

# SWEDEN TIMBER

---

WOOD MATERIALS IN WORLD CLASS

Denna rapport avser AMWOOD-koncernens verksamhet under perioden 1 Februari 2026 till och med den 30 April 2026. Med *Koncernen* och *Bolaget* avses de bolag som ingår i AMWOOD AB (publ):s koncern (org.nr 556927–5265). Bolaget har en utestående företagsobligation (kortnamn/ticker AMWODA, ISIN SE0023113998) som är upptagen till handel på Nasdaq Stockholm, Corporate Bonds (STO Corporate Bonds).

This report relates to the AMWOOD Group's operations during the period 1 Februari 2026 to 30 April 2026. The Group and the Company refer to the companies that are part of the AMWOOD AB (publ) group (corporation number 556927–5265). The company has an outstanding corporate bond (short name/ticker AMWODA, ISIN SE0023113998) that is admitted to trading on Nasdaq Stockholm, Corporate Bonds (STO Corporate Bonds).

- Översikt rapporter.....2
- Om oss.....3
- About us.....4
- Affärsrisker.....5
- Business risks.....6
- Affärs- och marknadsöversikt.....7-10
- Ord från VD.....11
- Words from CEO.....12
- Resultaträkning Koncern.....13
- Balansräkning & Kassaflöde Koncern.....14
- Resultaträkning Moderbolag.....15
- Balansräkning & Kassaflöde Moderbolag.....16
- Kontaktuppgifter.....17

- Overview reports.....2
- Om oss.....3
- About us.....4
- Affärsrisker.....5
- Business risks.....6
- Business and market overview.....7-10
- Ord från VD.....11
- Words from CEO.....12
- Profit and Loss Group.....13
- Balance Sheet & Cash flow Group.....14
- Profit and Loss Parent Company.....15
- Balance Sheet & Cash flow Parent Company...16
- Contact details.....17



*Bricka tillverkad av Wood Composites biogranulat och pappersunderlägg tillverkat av Hylte Paper.  
Båda ger marknadens i särklass lägsta Co2 avtryck!*

*Tray made from Wood Composites biogranulate and paper coaster made from Hylte Paper.*

**Both offer by far the lowest CO<sub>2</sub> footprint on the market!**

## Översikt kommande rapporter

### Kommande rapporter

- Q4 rapport 2026-09-30 (Maj - Juli)
- Årsbokslut 2026-10-31 (2025/2026)
- Q1 rapport 2026-12-31 (Augusti-Oktober)
- Q2 rapport 2027-03-31 (November-Januari)

### Bolagstämma

2026-10-31

## Översikt kommande rapporter

Rapporten är upprättad i enlighet med de av EU godkända International Financial Reporting Standard (IFRS), Utgivna av International Accounting Standards Board (IASB).

Alla belopp i denna rapport är angivna i tusen kronor (KSEK)

Denna rapport har ej varit föremål för granskning av bolagets revisor.

Årsbokslutet 2025/2026 kommer att redovisas enligt IFRS-regelverket

## Overview of upcoming reports

### Upcoming reports

- Q4 rapport 2026-09-30 (May - July)
- Annual report 2026-10-31 (2025/2026)
- Q1 report 2026-12-31 (August-October)
- Q2 report 2027-03-31 (November-Januari)

### Annual general meeting

2026-10-31

## Accounting principles

The report has been prepared in accordance with the International Financial Reporting Standards (IFRS) as approved by the EU, issued by the International Accounting Standards Board (IASB).

All amounts in this report are stated in thousands of Swedish kronor (SEK).

This report has not been subject to review by the company's auditor.

The annual accounts for 2025/2026 will be reported in accordance with the IFRS regulations.

