

DELÅRSRAPPORT

Q1-Q3 (januari - september 2025)



Kentima levererar en fortsatt stark organisk tillväxt. Under Q3 ökade koncernomsättningen med 36 procent och uppgick till 15 416 (11 324) KSEK. Under samma period uppgick resultat före avskrivningar (EBITDA) till 3 213 (1 719) KSEK och rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 2 074 (639) KSEK. Den fakturerade försäljningen av Egenutvecklade Produkter inom affärsområdena Automation och Säkerhet fortsatte utvecklas positivt och uppgick under Q3 till 6 426 (5 043) KSEK, totalt under Q1-Q3 ökade försäljningen av Egenutvecklade Produkter med 43 procent och uppgick till 22 061 (15 439) KSEK. Bolaget ser sin stora riskspridning och förmåga till skalbarhet, tillsammans med produkternas breda användningsområde, som några av faktorerna till den starka och fortsatta tillväxten. Kentima verkar inom tre olika affärsområden, erbjuder sju olika produktområden och har en kundsida som är fördelad på ett stort antal kunder och slutkunder, verksamma inom flera olika branscher.

RAPPORTPERIOD Q3, 3 MÅNADER (juli - september 2025)

- Nettoomsättningen uppgick till 15 416 (11 324) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 4 875 (4 492) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 1 968 (1 843) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 3 213 (1 719) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 2 074 (639) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 1 770 (224) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 3 782 (2 432) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till 41 (-2) KSEK.

RAPPORTPERIOD Q1-Q3, 9 MÅNADER (januari - september 2025)

- Nettoomsättningen uppgick till 51 532 (39 570) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 15 895 (15 355) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 6 558 (6 897) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 8 498 (2 575) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 5 185 (-867) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 4 230 (-2 094) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 4 339 (3 991) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till -433 (-544) KSEK.
- Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 4 270 (3 176) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 4 190 (3 063) KSEK.

Utdrag från VD HAR ORDET (Läs hela VD HAR ORDET på sidorna 3–5)

”Q3 blev ännu ett framgångsrikt kvartal för Kentima och koncernomsättningen blev rekordhög för årets första nio månader. Koncernomsättningen uppgick till 51 532 (39 570) KSEK, en ökning med 30 procent jämfört med samma period föregående år. Rörelseresultatet blev också rekordhög och under årets första nio månader uppgick rörelseresultatet till 5 185 (-867) KSEK.

Under årets första nio månader har försäljningen ökat inom samtliga tre affärsområden, Automation, Säkerhet och Kundanpassade Styrssystem. I en tid där digitalisering, automation och säkerhetslösningar blir allt viktigare inom bland annat industri, fastigheter, VA-anläggningar och offentlig sektor, har Kentima positionerat sig som en respekterad och betydelsefull aktör med stor tillväxtpotential.

Vi kommer förstärka vår organisation med en försäljningschef som börjar sin anställning under november 2025. Avsikten är att under första halvåret 2026 förstärka säljorganisationen med två nya säljare. När vi genomfört detta har vi under ett halvår, fördubblat vår säljorganisation.

Vi har ett tydligt fokus på utveckling och tillverkning av våra Egenutvecklade Produkter, samtidigt som vi successivt kommer utöka vår säljorganisation. Jag tycker bolaget visar styrka genom att vi har förmågan att göra viktiga framtidssatsningar med stora investeringar inom produktutveckling samtidigt som vi levererar en betydande försäljningstillväxt och ett kraftigt förbättrat resultat.

Vi fortsätter våra diskussioner med flera systemintegratörer och slutkunder gällande ett antal nya spännande projekt som har relativt stor potential för oss, både beloppsmässigt och ur referenshänseende. Projekten berör breda områden som infrastruktur, fastighetsautomation och säkerhet.

