HALVÅRSRAPPORT 30 JUNI 2023

DELÅRS-RAPPORT

WHITE PEARL
Technology Group AB

DÄR MÄNNISKA OCH TEKNIK MÖTS

02

WPTG VÄXER EXPLOSIONSARTAT

WPTG levererade utmärkta resultat, ett bevis på motståndskraften i vår diversifierade affärsmodell och globala leveranskapacitet. Omsättningen ökade med 48 procent tack vare expansionen inom samtliga produkt- och tjänsteportföljer. Vi lade till nya logotyper och ökade samarbetet med våra befintliga klienter genom att stötta deras strategiska teknikprioriteringar.

- Hårdvaruförsäljningen ökade med mer än 65 procent tack vare stark infrastrukturefterfrågan, vilket i sin tur beror på företagens digitala omställning.
- Omsättningen från programvarulicenser steg med över 35 procent i takt med den ökade implementeringen av våra egenutvecklade plattformar.
- Omsättningen från prenumerationer steg med mer än 75 procent tack vare kraftigt ökad användning av SaaS-tjänster inom alla sektorer.
- Tjänsteimplementeringen steg med 30 procent från en stor bas, vilket berodde på ökningen av supporttjänster till följd av den digitala omställningen.
- Omsättningen från underhållstjänster ökade med mer än 55 procent, och är en stabil återkommande inkomst.

HALVÅRET: JANUARI –JUNI

03

- White Pearl Technology Group fortsatte i samma takt första halvåret 2023, med en omsättningsökning på 48,4 procent på årsbasis, dvs. 116,9 MSEK (H1 2022: 78,5 MSEK). Den robusta omsättningsökningen berodde på en stark organisk tillväxt i företagets samtliga segment och regioner.
- EBITA ökade med 34,67 procent till 16,7 MSEK (H1 2022: 12,4 MSEK), tack vare att den operativa hävstången förbättrade lönsamheten.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten ökade till 10,2 MSEK (H1 2022: 7,7 MSEK), en god kassagenerering som kan finansiera företagets expansion.
- Lönsamheten var fortsatt stark, och resultatet efter skatt låg på 16,2 MSEK, vilket berodde på god kostnadskontroll och ökad effektivitet.

Vinst per aktie (EPS) för perioden som slutar den 30 juni 2023 är 0,701 SEK. Observera: Eftersom företaget noterades genom ett omvänt förvärv av DS Plattformen AB den 29 juni 2023 är inte vinst per aktie (EPS) för tidigare perioder (30 juni 2022 och 31 december 2023) inte listat i rapporten.

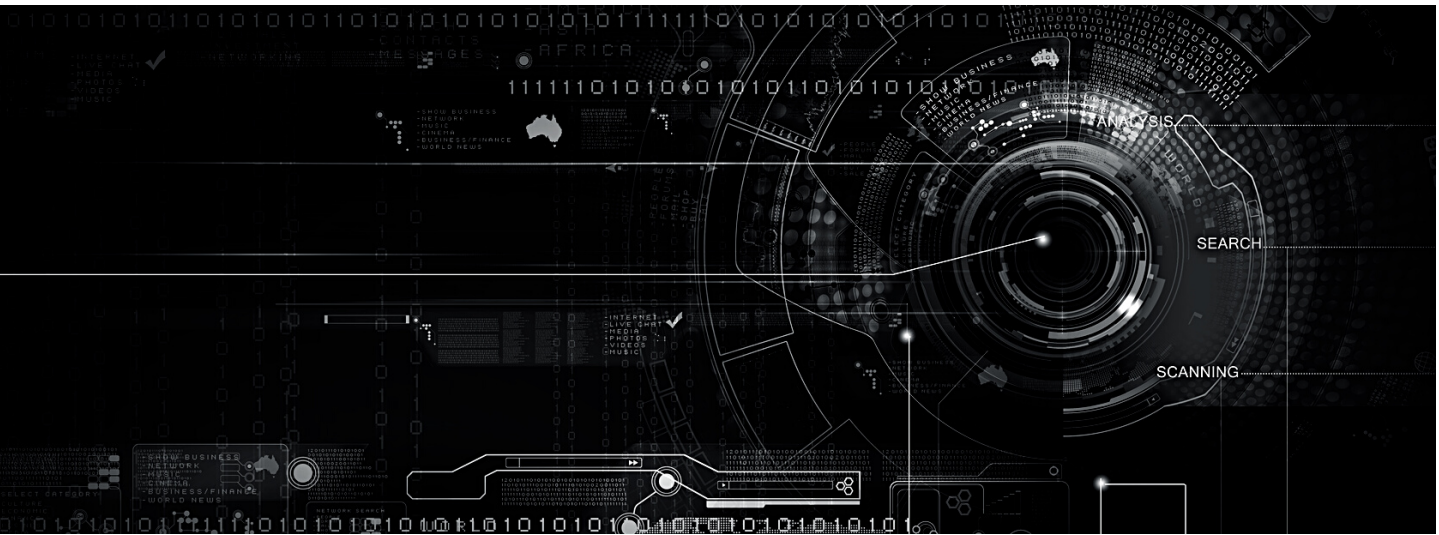
Sammandrag av resultaträkningar och övrigt totalresultat.	Koncernen 6 M perioden som slutar den 30 juni 2023	Koncernen 12 M perioden som slutar den 31 december 2022	Koncernen 6 M perioden som slutar den 30 Juni 2022
Omsättning	116 875 838	182 505 775	78 477 407
Försäljningskostnad	-79 266 396	-116 055 414	-51 595 364
Bruttovinst	**37 609 442**	**66 450 361**	**26 882 043**
Driftskostnader	-20 876 685	-47 101 275	-14 419 093
Resultat från operativ verksamhet	**16 732 757**	**19 349 086**	**12 462 950**
Netto räntekostnader	-368 757	21 533	-176 294
Vinst före skatt	**16 364 000**	**19 370 619**	**12 286 656**
Inkomstskattskostnad	-152 476	-2 804 032	0
Resultat för perioden	**16 211 524**	**16 566 587**	**12 286 656**