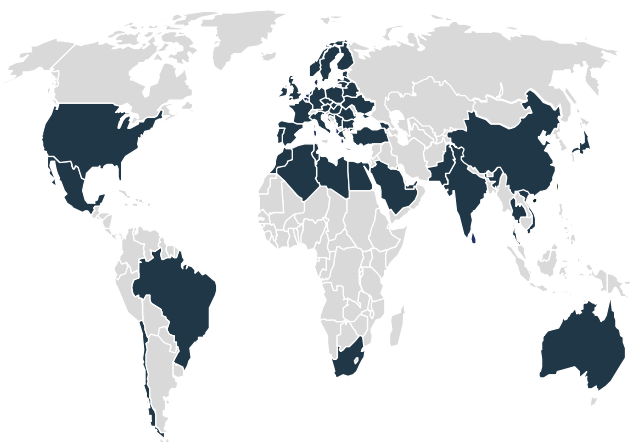


# About us

## Bakground

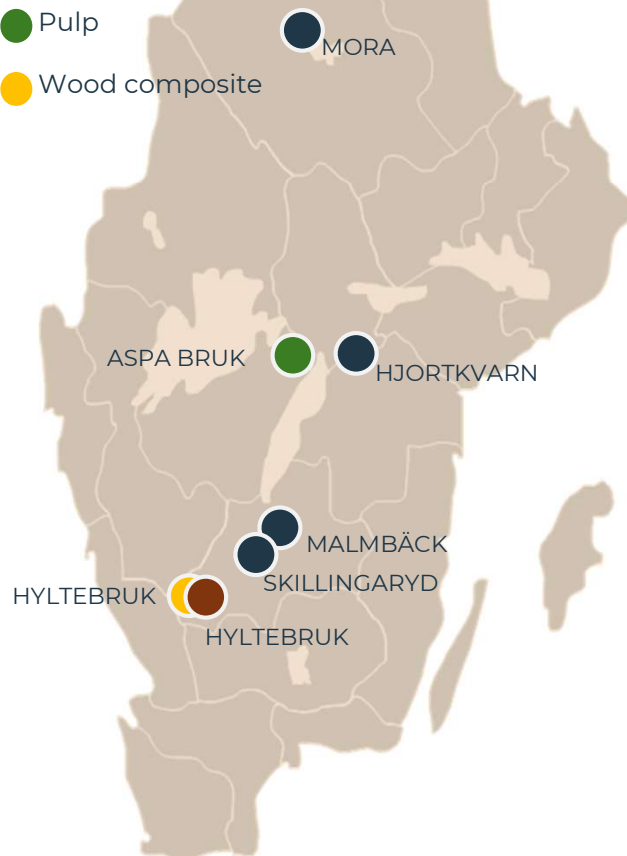
- Sweden Timber is a global timber-, pulp- and paper supplier that operates two sawmills, two planing mills, a pulp and paper mill, a pulp mill and a production facility for the production of wood composite granules.
- The company has a broad product portfolio of sawn timber products including structural timber, impregnated timber, exterior panels, interior panels and solid wood floors as well as paper, pulp, packaging products and wood fibre composite granules.
- Sales and development of each unit's product offering is always in focus.
- The company exports to +50 countries, with approximately 80% of sales occurring outside the Nordic region.

## Worldwide supplier to +50 countries



## Production units

- Wood
- Pulp- and paper
- Pulp
- Wood composite

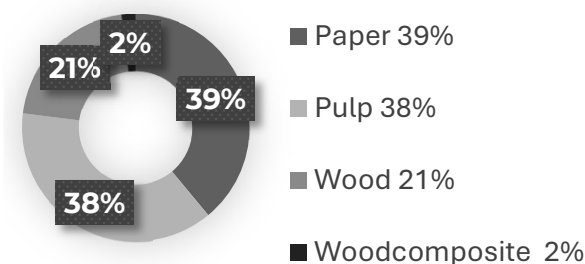


## Additional units

**Holland**  
Sales office, Wood and paper

**England**  
Sales office, Wood and paper

## Product split by sales



# Affärsrisker

## Makroekonomiska faktorer

Koncernens verksamhet inom massa, pappers- och träindustrin påverkas i hög grad av makroekonomiska förhållanden, såsom ekonomiska trender, inflation och räntor.

Med export till över 50 länder och cirka 80% av försäljningen utanför Norden är koncernen exponerad för valutafluktuationer, särskilt mellan SEK, EUR, GBP och USD. Detta påverkar de finansiella resultaten och kan göra prognoser mer osäkra.

Intäkterna från papper, trävaror och biokomposit påverkas av historiskt cykliska prisnivåer, som i sin tur speglar den allmänna ekonomiska utvecklingen och förändringar i respektive branschs kapacitet. En konjunkturedgång kan få effekter på affärsvillkoren genom lägre efterfrågan, pressade priser och minskade marginaler.