En viktig fördel Kentima har som bolag, när konjunkturen och världsläget är instabilt, är vår riskspridning. Även om vi idag är ett mindre bolag så är vi verksamma inom tre olika affärsområden där vi sammanlagt erbjuder sju olika produktområden. Vi har också stor riskspridning på kundsidan då vår försäljning är fördelad på ett stort antal kunder, främst systemintegratörer och maskintillverkare. Riskspridningen är dessutom stor i slutkundsledet där våra produkter inom automation och säkerhet används inom en mängd olika branscher och områden, till exempel; gruvor, flygplatser, fastigheter, VA-anläggningar, industri- och processanläggningar, hamnar, köpcentrum, transportterminaler, maskinstyrning, livsmedelsindustrier, idrottsarenor, skolor, butiker, sjukhus, järnvägsstationer, trafiksystem, tunnelbanor och domstolar.

Vi ser mycket positivt på 2025 och framtiden. Med attraktiva produkter i portföljen inom två tillväxtområden, utökad säljorganisation, ökat intresse för våra produkter och ett förbättrat konjunkturläge gör vi bedömningen att Kentima kommer ha en betydande tillväxt under de kommande åren, där både koncernomsättning och försäljning av Egenutvecklade Produkter ökar kraftigt, samtidigt som vi successivt ökar lönsamhetsgraden och förbättrar resultatet.”

SIDAN 1	DELÅRSRAPPORT I SAMMANDRAG
SIDAN 2	INNEHÅLLSFÖRTECKNING

VD HAR ORDET & EKONOMISK UTVECKLING I DIAGRAM

SIDAN 3	VD HAR ORDET
SIDAN 6	DIAGRAM, KONCERNOMSÄTTNING, BRUTTOVINST OCH BRUTTOMARGINAL
SIDAN 7	DIAGRAM, RESULTAT – EBITDA OCH EBIT
SIDAN 8	DIAGRAM, EGENUTVECKLADE PRODUKTER

AKTUELLT FÖR AFFÄRSOMRÅDEN & AFFÄRSMODELL

SIDAN 9	AFFÄRSOMRÅDE AUTOMATION
SIDAN 11	AFFÄRSOMRÅDE SÄKERHET
SIDAN 13	AFFÄRSOMRÅDE KUNDANPASSADE STYRSYSTEM
SIDAN 14	AFFÄRSMODELL OCH SNABBFAKTA

VÄSENTLIGA HÄNDELSE, VERKSAMHETSRAPPORT OCH KONTAKT

SIDAN 15	VÄSENTLIGA HÄNDELSE Q1-Q3, JANUARI-SEPTEMBER 2025
SIDAN 16	VERKSAMHETSRAPPORT Q1-Q3, JANUARI-SEPTEMBER 2025
SIDAN 17	KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSREKVIS, ÖVRIGT

Q1-Q3 2025 | SIFFROR

SIDAN 18	KONCERNENS RESULTATRÄKNING
SIDAN 19	KONCERNENS BALANSRÄKNING, FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL
SIDAN 21	MODERBOLAGETS RESULTAT- OCH BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG
SIDAN 22	KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS
SIDAN 23	KONCERNENS NYCKELTAL



TRANSPORT



IDROTTSARENOR



TRAFIKSYSTEM



PROCESSINDUSTRI



FLYGPLATSER



STÄDER



KÖPCENTRUM



TILLVERKNINGSINDUSTRI



FÄNGELSER



GRUVOR



SJUKHUS



FASTIGHETER

Den positiva utvecklingen fortsätter för Kentima och Q3 blev ännu ett framgångsrikt kvartal. Koncernomsättningen ökade under Q3 med 36 procent jämfört med motsvarande period föregående år, samtidigt som rörelseresultatet blev rekordhög för ett enskilt kvartal och uppgick till 2 074 (639) KSEK. Vi har haft en stark niomånadersperiod där såväl koncernomsättning som försäljning av Egenutvecklade Produkter, bruttovinst och resultat utvecklats mycket positivt. Under årets första nio månader ökade koncernomsättningen till 51 532 (39 570) KSEK, en ökning med 30 procent jämfört med samma period föregående år, samtidigt förbättrades rörelseresultatet kraftigt och uppgick till 5 185 (-867) KSEK.