Sammanfattade kassaflödesanalyser	Koncernen 6 M perioden som slutar den 30 juni 2023	Koncernen 12 M perioden som slutar den 31 december 2022	Koncernen 6 M perioden som slutar den 30 Juni 2022
Kassaflöde från operativa verksamheten			
Resultat för perioden	**16 211 524**	**16 566 587**	**12 286 656**
Nettokassaflöde från löpande verksamhet	**6 272 877**	**51 257 712**	**3 532 945**
Nettokassaflöde från operativa aktiviteter	**1 450 473**	**47 962 387**	**6 080 817**
Kassaflöde använda i investeringsverksamhet			
Kassaflöde användt i investeringsverksamhet	**-9 218 635**	**-960 156**	**-14 792 621**
Kassaflöde från / (använt i) finansieringsaktiviteter			
Kassaflöde från / (använt i) finansieringsaktiviteter	**10 321 323**	**-48 087 680**	**11 088 943**
Nettoökning / (minskning) av kassa och kassaekvivalenter	2 553 161	-1 085 449	2 377 139
Cash and cash equivalents at beginning of the period	7 683 004	8 768 453	5 004 267
Kassa och kassaekvivalenter vid periodens slut	**10 236 165**	**7 683 004**	**7 381 405**

HALVÅRET: JANUARI –JUNI

04

Rapport om förändringar i eget kapital - Koncern	Emittentkapital	Återlagda resultat	Tillräkneligt ägare av moderbolaget	Andelar i minoritetsintressen	Totalt
Balans per den 1 januari 2022	283 930,00	27 007 706,00	27 291 636,00		27 291 636,00
Förändringar i eget kapital					
Vinst för perioden (1 januari 2022 till 30 juni 2022)		27291636			27291636
Totalt resultat för perioden		12286656,08			12286656,08
Balans vid den 30 juni 2022	**283 930,00**	**39 578 292,08**			**39 578 292,08**
Balans vid den 1 juli 2022	283 930,00	39 578 292,08			39 578 292,08
Resultat för perioden (1 juli 2022 till 31 december 2022)		4027963,33	4027963,33	86329	4114292,33
Totalt resultat för perioden		4027963,33	4027963,33	86329	4114292,33
Balans vid den 31 december 2022	**283 930,00**	**43 606 255,41**	**4 027 963,33**	**86 329,00**	**43 692 584,41**
Balans vid den 1 januari 2023	283 930,00	43 606 255,41	4 027 963,33	86 329,00	43 692 584,41
Förändringar i eget kapital					
Vinst för perioden (1 januari 2023 till 30 juni 2023)		15178682	15178682	1032842	16211524
Totalt resultat för perioden		15178682	15178682	1032842	16211524
Ökning genom andra tillskott från aktieägare	224 798,00		224 798,00		224 798,00
Övrigt				-86329	-86329
Balans vid den 30 juni 2023	**508 728,00**	**58 784 937,41**	**19 431 443,33**	**1 032 842,00**	**60 042 577,41**



VD-ORD

WPTG levererade ett motståndskraftigt resultat under 2023, trots turbulenta makroekonomiska villkor världen över. Vår organiska omsättning uppgick till 116 MSEK, en ökning med 48 procent på årsbasis, vilket visar att vårt strategiska fokus på tillväxtmarknader med hög potential och vår diversifierade affärsmix fungerar bra.

Utmaningar under perioden

Vi hade motvind som bestod av ihållande inflationstryck, volatila valutakurser på många marknader och ökande talangkostnader.
Tack vare vår globala leveransmodell kunde vi dock effektivt reducera kostnadsinflationen, i synnerhet i Indien som är ett viktigt nav för företaget. Vi kunde även övervinna valutarisker på tillväxtmarknaderna och förbättra vår lönsamhet på ett hälsosamt sätt. Det är ett bevis för att vår diversifierade omsättningsportfölj, som innefattar infrastruktur, programvara, molntjänster, andra tjänster och underhållstjänster, ger stabilitet när volatiliteten är hög. Robust företagsefterfrågan på digitalisering fortsatte att göda vår tillväxt.

Utveckling per affärssegment

Försäljningen av infrastrukturhårdvara ökade med mer än 65 procent, tack vare kundernas starka efterfrågan på digitalisering. Omsättningen för programvarulicenser steg med över 35 procent, i takt med att efterfrågan på våra egenutvecklade plattformar ökade. Intäkterna från prenumeration på molntjänster ökade med mer än 75 procent, vilket berodde på ökningen av SaaS-tjänster i alla sektorer.

Omsättningen från tjänster inom storskalig digital omställning ökade stabilt med 30 procent från en expanderande bas. Omsättningen från supporttjänster ökade med 55 procent, och innebär ihållande återkommande intäkter. Balanserad tillväxt över segmentgränserna bidrog till den övergripande motståndskraften.

VD-ORD

Strategiska framsteg

Ökad närvaro inom alla regioner med hög potential var en nyckelprioritet. Vi genomförde strategiska förvärv i Afrika och Mellanöstern, fick nya viktiga regionala kunder, ökade våra återkommande intäkter med 15 procent och stärkte vår interna kapacitet.

Vår plattform för byggledning, Moshtariat, ökade kraftigt i Mellanöstern. Vi införlivade det senaste inom mobilitets-, analys- och samarbetsfunktioner. Vi anser att det finns ett stort utrymme för global expansion för dessa erbjudanden.

Vi gjorde framsteg inom utveckling av nya lösningar inom digital hälsa, e-handel och AI/ML (maskininlärning) för att dra nytta av framväxande behov. Vårt samarbete med ledande teknikleverantörer ökade vår kapacitet inom moln, säkerhet och digitala arbetsplatser.

Finansiella höjdpunkter

Vi hade ett sunt kassaflöde och resultatet steg med 30 procent till 16,2 MSEK, vilket finansierade våra tillväxtinvesteringar. Genom försiktig finansförvaltning och resultatfokus kunde vi behålla en robust balansräkning, och lägga en stabil grund för framtida tillväxt.

WPTG har skapat en kraftfull framåtrörelse, och vi har mycket kvar att se fram emot. Vi är fortfarande övertygade om att vi kommer att kunna dra nytta av möjligheterna inom den digitala omställningen och nå nya höjder tack vare vår strategiska vision. Jag ser fram emot att får rapportera vidare om vår fortsatta tillväxtresa.