Ekonomisk osäkerhet kan försvaga konsumentförtroendet, vilket leder till minskad privat konsumtion och lägre efterfrågan på koncernens produkter. Marknadsförhållanden inom byggsektorn kan särskilt påverka efterfrågan på sågade trävaror, medan förpacknings- och papperssegmenten riskerar fortsatt svag efterfrågan på grund av bredare ekonomiska faktorer som inflation, räntor och konjunkturavmattning.

## Geopolitiska faktorer

Koncernens omfattande export till över 50 länder innebär att verksamheten påverkas av geopolitiska spänningar och konflikter.

Handelstvister, geopolitiska motsättningar och förändrade regelverk på viktiga marknader kan påverka koncernens verksamhet och leverantörskedjor. Politisk instabilitet och sanktioner kan störa internationella handelsflöden, begränsa tillgången till vissa marknader och försvåra inköp av råvaror.

Förändringar i handelspolitik, tullar och exportrestriktioner kan leda till högre kostnader och försämrade konkurrenskraft.

Den pågående trenden mot nationalistiska och anti-globalistiska policies kan dessutom innebära strängare gränskontroller för både varor och människor, vilket kan drabba koncernen med tanke på dess omfattande exportverksamhet.

## Priser på råvara och energi

Koncernens produktion är beroende av timmer, massaved och energi som råvara. Kostnaderna kan variera beroende på utbud och efterfrågan, väderförhållanden och makroekonomiska faktorer.

Stigande råvarupriser innebär kostnadsökningar och möjligheten att föra vidare dessa ökningar till kunder beror på marknadsläget.

Långvarigt höga kostnader för råvaror och energi eller en oförmåga att kompensera för dessa genom högre priser kan få en negativ påverkan på koncernens lönsamhet och kassaflöde.

# Business risks

## Macroeconomic factors

The Group's operations in the pulp, paper and wood industries are significantly affected by macroeconomic conditions, including economic trends, inflation, and interest rates.

With exports to over 50 countries and approximately 80% of sales outside the Nordic region, the Group faces significant exposure to currency fluctuations, particularly between SEK, EUR, GBP and USD, which have an impact on financial results and make forecasting challenging.

The Group's revenues from paper, wood products, and biocomposite operations are subject to historically cyclical pricing reflecting general economic conditions and industry capacity changes. Macroeconomic downturns may materially affect business conditions, with pressure on demand, prices and margins.

Economic uncertainty may weaken consumer confidence, resulting in lower private consumption and reduced demand for the Group's products. Economic conditions in the construction sector could adversely affect demand for sawmill products, while packaging and paper segments may face continued demand pressure from macroeconomic factors.

## Geopolitical factors

Given the Group's export operations to over 50 countries, the Group's business is significantly impacted by geopolitical tensions and conflicts.

Geopolitical tensions, trade disputes, and regulatory changes in key markets may impact the Group's operations and supply chains. Political instability and sanctions regimes could disrupt international trade flows, affect raw material sourcing, and limit access to certain markets. Changes in trade policies, tariffs, and export restrictions may increase operational costs and reduce competitiveness.

The trend towards nationalist anti-globalist policies may continue, with more stringent border checks on goods and people, which could particularly affect the Group given its significant export operations.

## Prices of raw materials and energy

The Group's production operations are heavily dependent on timber, pulpwood, and energy inputs, with costs subject to significant volatility due to supply-demand dynamics, weather conditions, and macroeconomic factors.

Raw material price increases create cost pressures, with the Group's ability to pass through increases to customers dependent on market conditions.

Sustained increases in raw material and energy costs, or inability to pass through such increases, could affect the Group's profitability and cash flow generation.

## Nyckeltal Koncern / Key Figures Group

	Q3	Q3	YTD Q3	YTD Q3	LTM Q3
SEKk	2025/2026	2024/2025	2025/2026	2024/2025	2025/2026
Revenue	841 419	1 005 501	2 460 008	2 390 514	3 552 716
Gross profit	178 206	323 305	697 755	728 188	1 269 505
Gross margin	21,2%	32,2%	28,4%	30,5%	35,7%
Total Adjustment	-	1 700	-	19 322	1 700
Adj EBITDA	(117 841)	70 978	(66 628)	66 932	85 220
Adj EBITDA margin	-14,0%	7,1%	-2,7%	2,8%	2,4%
Cash & cash equival	62 884	169 183	62 884	169 183	62 884
Equity ratio	20,7%	20,3%	20,7%	20,3%	20,7%
ICR Interest coverage ratio					1,20
Net debt	(780 278)	(690 187)	(780 278)	(690 187)	(780 278)

