

DELÅRSRAPPORT

Q1 (januari - mars 2026)

- Hög orderingång, 21,4 MSEK (+33%)
- Viktig order fastighetsautomation, 2 MSEK
- Ökad koncernomsättning, 19,1 MSEK (+5%)
- Förstärkt organisation
- Kraftigt ökad marknadsnärvaro

 **KENTIMA**
Automation and Security Products

Q1 2026 I SAMMANDRAG

Kentima inleder 2026 med ett tydligt fokus på ökad marknadsnärvaro samtidigt som bolaget fortsätter sina strategiska investeringar inom produktutveckling, förstärker organisationen med flera medarbetare och öppnar ett nytt regionkontor. Koncernomsättningen uppgick till 19 053 (18 108) KSEK, en ökning med 5 procent. Under perioden har bolaget haft kraftigt ökade kostnader för minnen och flera andra elektronikkomponenter vilket medförde att bruttovinsten uppgick till 8 651 (9 084) KSEK. Som förväntat påverkades resultatet även av bolagets omfattande framtidssatsningar och EBITDA uppgick till 1 482 (2 784) KSEK. Bolaget hade en mycket hög aktivitetsnivå under Q1 och ser en allt högre investeringsvilja inom flera marknadssegment som tidigare varit mer avvaktande. Efterfrågan på bolagets produkter ökade kraftigt under Q1 och orderingsgången uppgick till 21 385 (16 109), en ökning med 33 procent.

RAPPORTPERIOD Q1, 3 MÅNADER (januari - mars 2026)

- Nettoomsättningen uppgick till 19 053 (18 108) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 6 139 (5 337) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 2 183 (2 202) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 1 482 (2 784) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 336 (1 698) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 129 (1 369) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 1 403 (-1 027) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till 130 (-391) KSEK.
- Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 6 961 (2 249) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 6 480 (2 127) KSEK.

Utdrag från VD HAR ORDET (Läs hela VD HAR ORDET på sidorna 3–5)

”Första kvartalet 2026 präglades av ökad koncernomsättning, ökade försäljningsaktiviteter, omfattande framtidssatsningar och en målmedveten strävan att fortsätta stärka våra positioner på marknaderna för automations- och säkerhetsprodukter. Genom att utöka organisationen med flera nya medarbetare, intensifiera våra investeringar inom mjukvaruutveckling och etablera ett nytt regionkontor, fortsätter vi byggandet av en stabil grund för fortsatt tillväxt.

Vi befinner oss i en intensiv och expansiv fas där vi under Q1 förstärkt flera av våra avdelningar med fler medarbetare samtidigt som vi fortsätter lansera nya attraktiva produkter. Vår strategi är att med egna resurser balansera våra offensiva framtidssatsningar med ökad försäljning för att uppnå ett tillfredställande resultat. Under 2025 visade vi bolagets styrka och hur väl vår strategi fungerar tillsammans med vår affärsmodell.

Kentima fortsätter utvecklas positivt och under Q1 ökade koncernomsättningen med 5 procent och uppgick till 19 053 (18 108) KSEK, bruttovinsten uppgick till 8 651 (9 084) KSEK, en minskning med 5 procent. Resultatet under Q1 påverkades av ökade personalkostnader, ökade kostnader för utveckling samt stigande priser på minnen och andra elektronikkomponenter. EBITDA-resultatet uppgick till 1 482 (2 784) KSEK och rörelseresultatet uppgick till 336 (1 698) KSEK.

Under Q1 har efterfrågan på våra produkter ökat inom samtliga affärsområden och inom flera olika marknadssegment, den totala orderingsgången under Q1 uppgick till 21 385 (16 109), en ökning med 33 procent. Orderingsgången i dotterbolaget Kentima AB, som i huvudsak består av Egenutvecklade Produkter, uppgick under Q1 till 10 643 (7 429) MSEK, en ökning med 43 procent.

Vi ser en allt högre investeringsvilja från kunder som tidigare varit mer avvaktande. Vår bedömning är att konjunkturen och marknadsläget inom automations- och säkerhetsområdet successivt kommer förbättras under 2026 parallellt med ett fortsatt ökat intresse för våra produkter. Under Q1 2026 ökade vi våra lagernivåer jämfört med 2025-12-31. Detta gjorde vi främst för att vi vill säkerställa vår leveranskapacitet och vårt behov av elektronikkomponenter till vår produktion då vi ser allt längre leveranstider på minnen, lagringsmedia och övriga elektronikkomponenter.

Vi ser mycket positivt på 2026 och framtiden. Med attraktiva produkter i portföljen inom två tillväxtområden, utökad säljorganisation, ökat intresse för våra produkter och ett förbättrat konjunkturläge gör vi bedömningen att Kentima kommer ha en betydande tillväxt under de kommande åren.”



SIDAN 1	Q1 2026 I SAMMANDRAG
SIDAN 2	INNEHÅLLSFÖRTECKNING

VD HAR ORDET & EKONOMISK UTVECKLING I DIAGRAM

SIDAN 3	VD HAR ORDET
SIDAN 6	DIAGRAM, KONCERNOMSÄTTNING, BRUTTOVINST OCH BRUTTOMARGINAL
SIDAN 7	DIAGRAM, RESULTAT – EBITDA OCH EBIT
SIDAN 8	DIAGRAM, EGENUTVECKLADE PRODUKTER

AKTUELLT FÖR AFFÄRSOMRÅDEN & AFFÄRSMODELL

SIDAN 9	AFFÄRSOMRÅDE AUTOMATION
SIDAN 11	AFFÄRSOMRÅDE SÄKERHET
SIDAN 13	AFFÄRSOMRÅDE KUNDANPASSADE STYRSYSTEM
SIDAN 14	AFFÄRSMODELL OCH SNABBFAKTA

VÄSENTLIGA HÄNDELSER, VERKSAMHETSRAPPORT OCH KONTAKT

SIDAN 15	VÄSENTLIGA HÄNDELSER Q1 JANUARI-MARS 2026
SIDAN 16	VERKSAMHETSRAPPORT Q1, JANUARI-MARS 2026
SIDAN 17	KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSREVY, ÖVRIGT

Q1 2026 I SIFFROR

SIDAN 18	KONCERNENS RESULTATRÄKNING
SIDAN 19	KONCERNENS BALANSRÄKNING, FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL
SIDAN 21	MODERBOLAGETS RESULTAT- OCH BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG
SIDAN 22	KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS
SIDAN 23	KONCERNENS NYCKELTAL



VD HAR ORDET

Första kvartalet 2026 präglades av ökad koncernomsättning, ökade försäljningsaktiviteter, omfattande framtidssatsningar och en målmedveten strävan att fortsätta stärka våra positioner på marknaderna för automations- och säkerhetsprodukter. Genom att utöka organisationen med flera nya medarbetare, intensifiera våra investeringar inom mjukvaruutveckling och etablera ett nytt regionkontor, fortsätter vi byggandet av en stabil grund för fortsatt tillväxt. Med en robust plattform och en tydlig expansionsstrategi ser vi med stor tillförsikt på de möjligheter som ligger framför oss och värdet det kommer ge Kentima framöver.

Vi befinner oss i en intensiv och expansiv fas där vi under Q1 förstärkt flera av våra avdelningar med fler medarbetare samtidigt som vi fortsätter lansera nya attraktiva produkter. Vår strategi är att med egna resurser balansera våra offensiva framtidssatsningar med ökad försäljning för att uppnå ett tillfredställande resultat. Under 2025 visade vi bolagets styrka och hur väl vår strategi fungerar tillsammans med vår affärsmodell. Vi gjorde stora investeringar inom framför allt produktutveckling samtidigt som vi skapade en kraftig försäljningstillväxt, ökade våra marknadsandelar och stärkte vårt resultat väsentligt. Genom att vi under Q1 levererade ett positivt EBITDA på 1,4 MSEK under ett mycket investeringstungt första kvartal 2026, med fortsatta strategiska och omfattande långsiktiga satsningar, tydliggör vi åter igen bolagets förmåga att skala upp verksamheten och samtidigt bibehålla en tillfredställande lönsamhet.

Organisationen har förstärkts med flera nya medarbetare

Vi har successivt förstärkt vårt erbjudande till marknaden vilket gör att det nu är rätt läge att utöka säljorganisationen. Under november 2025 förstärkte vi säljorganisationen med en försäljningschef, en ny tjänst då säljarna tidigare rapporterat direkt till mig som VD. Under Q1 och inledningen av Q2 har vi utökat organisationen med flera nya medarbetare som förstärkt vår säljorganisation samt produkt-, och produktionsavdelningarna. Vi kommer fortsätta förstärka säljorganisationen ytterligare under 2026. Avsikten är att ett starkare erbjudande, en utökad säljorganisation och en ökad marknadsnärvaro ska accelerera bolagets tillväxt.

Ökad koncernomsättning

Kentima fortsätter utvecklas positivt och under Q1 ökade koncernomsättningen med 5 procent och uppgick till 19 053 (18 108) KSEK, bruttovinsten uppgick till 8 651 (9 084) KSEK, en minskning med 5 procent. Under Q1 föregående år påverkades koncernomsättningen positivt med 2 955 KSEK av den stora beställningen vi erhöll under 2024, på 10,8 MSEK, under Q1 2026 har denna beställning inte haft någon påverkan på koncernomsättningen.

Resultatet under Q1 påverkades av ökade personalkostnader, ökade kostnader för utveckling samt stigande priser på minnen och andra elektronikkomponenter. EBITDA-resultatet uppgick till 1 482 (2 784) KSEK och rörelseresultatet uppgick till 336 (1 698) KSEK. Under kvartalet genomförde vi en särskild prisökning på vissa av våra artiklar för att kompensera oss för kraftigt stigande priser på minnen och lagringsmedia.

Kraftigt ökad orderingång Egenutvecklade Produkter

Försäljningen av Egenutvecklade Produkter uppgick till 6 947 (8 214) KSEK. Vi ser nedgången inom Egenutvecklade Produkter som tillfällig eftersom vi hade en kraftig försäljningsökning under Q4 2025 och en mycket stark orderingång under Q1. Orderingången i dotterbolaget Kentima AB, som i huvudsak består av Egenutvecklade Produkter, uppgick under Q1 till 10 643 (7 429) MSEK, en ökning med 43 procent.

Vi är övertygade om att vårt allt starkare erbjudande till marknaden, vår utökade säljorganisation och en ökad marknadsnärvaro kommer accelerera försäljningen av Egenutvecklade Produkter. Den ökade försäljningen av Egenutvecklade Produkter kommer gradvis skapa en ännu större hävstångseffekt på resultatet eftersom det finns stora skalfördelar när vi expanderar verksamheten och har med oss våra två attraktiva mjukvaror i portföljen.

Marknaden – Stort intresse för våra produkter

Under Q1 har efterfrågan på våra produkter ökat inom samtliga affärsområden och inom flera olika marknadssegment, den totala orderingången under Q1 uppgick till 21 385 (16 109), en ökning med 33 procent. Vi ser en allt högre investeringsvilja från kunder som tidigare varit mer avvaktande. Vår bedömning är att konjunkturen och marknadsläget inom automations- och säkerhetsområdet successivt kommer förbättras under 2026 parallellt med ett fortsatt ökat intresse för våra produkter.