Ett starkt framtidsorienterat bolag

Vi har fortsatt genomföra stora investeringar inom produktutveckling och vi stärker kontinuerligt våra positioner på både automations- och säkerhetsmarknaden. Vi tror att vårt oavbrutna arbete med att utveckla, förstärka, förbättra och anpassa vårt erbjudande av Egenutvecklade Produkter skapar ett attraktivt och konkurrenskraftigt produktutbud. Det är en långsiktig strategi som kontinuerligt kommer öka vår försäljning och därigenom skapa en långsiktig, stabil och betydande försäljningstillväxt och lönsamhet i bolaget.

I en tid där digitalisering, automation och säkerhetslösningar blir allt viktigare inom bland annat industri, fastigheter, VA-anläggningar och offentlig sektor, har Kentima positionerat sig som en respekterad och betydelsefull aktör med stor tillväxtpotential. Vi har ett tydligt fokus på utveckling och tillverkning av våra Egenutvecklade Produkter, samtidigt som vi successivt kommer utöka vår säljorganisation. Jag tycker att bolaget visar styrka genom att vi har förmågan att göra viktiga framtidsatsningar med stora investeringar inom produktutveckling samtidigt som vi levererar en betydande försäljningstillväxt och ett kraftigt förbättrat resultat.

Spännande framtid med enorma möjligheter

Under årets första nio månader har försäljningen ökat inom samtliga tre affärsområden, Automation, Säkerhet och Kundanpassade Styrssystem. Vi ser mycket positivt på framtiden och det finns flera anledningar till vår optimism. Vi är övertygade om att våra omfattande framtidsatsningar inom produktutveckling, tillsammans med en ökad marknadsnärvaro, kommer generera en betydande försäljningstillväxt för våra Egenutvecklade Produkter under flera år framöver. Vi fortsätter genomföra olika produktlanseringar som förstärker vårt erbjudande ytterligare och som kommer vara viktiga för vår konkurrenskraft och fortsatta tillväxt.

Vi kommer förstärka vår organisation med en försäljningschef som börjar sin anställning under november 2025. Det är en ny tjänst då säljarna tidigare rapporterat direkt till mig som VD. Det är också inledningen på en ny fas för bolaget som innebär att vi successivt förstärker säljorganisationen samtidigt som vi fortsätter vårt intensiva utvecklingsarbete. Avsikten är att under första halvåret 2026 förstärka säljorganisationen med två nya säljare. När vi genomfört detta har vi under ett halvår, fördubblat vår säljorganisation.

Jag är övertygad om att vi kommer få en allt större hävstångseffekt på försäljningen av Egenutvecklade Produkter när vi förstärkt vår säljorganisation. Den ökade försäljningen av Egenutvecklade Produkter kommer successivt att skapa en ännu större hävstångseffekt på resultatet eftersom det finns stora skalfördelar när vi expanderar verksamheten och har med oss våra två attraktiva mjukvaror i portföljen.

Rekordhög koncernomsättning under Q1-Q3

Koncernomsättningen ökade kraftigt under Q3 och uppgick till 15 416 (11 324) KSEK, en ökning med 36 procent jämfört med motsvarande period föregående år. Försäljningen ökade inom samtliga tre affärsområden och inom affärsområdet Säkerhet ökade försäljning bland annat på grund av den stora beställningen vi erhöll under 2024. Under Q3 påverkade den stora beställningen koncernomsättning positivt med 1 085 KSEK. Under årets första nio månader uppgick koncernomsättningen till 51 532 (39 570) KSEK, en ökning med 30 procent jämfört med samma period föregående år.

