

Styrelsen och verkställande direktören för

# Mavshack AB (publ)

Org nr 556721-5388

får härmed avge

## Årsredovisning och koncernredovisning

för räkenskapsåret 2014-01-01 - 2014-12-31

<b>Innehållsförteckning:</b>	<b>Sida</b>
Förvaltningsberättelse	1
Resultaträkning - koncern	11
Balansräkning - koncern	12
Ställda säkerheter och ansvarsförbindelser - koncern	13
Kassaflödesanalys - koncern	14
Resultaträkning - moderföretag	15
Balansräkning - moderföretag	16
Ställda säkerheter och ansvarsförbindelse - moderföretag	17
Kassaflödesanalys - moderföretag	18
Redovisningsprinciper och bokslutskommentarer	19
Noter	23
Underskrifter	33

*K*

*2*

## Förvaltningsberättelse

### Allmänt om verksamheten

#### Moderbolaget

Moderbolaget Mavshack AB (publ) med säte i Stockholm bedriver handel och distribution av digital media samt därmed förenlig verksamhet. Bolaget är moderbolag i mediakoncernen Mavshack som är verksamt inom IT-branschen.

#### Koncernen

Mavshack-koncernen består idag av 4 rörelsedrivande bolag. Mavshack AB (publ), Mavshack Movies AB, Mavshack Development AB, Mavshack Entertainment India Private Limited. Utöver de rörelsedrivande bolagen finns 2 st vilande bolag, 24h Tech North America Inc, som ägs till 100 %, och 24h Manila Inc. som ägs till 90 %.

Mavshack är världsledande inom sitt område, det vill säga att erbjuda lokalt innehåll globalt. Ingen konkurrent har så brett utbud som mavshack.com. Bolagets hemsida är tillgänglig globalt och en normal dag har sidan användare från fler än 80 länder.

#### VD har ordet

När vi stänger 2014 ser jag tillbaka på ett mycket händelserikt år. Mavshack har haft en enorm omsättningstillväxt. Tack vare vårt tidiga inträde på den asiatiska marknaden, har vi fått förståelse för de lokala köpbeteendena och fullt ut kunnat exekvera på detta. Samtidigt har vi under året haft en mycket stark tillväxt av trafiken till vår hemsida. Tillväxten har möjliggjorts genom transformeringen av mavshack.com från en hemsida med enbart filippinskt innehåll till en heltäckande asiatisk onlinetjänst.

Mavshack har i dag cirka 10 000 titlar på 16 språk, vilket bl.a. innebär att vi är världens mest heltäckande indiska underhållningstjänst. Jag är mycket stolt över Mavshacks trimmade och produktiva organisation för att de åstadkommit allt detta på så kort tid. De mål vi satte upp för 2014 har uppnåtts och för det mesta är resultatet av det vi gjort gott. Självklart har vi gått på en del minor under året som t ex att vi missbedömt betalningstider från våra kunder. Generellt är betalningstiderna i Asien betydligt längre än de vi är vana vid i Europa vilket påverkar vårt kortsiktiga kassaflöde negativt.

Mavshack fortsätter att växa kraftigt och för att klara av den expansiva takt vi håller krävs inte bara kapital utan kompetens och resurser. Därför har vi tecknat flera nya samarbetsavtal under framförallt fjärde kvartalet, där Hub Media och One Mainstream är de största och mest betydelsefulla för Mavshack.

Hub Media är ett Singapore-baserat produktions-och distributionsföretag och en viktig aktör på den asiatiska marknaden. Tack vare avtalet med dem har vi avsevärt utökat vårt mediabibliotek. Totalt har Hub Media ställt över 220 000 timmar innehåll till vårt förfogande. Hub Media-avtalet blev startskottet för Mavshacks satsning på kinesiskt innehåll. På grund av de restriktioner som finns i Kina har vi valt att begränsa erbjudandet till kineser boende utanför Kina, denna marknad är dock mycket stor och satsningen blir ett viktigt led i vår strategi att erbjuda lokalt innehåll globalt online. Vi har idag användare i 81 länder och vi arbetar konstant med att stärka vår position inom vår primära målgrupp, dvs. diasporan från de asiatiska länderna.

Vidare kommer Mavshack, i samarbete med Hub Media, under våren att presentera närmare detaljer kring bolagens samproduktionsprojekt. För Mavshack är möjligheten att producera eget innehåll ett viktigt steg i bolagets utveckling i värdekedjan. Att gå från en streamingtjänst bland andra till en unik tjänst med exklusivt premium-innehåll blir ett viktigt steg som kommer ge oss en betydande konkurrensfördel på dagens marknad. Genom samarbetet med Hub Media har vi fått tillgång till den expertis som behövs för att minska risken i dessa projekt.

Avtalet med One Mainstream möjliggör att Mavshack under våren 2015 kommer att integreras på enheter som redan idag finns i över 50 miljoner hushåll, som exempelvis Sony Playstation, Microsoft Xbox, Smart TV från Samsung samt andra populära enheter som Skys Now och Roku.

Att satsningen på indiskt innehåll var lyckad finns det inget tvivel om. När vi sammanfattar helåret 2014 ser vi att Indien står för mer än hälften av bolagets omsättning. I Filippinerna har vi under fjärde kvartalet varit en aktiv del i förberedelserna inför Påvens besök i landet under januari 2015. Sammantaget ser jag positivt på Mavshacks delaktighet och gör gärna liknade projekt i framtiden.

Den största utmaningen jag ser för 2015 är att öka försäljningen online samt att konvertera våra offline-kunder till online-kunder. Dagens försäljning domineras av förutbetalda kontantkort med pinkoder. Denna form av offline-försäljning har i huvudsak fungerat bra och betingas av existerande konsumtionsmönster på dessa marknader. Vi ser vikten av offline-försäljning då det fortfarande finns en hög tröskel mot att använda elektroniska betalmedel på flera asiatiska marknader. Vi har noterat att även den största aktören av internet-TV, Netflix, nyligen lanserat samma försäljningsmodell när de nu ger sig in på den latinamerikanska marknaden där elektroniska betalningar också befinner sig i en utvecklingsfas.

Under 2014 inkom cirka 5 procent av intäkterna via elektroniska prenumerationer, där merparten kommer från de asiatiska ländernas diaspora. Vi arbetar aktivt för att möta den skiftande konsumtionstrenden i Asien som innebär att elektroniska betalningar börjar bli allt vanligare. För att ligga i framkant inom detta område arbetar vi intensivt med att integrera Mavshack med flertalet elektroniska betalningstjänster som nu vuxit fram på den asiatiska marknaden. Sedan ett par dagar går det till exempel även att använda den virtuella valutan Cherry Credits på mavshack.com. Det är intressant att notera att vi under fjärde kvartalet började se ett tydligt konsumtionsskifte bland våra användare från hemsidan till våra iOS och Android-appar. I längden kommer detta att gynna oss då tillgängligheten blir högre.

Tillsammans med mitt team är jag entusiastisk inför framtiden och tror att 2015 blir ett banbrytande år. Vi är övertygade om att Mavshack inom det närmsta året kommer ännu närmare målsättningen att bli ett hushållsnamn och det självklara alternativet för asiatisk underhållning runt om i världen. Mavshack kommer under våren ta fram en ny strategisk plattform för vår fortsatta tillväxt, där även beslut om eventuellt byte av handelsplats för aktien kommer att ingå. Av denna anledning kommunicerar vi i dagsläget inte specifika mål för 2015, även om jag vet att många efterfrågar detta.

Till sist vill jag tacka alla bolagets aktieägare för förtroendet under 2014. Vi blev hela 200 fler under fjärde kvartalet och jag hoppas att ni, liksom jag, kommer att delta i vårens företrädesemission.

Jonas Litborn  
VD



## Utveckling av företagets verksamhet, resultat och ställning

### Koncern (tkr)

	2014-12-31	2013-12-31	2012-12-31	2011-12-31	2010-12-31
Rörelsens intäkter	54 801	5 432	5 276	3 215	1 449
Rörelseresultat	-30 671	-13 844	-6 911	-6 091	-6 109
Resultat efter finansiella poster	-32 078	-14 022	-7 278	-6 188	-6 111
Balansomslutning	64 680	15 393	8 827	10 668	8 625
Soliditet, %	36	77	16	24	75
Kassalikviditet, %	146	273	26	24	63

För definitioner av nyckeltal, se not 22.

### Resultat och ställning

För helåret uppgick försäljningen till 54,8 mkr (5,4 mkr) vilket är en tiodubbling jämfört med föregående år. Ökningen av intäkterna är framförallt ett resultat av samarbete med lokala partners och distributörer som köper förutbetalda månadsprenumerationer för distribution till användare via kupong/kod. Detta har varit framgångsrikt i framförallt Filippinerna och Indien. Verksamheten i Indien startade i oktober 2013 och efter lite drygt ett år står bolagets indiska innehåll för mer än hälften av bolagets försäljning.