Vi för kontinuerligt diskussioner med systemintegratörer och deras slutkunder gällande nya spännande projekt som har relativt stor potential för oss, både beloppsmässigt och ur referenshänseende. Det är långa beslutsprocesser och projekten berör breda områden som infrastruktur, fastighetsautomation och säkerhet.

Den 14 januari 2026 erhöll vi en betydande order inom affärsområdet Automation. Beställningen kom från Nordomatic AB, som är partner till Kentima, och avser bolagets operatörsenheter, WideQuick HMI Panels. Ordervärdet uppgick till drygt 2 MSEK och kommer levereras till ett sjukhus som är under uppförande, via Nordomatic AB. Produkterna kommer bland annat användas för att, tillsammans med överordnade system, övervaka och säkerställa fastigheternas HVAC-funktioner (Heating, Ventilation and Air Conditioning). Leveranserna planeras ske löpande under 2026. Leveransen omfattar över 100 operatörsenheter från Kentima, fördelat på två olika modeller, WideQuick H516 Rapid (15,6") och WideQuick H511 Rapid (10,1"). Våra operatörsenheter används där det ställs höga krav på en robust hårdvara med hög kvalitet i kombination med en kraftfull mjukvara med flexibel systemuppbyggnad och hög säkerhet. Operatörsenheterna är baserade på våra industridatorer i Panel PC-utförande samt vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA. Samtliga operatörspaneler i den här ordern är uppgraderade till WideQuick Advanced och kommer bland annat kommunicera via vårt nya BACnet-protokoll.

Inom affärsområdet Säkerhet lanserade vi i mars 2026 Ethis VMS version 17.0. Den nya versionen innehåller bland annat kraftfulla verktyg för att systemintegratörer och andra användare enkelt ska kunna skapa flexibla, smarta och dynamiska videoväggar. Mottagandet på

marknaden har varit positivt och möjliggör att i ännu större utsträckning sälja in Ethiris VMS till stora krävande applikationer där det ställs höga krav på prestanda, funktionalitet och tillförlitlighet.

Den nya versionen innehåller flera smarta och kraftfulla funktioner som gör det möjligt för flera operatörer att tillsammans övervaka olika anläggningar från ett och samma kontrollrum och kan tillsammans manövrera och hantera visningen av ett stort antal monitorer.

Stora investeringar i produktutveckling, stora skalfördelar och stor riskspridning

Under Q1 uppgick våra kostnader för produktutveckling till 2 444 KSEK. Av dessa utvecklingskostnader aktiverades 1 174 KSEK vilket gjorde att våra satsningar inom produktutveckling belastade resultatet under Q1 med 1 270 KSEK.

För att kunna växa som bolag och möta framtidens utmaningar har vi de senaste åren genomfört stora och offensiva satsningar inom produktutveckling. Samtidigt har vi successivt även förstärkt vår organisation genom att anställa fler civilingenjörer på våra produktavdelningar inom Automation och Säkerhet. Produktavdelningarna arbetar tillsammans med våra utvecklingsavdelningar med att utveckla och förstärka hela vårt erbjudande samt rikta det mot olika branscher och användningsområden, bland annat genom att ta fram olika koncept och lösningar. Därigenom tydliggörs produkternas värde för användarna inom olika marknadssegment. Produktavdelningarnas uppgift är också att stärka våra kundrelationer och öka kompetensen hos våra kunder genom att erbjuda en mycket hög kvalitet på support och utbildningar samt utföra avancerade spetskonsultinguppdrag.

Vi har under en längre tid arbetat med utvecklingen av vårt nya WideQuick BMS-koncept inom fastighetsautomation. BMS står för Building Management System och konceptet används främst för att övervaka, kontrollera och säkerställa fastigheternas funktioner för värme, ventilation och kyla, men även flera andra viktiga funktioner i en fastighet. Det nya BMS-konceptet ersätter vårt tidigare BMS-koncept, men det är inte en uppgradering utan ett helt nyutvecklat koncept och ett paradigmskifte när det gäller vårt erbjudande inom fastighetsautomation. Vi ser framgent en betydande tillväxt inom fastighetsautomation. De flesta fastighetsägare idag vill investera i moderna, flexibla, fabriksberoende, säkra och skalbara övervakningssystem, allt för att optimera driften, reducera energiförbrukningen och därmed minska de totala driftskostnaderna.

Vårt nya WideQuick BMS-koncept bygger på WideQuick Modular Framework och den senaste versionen av vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA. WideQuick BMS kommer vara ännu enklare att konfigurera och använda för både systemintegratörer och driftspersonal hos fastighetsägarna. Dessutom har WideQuick som mjukvara en betydligt större inbyggd flexibilitet jämfört med konkurrerande produkter som gör att systemintegratörerna enklare kan ta fram helt kundanpassade lösningar. Tack vare att vi inför stöd för containers, kommer WideQuick BMS vara en mycket kraftfull och självklar produkt att använda i stora projekt inom fastighetsautomation där hela fastighetsbestånd kan övervakas centralt. Tack vare nya kommunikationsmöjligheter som introducerades i samband med WideQuick HMI/SCADA 14.0 kan det nya konceptet även kommunicera via BACnet och MQTT. Därigenom öppnas det upp helt nya möjligheter för vårt BMS-koncept, inte minst på exportmarknaden. Lanseringen av vårt nya WideQuick BMS-koncept kommer ske under maj 2026.

Riskspridning

En viktig fördel Kentima har som bolag, när konjunkturen och världsläget är instabilt, är vår riskspridning. Även om vi idag är ett mindre bolag så är vi verksamma inom tre olika affärsområden där vi sammanlagt erbjuder sju olika produktområden. Vi har också stor riskspridning på kundsidan då vår försäljning är fördelad på ett stort antal kunder, främst systemintegratörer och maskintillverkare. Under Q1 2026 hade vi 132 (150) olika köpande kunder, visserligen en tillfällig nedgång men det är en stabil och hög nivå. Riskspridningen är dessutom stor i slutkundsledet där våra produkter inom automation och säkerhet används inom en mängd olika branscher och områden som till exempel; gruvor, flygplatser, fastigheter, VA-anläggningar, industri- och processanläggningar, hamnar, köpcentrum, transportterminaler, maskinstyrning, livsmedelsindustrier, idrottsarenor, skolor, butiker, sjukhus, järnvägsstationer, trafiksystem, tunnelbanor och domstolar.

Stabil utveckling av lagervärde, kassaflöde och likviditet

Under Q1 2026 ökade vi våra lagernivåer jämfört med 2025-12-31. Detta gjorde vi främst för att vi vill säkerställa vår leveranskapacitet och vårt behov av elektronikkomponenter till vår produktion då vi ser allt längre leveranstider på minnen, lagringsmedia och övriga elektronikkomponenter. Vid utgången av Q1 uppgick lagervärdet till 13 505 (14 836) KSEK, en minskning med 1 331 KSEK jämfört med för ett år sedan, men en ökning med 702 KSEK jämfört med 2025-12-31, då lagret uppgick till 12 803 KSEK.

På grund av allt längre leveranstider på vissa elektronikkomponenter och osäker leveransförmåga från flera tillverkare, samtidigt som vi ser en allt högre efterfrågan på våra produkter, kommer vi troligtvis behöva öka våra lagernivåer ytterligare under 2026.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under 2026-01-01 – 2026-03-31 till 1 403 (-1 027) KSEK, samtidigt som det totala kassaflödet uppgick till 130 (-391) KSEK. Bolagets likvida medel uppgick 2026-03-31 till 6 961 (2 249) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 6 480 (2 127) KSEK. Utgående kundfordringar vid periodens slut uppgick till 7 334 (7 326) KSEK. Vår bedömning är att bolagets likviditet successivt kommer att förstärkas även om ökade lagernivåer kan komma att påverka likviditeten negativt.

Vår exportsatsning

Exportsatsningen kommer ske gradvis och redan nu pågår ett förberedande arbete inom olika avdelningar. Våra produkter används redan i flera stora projekt i Europa men även i några projekt i Asien och i Afrika. För närvarande exporterar vi våra produkter i en begränsad omfattning till närmare tjugo olika systemintegratörer i 14 länder, främst i Europa.

Vi inleder exportsatsningen med vår befintliga organisation och därefter kommer vi successivt avsätta större resurser samt förstärka säljorganisationen.

Vårt arbete mot exportmarknaden är planerat att ske successivt och med egna medel. Eftersom våra produkter sedan många år redan säljs till den internationella marknaden, både via svenska exportföretag och via direkt försäljning från oss har vi en stabil plattform som vi bygger vidare på och som vi nu förstärker.

Även om vi enbart befinner oss i en förberedande fas av exportsatsningen ser vi redan nu en positiv effekt av vårt förberedande arbete och den fakturerade försäljningen direkt ut till exportmarknaden uppgick under de senaste 12 månaderna till 2 441 (2 610) KSEK, en minskning med 6 procent jämfört med samma period föregående år. Detta är mycket blygsamma nivåer jämfört med den stora försäljningspotential som finns för våra produkter på den internationella marknaden och vi är övertygade om att vår kommande intensifierade exportsatsning kommer att ge en stor hävstångseffekt på försäljningstillväxten.