- Den lägre omsättningen beror delvis på begränsad produktion i februari och mars till följd av den stränga vintern och samtidigt höga energipriser. Jämfört med föregående år har vi också ett lägre försäljningspris i SEK.
- Den låga marginalen beror på ett fortsatt tufft marknadsläge på färdigvara, höga råvarukostnader samt en svagare EUR- och USD-kurs som påverkar hela vår bransch.
- Under Q3 fortsatte råvarupriserna ned och den historiskt höga råvarukostnaden har vi nu passerat. Kostnaden är tagen under kvartalet och lagret med högre inköspriser är i princip förbrukat. Framåt ser vi goda förutsättningar för att marginalerna successivt ska återgå till en högre nivå då vi har en bättre balans mellan råvarukostnad och intäkt. Nästa verksamhetsår ser också positivt ut utifrån alla förbättringar vi genomfört inom alla våra affärsområden.
- Konflikten i mellanöstern har ökat våra kostnader inom flera områden under kvartalet. Energi, kemikalier och frakter har blivit dyrare än förväntat. Vi hoppas det är tillfälligt och jobbar för att minimera effekterna av krisen.
- The lower turnover is partly due to limited production in February and March due to the harsh winter and at the same time high energy prices. Compared to the previous year, we also have a lower selling price in SEK.
- The low margin is due to a continued tough market situation for finished goods, high raw material costs and a weaker EUR and USD exchange rate that affects our entire industry.
- During Q3, raw material prices continued to decline and we have now passed the historically high raw material cost. The cost has been taken during the quarter and the inventory with higher purchase prices has basically been used up. Going forward, we see good conditions for margins to gradually return to a higher level as we have a better balance between raw material cost and revenue. The next financial year also looks positive based on all the improvements we have implemented in all our business areas.
- The conflict in the Middle East has increased our costs in several areas during the quarter. Energy, chemicals and freight have become more expensive than expected. We hope this is temporary and are working to minimize the effects of the crisis.

## Viktiga händelser under Q3

- Under kvartalet har vi genomfört stora förändringar i vår elstrategi inom hela koncernen. På batteriparken har vi enligt plan bytt aggregator och därmed har vi en väsentligt förbättrad budstrategi och högre intjäning. Just nu ligger vi på en takt för intjäning EBITDA på ca 90 mnkr/år.
- På Hylte Paper har vi slutfört en större investering för att öka flexibiliteten av massaförsörjning. Investeringen har gett oss ytterligare ett verktyg för att bredda vår produktmix med produkter med högre marginal, samtidigt ger det en sänkt produktionskostnad redan nu från sommaren och framåt på cirka 25 mnkr/år.
- Utvecklingen av råvarupriserna på massaved och timmer fortsatte att sjunka under kvartalet. Prissänkningen på råvara förväntas över tid förbättra balansen mellan råvarukostnaden och färdigvaran i detta tuffa marknadsläge. Detta ger en sänkning för vår koncern på cirka 400 mnkr/år.
- Arbetet med kostnadskontroll har varit i fokus under kvartalet, vi har ändrat vår bränslemix för att få ner kostanderna men också genom årets investering kunnat öka andel egen produceras el vilket ger effekt framåt.

## Significant events during Q3

- During the quarter, we have implemented major changes to our electricity strategy throughout the Group. At the battery facility, we have changed aggregators as planned, and thus we have a significantly improved bidding strategy and higher earnings. We are currently at a rate of EBITDA earnings of approximately 90 million SEK/year.
- At Hylte Paper, we have completed a major investment to increase the flexibility of pulp supply. The investment has given us another tool to broaden our product mix with products with higher margins, while at the same time reducing production costs by approximately 25 million SEK/year. from the summer onwards.
- The development of raw material prices for pulpwood and timber continued to decline during the quarter. The price reduction for raw materials is expected to improve the balance between raw material costs and finished goods over time in this tough market situation. This results in a reduction for our Group of approximately 400 million SEK/year.
- Work on cost control has been in focus during the quarter. We have changed our fuel mix to reduce costs, but also through this year's investment have been able to increase the proportion of self-produced electricity, which will have an effect going forward.