För helåret uppgick rörelseresultatet till -30,7 mkr (-13,8 mkr) vilket är i linje med bolagets planerade utveckling och beslutade investeringar i att förvärva innehåll och bygga ett varumärke på de marknader bolaget har valt att etablera sig. I årets marknadsföringsinsatser ingår omfattande sökords-annonsering i samband med de världspremiärer bolaget förvärvat rättigheter till avseende indiskt och filippinskt innehåll. Sammanfattat går detta ut på att bolaget visar dessa filmer utanför produktionslandet samtidigt som filmen går upp på biografer i produktionslandet. Under året har rättigheter förvärvats för 23,2 mkr (3,1 mkr) Under första halvåret etablerades ett samarbete med Indiens näst största biografkedja, Inox, där erbjudande paketerades och riktades mot personer som tittar mycket på film. Under andra halvåret etablerades ett samarbete med DZRV Radio Veritas Foundation inför Påvens besök i Filippinerna under januari 2015. Utöver förväntade rörelsekostnader i resultatet ingår en reservering för osäkra fordringar på 2,5 mkr vilket föränsades av att så stor andel av försäljningen sker via lokala partners/distributörer. Det finansiella resultatet belastas med -1,4 mkr (0,2 mkr) för året vilket består av räntekostnaden för kortsiktiga lån som bolaget tvingats avtala pga de försenade betalningarna från lokala distributörer i Filippinerna.

Under andra halvåret 2014 har bolaget granskat sina åtaganden avseende förvärv av innehållsrättigheter. Per balansdagen den 31 december 2014 har bolaget globala rättigheter för ca 10.000 titlar på 15 lokala språk samt engelska. Förvärvade rättigheter sträcker sig som längst fram till år 2019 beroende på leverantör och titel. I kvartal 4 har bolaget ändrat sina redovinsingsprinciper genom att de åtaganden som finns i avtalen har redovisats som en tillgång samt kort- eller långfristig skuld beroende på om betalning förfaller inom eller efter 12 månader. Avtalens åtagande skrivs av linjärt efter avtalslängden för varje rättighet och respektive innehåll/titel. Detta skiljer sig mot tidigare redovisade perioder varför balansomslutningen ökat med motsvarande värde samt att långfristiga skulder redovisas för den del där betalning förfaller senare än 12 månader från balansdagen. Rättigheternas värde har redovisats som en immateriell tillgång inom anläggningstillgångar. Den ökade balansomslutning påverkar bolagets soliditet i samma omfattning och är per balansdagen 36 % (77 %) samt bolagets kassalikviditet som är 146 % (273 %) per balansdagen. Bolagets likvida medel uppgick vid periodens slut till 4,3 mkr (3,6 mkr).

### Moderföretag (tkr)

	2014-12-31	2013-12-31	2012-12-31	2011-12-31	2010-12-31
Rörelsens intäkter	392	649	1 898	819	509
Rörelseresultat	-18 387	-7 852	-5 111	-3 432	-1 737
Resultat efter finansiella poster	-20 948	-12 750	-4 639	-4 805	-4 315
Balansomslutning	58 895	23 316	15 458	14 622	11 288
Soliditet, %	74	89	59	52	88
Kassalikviditet, %	223	396	34	15	58

För definitioner av nyckeltal, se not 22.

1

2

Moderföretagets verksamhet är av förvaltande karaktär. Omsättningen består till huvuddelen av utfakturerade hyresintäkter till tredje part. Bolagets kostnader hänför sig till förvaltningskostnader för att möta de krav som ställs på ett bolag som är noterat på Nasdaq First North-listan samt den omkostnad och personalkostnad för anställda i utlandet där ännu ingen juridisk enhet är etablerad.

Bolaget har under året genomfört två nyemissioner om totalt 43,8 mkr (24,4 mkr) efter emissionskostnader. Totala antalet aktier vid periodens utgång uppgick till 35 458 545 stycken. Den ökade balansomslutning påverkar bolagets soliditet i samma omfattning och är per balansdagen 74 % (89 %) samt bolagets kassalikviditet som är 223 % (396 %) per balansdagen. Bolagets likvida medel uppgick vid periodens slut till 2,4 mkr (3,5 mkr).

## Väsentliga händelser under räkenskapsåret samt efter räkenskapsårets utgång

### Under räkenskapsåret

- Under första halvåret skrivs att flertal avtal om att förvärva innehållsrättigheter från Indien (Kv.1).
- Bolaget genomför en omvänd split där 20 gamla aktier ger en ny aktie samtidigt som en riktad nyemission om 23,8 mkr genomförs till finska och amerikanska investerare (Kv.1).
- Bolaget tecknar avtal med Inox, Indiens näst största biografkedja (Kv.2).
- Bolaget genomför en bolagsbeskrivning och noteras på Nasdaq First North-listan (Kv.2).
- Bolaget tecknar avtal, genom lokal samarbetspartner, med DZRV Radio Veritas Foundation (katolska kyrkan) inför Påvens besök i Filippinerna (Kv.3).
- Bolaget genomför en nyemission om 4 miljoner aktier, som tillför 20,0 mkr i eget kapital, enligt mandat till styrelse från årsstämman (Kv.3).
- Bolaget stärker sin organisation och tillsätter ny Styrelseordförande samt ny Kina-chef och ny CFO (Kv.3).
- Bolaget ingår ett strategiskt partnerskap om bl.a. samproduktion av eget innehåll med Hub Media Group baserat i Singapore (Kv.4).
- Bolaget etablerar ett helägt dotterföretag i Indien, Mavshack Entertainment India Pvt. Ltd. (Kv.4).
- Bolaget ingår ett strategiskt avtal med One Mainstream Inc. för att göra bolagets mediaplattform tillgänglig på flera områden (Kv.4).

### Efter räkenskapsåret

Mavshack kommer att stärka sin kapitalbas med ca 32 miljoner kronor genom en företrädesemission som är säkerställd i sin helhet genom teckningsförbindelser från bolagets huvudägare och garantier. Det nya kapitalet möjliggör att Mavshack i snabbare takt kan anpassa sig till utvecklingen i Asien där både elektronisk betalning och användningen av ny teknik blir allt vanligare. Investeringar kommer också att göras för att expandera i framförallt Dubai, Indien och i den kinesiska diasporan. Moderföretagets anställda har flyttats till de operativa dotterföretagen där bolagets ambition är att renodla ansvarsförhållanden inom gruppen där moderföretaget kommer att konverteras till ett holdingbolag.

## Viktiga förhållanden

Vid årsstämman den 11 april 2014 erhöll styrelsen ett bemyndigande, enligt vilket styrelsen äger rätt att vid ett eller flera tillfällen under tiden intill nästa årsstämma fatta beslut om ökning av aktiekapitalet genom nyemission av aktier och/ eller emittering av konvertibler. Detta innebär möjlighet för styrelsen att med avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt till teckning utge aktier och/eller emittera konvertibler i syfte att Mavshack ska kunna anskaffa eller möjliggöra anskaffning av rörelsekapital för expansion eller företagsförvärv. Det totala antalet nyemitterade aktier tillsammans med antalet aktier som emitterade konvertibler berättigar till ska sammanlagt uppgå till högst 5 000 000. Av dessa är 4 000 000 aktier tecknade och registrerade i aktieboken per den 31 december 2014.

Vid en extra bolagsstämma i december 2013 beslutades om ett personaloptionsprogram där 20 optioner ger rätten att köpa 1 aktie utgiven av Mavshack AB till priset 13,20 SEK. Ingen optionsinnehavare har nyttjat rätten att köpa aktier innan optionens slutdag den 31 december 2014. Något nytt optionsprogram finns ej beslutat per detta datum.

Mavshacks aktier handlas på First North sedan den 16 juni 2014. Mavshacks aktier har tidigare handlats genom AktieTorget.

### Aktien

Aktiens kortnamn på First North: MAV  
ISIN-kod för aktien som handlas på First North: SE0005992419  
Bolagets aktiebok förs av Euroclear Sweden AB

### Certified Adviser

Erik Penser Bankaktiebolag  
Box 7405  
103 91 Stockholm

### Ägarstruktur

Per den 31 december 2014 uppgick antalet aktieägare till 2 254 st. Största ägarna i förvaltarförteckningen (från Euroclear) per 2014-12-31.