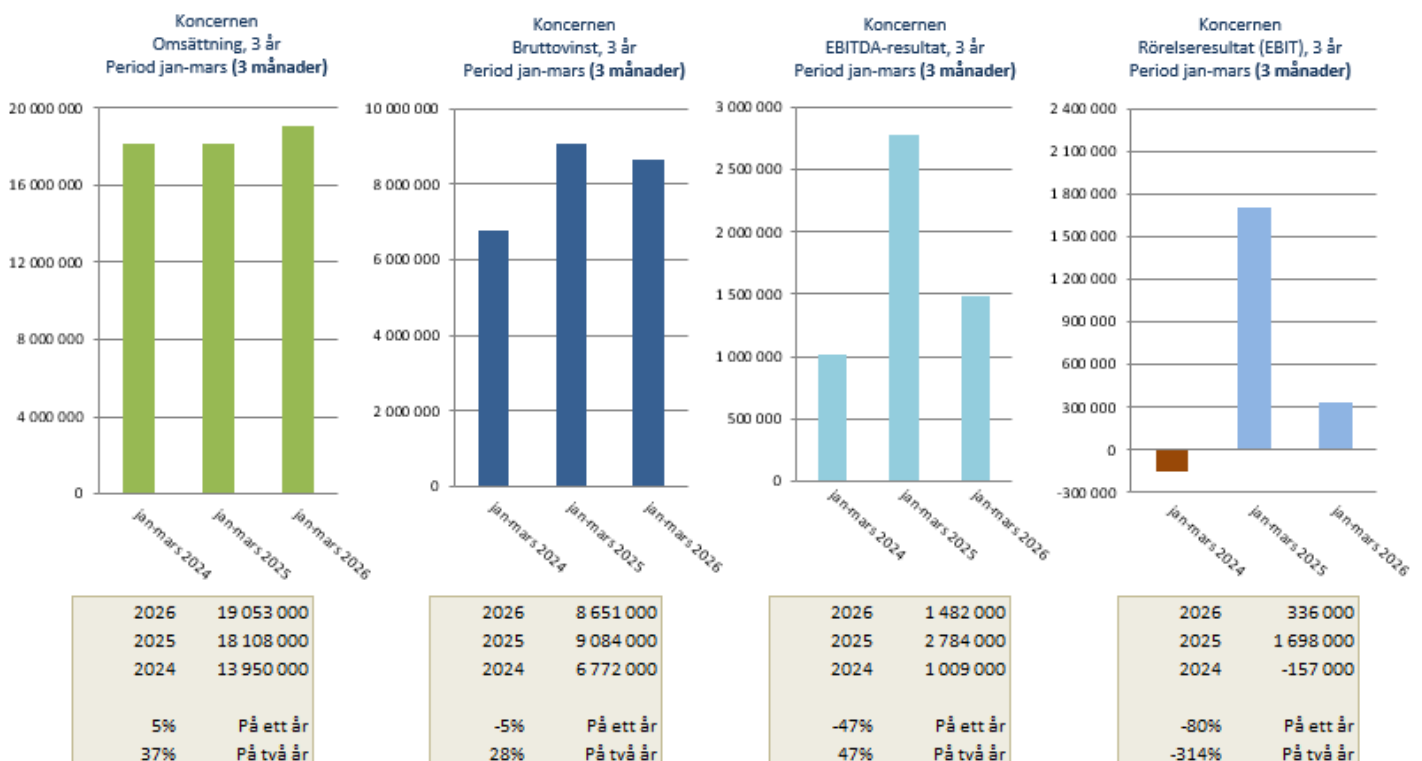
Kent Nilsson, CEO

"Jag är övertygad om att det långsiktigt är en vinnande strategi att göra stora framtidssatsningar inom produktutveckling, parallellt med att vi utvecklar unika lösningar och koncept som förenklar användandet av våra produkter inom specifika branscher. Detta tillsammans med att vi erbjuder kompletta system är helt rätt väg framåt för att stärka vår marknadsposition på automations- och säkerhetsmarknaden ytterligare.

Vi kommer successivt även satsa allt större resurser på försäljning, marknadsföring och en intensifierad exportsatsning. Jag ser en kraftig tillväxtpotential för våra mjukvaror Ethis VMS och WideQuick HMI/SCADA. Försäljningen av mjukvarorna kommer fortsätta accelerera med hjälp av våra nya koncept och lösningar inom automation, samt våra helhetslösningar inom videoövervakning.

Som VD och huvudägare ser jag långsiktigt på alla beslut vi tar och de olika aktiviteter vi genomför. Vi har en väl fungerande organisation med kunniga och engagerade medarbetare som med stort engagemang omvandlar innovativa idéer till attraktiva produkter och unika lösningar.

Vi ser mycket positivt på 2026 och framtiden. Med attraktiva produkter i portföljen inom två tillväxtområden, utökad säljorganisation, ökat intresse för våra produkter och ett förbättrat konjunkturläge gör vi bedömningen att Kentima kommer ha en betydande tillväxt under de kommande åren, där både koncernomsättning och försäljning av Egenutvecklade Produkter ökar kraftigt, samtidigt som vi successivt ökar lönsamhetsgraden och förbättrar resultatet."

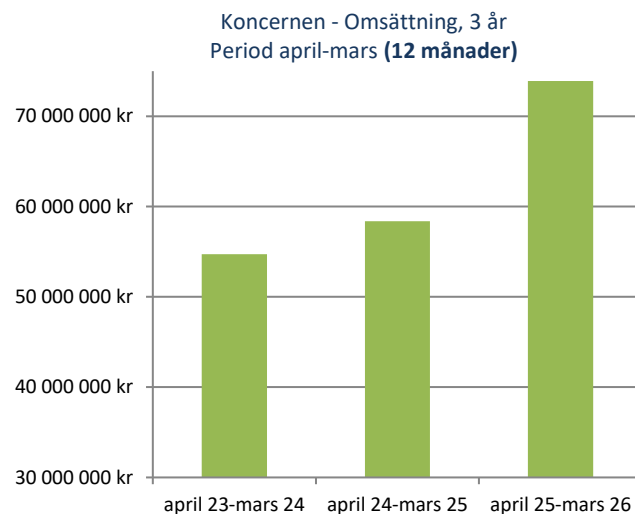
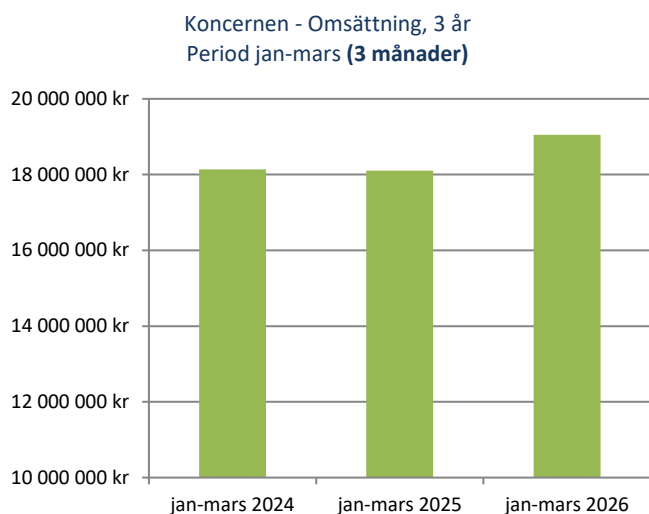


KONCERNOMSÄTTNING, BRUTTOVINST OCH BRUTTOMARGINAL

Koncernomsättning

Koncernomsättningen uppgick under Q1 till 19 053 (18 108) KSEK, en ökning med 945 KSEK och 5 procent.

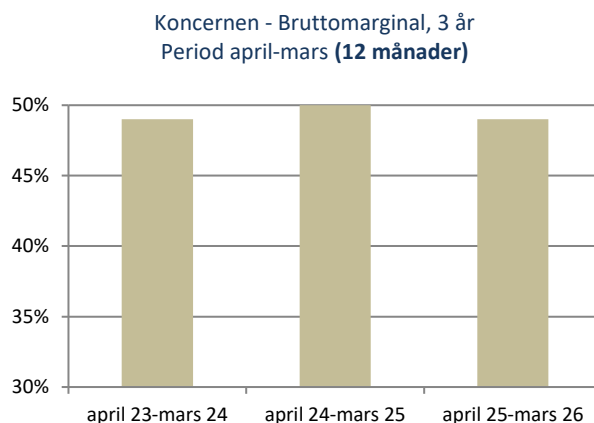
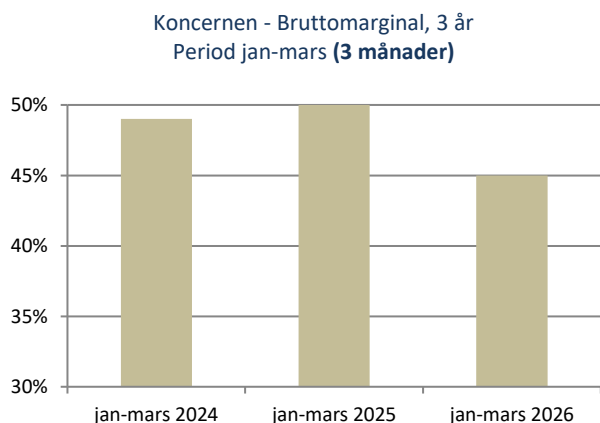
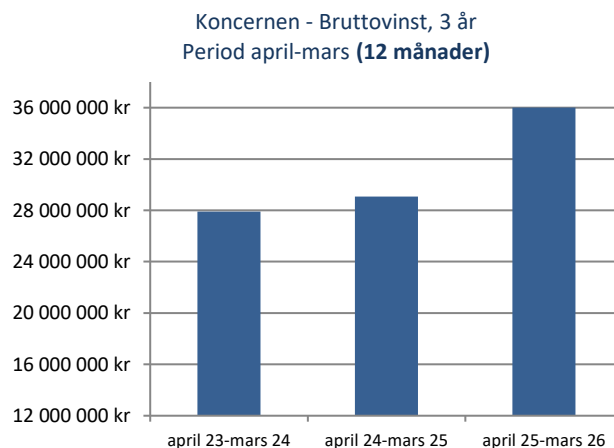
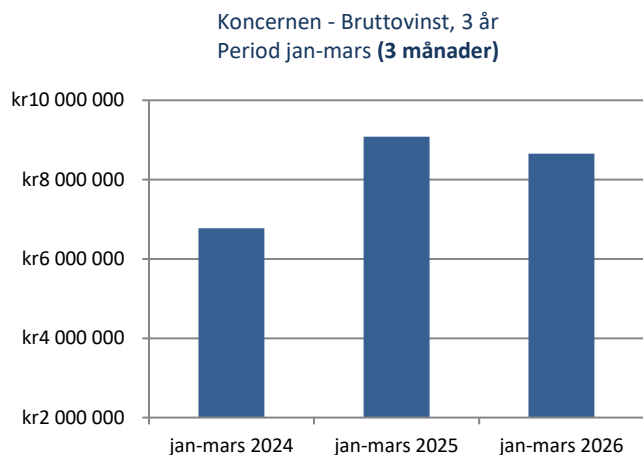
Under en 12-månadersperiod, april 2025 - mars 2026, uppgick koncernomsättningen till 73 896 (58 370) KSEK, en ökning med 15 526 KSEK och 27 procent.



Bruttovinst och bruttomarginal

Koncernens bruttovinst uppgick under Q1 till 8 651 (9 084) KSEK, en nedgång med 433 KSEK och 5 procent.

Under en 12-månadersperiod, april 2025 – mars 2026, uppgick bruttovinsten till 36 014 (29 065) KSEK, en ökning med 6 949 KSEK och 24 procent. Bruttomarginalen under Q1 uppgick till 45 (50) procent.