## Viktiga händelser efter Q3

- Som en viktig del i vår långsiktiga råvarustrategi är det nu klart att från 1 juli 2026 blir vi delägare i skogsbolaget Sydved. Sydved har sedan 1972 verksamhet i geografin runtomkring våra industrier. Med detta förvärv får vi en stabilare råvaruförsörjning och kan bidra till att optimera inköp, logistik men också och förbättra vår råvarustrategi.
- Delägarskapet i Sydved innebär inga ytterligare betalningar utöver den köpeskilling som erlagts i samband med förvärvet av Aspa.
- Efter förändringen av budstrategin på vår batteripark har vi nu en lönsamhet som ligger på en förväntad nivå ca 90 mnkr/år.
- Efter det tredje kvartalet har vi nu full effekt av omorganisationen på Hylte Paper.
- Under hösten 2026 förstärker vi vår styrelse med kunskap och erfarenhet inom Bank & Finans.
- Utvecklingen under kvartalet innebär att vi tyvärr kommer att bryta mot räntetäckningsgraden. Vi ser även att kommande ökning av soliditet i obligationsvillkoren kan bli svåra att uppfylla. Därför finns ett behov av att justera kovenantnivåerna.
- Då företaget har utvecklats och växt i snabb takt ser vi även ett behov av ökat rörelsekapital, särskilt efter integreringen av Aspa. Ett ökat rörelsekapital kommer att ge oss möjlighet att bygga lager på ett mer effektivt sätt och därmed bidra till förbättrade marginaler över tid.

## Significant events after Q3

- As an important part of our long-term raw material strategy, it is now clear that from July 1, 2026, we will become a partner in the forestry company Sydved. Sydved has been operating in the geography around our industries since 1972. With this acquisition, we will have a more stable raw material supply and can contribute to optimizing purchasing, logistics, but also to improving our raw material strategy.
- The partnership in Sydved does not entail any additional payments in addition to the purchase price paid in connection with the acquisition of Aspa.
- After the change in the bidding strategy for our battery park, we now have a profitability that is at an expected level of approx. 90 million SEK/year.
- After the third quarter, we now have the full effect of the reorganization at Hylte Paper.
- During the fall of 2026, we will strengthen our board with knowledge and experience in Banking & Finance.
- The development during the quarter means that we will unfortunately violate the interest coverage ratio. We also see that future increases in equity in the bond terms may be difficult to meet. Therefore, there is a need to adjust the covenant levels.
- As the company has developed and grown rapidly, we also see a need for increased working capital, especially after the integration of Aspa. Increased working capital will give us the opportunity to build inventory more efficiently and thereby contribute to improved margins over time.

## Summering viktiga händelser

- Trots att vi inte är nöjda med kvartalets utfall ser vi redan att det pågående kvartalet ger ett bättre resultat. Vi tror på vår strategi att hålla ett högt tempo i förbättringar inom alla våra områden på alla nivåer. Vi har redan genomfört flera viktiga förändringar i både större och mindre omfattning, vilket vi ska fortsätta med. Detta ser vi är en förutsättning för att kunna öka lönsamheten och utvecklas inom våra affärområden och på våra industrier.
- Summeringen av nedan med exempel på genomförda saker gör en resultatskillnad kommande året på ca 500 mnkr.

## Summary significant events

- Although we are not satisfied with the quarter's outcome, we already see that the current quarter is yielding a better result. We believe in our strategy of maintaining a high pace of improvements in all our areas at all levels. We have already implemented several important changes on both a larger and smaller scale, which we will continue to do. We see this as a prerequisite for being able to increase profitability and develop within our business areas and in our industries.
- The summary below with examples of things implemented makes a profit difference of approximately 500 million SEK next year.

