

HALVÅRSRAPPORT

Q1-Q2 (januari-juni 2026)

Q2 (april-juni 2026)

- Ökad investeringsvilja från marknaden
- Ökad orderingång, 18 767 KSEK, +34 %
- Ökad bruttovinst 9 844 KSEK, +12%
- Ökad försäljning av Egenutvecklade Produkter 8 989 KSEK, +21%
- Lansering nytt koncept, WideQuick BMS 2026.01
- Lyckat incitamentsprogram, 89% av TO tecknat

Kentima fortsätter att utvecklas positivt under 2026 med ökad marknadsnärvaro, stark efterfrågan och fortsatt fokus på långsiktig lönsam tillväxt. Koncernen fortsätter sina strategiska investeringar inom produktutveckling, organisation och försäljning, samtidigt som bolagets marknadsaktiviteter intensifieras. Under Q2 uppgick koncernomsättningen till 18 958 (18 008) KSEK, en ökning med 5 procent och bruttovinsten ökade med 12 procent och uppgick till 9 844 (8 819) KSEK. Efterfrågan på bolagets produkter och lösningar fortsatte att utvecklas positivt och försäljningen av bolagets Egenutvecklade produkter ökade under Q2 med 21 procent och uppgick till 8 989 (7 421) KSEK. Orderingången ökade med 34 procent och uppgick till 18 767 (13 988) KSEK. Under samma period såg bolaget en fortsatt ökad investeringsvilja inom flera marknadssegment och bedömer att de satsningar som genomförs skapar goda förutsättningar för fortsatt tillväxt och förstärkt marknadsposition.

RAPPORTPERIOD Q2, 3 MÅNADER (april-juni 2026)

- Nettoomsättningen uppgick till 18 958 (18 008) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 7 156 (5 683) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 2 973 (2 388) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 1 385 (2 500) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 233 (1 412) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 15 (1 091) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -31 (1 584) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till -349 (-83) KSEK.

RAPPORTPERIOD Q1-Q2, 6 MÅNADER (januari-juni 2026)

- Nettoomsättningen uppgick till 38 011 (36 116) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 13 295 (11 020) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 5 157 (4 590) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 2 867 (5 285) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 569 (3 111) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 144 (2 460) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 1 372 (557) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till -219 (-474) KSEK.
- Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 5 100 (664) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 4 968 (624) KSEK.

Utdrag från VD HAR ORDET (Läs hela VD HAR ORDET på sidorna 3–5)

”Vi befinner oss i en spännande och expansiv fas där intresset och efterfrågan på våra produkter ökar kraftigt. Under det första halvåret har vi utökat organisationen genom rekryteringar till flera olika avdelningar, samtidigt som produktutvecklingen fortlöpt enligt vår plan med flera framgångsrika produktlanseringar.

Vi fokuserar på att göra värdeskapande investeringar som ger långsiktig tillväxt. Målet är att fortsätta förstärka organisationen, öka orderingången, öka koncernomsättningen och säkerställa ett tillfredsställande resultat för räkenskapsåret 2026, samtidigt som vi skapar förutsättningar för en betydande ökning av koncernomsättningen och ett kraftigt förbättrat resultat från och med 2027.

Under Q2 lanserade vi vårt nya koncept för fastighetsautomation, WideQuick BMS 2026.1. Det är en strategisk lansering för Kentima som tillsammans med lanseringen av WideQuick HMI/SCADA 14.0 under 2025 markerar en viktig milstolpe för vår framtida tillväxt inom affärsområdet Automation, då flera av de nya funktionerna i WideQuick BMS även kommer att återfinnas i kommande versionerna av WideQuick MOD och WideQuick WWT, som vi lanserar under hösten.

Kentima fortsätter utvecklas positivt och orderingången ökade under Q2 till 18 767 (13 988) KSEK, en ökning med 34 procent. Totalt under första halvåret ökade orderingången till 40 152 (30 097) KSEK, en ökning med 33 procent. Orderingången har ökat kraftigt under en längre tid och uppgick under de senaste 12 månaderna till 71 922 KSEK, jämfört med 47 739 KSEK två år tidigare, vilket motsvarar en ökning med 51 procent på två år.

Vi ser en allt högre efterfrågan på våra Egenutvecklade Produkter och orderingången i dotterbolaget Kentima AB, som i huvudsak består av Egenutvecklade Produkter, uppgick under Q2 till 9 805 (6 976) KSEK, en ökning med 41 procent. Försäljningen av Egenutvecklade Produkter uppgick till 8 989 (7 421) KSEK, en ökning med 21 procent. Försäljningen av Egenutvecklade Produkter under den senaste 12-månaders perioden uppgick till rekordhöga 30 488 (26 793) KSEK, en ökning med 14 procent.

Bruttovinsten blev den högsta någonsin för perioden april-juni och uppgick till 9 844 (8 819) KSEK, en ökning med 12 procent. Under den senaste 12-månadersperioden har bruttovinsten ökat till 37 039 (30 934) KSEK, en ökning med 20 procent jämfört med föregående 12-månadersperioden.

För att kunna växa som bolag och möta framtidens utmaningar har vi de senaste åren genomfört stora och offensiva satsningar inom produktutveckling. Under Q2 påverkades resultatet av kostnader för olika framtidsatsningar, såsom ökade personalkostnader och ökade kostnader för utveckling, samt stigande priser på minnen, lagringsmedia och andra elektronikkomponenter.

Vi har en stor framtidstro och med attraktiva produkter i portföljen inom två tillväxtområden, utökad säljorganisation, ökat intresse för våra produkter och ett förbättrat konjunkturläge gör vi bedömningen att Kentima kommer ha en betydande tillväxt under de kommande åren.”

INNEHÅLLSFÖRTECKNING

SIDAN 1	Q1-Q2 2026 I SAMMANDRAG
SIDAN 2	INNEHÅLLSFÖRTECKNING

VD HAR ORDET & EKONOMISK UTVECKLING I DIAGRAM

SIDAN 3	VD HAR ORDET
SIDAN 6	DIAGRAM, KONCERNOMSÄTTNING, BRUTTOVINST OCH BRUTTOMARGINAL
SIDAN 7	DIAGRAM, RESULTAT – EBITDA OCH EBIT
SIDAN 8	DIAGRAM, EGENUTVECKLADE PRODUKTER

AKTUELLT FÖR AFFÄRSOMRÅDEN & AFFÄRSMODELL

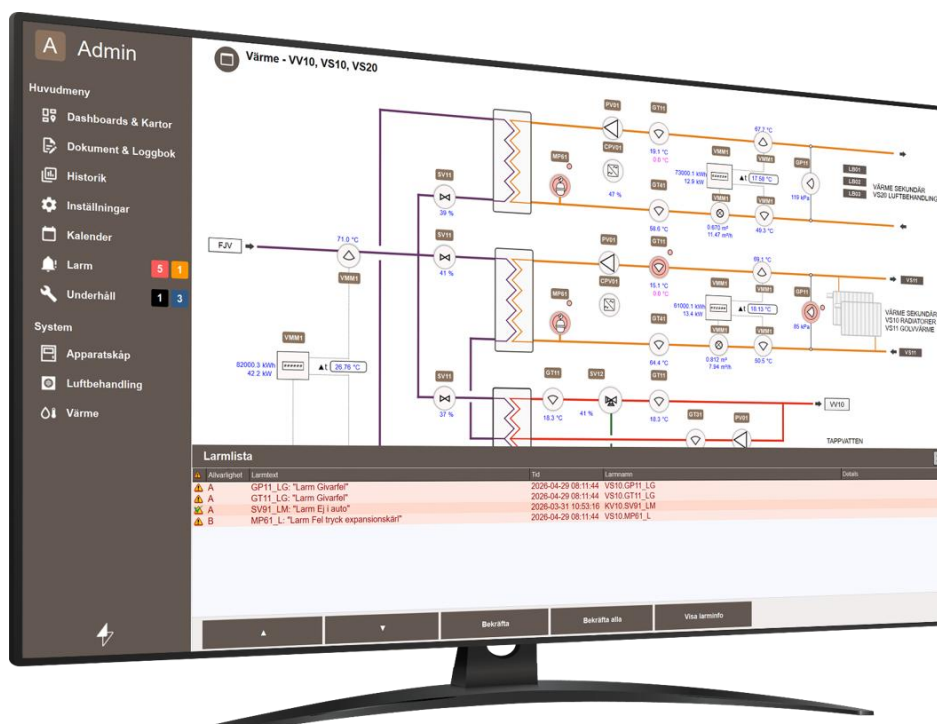
SIDAN 9	AFFÄRSOMRÅDE AUTOMATION
SIDAN 11	AFFÄRSOMRÅDE SÄKERHET
SIDAN 13	AFFÄRSOMRÅDE KUNDANPASSADE STYRSYSTEM
SIDAN 14	AFFÄRSMODELL OCH SNABBFAKTA

VÄSENTLIGA HÄNDELSE, VERKSAMHETSRAPPORT OCH KONTAKT

SIDAN 15	VÄSENTLIGA HÄNDELSE Q1-Q2 JANUARI-JUNI 2026
SIDAN 16	VERKSAMHETSRAPPORT Q1-Q2 JANUARI-JUNI 2026
SIDAN 17	KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSBREV, ÖVRIGT

Q1-Q2 2026 I SIFFROR

SIDAN 18	KONCERNENS RESULTATRÄKNING
SIDAN 19	KONCERNENS BALANSRÄKNING, FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL
SIDAN 21	MODERBOLAGETS RESULTAT- OCH BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG
SIDAN 22	KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS
SIDAN 23	KONCERNENS NYCKELTAL



Under andra kvartalet 2026 fortsatte vi våra offensiva framtidssatsningar, en viktig del i vår långsiktiga strategi att skapa de bästa förutsättningarna för en fortsatt expansiv försäljningstillväxt för våra Egenutvecklade Produkter. Under Q2 förstärkte vi vår organisation med flera nya medarbetare, vi intensifierade vår produktutveckling och genomförde en viktig lansering av vårt koncept inom fastighetsautomation, WideQuick BMS 2026.1. Med en förstärkt säljorganisation ökade vi det senaste kvartalet vår marknadsnärvaro och antalet försäljningsaktiviteter kraftigt. Intresset för våra produkter och tjänster fortsätter att öka vilket bland annat återspeglas i en kraftigt ökad orderingång.

Vi befinner oss i en spännande och expansiv fas där intresset och efterfrågan på våra produkter ökar kraftigt. Under det första halvåret har vi utökat organisationen genom rekryteringar till flera olika avdelningar, samtidigt som produktutvecklingen fortlöpt enligt plan med flera framgångsrika produktlanseringar. Vår strategi bygger på en organisk tillväxt, framför allt inom våra Egenutvecklade Produkter, där vi balanserar våra tillväxtinvesteringar mot ökade försäljningsintäkter.

Vi fokuserar på att göra värdeskapande investeringar som ger långsiktig tillväxt. Målet är att förstärka organisationen, öka orderingången, öka koncernomsättningen och säkerställa ett tillfredsställande resultat för räkenskapsåret 2026, samtidigt som vi skapar förutsättningar för en betydande ökning av koncernomsättningen och ett kraftigt förbättrat resultat från och med 2027. Det andra kvartalet präglades av kapitaltunga och långsiktiga investeringar. Trots detta visar perioden återigen på verksamhetens skalbarhet och vår förmåga att kombinera expansion med bibehållen lönsamhet.

Kraftigt ökad orderingång

Kentima fortsätter utvecklas positivt och orderingången ökade under Q2 till 18 767 (13 988) KSEK, en ökning med 34 procent. Totalt under första halvåret ökade orderingången till 40 152 (30 097) KSEK, en ökning med 33 procent. Bland annat erhöll vi flera viktiga och betydelsefulla beställningar inom området fastighetsautomation för leverans av våra WideQuick operatörsenheter med vårt WideQuick BMS-koncept.