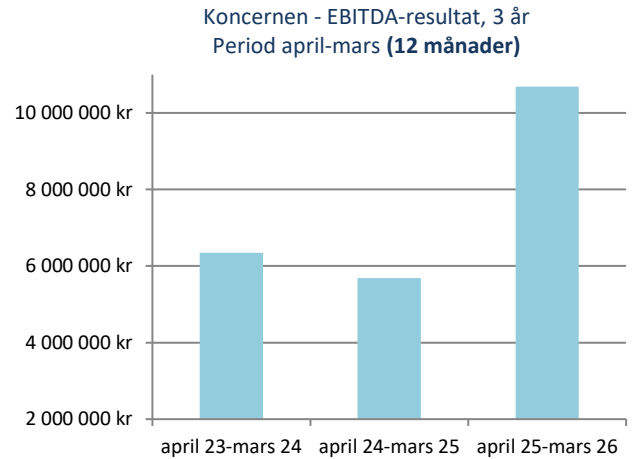
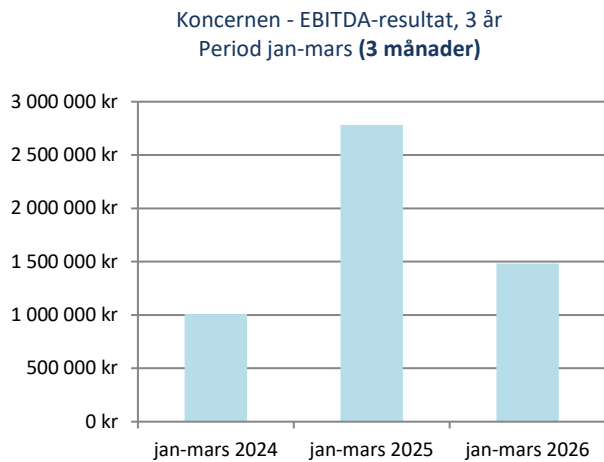


RESULTAT – EBITDA OCH EBIT

EBITDA-resultat

Koncernens EBITDA-resultat uppgick under Q1 till 1 482 (2 784) KSEK, en nedgång med 1 302 KSEK och 47 procent.

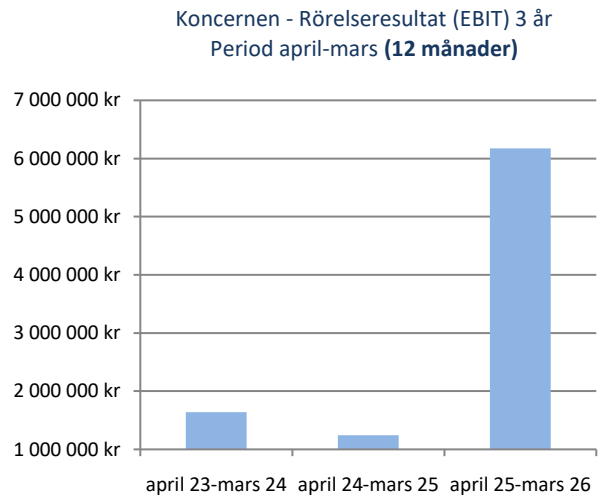
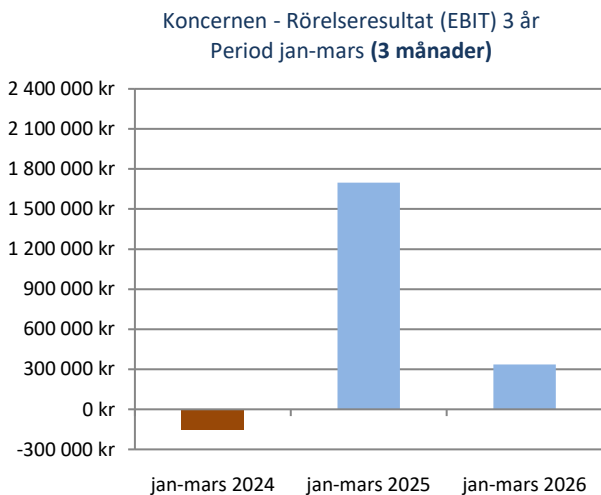
Under en 12-månadersperiod, april 2025 – mars 2026, uppgick EBITDA-resultatet till 10 687 (5 685) KSEK, en ökning med 5 002 KSEK och 88 procent.



EBIT-resultat

Koncernens EBIT-resultat uppgick under Q1 till 336 (1 698) KSEK, en nedgång med 1 362 KSEK och 80 procent.

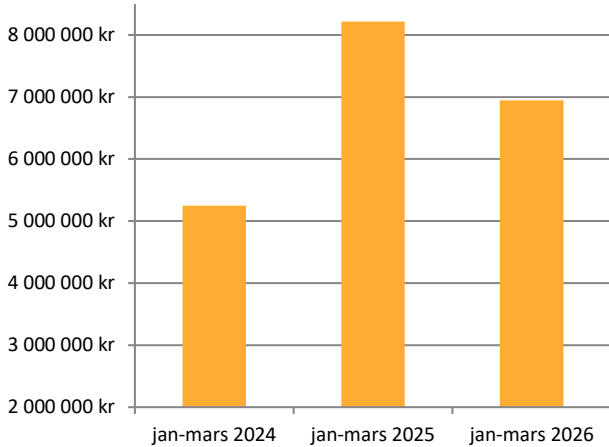
Under en 12-månadersperiod, april 2025 – mars 2026, uppgick EBIT-resultatet till 6 175 (1 242) KSEK, en ökning med 4 933 KSEK och 397 procent.



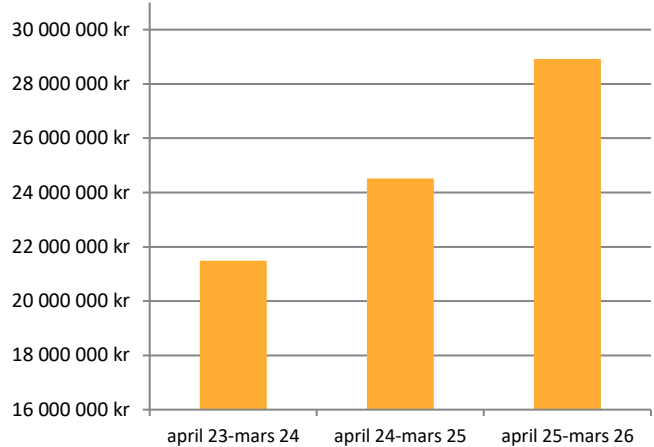
Försäljningen av Egenutvecklade Produkter uppgick under Q1 till 6 947 (8 214) KSEK, en nedgång med 1 267 KSEK och 15 procent.

Under en 12-månadersperiod, april 2025 – mars 2026 uppgick försäljningen av Egenutvecklade Produkter till 28 920 (24 521) KSEK, en ökning med 3 999 KSEK och 18 procent.

Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 3 år
Period jan-mars (3 månader)

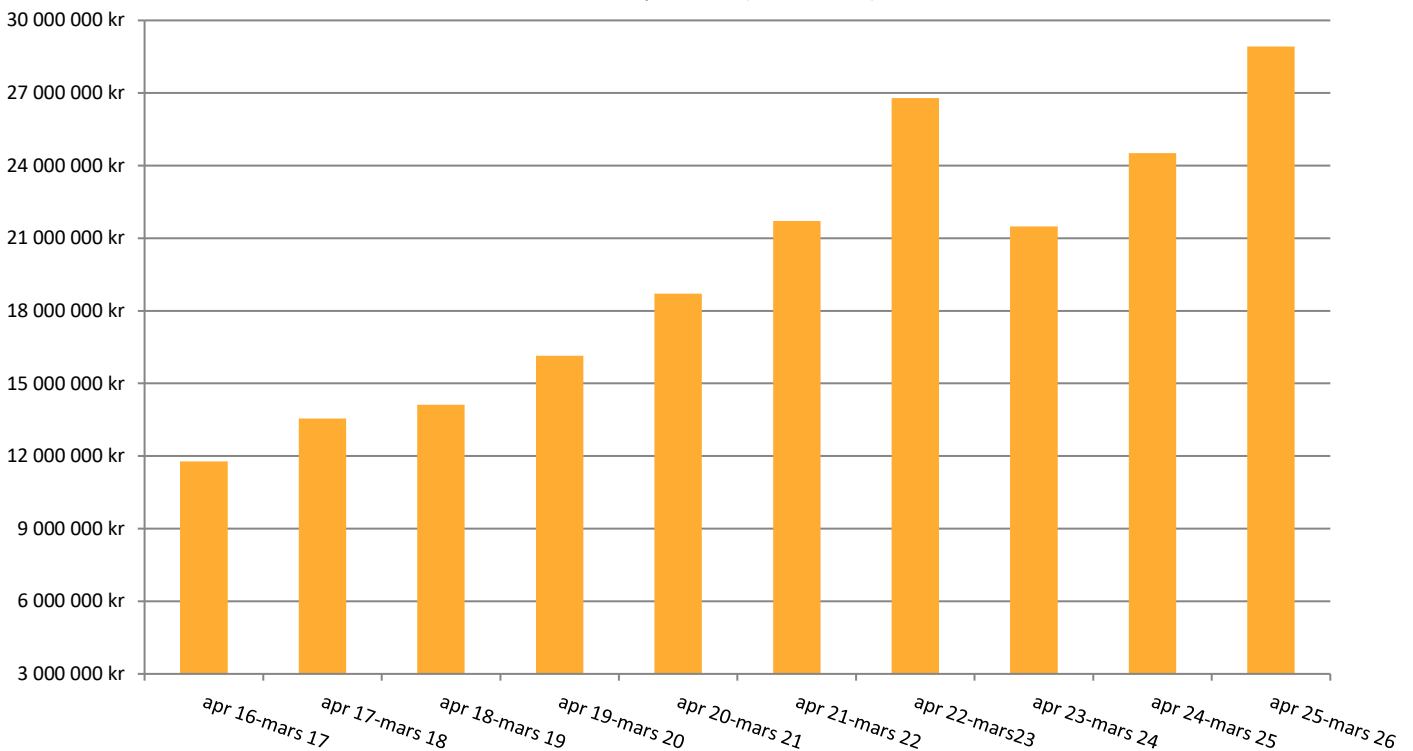


Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 3 år
Period april-mars (12 månader)



Diagrammet nedan visar försäljningsutvecklingen inom Egenutvecklade Produkter under de senaste 10 åren

Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 10 år
Period april-mars (12 månader)



AFFÄRSOMRÅDE AUTOMATION

Automation – Produktområden inom affärsområdet

- HMI/SCADA Software – WideQuick® HMI/SCADA
- HMI Products – WideQuick® HMI Panels, WideQuick® HMI Boxes
- Industrial Computers – OE Panel PC, OE Box PC

Automation - Kort beskrivning av affärsområdet

Inom affärsområdet Automation utvecklar, tillverkar och säljer vi produkter inom tre produktområden. Samtliga produktområden utgör viktiga delar inom området industriell automation och används vid övervakning och kontroll av till exempel maskiner, tillverknings- och processindustri, fastighetsautomation, VA-anläggningar, infrastruktur och system för energiförsörjning. Vi investerar och satsar kontinuerligt stora resurser på produktutveckling inom affärsområdet och våra automationsprodukter riktar sig mot flera olika marknadssegment. Allt tyder på att marknaden för automationsprodukter kommer utvecklas positivt under lång tid framöver och vi ser mycket stora tillväxtpotentialer inom affärsområdet Automation.

Automation - Produktnyheter under Q1

Genom att vi under Q1 lanserade OE/H411 och OE/H421 Compact E Plus erbjuder vi nu marknaden tre storleksalternativ på bildskärmen inom samtliga OE/H300- och OE/H400-serier, 10,1", 15,6" och 21,5". Alla nya modeller kännetecknas av hög kvalitet, enkelt montage, robust uppbyggnad och stilren design. Alla nya modeller har drygt tre gånger så hög CPU-prestanda som föregående generation, större internminne och större lagringsmedia. Samtliga Panel PC (OE) kan även levereras som en komplett operatörspanel (H) med vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA förinstallerad. Exempel på användningsområde för våra industridatorer och operatörsenheter är process- och tillverkningsindustri, fastighetsautomation, maskinstyrning samt publika utrymmen, till exempel sjukhus.

