

# Holdflight expanderar sin internationella satsning genom strategiskt AI-partnerskap i Indonesien

Indonesien är den största ekonomin i Sydostasien och fungerar ofta som regional testmarknad för digitala produkter. Många internationella aktörer använder Indonesien som språngbräda för resten av ASEAN-regionen.

Indonesiens regering, telekombolag och tekniksektor investerar aggressivt i AI-infrastruktur.

Bland annat har landet lanserat nationella AI-initiativ tillsammans med Nvidia, Cisco och Indosat för att bygga kompetens, infrastruktur och lokala AI-modeller.

Indosat och GoTo har även lanserat lokala språkmodeller för indonesiska språk och dialekter, vilket visar att marknaden går från experiment till kommersialisering.

Holdflight fortsätter därför sin internationella expansion och stärker sin närvaro i Indonesien, en av Sydostasiens snabbast växande ekonomier med en snabbt ökande efterfrågan på AI-drivna lösningar. Holdflight har nu tecknat ett partneravtal med ett Indonesiskt bolag som kommer ansvara för försäljning och marknadsbearbetning av företagets produkter och tjänster i landet.

Det Indonesiska bolaget fokuserar på att etablera breda strategiska samarbeten med större regionala kunder som har en omfattande kundbas och stark marknadsnärvaro. Exempel på sådana potentiella kunder är de ledande telekomoperatörerna såsom Telkomsel, Indosat samt XLSMART, vilka möjliggör att Holdflights AI-agenter kan erbjudas till ett stort antal företag genom distributions- och återförsäljarupplägg. Detta ligger helt i linje med hur Holdflight arbetar med större kunder på den svenska marknaden.

”Vi har utvärderat ett flertal möjliga samarbetspartners under de senaste månaderna där sedvanlig due diligence process lett oss till att välja denna partner, främst sett till potential genom god marknadskännedom samt etablerade företagsnätverk. Holdflight har tillsammans med det Indonesiska bolaget anpassat AI-produkterna för den Indonesiska marknaden genom bland annat språkstöd och anpassad teknisk infrastruktur för att möta regionens specifika behov och prisnivåer”, kommenterar Magnus Knivning, VD.

Som en del av satsningen har det redan genomförts ett flertal möten med lokala aktörer för att sondera marknads intresse. Responserna har varit genomgående positiv och bolaget ser betydande möjligheter inom AI-driven kundkommunikation, försäljning och automatisering i närtid.

För att säkerställa konkurrenskraftiga lösningar på den indonesiska marknaden har Holdflight optimerat sin tekniska plattform med fokus på kostnadseffektiva AI-modeller, där bland annat DeepSeek planeras att användas som språkmodell tillsammans med molninfrastruktur från ledande asiatiska leverantörer.

Den primära affärsmodellen bygger på intäktsdelning (revenue share), vilket bedöms vara väl anpassat för den indonesiska marknaden där skalbarhet och långsiktiga partnerskap är centrala framgångsfaktorer. Som världens fjärde folkrikaste land med över 280 miljoner invånare är Indonesien en snabbt växande digital ekonomi där Holdflight ser en betydande potential att etablera en stark position i regionen.

För oss som partner och våra aktieägare betyder det:

Marknaden är enorm.

Adoptionen för företag är fortfarande tidig.

Tillväxtpotentialen är flera gånger större än på många mogna marknader såsom USA och Europa.

“Holdflight investerar inte i Indonesien för att AI-marknaden är stor idag. Vi investerar i Indonesien eftersom landet har nästan 300 miljoner människor, AI-penetrationen är fortfarande låg och telekomoperatörerna ger tillgång till tiotals miljoner kunder. När adoptionen går från ca 30 % till 60–70 % skapas en av världens största AI-marknader under det kommande decenniet.” Kommenterar Magnus Kniving VD