Marco Marangoni
CEO, White Pearl Technology Group AB

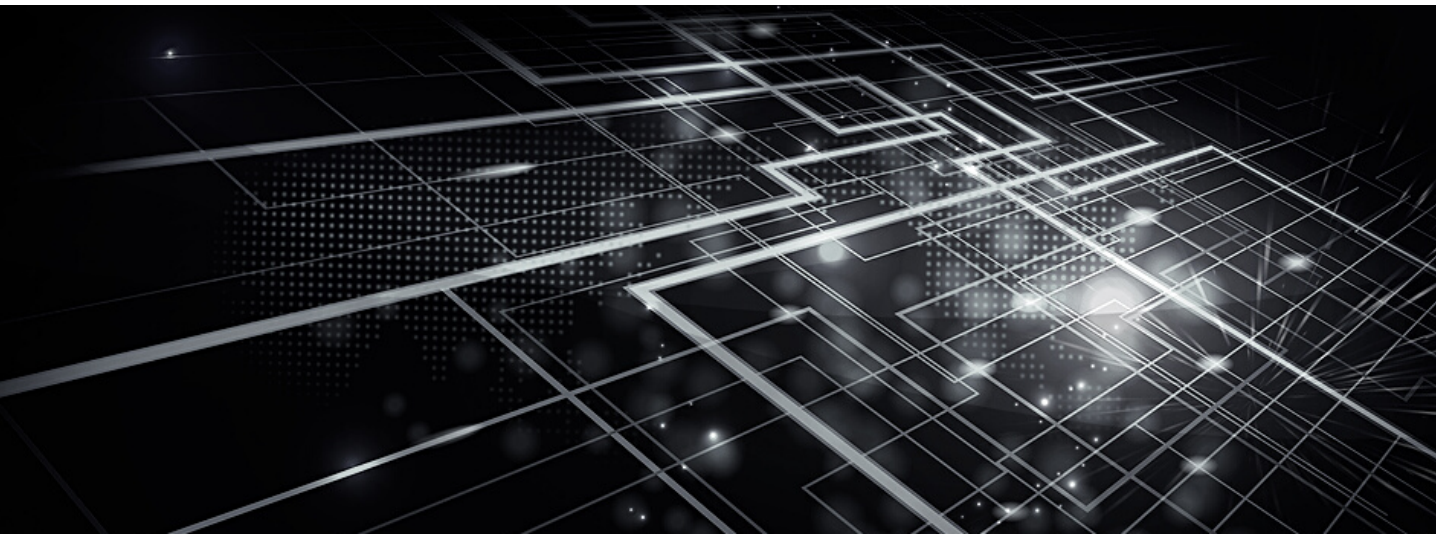
HÄNDELSER UNDER FÖRSTA HALVÅRET

07

- Den 11 april 2023 slutförde DS Plattformen AB förvärvet av Whitepearl Holdings Limited. Förvärvet fick grönt ljus på årsstämman, vilket innebar ett stort steg framåt för båda företagen.
- För att spegla den nya riktningen genomgick DS Plattformen AB en rebranding-process, och bytte namn till White Pearl Technology Group AB. Efter det strategiska namnbytet noterades företaget för första gången på Nasdaq First North Growth Market, en stor händelse som ägde rum den 29 juni 2023.
- Vår vd riktade sig till våra aktieägare och marknadsaktörerna och underströk den vikt vi lägger vid transparens och vårt engagemang. Samtidigt kunde vi dela koncernens inspirerande vision för framtiden. Sedan dess har vi fortsatt sträva efter att öka medvetenheten om vår stabila verksamhet och innovativa affärsmodell. Vi håller ständigt våra intressenter uppdaterade om den lovande väg som ligger framför oss, och understryker vår hängivenhet när det gäller hållbar utveckling.

Viktiga händelser efter rapportperioden

- White Pearl Technology Group ingick partnerskap med investerarnätverket TradeVenue
- White Pearl Technology Group (WPTG) skriver avsiktsförklaring “Letter of Intent” om förvärv av en majoritetsandel i Independent Software Solutions Consulting Pty Ltd (ISSC)
- White Pearl Technology Group informerade investerare om affärsläget och vad som kunde förväntas av den kommande delårsrapporten i en Trade Update.



VERKSAMHET

08

WPTG är ett ledande globalt teknikföretag som ligger i framkant när det gäller att möjliggöra den digitala omställningen för organisationer världen över. WPTG, som har sitt huvudkontor i Stockholm och ytterligare 30 kontor i Europa, Asien, Afrika och Mellanöstern, möjliggör för företag att anpassa sig efter och frodas i den digitala tidsåldern.

WPTG erbjuder en heltäckande lösningsportfölj, som inkluderar IT-konsulttjänster, infrastrukturtjänster, egenutvecklade programvaruprodukter, systemintegrering, cybersäkerhet, molntjänster, dataanalys och mycket mer. Företaget har erfarenhet inom allt från finansiella tjänster och den offentliga sektorn till jordbruk och tillverkning. WPTG hjälper organisationer att dra nytta av tekniken för att öka sin produktivitet och effektivitet, samt förbättra sitt beslutsfattande och sina innovationer.

Företagets egenutvecklade plattformar, däribland Moshtariat (byggledningssystem) och SmartFarmer (precisionsjordbruk), levererar kraftfull kapacitet skräddarsydd efter sektorspecifika behov. WPTG har fler än 550 tekniska experter och ingenjörer världen över som har ett nära samarbete med klienter från bland annat regeringar, banker, återförsäljare, bondgårdar och fabriker.

Genom att kombinera sina djupgående branschkunskaper och tekniska färdigheter kan WPTG göra det möjligt för organisationer att effektivisera sin verksamhet, vinna insikter, nå nya marknader och skapa hållbara värden. WPTG har ett stort engagemang när det gäller att möjliggöra för företag i tillväxtregioner att förverkliga sina mål med den digitala omställningen, samt stötta deras resa mot ökad flexibilitet, produktivitet och framgång i den digitala tidsåldern.