Automation – WideQuick HMI/SCADA

Vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA är en mycket viktig produkt för affärsområdet Automation och den framtida tillväxten för Kentima. WideQuick HMI/SCADA används för att skapa system som övervakar och styr till exempel process- och tillverkningsindustrier, maskiner, VA-anläggningar och fastigheter. Vår målsättning är att WideQuick ska vara en attraktiv mjukvara, med unika funktioner och ett brett användningsområde där systemintegratören med hjälp av WideQuick Designer effektivt ska kunna konfigurera och ta fram applikationer oberoende av objektet som ska styras och övervakas. Mjukvaran används idag av flera välkända företag, både systemintegratörer, OEM kunder och slutanvändare, till exempel Bravida, Elajo, Granitor, NCC, Nibe, Nordomatic, Sandvik, SSAB och Valmet.

För att WideQuick ska vara ett attraktivt alternativ även för mycket stora system, molnapplikationer och samtidigt kunna kommunicera och integreras med ännu fler system tog vi för några år sedan ett antal viktiga beslut. Vi insåg att vi behövde ta fram en mycket omfattande version som innehöll mycket ny och avancerad funktionalitet inom flera olika områden. Ett av besluten var därför att utveckla en större version parallellt med andra versioner. Det innebar att vi utvecklade version 14.0 samtidigt som vi utvecklade version 12.0, 12.2, 13.0, 13.2 och 13.4. Anledningen till att vi valde att utveckla version 14.0 parallellt med andra versioner var omfattningen på den versionen. Vi har aldrig tidigare tillfört en version så mycket ny funktionalitet som vi gjorde i version 14.0. Under Q2 2025 lanserade vi WideQuick HMI/SCADA 14.0. Kostnaden för att utveckla enbart version 14.0 uppgick till närmare 10 MSEK. Den nya version av WideQuick HMI/SCADA är tillsammans med våra nya koncept WideQuick MOD, WideQuick WWT och den kommande nya versionen av WideQuick BMS, starten på en helt ny epok för WideQuick.

WideQuick HMI/SCADA 14.0 innehåller mängder av ny funktionalitet, bland annat container-lösningar som tillsammans med en helt ny licensmodell, Universal, kommer kunna användas för att till exempel bygga stora, effektiva och attraktiva molnapplikationer, inom bland annat fastighetsautomation. Den nya licensmodellen kompletterar den befintliga och kommer vara prenumerationsbaserad vilket innebär repetitiva intäkter. Vi kommer därmed att erbjuda våra kunder flera parallella attraktiva licensalternativ.

Version 14.0 innehåller också omfattande förbättringar i både WideQuick Runtime och WideQuick Designer. Bland nyheterna finns ett nytt grafiskt gränssnitt, förbättrade kodverktyg, resurshantering med återanvändbara projektkomponenter, effektivare datahantering, smartare fjärrunderhåll och förbättrad säkerhet. Samtliga dessa nyheter är viktiga inom flera olika användningsområden och kommer även implementeras och användas i kommande versioner av våra koncept för Vatten och Avlopp och Fastighetsautomation. Förutom mängder av nya och attraktiva funktioner innehåller WideQuick HMI/SCADA 14.0 även två helt nya drivers, för kommunikation via BACnet respektive MQTT, samt en helt ny OPC UA Server som bland annat gör det möjligt för andra överordnade system att ansluta och kommunicera med våra operatörsenheter via OPC UA. En annan viktig nyhet är ett utökat C API som kommer med funktionalitet för integration mot JavaScript-motorn i WideQuick-projekt. Detta ger utvecklare flexibilitet att bygga avancerad logik, dynamiska visualiseringar och effektiv databehandling samtidigt som tyngre beräkningar kan hanteras via C/C++-kod.

Automation – Marknaden för fastighetsautomation

Försäljningen inom fastighetsautomation har uppvisat en stark tillväxt över tid, även om området under senaste åren påverkats negativt av ett minskat byggande, av framför allt bostäder. Den långsiktiga positiva trenden drivs främst av ökade krav på energieffektivisering, striktare miljömål, krav på bättre kontroll och uppföljning, samt behovet att sänka driftkostnaderna. Genom att vi erbjuder kunderna

ny smart digital teknik för att uppnå dessa mål och krav kan fastighetsägarna se detta som en affärskritisk investering som höjer fastigheternas långsiktiga marknadsvärde.

Successivt under senare delen av 2025 har vi sett en viss återhämtning inom området fastighetsautomation och under inledningen av 2026 har vi haft en starkt ökad efterfrågan som framför allt påverkat orderingången positivt. Även om det byggs något mindre för närvarande, fortsätter vi att investera stora resurser på att vidareutveckla vårt erbjudande inom det här området. Vi ser framgent en betydande tillväxt inom fastighetsautomation.

Vi har under en längre tid arbetat med utvecklingen av vårt nya WideQuick BMS-koncept inom fastighetsautomation. BMS står för Building Management System och konceptet används främst för att övervaka, kontrollera och säkerställa fastigheternas funktioner för värme, ventilation och kyla, men även flera andra funktioner i en fastighet. Med vårt nya BMS-koncept ger vi fastighetsägare möjlighet att investera i ett modernt, flexibelt, fabriksberoende, säkert och skalbart övervakningssystem som optimerar driften, hjälper fastighetsägaren att uppnå uppsatta miljömål, reducerar energiförbrukningen och minskar de totala driftskostnaderna. Det nya BMS-konceptet ersätter vårt tidigare BMS-koncept, men det är inte en uppgradering utan ett helt nyutvecklat koncept och ett paradigmskifte när det gäller vårt erbjudande inom fastighetsautomation.

Vårt nya WideQuick BMS-koncept bygger på WideQuick Modular Framework och den senaste versionen av WideQuick HMI/SCADA. WideQuick BMS kommer vara ännu enklare att konfigurera och använda för både våra systemintegratörer och drifts- och underhållspersonal hos fastighetsägarna. Dessutom har WideQuick som mjukvara en betydligt större inbyggd flexibilitet jämfört med konkurrerande produkter som gör att systemintegratören enklare kan ta fram helt kundanpassade lösningar.

Tack vare att vi inför stöd för containers, kommer WideQuick BMS vara en mycket kraftfull och självklar produkt att använda i stora projekt inom fastighetsautomation där hela fastighetsbestånd kan övervakas centralt. Genom nya kommunikationsmöjligheter som introducerades i samband med WideQuick HMI/SCADA 14.0 kan det nya konceptet kommunicera via BACnet och MQTT och därigenom öppnas det upp helt nya möjligheter för vårt BMS-koncept, inte minst på exportmarknaden.

Vår försäljning inom området Fastighetsautomation påverkades negativt under 2025 på grund av att lanseringen av WideQuick HMI/SCADA version 14.0 blev senarelagd och att det nya BMS-konceptet kräver funktionalitet som lanserades i samband med version 14.0. Den nya versionen av WideQuick BMS är planerad att lanseras under maj 2026.

Automation – Marknaden för process- och tillverkningsindustri

Försäljningen till process- och tillverkningsindustrin har haft en positiv långsiktig trend och efter en något minskad efterfrågan under några kvartal har vi inom det här marknadssegmentet noterat en ökad efterfrågan. Vi ser stora möjligheter att öka vår försäljning av WideQuick HMI/SCADA och våra industridatorer inom det här området, eftersom industrin ständigt söker efter moderna lösningar och kostnadseffektiva produkter för att effektivisera driften, säkerställa det planerade underhållet, minska driftstoppen och öka driftsäkerheten. Vårt nya koncept WideQuick Modular Framework (MOD) och flera nya modeller av robusta industridatorer och operatörsenheter, som har en snygg och professionell design, passar utmärkt för en driftssäker och effektiv övervakning inom process- och tillverkningsindustri.

Automation – Marknaden för maskintillverkare

Vi har en bra försäljning mot maskintillverkare även om vi för tillfället endast säljer till ett mindre antal maskinbyggare. Vi ser stora möjligheter att öka försäljningen inom det här marknadssegmentet, framför allt med fler säljare som ger oss möjlighet till en ökad bearbetning av nya kunder med stor inköpspotential. Även inom det här området kommer vårt koncept, WideQuick MOD att ha en avgörande betydelse för tillväxten. Under Q2 2026 kommer vi lansera en ny version av WideQuick MOD. Maskintillverkarna måste ständigt uppdatera och uppgradera deras produkter för att bibehålla deras konkurrenskraft, inte minst förbättra användarnas möjlighet att övervaka deras produkt, öka driftsäkerheten på maskinen och förbättra integrationen med andra system hos deras kunder. Maskintillverkarna är ett viktigt marknadssegment eftersom det skapar repetitiva intäkter för Kentima. Vi erbjuder maskintillverkarna en synnerligen effektiv mjukvara för kontroll, styrning och övervakning av deras produkt, samt enkel integration med olika system. Deras kunder, d.v.s. användarna av deras produkter, får tillgång till ett mycket modernt användargränssnitt för övervakning av maskinen, lokalt eller på distans via en webbläsare. WideQuick MOD är ett grundläggande koncept som innehåller en samling av olika generella färdiga lösningar och moduler som avsevärt förkortar tiden det tar att skapa en HMI/SCADA-applikation för till exempel maskinstyrning, men även andra applikationer riktade mot andra segment.

Automation – Marknaden för vatten och avlopp

Vi har gjort stora investeringar inom VA och vi kommer fortsätta göra stora satsningar här. Vi ser en betydande marknadspotential både i Sverige och internationellt eftersom det sker stora investeringar inom det här området och ett stort antal anläggningar är mycket eftersatta och i stort behov av modernare, säkrare och effektivare övervakning. Vårt koncept WideQuick Water & Wastewater Treatment (WWT) bygger på vårt koncept WideQuick MOD och innehåller dessutom specifika lösningar, moduler och objekt som riktar sig direkt mot vatten- och avloppsverk. Under 2026 kommer vi lansera en ny version av WideQuick WWT.



AFFÄRSOMRÅDE SÄKERHET

Säkerhet – Produktområden inom affärsområdet

- Video Management Software – Ethisis® VMS
- Network Video Recorders, Clients and Panels – Ethisis® NVR/NVC/NVP
- Network Video Complete Central Units - Ethisis® NVRN Rack Solutions
- Physical Security Information Management – WideQuick® PSIM

Säkerhet - Kort beskrivning av affärsområdet

Våra produkter inom affärsområdet Säkerhet används för att skapa en effektiv, kraftfull och professionell videoövervakning samt avancerade överordnade säkerhetssystem. Samtliga produktområden utgör viktiga delar för att skapa en flexibel, funktionell, effektiv och driftsäker säkerhetslösning.