Ökad koncernomsättning

Under Q2 ökade koncernomsättningen till 18 958 (18 008) KSEK, en ökning med 5 procent. Under Q2 föregående år påverkades koncernomsättningen positivt med 3 798 KSEK av den stora beställningen vi erhöll inom affärsområdet Säkerhet under 2024, på 10,8 MSEK. Under Q2 2026 påverkade den endast koncernomsättningen med 244 KSEK. Detta innebär att om den stora beställningen exkluderas, ökade koncernomsättningen med 4 504 KSEK under Q2, vilket motsvarar en ökning på 32 procent.

Organisationen har förstärkts med flera nya medarbetare

Vi har successivt förstärkt vårt erbjudande till marknaden och därför har det varit rätt läge utöka organisationen med flera nya medarbetare. Under Q2 har vi förstärkt säljorganisationen, produktionsavdelningarna samt vår produktion. Totalt har vi under första halvåret utökat organisationen med 5 nya medarbetare, vilket motsvarar en ökning av personalstyrkan med ca 15 procent. Vi har dessutom anställt ytterligare en programmerare som kommer att påbörja sin anställning den 1 oktober 2026.

En utökad organisation och en allt större användning av olika AI-verktyg ökar vår effektivitet och förhöjer produktiviteten, främst inom de avdelningar där arbetet är starkt framtidsorienterat. Avsikten är att fortsätta förstärka säljorganisationen med fler medarbetare under 2026/2027. Ett starkare erbjudande till marknaden i kombination med en utökad säljorganisation och en ökad marknadsnärvaro kommer accelerera bolagets expansion och tillväxt, framför allt under 2027 och framåt.

Rekordhög bruttovinst för Q2

Bruttovinsten blev den högsta någonsin för perioden april-juni och uppgick till 9 844 (8 819) KSEK, en ökning med 12 procent. Under den senaste 12-månadersperioden har bruttovinsten ökat till 37 039 (30 934) KSEK, en ökning med 20 procent jämfört med föregående 12-månadersperioden.

Vi har ett stort fokus på bruttovinsten eftersom vår avsikt är att tillväxten ska ske med egna medel genom att vi balanserar våra investeringar mot ökade försäljningsintäkter samtidigt som vi säkerställer ett tillfredsställande resultat.

Resultatet påverkades av kostnader för olika framtidssatsningar

Resultatet under Q2 påverkades av ökade personalkostnader, ökade kostnader för utveckling samt stigande priser på minnen, lagringsmedia och andra elektronikkomponenter. Personalkostnaderna ökade under Q2 till 7 156 (5 683) KSEK, en ökning med 1 473 KSEK. Under Q2 uppgick EBITDA-resultatet till 1 385 (2 500) KSEK och rörelseresultatet uppgick till 233 (1 412) KSEK. Den 1 juli genomförde vi ytterligare en särskild prisökning på vissa artiklar för att kompensera oss för kraftigt stigande priser på framför allt minnen och lagringsmedia.

Kraftigt ökad orderingång Egenutvecklade Produkter

Försäljningen av Egenutvecklade Produkter uppgick under Q2 till 8 989 (7 421) KSEK, en ökning med 21 procent. Försäljningen av Egenutvecklade Produkter under den senaste 12-månaders perioden uppgick till rekordhöga 30 488 (26 793) KSEK, en ökning med 14 procent.

Vi ser en allt högre efterfrågan på våra Egenutvecklade Produkter och orderingången i dotterbolaget Kentima AB, som i huvudsak består av Egenutvecklade Produkter, uppgick under Q2 till 9 805 (6 976) KSEK, en ökning med 41 procent.

Vi är övertygade om att ett allt starkare erbjudande till marknaden, en utökad säljorganisation och ett ännu större kundfokus och marknadsnärvaro kommer accelerera försäljningen av Egenutvecklade Produkter. Den ökade försäljningen av Egenutvecklade Produkter kommer gradvis skapa en ännu större hävstångseffekt på resultatet eftersom det finns stora skalfördelar när vi expanderar verksamheten och har med oss våra två attraktiva mjukvaror i portföljen.

Marknaden – Stort intresse för våra produkter

Efterfrågan på våra produkter ökar inom samtliga affärsområden och vi fortsätter att öka våra marknadsandelar inom flera olika marknadssegment.

Den ökade efterfrågan återspeglas i den höga orderingången under första halvåret, som uppgick till 40 152 (30 097) KSEK, en ökning med 33 procent. Orderingången har ökat kraftigt under en längre tid och uppgick under de senaste 12 månaderna till 71 922 KSEK, jämfört med 47 739 KSEK två år tidigare, vilket motsvarar en ökning med 51 procent på två år.

Vi ser fortsatt en allt högre investeringsvilja från kunder som tidigare varit mer avvaktande. Vår bedömning är att konjunkturen och marknadsläget

inom automations- och säkerhetsområdet successivt kommer förbättras parallellt med ett fortsatt ökat intresse för våra produkter. Vi för kontinuerligt diskussioner med systemintegratörer och deras slutkunder gällande nya spännande projekt som har relativt stor potential för oss, både beloppsmässigt och ur referenshänseende. Det rör bland annat stora projekt där det är långa beslutsprocesser och projekten berör breda områden som infrastruktur, fastighetsautomation och säkerhet.

Ny betydande order inom fastighetsautomation

Den 7 maj 2026 erhöll vi ännu en betydande order inom affärsområdet Automation. Beställningen kom från Nordomatic AB, som är partner till Kentima, och avser bolagets operatörsenheter, WideQuick HMI Panels med vårt koncept för fastighetsautomation WideQuick BMS. Ordervärdet uppgick till drygt 1,4 MSEK och kommer levereras till ett tunnelbaneprojekt i samband med utbyggnaden av Stockholms tunnelbana. Tillsammans med överordnande system kommer enheterna övervaka och säkerställa HVAC-funktioner (Heating, Ventilation and Air Conditioning) i olika byggnader som tillhör tunnlar. Leveranserna planeras ske under Q3-Q4 2026 samt Q1-Q2 2027.

Viktig lansering av WideQuick BMS (Building Management System)

Under Q2 lanserade vi vårt nya koncept för fastighetsautomation, WideQuick BMS 2026.1. Det är en strategisk lansering för Kentima som tillsammans med lanseringen av WideQuick HMI/SCADA 14.0 under 2025 markerar en viktig milstolpe för vår för vår framtida tillväxt inom affärsområdet Automation, då flera av de nya funktionerna i WideQuick BMS även kommer att återfinnas i kommande versioner av WideQuick MOD och WideQuick WWT, som lanseras under hösten 2026.

Det nya WideQuick BMS-konceptet är en innovation inom fastighetsövervakning och resultatet av ett mycket omfattande utvecklingsarbete. Tillsammans med utvecklingen av WideQuick HMI/SCADA 14.0, har vi under de senaste fyra åren återinvesterat över 20 MSEK för att kunna erbjuda marknaden den här kraftfulla lösningen för fastighetsautomation.

WideQuick BMS används främst för att övervaka, kontrollera och säkerställa fastigheternas funktioner för värme, ventilation och kyla, men även flera andra funktioner i en fastighet. Med vårt nya BMS-koncept ger vi fastighetsägare möjlighet att investera i ett modernt, flexibelt, fabrikatsberoende, säkert och skalbart övervakningssystem som optimerar driften, hjälper fastighetsägaren att uppnå uppsatta miljömål, reducerar energiförbrukningen och minskar de totala driftskostnaderna.

Det nya BMS-konceptet är en applikation utvecklad för att fungera lika bra som ett lokalt HMI placerat i en enskild fastighet, som ett centralt SCADA för övervakning av ett helt fastighetsbestånd. WideQuick BMS kan byggas upp som ett helt kluster av samverkande applikationer för att övervaka mycket stora fastighetsbestånd.

Vi ser framgent en betydande tillväxt inom fastighetsautomation. WideQuick BMS ska vara det självklara valet att använda i stora projekt inom fastighetsautomation där hela fastighetsbestånd ska övervakas centralt. Genom att det i WideQuick 2026.1 erbjuds enklare konfigurerings- och kraftfullare funktioner, stora kommunikationsmöjligheter samt stöd för containers och molnlösningar öppnas det upp helt nya möjligheter på den svenska marknaden och exportmarknaden.

Stora investeringar i produktutveckling som ger skalfördelar

Under Q2 uppgick våra kostnader för produktutveckling till 2 991 KSEK. Av dessa utvecklingskostnader aktiverades 1 690 KSEK vilket gjorde att våra satsningar inom produktutveckling belastade resultatet under Q2 med 1 301 KSEK.

För att kunna växa som bolag och möta framtidens utmaningar har vi de senaste åren genomfört stora och offensiva satsningar inom produktutveckling. Samtidigt har vi successivt även förstärkt vår organisation genom att anställa fler civilingenjörer på våra produktavdelningar inom Automation och Säkerhet. Produktavdelningarna samverkar med våra utvecklingsavdelningar genom att tillsammans utveckla och förstärka hela vårt erbjudande samt rikta det mot olika branscher, segment och användningsområden bland annat genom att ta fram olika koncept och lösningar. Därigenom tydliggörs produkternas värde för användarna inom olika marknadssegment. Produktavdelningarnas uppgift är också att stärka våra kundrelationer och öka kompetensen hos våra kunder genom att erbjuda en mycket hög kvalitet på support och utbildningar samt utföra avancerade spetskonsultinguppdrag.

Ökade intäkter för prenumerationsbaserade licenser

Våra intäkter från prenumerationsbaserade licenser har ökat under det senaste halvåret, främst genom en ökad försäljning av Ethiris VMS Universal-licenser. Genom lanseringen av WideQuick BMS kommer andel prenumerationsbaserade intäkter att öka framöver eftersom vi kommer sälja fler WideQuick HMI/SCADA Universal-licenser, och på lång sikt innebär det att bolaget får ökad finansiell förutsägbarhet och stabilitet.

Riskspridning

En viktig fördel Kentima har som bolag, när konjunkturen och världsläget är instabilt, är vår riskspridning. Även om vi idag är ett mindre bolag så är vi verksamma inom tre olika affärsområden där vi sammanlagt erbjuder sju olika produktområden. Vi har också stor riskspridning på kundsidan då vår försäljning är fördelad på ett stort antal kunder, främst systemintegratörer och maskintillverkare. Under Q2 2026 hade vi 150 olika köpande kunder, en stabil och hög nivå. Riskspridningen är dessutom stor i slutkundsledet där våra produkter inom automation och säkerhet används inom en mängd olika branscher och områden som till exempel; gruvor, flygplatser, fastigheter, VA-anläggningar, industri- och processanläggningar, hamnar, köpcentrum, transportterminaler, maskinstyrning, livsmedelsindustrier, idrottsarenor, skolor, butiker, sjukhus, järnvägsstationer, trafiksystem, tunnelbanor och domstolar.

Stabil utveckling av lagervärde, kassaflöde och likviditet

Under Q2 2026 ökade vi våra lagernivåer med 2 412 KSEK, jämfört med 2026-03-31. En grundläggande anledning till att vi ökar våra lagernivåer är att vi framöver ser en allt större efterfrågan på våra produkter och att vi vill säkerställa vår leveranskapacitet och vårt behov av elektronikkomponenter till vår produktion.

Dessutom blir leveranstiden på minnen, lagringsmedia och övriga elektronikkomponenter allt längre samtidigt som det finns en stor osäkerhet gällande tillverkarnas leveransförmåga. Vid utgången av Q2 uppgick lagervärdet till 15 917 (14 675) KSEK, en ökning med 1 242 KSEK jämfört med för ett år sedan och en ökning med 3 114 KSEK jämfört med 2025-12-31, då lagret uppgick till 12 803 KSEK.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under 2026-04-01 – 2026-06-30 till -31 (1 584) KSEK, samtidigt som det totala kassaflödet uppgick till -349 (-83) KSEK. Bolagets likvida medel uppgick 2026-06-30 till 5 100 (664) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 4 968 (624) KSEK. Utgående kundfordringar vid periodens slut uppgick till 6 611 (10 767) KSEK. Vår bedömning är att bolagets likviditet successivt kommer att förstärkas även om ökade lagernivåer kan komma att påverka likviditeten negativt de närmaste kvartalen.