Marknad

WPTG har sitt huvudkontor i Sverige och verksamhet i Asien, Afrika och Mellanöstern, och är väl positionerat för att dra nytta av enormt stora adresserbara marknader för den digitala omställningen och IT-tjänster för företag.

I tillväxtregioner driver den snabba utvecklingen stora investeringar i teknik. Företagen genomför initiativ inom digital modernisering i alla sektorer, däribland finansiella tjänster, jordbruk, tillverkning, detaljhandel och hälsovård.

WPTG möjliggör för dessa organisationer att strömlinjeforma sina verksamheter, öka effektiviteten och bygga upp konkurrensfördelar genom sitt erbjudande, som inkluderar implementering av affärssystem (ERP), molntjänster, dataanalys, e-handelsplattformar och cybersäkerhet.

Den globala ERP-marknaden innebär en möjlighet värd 59 miljarder USD, och molnbaserad ERP ökar snabbt med en sammansatt årlig tillväxttakt (CAGR) på 15 procent. WPTG:s expertkunskaper inom stora ERP-plattformar, till exempel SAP, Oracle och Microsoft Dynamics, gör det lättare att dra nytta av möjligheterna.

Marknad

Ännu en betydande möjlighet återfinns inom den digitala omställningen – en marknad värd 1,8 biljoner USD som ökar med 16 procent per år. I takt med att företagen på tillväxtmarknaderna övergår från grundläggande automation till sofistikerad kapacitet som grundar sig på AI/ML och sakernas internet (IoT) kan WPTG öka deras mognad genom heltäckande lösningar.

WPTG:s egenutvecklade plattformar kan frigöra specifika nischer med hög tillväxt. Byggledningsprogramvaran Moshtariat drar nytta av en marknad värd 15 miljarder USD, vilken väntas öka med en CAGR på 12 procent. SmartFarmer riktar sig till marknaden för precisionsjordbruk värd 5 miljarder USD, vilken ökar med 11 procent varje år.

Tillväxtmarknadernas IT-utgifterna väntas nå 1 biljon USD 2025 och därför strävar WPTG efter att konsolidera sin position som en pålitlig omställningspartner genom sitt breda erbjudande. Företagets adresserbara marknad representerar en massiv potential för långsiktig tillväxt.

Kunder

WPTG har en diversifierad kundbas som omfattar såväl offentlig som privat sektor. Den offentliga sektorn står för en betydande del av omsättningen, och kan indelas i statliga myndigheter, lokala myndigheter och övriga enheter inom den offentliga sektorn. Den privata sektorn står för återstoden av omsättningen.

WPTG har starka relationer med ledande organisationer i alla sektorer, och de tio största kunderna bidrar till en stor del av omsättningen. Dock är de risker som förknippas med kundkoncentration begränsade och ingen enstaka kund representerar en allt för stor andel av den totala omsättningen.

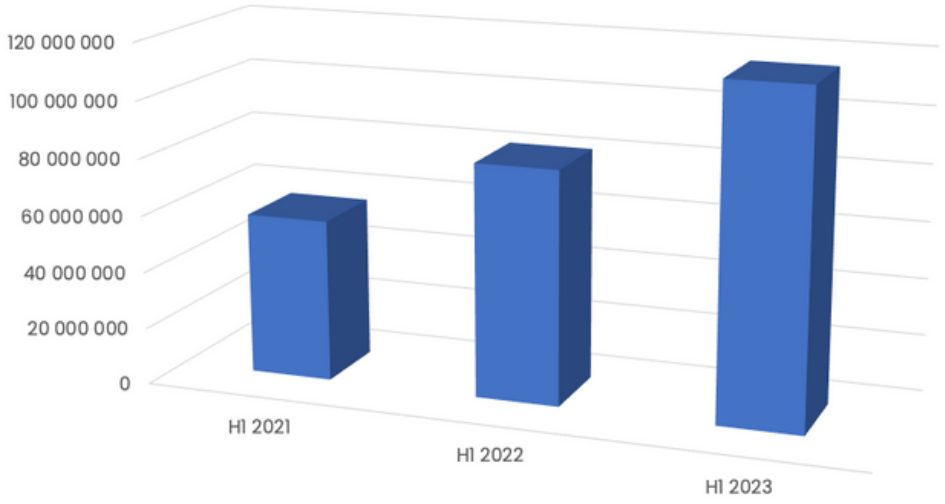
Under räkenskapsåret betjänade WPTG fler än 250 aktiva kunder i samtliga verksamhetsregioner. Företaget fortsätter att sträva efter att ha en balanserad portfölj inom samtliga kundsegment och branscher.

Stabiliteten i WPTG:s diversifierade kundbas ger motståndskraft i kombination med fortsatt tillflöde av nya kunder. Genom att bibehålla en hälsosam mix av klienter från offentlig och privat sektorn på global nivå är WPTG väl positionerat för hållbar tillväxt.

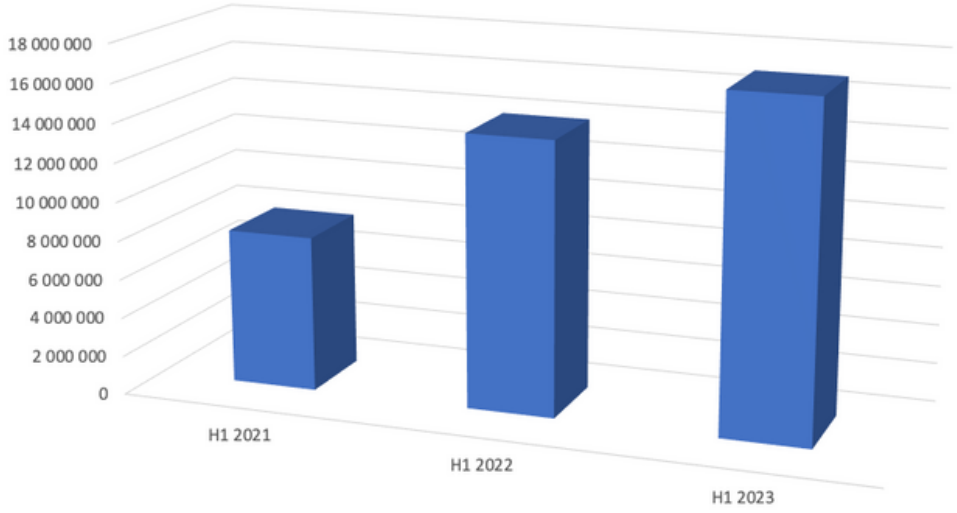
FINANSIELL ÖVERSIKT

10

OMSÄTTNING
MSEK



EBITDA
MSEK



KONCERNSTRUKTUR

11

Global synergi ger kraft åt WPTGs vision

White Pearl Technology Group förenas av en delad vision och frodas tack vare den sammanlagda styrkan hos dess globala team med mer än 550 medarbetare och omfattande nätverk av dotterbolag i 30 länder. Dotterbolagen bedriver sin verksamhet självständigt i de olika regionerna, men delar koncernens gemensamma mission och prioriteringar.