Inom affärsområdet Säkerhet utvecklar vi bland annat Ethisis Video Management Software (VMS), en av marknadens mest kraftfulla och avancerade mjukvaror för professionell videoövervakning. Genom unika funktioner, stor inbyggd flexibilitet, möjlighet att ansluta mängder av olika kamerafabrikat, stora möjligheter till integration och kommunikation med andra system, hög prestanda och hög driftsäkerhet erbjuder vi en synnerligen attraktiv mjukvara för professionell videoövervakning.

För att förenkla systemintegratörens arbete, öka driftsäkerheten och erbjuda slutkunderna kompletta lösningar utvecklar, tillverkar och säljer vi även hårdvara för videoövervakning. Hårdvaran består av servrar, klienter och kompletta centralenheter, d.v.s. racksystem med redundanta servrar, NAS med redundanta videolagring, switch, UPS, nättaggregat och vårt Ethisis Monitoring Dashboard för ökad driftsäkerhet.

Våra produkter och system för videoövervakning skapar en tryggare tillvaro för många människor, förebygger och reducerar inbrott och annan brottslighet, löser brott via inspelad video, minskar kostnader för skadegörelse och skapar säkrare miljöer och arbetsplatser. Ett annat viktigt användningsområde för våra videoövervakningsprodukter är driftövervakning och effektivisering av olika tillverknings- och processindustrier.

Vi investerar och satsar kontinuerligt stora resurser på produktutveckling inom affärsområdet och våra säkerhetsprodukter har ett mycket brett användningsområde och riktar sig mot nästan alla branscher och marknadssegment. De senaste årens brottsutveckling i Sverige och vår instabila omvärldssituation gör att vi tror att tillväxten inom marknaden för säkerhetsprodukter kommer fortsätta öka under lång tid framöver. Den 1 april 2025 infördes nya regler för kamerabevakning som underlättar processen för ansökningen av tillstånd (källa: www.imy.se). Det gör att vi sammantaget ser mycket stora tillväxtpotentialer inom vårt affärsområde Säkerhet.

Säkerhet - Produktnyheter inom affärsområdet Säkerhet

Under Q1 2026 lanserade vi Ethisis VMS, version 17.0. Vi har under drygt 1,5 år arbetat med utvecklingen av den nya versionen. Ethisis 17.0 innehåller ett helt nytt och kraftfullt koncept för att skapa operativt väl fungerande videoväggar, vilket innebär att Ethisis i ännu större omfattning kan användas i stora system där det också finns krav på att flera operatörer ska kunna övervaka anläggningen samtidigt, via ett stort antal monitorer i ett kontrollrum.

I konceptet ingår flera delar såsom videoväggsobjekt som hanteras av Ethisis Server för automatisk styrning av videoväggens innehåll, videoväggs-klienter som driver monitorerna på videoväggen och operatörsklienter som kan användas för manuell styrning av videoväggen. Den nya versionen innehåller kraftfulla verktyg för att systemintegratörer och andra användare enkelt ska kunna skapa flexibla, smarta och dynamiska videoväggar, uppbyggda med ett stort antal monitorer.

Ethisis koncept för videoväggar ger användare och operatörer utmärkta förutsättningar att snabbt skapa sig en tydlig lägesbild över olika situationer och därigenom underlättas beslut för att vidta korrekta åtgärder. Systemet gör det möjligt att dela kritiska händelser med ansvariga operatörer, så alla får tillgång till informationen samtidigt. När ett larm utlöses eller en videoanalys känner en avvikelse kan systemet automatiskt hjälpa operatören att fokusera på viktiga händelser och därigenom underlättas arbetet med att ta beslut om nödvändiga åtgärder.

Ethisis 17.0 innehåller flera andra attraktiva nyheter. Videospelaren som är en viktig del vid undersökning av incidenter via inspelad video har optimerats så att operatören kan söka i upp till 192 gångers hastighet för att snabbt kunna hitta relevant video i ett omfattande material. Intelligent videoanalys spelar en allt större roll i modern videoövervakning och den nya versionen av Ethisis VMS kan ta emot så kallad ONVIF metadata från kameror med avancerad videoanalys oavsett hur strukturen på analysdatat ser ut. Detta öppnar upp för att de allra flesta kameror med videoanalys kan användas tillsammans med Ethisis VMS.

Vår målsättning med Ethis produktfamilj är att alla systemintegratörer, konsulter och installatörer enkelt ska kunna välja rätt produkter för att skapa en optimal videoövervakning som uppfyller de krav som finns för respektive projekt och anläggning, oavsett om det är en mindre anläggning eller en stor avancerad anläggning med 1000-tals kameror.

Säkerhet – Marknaden

Vårt välstånd ökar och det ger oss en allt högre levnadsstandard, samtidigt förändras vår omvärld och skapar en större känsla av otrygghet. Detta medför att det ställs allt högre krav på säkerhetslösningar som ger människor en ökad trygghet och ökat skydd mot hot och våld, i allt fler miljöer. Högre ställda krav på säkerhet omfattar även byggnader, anläggningar och andra typer av miljöer där det på ett eller annat sätt kan finnas risk för skadegörelse, intrång och/eller inbrott. Alla dessa faktorer spelar stor roll för tillväxten inom affärsområdet Säkerhet.

Försäljningen av våra produkter inom affärsområdet Säkerhet sker främst via vårt befintliga nät av systemintegratörer och vid enstaka tillfällen direkt till slutkunder med en egen teknik- och säkerhetsorganisation. Våra säkerhetsprodukter har ett brett användningsområde och används för att övervaka till exempel flygplatser, hela städer, idrottsarenor, köpcentrum, industri- och processanläggningar, butiker, järnvägsstationer, trafiksystem, skolor, sjukhus och andra offentliga byggnader.

Vi upplever en allt högre efterfrågan på våra säkerhetsprodukter och försäljningen av vår prenumerationsbaserade Universal licens för Ethis ökar successivt. Vi ser också en ökad efterfrågan på våra racklösningar där vi erbjuder en komplett centralenhet för videoövervakning. Genom anställningen av en försäljningschef som började i november 2025 samt att vår nya säljare inom säkerhet som påbörjar sin anställning i maj 2026 ökar våra möjligheter att bearbeta säkerhetsmarknaden.

Vi har ett attraktivt och brett erbjudande för professionell videoövervakning. Vi säljer Ethis VMS som en licens med rätt att använda den aktuella versionen alternativt och fördelaktigt som en licens med 5-års fria uppdateringar. Vi ger även kunderna möjlighet att använda en prenumerationsbaserad licensmodell som heter Universal. Vi kommer successivt utöka vårt redan starka erbjudande inom videoövervakning med VSaaS (Video Surveillance as a Service). Detta ger oss ännu större möjligheter att utnyttja Ethis skalbarhet och använda oss av nya attraktiva betalningsmodeller med högre lönsamhet.

Alla våra Ethis-licenser kan enkelt kompletteras med en tilläggstjänst för ökad trygghet. Detta innebär att när Ethis övervakningsdel genererar ett larm, till exempel vid obehörigt intrång i en anläggning, kopplas Ethis VMS automatiskt upp mot en larmcentral, till exempel SOS Alarm eller Safe4, och larmoperatören kan direkt vidta lämpliga åtgärder för att säkra anläggningen.

Behovet av att investera i tillförlitlig säkerhetsutrustning kommer troligtvis öka under lång tid framöver och vi har en mycket positiv syn på bolagets möjligheter att öka tillväxttakten inom affärsområdet Säkerhet.



AFFÄRSOMRÅDE KUNDANPASSADE STYRSYSTEM

Kundanpassade Styrssystem - Kort beskrivning av affärsområdet

Inom affärsområdet Kundenpassade Styrssystem säljer vi kundanpassade styr- och övervakningssystem till kunder som är verksamma inom gruvindustrin. Försäljningen av Kundenpassade Styrssystem sker från dotterbolaget Kentima Control R&D AB. Den centrala delen av systemet är en kundanpassad operatörspanel som Kentima Control R&D AB köper från systerbolaget Kentima AB.

Kundanpassade Styrssystem - Marknaden

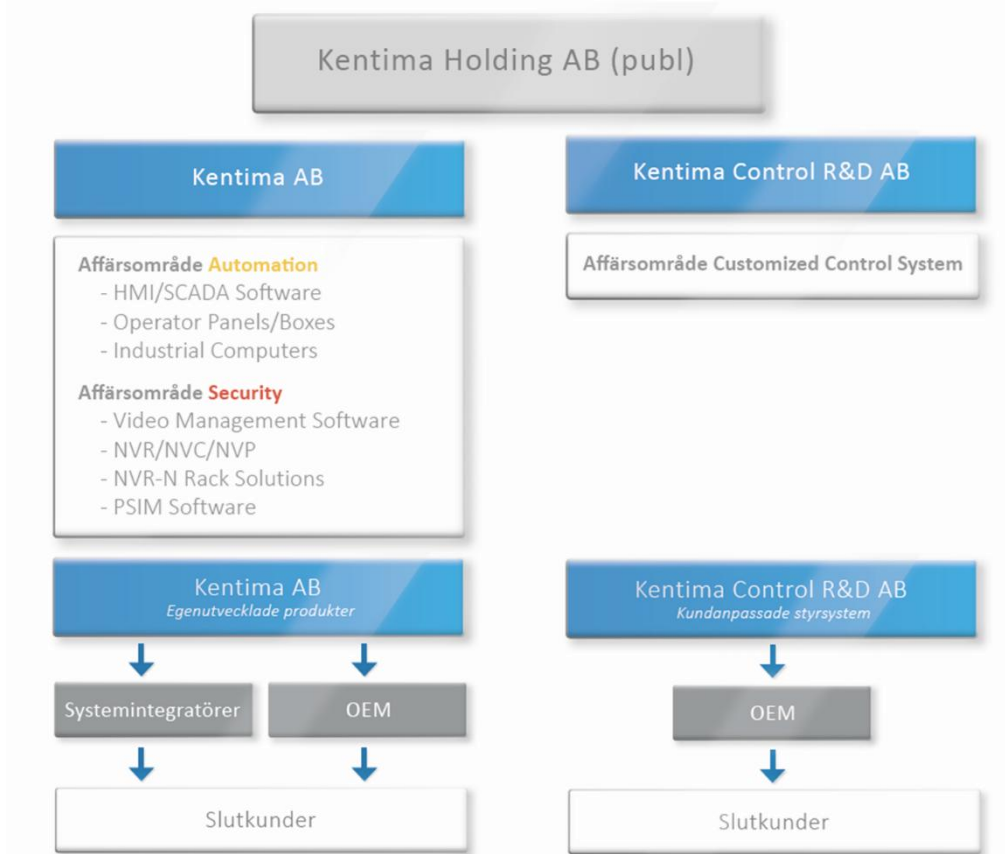
Efterfrågan inom Kundenpassade Styrssystem har successivt ökat de senaste kvartalen och under Q1 uppgick försäljningen till 10 838 (7 286) KSEK, en ökning med 49 procent jämfört med motsvarande kvartal föregående år.

Under 2023 förnyade Kentima avtalet med Sandvik Rock Processing Solutions, det nya avtalet är inledningsvis ett 5-årigt leveransavtal och avser leverans av avancerad automationsutrustning till alla typer av konkrossar som Sandvik har i sitt sortiment. Åtagandet omfattar bland annat leverans av kundanpassade operatörsenheter som är baserade på vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA samt hårdvara som är utvecklad av Kentima. Kentima har under en längre tid bedrivit ett omfattande utvecklingsarbete tillsammans med Sandvik.