Rekordhög rörelseresultat under Q3 och Q1-Q3

Andelen Egenutvecklade Produkter av bolagets koncernomsättning ökar successivt och ger en positiv inverkan på bruttomarginal, bruttovinst och resultat. Det som ger ytterligare positiv inverkan är när andelen mjukvara av den totala försäljningen Egenutvecklade Produkter ökar. Under Q3 ökade bruttovinsten till 7 672 (5 924) KSEK, en ökning med 30 procent. EBITDA-resultatet för Q3 uppgick till 3 213 (1 719) KSEK, en förbättring med 1 494 KSEK. Under årets första nio månader uppgick EBITDA-resultatet till 8 498 (2 575) KSEK, en ökning med 230 procent. Rörelseresultatet blev rekordhög, under Q3 uppgick det till 2 074 (639) KSEK och sammanlagt under årets första nio månader uppgick rörelseresultatet till 5 185 (-867) KSEK.

Rekordhög försäljning av Egenutvecklade Produkter under Q1-Q3

Den fakturerade försäljningen av Egenutvecklade Produkter inom affärsområdena Automation och Säkerhet fortsatte utvecklas positivt och uppgick under Q3 till 6 426 (5 043) KSEK, en ökning med 27 procent jämfört med samma period föregående år. Under årets första nio månader ökade försäljningen av Egenutvecklade Produkter med 43 procent och uppgick till 22 061 (15 439) KSEK.

Marknaden – Stort intresse för våra produkter

Under Q3 har efterfrågan på våra produkter ökat inom flera olika marknadssegment och vi har sett exempel på en ökad investeringsvilja från kunder som tidigare varit mer avvaktande, samtidigt som flera kunder inom andra marknadssegment fortfarande är försiktiga och fortsätter flytta fram sina investeringar. Vår bedömning är att konjunkturen och marknadsläget inom automations- och säkerhetsområdet successivt kommer förbättras under 2026 parallellt med att intresset ökar för våra produkter. Tillsammans med en utökad säljorganisation ser vi stora möjligheter att fortsätta öka antalet kunder, öka vår försäljning av Egenutvecklade Produkter, öka våra marknadsandelar och accelerera tillväxten.

Vi fortsätter våra diskussioner med flera systemintegratörer och slutkunder gällande ett antal nya spännande projekt som har relativt stor potential för oss, både beloppsmässigt och ur referenshänseende. Projekten berör breda områden som infrastruktur, fastighetsautomation och säkerhet, men projekten har påverkats av avvaktande och långa beslutsprocesser men är fortfarande aktuella för oss.

Inom affärsområdet Automation lanserade vi i juni 2025 WideQuick HMI/SCADA/PSIM version 14.0. Den nya versionen har fått ett mycket positivt mottagande på marknaden, samtidigt är vi medvetna om att det är långa införsäljningsprocesser för den här typen av mjukvaror i större projekt. Vi är övertygade om att den nya versionen kommer vara ett mycket attraktivt alternativ för större och mer omfattande projekt inom automationsområdet, bland annat inom fastighetsautomation.

WideQuick HMI/SCADA/PSIM 14.0 och vårt grundkoncept WideQuick MOD, ligger båda till grund för vårt kommande koncept inom fastighetsautomation, nya WideQuick BMS (Building Management System), som är planerat att lanseras under Q1 2026. Vi arbetar också med nya spännande lösningar för våra kunder inom områdena integration och AI. Successivt kommer den nya versionen av WideQuick HMI/SCADA/PSIM, tillsammans med vårt nya WideQuick BMS koncept och övriga koncept, fortsätta öppna upp nya affärsmöjligheter och ha en stor positiv påverkan på tillväxten inom affärsområdet Automation och vår exportsatsning.

Försäljningen inom affärsområdet Säkerhet fortsätter utvecklas positivt och vi ökar kontinuerligt våra marknadsandelar inom videoövervakning. Efterfrågan drivs både av det internationella säkerhetsläget och den säkerhetsutveckling vi haft nationellt de senaste åren.