Dessa grundar sig i WPTGs strategier och styrningsramverk på koncernnivå, under ledning av moderbolaget. Strategisk riktning, policyer, efterlevnadsprotokoll, delade tjänster och andra centraliserade funktioner ger dotterbolagen övergripande vägledning. Samtidigt har dotterbolagen autonomi när det gäller att tillgodose de lokala marknadsbehoven på ett flexibelt sätt.

Genom att integrera koncernomfattande system och processer under företagets moderbolag främjar WPTGs standardisering, kontinuitet och ett effektivt samarbete världen över. Centraliserade funktioner, däribland finans- och juridiska avdelningar samt investerarrelationer (IR), möjliggör en överblick över koncernen och effektiva synergier över affärsenheter. Enhetliga policyer och rutiner som implementeras globalt upprätthåller affärsintegriteten, transparensen och ansvarsskyldigheten i WPTGs världsomfattande verksamhet.

Slutligen finner WPTG sin styrka tack vare en enhetlig kultur som förenar dess diversifierade regionala team. Även om företagen är utspridda geografiskt hålls koncernen ihop genom de värden som man delar: kundhängivenhet, excellens, innovation och integritet. Dessa ligger till grund för att WPTG ska kunna fungera som en sömlös, flexibel enhet och tillgodose klienternas behov på flera kontinenter.

WPTGs globala avtryck och leveranskapacitet gör att företaget kan kombinera talanger på flera platser, lokala expertkunskaper, regionala samarbeten och lokala relationer i ett integrerat erbjudande till kunderna. Tack vare koncernens gemensamma vision, styrning och kultur kan WPTG dra nytta av de bästa resurserna världen över för att betjäna sina klienter, och samtidigt maximera driftssynergierna.

ÖVRIG INFORMATION

12

Finansiella höjdpunkter från januari till juni 2023:

Under första halvåret 2023 hade WPTG en anmärkningsvärd omsättningstillväxt, och en imponerande ökning med 48 procent jämfört med tidigare rapporteringsperiod, till hela 116 875 838 SEK. Omsättningsfördelningen speglar koncernens diversifierade portfölj: hårdvaruförsäljningen bidrog med nära 19,27 procent, tjänsteimplementering stod för 32,1 procent, support- och underhållstjänster genererade 41,88 procent, prenumeration 3,64 procent och programvaruförsäljning stod för resterande 3,11 procent.

WPTG:s aktiekapital och ägande:

As of June 30, 2023, WPTG's share capital stood at SEK 508,728,836, distributed across 23,124,038 registered shares, with each share bearing a par value of SEK 0.022. The company's ownership landscape is enriched by a mix of shareholders who contribute to its journey.

Note: As the company was reverse listed through DS Plattformen AB on 29th June 2023, the number of outstanding shares for prior periods (30th June 2022 & 31st Dec 2022) are not listed in the report.

Utdelningspolicy och framtidsutsikter:

WPTG befinner sig i en fas med hög tillväxt och fortsätter att prioritera långsiktig strategisk tillväxt, som får vägleda besluten gällande kapitalallokering. Företaget ger ingen utdelning, utan använder sina resurser för att tillgodose kortsiktiga kapitalbehov och ambitiösa tillväxtplaner.

Framöver kommer WPTG att fortsätta satsa på tillväxtmarknader, och trotsa det globala inflationstrycket och penningbegränsningarna. Med återkommande intäkter, en robust pipeline och stark efterfrågan på tillväxtmarknaderna är företaget väl positionerat för ökad tillväxt.
Fokus på kostnadseffektiva tjänster och lösningar är en nödvändighet för att leverera värde till kunderna och kunna erbjuda konkurrenskraftiga priser till våra europeiska klienter.

Största aktieägare den 30 juni 2023:

Aktieägare	Antal A aktier	Antal B aktier	% av totala aktier	Antal röster	% av rösterna
Webbleton Holdings Ltd	0	6 809 489	29,5	6 809 489	29,2
Bendflow Pty Ltd	0	6 809 489	29,5	6 809 489	29,2
Fortuner SA Pty Ltd	0	1 464 169	6,3	1 464 169	6,3
Prosol Project Mgmt Services Co. LLC	0	1 347 095	5,8	1 347 095	5,8
Andra aktieägare	24 899	6 668 907	28,9	6 917 797	29,6
Totalt	**24 899**	**23 099 149**	**100,0**	**23 348 039**	**100,0**

ÖVRIG INFORMATION

13

Finansiella mål och hänsynstaganden:

WPTG förväntar sig oorganisk tillväxt och har med stöd av sin robusta pipeline satt som mål att uppnå en betydande tillväxt med bibehållen lönsamhet. Företaget strävar efter en omsättningstillväxt i intervallet 30-40 procent, vilket speglar dess förtroende för verksamhetens drivkraft. Denna prognos är inte så mycket en förutsägelse som en spegling av företagets engagemang när det gäller bibehållna framsteg. Viktiga hänsynstaganden inkluderar exponering för inflations- och valutarisker, samt utmaningar när det gäller att behålla talanger, rekrytering och driftskostnader.