Ett viktigt delmål uppfylldes under första halvåret 2024 då Sandvik lanserade det nya systemet ACS-c 5 tillsammans med sina nya krossmodeller. ACS-c 5 är ett synnerligen modernt och avancerat system för att övervaka, reglera och styra Sandviks större konkrossar, främst inom gruvsektorn. Utvecklingsarbetet tillsammans med Sandvik kommer fortsätta under 2026 och troligtvis flera år framöver.

Det är mycket glädjande att konstatera att vi nu ser en ökad efterfrågan inom affärsområdet Kundenpassade Styrssystem. Trots den ovissa världssituation ökar vi försäljningen och vi ser positivt på det här affärsområdet, både på kort och lång sikt.





MODERBOLAG: Kentima Holding AB (publ)

DOTTERBOLAG: Kentima AB & Kentima Control R&D AB

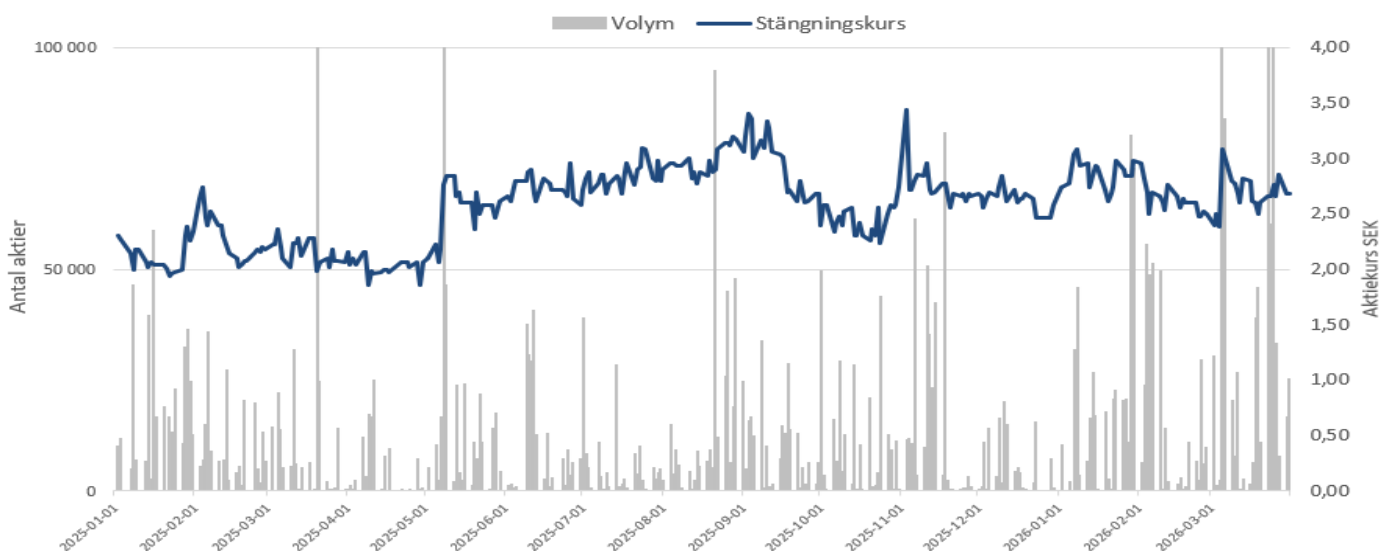
ANTAL ANSTÄLLDA: 29

HUVUDKONTOR: Staffanstorp

REGIONKONTOR: Göteborg, Stockholm & Karlskrona

	<u>3 månader, jan-mars 2026</u>	<u>3 månader, jan-mars 2025</u>
Omsättning:	19 053 KSEK	18 108 KSEK
EBITDA-resultat:	1 482 KSEK	2 784 KSEK
EBIT-resultat:	336 KSEK	1 698 KSEK
Bruttovinst:	8 651 KSEK	9 084 KSEK
Bruttomarginal:	45 %	50 %
Börsvärde 2026-03-31:	78 154 KSEK	
Antal aktier:	29 162 111	

Kursutveckling nedan: 1/1 2025 – 31/3 2026



VÄSENTLIGA HÄNDELSE Q1, JANUARI-MARS 2026

Q1 2026

- ⇒ Hög orderingsång, 21,4 MSEK (+33%)
- ⇒ Viktig order fastighetsautomation, 2 MSEK
- ⇒ Ökad koncernomsättning, 19,1 MSEK (+5%)
- ⇒ Förstärkt organisation
- ⇒ Kraftigt ökad marknadsnärvaro

Produktlanseringar

I januari lanserade vi nya väggmonterade Panel PC och Operatörspaneler med attraktiv design och robust uppbyggnad, OE/H411 och OE/H421Compact E Plus. Det finns mängder av användningsområden för våra väggmonterade modeller, till exempel: process- och tillverkningsindustri, maskinstyrning, system för fastighetsautomation, VA-system, säkerhetssystem, tåg- och tunnelbanestationer, sjukhus, flygplatser o.s.v. Alla väggmonterade Panel PC inom OE/H300- och OE/H400-serierna är väl kapslade, har en mycket robust uppbyggnad, hög kvalitet och enkelt montage. Alla modellerna är försedda med en ljusstark bildskärm med slitstarkt multi-touch pекglas. Enheterna är passivt kylda helt utan rörliga delar, d.v.s. utan fläkt och rörlig lagringsmedia och är konstruerade för att ha en lång teknisk livslängd samt ha en hög tålighet mot kemiska och mekaniska påfrestningar.

I mars lanserades Ethiris VMS version 17.0 som bland annat innehöll ett helt nytt koncept för att skapa mycket flexibla videoväggar. Detta ger användare och operatörer utmärkta förutsättningar att snabbt skapa sig en tydlig lägesbild över olika situationer och därigenom underlättas beslut för att vidta korrekta åtgärder. Operatören får en total överblick och kan enkelt dela kritiska händelser med andra användare. När ett larm utlöses eller en videoanalys känner en avvikelse kan systemet automatiskt hjälpa operatören att fokusera på viktiga händelser. I konceptet ingår flera delar såsom videoväggsobjekt som hanteras av Ethiris Server för automatisk styrning av videoväggens innehåll, videoväggs klienter som driver monitorerna på videoväggen och operatörsklienter som kan användas för manuell styrning av videoväggen.

Kentima erhöill betydande order inom Fastighetsautomation

Den 14 januari 2026 erhöill Kentima en betydande order inom affärsområdet Automation. Beställningen kom från Nordomatic AB, som är partner till Kentima, och avser bolagets operatörsenheter, WideQuick HMI Panels. Ordervärdet uppgick till drygt 2 MSEK och ska levereras till ett sjukhus som är under uppförande, via Nordomatic AB. Produkterna kommer bland annat användas för att, tillsammans med överordnande system, övervaka och säkerställa fastigheternas HVAC-funktioner (Heating, Ventilation and Air Conditioning). Leveranserna planeras ske löpande under 2026.



Koncernomsättning, bruttovinst och resultat

Koncernomsättningen uppgick till 19 053 (18 108) KSEK.

Bruttovinsten uppgick till 8 651 (9 084) KSEK och bruttomarginalen var 45 (50) procent.

Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 1 482 (2 784) KSEK och rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 336 (1 698) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 129 (1 369) KSEK.

Kentima AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima AB uppgick till 12 311 (15 221) KSEK.

Kentima Control R&D AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima Control R&D AB uppgick till 10 838 (7 286) KSEK.

Dotterbolagens omsättning inkluderar även intern försäljning mellan koncernens bolag, men den försäljningen påverkar inte koncernomsättningen.

Försäljning Egenutvecklade Produkter

Försäljningen av Egenutvecklade Produkter uppgick till 6 947 (8 214) KSEK.

Investeringar

Förutom aktivering av utvecklingskostnader har koncernen inte gjort några större investeringar. De nya aktiveringarna som gjorts under perioden uppgår till 1 174 KSEK. Koncernen har under perioden skrivit av 1 108 KSEK på aktiverade utvecklingskostnader.

Likvida medel

Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 6 961 (2 249) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 6 480 (2 127) KSEK.

Personal

Medeltalet anställda under perioden var 28 personer.

Aktieinformation

Totalt utstående aktier vid periodens utgång 2026-03-31 uppgick till 29 162 111 varav 999 998 är A-aktier. Totalt antal aktieägare den 31 mars 2026 var enligt Euroclear 894. Aktien är listad på Nasdaq First North Growth Market sedan juni 2013 och handel sker med kortnamn KENH.

Finansiell kalender

2026

7 maj 2026	Delårsrapport Q1, januari-mars 2026
11 maj 2026	Årsstämma 2026
20 augusti 2026	Halvårsrapport Q1-Q2, januari-juni 2026
12 november 2026	Delårsrapport Q1-Q3, januari-september 2026

KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSREV, ÖVRIGT

Revisor

Forvis Mazars AB, Rasmus Grahn är vald till huvudansvarig revisor för ett år fram till slutet av den årsstämma som hålls för räkenskapsåret 2025 och som avslutas 2025-12-31. Årsstämman hålls den 11 maj 2026.

Granskning

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Redovisningsprinciper

Koncernen redovisar enligt Bokföringsnämndens allmänna råd "K3" (BFNAR 2012:1).

Certified Adviser

Västra Hamnen Corporate Finance AB, telefon: 040-20 02 50, e-mail: ca@vhcorp.se.

Investor Relations

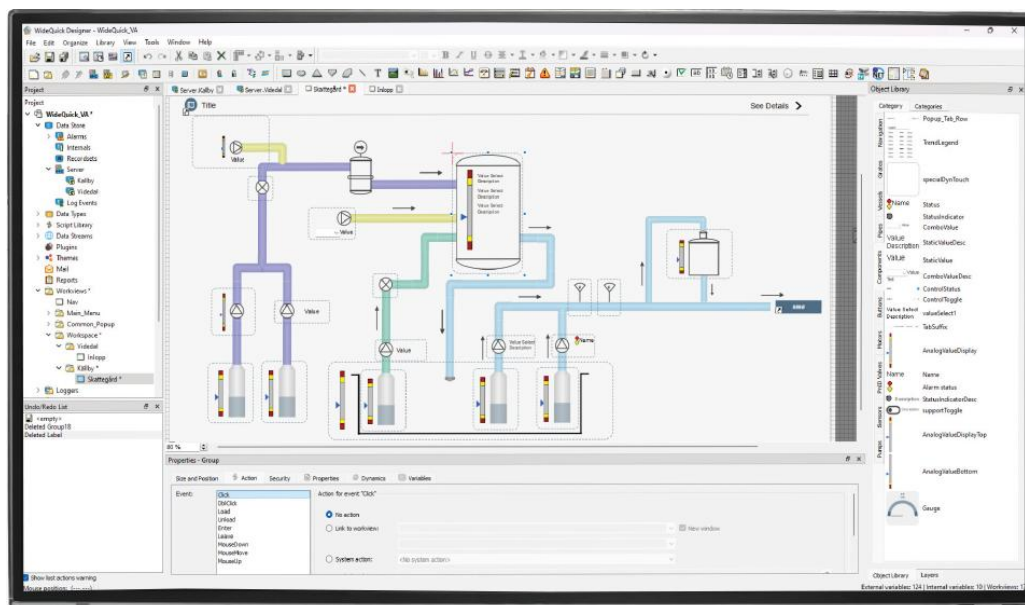
Kent Nilsson, kent.nilsson@kentima.se, 046-25 30 40.