Våra centralenheter för videoövervakning, Ethiris NVRN Rack Solutions, blir allt populärare i stora verksamhetskritiska anläggningar. Dessa slutkunder ställer extremt höga krav på kompletta, kraftfulla, funktionella och driftsäkra centralenheter. Ethiris NVRN Rack Solutions förenklar också systemintegratörens arbete att leverera och installera en omfattande, komplett och redundant centralenhet för videoövervakning med hög prestanda, hög kvalitet och ett attraktivt pris.

Efter periodens slut, den 14–15 oktober, ställde vi ut på Sectech i Stockholm, en säkerhetsmessa med starkt fokus på tekniska säkerhetslösningar. Det blev ett lyckat event där vi träffade ett stort antal både befintliga och nya kunder.

Stora investeringar i produktutveckling, stora skalfördelar och stor riskspridning

Under Q3 uppgick våra kostnader för produktutveckling till 2 738 KSEK. Av dessa utvecklingskostnader har 1 478 KSEK aktiverats under Q3, det gör att våra framtidssatsningar inom produktutveckling har belastat resultatet under Q3 med 1 260 KSEK.

För att kunna växa som bolag och möta framtidens utmaningar har vi de senaste åren genomfört stora och offensiva satsningar inom produktutveckling. Samtidigt har vi successivt förstärkt vår organisation genom att anställa fler civilingenjörer på våra produktavdelningar inom Automation och Säkerhet. Under Q3 utökade vi produktavdelning Säkerhet med en civilingenjör och avsikten är att under 2026 fortsätta förstärka produktavdelningarna med fler civilingenjörer. Produktavdelningarna arbetar tillsammans med våra utvecklingsavdelningar genom att utveckla och förstärka vårt erbjudande samt rikta det mot olika branscher. Därigenom tydliggörs produkternas värde för användarna inom olika marknadssegment. Produktavdelningarnas uppgift är också att stärka våra kundrelationer och öka kompetensen hos våra kunder genom att erbjuda en mycket hög kvalitet på support och utbildningar samt genomföra avancerade spetskonsultinguppdrag åt våra kunder.

En viktig fördel Kentima har som bolag, när konjunkturen och världsläget är instabilt, är vår riskspridning. Även om vi idag är ett mindre bolag så är vi verksamma inom tre olika affärsområden där vi sammanlagt erbjuder sju olika produktområden. Vi har också stor riskspridning på kundsidan då vår försäljning är fördelad på ett stort antal kunder, främst systemintegratörer och maskintillverkare. Under Q3 hade vi 126 (101) olika köpande kunder. Riskspridningen är dessutom stor i slutkundsledet där våra produkter inom automation och säkerhet används inom en mängd olika branscher och områden, till exempel; gruvor, flygplatser, fastigheter, VA-anläggningar, industri- och processanläggningar, hamnar, köpcentrum, transportterminaler, maskinstyrning, livsmedelsindustrier, idrottsarenor, skolor, butiker, sjukhus, järnvägsstationer, trafiksystem, tunnelbanor och domstolar.

Stabil utveckling av lagervärde, kassaflöde och likviditet

Under Q3 2025 minskade vi lagret ytterligare och 2025-09-30 uppgick lagervärdet till 13 314 (15 973) KSEK, det är också en minskning med 1 361 KSEK jämfört med 2025-06-30, då lagret uppgick till 14 675 KSEK. Det totala kassaflödet uppgick under juli-sep till 41 (-2) KSEK. Under första halvåret amorterade vi 2 700 KSEK på banklån, vilket nu är slutamorterat. De höga amorteringarna har påverkat likviditeten negativt under de första nio månaderna.

Bolagets likvida medel uppgick 2025-09-30 till 4 270 (3 176) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 4 190 (3 063) KSEK. Utgående kundfordringar vid periodens slut uppgick till 7 333 (5 174) KSEK. Vår bedömning är att bolagets likviditet successivt kommer att förstärkas.