Aktieägare	Antal aktier	Ägarandel
Banque International A Lux	4 663 430	13,15%
Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension	3 569 279	10,07%
Jonas Litborn med bolag	2 671 265	7,53%
Nordnet Pensionsförsäkring	1 594 214	4,50%
Johan Eriksson	1 129 777	3,19%
Folke Ohlssons Minnesstiftelse	679 810	1,92%
Jan Niclas Johansson	504 683	1,42%
Sten Persson	461 565	1,30%
Max Fischler	400 000	1,13%
<i>Totalt, största ägarna</i>	<i>15 674 023</i>	<i>44,20%</i>
<i>Totalt, övriga ägare</i>	<i>19 784 522</i>	<i>55,80%</i>
<b>Totalt, alla ägare</b>	<b>35 458 545</b>	<b>100,00%</b>

## Förväntad framtida utveckling samt väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

### Koncern

#### Tillväxtmöjligheter

Mavshacks strategi är att skapa tillväxt globalt genom att fokusera på följande grundpelare:

##### Investera i innehåll

Genom samarbeten och uppköp av kataloger skapar Mavshack ett bibliotek av filmer, TV-serier, konserter och musikvideos som är bredare än någon annan konkurrents. Egen produktion av kortare filmer genom strategiska samarbeten med företag som tex Hub Media Group i Singapore. Expandera innehåll genom att kontinuerligt se över sitt utbud och löpande lägga till både innehåll och nya språk. Mavshack är redan en av de få riktigt globala tjänsterna i världen

##### Investera i infrastruktur

Genom strategiska samarbeten med exempelvis Akamai, Amazon och One Mainstream kan Mavshack erbjuda bra infrastruktur för kunden samtidigt som bolaget kontinuerligt uppdaterar webbplatser och appar för bästa möjliga användarupplevelse.

##### Marknadsförändringar

Mavshack spelar en aktiv roll på sina marknader för att förändra konsumenternas sätt att konsumera rörligt innehåll. Det gör vi genom samarbeten med lokala partners och distributörer parallellt med att vi är aktiva inom digital marknadsföring. Bolagets produkter ska vara konkurrensmässigt prissatta där användaren ska uppleva att man får värde för pengarna samtidigt som lokala partners och distributörer ska ha möjlighet att tjäna pengar eller använda produkten i promotion-syfte. För bolaget är det i dag viktigt att stora volymer av förbetalda pin-koder ("vouchers") når användare då bolaget upplever att det är lättare att konvertera dessa till prenumeranter än att nå prenumeranter direkt via andra betalningslösningar. Allt efter att betalningsbeteenden förändras i dessa marknader kommer den digitala marknadsföringens värde att öka och samarbeten med lokala partners att förändras.

Att exekvera bra inom dessa områden är avgörande för Mavshack i sin ambition att få den position bolaget vill ha när kapacitet och beteende förändras i de marknader bolaget valt att etablera sig.

### Moderföretag

Moderbolaget ansvarar för koncernens kapitalförsörjning och kommer under året att renodlas till ett holdingföretag. Styrelsen har efter räkenskapsårets utgång beslutat om en företrädesemission om totalt 32 mkr. Styrelsen bedömer att det med hänsyn till koncernens nuvarande finansiella ställning, strategi, målsättningar, förväntade tillväxt och den uppskattade emissionslikviden från erbjudandet, kommer att finnas tillräckliga medel för att finansiera verksamheten under kommande tolv månaders period. Eventuella förseningar avseende intäktstillflöde i dotterföretagen, alternativt i förtid avbrutna samarbeten med dotterföretagens partners, kan komma att påverka kassaflödet negativt. Bolaget är i sådant fall beroende av att kapital kan anskaffas. Skulle sådan situation uppstå, kommer styrelsen att bedömma om det bör anskaffas ytterligare kapital genom emission av värdepapper eller genom upplåning.

Mavshacks tjänster ställer stora krav på ledningen och den operativa samt finansiella infrastrukturen. I takt med att verksamheten växer, behöver bolaget försäkra sig om att det hela tiden har effektiva planerings- och ledningsprocesser för att på ett verksamt sätt kunna genomföra affärsplanen. För att hantera tillväxten kommer bolaget att fokusera på investeringar och allokering av värdefulla ledningsresurser inom hela gruppen. Utveckling, drift och betalningslösningar för mediaplattformen kommer att hänföras till Mavshack Development samtidigt som innehållsinvesteringar, marknadsföring, distribution och försäljning hänföres till Mavshack Movies.

## **Risker**

### **Verksamhets- och marknadsrelaterade risker**

#### *Kort historik*

Bolaget har på kort tid gått från teknikutveckling för streamingplattformar till att distribuera filmer, serier och annat innehåll via Internet. Bolagets kontakter med såväl kunder som leverantörer är relativt nyetablerade. Av denna anledning kan relationerna vara svårare att utvärdera och kan påverka de framtidsutsikter som Bolaget har. Den internationella utvecklingen går fort framåt och bolagets affärsmodell är obeprövad. Bolaget har en begränsad verksamhetshistoria med hittills negativa resultat och samtidigt en relativt obeprövad affärsmodell på de marknader som Bolaget verkar. Detta gör det svårare att förutse och bedöma Bolagets framtida resultat.

#### *Marknadstillväxt och finansieringsbehov*

Bolaget har under de senaste åren investerat främst i nya marknadsförings- och distributionskanaler, men även i vidareutveckling av teknikplattformen. För att ytterligare kunna öka takten, men även för att täcka rörelsekapitalbehovet innan intäkterna från betalande kunder ökar tillräckligt, tog Mavshack genom nyemissioner in totalt cirka 43,8 MSEK i nytt kapital under 2014. Eventuella förseningar avseende intäktstillväxt, alternativt i förtid avbrutna samarbeten med Bolagets partners, kan komma att påverka kassaflödet ytterligare negativt. Det kan inte garanteras att Bolaget kan anskaffa ytterligare kapital, uppnå ytterligare partnerskap eller annan medfinansiering. Detta kan medföra att bolaget tvingas bedriva verksamheten i lägre takt än önskat, vilket kan påverka Bolagets verksamhet negativt.

#### *Leverantörer*

Bolaget samarbetar genom sitt dotterbolag med ett flertal leverantörer av film och annat videoinnehåll. Det kan inte uteslutas att en eller flera av dessa väljer att bryta sitt samarbete med Bolaget vilket skulle kunna ha en negativ inverkan på verksamheten. Det kan inte heller garanteras att dessa leverantörer till fullo uppfyller de kvalitetskrav som Bolaget ställer. Likaså kan en etablering av nya leverantörer bli mer kostsam och/eller ta längre tid än vad Bolaget beräknar.

#### *Nyckelpersoner och medarbetare*

Bolagets nyckelpersoner har stor kompetens och lång erfarenhet inom Bolagets verksamhetsområde. En förlust av en eller flera nyckelpersoner kan medföra negativa konsekvenser för Bolagets verksamhet och resultat. Det kan heller inte uteslutas att en snabb tillväxt anstränger den egna organisationen, vilket kan påverka och öka beroendet av nyckelpersoner och rekrytering.

#### *Osäkerhet kring samarbetsavtal*

Mavshack är, och kommer även framgent att vara, beroende av samarbetsavtal med externa parter. Det finns ingen garanti för att de företag med vilka Mavshack har tecknat eller kommer att teckna samarbetsavtal, kommer att kunna uppfylla sina åtaganden enligt dessa avtal. Det kan inte garanteras att existerande samarbetsavtal inte sägs upp eller förklaras ogiltiga eller att det inte kommer att förekomma förändringar i ingångna avtal. Det finns ingen garanti för att nuvarande eller framtida samarbetspartners kommer att kunna uppfylla sina åtaganden eller att samarbetsavtalen verkligen kommer medföra framtida intäkter i den utsträckning Mavshack har beräknat.

#### *Konkurrens och kundlojalitet*

Marknaden för Internet-TV är hårt konkurrensutsatt och föremål för snabba förändringar. Många konsumenter upprätthåller parallella relationer med flera Internet-TV-leverantörer och kan lätt skifta från en leverantör till en annan. Förutom med rena tjänster för Internet-TV konkurrerar Mavshack också med illegala streamingtjänster som distribuerar innehåll utan att inneha några rättigheter samt mot DVD-uthyrning/försäljning, både laglig och piratkopierad. En del av Bolagets konkurrenter är multinationella företag med stora ekonomiska resurser. En omfattande satsning från en konkurrent på de marknader som Mavshack är verksam på kan medföra risker i form av försämrade försäljning för Bolaget. Vidare kan företag med global verksamhet som i dagsläget arbetar med närliggande affärsverksamhet bestämma sig för att etablera sig inom Bolagets verksamhetsområde. Ökad konkurrens kan innebära negativa försäljnings- och resultat effekter för Bolaget i framtiden.



#### *Konjunkturutveckling och valutarisk*

Externa faktorer såsom inflation, valuta- och ränteförändringar, tillgång och efterfrågan samt låg- och högkonjunkturer kan ha inverkan på rörelsekostnader, försäljningspriser och aktievärdering. Mavshacks framtida intäkter och aktievärdering kan bli negativt påverkade av dessa faktorer, vilka står utom Bolagets kontroll. Alla Mavshacks försäljningsintäkter kommer att inflyta i internationella valutor och valutakurser kan väsentligen förändras.

#### *Lagstiftning och politiska beslut*

Bolaget är verksamt i och genom ett antal olika länder. Risker kan uppstå genom nationella och globala politiska beslut såsom förändringar av lagar, skatter, tullar, växelkurser och andra regler. Bolaget påverkas även av politiska och ekonomiska osäkerhetsfaktorer i de länder som bolaget är verksamt i. Ovanstående kan medföra negativa konsekvenser för Bolagets verksamhet och resultat.

