade SaaS-lösningar.

SDS har cirka 267 anställda i Sverige, Frankrike, Belgien, Rumänien, Sydafrika, Ghana, Nigeria, Förenade Arabemiraten, Pakistan och Indien. SDS hanterar årligen mer än 15 miljarder transaktioner värda över 14 miljarder USD. Via över 3 miljoner månatliga aktiva återförsäljare av digitala produkter betjänas, indirekt, mer än 1100 miljoner konsumenter globalt.

SDS aktie är noterad på Nordic SME på Nordic Growth Market.