Vår exportsatsning

Exportsatsningen kommer ske gradvis och redan nu pågår ett förberedande arbete inom olika avdelningar. Våra produkter används redan i flera stora projekt i Europa men även i några projekt i Asien och i Afrika. För närvarande exporterar vi våra produkter i en begränsad omfattning till närmare tjugo olika systemintegratörer i 14 länder, främst i Europa.

Vi inleder exportsatsningen med vår befintliga organisation och därefter kommer vi successivt avsätta större resurser samt förstärka säljorganisationen. Vårt arbete mot exportmarknaden är planerat att ske successivt och med egna medel. Eftersom våra produkter sedan många år redan säljs till den internationella marknaden, både via svenska exportföretag och via direkt försäljning från oss har vi en stabil plattform som vi bygger vidare på och som vi nu förstärker.

Även om vi enbart befinner oss i en förberedande fas av exportsatsningen ser vi redan nu en positiv effekt av vårt arbete och den fakturerade försäljningen direkt ut till exportmarknaden uppgick under årets första nio månader till 2 581 (1 161) KSEK, en ökning med 122 procent jämfört med samma period föregående år. Detta är mycket blygsamma nivåer jämfört med den stora försäljningspotential som finns för våra produkter på den internationella marknaden och vi är övertygade om att vår exportsatsning kommer att ge en stor hävstångseffekt på försäljningstillväxten.



Kent Nilsson, CEO

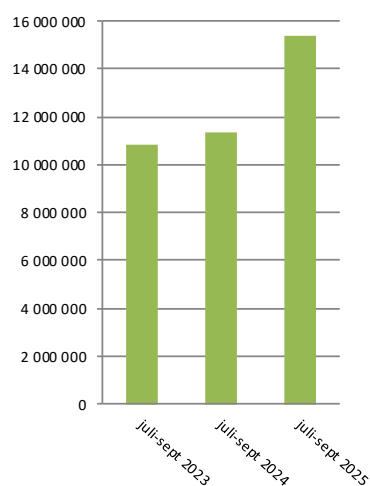
"Jag är övertygad om att det långsiktigt är en vinnande strategi att göra stora framtidsansatser inom produktutveckling, parallellt med att vi utvecklar unika lösningar och koncept som förenklar användandet av våra produkter inom specifika branscher. Detta tillsammans med att vi erbjuder kompletta system är helt rätt väg framåt för att stärka vår marknadsposition på automations- och säkerhetsmarknaden ytterligare."

Vi kommer successivt även satsa allt större resurser på försäljning, marknadsföring och en intensifierad exportsatsning. Jag ser en kraftig tillväxtpotential för våra mjukvaror Ethis VMS och WideQuick HMI/SCADA. Försäljningen av mjukvarorna kommer fortsätta accelerera med hjälp av våra nya koncept och lösningar inom automation, samt våra helhetslösningar inom videoövervakning."

Som VD och huvudägare ser jag långsiktigt på alla beslut vi tar och de olika aktiviteter vi genomför. Vi har en väl fungerande organisation med kunniga och engagerade medarbetare som med stort engagemang omvandlar innovativa idéer till attraktiva produkter och unika lösningar."

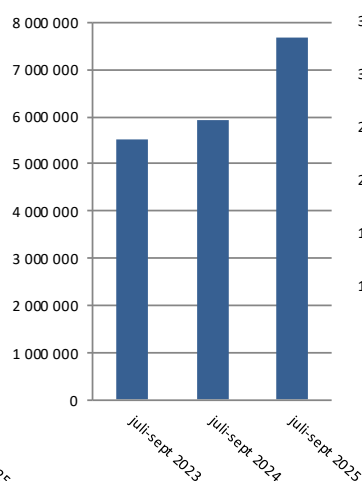
Vi ser mycket positivt på 2025 och framtiden. Med attraktiva produkter i portföljen inom två tillväxtområden, utökad säljorganisation, ökat intresse för våra produkter och ett förbättrat konjunkturläge gör vi bedömningen att Kentima kommer ha en betydande tillväxt under de kommande åren, där både koncernomsättning och försäljning av Egenutvecklade Produkter ökar kraftigt, samtidigt som vi successivt ökar lönsamhetsgraden och förbättrar resultatet."