Årsstämma 2023 och ny styrelse:

Årsstämman som ägde rum den 11 april 2023 i Stockholm var ett stort ögonblick. Förvärvet av White Pearl Holdings Ltd. godkändes, och en ny styrelse under ledning av ordförande Sven Otto Littorin tillträdde. Anna Jiffer, Marco Marangoni och Mark Nycander Ali anslöt sig till styrelsen, och efterträdde Bo Lindén och Tobias Berglund.

Personer i ledande ställning och etik:

Inga transaktioner med närstående parter förekommit under rapporteringsperioden, vilket är ett bevis för företagets etiska integritet och understryker WPTG:s engagemang när det gäller transparens och ansvarighet.

Detta ligger även till grund när White Pearl Technology Group navigerar genom ett landskap med tillväxt och möjligheter, och drar nytta av sin operativa styrka, finansiella utveckling och strategiska utsikter.

Finansiell kalender

Helårsrapport den	31 mars 2024
Årsstämma den	11 maj 2024

Styrelsen och vd för WPTG AB

Denna rapport har granskats men inte reviderats av företagets revisorer.

Denna information är sådan information som White Pearl Technology Group är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 31 augusti 2023 klockan 9.00 CET.

Notera: Denna rapport är ursprungligen publicerad på svenska och översatt till engelska efter publiceringen. Vid eventuella skillnader i innehållet mellan de två versionerna gäller den svenska versionen.

RAPPORT ÖVER KONCERNENS FINANSIELLA STÄLLNING

SEK	Not	Group 2023	Group 2022
Tillgångar			
Anläggninstillgångar			
Byggnader och mark	4	1 839 394	2 888 035
Immateriella anläggningstillgångar	5	49 253 410	46 960 670
Investeringar i dotterbolag	6	16 499 702	15 951 587
Uppskjutna skattefordringar		2 274 660	419 648
Lånefordringar	9	8 199 886	1 152 266
Summa anläggningstillgångar		**78 067 052**	**67 372 206**
Omsättningstillgångar			
Pågående arbete	7	22 830 738	18 400 602
Kortfristiga fordringar	8	85 054 383	40 931 900
Likvida medel	10	10 236 165	7 683 004
Summa omsättningstillgångar		**118 121 286**	**67 015 506**
Summa tillgångar		**196 188 338**	**134 387 712**
Skulder och Eget Kapital			
Aktiekapital			
Aktiekapital	11	508 728	283 930
Balanserade vinstmedel		58 666 646	43 487 964
Tillgångar hänförliga till ägare i moderbolaget		59 175 374	43 771 894
Innehavare utan bestämmande inflytande	12	1 032 842	86 329
Summa tillgångar		**60 208 216**	**43 858 223**
Skulder			
Långfristiga skulder			
Långfristiga räntebärande skulder		67 954 604	57 468 598
Leverantörsskulder			
Handelsskulder och övriga skulder	13	67 323 742	29 523 475
Aktuella skatteskulder		701 776	3 537 416
Summa kortfristiga skulder		**68 025 518**	**33 060 891**
Summa skulder		**135 980 122**	**90 529 489**
Summa Skulder och Eget Kapital		**196 188 338**	**134 387 712**

RAPPORT ÖVER KONCERNENS FINANSIELLA STÄLLNING

SEK	Not	Koncernen jan-jun 2023	Koncernen jan-jun 2022
Rörelsens intäkter		116 875 838	182 505 775
Rörelsens kostnader		(79 266 396)	(116 055 414)
Bruttovinst		**37 609 442**	**66 450 361**
Övriga inkomster		624 114	38 623 461
Administrativa kostnader		(379 207)	(588 231)
Övriga kostnader		(21 121 592)	(85 136 505)
Rörelseresultat		**16 732 757**	**19 349 086**
Finansiella intäkter	14	20 724	81 405
Finansiella kostnader	15	(389 481)	(59 872)
Vinst före skatt		**16 364 000**	**19 370 619**
Inkomstskatt	16	(152 476)	(2 804 032)
Periodens resultat		**16 211 524**	**16 566 587**
Årets resultat hänförligt till:			
Ägare i moderbolaget		15 178 682	16 480 258
Innehavare utan bestämmande inflytande		1 032 842	86 329
Periodens resultat		**16 211 524**	**16 566 587**

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

SEK		Aktiekapital	Balanserade vinstmedel	Hänförligt till ägare av moderbolaget	Hänförligt till innehavare utan bestämmande inflytande	Totalt kapital
Eget Kapital 1 januari 2022		283 930	27 007 706	27 291 636	-	27 291 636
Aktiekapitalets förändring						
Årets resultat		-	16 480 258	16 480 258	86 329	16 566 587
Eget Kapital 31 december 2022		-	16 480 258	16 480 258	86 329	16 566 587
Eget Kapital 1 januari 2023		**283 930**	**43 487 964**	**43 771 894**	**86 329**	**43 858 223**
Aktiekapitalets förändring						
Årets resultat		-	15 178 682	15 178 682	1 032 842	16 211 524
Årets resultat		-	15 178 682	15 178 682	1 032 842	16 211 524
Ökning genom andra tillskott från aktieägare		224 798	-	224 798	-	224 798
Övrigt		-	-	-	(86 329)	(86 329)
Eget Kapital 30 juni 2023		**508 728**	**58 666 646**	**59 175 374**	**1 032 842**	**60 208 216**
	Notes	**11**				

