

17 september 2025

Medclair AB (publ)

Medclair presenterar sin tillväxtstrategi på Aktiedagarna i Stockholm den 17 september kl. 12:10

Lustgasens klimatpåverkan uppmärksammas allt mer. Gasen är nästan 300 gånger mer potent än koldioxid och står för betydande utsläpp inom vård och tandvård – men även inom återvinning, industriella processer och kemisk produktion. Samtidigt används lustgas i stor skala världen över för smärtlindring, vilket gör behovet av hållbara lösningar både tydligt och akut.

Medclair har under de senaste åren tagit viktiga steg från nationell etablering till internationell närvaro. Bolaget finns i dag representerat på flera marknader och teknologin används av en växande kundbas inom både vården och andra sektorer såsom återvinning och industri. Det har skapat en stabil grund för fortsatt expansion och visat att lösningarna fungerar i olika miljöer och marknadssammanhang. Den erfarenhet som byggts upp blir central när bolaget nu går in i en mer offensiv tillväxtfas.

Marknadspotentialen är betydande. Bolagets analyser visar att den totala adresserbara marknaden (TAM) uppgår till cirka 17 miljarder SEK, medan den aktuella adresserbara marknaden (SAM) idag uppskattas till cirka 3 miljarder SEK. Målsättningen framåt är att successivt omvandla en större del av TAM till SAM, genom expansion till fler geografiska marknader och ett växande fokus på tandvårdssektorn – det segment som bedöms ha störst tillväxtpotential.

För att realisera den betydande potential som identifierats riktar Medclair nu sitt fokus mot ett antal avgörande områden. En central del av strategin är att driva en kraftig tillväxt samtidigt som bruttomarginalen hålls stabil kring 65 procent.

Denna tillväxt ska drivas av ett teknikskifte som markerar startskottet för nästa generation av Medclairs teknik. Utvecklingen öppnar nya möjligheter, inte minst inom tandvårdssektorn, och utgör en central del av den långsiktiga expansionsplanen.

Parallellt utvecklas distributionsmodellen där traditionella distributörer kompletteras med en egen säljorganisation på de marknader som bedöms ha störst strategisk betydelse. Det stärker närvaron, ökar kontrollen över marknadsbearbetningen och ger bättre förutsättningar för snabbare tillväxt.

Därtill förnyas intäktsmodellen. Försäljning kompletteras med abonnemang, service och klimatdata som en integrerad del av erbjudandet. På så sätt skapas långsiktiga kundrelationer, återkommande intäkter och ett tydligare värde för både kunder och investerare.



Medclair befinner sig i en fas där starkt momentum från de senaste årens etablering nu kan omsättas i skalbar internationell tillväxt. Ambitionen är att bygga vidare på den position som redan uppnåtts inom vård och tandvård och samtidigt ta steget in i nya sektorer där lustgas används i stor omfattning.

Jonas Lundh
VD
Medclair AB

Medclair är ett svenskt cleantech-bolag och ledande inom säker och miljövänlig destruktion av lustgas. Med verksamhet i tjugo länder erbjuder Medclair innovativa lösningar som kraftigt minskar lustgasens klimatpåverkan och samtidigt förbättrar arbetsmiljön.

Bolaget är noterat på NGM Nordic SME. Mer information om Medclair finns på www.medclair.com