Koncernen
Omsättning, 3 år
Period juli-september (3 månader)



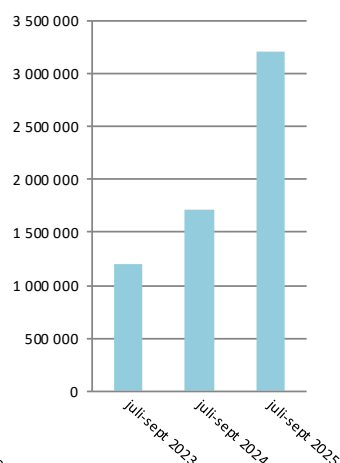
2025	15 416 000
2024	11 324 000
2023	10 837 000
36%	På ett år
42%	På två år

Koncernen
Bruttovinst, 3 år
Period juli-september (3 månader)



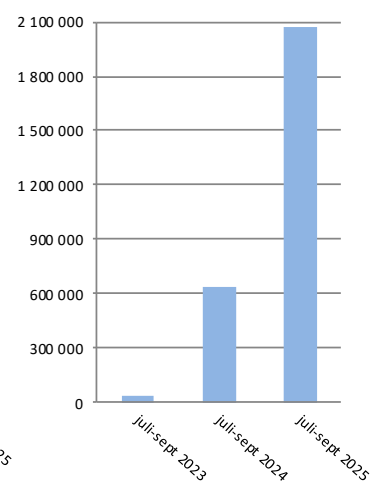
2025	7 672 000
2024	5 924 000
2023	5 528 000
30%	På ett år
39%	På två år

Koncernen
EBITDA-resultat, 3 år
Period juli-september (3 månader)



2025	3 213 000
2024	1 719 000
2023	1 205 000
87%	På ett år
167%	På två år

Koncernen
Rörelseresultat (EBIT), 3 år
Period juli-september (3 månader)



2025	2 074 000
2024	639 000
2023	34 000
225%	På ett år
6000%	På två år



KONCERNOMSÄTTNING, BRUTTOVINST OCH BRUTTOMARGINAL

Koncernomsättning

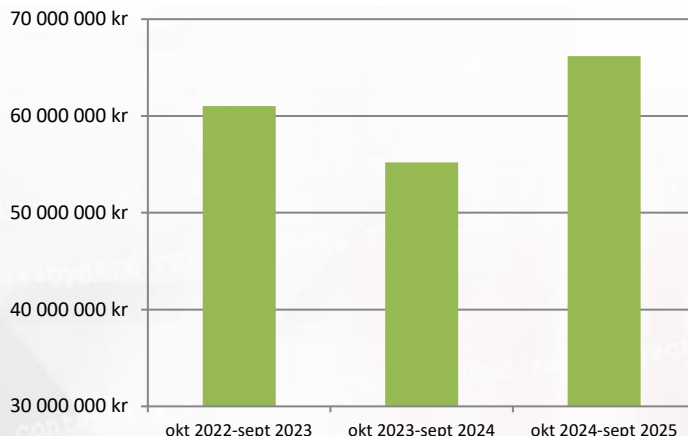
Koncernomsättningen uppgick under Q3 till 15 416 (11 324) KSEK, en ökning med 4 092 KSEK och 36 procent.

Under en 12-månadersperiod, oktober 2024-september 2025, uppgick koncernomsättningen till 66 174 (55 209) KSEK, en ökning med 10 965 KSEK och 20 procent.