Incitamentsprogram för personalen

På årsstämman som hölls den 11 maj 2026 togs beslut om att införa ett incitamentsprogram för personalen genom att erbjuda samtliga anställda i Kentima möjlighet att förvärva teckningsoptioner. Årsstämman beslutade enligt styrelsens förslag att personalen skulle erbjudas att totalt förvärva 810 000 teckningsoptioner.

Teckningsoptionerna emitterades till en premie motsvarande marknadsvärdet beräknat enligt Black & Scholes optionsvärderingsformel, optionspremien bestämdes enligt denna formel till 0,26 SEK per teckningsoption. Varje teckningsoption kan utnyttjas för nyteckning av B-aktier under en 30-dagarsperiod efter offentliggörandet av delårsrapporten för andra kvartalet 2029, vilken beräknas inträffa under augusti – september 2029. Teckningskursen kommer vara 3,99 SEK, vilket motsvarar 150 procent av den volymviktade genomsnittskursen beräknad som ett genomsnitt av den för aktien i bolaget på Nasdaq First North Growth Markets officiella kurslista noterade dagliga volymviktade betalkursen under 20 handelsdagar med början den 11 maj 2026.

Tilldelningen genomfördes enligt styrelsens beslut den 7 juli 2026. Totalt tilldelades personalen 719 000 teckningsoptioner, vilket är 89 procent av teckningsoptionerna som erbjöds personalen. De som tecknat sig är bland annat jag som VD, vår CFO och försäljningschef samt andra avdelningschefer och nyckelpersoner i enlighet med programmets villkor.

Det känns fantastiskt roligt att det blev ett så stort intresse och engagemang för programmet. Våra medarbetare är en avgörande del av bolagets fortsatta utveckling, och incitamentsprogrammet stärker de gemensamma drivkrafterna att skapa långsiktigt värde för samtliga aktieägare.

Vår exportsatsning

Exportsatsningen kommer ske gradvis och vi fortsätter vårt förberedande arbete inom olika avdelningar. Våra produkter används redan i flera stora projekt i Europa men även i några projekt i Asien och i Afrika. För närvarande exporterar vi våra produkter i en begränsad omfattning till närmare tjugo olika systemintegratorer i 14 länder, främst i Europa.

Vårt arbete mot exportmarknaden sker successivt och med egna medel. Vi kommer under 2027 inleda en betydligt mer intensifierad exportsatsning med vår befintliga organisation och därefter kommer vi successivt avsätta större resurser samt förstärka säljorganisationen. Eftersom våra produkter sedan många år redan säljs till den internationella marknaden, både via svenska exportföretag och via direkt försäljning från oss har vi en stabil plattform som vi bygger vidare på och som vi nu förstärker.

Även om vi enbart befinner oss i en förberedande fas av exportsatsningen ser vi redan nu en positiv effekt av vårt förberedande arbete och den fakturerade försäljningen direkt ut till exportmarknaden uppgick under de senaste 12 månaderna till 3 007 (2 610) KSEK, en ökning med 15 procent jämfört med samma period föregående år. Detta är mycket blygsamma nivåer jämfört med den stora försäljningspotential som finns för våra produkter på den internationella marknaden och vi är övertygade om att vår kommande intensifierade exportsatsning kommer att ge en stor hävstångseffekt på försäljningstillväxten.

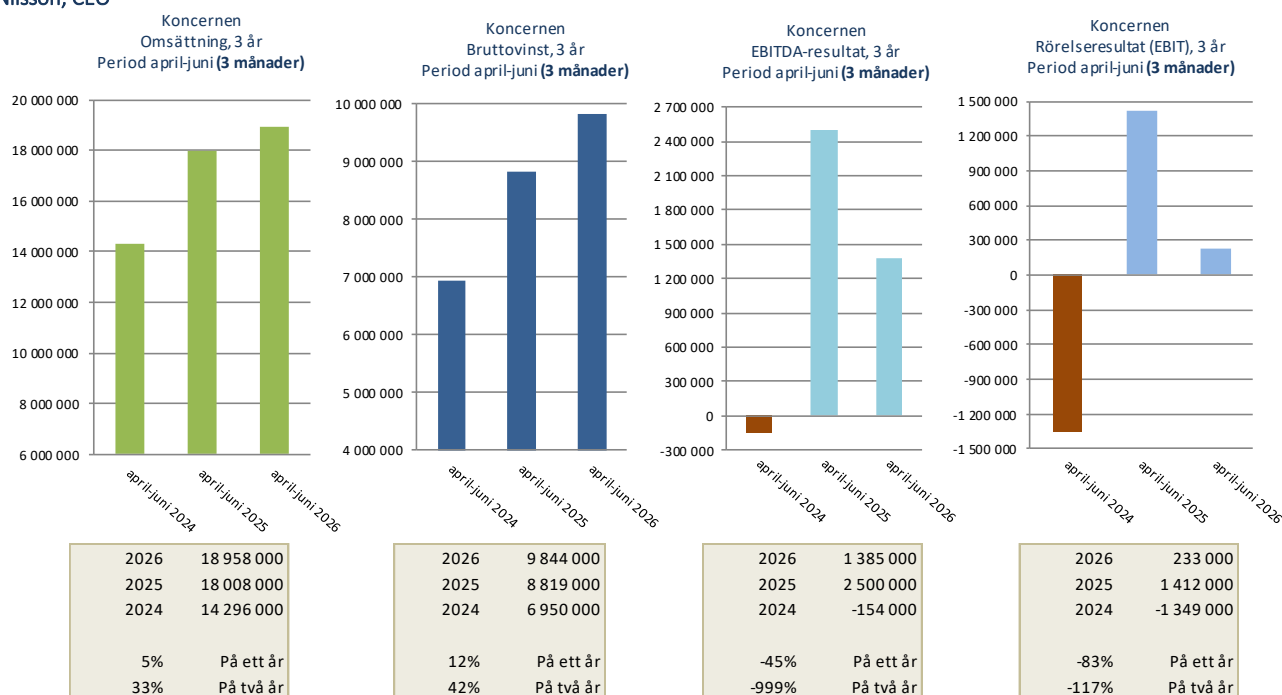
"Jag är övertygad om att det långsiktigt är en vinnande strategi att göra stora framtidssatsningar inom produktutveckling, parallellt med att vi utvecklar unika lösningar och koncept som förenklar användandet av våra produkter inom specifika branscher. Detta tillsammans med att vi erbjuder kompletta system är helt rätt väg framåt för att stärka vår marknadsposition på automations- och säkerhetsmarknaden ytterligare.

Vi kommer successivt även satsa allt större resurser på försäljning, marknadsföring och en intensifierad exportsatsning. Jag ser en kraftig tillväxtpotential för våra mjukvaror Ethesis VMS och WideQuick HMI/SCADA. Försäljningen av mjukvarorna kommer fortsätta accelerera med hjälp av våra nya koncept och lösningar inom automation, samt våra helhetslösningar inom videoövervakning.

Som VD och huvudägare ser jag långsiktigt på alla beslut vi tar och de olika aktiviteter vi genomför. Vi har en väl fungerande organisation med kunniga och engagerade medarbetare som med stort engagemang omvandlar innovativa idéer till attraktiva produkter och unika lösningar.

Vi ser mycket positivt på 2026 och framtiden. Med attraktiva produkter i portföljen inom två tillväxtområden, utökad säljorganisation, ökat intresse för våra produkter och ett förbättrat konjunkturläge gör vi bedömningen att Kentima kommer ha en betydande tillväxt under de kommande åren, där både koncernsättning och försäljning av Egenutvecklade Produkter ökar kraftigt, samtidigt som vi successivt ökar lönsamhetsgraden och förbättrar resultatet."

Kent Nilsson, CEO



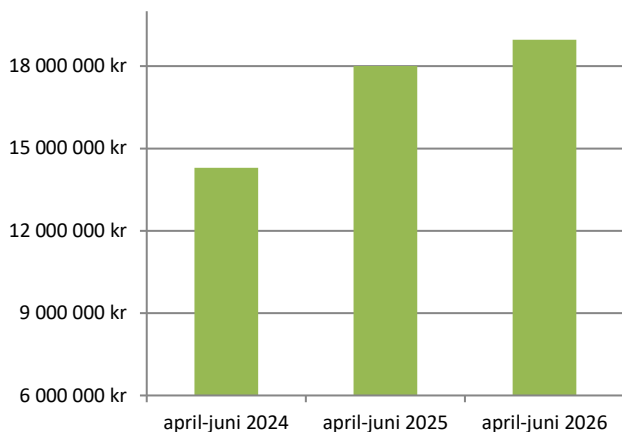
KONCERNOMSÄTTNING, BRUTTOVINST OCH BRUTTOMARGINAL

Koncernomsättning

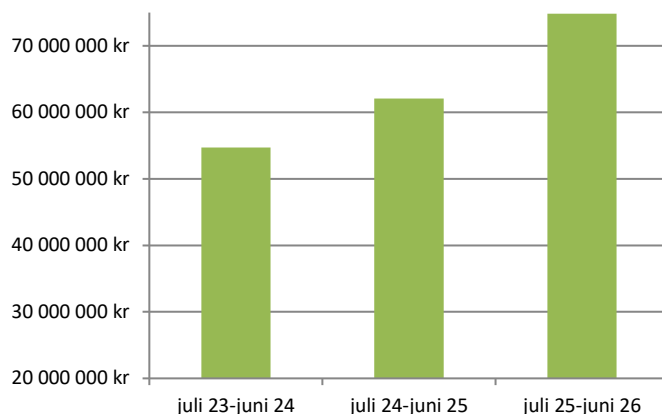
Koncernomsättningen uppgick under Q2 till 18 958 (18 008) KSEK, en ökning med 950 KSEK och 5 procent.

Under en 12-månadersperiod, juli 2025 - juni 2026, uppgick koncernomsättningen till 74 846 (62 082) KSEK, en ökning med 12 764 KSEK och 21 procent.

Koncernen - Omsättning, 3 år
Period april-juni (3 månader)



Koncernen - Omsättning, 3 år
Period juli-juni (12 månader)

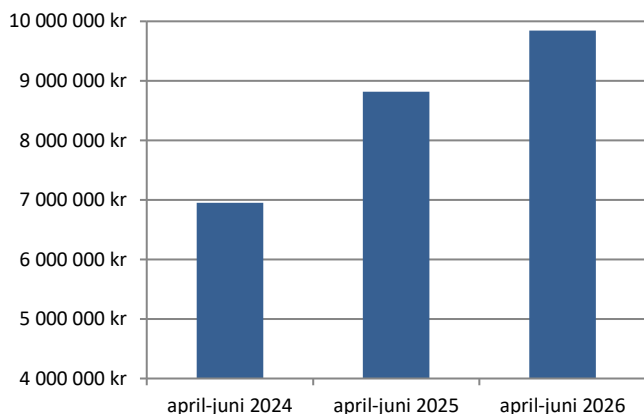


Bruttovinst och bruttomarginal

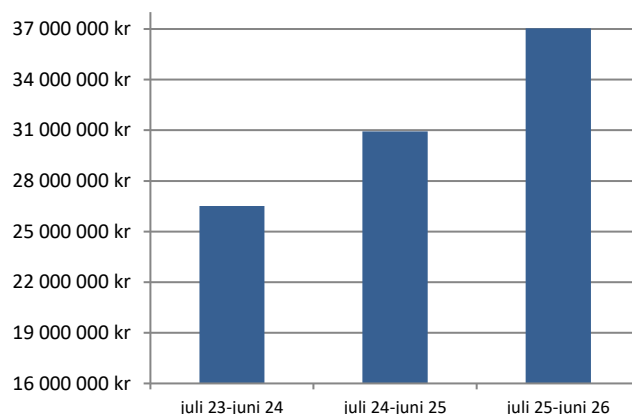
Koncernens bruttovinst uppgick under Q2 till 9 844 (8 819) KSEK, en uppgång med 1 025 KSEK och 12 procent.

Under en 12-månadersperiod, juli 2025 - juni 2026, uppgick bruttovinsten till 37 039 (30 934) KSEK, en ökning med 6 105 KSEK och 20 procent. Bruttomarginalen under Q2 uppgick till 52 (49) procent.