Hemsida

www.kentima.com

Prenumerera på nyhetsbrev från Kentima

[Klicka här och fyll i dina uppgifter](#)



Denna information är sådan information som Kentima Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 7 maj 2026 kl. 08:25 CEST.

Kontaktpersoner Kentima IR

VD

Kent Nilsson

kent.nilsson@kentima.se

046-25 30 40

Styrelseordförande

Jens Kinnander

jens@kinnander.law

+46 (0)709-99 10 20

Belopp i KSEK	3 månader	3 månader	12 månader	12 månader
	jan-mars 2026	jan-mars 2025	jan-dec 2025	jan-dec 2024
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	19 053	18 108	72 951	54 212
Aktiverat arbete för egen räkning	1 174	1 227	6 002	6 098
Övriga rörelseintäkter	18	14	990	652
	20 245	19 349	79 943	60 962
Rörelsens kostnader				
Råvaror och förnödenheter	-4 751	-5 652	-22 196	-15 511
Handelsvaror	-5 651	-3 372	-14 307	-11 948
Övriga externa kostnader	-2 183	-2 202	-9 273	-8 810
Personalkostnader	-6 139	-5 337	-22 166	-20 718
Övriga rörelsekostnader	-39	-2	-12	-64
Resultat före avskrivningar (EBITDA)	1 482	2 784	11 989	3 911
Avskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 146	-1 086	-4 452	-4 524
Summa rörelsens kostnader	-19 909	-17 651	-72 406	-61 575
Rörelseresultat (EBIT)	336	1 698	7 537	-613
Resultat från finansiella poster				
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	1	3	6	18
Övriga räntekostnader och liknande resultatposter	-208	-332	-1 195	-1 625
Summa finansiella poster	-207	-329	-1 189	-1 607
Resultat före skatt	129	1 369	6 348	-2 220
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0	0	0
PERIODENS RESULTAT	129	1 369	6 348	-2 220
Resultat per aktie, SEK	0,00	0,05	0,22	-0,08
Antal aktier				
Per balansdagen	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111

Belopp i KSEK	2026-03-31	2025-03-31	2025-12-31	2024-12-31
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar				
Balanserade utgifter för forskningsarbeten m.m.	29 632	28 053	29 566	27 871
Summa immateriella anläggningstillgångar	29 632	28 053	29 566	27 871
Materiella anläggningstillgångar				
Inventarier, verktyg och installationer	534	631	507	632
Förbättringsutgifter på annans fastighet	80	91	83	94
Summa materiella anläggningstillgångar	614	722	590	726
Summa anläggningstillgångar	30 246	28 775	30 156	28 597
Omsättningstillgångar				
Varulager				
Råvaror och förnödenheter	11 377	12 571	10 788	12 660
Färdiga varor och handelsvaror	2 138	2 265	2 015	2 471
Summa varulager	13 515	14 836	12 803	15 131
Kortfristiga fordringar				
Kundfordringar	7 334	7 326	9 245	4 139
Skattefordran	86	155	89	118
Övriga fordringar	349	52	70	163
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1549	959	1 562	1 183
Summa kortfristiga fordringar	9 318	8 492	10 966	5 603
Kassa och bank	481	122	351	513
Summa omsättningstillgångar	23 314	23 450	24 120	21 247
SUMMA TILLGÅNGAR	53 560	52 225	54 276	49 844

Belopp i KSEK	2026-03-31	2025-03-31	2025-12-31	2024-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Aktiekapital	3 240	3 240	3 240	3 240
Övrigt tillskjutet kapital	38 098	38 098	38 098	38 098
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-4 294	-9 402	-4 423	-10 771
Summa eget kapital	37 044	31 936	36 915	30 567
Långfristiga skulder				
Övriga skulder till kreditinstitut	0	111	0	194
Summa långfristiga skulder	0	111	0	194
Kortfristiga skulder				
Checkräkningskredit	4 020	8 373	3 927	5 094
Förskott från kunder	0	71	0	1 870
Leverantörsskulder	7 014	4 565	6 421	4 035
Övriga skulder	2 157	3 862	3 075	5 167
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3 325	3 307	3 938	2 917
Summa kortfristiga skulder	16 516	20 178	17 361	19 083
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	53 560	52 225	54 276	49 844

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Belopp i KSEK	Aktiekapital	Övrigt	Annat eget	Summa
		tillskjutet kapital	kapital inkl. årets resultat	
Årets resultat	<u>3 240</u>	<u>38 098</u>	<u>-4 423</u>	<u>36 915</u>
			129	
	<u>3 240</u>	<u>38 098</u>	<u>-4 294</u>	<u>37 044</u>

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	3 månader	3 månader	12 månader	12 månader
	jan-mars 2026	jan-mars 2025	jan-dec 2025	jan-dec 2024
Nettoomsättning	540	540	2 160	1 560
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0
Rörelsens kostnader	-275	-364	-1 661	-1 267
Rörelseresultat	265	176	499	293
Finansnetto	332	328	1 318	1 324
Resultat efter finansiella poster	597	504	1 817	1 617
Koncernbidrag netto	0	0	4 775	-3 630
Resultat före skatt	597	504	6 592	-2 013
Aktuell skatt/ uppskjuten skatt	0	0	0	0
Årets resultat	597	504	6 592	-2 013

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	2026-03-31	2025-03-31	2025-12-31	2024-12-31
Finansiella anläggningstillgångar	43 303	7 398	42 051	7 398
Omsättningstillgångar	627	29 119	1 352	28 883
Summa tillgångar	43 930	36 517	43 403	36 281
Eget kapital	37 298	30 612	36 701	30 109
Långfristiga skulder	6 102	0	6 382	0
Kortfristiga skulder	530	5 905	320	6 172
Summa eget kapital och skulder	43 930	36 517	43 403	36 281

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i KSEK	3 månader	3 månader	12 månader	12 månader
	jan-mars 2026	jan-mars 2025	jan-dec 2025	jan-dec 2024
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat (EBIT)	336	1 698	7 537	-613
Avskrivningar som belastar detta resultat	1 146	1 086	4 452	4 524
Realisationsresultat	0	0	-904	0
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	1 482	2 784	11 085	3 911
Erhållna räntor och liknande poster	1	3	6	18
Betalda räntor och liknande poster	-208	-332	-1 195	-1 625
Betald skatt	-103	-103	-261	-267
Kassaflöde från den löpande verksamheten				
före förändringar av rörelsekapital	1 172	2 352	9 635	2 037
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital:				
Förändring i varulager	-711	295	2 328	3 177
Förändring av rörelsefordringar	1 750	-2 784	-5 101	640
Förändring av rörelseskulder	-808	-890	2 181	2 446
Förändring av rörelsekapital	231	-3 379	-592	6 263
Kassaflöde från den löpande verksamheten	1 403	-1 027	9 043	8 300
Investeringsverksamheten				
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-62	-38	-111	-417
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1 174	-1 227	-6 001	-6 098
Försäljning av immateriella anläggningstillgångar	0	0	1 005	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 236	-1 265	-5 107	-6 515
Finansieringsverksamheten				
Förändring av långfristiga skulder	-130	-1 378	-2 931	-222
Förändring checkräkningskredit	93	3 279	-1 167	-1 707
Utdelning till aktieägarna	0	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-37	1 901	-4 098	-1 929
ÅRETS/PERIODENS KASSAFLÖDE	130	-391	-162	-144
Likvida medel vid årets/periodens början	351	513	513	657
Likvida medel vid årets/periodens slut	481	122	351	513
Likvida medel:				
Kassa och bank	481	122	351	513

KONCERNENS NYCKELTAL

Belopp i KSEK	3 månader	3 månader	12 månader	12 månader
	jan-mars 2026	jan-mars 2025	jan-dec 2025	jan-dec 2024
Resultaträkningen				
Nettoomsättning	19 053	18 108	72 951	54 212
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	1 482	2 784	11 989	3 911
Rörelseresultat (EBIT)	336	1 698	7 537	-613
Resultat efter finansiella poster	129	1 369	6 348	-2 220
Balansräkningen				
Eget kapital	37 044	31 936	36 915	30 567
Räntebärande skulder	4 131	10 167	4 168	8 266
Räntebärande nettoskuld	3 650	10 045	3 817	7 753
Balansomslutning	53 560	52 225	54 276	49 844
Investeringar	1 236	1 265	6 112	6 515
Medeltal anställda	28	26	26	27
Rörelsemarginal (%)	1,8%	9,4%	10,3%	-1,1%
Vinstmarginal (%)	1,8%	9,4%	10,3%	-1,1%
Räntabilitet på eget kapital (%)	0,3%	4,3%	17,2%	-7,3%
Soliditet, %	69,2%	61,2%	68,0%	61,3%
Skuldsättningsgrad	0,4	0,6	0,5	0,6
Resultat per registrerad aktie (SEK)	0,00	0,05	0,22	-0,08
Utdelning per aktie (SEK)	*0,00	*0,00	*0,00	*0,00
*Enligt styrelsens förslag				
Antal aktier vid periodens slut	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Antal aktier vid periodens slut efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt antal aktier under perioden	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Eget kapital per aktie, kr	1,27	1,10	1,27	1,05

Definition av nyckeltal:

Rörelsemarginal	Rörelseresultat i % av omsättningen
Vinstmarginal	Rörelseresultat + finansiella intäkter dividerat med omsättningen
Räntabilitet på eget kapital	Resultat före skatt i % av justerat eget kapital
Soliditet	Justerat eget kapital dividerat med balansomslutningen
Skuldsättningsgrad	Skulder + avsättningar dividerat med justerat eget kapital
Resultat per registrerad aktie vid periodens slut	Resultat efter skatt dividerat med antal aktier vid periodens slut
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antalet aktier vid årets slut

KENTIMA

PRODUCT LINES

AUTOMATION

HMI/SCADA SOFTWARE
OPERATOR PANELS/BOXES
INDUSTRIAL COMPUTERS

SECURITY

VIDEO MANAGEMENT SOFTWARE
NETWORK VIDEO RECORDERS/CLIENTS/PANELS
NVRN RACK SOLUTIONS
PSIM SOFTWARE

Kentima Holding AB
Org. nr.: 556590-2151

Postadress:
BOX 174
SE-245 22 Staffanstorp
Sverige

Tel: +46 (0)46-25 30 40
E-mail: info@kentima.com

Besöksadress:
Kastanjevägen 4
245 44 Staffanstorp
Sverige

www.kentima.com