

28 februari 2025
Medclair AB (publ)

Medclair - Delårsrapport oktober - december 2024

KONCERNEN

Koncernens resultaträkning för perioden januari – december 2024 inkluderar resultat från moderbolaget Medclair AB samt dotterbolagen Medclair Sweden AB och Spintso AB (tom 2024-06-24). Jämförelseperioden är januari – december 2023.

1 januari – 31 december 2024

- Ordergång uppgick till 62,3 mkr (55,4)
- Nettoomsättningen uppgick till 35,4 mkr (39,9)
- Resultat före avskrivningar och finansiella poster 2,0 mkr (3,8)
- Resultatet efter skatt uppgick till 1,5 mkr (-2,8)
- Resultat per aktie efter skatt uppgick till 0,02 kronor (-0,03)

1 oktober – 31 december 2024

- Ordergång uppgick till 22,0 mkr (19,0)
- Nettoomsättningen uppgick till 7,6 mkr (11,9)
- Resultat före avskrivningar och finansiella poster 2,0 mkr (0,0)
- Resultatet efter skatt uppgick till 0,6 mkr (-1,9)
- Resultat per aktie efter skatt uppgick till 0,01 kronor (-0,02)

VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER FJÄRDE KVARTALET

- Medclair har erhållit en order värd ca 14,5 mkr från en kund inom återvinningssektorn gällande en lösning för hantering av lustgasflaskor. Ordern är villkorad av kundens slutgiltiga avtal med berörda myndigheter. Leverans beräknas ske under första halvåret 2025.
- Sysav, Sydsåns avfallsaktiebolag, köper Medclairs system för klimatvänlig hantering av lustgasflaskor. Ordern till Sysav är Medclairs första återvinningsorder i Sverige.
- Medclair expanderar till Italien. Medclair expanderar till Italien. Ett av Italiens mest framstående barnsjukhus, Papa Giovanni XXIII-sjukhuset i Bergamo, har tagit initiativ till att börja använda lustgas i sin verksamhet och vände sig till Medclair för hjälp.
- Medclair tecknar avtal med ARAS Medical Devices & Equipment Co. Ltd som är en av de största leverantörerna av medicinsk gasutrustning i Förenade Arabemiraten (UAE).
- Medclair tecknar distributörsavtal i USA. Medclair har tecknat ett partnerskap med Apex Medical Gas Systems, som nu blir officiell distributör för den amerikanska marknaden.
- Medclair har mottagit sin första order från den tyska återvinningsmarknaden, med en maskin och option på två till. Leveransen planeras till Q4 2024. Ordervärde 1.1 mkr.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER RAPPORTPERIODENS UTGÅNG

- Genombrott på den Tyska marknaden. Nippon Gases Deutschland GmbH, ett ledande gasbolag i Tyskland, har lagt en order på 6 st mobila lustgasdestruktorer (MDU). Ordern uppgår till ett värde av 1,8 mkr.
- Återvinningsbolaget Renova, västsveriges ledande aktör inom avfall och återvinning, har publicerat en frivillig förhandsinsyn kring sin intention att införskaffa en anläggning för att hantera lustgasflaskor från Medclair.
- Region Hovestaden i Danmark beställer fler lustgasdestruktorer från Medclair. Regionen har aviserat en beställning på tre nya centrala destruktionsanläggningar till ett värde av 10 mkr.
- Medclair har inlett en utbildningskampanj för tandläkare i USA och Kanada för att öka medvetenheten om effektiv hantering av lustgas. Som en del av denna kampanj har Medclairs teknologi omnämnts i tandläkarindustrins ledande branschtidning, The Compendium Journal.
- Ett ledande tyskt gasbolag har beställt 6 mobila lustgasdestruktorer. Beställningen markerar startskottet för ett nytt samarbete i landet. Gasbolaget har under senare tid genom aktiv bearbetning ökat användningen av lustgas i Tyskland och väljer att samarbeta med Medclair för att erbjuda sina kunder säkra och hållbara lösningar.



VD har ordet

Trots en blygsam ökning av nettoomsättningen kan vi konstatera att Q4 har varit mycket händelserikt med framför allt en god ordergång. Under helåret ökade nettoomsättningen med 1 procent och uppgick till 31 mkr (exklusive fd dotterbolaget Spintso AB) medan ordergången ökade med närmare 26% procent för att uppgå till 58 mkr (exklusive Spintso). Tilläggas kan att ordergången under det fjärde kvartalet översteg den mycket höga ordergången under Q4 2023 med 29%.