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL – KONCERNEN

17

SEK	Not	Koncernen jan-jul 2023	Koncernen jan-jul 2022
Den löpande verksamheten			
Röreselresultat		**16 211 524**	**16 566 587**
Betald skatt		152 476	2 804 032
Finansiella intäkter		(20 724)	(81 405)
Finansiella kostnader		389 481	59 872
Förvärv av anläggningstillgångar		(4 430 136)	(460 017)
Förändring rörelsefordringar		(43 852 460)	(1 764 276)
Förändring övriga fordringar		(270 023)	-
Förändring leverantörsskulder		28 623 061	(5 634 852)
Avskrivningar och nedskrivningar		9 177 206	-
Adjustments for depreciation and amortisation expense		292 472	932 919
Nedskrivningar och återföring av nedskrivningar som redovisats i resultaträkningen		-	38 834 852
Nedskrivningar och återföring av nedskrivningar som redovisats i resultaträkningen			
Summa		**(9 938 647)**	**34 691 125**
Kassaflöde från den löpande verksamheten		**6 272 877**	**51 257 712**
Ränteintäkter		20 724	81 405
Betald skatt		(2 988 116)	(3 376 729)
Uppskjuten skatt		(1 855 012)	-
Nettokassaflöde från den löpande verksamheten		**1 450 473**	**47 962 387**
Kassaflöde från investeringsverksamheten			
Övriga likvida medel från försäljning av andelar i intressebolag		(548 115)	706 246
Inkomster från försäljning av materiella anläggningstillgångar		756 169	-
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-	(222 899)
Förvärv av andra finansiella tillgångar		(7 047 620)	1 276 417
Inkomster från övriga finansiella skulder Erlagd ränta		(2 379 069)	(2 719 920)
Kassaflöde från investeringsverksamheten		**(9 218 635)**	**(960 156)**
Kassaflöde från finansieringsverksamheten			
Nyemission		224 798	-
Likvida medel vid periodens början		10 486 006	(48 027 808)
Erlagd ränta		(389 481)	(59 872)
Nettokassaflöde från finansieringsverksamheten		**10 321 323**	**(48 087 680)**
Ökning (minskning) av likvida medel		**2 553 161**	**(1 085 449)**
Likvida medel vid periodens början		7 683 004	8 768 453
Likvida medel vid periodens slut	10	**10 236 165**	**7 683 004**

DETALJERAD RESULTATRÄKNING

4. Egendom, anläggning och utrustning

Balanser vid årets slut och förändringar under året

	Total
Avstämning för perioden som avslutades den 30 juni 2023. Balans vid 1 januari 2023.	
At cost	5 423 813
Ackumulerad avskrivning	(2 535 778)
Bokfört värde	2 888 035
Förändringar under perioden som avslutades den 30 juni 2023	
Avskrivning	(292 472)
Avyttringar	(756 169)
Egendom, anläggning och utrustning vid periodens slut	1 839 394
Avslutande balans vid den 30 juni 2023	
Till anskaffningsvärde	4 712 662
Ackumulerad avskrivning	(2 873 268)
Bokfört värde	1 839 394
Avstämning för perioden som avslutades den 31 december 2022. Balans vid 1 januari 2022.	
Till anskaffningsvärde	5 200 914
Ackumulerad avskrivning	(1 602 859)
Bokfört värde	3 598 055
Förändringar under perioden som avslutades den 31 december 2022	
Tillägg från förvärv	222 899
Avskrivning	(932 919)
Property, plant and equipment at the end of the period	2 888 035
Avslutande balans vid den 31 december 2022	
Till anskaffningsvärde	5 423 813
Ackumulerad avskrivning	(2 535 778)
Bokfört värde	2 888 035

NOTER TILL KONCERNENS SAMT SEPARATA FINANSIELLA RAPPORTER

19

SEK	Goodwill	ATOM	Moshtariat	Neuro Funnels	OTT Field Origin	OTT Smartfarmer	Office Tech Tools Global	OpenEmr	PLEDGE	Sales Pipe	Total
Avstämning för perioden som avslutades den 30 juni 2023 - Koncern											
Balans vid 1 januari 2023											
Till anskaffningsvärde	2 601 794	4 539 691	4 759 935	7 324 886	2 718 552	591 931	17 202 609	962 198	4 415 153	1 843 921	**46 960 670**
Ackumulerad avskrivning	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Bokfört värde	**2 601 794**	**4 539 691**	**4 759 935**	**7 324 886**	**2 718 552**	**591 931**	**17 202 609**	**962 198**	**4 415 153**	**1 843 921**	**46 960 670**
Förändringar under perioden som avslutades den 30 juni 2023											
Förvärv genom affärsförvärv	89 401	230 519	279 305	327 111	247 612	23 577	668 088	35 535	231 757	159 835	**2 292 740**
Immateriella tillgångar vid periodens slut	**2 691 195**	**4 770 210**	**5 039 240**	**7 651 997**	**2 966 164**	**615 508**	**17 870 697**	**997 733**	**4 646 910**	**2 003 756**	**49 253 410**
Avslutande balans vid den 30 juni 2023											
Till anskaffningsvärde	2 691 195	4 770 210	5 039 240	7 651 997	2 966 164	615 508	17 870 697	997 733	4 646 910	2 003 756	**49 253 410**
Ackumulerad avskrivning	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Bokfört värde	**2 691 195**	**4 770 210**	**5 039 240**	**7 651 997**	**2 966 164**	**615 508**	**17 870 697**	**997 733**	**4 646 910**	**2 003 756**	**49 253 410**
Avstämning för perioden som avslutades den 31 december 2022 - Koncern											
Balans vid 1 januari 2021											
Till anskaffningsvärde	43 520 690	4 395 735	4 649 296	6 834 114	357 885	343 492	16 388 328	887 794	2 849 117	1 077 862	**81 304 313**
Ackumulerad avskrivning	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Bokfört värde	**43 520 690**	**4 395 735**	**4 649 296**	**6 834 114**	**357 885**	**343 492**	**16 388 328**	**887 794**	**2 849 117**	**1 077 862**	**81 304 313**
Förändringar under perioden som avslutades den 31 december 2022											
Förvärv genom affärsförvärv	-	143 956	110 639	490 772	2 360 667	248 439	814 281	74 404	1 566 036	766 059	**6 575 253**
Nedskrivningsförlust som erkändes i resultaträkningen	(38 834 852)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	**(38 834 852)**
Minskning genom förlust av kontroll över dotterbolag	(2 084 044)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	**(2 084 044)**
Immateriella tillgångar vid periodens slut	**2 601 794**	**4 539 691**	**4 759 935**	**7 324 886**	**2 718 552**	**591 931**	**17 202 609**	**962 198**	**4 415 153**	**1 843 921**	**46 960 670**
Immateriella tillgångar forts.											
Avslutande balans vid den 31 december 2022											
Till anskaffningsvärde	2 601 794	4 539 691	4 759 935	7 324 886	2 718 552	591 931	17 202 609	962 198	4 415 153	1 843 921	**46 960 670**
Bokfört värde	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Bokfört värde	**2 601 794**	**4 539 691**	**4 759 935**	**7 324 886**	**2 718 552**	**591 931**	**17 202 609**	**962 198**	**4 415 153**	**1 843 921**	**46 960 670**
Avstämning för perioden som avslutades den 30 juni 2023 - Bolag											