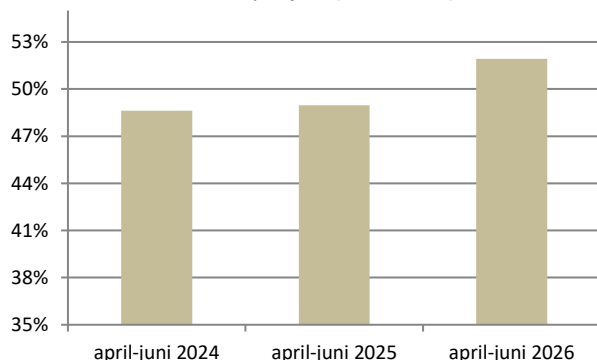
Koncernen - Bruttovinst, 3 år
Period april-juni (3 månader)



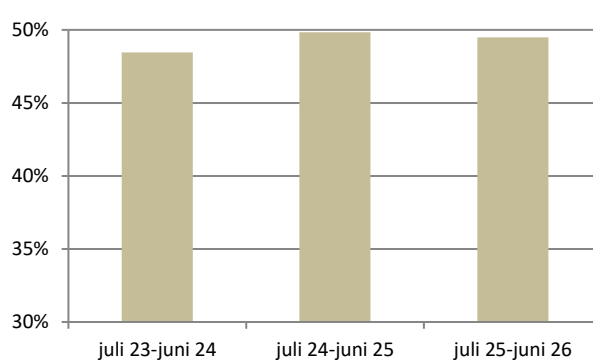
Koncernen - Bruttovinst, 3 år
Period juli-juni (12 månader)



Koncernen - Bruttomarginal, 3 år
Period april-juni (3 månader)



Koncernen - Bruttomarginal, 3 år
Period juli-juni (12 månader)



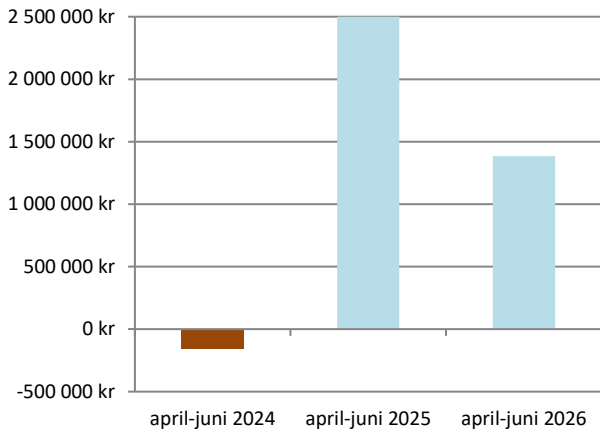
RESULTAT – EBITDA OCH EBIT

EBITDA-resultat

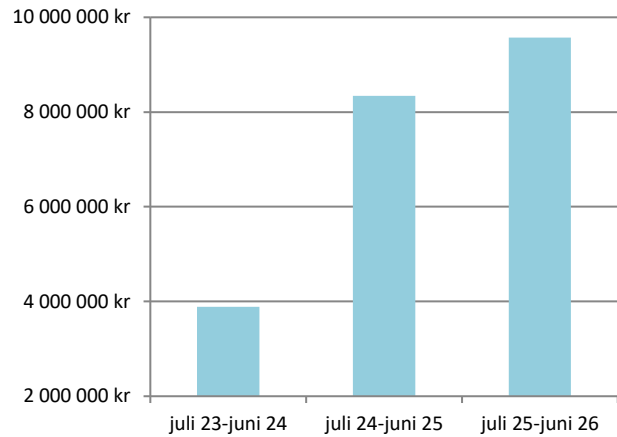
Koncernens EBITDA-resultat uppgick under Q2 till 1 385 (2 500) KSEK, en nedgång med 1 115 KSEK och 45 procent.

Under en 12-månadersperiod, juli 2025 - juni 2026, uppgick EBITDA-resultatet till 9 572 (8 339) KSEK, en ökning med 1 233 KSEK och 15 procent.

Koncernen - EBITDA-resultat, 3 år
Period april-juni (3 månader)



Koncernen - EBITDA-resultat, 3 år
Period juli-juni (12 månader)

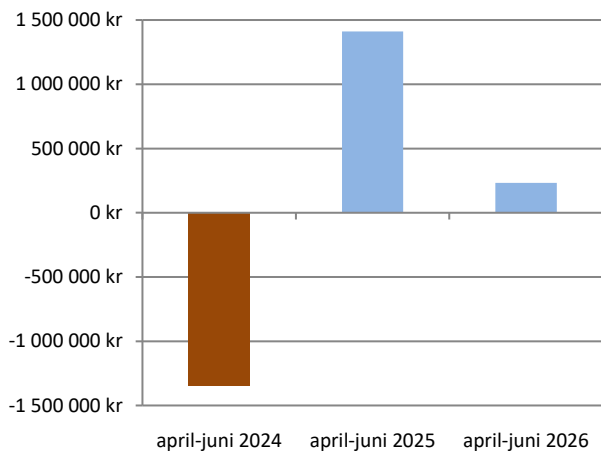


EBIT-resultat

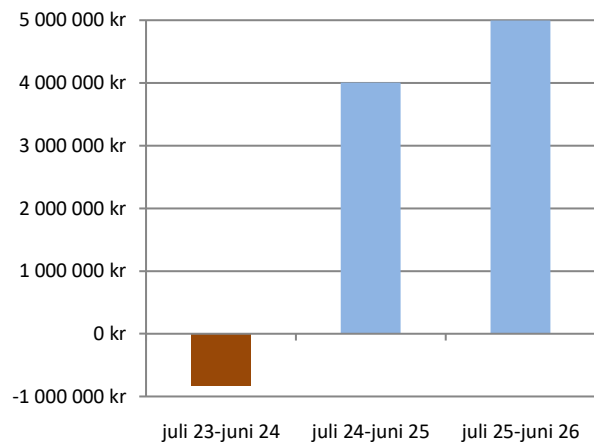
Koncernens EBIT-resultat uppgick under Q2 till 233 (1 412) KSEK, en nedgång med 1 179 KSEK och 84 procent.

Under en 12-månadersperiod, juli 2025 - juni 2026, uppgick EBIT-resultatet till 4 996 (4 003) KSEK, en ökning med 993 KSEK och 25 procent.

Koncernen - Rörelseresultat (EBIT) 3 år
Period april-juni (3 månader)



Koncernen - Rörelseresultat (EBIT) 3 år
Period juli-juni (12 månader)

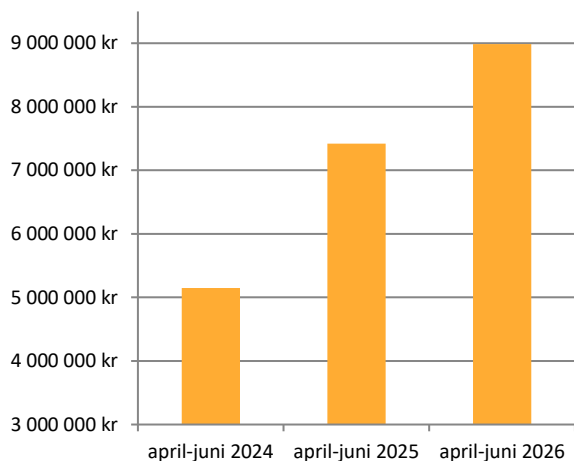


DOTTERBOLAGET KENTIMA AB - EGENUTVECKLADE PRODUKTER

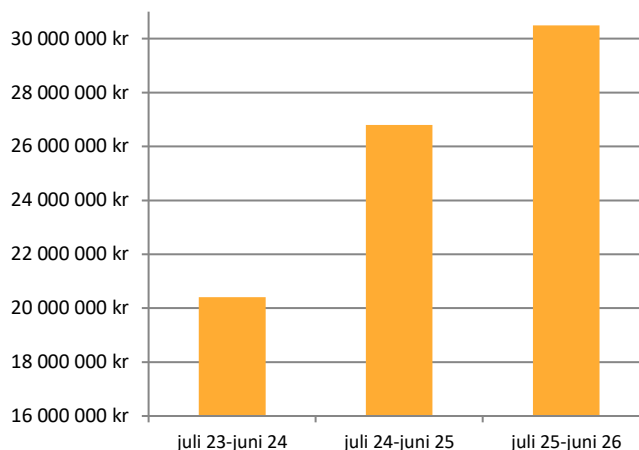
Försäljningen av Egenutvecklade Produkter uppgick under Q2 till 8 989 (7 421) KSEK, en uppgång med 1 568 KSEK och 21 procent.

Under en 12-månadersperiod, juli 2025 - juni 2026 uppgick försäljningen av Egenutvecklade Produkter till 30 448 (26 793) KSEK, en ökning med 3 695 KSEK och 14 procent.

Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 3 år
Period april-juni (3 månader)

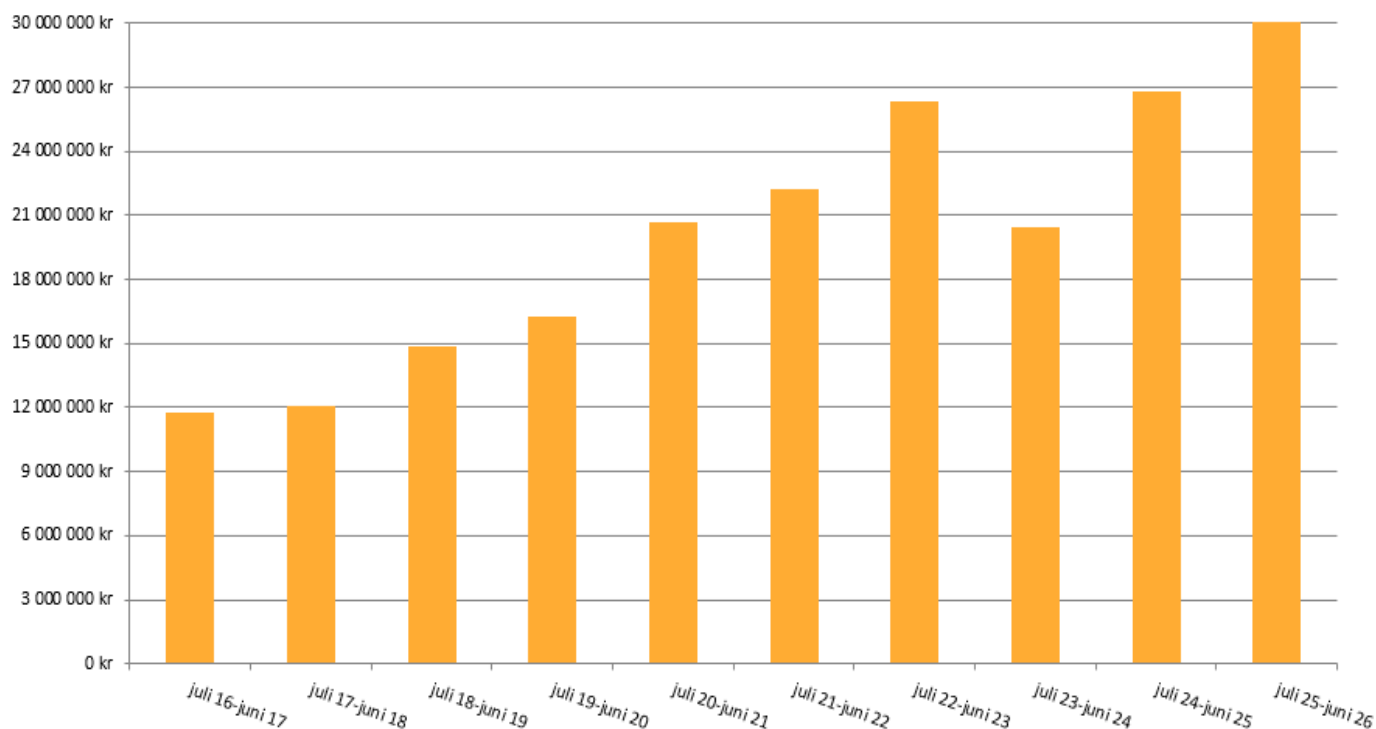


Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 3 år
Period juli-juni (12 månader)



Diagrammet nedan visar försäljningsutvecklingen inom Egenutvecklade Produkter under de senaste 10 åren.

Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 10 år
Period juli-juni (12 månader)



AFFÄRSOMRÅDE AUTOMATION

Automation – Produktområden inom affärsområdet

- HMI/SCADA Software – WideQuick® HMI/SCADA
- HMI Products – WideQuick® HMI Panels, WideQuick® HMI Boxes
- Industrial Computers – OE Panel PC, OE Box PC

Automation - Kort beskrivning av affärsområdet

Inom affärsområdet Automation utvecklar, tillverkar och säljer vi produkter inom tre produktområden. Samtliga produktområden utgör viktiga delar inom området industriell automation och används vid övervakning och kontroll av till exempel maskiner, tillverknings- och processindustri, fastighetsautomation, VA-anläggningar, infrastruktur och system för energiförsörjning. Vi investerar och satsar kontinuerligt stora resurser på produktutveckling inom affärsområdet och våra automationsprodukter riktar sig mot flera olika marknadssegment. Allt tyder på att marknaden för automationsprodukter kommer utvecklas positivt under lång tid framöver och vi ser mycket stora tillväxtpotentialer inom affärsområdet Automation.

Automation - Produktnyheter under Q2

Under Q2 lanserade vi vårt nya koncept för fastighetsautomation, WideQuick BMS 2026.1. Det är en strategisk lansering för Kentima som tillsammans med lanseringen av WideQuick HMI/SCADA 14.0 under 2025 markerar en viktig milstolpe för vår för vår framtida tillväxt inom affärsområdet Automation, då flera av de nya funktionerna i WideQuick BMS även kommer att återfinnas i kommande versionerna av WideQuick MOD och WideQuick WWT, som vi lanserar under hösten.

Det är en stor fördel att vår erbjudande inom HMI/SCADA har en tydlig modulär struktur, byggd för framtiden. Alla våra olika branschriktade koncept, WideQuick BMS (Building Management System), WideQuick WWT (Water & Wastewater Treatment) och kommande WideQuick INM (Industry & Machine) är baserade på vårt ramverk WideQuick MOD (Modular Framework). Ramverket är i sin tur uppbyggt med vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA. Genom att bygga upp vårt erbjudande enligt den här modellen erbjuder vi våra systemintegratörer kraftfulla verktyg som reducerar projekttiden samtidigt som vi ger dem maximal flexibilitet att bygga upp önskade lösningar till slutkunderna.

WideQuick BMS används främst för att övervaka, kontrollera och säkerställa fastigheternas funktioner för värme, ventilation och kyla, men även flera andra funktioner i en fastighet. Med vårt nya BMS-koncept ger vi fastighetsägare möjlighet att investera i ett modernt, flexibelt, fabrikatsoberoende, säkert och skalbart övervakningssystem som optimerar driften, hjälper fastighetsägaren att uppnå uppsatta miljömål, reducerar energiförbrukningen och minskar de totala driftskostnaderna.

Konceptet är en applikation utvecklad för att fungera lika bra som ett lokalt HMI placerat i en enskild fastighet, som ett centralt SCADA för övervakning av ett helt fastighetsbestånd. WideQuick BMS kan byggas upp som ett helt kluster av samverkande applikationer för att övervaka mycket stora fastighetsbestånd. Konceptet innehåller mängder av funktioner som är specifikt framtagna för att skapa en optimal och kostnadseffektiv övervakning av fastigheter, dessutom finns all funktionalitet i WideQuick MOD tillgänglig.

Vårt nya BMS-koncept är enklare att konfigurera och använda för både systemintegratörer och driftspersonal hos fastighetsägarna. Dessutom har WideQuick stora möjligheter att kommunicera med fastighetens olika system via Modbus, OPC DA, OPC UA, BACnet och MQTT. Det som också gör vårt BMS-konceptet unikt är att det finns en betydligt större inbyggd flexibilitet i systemet jämfört med konkurrerande produkter. Sammantaget erbjuder vi ett system som ger systemintegratören möjlighet att snabbt ta fram lösningarna som fastighetsägarna önskar.

WideQuick BMS ska vara det självklara valet att använda i stora projekt inom fastighetsautomation där hela fastighetsbestånd ska övervakas centralt. Genom att det WideQuick 2026.1 erbjuder enklare konfigurering, fler och kraftfullare funktioner, stora kommunikationsmöjligheter samt stöd för containers och molnlösningar öppnas det upp helt nya möjligheter på den svenska marknaden och exportmarknaden.

Automation – WideQuick HMI/SCADA

Vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA är en mycket viktig produkt för affärsområdet Automation och den framtida tillväxten för Kentima. WideQuick HMI/SCADA används för att skapa system som övervakar och styr till exempel process- och tillverkningsindustrier, maskiner, VA-anläggningar och fastigheter. Vår målsättning är att WideQuick ska vara en attraktiv mjukvara, med unika funktioner och ett brett användningsområde där systemintegratören med hjälp av WideQuick Designer effektivt ska kunna konfigurera och ta fram applikationer oberoende av objektet som ska styras och övervakas. Mjukvaran används idag av flera välkända företag, både systemintegratörer, OEM kunder och slutanvändare, till exempel Bravida, Elajo, Granitor, NCC, Nibe, Nordomatic, Sandvik, SSAB och Valmet.

För att WideQuick ska vara ett attraktivt alternativ även för mycket stora system, molnapplikationer och samtidigt kunna kommunicera och integreras med ännu fler system tog vi för några år sedan ett antal viktiga beslut. Vi insåg att vi behövde ta fram en mycket omfattande version som innehöll mycket ny och avancerad funktionalitet inom flera olika områden. Ett av besluten var därför att utveckla en större version parallellt med andra versioner. Det innebar att vi utvecklade version 14.0 samtidigt som vi utvecklade version 12.0, 12.2, 13.0, 13.2 och 13.4. Anledningen till att vi valde att utveckla version 14.0 parallellt med andra versioner var omfattningen på den versionen.

Vi har aldrig tidigare tillfört en version så mycket ny funktionalitet som vi gjorde i version 14.0. Under Q2 2025 lanserade vi WideQuick HMI/SCADA 14.0. Kostnaden för att utveckla enbart version 14.0 uppgick till närmare 10 MSEK. Den nya version av WideQuick HMI/SCADA är tillsammans med våra nya koncept WideQuick BMS, WideQuick MOD, WideQuick WWT starten på en helt ny epok för WideQuick.

WideQuick HMI/SCADA 14.0 innehåller mängder av ny funktionalitet, bland annat container-lösningar som tillsammans med en helt ny licensmodell, Universal, kommer kunna användas för att till exempel bygga stora, effektiva och attraktiva molnapplikationer, inom bland annat fastighetsautomation. Den nya licensmodellen kompletterar den befintliga och kommer vara prenumerationsbaserad vilket innebär repetitiva intäkter. Vi kommer därmed att erbjuda våra kunder flera parallella attraktiva licensalternativ.

Version 14.0 innehåller också omfattande förbättringar i både WideQuick Runtime och WideQuick Designer. Bland nyheterna finns ett nytt grafiskt gränssnitt, förbättrade kodverktyg, resurshantering med återanvändbara projektkomponenter, effektivare datahantering, smartare fjärrunderhåll och förbättrad säkerhet. Förutom mängder av nya och attraktiva funktioner innehåller WideQuick HMI/SCADA 14.0 även två helt nya drivers, för kommunikation via BACnet respektive MQTT, samt en helt ny OPC UA Server som bland annat gör det möjligt för andra överordnade system att ansluta och kommunicera med våra operatörsenheter via OPC UA. En annan viktig nyhet är ett utökat C API som kommer med funktionalitet för integration mot JavaScript-motorn i WideQuick-projekt. Detta ger utvecklare flexibilitet att bygga avancerad logik, dynamiska visualiseringar och effektiv databehandling samtidigt som tyngre beräkningar kan hanteras via C/C++-kod.

Automation – Marknaden för fastighetsautomation

Försäljningen inom fastighetsautomation har uppvisat en stark tillväxt över tid, även om området under senaste åren påverkats negativt av ett minskat byggande, av framför allt bostäder. Den långsiktiga positiva trenden drivs främst av ökade krav på energieffektivisering, striktare miljömål, krav på bättre kontroll och uppföljning, samt behovet att sänka driftskostnaderna. Genom att vi erbjuder kunderna ny smart digital teknik för att uppnå dessa mål och krav kan fastighetsägarna se detta som en affärskritisk investering som höjer fastigheternas långsiktiga marknadsvärde.

Successivt under senare delen av 2025 har vi sett en viss återhämtning inom området fastighetsautomation och under första halvåret 2026 har vi haft en starkt ökad efterfrågan som framför allt påverkat orderingången positivt. Vi fortsätter att investera stora resurser på att vidareutveckla vårt erbjudande inom det här området. Lanseringen av WideQuick BMS under Q2 har varit framgångsrik och det finns ett stort intresse bland systemintegratörer och fastighetsägare. På grund av det stora intresset har vi bland annat fått utöka antalet utbildningstillfällen för WideQuick BMS under hösten. Vi ser framgent en betydande tillväxt inom fastighetsautomation.

Automation – Marknaden för process- och tillverkningsindustri

Försäljningen till process- och tillverkningsindustrin har haft en positiv långsiktig trend och efter en något minskad efterfrågan under några kvartal har vi inom det här marknadssegmentet noterat en ökad efterfrågan. Vi ser stora möjligheter att öka vår försäljning av WideQuick HMI/SCADA och våra industridatorer inom det här området, eftersom industrin ständigt söker efter moderna lösningar och kostnadseffektiva produkter för att effektivisera driften, säkerställa det planerade underhållet, minska driftstoppen och öka driftsäkerheten. Vårt ramverk WideQuick Modular Framework (MOD) tillsammans med det kommande konceptet WideQuick INM kommer påverka försäljningen positivt. Vi kommer även lansera flera nya modeller av robusta industridatorer och operatörsenheter, som har en snygg och professionell design, och som passar utmärkt för en driftssäker och effektiv övervakning inom process- och tillverkningsindustri.

Automation – Marknaden för maskintillverkare

Vi har en bra försäljning mot maskintillverkare även om vi för tillfället endast säljer till ett mindre antal maskinbyggare. Vi ser stora möjligheter att öka försäljningen inom det här marknadssegmentet, framför allt med fler säljare som ger oss möjlighet till en ökad bearbetning av nya kunder med stor inköpspotential. Även inom det här området kommer vårt ramverk, WideQuick MOD, och vårt kommande koncept WideQuick INM att ha en avgörande betydelse för tillväxten. Under Q3 2026 kommer vi lansera en ny version av WideQuick MOD och därefter kommer vi lansera WideQuick INM.

Maskintillverkarna måste ständigt uppdatera och uppgradera deras produkter för att bibehålla deras konkurrenskraft, inte minst förbättra användarnas möjlighet att övervaka deras produkt, öka driftsäkerheten på maskinen och förbättra integrationen med andra system hos deras kunder. Maskintillverkarna är ett viktigt marknadssegment eftersom det skapar repetitiva intäkter för Kentima.

Vi erbjuder maskintillverkarna en synnerligen effektiv mjukvara för kontroll, styrning och övervakning av deras produkt, samt enkel integration med olika system. Deras kunder, d.v.s. användarna av deras produkter, får tillgång till ett mycket modernt användargränssnitt för övervakning av maskinen, lokalt eller på distans via en webbläsare. WideQuick MOD är ett grundläggande ramverk som innehåller en samling av olika generella färdiga lösningar och moduler som avsevärt förkortar tiden det tar att skapa en HMI/SCADA-applikation. WideQuick INM kommer baseras på WideQuick MOD och kommer användas för till exempel maskinstyrning och andra liknande applikationer.