#### *Immateriella rättigheter*

Bolaget kan inte garantera att eventuella framtida patentansökningar inte kommer att godkännas inom Bolagets verksamhetsområde. En risk förenad med Bolagets verksamhet är att Bolaget kan komma att göra eller påstås göra intrång i immateriella rättigheter tillhörande någon annan. Negativa utfall av tvister om immateriella rättigheter kan leda till förlorat skydd, förbud att fortsätta nyttja aktuell rättighet och skyldighet att utge skadestånd. Dessutom kan kostnaderna för en tvist, även vid ett för Mavshack fördelaktigt utfall, bli betydande, vilket skulle kunna påverka Bolagets resultat och finansiella ställning negativt. Även om Mavshack bedömer att dessa frågor regleras tillfredställande i avtalen med innehållsleverantörerna, finns det inga garantier att nyssnämnda innehållsleverantörer verkligen innehar upphovsrättigheterna till innehållet. Med anledning av detta kan tredje man komma att ställa krav på att innehållet ska stängas ner från Mavshacks webbplats och eventuell ersättning för intrång i upphovsrätten.

#### *Utvecklingskostnader*

Mavshack kommer fortsättningsvis att vidareutveckla mjukvara inom sitt verksamhetsområde. Tids- och kostnadsaspekter för mjukvaruutveckling kan vara svåra att på förhand fastställa med exakthet. Detta medför en risk att en planerad produktutveckling blir mer kostnadskrävande än planerat.

#### *Avbrott eller fel i IT- och kommunikationssystem*

Mavshacks framgång är beroende av kontinuerlig och avbrottsfri drift av sitt IT- och kommunikationssystem. Långvariga eller upprepade systemfel kan försämra Mavshacks förmåga att erbjuda kunderna service och tjänstens allmänna prestanda. Teknologi av det slag som Mavshack använder kan skadas eller råka ut för avbrott på grund av flera olika faktorer, t ex. strömavbrott, datorvirus, manipulation etc. Eventuella fel, avbrott eller förseningar beträffande Mavshacks teknik kan negativt inverka på såväl Mavshacks relationer med användare som Mavshacks verksamhet, finansiella ställning och resultat. Mavshack är beroende av externa leverantörer, inklusive datacentraler och bredbandsleverantörer. Alla avbrott i nätverksaccess eller tjänster vilka delas av andra som tillhandahålls av sådana leverantörer eller förmåga hos dessa att handha nuvarande eller högre volymer kan skada verksamheten i betydande omfattning.

#### *Tekniska risker*

Mavshacks egenutvecklade teknik kan komma att innehålla ännu okända programfel eller felaktig prestanda, vilket kan skada verksamheten. Vidare kan en utbredd användning av ny Internet-, nätverks eller telekomteknik eller andra tekniska förändringar kräva avsevärda investeringar för att förändra eller anpassa Mavshacks produkter, tjänster eller infrastruktur, innebärande högre kostnader för Bolaget än beräknat.

#### *Tvister*

Mavshack och dess dotterbolag kan framledes komma att bli föremål för rättsliga processer. Större och komplicerade processer kan vara kostsamma, tids- och resurskrävande samt kan komma att störa den normala affärsverksamheten. Även om styrelsen för Mavshack bedömer att inga bolag inom koncernen för tillfället är föremål för några rättsliga processer, kan eventuella framtida tvister, vid negativt utfall, få en icke oväsentlig negativ inverkan på Mavshacks verksamhet, resultat och

finansiella ställning.

#### *Ränterisk*

För närvarande föreligger låga räntor ur ett historiskt perspektiv. Hur räntan kommer att utvecklas över tiden går inte att förutsäga. Uppstår nya kapitalanskaffningsbehov och om dessa löses genom upplåning kommer Bolaget att belastas av räntekostnader som kan bli betydande i ett läge med högre marknadsräntor.

#### *Förmåga att hantera tillväxt*

Verksamheten kan komma att växa substantiellt genom en plötslig och oväntad ökning i efterfrågan på Mavshacks tjänster vilket ställer stora krav på ledningen och den operativa samt finansiella infrastrukturen. I takt med att verksamheten växer, behöver Bolaget försäkra sig om att det hela tiden har effektiva planerings- och ledningsprocesser för att på ett verksamt sätt kunna genomföra affärsplanen. Om inte Bolaget lyckas hantera detta kan det skada Mavshacks verksamhet, finansiella ställning samt påverka resultatet negativt. För att hantera tillväxten krävs investeringar och allokering av värdefulla ledningsresurser. Om Mavshack inte hanterar tillväxt på ett effektivt sätt kan detta påverka resultatet negativt.

#### *Behov av ytterligare kapital för att finansiera och expandera verksamheten*

Styrelsen bedömer att det med hänsyn till koncernens nuvarande finansiella ställning, strategi, målsättningar, förväntade tillväxt och den uppskattade emissionslikviden från erbjudandet, kommer att finnas tillräckliga medel för att finansiera verksamheten under kommande tolv månaders period. Eventuella förseningar avseende intäktsflöde, alternativt i förtid avbrutna samarbeten med partners, kan komma att påverka kassaflödet negativt. Bolaget är i sådant fall beroende av att kapital kan anskaffas. Skulle sådan situation uppstå, kommer styrelsen att bedömma om det bör anskaffas ytterligare kapital genom emission av värdepapper eller genom upplåning. Ytterligare emissioner av värdepapper kan leda till att nuvarande aktieägares innehav späds ut.

#### *Övriga risker*

Till övriga risker som koncernen utsätts för hör bland annat brand, traditionella försäkringsrisker och stöld.

1

2

## Förslag till disposition beträffande bolagets vinst eller förlust

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att det fria egna kapitalet, kronor 25 836 008, behandlas enligt följande:

	<i>Belopp i SEK</i>
Överkursfond	79 528 774
Balanserat resultat	-32 745 036
Årets resultat	-20 947 730
	<b>25 836 008</b>
Styrelsen föreslår att det egna fria kapitalet balanseras i ny räkning	25 836 008

Vad beträffar företagets resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande bokslutskommentarer.

*h*

*2*

## Resultaträkning - koncernen

Belopp i SEK	Not	2014-01-01- 2014-12-31	2013-01-01- 2013-12-31
<b>Rörelsens intäkter</b>			
Nettoomsättning	1	50 871 244	5 081 117
Övriga rörelseintäkter	2	3 929 724	351 348
		<u>54 800 968</u>	<u>5 432 465</u>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Direkta kostnader för sålda tjänster		-4 096 796	-1 641 465
Övriga externa kostnader	4	-63 173 036	-8 460 159
Personalkostnader	3	-8 223 405	-3 466 892
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	9,10,11,12,13	-8 119 143	-5 340 772
Övriga rörelsekostnader	5	-1 859 144	-367 225
		<u>-30 670 556</u>	<u>-13 844 048</u>
<b>Rörelseresultat</b>			
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Ränteintäkter och liknande resultatposter		69	17 603
Räntekostnader och liknande resultatposter	7	-1 407 961	-195 084
		<u>-32 078 448</u>	<u>-14 021 529</u>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>			
		<u>-32 078 448</u>	<u>-14 021 529</u>
<b>Resultat före skatt</b>			
		<u>-32 078 448</u>	<u>-14 021 529</u>
<b>Årets resultat</b>	8	<u>-32 078 448</u>	<u>-14 021 529</u>

h

## Balansräkning - koncernen

Belopp i SEK	Not	2014-12-31	2013-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	9	3 237 610	3 221 822
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	10,11	17 760 949	514 317
Goodwill	12	-	879 594
		<u>20 998 559</u>	<u>4 615 733</u>
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier, verktyg och installationer	13	332 196	308 085
		<u>332 196</u>	<u>308 085</u>
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andra långfristiga fordringar	15	600 000	600 000
		<u>600 000</u>	<u>600 000</u>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<u>21 930 755</u>	<u>5 523 818</u>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		37 404 123	4 019 505
Skattefordringar		6 996	6 994
Övriga fordringar		687 969	1 945 792
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		367 127	338 813
		<u>38 466 215</u>	<u>6 311 104</u>
<i>Kassa och bank</i>		4 282 823	3 558 230
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<u>42 749 038</u>	<u>9 869 334</u>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<u>64 679 793</u>	<u>15 393 152</u>

## Balansräkning - koncernen

Belopp i SEK	Not	2014-12-31	2013-12-31
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>	16		
Aktiekapital		17 729 273	13 191 932
Inbetalt ej reg. ak.		-	733 784
Överkursfond		79 528 774	36 107 830
Balanserat resultat inkl årets resultat		-73 751 356	-38 258 187
Summa eget kapital		23 506 691	11 775 359
<b>Långfristiga skulder</b>			
Övriga långfristiga skulder	17	7 124 270	-
		7 124 270	-
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Övriga skulder till kreditinstitut	18	4 837 949	-
Leverantörsskulder		5 500 356	1 624 571
Övriga kortfristiga skulder	17	18 449 817	478 970
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	19	5 260 710	1 514 252
		34 048 832	3 617 793
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		64 679 793	15 393 152

## Ställda säkerheter och ansvarsförbindelser

	2014-12-31	2013-12-31
<i>Ställda säkerheter för egna skulder och avsättningar</i>		
Företagsinteckningar	5 000 000	-
<b>Summa</b>	<b>5 000 000</b>	<b>-</b>

Företagsinteckning är hänförlig till den checkräkningskredit på samma belopp som upprättades i Mavshack Movies AB under räkenskapsårets sista kvartal. Det primära syftet med denna checkräkningskredit är att täcka för toppar i rörelsekapitalet som ett resultat av den kraftiga tillväxten.