Actions	Status	Annual effect	Description
Reorganisation	<b>Completed</b>	<b>SEK 25m</b> Cost savings	• <u>Workforce reduction of ~40 employees to align the cost base with market conditions</u>
Procurement	<b>Ongoing</b> Timing: July 2026	<b>SEK ~400m</b> Cost savings	• <u>Procurement optimisation and enhanced sourcing cooperation with Sydved</u>
Battery storage	<b>Completed</b>	<b>SEK 50m</b> Revenue uplift	• <u>New aggregator and energy optimisation strategy to materially increased revenues</u>
Pulp production	<b>Ongoing</b> Timing: August 2026	<b>SEK 25m</b> Revenue uplift and cost savings	• <u>Improved production flexibility and quality, supporting higher value-added processing</u>
Steam converter	<b>Completed</b>	<b>SEK ~44m</b> Cost savings	• <u>Energy efficiency investment reducing annual fuel consumption and costs</u>
Conversion to waste-derived fuel	<b>Ongoing</b> Timing: September 2026	<b>SEK 25m</b> Revenue uplift and cost savings	• <u>Fuel mix optimisation generating gate fee income and lower fuel costs</u>
Sawmill facility improvements	<b>Completed</b>	<b>SEK 2m</b> EBITDA uplift	• <u>Increased value-added processing supports improved product mix and margins</u>

## Ord från VD

Utfallet av det tredje kvartalet blev betydligt sämre än förväntat. För hela branschen är det tuffaste läget för lönsamhet på över 30 år.

Trots att vi gjort mycket förbättringar har det inte räckt till. Vi har under kvartalet förbrukat den extremt dyra råvara som köptes in under hösten samtidigt som färdigvarupriserna inte varit i nivå med det. Även den kalla vintern med höga energipriser begränsade produktionen och minskade omsättningen. Nu bedöms vi vara ifatt och det innevarande kvartalet visar på ett plusresultat samt att kommande kvartal dessutom ser ännu bättre ut. Detta har vi jobbat hårt för och vi ser att dem förbättringarna vi har genomfört varit rätt och det känns bra trots det fortsatta tuffa läget.

Arbetet med kostnadsbesparing, elstrategi och våra investeringar ser vi nu ger effekt framåt, men det är riktigt tråkigt att detta kvartal långt under förväntningarna.

Vi är glada att nu blivit delägare i skogsbolaget Sydved. Skogsråvara är ett av våra viktigaste inköpsområden och vi kommer nu som delägare i Sydved arbetar vidare med vår långsiktiga strategi för råvaruförsörjning.

Här ser vi tydliga synergier i och med att vi har flera olika industrier där vi kan nyttja hela trädet och omvandla det till olika miljövänliga produkter på ett kostnadseffektivt sätt.

Som nämnts tidigare så kommer utvecklingen under kvartalet innebära att vi tyvärr kommer bryta mot räntetäckningsgraden och att kommande ökning av soliditet i obligationsvillkoren kan bli svår att uppfylla.

Det tuffa marknadsläget i kombination med att företaget har utvecklats och växt i snabb takt gör att vi ser ett behov av ökat rörelsekapital. Detta för att exempelvis kunna öka lagernivåer och därmed bidra till förbättrade marginaler över tid.

Vi är i nu i full gång med processen och föra dialog med obligationsägarna för att få förslaget om ändrade obligationsvillkor godkänt.

Världsmarknaden har fortsatt påverkats av osäkerhet inom flera områden som t.ex. energi och logistik, vilket vi behöver förhålla oss till. Under kvartalet har vi fått ökade energikostnader, vilka vi hoppas är tillfälliga.

Kvartalet har präglats av höga råvarukostnader och en orolig marknad, vilket innebär att vi inte är nöjda med det ekonomiska utfallet.

Vi fortsätter att genomföra vår strategi för att förbättra produktmixen inom samtliga affärsområden. Målet är att erbjuda kunderna nischade och attraktiva produkter, vilket har visat sig vara en gynnsam strategi i det rådande konjunkturläget.

På Hylte Paper har den genomförda investeringen nu kommit i full drift vilket stärker vårt produktbjudande och förutsättningar att växa med nya kunder.

Vår nya elstrategi och batteristyrning har så här långt efter tre månader haft en lönsamhet som förväntat.

Trots det dåliga ekonomiska kvartalet ser vi positivt på utvecklingen framåt.

Vi ska fortsätta hålla ett högt tempo i våra förbättringar inom alla affärsområden. Med bra kostnadskontroll och en förbättrad produktmix ser vi redan att lönsamheten för nästa verksamhetsår ser betydligt ljusare ut.