Automation – Marknaden för vatten och avlopp

Vi har gjort stora investeringar inom VA och vi kommer fortsätta göra stora satsningar här. Vi ser en betydande marknadspotential både i Sverige och internationellt eftersom det sker stora investeringar inom det här området och ett stort antal anläggningar är mycket eftersatta och i stort behov av modernare, säkrare och effektivare övervakning. Vårt koncept WideQuick Water & Wastewater Treatment (WWT) bygger på vårt koncept WideQuick MOD och innehåller dessutom specifika lösningar, moduler och objekt som riktar sig direkt mot vatten- och avloppsverk. Under Q3 2026 kommer vi lansera en ny version av WideQuick WWT.

AFFÄRSOMRÅDE SÄKERHET

Säkerhet – Produktområden inom affärsområdet

- Video Management Software – Ethiris® VMS
- Network Video Recorders, Clients and Panels – Ethiris® NVR/NVC/NVP
- Network Video Complete Central Units – Ethiris® NVRN Rack Solutions
- Physical Security Information Management – WideQuick® PSIM

Säkerhet - Kort beskrivning av affärsområdet

Våra produkter inom affärsområdet Säkerhet används för att skapa en effektiv, kraftfull och professionell videoövervakning samt avancerade överordnade säkerhetssystem. Samtliga produktområden utgör viktiga delar för att skapa en flexibel, funktionell, effektiv och driftsäker säkerhetslösning.

Inom affärsområdet Säkerhet utvecklar vi bland annat Ethiris Video Management Software (VMS), en av marknadens mest kraftfulla och avancerade mjukvaror för professionell videoövervakning. Genom unika funktioner, stor inbyggd flexibilitet, möjlighet att ansluta mängder av olika kamerafabrikat, stora möjligheter till integration och kommunikation med andra system, hög prestanda och hög driftsäkerhet erbjuder vi en synnerligen attraktiv mjukvara för professionell videoövervakning.

För att förenkla systemintegratörens arbete, öka driftsäkerheten och erbjuda slutkunderna kompletta lösningar utvecklar, tillverkar och säljer vi även hårdvara för videoövervakning. Hårdvaran består av servrar, klienter och kompletta centralenheter, d.v.s. racksystem med redundanta servrar, NAS med redundant videolagring, switch, UPS, nätaggregat och vårt Ethiris Monitoring Dashboard för ökad driftsäkerhet.

Våra produkter och system för videoövervakning skapar en tryggare tillvaro för många människor, förebygger och reducerar inbrott och annan brottslighet, löser brott via inspelad video, minskar kostnader för skadegörelse och skapar säkrare miljöer och arbetsplatser. Ett annat viktigt och expansivt användningsområde för våra videoövervakningsprodukter är driftövervakning och effektivisering av olika tillverknings- och processindustrier.

Vi investerar och satsar kontinuerligt stora resurser på produktutveckling inom affärsområdet och våra säkerhetsprodukter har ett mycket brett användningsområde och riktar sig mot nästan alla branscher och marknadssegment. De senaste årens brottsutveckling i Sverige och vår instabila omvärldssituation gör att vi tror att tillväxten inom marknaden för säkerhetsprodukter kommer fortsätta öka under lång tid framöver. Den 1 april 2025 infördes nya regler för kamerabevakning som underlättar processen för ansökningen av tillstånd (källa: www.imy.se). Det gör att vi sammantaget ser mycket stora tillväxtmöjligheter inom vårt affärsområde Säkerhet.

Säkerhet - Produktnyheter inom affärsområdet Säkerhet

Under Q1 2026 lanserade vi Ethiris VMS, version 17.0. Vi har under drygt 1,5 år arbetat med utvecklingen av den nya versionen. Ethiris 17.0 innehåller ett helt nytt och kraftfullt koncept för att skapa operativt väl fungerande videoväggar, vilket innebär att Ethiris i ännu större omfattning kan användas i stora system där det också finns krav på att flera operatörer ska kunna övervaka anläggningen samtidigt, via ett stort antal monitorer i ett kontrollrum.

I konceptet ingår flera delar såsom videoväggsobjekt som hanteras av Ethiris Server för automatisk styrning av videoväggens innehåll, videoväggs klienter som driver monitorerna på videoväggen och operatörsklienter som kan användas för manuell styrning av videoväggen. Den nya versionen innehåller kraftfulla verktyg för att systemintegratörer och andra användare enkelt ska kunna skapa flexibla, smarta och dynamiska videoväggar, uppbyggda med ett stort antal monitorer.

Ethiris koncept för videoväggar ger användare och operatörer utmärkta förutsättningar att snabbt skapa sig en tydlig lägesbild över olika situationer och därigenom underlättas beslut för att vidta korrekta åtgärder. Systemet gör det möjligt att dela kritiska händelser med ansvariga operatörer, så alla får tillgång till informationen samtidigt. När ett larm utlöses eller en videoanalys känner en avvikelse kan systemet automatiskt hjälpa operatören att fokusera på viktiga händelser och därigenom underlättas arbetet med att ta beslut om nödvändiga åtgärder.

Ethiris 17.0 innehåller flera andra attraktiva nyheter. Videospelaren som är en viktig del vid undersökning av incidenter via inspelad video har optimerats så att operatören kan söka i upp till 192 gångers hastighet för att snabbt kunna hitta relevant video i ett omfattande material. Intelligent videoanalys spelar en allt större roll i modern videoövervakning och den nya versionen av Ethiris VMS kan ta emot så kallad ONVIF metadata från kameror med avancerad videoanalys oavsett hur strukturen på analysdatat ser ut. Detta öppnar upp för att de allra flesta kameror med videoanalys kan användas tillsammans med Ethiris VMS.

Vår målsättning med Ethiris produktfamilj är att alla systemintegratörer, konsulter och installatörer enkelt ska kunna välja rätt produkter för att skapa en optimal videoövervakning som uppfyller de krav som finns för respektive projekt och anläggning, oavsett om det är en mindre anläggning eller en stor avancerad anläggning med 1000-tals kameror.

Säkerhet – Marknaden

Vårt välbefinnande ökar och det ger oss en allt högre levnadsstandard, samtidigt förändras vår omvärld och skapar en större känsla av otrygghet.

Detta medför att det ställs allt högre krav på säkerhetslösningar som ger människor en ökad trygghet och ökat skydd mot hot och våld, i allt fler miljöer. Högre ställda krav på säkerhet omfattar även byggnader, anläggningar och andra typer av miljöer där det på ett eller annat sätt kan finnas risk för skadegörelse, intrång och/eller inbrott. Alla dessa faktorer spelar stor roll för tillväxten inom affärsområdet Säkerhet.

Försäljningen av våra produkter inom affärsområdet Säkerhet sker främst via vårt befintliga nät av systemintegratörer och vid enstaka tillfällen direkt till slutkunder med en egen teknik- och säkerhetsorganisation. Våra säkerhetsprodukter har ett brett användningsområde och används för att övervaka till exempel flygplatser, hela städer, idrottsarenor, köpcentrum, industri- och processanläggningar, butiker, järnvägsstationer, trafiksystem, skolor, sjukhus och andra offentliga byggnader.

Vi upplever en allt högre efterfrågan på våra säkerhetsprodukter och försäljningen av vår prenumerationsbaserade Universal licens för Ethiris ökar successivt. Vi ser också en ökad efterfrågan på våra racklösningar där vi erbjuder en komplett centralenhet för videoövervakning. Genom anställningen av en försäljningschef i november 2025 samt att vår nya säljare inom säkerhet som påbörjade sin anställning i maj 2026 ökar våra möjligheter att bearbeta säkerhetsmarknaden.

Vi har ett attraktivt och brett erbjudande för professionell videoövervakning. Vi säljer Ethiris VMS som en licens med rätt att använda den aktuella versionen alternativt och fördelaktigt som en licens med 5-års fria uppdateringar. Vi ger även kunderna möjlighet att använda en prenumerationsbaserad licensmodell som heter Universal. Vi kommer successivt utöka vårt redan starka erbjudande inom videoövervakning med VSaaS (Video Surveillance as a Service). Detta ger oss ännu större möjligheter att utnyttja Ethiris skalbarhet och använda oss av nya attraktiva betalningsmodeller med högre lönsamhet.

Alla våra Ethiris-licenser kan enkelt kompletteras med en tilläggstjänst för ökad trygghet. Detta innebär att när Ethiris övervakningsdel genererar ett larm, till exempel vid obehörigt intrång i en anläggning, kopplas Ethiris VMS automatiskt upp mot en larmcentral, till exempel SOS Alarm eller Safe4, och larmoperatören kan direkt vidta lämpliga åtgärder för att säkra anläggningen.

Behovet av att investera i tillförlitlig säkerhetsutrustning kommer troligtvis öka under lång tid framöver och vi har en mycket positiv syn på bolagets möjligheter att öka tillväxttakten inom affärsområdet Säkerhet.



AFFÄRSOMRÅDE KUNDANPASSADE STYRSYSTEM

Kundanpassade Styrssystem - Kort beskrivning av affärsområdet

Inom affärsområdet Kundanpassade Styrssystem säljer vi kundanpassade styr- och övervakningssystem till kunder som är verksamma inom gruvindustrin. Försäljningen av Kundanpassade Styrssystem sker från dotterbolaget Kentima Control R&D AB. Den centrala delen av systemet är en kundanpassad operatörspanel som Kentima Control R&D AB köper från systerbolaget Kentima AB.

Kundanpassade Styrssystem - Marknaden

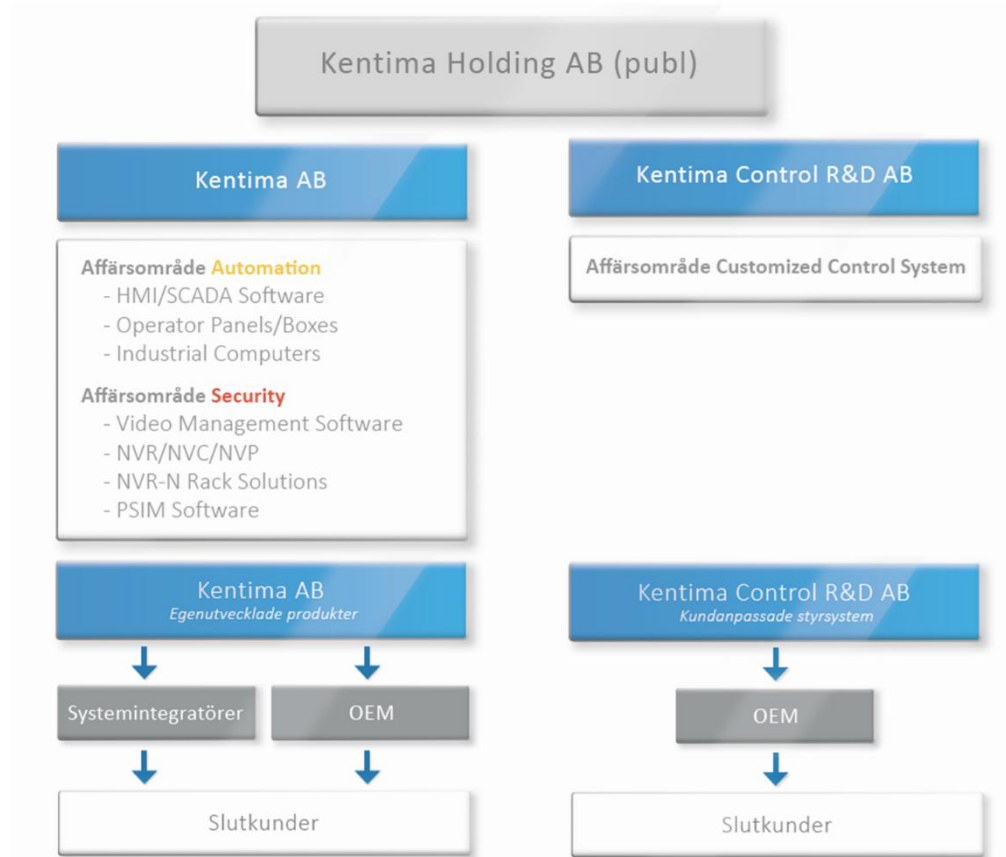
Efterfrågan inom Kundanpassade Styrssystem har successivt ökat de senaste kvartalen och under Q2 uppgick försäljningen till 8 266 (7 577) KSEK, en ökning med 9 procent jämfört med motsvarande kvartal föregående år.