Övriga ställda panter och säkerheter Inga Inga

Ansvarsförbindelser Inga Inga

## Kassaflödesanalys - koncern

<i>Belopp i SEK</i>	<i>Not</i>	<i>2014-12-31</i>	<i>2013-12-31</i>
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Resultat efter finansiella poster		-32 078 448	-14 021 529
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m m	20	8 119 143	5 340 772
		<u>-23 959 305</u>	<u>-8 680 757</u>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>		<b>-23 959 305</b>	<b>-8 680 757</b>
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>			
Ökning(-)/Minskning (+) av rörelsekapitalet		-31 727 882	-9 059 602
Ökning(+)/Minskning (-) av rörelseskulder		25 143 664	371 764
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>-30 543 523</b>	<b>-17 368 595</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Förvärv av dotterföretag	20	-12 010	
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-24 579 184	-3 312 227
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		75 300	-165 970
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-24 515 894</b>	<b>-3 478 197</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Nyemission		46 135 210	25 237 705
Emissionskostnader		-2 313 419	-833 314
Upptagna lån		11 962 219	
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>55 784 010</b>	<b>24 404 391</b>
<b>Årets kassaflöde</b>		<b>724 593</b>	<b>3 557 599</b>
<b>Likvida medel vid årets början</b>		<b>3 558 230</b>	<b>631</b>
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>4 282 823</b>	<b>3 558 230</b>

## Resultaträkning - moderföretag

Belopp i SEK	Not	2014-01-01- 2014-12-31	2013-01-01- 2013-12-31
<b>Rörelsens intäkter</b>			
Nettoomsättning	1	52 065	566 191
Övriga rörelseintäkter	2	339 503	82 438
		<u>391 568</u>	<u>648 629</u>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Direkta kostnader för sålda tjänster		-2 028 167	-529 218
Övriga externa kostnader	4	-9 061 883	-3 872 677
Personalkostnader	3	-6 384 952	-3 055 203
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	9,13	-1 245 673	-1 035 892
Övriga rörelsekostnader	5	-58 018	-7 822
		<u>-18 387 125</u>	<u>-7 852 183</u>
<b>Rörelseresultat</b>			
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Resultat från andelar i koncernföretag	6	-1 315 542	-4 850 000
Ränteintäkter och liknande resultatposter		-5	33
Räntekostnader och liknande resultatposter	7	-1 245 058	-47 381
		<u>-20 947 730</u>	<u>-12 749 531</u>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>			
<b>Resultat före skatt</b>			
		<u>-20 947 730</u>	<u>-12 749 531</u>
<b>Årets resultat</b>			
		<u>-20 947 730</u>	<u>-12 749 531</u>

h

2



## Balansräkning - moderföretag

Belopp i SEK	Not	2014-12-31	2013-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	9	3 127 393	3 465 453
		<u>3 127 393</u>	<u>3 465 453</u>
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier, verktyg och installationer	13	206 090	186 979
		<u>206 090</u>	<u>186 979</u>
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	14	20 710 400	8 723 944
Andra långfristiga fordringar	15	600 000	600 000
		<u>21 310 400</u>	<u>9 323 944</u>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<u>24 643 883</u>	<u>12 976 376</u>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		41 009	62 500
Fordringar hos koncernföretag		30 928 164	5 436 894
Övriga fordringar		614 996	1 015 637
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		312 443	333 059
		<u>31 896 612</u>	<u>6 848 090</u>
<i>Kassa och bank</i>		2 354 646	3 491 491
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<u>34 251 258</u>	<u>10 339 581</u>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<u>58 895 141</u>	<u>23 315 957</u>

h

z

## Balansräkning - moderföretag

Belopp i SEK	Not	2014-12-31	2013-12-31
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>	16		
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital (35 458 545 aktier)		17 729 273	13 191 932
Nyemission under registrering		-	733 784
		<u>17 729 273</u>	<u>13 925 716</u>
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		79 528 774	37 209 131
Balanserad vinst eller förlust		-32 745 036	-17 682 086
Årets resultat		-20 947 730	-12 749 531
		<u>25 836 008</u>	<u>6 777 514</u>
<b>Summa eget kapital</b>		<u>43 565 281</u>	<u>20 703 230</u>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Leverantörsskulder		1 513 054	762 388
Skulder till koncernföretag		293 498	561 040
Övriga kortfristiga skulder	17	11 179 501	252 744
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	19	2 343 807	1 036 555
		<u>15 329 860</u>	<u>2 612 727</u>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<u>58 895 141</u>	<u>23 315 957</u>

## Ställda säkerheter och ansvarsförbindelser

### Ställda säkerheter

	2014-12-31	2013-12-31
Ställda panter och säkerheter	Inga	Inga

### Ansvarsförbindelser

Inga

Inga

## Kassaflödesanalys - moderföretag

<i>Belopp i SEK</i>	<i>Not</i>	<i>2014-12-31</i>	<i>2013-12-31</i>
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Resultat efter finansiella poster		-20 947 730	-12 749 531
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m m	20	1 245 673	1 035 892
		<u>-19 702 057</u>	<u>-11 713 639</u>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>		<b>-19 702 057</b>	<b>-11 713 639</b>
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>			
Ökning(-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		-25 081 581	-4 709 994
Ökning(+)/Minskning (-) av rörelseskulder		12 719 765	-3 797 211
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>-32 063 873</b>	<b>-20 220 844</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Lämnade aktieägartillskott		-12 000 000	-
Förvärv av dotterföretag	20	-12 010	-
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-850 223	-567 100
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-20 520	-124 980
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-12 882 753</b>	<b>-692 080</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Nyemission		46 123 200	25 237 707
Emissionskostnader		-2 313 419	-833 314
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>43 809 781</b>	<b>24 404 393</b>
<b>Årets kassaflöde</b>		<b>-1 136 845</b>	<b>3 491 469</b>
<b>Likvida medel vid årets början</b>		<b>3 491 491</b>	<b>22</b>
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>2 354 646</b>	<b>3 491 491</b>

## Redovisningsprinciper och bokslutskommentarer

Belopp i SEK om inget annat anges.

### Allmänna redovisningsprinciper

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Från och med den 1 januari 2014 tillämpar koncernen/företaget BFNAR 2012:1. Införandet av den/de nya rekommendationen/erna har inneburit ett byte av redovisningsprinciper vilket dock ej haft betydande effekt på resultat- och balansräkningarna.

Moderföretaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen.

### Värderingsprinciper mm

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

### Immateriella tillgångar

#### *Utgifter för forskning och utveckling*

Utgifter för forskning, dvs. planerat och systematiskt sökande i syfte att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap och insikt, redovisas som kostnad när de uppkommer.

Vid redovisning av utgifter för utveckling tillämpas aktiveringsmodellen. Det innebär att utgifter som uppkommit under utvecklingsfasen redovisas som tillgång när samtliga nedanstående förutsättningar är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa den immateriella anläggningstillgången så att den kan användas eller säljas.
- Avsikten är att färdigställa den immateriella anläggningstillgången och att använda eller sälja den.
- Förutsättningar finns för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- Det är sannolikt att den immateriella anläggningstillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar.
- Det finns erforderliga och adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- De utgifter som är hänförliga till den immateriella anläggningstillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

#### *Övriga immateriella tillgångar*

Övriga immateriella tillgångar som förvärvats av företaget är redovisade till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Utgifter för internt genererad goodwill och varumärken redovisas i resultaträkningen som kostnad då de uppkommer.

### Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

	Koncern år	Moder- företag år
Följande avskrivningstider tillämpas:		
<i>Internt upparbetade immateriella tillgångar</i>		
Balanserade utgifter för utveckling och liknande arbeten	5	5
<i>Förvärvade immateriella tillgångar</i>		
Patent	5	5
Licenser	5	5
Goodwill	5	5
Filmrättigheter*	2-4	N/A

\*) Under andra halvåret 2014 har bolaget granskat sina åtaganden avseende förvärv av innehållsrättigheter. Per balansdagen den 31 december 2014 har bolaget globala rättigheter för ca 10.000 titlar på 15 lokala språk samt engelska. Förvärvade rättigheter sträcker sig som längst fram till år 2019 beroende på leverantör och titel. I kvartal 4 har bolaget ändrat sina redovinsingsprinciper genom att de åtaganden som finns i avtalen har redovisats som en tillgång samt kort- eller långfristig skuld beroende på om betalning förfaller inom eller efter 12 månader. Avtalens åtagande skrivs av linjärt efter avtalslängden för varje rättighet och respektive innehåll/titel.

### Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår förutom inköpspriset även utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet.

### Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod eftersom det återspeglar den förväntade förbrukningen av tillgångens framtida ekonomiska fördelar. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

Följande avskrivningstider tillämpas:

	Koncern år	Moder- företag år
Materiella anläggningstillgångar:		
-Inventarier, verktyg och installationer	5	5

### **Utländsk valuta**

Poster i utländsk valuta

Monetära poster i utländsk valuta räknas om till balansdagens kurs. Icke-monetära poster räknas inte om utan redovisas till kursen vid anskaffningstillfället.

Omräkning av utlandsverksamheter

Tillgångar och skulder, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, räknas om till redovisningsvalutan till balansdagskurs. Intäkter och kostnader räknas om till en kurs som utgör en approximation av den faktiska kursen används ( genomsnittlig kurs).

### **Skatt**

Skatt på årets resultat i resultaträkningen består av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte har redovisats. Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser.

Uppskjuten skatteskuld redovisas för alla skattepliktiga temporära skillnader, dock inte för temporära skillnader som härrör från första redovisningen av goodwill. Uppskjuten skattefordran redovisas för avdragsgilla temporära skillnader och för möjligheten att i framtiden använda skattemässiga underskottsavdrag. Värderingen baseras på hur det redovisade värdet för motsvarande tillgång eller skuld förväntas återvinnas respektive regleras. Beloppen baseras på de skattesatser och skatteregler som är beslutade före balansdagen och har inte nuvärdeberäknats.

Uppskjutna skatteskulder som uppstått vid rena substansförvärv nuvärdeberäknas om värdet på den uppskjutna skatteskulden är en väsentlig del av affärsuppgörelsen och det finns ett dokumenterat samband mellan köpeskillingen och köparens värdering av den uppskjutna skatteskulden. Ett rent substansförvärv är ett förvärv av andelar i företag där huvudsakliga identifierbara tillgångar är byggnader och mark samt där köpeskillingen så gott som uteslutande avser tillgången med avdrag för fastighetslån och uppskjuten skatt.

Uppskjutna skattefordringar har värderats till högst det belopp som sannolikt kommer att återvinnas baserat på innevarande och framtida skattepliktiga resultat. Värderingen omprövas varje balansdag. För innevarande år har inga uppskjutna skattefordringar redovisats p.g.a. att det inte kan påvisas att återvinning sker inom de kommande två åren.

### **Intäkter**

Det inflöde av ekonomiska fördelar som företaget erhållit eller kommer att erhålla för egen räkning redovisas som intäkt. Intäkter värderas till verkliga värdet av det som erhållits eller kommer att erhållas, med avdrag för rabatter.

Om tillämpligt:

I de fall köpevillkoren innebär att köparen erhåller en finansiering är intäktens verkliga värde nuvärdet av alla framtida betalningar.

### **Försäljning av åtkomst till mediainnehåll**

Försäljning av förbetalda perioder till partner eller distributör (sk."off-line"):

Vid försäljning till partner/distributör redovisas en intäkt när följande kriterier är uppfyllda:

- De ekonomiska fördelarna som är förknippade med transaktionen sannolikt kommer att tillfalla företaget,
- Inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt,
- Företaget har överfört de väsentliga riskerna och fördelarna som är förknippade med varornas ägande till köparen,
- Företaget har inte längre ett sådant engagemang i den löpande förvaltningen som vanligtvis förknippas med ägande och utövar inte heller någon reell kontroll över de sålda varorna, samt

- De utgifter som har uppkommit eller förväntas uppkomma till följd av transaktionen kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Försäljning av prenumeration direkt till användare via hemsida eller genom nedladdade appar via iTunes eller Android markets eller liknande (sk: "on-line")

Vid direkt försäljning till konsument / användare redovisas en intäkt så snart transaktionen är godkänd och redovisad av aktuell betal kanal (via konto-, kredit- eller betalkort).

## **Koncernredovisning**

### ***Dotterföretag***

Dotterföretag är företag i vilka moderföretaget direkt eller indirekt innehar mer än 50 % av röstetalet eller på annat sätt har ett bestämmande inflytande. Bestämmande inflytande innebär en rätt att utforma ett företags finansiella och operativa strategier i syfte att erhålla ekonomiska fördelar. Redovisningen av rörelseförvärv bygger på enhetssynen. Det innebär att förvärvsanalysen upprättas per den tidpunkt då förvärvaren får bestämmande inflytande. Från och med denna tidpunkt ses förvärvaren och den förvärvade enheten som en redovisningsenhet. Tillämpningen av enhetssynen innebär vidare att alla tillgångar (inklusive goodwill) och skulder samt intäkter och kostnader medräknas i sin helhet även för delägda dotterföretag.

Anskaffningsvärdet för dotterföretag beräknas till summan av verkligt värde vid förvärvstidpunkten för erlagda tillgångar med tillägg av uppkomna och övertagna skulder samt emitterade eget kapitalinstrument, utgifter som är direkt hänförliga till rörelseförvärvet samt eventuell tilläggsköpeskilling. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet, med några undantag, vid förvärvstidpunkten av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt minoritetsintresse. Minoritetsintresse värderas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Från och med förvärvstidpunkten inkluderas i koncernredovisningen det förvärvade företagets intäkter och kostnader, identifierbara tillgångar och skulder liksom eventuell uppkommen goodwill eller negativ goodwill.

### ***Goodwill***

Koncernmässig goodwill uppkommer när anskaffningsvärdet vid förvärv av andelar i dotterföretag överstiger det i förvärvsanalysen fastställda värdet på det förvärvade företagets identifierbara nettotillgångar. Goodwill redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuell nedskrivning.

## Noter

### Not 1 Nettoomsättning per rörelsegren och geografisk marknad

	2014-01-01- 2014-12-31	2013-01-01- 2013-12-31
<b>Koncern</b>		
<i>Nettoomsättning per rörelsegren</i>		
Övriga produkter	41 570	1 782 981
Prenumerationer	50 829 674	3 298 136
	<u>50 871 244</u>	<u>5 081 117</u>
<i>Nettoomsättning per geografisk marknad</i>		
Indien	28 686 281	-
Filippinerna	21 624 063	2 955 000
Övriga världen	560 900	2 126 117
	<u>50 871 244</u>	<u>5 081 117</u>
<b>Moderföretag</b>		
<i>Nettoomsättning per rörelsegren</i>		
Övriga produkter	52 065	566 191
	<u>52 065</u>	<u>566 191</u>
<i>Nettoomsättning per geografisk marknad</i>		
Sverige	52 065	566 191
	<u>52 065</u>	<u>566 191</u>

### Not 2 Övriga rörelseintäkter

	2014-01-01- 2014-12-31	2013-01-01- 2013-12-31
<b>Koncern</b>		
Kursvinster på fordringar/skulder av rörelsekaraktär	3 308 731	293 295
Övriga rörelseintäkter	620 993	58 053
Summa	<u>3 929 724</u>	<u>351 348</u>
<b>Moderföretag</b>		
Kursvinster på fordringar/skulder av rörelsekaraktär	18 510	24 385
Övriga rörelseintäkter	320 993	58 053
Summa	<u>339 503</u>	<u>82 438</u>



### Not 3 Anställda och personalkostnader

#### Medelantalet anställda

	2014-01-01- 2014-12-31	Varav män	2013-01-01- 2013-12-31	Varav män
<b>Moderföretag</b>				
Sverige	7	4	4	3
Indien	1	1	-	-
<b>Totalt moderföretaget</b>	<b>8</b>	<b>5</b>	<b>4</b>	<b>3</b>
<b>Dotterföretag</b>				
Sverige	1	1	1	1
Indien	2	2	-	-
Kina	1	-	-	-
Filippinerna	1	1	-	-
<b>Totalt dotterföretag</b>	<b>5</b>	<b>4</b>	<b>1</b>	<b>1</b>
<b>Koncernen totalt</b>	<b>13</b>	<b>9</b>	<b>5</b>	<b>4</b>

#### Löner, andra ersättningar och sociala kostnader

	2014-01-01- 2014-12-31	2013-01-01- 2013-12-31
<b>Moderföretag</b>		
Styrelse och VD	648 240	596 112
Övriga anställda	3 682 316	1 503 269
<b>Summa</b>	<b>4 330 556</b>	<b>2 099 381</b>
Sociala kostnader (varav pensionskostnader) 1)	1 927 720 521 644	810 256 128 523
<b>Dotterföretag</b>		
Övriga anställda	1 771 691	332 894
<b>Summa</b>	<b>1 771 691</b>	<b>332 894</b>
Sociala kostnader (varav pensionskostnader)	83 732 -	68 091 -
<b>Koncern</b>		
Styrelse och VD	648 240	596 112
Övriga anställda	5 454 007	1 836 163
<b>Summa</b>	<b>6 102 247</b>	<b>2 432 275</b>
Sociala kostnader (varav pensionskostnader) 2)	2 011 452 521 644	878 347 128 523

1) Av moderföretagets pensionskostnader avser 137.000 (fg år 54.773 ) företagets ledning avseende 1 (1) personer.