Mikael Arvidsson, CEO  
[mikael@swedentimber.se](mailto:mikael@swedentimber.se)  
+46 721 888 688



## Words from CEO

The outcome of the third quarter was significantly worse than expected. For the entire industry, this is the toughest situation for profitability in over 30 years. Although we have made many improvements, it has not been enough.

During the quarter, we have used up the extremely expensive raw materials that were purchased during the autumn, while the prices of finished goods have not been on par with this. The cold winter with high energy prices also limited production and reduced turnover.

We are now considered to be catching up and the current quarter shows a positive result and that the coming quarters also look even better. We have worked hard for this and we see that the improvements we have implemented have been right and it feels good despite the continued tough situation.

We now see that the work on cost savings, electricity strategy and our investments is having an effect going forward, but it is really sad that this quarter is far below expectations. We are happy to have now become partners in the forestry company Sydved. Forest raw materials are one of our most important purchasing areas and we will now, as co-owners of Sydved, continue to work on our long-term strategy for raw material supply. Regarding Sydved we see clear synergies as we have several different industries where we can utilize the entire tree and convert it into various environmentally friendly products in a cost-effective manner.

As mentioned earlier, developments during the quarter will mean that we will unfortunately breach the interest coverage ratio and that the upcoming increase in equity in the bond terms may be difficult to meet.

The tough market situation combined with the fact that the company has developed and grown rapidly means that we see a need for increased working capital. This is to, for example, be able to increase inventory levels and thereby contribute to improved margins over time.

We are currently in full swing with the process and are conducting dialogue with the bondholders to get the proposal for changed bond terms approved.

The world market has continued to be affected by uncertainty in several areas such as energy and logistics, which we need to address. During the quarter, we have experienced increased energy costs, which we hope are temporary.

The quarter has been characterized by high raw material costs and a turbulent market, which means that we are not satisfied with the financial outcome.

We continue to implement our strategy to improve the product mix in all business areas. The goal is to offer customers niche and attractive products, which has proven to be a favorable strategy in the current economic situation.

At Hylte Paper, the completed investment has now become fully operational, which strengthens our product offering and the conditions to grow with new customers.

Our new electricity strategy and battery management have so far, after three months, had a profitability as expected. Despite the poor financial quarter, we are positive about the development ahead.

We will continue to maintain a high pace in our improvements in all business areas. With good cost control and an improved product mix, we already see that the profitability for the next financial year looks significantly brighter.

Mikael Arvidsson, CEO  
[mikael@swedentimber.se](mailto:mikael@swedentimber.se)  
+46 721 888 688



## Resultaträkning / Profit and loss

	Q3 FY25/26	Q3 FY24/25
SEKk		
Net revenue	835 804	1 024 754
Other income	5 615	(19 253)
Revenue	841 419	1 005 501
Change in inventory	(73 360)	(82 597)
Raw materials and supplies	(589 852)	(599 599)
Gross profit	178 206	323 305
Other external costs	(174 228)	(149 534)
Personnel costs	(116 303)	(117 108)
Other operating costs	(5 517)	12 616
EBITDA	(117 841)	69 279
Depreciation	(39 318)	(30 496)
EBIT	(157 160)	38 783
Financial income	2 736	791
Financial cost	(21 363)	(34 738)
Year-end adjustments	-	-
EBT	(175 787)	4 836

### Försäljning och rörelseresultat

- Den lägre omsättningen beror delvis på begränsad produktion i februari och mars till följd av den stränga vintern och samtidigt höga energipriser. Jämfört med föregående år har vi också ett lägre försäljningspris i SEK.
- Den låga marginalen beror på ett fortsatt tufft marknadsläge på färdigvara, höga råvarupriser samt en svagare EUR- och USD-kurs som påverkar hela vår bransch.
- Under Q3 fortsatte råvarupriserna ned och den historiskt höga råvarukostnaden har vi nu passerat. Kostnaden är tagen under kvartalet, vilket gör att vi framåt har en bra position och balans mellan råvarukostnad och intäkt. Nästa verksamhetsår ser positivt ut då vi har gjort stora förbättringar inom alla våra affärsområden.

### Sales, profit and loss

- The lower turnover is partly due to limited production in February and March due to the harsh winter and at the same time high energy prices. Compared to the previous year, we also have a lower selling price in SEK.
- The low margin is due to a continued tough market situation for finished goods, high raw material prices and a weaker EUR and USD exchange rate that affects our entire industry.
- During Q3, raw material prices continued to decline and we have now passed the historically high raw material cost. The cost was taken during the quarter, which means that we have a good position and balance between raw material cost and revenue going forward. The next financial year looks positive as we have made major improvements in all our business areas.