Under 2023 förnyade Kentima avtalet med Sandvik Rock Processing Solutions, det nya avtalet är inledningsvis ett 5-årigt leveransavtal och avser leverans av avancerad automationsutrustning till alla typer av konkrossar som Sandvik har i sitt sortiment. Åtagandet omfattar bland annat leverans av kundanpassade operatörsenheter som är baserade på vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA samt hårdvara som är utvecklad av Kentima. Kentima har under en längre tid bedrivit ett omfattande utvecklingsarbete tillsammans med Sandvik.

Ett viktigt delmål uppfylldes under första halvåret 2024 då Sandvik lanserade det nya systemet ACS-c 5 Complete tillsammans med sina nya krossmodeller, som främst är inriktad mot gruvsektorn. Under Q2 2026 startade vi leveranserna till Sandvik av ACS-c 5 ASRi, som främst riktar sig mot anläggningsindustrin. ACS-c 5 är ett synnerligen modernt och avancerat system för att övervaka, reglera och styra Sandviks olika konkrossar som säljs till gruvsektorn och anläggningsindustrin. Utvecklingsarbetet tillsammans med Sandvik kommer fortsätta under 2026 och flera år framöver.

Det är mycket glädjande att konstatera att vi nu ser en ökad efterfrågan inom affärsområdet Kundanpassade Styrssystem. Trots en oviss omvärldssituation ökar vi försäljningen och vi ser positivt på det här affärsområdet, både på kort och lång sikt.





MODERBOLAG: Kentima Holding AB (publ)

DOTTERBOLAG: Kentima AB & Kentima Control R&D AB

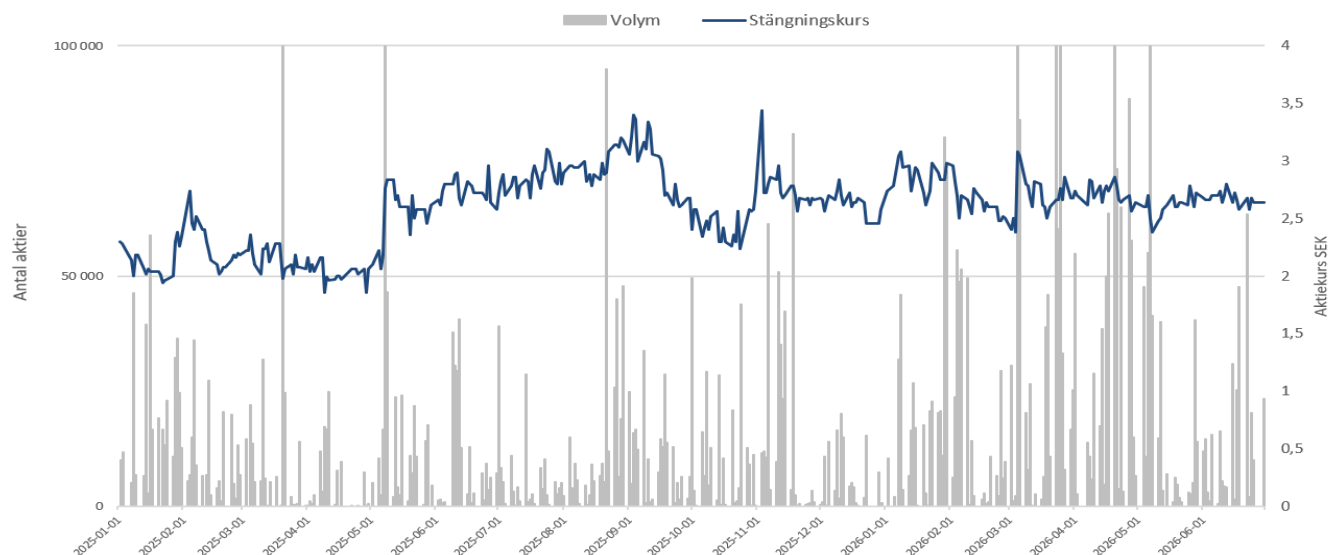
ANTAL ANSTÄLLDA: 32

HUVUDKONTOR: Staffanstorp

REGIONKONTOR: Göteborg, Stockholm & Karlskrona

	<u>3 månader, april-juni 2026</u>	<u>3 månader, april-juni 2025</u>
Omsättning:	18 958 KSEK	18 008 KSEK
EBITDA-resultat:	1 385 KSEK	2 500 KSEK
EBIT-resultat:	233 KSEK	1 412 KSEK
Bruttovinst:	9 844 KSEK	8 819 KSEK
Bruttomarginal:	52 %	49 %
Börsvärde 2026-06-30:	76 988 KSEK	
Antal aktier:	29 162 111	

Kursutveckling nedan: 1/1 2025 – 30/6 2026



VÄSENTLIGA HÄNDELSE Q1-Q2, JANUARI-JUNI 2026

Q1-Q2 2026

- ⇒ Hög orderingsgång, 40 152 (30 097) KSEK, en ökning med 33 procent
- ⇒ 2 viktiga order inom fastighetsautomation, 3,4 MSEK
- ⇒ Ökad koncernomsättning, 38 011 KSEK (+5%)
- ⇒ Ökad bruttovinst, 18 495 KSEK (+3%)
- ⇒ Förstärkt organisation
- ⇒ Kraftigt ökad marknadsnärvaro

Produktlanseringar

I januari lanserade vi nya väggmonterade Panel PC och Operatörspaneler med attraktiv design och robust uppbyggnad, OE/H411 och OE/H421Compact E Plus. Det finns mängder av användningsområden för våra väggmonterade modeller, till exempel: process- och tillverkningsindustri, maskinstyrning, system för fastighetsautomation, VA-system, säkerhetssystem, tåg- och tunnelbanestationer, sjukhus, flygplatser o.s.v. Alla väggmonterade Panel PC inom OE/H300- och OE/H400-serierna är väl kapslade, har en mycket robust uppbyggnad, hög kvalitet och enkelt montage. Alla modellerna är försedda med en ljusstark bildskärm med slitstarkt multi-touch pekglas. Enheterna är passivt kyllda helt utan rörliga delar, d.v.s. utan fläkt och rörlig lagringsmedia och är konstruerade för att ha en lång teknisk livslängd samt ha en hög tålighet mot kemiska och mekaniska påfrestningar.

I mars lanserades Ethiris VMS version 17.0 som bland annat innehöll ett helt nytt koncept för att skapa mycket flexibla videoväggar. Detta ger användare och operatörer utmärkta förutsättningar att snabbt skapa sig en tydlig lägesbild över olika situationer och därigenom underlättas beslut för att vidta korrekta åtgärder. Operatören får en total överblick och kan enkelt dela kritiska händelser med andra användare. När ett larm utlöses eller en videoanalys känner en avvikelse kan systemet automatiskt hjälpa operatören att fokusera på viktiga händelser. I konceptet ingår flera delar såsom videoväggsobjekt som hanteras av Ethiris Server för automatisk styrning av videoväggens innehåll, videoväggs klienter som driver monitorerna på videoväggen och operatörsklienter som kan användas för manuell styrning av videoväggen.

I maj lanserades Kentima WideQuick BMS 2026 - ett helt nytt koncept för att övervaka, optimera och säkerställa driften av fastigheter. Konceptet för fastighetsautomation är ett stort steg framåt inom fastighetsautomation och är resultatet av den nära dialog som vi har med systemintegratörer, drifttekniker och fastighetsägare. Konceptet ger systemintegratörer ett kraftfullt verktyg för snabb projektutveckling samtidigt som fastighetsägare får en modern och användarvänlig lösning med hög driftsäkerhet. Kentimas öppna arkitektur gör det möjligt att integrera både nya och befintliga system, vilket skapar stora möjligheter vid både nyproduktion och modernisering av äldre fastigheter.

Kentima erhöll två betydande order inom Fastighetsautomation

Den 14 januari 2026 erhöll Kentima en betydande order inom affärsområdet Automation. Beställningen kom från Nordomatic AB, som är partner till Kentima, och avser bolagets operatörsenheter, WideQuick HMI Panels. Ordervärdet uppgick till drygt 2 MSEK och ska levereras till ett sjukhus som är under uppförande, via Nordomatic AB. Produkterna kommer bland annat användas för att, tillsammans med överordnande system, övervaka och säkerställa fastigheternas HVAC-funktioner (Heating, Ventilation and Air Conditioning). Leveranserna planeras ske löpande under 2026.

Den 7 maj 2026 tog Kentima hem ännu en betydande order inom affärsområdet Automation. Även denna gång till Nordomatic AB och avsåg mer än 80 operatörsenheter, WideQuick HMI Panel. Produkterna ska användas i tunnelbaneprojekt i samband med utbyggnaden av Stockholms tunnelbana och kommer tillsammans med överordnande system, övervaka och säkerställa HVAC-funktioner (Heating, Ventilation and Air Conditioning) i olika byggnader som tillhör till tunnelarna. Ordern uppgick till 1,4 MSEK.



Koncernomsättning, bruttovinst och resultat

Koncernomsättningen uppgick till 38 011 (36 116) KSEK.

Bruttovinsten uppgick till 18 495 (17 903) KSEK och bruttomarginalen var 49 (50) procent.

Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 2 867 (5 285) KSEK och rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 569 (3 111) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 144 (2 460) KSEK.

Kentima AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima AB uppgick till 26 736 (28 395) KSEK.

Kentima Control R&D AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima Control R&D AB uppgick till 19 104 (14 863) KSEK.

Dotterbolagens omsättning inkluderar även intern försäljning mellan koncernens bolag, men den försäljningen påverkar inte koncernomsättningen.

Försäljning Egenutvecklade Produkter

Försäljningen av Egenutvecklade Produkter uppgick till 15 936 (15 635) KSEK.

Investeringar

Förutom aktivering av utvecklingskostnader har koncernen inte gjort några större investeringar. De nya aktiveringarna som gjorts under perioden uppgår till 2 864 KSEK. Koncernen har under perioden skrivit av 2 216 KSEK på aktiverade utvecklingskostnader.

Likvida medel

Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 5 100 (664) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 4 968 (624) KSEK.

Personal

Medeltalet anställda under perioden var 29 (26) personer.

Aktieinformation

Totalt utstående aktier vid periodens utgång 2026-06-30 uppgick till 29 162 111 varav 999 998 är A-aktier. Totalt antal aktieägare den 30 juni 2026 var enligt Euroclear 887. Aktien är listad på Nasdaq First North Growth Market sedan juni 2013 och handel sker med kortnamn KENH.

Finansiell kalender**2026**

20 augusti 2026	Halvårsrapport Q1-Q2, januari-juni 2026
12 november 2026	Delårsrapport Q1-Q3, januari-september 2026

2027

4 mars 2027	Bokslutskommuniké 2026
6 april 2027	Årsredovisning 2026
27 april 2027	Delårsrapport Q1, januari-mars 2027
28 april 2027	Årsstämma 2027
19 augusti 2027	Halvårsrapport Q1-Q2, januari-juni 2027
4 november 2027	Delårsrapport Q1-Q3, januari-september 2027

KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSBREV, ÖVRIGT

Revisor

Forvis Mazars AB, Rasmus Grahn är vald till huvudansvarig revisor för ett år fram till slutet av den årsstämma som hålls för räkenskapsåret 2026 och som avslutas 2026-12-31. Årsstämman hålls den 28 april 2027.

Granskning

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Redovisningsprinciper

Koncernen redovisar enligt Bokföringsnämndens allmänna råd "K3" (BFNAR 2012:1).

Certified Adviser

Västra Hamnen Corporate Finance AB, telefon: 040-20 02 50, e-mail: ca@vhcorp.se.