2) Av koncernens pensionskostnader avser 137.000 (fg år 54.773 ) företagets ledning avseende 1 (1) personer.

#### Not 4 Arvode och kostnadsersättning till revisorer

	2014-01-01- 2014-12-31	2013-01-01- 2013-12-31
<b>Koncern</b>		
<i>Ernst &amp; Young AB</i>		
Revisionsarvode	320 000	200 000
Summa	320 000	200 000
<b>Moderföretag</b>		
<i>Ernst &amp; Young AB</i>		
Revisionsarvode	320 000	200 000
Summa	320 000	200 000

#### Not 5 Övriga rörelsekostnader

	2014-01-01- 2014-12-31	2013-01-01- 2013-12-31
<b>Koncern</b>		
Kursförluster på fordringar/skulder av rörelsekaraktär	1 859 144	367 225
Summa	1 859 144	367 225
<b>Moderföretag</b>		
Kursförluster på fordringar/skulder av rörelsekaraktär	58 018	7 822
Summa	58 018	7 822

#### Not 6 Resultat från andelar i koncernföretag

	2014-01-01- 2014-12-31	2013-01-01- 2013-12-31
<i>Moderföretag</i>		
Nedskrivningar	-1 315 542	-4 850 000
	<b>-1 315 542</b>	<b>-4 850 000</b>

#### Not 7 Räntekostnader och liknande resultatposter

	2014-01-01- 2014-12-31	2013-01-01- 2013-12-31
<b>Koncern</b>		
Räntekostnader	1 407 961	195 084
	1 407 961	195 084
<b>Moderföretag</b>		
Räntekostnader	1 245 058	47 381
	1 245 058	47 381

## Not 8 Resultat per aktie

<i>Antal aktier före respektive efter utspädning</i>	<i>2014-01-01- 2014-12-31</i>	<i>2013-01-01- 2013-12-31</i>
<b>Före utspädningseffekt</b>		
Antal aktier per den 31 december	35 458 545	26 383 864
Vägt genomsnitt antal aktier under året före utspädning	30 921 205	21 893 162
Årets resultat	-32 078 448	-14 021 529
Genomsnittligt antal utestående aktier	30 921 205	21 893 162
Resultat per aktie före utspädning	-1,04	-0,64
<b>Efter utspädningseffekt</b>		
Teckningsoptioner motsvarande antal aktier	-	2 500 000
Ej nyttjad del av mandat för styrelsen att emittera nya aktier	1 000 000	
Vägt genomsnitt antal aktier under året efter utspädning	31 921 205	24 393 162
Årets resultat	-32 078 448	-14 021 529
Genomsnittligt antal utestående aktier	31 921 205	24 393 162
Resultat per aktie efter utspädning	-1,005	-0,57

Resultat per aktie beräknas genom att dividera årets resultat, efter justering, hänförligt till ägare av stamaktier i moderbolaget med ett vägt genomsnittligt antal under året utestående stamaktier. Resultat per aktie efter utspädning beräknas genom att dividera årets resultat, efter justering, hänförligt till ägare av stamaktier i moderbolaget med ett genomsnitt av antalet under året utestående stamaktier justerat för utspädningseffekten av potentiella stamaktier.

## Not 9 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

	<i>2014-12-31</i>	<i>2013-12-31</i>
<b>Koncern</b>		
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	6 283 502	5 581 342
-Nyanskaffningar	1 250 223	702 160
	<u>7 533 725</u>	<u>6 283 502</u>
<i>Ackumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
-Vid årets början	-3 061 680	-2 023 404
-Årets avskrivning enligt plan	-1 234 435	-1 038 276
	<u>-4 296 115</u>	<u>-3 061 680</u>
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>3 237 610</b>	<b>3 221 822</b>
<b>Moderföretag</b>		
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	5 447 924	4 880 824
-Nyanskaffningar	850 223	567 100
	<u>6 298 147</u>	<u>5 447 924</u>
<i>Ackumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
-Vid årets början	-1 982 471	-980 306
-Årets avskrivning enligt plan	-1 188 283	-1 002 165
	<u>-3 170 754</u>	<u>-1 982 471</u>
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>3 127 393</b>	<b>3 465 453</b>

## Not 10 Patent

	2014-12-31	2013-12-31
<b>Koncern</b>		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	92 781	92 781
	<u>92 781</u>	<u>92 781</u>
<i>Akkumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
-Vid årets början	-74 224	-55 668
-Årets avskrivning enligt plan	-18 557	-18 556
	<u>-92 781</u>	<u>-74 224</u>
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>-</b>	<b>18 557</b>

## Not 11 Filmrättigheter

	2014-12-31	2013-12-31
<b>Koncern</b>		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	495 760	-
-Nyanskaffningar	23 233 201	3 105 827
	<u>23 728 961</u>	<u>3 105 827</u>
<i>Akkumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
-Årets avskrivning enligt plan	-5 968 012	-2 610 067
	<u>-5 968 012</u>	<u>-2 610 067</u>
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>17 760 949</b>	<b>495 760</b>

Under andra halvåret 2014 har bolaget granskat sina åtaganden avseende förvärv av innehållsrättigheter. Per balansdagen den 31 december 2014 har bolaget globala rättigheter för ca 10.000 titlar på 15 lokala språk samt engelska. Förvärvade rättigheter sträcker sig som längst fram till år 2019 beroende på leverantör och titel. I kvartal 4 har bolaget ändrat sina redovinsningsprinciper genom att de åtaganden som finns i avtalen har redovisats som en tillgång samt kort- eller långfristig skuld beroende på om betalning förfaller inom eller efter 12 månader. Avtalens åtagande skrivs av linjärt efter avtalslängden för varje rättighet och respektive innehåll/titel.

## Not 12 Goodwill

	2014-12-31	2013-12-31
<b>Koncern</b>		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	8 156 274	8 156 274
	<u>8 156 274</u>	<u>8 156 274</u>
<i>Akkumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
-Vid årets början	-7 276 680	-5 645 425
-Årets avskrivning enligt plan	-879 594	-1 631 255
	<u>-8 156 274</u>	<u>-7 276 680</u>
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>-</b>	<b>879 594</b>

## Not 13 Inventarier, verktyg och installationer

	2014-12-31	2013-12-31
<b>Koncern</b>		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	374 223	208 203
-Nyanskaffningar	172 320	166 020
	<u>546 543</u>	<u>374 223</u>
<i>Akkumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
-Vid årets början	-66 138	-23 520
-Avyttringar och utrangeringar	-64 833	-
-Årets avskrivning enligt plan	-83 376	-42 618
	<u>-214 347</u>	<u>-66 138</u>
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>332 196</b>	<b>308 085</b>
<b>Moderföretag</b>		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	241 540	116 560
-Nyanskaffningar	76 500	124 980
	<u>318 040</u>	<u>241 540</u>
<i>Akkumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
-Vid årets början	-54 561	-20 834
-Årets avskrivning enligt plan	-57 389	-33 727
	<u>-111 950</u>	<u>-54 561</u>
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>206 090</b>	<b>186 979</b>

2

## Not 14 Andelar i koncernföretag

	2014-12-31	2013-12-31
<b>Moderföretag</b>		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	16 436 944	11 586 944
-Lämnade aktieägartillskott	12 000 000	4 850 000
	<u>28 436 944</u>	<u>16 436 944</u>
<i>Akkumulerade nedskrivningar:</i>		
-Vid årets början	-7 713 000	-2 863 000
-Årets nedskrivningar	-13 544	-4 850 000
	<u>-7 726 544</u>	<u>-7 713 000</u>
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>20 710 400</b>	<b>8 723 944</b>

### Spec av moderföretagets och koncernens innehav av andelar i koncernföretag

Ägarandelen av kapitalet avses, vilket även överensstämmer med andelen av rösterna för totalt antal aktier.