Genom avyttringen av Spintso är Medclair ett renodlat GreenTech bolag. Vi erbjuder våra kunder en kraftig reduktion av CO2 e utsläpp. Under 2024 har Medclairs teknik gett våra kunder kapacitet att eliminera 84 000 ton CO2 e. Vi ser en stark ökning i debatten om lustgasens problem, både vad gäller arbetsmiljö och dess stora klimatpåverkan. Trots baksidorna är lustgasen ett väsentligt verktyg i flera länders sjukvård och tack vare Medclairs lösningar kan lustgasens förträffliga egenskaper fortsatt användas. Regleringar driver efterfrågan på bolagets produkter och tjänster. Den affärsplan vi följt de senaste åren har tjänat oss väl. Inför 2025 ser vi att tiden är mogen för en uppdaterad affärsplan med större fokus på att driva försäljning, en plan med tydligt fokus på att öka bolagets tillväxttakt. Under 2025 kommer vi öka takten i att stärka vårt varumärke och sprida kännedomen om Medclairs erbjudande.

En stor del av vår affärsplan utgår från en analys där vi ser störst framtida tillväxt i tre viktiga länder, USA, Frankrike och UK. Dessa marknader tillsammans representerar en stor potential sett till den utbredda användningen av lustgas, detta kombinerat med en kraftig ökning av medvetenheten och regleringar kring arbetsmiljö och klimatproblem gör länderna ytterst intressanta. I USA strävar vi efter att nå ut bredare och knyter till oss viktiga opinionsbildare. På den franska marknaden har vi ökat vår närvaro genom samarbete med flera viktiga aktörer och har pågående processer med ett stort antal sjukhus. Arbetet i UK fortgår med att expandera vår affär. Vår partner BeaconMedaes har arbetat upp en mycket stor offertstock gällande centrala installationer. Vi förväntar oss att få välkomna ett flertal sjukhus som nya kunder under 2025. Förutom våra fokusmarknader har vi under Q4 gjort stora

framsteg i förenade Arabemiraten, Singapore och Danmark. En viktig insikt från dessa länder som vi tar med till framtida utveckling av Medclair är vikten av att arbeta närmare slutkund för att på så sätt

säkerställa att investeringar i Medclairs teknik prioriteras. Ett konkret resultat av vårt ändrade arbetssätt är orderboken och planerade leveranser. Under Q4 har affärer med ett leveransvärde av 25 mkr bokats för kommande verksamhetsår. Inom återvinningssegmentet har vi gjort stora framsteg, dels i form av fler affärer men även genom en spännande offertstock där vi förväntar oss ett gott utfall under 2025. Vi har rekryterat en säljansvarig för segmentet och ser fram emot en stark framtida utveckling. Återvinningssegmentet ger oss en intressant inblick i framtiden. Många aktörer agerar under de harmoniserade klimatregler som införts inom EU och i andra delar av världen. Man kan helt enkelt inte släppa ut lustgas obehandlat vilket tydliggör vinsten med att investera i våra lösningar.

Inom produktutveckling har vår kollektor använts i skarp drift hos en tandläkare med gott utfall. Under året kommer de första leveranserna ske samtidigt som vi expanderar erbjudandet till fler vårdformer. Intresset från såväl slutkunder som partners är stort. Produkten är viktig då den sluter cirkeln i form av att alla användare kan få access till klimatsmart hantering av lustgas. Marknaden för lösningen är mycket stor, dels i form av tandläkare med relativt låg användning av lustgas, men även för behandlingar i hemmiljö, något som är vanligt i Frankrike. Slutligen är intresset stort från akutvård på fältet och ett projekt pågår med en ambulansorganisation i UK.

Jag ser med tillförsikt fram emot 2025, vi kommer stärka vår organisation inom sälj och marknad och i takt med ökade intäkter öka vårt fokus på marknadsföring. Vi har en efterfrågad lösning för användare av lustgas och effekten av redan beslutade framtida regleringar driver vår expansion. Lustgasens position i många marknader är unik, den kan inte ersättas av något annat utan att medföra en väsentligt högre kostnad. Vi har med framgång expanderat utanför vårdsektorn till återvinningsbranschen och ser flera intressanta möjligheter i andra branscher. Våra insikter från de senaste 4 åren har gett oss en bra grund att expandera vår verksamhet på. Vår utvecklingsportfölj innehåller flera spännande innovationer som kommer att vara viktiga för Medclairs långsiktiga framtid. I skrivande stund har Medclair levererat c.a 350 installationer. Enbart i våra fokusmarknader finns det en potential att leverera över 250 000 installationer - vi är på en resa mot ett väsentligt större bolag än dagens Medclair.

Jonas Lundh

VD

Denna information är sådan information som Medclair AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 28 februari kl 08:00.

För ytterligare information vänligen kontakta:

Jonas Lundh, Medclair AB (publ), Tfn: 076-193 90 90, e-post: jonas.lundh@medclair.com

Medclair är den ledande aktören för säker och klimatsmart lustgasdestruktion. Medclair, ett svenskt GreenTech bolag, verksamt i tjugo länder, erbjuder effektiva lösningar för att kraftigt minska lustgasens klimatpåverkan och samtidigt skapa en bättre arbetsmiljö.

Bolaget noterat på NGM Nordic SME. Mer information om Medclair finns på www.medclair.com