# Koncern / Group

## Balansräkning / Balance sheet

SEKk	Q3 FY25/26	Q3 FY24/25
Fixed assets	1 216 814	893 081
Inventory	591 492	648 105
Current assets	366 128	515 378
Cash & cash equivalent	62 884	173 443
<b>Total assets</b>	<b>2 237 319</b>	<b>2 230 006</b>
Equity	(462 230)	(452 381)
Untaxed reserves	-	-
Provisions	(52 928)	(55 581)
Overdraft facilities	(88 944)	(111 153)
Liabilities to credit institutions	(754 218)	(755 533)
Non-current liabilities	(54 519)	(163 704)
Current liabilities	(824 479)	(691 654)
<b>Total equity and liabilities</b>	<b>-2 237 319</b>	<b>-2 230 006</b>

## Kassaflöde / Cash flow

SEKk	Q3 FY25/26
Operating profit (EBIT)	(157 161)
Adjustment for non-cash items	39 590
Net finance charges	(18 627)
Paid taxes	-
<b>OCF before changes in working capital</b>	<b>(136 198)</b>
Change in NWC	136 862
<b>Operating cash flow (OFC)</b>	<b>664</b>
Investments in/sale of non-current assets	(21 378)
Investments in group companies	-
<b>Cash flow from investing activities</b>	<b>(21 378)</b>
Net new borrowings	20 986
<b>Cash flow from financing activities</b>	<b>20 986</b>
Cash & CE at the start of the period	62 611
Net cash flow for the quarter	273
<b>Closing cash &amp; CE</b>	<b>62 884</b>

## Resultaträkning / Profit and loss

SEKk	Q3 FY25/26	Q3 FY24/25
Net revenue	42 743	35 486
Other income	6 749	6 413
Revenue	49 493	41 899
Change in inventory	(2 358)	(6 195)
Raw materials and supplies	(37 294)	(34 746)
Gross profit	9 841	959
Other external costs	(1 838)	(2 052)
Personnel costs	(251)	(251)
Other operating costs	-	-
EBITDA	7 751	(1 344)
Depreciation	-	-
EBIT	7 751	(1 344)
Financial income	235	(56)
Financial cost	(16 662)	(16 044)
Year-end adjustments	-	-
EBT	(8 676)	(17 444)

# Moderbolag / Parent Company

## Balansräkning / Balance sheet

SEKk	Q3 FY25/26	Q3 FY24/25
Fixed assets	590 642	416 523
Inventory	40 466	54 582
Current assets	432 526	671 394
Cash & cash equivalent	566	9 412
<b>Total assets</b>	<b>1 064 201</b>	<b>1 151 911</b>
Equity	(88 966)	(54 970)
Untaxed reserves	(13 500)	(14 621)
Provisions	-	-
Overdraft facilities	760	(6 515)
Liabilities to credit institutions	(749 740)	(756 240)
Non-current liabilities	-	-
Current liabilities	(212 755)	(319 564)
<b>Total equity and liabilities</b>	<b>-1 064 201</b>	<b>-1 151 911</b>

## Kassaflöde / Cash flow

SEKk	Q3 FY25/26
Operating profit (EBIT)	7 751
Adjustment for non-cash items	45
Net finance charges	(16 427)
Paid taxes	-
<b>OCF before changes in working capital</b>	<b>(8 676)</b>
Change in NWC	8 818
<b>Operating cash flow (OFC)</b>	<b>143</b>
Investments in/sale of non-current assets	-
Investments in group companies	-
<b>Cash flow from investing activities</b>	<b>-</b>
Net new borrowings	(34)
<b>Cash flow from financing activities</b>	<b>(34)</b>
Cash & CE at the start of the period	566
Net cash flow for the quarter	109
<b>Closing cash &amp; CE</b>	<b>675</b>



**Amwood AB**  
Timmervägen 1  
571 68 Malmbäck  
Sweden



Mikael Arvidsson, CEO  
+46 721 888 688



[mikael@swedentimber.se](mailto:mikael@swedentimber.se)



[www.amwood.se](http://www.amwood.se)