<i>Dotterföretag / Org nr / Säte</i>	<i>Antal andelar</i>	<i>i %</i>	<i>Redovisat värde</i>
Mavshack Development AB, 556476-5740, Stockholm	1 000	100	6 470 400
Mavshack Movies AB, 556705-2211, Stockholm	3 000	100	14 240 000
Mavshack Entertainment India Pvt. Ltd., U74140DL2014PTC272293, Guragon, Indien	10 000	100	-
24h Tech North America Inc., 7964587, Toronto, Kanada		100	-
24h Manila Inc., CS20109134, Manilla, Filippinerna		90	-
			<u>20 710 400</u>

<i>Dotterföretag / Org nr / Säte</i>	<i>Eget Kapital</i>	<i>Resultat</i>
Mavshack Development AB, 556476-5740, Stockholm	207 165	-1 422 793
Mavshack Movies AB, 556705-2211, Stockholm	387 424	-10 683 395
Mavshack Entertainment India Pvt. Ltd., U74140DL2014PTC272293, Guragon, Indien	57 221	-
24h Tech North America Inc., 7964587, Toronto, Kanada	-	-
24h Manila Inc., CS20109134, Manilla, Filippinerna	-	-

## Not 15 Andra långfristiga fordringar

	2014-12-31	2013-12-31
<b>Koncern</b>		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	600 000	600 000
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>600 000</b>	<b>600 000</b>
<b>Moderföretag</b>		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	600 000	600 000
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>600 000</b>	<b>600 000</b>

## Not 16 Eget kapital

	Aktie- kapital	Inbetalt ej reg. ak	Överkurs- fond	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt eget kapital
<b>Moderföretag</b>						
Vid årets början	13 191 932	733 784	37 209 131	-17 682 085	-12 749 531	20 703 231
Nyemission	4 537 341	-733 784	42 319 643			46 123 200
Emissionskostnad				-2 313 420		-2 313 420
Omföring av fg års resultat				-12 749 531	12 749 531	-
Årets resultat					-20 947 730	-20 947 730
<b>Vid årets slut</b>	<b>17 729 273</b>		<b>- 79 528 774</b>	<b>-32 745 036</b>	<b>-20 947 730</b>	<b>43 565 281</b>

	Aktie- kapital	Inbetalt ej reg. ak	Överkurs- fond	Fria reserver	Årets resultat	Totalt eget kapital
<b>Koncernföretag</b>						
Vid årets början	13 191 932	733 784	37 209 131	-25 337 959	-14 021 529	11 775 359
Nyemission	4 537 341	-733 784	42 319 643			46 123 200
Emissionskostnad				-2 313 420		-2 313 420
Omföring av fg års resultat				-14 021 529	14 021 529	-
Årets resultat					-32 078 448	-32 078 448
<b>Vid årets slut</b>	<b>17 729 273</b>		<b>- 79 528 774</b>	<b>-41 672 908</b>	<b>-32 078 448</b>	<b>23 506 691</b>

## Not 17 Övriga skulder, lång- och kortfristiga

	2014-12-31	2013-12-31
<b>Koncern</b>		
Förfallotidpunkt, inom ett år från balansdagen	18 449 817	478 970
Förfallotidpunkt, 1-5 år från balansdagen	7 124 270	-
	<u>25 574 087</u>	<u>478 970</u>
<b>Moderföretag</b>		
Förfallotidpunkt, inom ett år från balansdagen	11 179 501	252 744
	<u>11 179 501</u>	<u>252 744</u>

Moderföretaget har korta räntebärande skulder består av låneavtal från företag och privatpersoner om totalt 10,0 mkr (0,1 mkr). Under kvartal 4 ändrade bolaget sina redovisningsprinciper för filmrättigheter (se not 4) och ingångna avtals åtagande (Mavshack Movies AB) är 7,1 mkr (0,0 mkr) inom ett år från balansdagen och 7,1 mkr (0,0 mkr) inom 1-5 år efter balansdagen.

## Not 18 Checkräkningskredit

	2014-12-31	2013-12-31
<b>Koncern</b>		
Beviljad kreditlimit	5 000 000	-
Outnyttjad del	-162 051	-
<b>Utnyttjat kreditbelopp</b>	<b>4 837 949</b>	<b>-</b>
<b>Moderföretag</b>		
Utnyttjat kreditbelopp	-	-

## Not 19 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	2014-12-31	2013-12-31
<b>Koncern</b>		
Upplupna räntekostnader	720 000	472 925
Upplupna semesterlöner	695 437	476 012
Övriga upplupna kostnader	1 195 273	565 315
Upplupna kostnader för beräknade licensavgifter	2 650 000	-
	<b>5 260 710</b>	<b>1 514 252</b>
<b>Moderföretag</b>		
Upplupna räntekostnader	720 000	13 683
Upplupna semesterlöner	660 071	476 012
Övriga upplupna kostnader	963 736	546 859
	<b>2 343 807</b>	<b>1 036 554</b>

## Not 20 Övriga upplysningar till kassaflödesanalysen

	2014-12-31	2013-12-31
<b>Justering för poster som inte ingår i kassaflödet mm</b>		
<i>Koncernen</i>		
Avskrivningar	8 119 143	5 340 772
	<b>8 119 143</b>	<b>5 340 772</b>

	2014-12-31	2013-12-31
<i>Moderföretaget</i>		
Avskrivningar	1 245 673	1 035 892
	<b>1 245 673</b>	<b>1 035 892</b>

	2014-12-31	2013-12-31
<b>Förvärv av dotterföretag/rörelse, netto likvidpåverkan</b>		
<i>Koncernen</i>		
<i>Förvärvade tillgångar och skulder samt eget kapital från tidigare innehav vid succesiva förvärv:</i>		
Summa tillgångar	-	-
Summa skulder och avsättningar	-	-
Säljarreverser	12 010	
Utbetald köpeskilling	12 010	-
<b>Påverkan på likvida medel</b>	<b>12 010</b>	-

	2014-12-31	2013-12-31
<i>Moderföretaget</i>		
Summa tillgångar	-	-
Summa skulder och avsättningar	-	-
Säljarreverser	12 010	
Utbetald köpeskilling	12 010	-
<b>Påverkan på likvida medel</b>	<b>12 010</b>	-



## Not 21 Koncernuppgifter

Mavshack-koncernen består idag av 4 rörelsedrivande bolag. Mavshack AB (publ), Mavshack Movies AB, Mavshack Development AB, Mavshack Entertainment India Private Limited. Utöver de rörelsedrivande bolagen finns 2 st vilande bolag, 24h Tech North America Inc, som ägs till 100 %, och 24h Manila Inc. som ägs till 90 %.

### *Inköp och försäljning inom koncernen*

Av koncernens totala inköp och försäljning mätt i kronor avser 0,7 % av inköpen och 0,7 % av försäljningen andra företag inom hela den företagsgrupp som koncernen tillhör.

## Not 22 Nyckeltalsdefinitioner

*Nyckeltal*                      *Definition*

---

Balansomslutning: Totala tillgångar

Soliditet:                      Totalt eget kapital / Totala tillgångar

Kassalikviditet:              Omsättningstillgångar exkl. lager och pågående arbeten i procent av kortfristiga skulder

Resultat per aktie      Resultat per aktie beräknas genom att dividera årets resultat, efter justering, hänförligt till ägare av stamaktier i moderbolaget med ett vägt genomsnittligt antal under året utestående stamaktier. Resultat per aktie efter utspädning beräknas genom att dividera årets resultat, efter justering, hänförligt till ägare av stamaktier i moderbolaget med ett genomsnitt av antalet under året utestående stamaktier justerat för utspädningseffekten av potentiella stamaktier.

*m*

## Underskrifter

Stockholm den 2 mars 2015



Christer Enqvist  
Styrelseordförande



Jonas Litborn  
Verkställande direktör



Ulf Nilsson  
Styrelseledamot



Per Hellberg  
Styrelseledamot



Johan Gorecki  
Styrelseledamot

Vår revisionsberättelse har lämnats den *13* mars 2015  
Ernst & Young AB



Per Karlsson  
Auktoriserad revisor

Koncernens resultat- och balansräkning samt moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för faställelse på ordinarie årsstämma.

## Revisionsberättelse

Till årsstämman i Mavshack AB (publ), org.nr 556721-5388

### Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Mavshack AB (publ) för räkenskapsåret 2014.

#### **Styrelsens och verkställande direktörens ansvar för årsredovisningen och koncernredovisningen**

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och för den interna kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

#### **Revisorns ansvar**

Vårt ansvar är att uttala oss om årsredovisningen och koncernredovisningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige. Dessa standarder kräver att vi följer yrkesetiska krav samt planerar och utför revisionen för att uppnå rimlig säkerhet att årsredovisningen och koncernredovisningen inte innehåller väsentliga felaktigheter.

En revision innefattar att genom olika åtgärder inhämta revisionsbevis om belopp och annan information i årsredovisningen och koncernredovisningen. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur bolaget upprättar årsredovisningen och koncernredovisningen för att ge en rättvisande bild i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effektiviteten i bolagets interna kontroll. En revision innefattar också en utvärdering av ändamålsenligheten i de redovisningsprinciper som har använts och av rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen, liksom en utvärdering av den övergripande presentationen i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

#### **Uttalanden**

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 31 december 2014 och av dess finansiella resultat och kassaflöden för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att årsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

### Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Mavshack AB (publ) för 2014.

#### **Styrelsens och verkställande direktörens ansvar**

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust, och det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för förvaltningen enligt aktiebolagslagen.

#### **Revisorns ansvar**

Vårt ansvar är att med rimlig säkerhet uttala oss om förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust och om förvaltningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige.

Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Som underlag för vårt uttalande om ansvarsfrihet har vi utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningsskyldig mot bolaget. Vi har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

#### **Uttalanden**

Vi tillstyrker att årsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Ångelholm den 13 mars 2015

Ernst & Young AB



Per Karlsson  
Auktoriserad revisor