Investor Relations

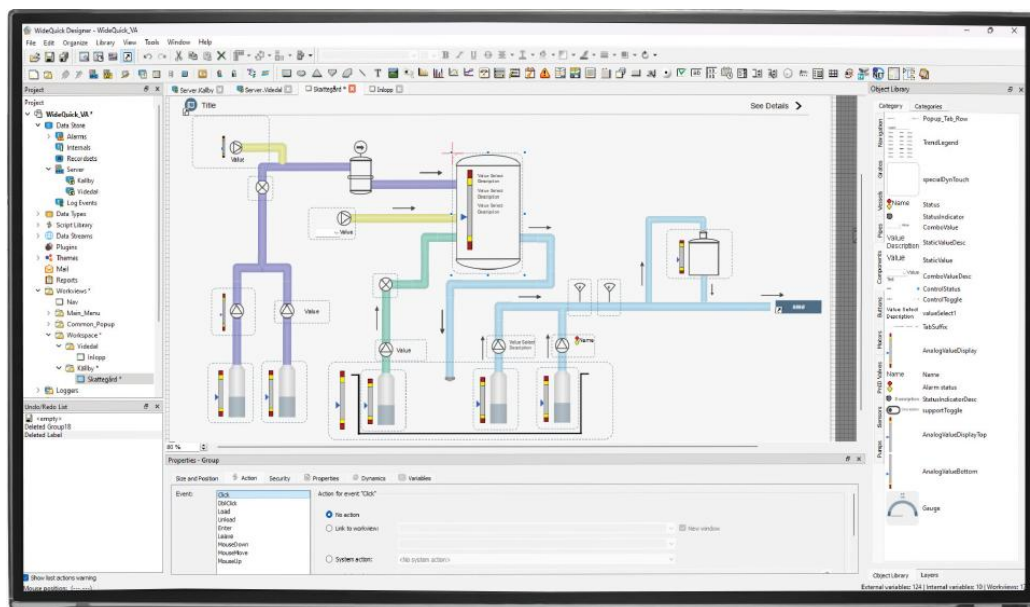
Kent Nilsson, kent.nilsson@kentima.se, 046-25 30 40.

Hemsida

www.kentima.com

Prenumerera på nyhetsbrev från Kentima

[Klicka här och fyll i dina uppgifter](#)



Denna information är sådan information som Kentima Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 20 augusti 2026 kl. 08:25 CEST.

Kontaktpersoner Kentima IR

VD

Kent Nilsson

kent.nilsson@kentima.se

046-25 30 40

Styrelseordförande

Jens Kinnander

jens@kinnander.law

+46 (0)709-99 10 20

	3 månader	3 månader	6 månader	6 månader	12 månader
Belopp i KSEK	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	jan-dec 2025
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	18 958	18 008	38 011	36 116	72 951
Aktiverat arbete för egen räkning	1 690	1 710	2 864	2 937	6 002
Övriga rörelseintäkter	23	42	41	56	990
	20 671	19 760	40 916	39 109	79 943
Rörelsens kostnader					
Råvaror och förnödenheter	-5 293	-5 874	-10 043	-11 525	-22 196
Handelsvaror	-3 821	-3 315	-9 472	-6 687	-14 307
Övriga externa kostnader	-2 973	-2 388	-5 157	-4 590	-9 273
Personalkostnader	-7 156	-5 683	-13 295	-11 020	-22 166
Övriga rörelsekostnader	-43	0	-82	-2	-12
Resultat före avskrivningar (EBITDA)	1 385	2 500	2 867	5 285	11 989
Avskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 152	-1 088	-2 298	-2 174	-4 452
Summa rörelsens kostnader	-20 438	-18 348	-40 347	-35 998	-72 406
Rörelseresultat (EBIT)	233	1 412	569	3 111	7 537
Resultat från finansiella poster					
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	1	1	2	4	6
Övriga räntekostnader och liknande resultatposter	-219	-322	-427	-655	-1 195
Summa finansiella poster	-218	-321	-425	-651	-1 189
Resultat före skatt	15	1 091	144	2 460	6 348
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0	0	0	0
PERIODENS RESULTAT	15	1 091	144	2 460	6 348
Resultat per aktie, SEK	0,00	0,04	0,00	0,08	0,22
Antal aktier					
Per balansdagen	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111

Belopp i KSEK	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31	2024-12-31
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar				
Balanserade utgifter för forskningsarbeten m.m.	30 213	28 719	29 566	27 871
Summa immateriella anläggningstillgångar	30 213	28 719	29 566	27 871
Materiella anläggningstillgångar				
Inventarier, verktyg och installationer	550	618	507	632
Förbättringsutgifter på annans fastighet	77	88	83	94
Summa materiella anläggningstillgångar	627	706	590	726
Summa anläggningstillgångar	30 840	29 425	30 156	28 597
Omsättningstillgångar				
Varulager				
Råvaror och förnödenheter	12 639	12 392	10 788	12 660
Färdiga varor och handelsvaror	3 278	2 283	2 015	2 471
Summa varulager	15 917	14 675	12 803	15 131
Kortfristiga fordringar				
Kundfordringar	6 611	10 767	9 245	4 139
Skattefordran	135	192	89	118
Övriga fordringar	148	91	70	163
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 584	1 129	1 562	1 183
Summa kortfristiga fordringar	8 478	12 179	10 966	5 603
Kassa och bank	132	39	351	513
Summa omsättningstillgångar	24 527	26 893	24 120	21 247
SUMMA TILLGÅNGAR	55 367	56 318	54 276	49 844

Belopp i KSEK	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31	2024-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Aktiekapital	3 240	3 240	3 240	3 240
Övrigt tillskjutet kapital	38 098	38 098	38 098	38 098
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-4 279	-8 311	-4 423	-10 771
Summa eget kapital	37 059	33 027	36 915	30 567
Långfristiga skulder				
Övriga skulder till kreditinstitut	0	28	0	194
Summa långfristiga skulder	0	28	0	194
Kortfristiga skulder				
Checkräkningskredit	5 532	9 876	3 927	5 094
Förskott från kunder	0	1 085	0	1 870
Leverantörsskulder	6 483	5 361	6 421	4 035
Övriga skulder	2 313	3 116	3 075	5 167
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3 980	3 825	3 938	2 917
Summa kortfristiga skulder	18 308	23 263	17 361	19 083
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	55 367	56 318	54 276	49 844

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

			Övrigt	Annat eget	
			tillskjutet	kapital inkl.	Summa
Belopp i KSEK		Aktiekapital	kapital	årets resultat	Eget kapital
	<u>2025-12-31</u>	<u>3 240</u>	<u>38 098</u>	<u>-4 423</u>	<u>36 915</u>
Årets resultat				144	
	<u>2026-06-30</u>	<u>3 240</u>	<u>38 098</u>	<u>-4 279</u>	<u>37 059</u>

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

	3 mån	3 mån	6 mån	6 mån	12 mån
Belopp i KSEK	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	jan-dec 2025
Nettoomsättning	540	540	1 080	1 080	2 160
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0	0
Rörelsens kostnader	-745	-558	-1 020	-922	-1 661
Rörelseresultat	-205	-18	60	158	499
Finansnetto	344	330	677	658	1 318
Resultat efter finansiella poster	139	312	737	816	1 817
Koncernbidrag netto	0	0	0	0	4 775
Resultat före skatt	139	312	737	816	6 592
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0	0	0	0
Årets resultat	139	312	737	816	6 592

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31	2024-12-31
Finansiella anläggningstillgångar	43 303	7 398	42 051	7 398
Omsättningstillgångar	1 086	30 720	1 352	28 883
Summa tillgångar	44 389	38 118	43 403	36 281
Eget kapital	37 437	30 924	36 701	30 109
Långfristiga skulder	6 102	0	6 382	0
Kortfristiga skulder	850	7 194	320	6 172
Summa eget kapital och skulder	44 389	38 118	43 403	36 281

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i KSEK	3 mån apr-jun 2026	3 mån apr-jun 2025	6 mån jan-jun 2026	6 mån jan-jun 2025	12 mån jan-dec 2025
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat (EBIT)	233	1 412	569	3 111	7 537
Avskrivningar som belastar detta resultat	1 152	1 088	2 298	2 174	4 452
Realisationsresultat	0	0	0	0	-904
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	1 385	2 500	2 867	5 285	11 085
Erhållna räntor och liknande poster	1	1	2	4	6
Betalda räntor och liknande poster	-219	-322	-427	-655	-1 195
Betald skatt	-104	-104	-207	-207	-261
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	1 063	2 075	2 235	4 427	9 635
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital:					
Förändring i varulager	-2 403	161	-3 114	456	2 328
Förändring av rörelsefordringar	945	-3 585	2 695	-6 369	-5 101
Förändring av rörelseskulder	364	2 933	-444	2 043	2 181
Förändring av rörelsekapital	-1 094	-491	-863	-3 870	-592
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-31	1 584	1 372	557	9 043
Investeringsverksamheten					
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-56	-27	-118	-65	-111
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1 690	-1 710	-2 864	-2 937	-6 001
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	0	0	0	0	1 005
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 746	-1 737	-2 982	-3 002	-5 107
Finansieringsverksamheten					
Förändring av långfristiga skulder	-83	-1 433	-213	-2 811	-2 931
Förändring checkräkningskredit	1 511	1 503	1 604	4 782	-1 167
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	1 428	70	1 391	1 971	-4 098
ÅRETS/PERIODENS KASSAFLÖDE	-349	-83	-219	-474	-162
Likvida medel vid årets/periodens början	481	122	351	513	513
Likvida medel vid årets/periodens slut	132	39	132	39	351
Likvida medel:					
Kassa och bank	132	39	132	39	351

KONCERNENS NYCKELTAL

	3 mån	3 mån	6 mån	6 mån	12 mån
Belopp i KSEK	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	jan-dec 2025
Resultaträkningen					
Nettoomsättning	18 958	18 008	38 011	36 116	72 951
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	1 385	2 500	2 867	5 285	11 989
Rörelseresultat (EBIT)	233	1 412	569	3 111	7 537
Resultat efter finansiella poster	15	1 091	144	2 460	6 348
Balansräkningen					
Eget kapital	37 059	33 027	37 059	33 027	36 915
Räntebärande skulder	5 560	10 237	5 560	10 237	4 168
Räntebärande nettoskuld	5 428	10 198	5 428	10 198	3 817
Balansomslutning	55 367	56 318	55 367	56 318	54 276
Investeringar	1 746	1 737	2 982	3 002	6 112
Medeltal anställda	31	25	29	26	26
Rörelsemarginal (%)	1,2%	7,8%	1,5%	8,6%	10,3%
Vinstmarginal (%)	1,2%	7,8%	1,5%	8,6%	10,3%
Räntabilitet på eget kapital (%)	0,0%	3,3%	0,4%	7,4%	17,2%
Soliditet, %	66,9%	58,6%	66,9%	58,6%	68,0%
Skuldsättningsgrad	0,5	0,7	0,5	0,7	0,5
Resultat per registrerad aktie (SEK)	0,00	0,04	0,00	0,08	0,22
Utdelning per aktie (SEK)	*0,00	*0,00	*0,00	*0,00	*0,00
*Enligt styrelsens förslag					
Antal aktier vid periodens slut	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Eget kapital per aktie, kr	1,27	1,13	1,27	1,13	1,27

Definition av nyckeltal:

Rörelsemarginal	Rörelseresultat i % av omsättningen
Vinstmarginal	Rörelseresultat + finansiella intäkter dividerat med omsättningen
Räntabilitet på eget kapital	Resultat före skatt i % av justerat eget kapital
Soliditet	Justerat eget kapital dividerat med balansomslutningen
Skuldsättningsgrad	Skulder + avsättningar dividerat med justerat eget kapital
Resultat per registrerad aktie vid periodens slut	Resultat efter skatt dividerat med antal aktier vid periodens slut
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antalet aktier vid årets slut

KENTIMA

PRODUCT LINES

AUTOMATION

HMI/SCADA SOFTWARE
OPERATOR PANELS/BOXES
INDUSTRIAL COMPUTERS

SECURITY

VIDEO MANAGEMENT SOFTWARE
NETWORK VIDEO RECORDERS/CLIENTS/PANELS
NVRN RACK SOLUTIONS
PSIM SOFTWARE

Kentima Holding AB
Org. nr.: 556590-2151

Postadress:
BOX 174
SE-245 22 Staffanstorp
Sverige
Tel: +46 (0)46-25 30 40
E-mail: info@kentima.com

Besöksadress:
Kastanjevägen 4
245 44 Staffanstorp
Sverige

www.kentima.com