6.1 Beloppen som ingår i balansräkningarna omfattar följande:		
Investeringar i dotterbolag		
Investering i dotterbolag	16 499 702	15 951 587
6.2 Investering i dotterbolag		
6.2.1 Bokfört värde av investeringarna i dotterbolag		
Jazenet	16 499 702	15 951 587
7. Pågående projekt		
Pågående projekt	22 830 738	18 400 602
8. Handels- och övriga fordringar		
Handels- och övriga fodringar omfattar :		
Handelsfodringar	82 722 020	38 869 560
Förutbetalda kostnader	987 011	952 473
Depoisitioner	330 109	1 109 867
Övriga kostnader	1 015 243	-
	85 054 383	40 931 900
9. Förskottsbetalda lån		
Förskottsbetalda lån inkluderande följande balanser:		
Förskottsbetalda lån	8 199 886	1 152 266
10. Kassa och kassamotsvarigheter		
10.1Kassa och kassamotsvarigheter ingår i omsättningstillgångar:		
Kassa		
Tillgänglig kassa	52 042	499 265
Saldo hos banker	10 184 123	7 183 739
	10 236 165	**7 683 004**
10.2 Nettokassa och kassamotsvarigheter		
Omsättningstillgångar	10 236 165	7 683 004
11. Utfärdat kapital		
Auktoriserat och utfärdat aktiekapital		
Utfärdat		
Angivet aktiekapital	508 728	283 930
12. Minoritetsintresse		
Modem Computer Services (PTY) LTD	416 358	15 979
Finstar Private Wealth (PTY) LTD	17 873	3 586
ERP Software Technologies PLC	227 931	40 879

ERP Technology FZE	370 679	25 893
	1 032 841	**86 337**

13. Handelskrediter och övriga skulder

Handelskrediter och övriga skulder omfattar:

Handelskrediter	58 146 536	29 523 475
Övriga skulder	3 024 372	-
Mervärdesskatt	6 152 834	-
Totala handelskrediter och övriga skulder	**67 323 742**	**29 523 475**

14. Finansiella intäkter

Finance income comprises:

Mottagna räntor	20 724	81 405

15. Finansiella kostnader

Finansiella kostnader inkluderade i resultaträkningen:

Övriga provisioner	389 481	59 872

16. Inkomstskatt kostnad

Inkomstskatt erkänd i resultaträkningen:

Nuvarande skatt		
Innevarande år	152 476	2 804 032

Närstående parter

Företagsnamn Land Ägarskap	Land	Ägarskap	Huvudsaklig verksamhet
Altura Consulting Private Limited	India	100%	IT Consulting
Bronto Tech Integra Private Limited	India	100%	IT Consulting
Brontobyte IT Consulting (FZE)	UAE	100%	IT Consulting
Brontobyte Technologies Private Limited	India	100%	IT Consulting
Klarib Business Solutions (Pty) Ltd	South Africa	100%	IT Consulting
Lineris Bilgi Sistemleri A. S Turkey	Turkey	100%	IT Consulting
Lineris Solutions FZ LLC	UAE	100%	IT Consulting
Lineris Technologies (Pty) Ltd	South Africa	100%	IT Consulting
Omni Tell Technology (Pty) Ltd	South Africa	100%	IT Consulting
Omnitell (Botswana) Proprietary Limited	Botswana	100%	IT Consulting
Omnitell International (FZE)	UAE	100%	IT Consulting
OTT Middle East DMCC	UAE	100%	IT Consulting
Raimakers Café (Pty) Ltd	South Africa	100%	Digital Marketing
Talent Future Recruitment Solutions (Pty) Ltd	South Africa	100%	Resources Management
Modem Computer Services (Pty) Ltd	South Africa	70%	IT Consulting
Axsys Projects (Pty) Ltd	South Africa	100%	Smart IT Construction
Off The Grid Services (Pty) Ltd	South Africa	100%	IT Consulting
Finstar Private Wealth (Pty) Ltd	South Africa	70%	Fin Tech
New Digital Future	Egypt	100%	IT Consulting
Experienced Certified Consulting	Egypt	100%	IT Consulting
Cloud Consulting Services	Egypt	100%	IT Consulting
Omnitelltech Enterprises Private Limited	India	100%	IT Consulting
ERP Software Technologies PLC	Ehiopia	50%	IT Consulting
ERP Technology FZE	UAE	50%	IT Consulting
Altura Africa Limited	Kenya	100%	IT Consulting
Altura Consulting (Pty) Ltd	South Africa	100%	IT Consulting
Omnitell Technology Kenya Limited	Kenya	100%	IT Consulting
Omnitell Tech Inc	USA	100%	IT Consulting
OTT University (Pty) Ltd	South Africa	100%	IT Consulting
Omnitell Technologies Limited	Malawi	100%	IT Consulting
Omnitell Technology Zambia Limited	Zambia	100%	IT Consulting
Abacus Solutions Limited	Anguilla	100%	IT Consulting

White Pearl Technology Group AB är ett ledande globalt teknikföretag som ligger i framkant när det gäller att möjliggöra den digitala omställningen för organisationer världen över. WPTG, som har sitt huvudkontor i Stockholm och ytterligare 30 kontor i Europa, Asien, Afrika, Mellanöstern och Latinamerika, möjliggör för företag att anpassa sig efter och frodas i den digitala tidsåldern. Företaget har fler än 550 teknikspecialister i självständiga dotterbolag under ett gemensamt varumärke. WPTG har varit noterat på Nasdaq First North Growth Market sedan 2023. Rådgivare (Certified Adviser, CA) är Swedish North Point Securities.

White Pearl Technology Group AB
Kungsgatan 29
111 56 Stockholm

KONTAKT:

Marco Marangoni, CEO
marco.marangoni@whitepearltech.com

Jenny Öijermark, IR Manager
jenny.oijermark@whitepearltech.com

WHITE PEARL
Technology Group AB