Koncernen - Omsättning, 3 år
Period juli-sept (3 månader)



Koncernen - Omsättning, 3 år
Period okt-sept (12 månader)

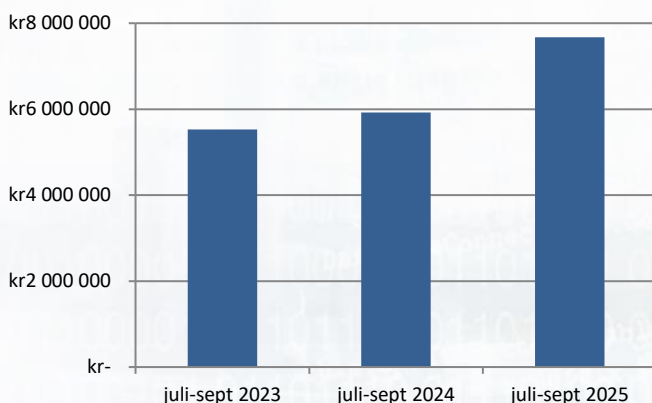


Bruttovinst och bruttomarginal

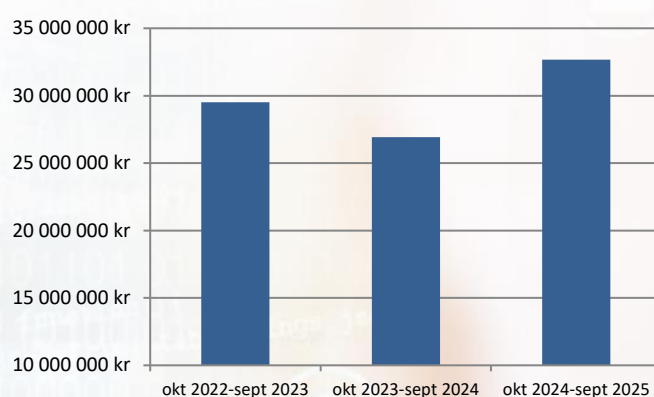
Koncernens bruttovinst uppgick under Q3 till 7 672 (5 924) KSEK, en ökning med 1 748 KSEK och 30 procent.

Under en 12-månadersperiod, oktober 2024-september 2025, uppgick bruttovinsten till 32 682 (26 917) KSEK, en ökning med 5 765 KSEK och 21 procent. Bruttomarginalen under Q3 uppgick till 50 (52) procent.

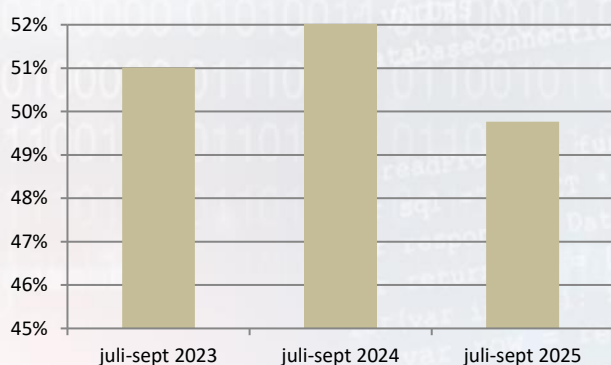
Koncernen - Bruttovinst, 3 år
Period juli-sept (3 månader)



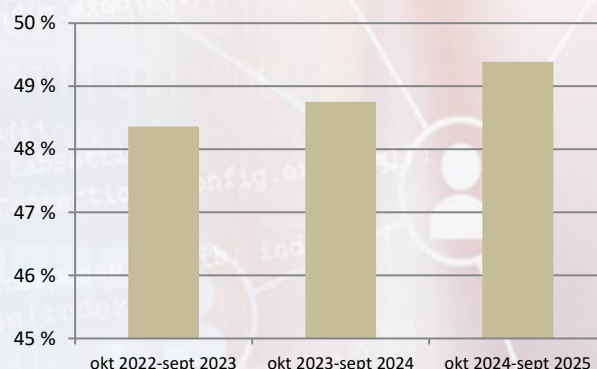
Koncernen - Bruttovinst, 3 år
Period okt-sept (12 månader)



Koncernen - Bruttomarginal, 3 år
Period juli-sept (3 månader)



Koncernen - Bruttomarginal, 3 år
Period okt-sept (12 månader)

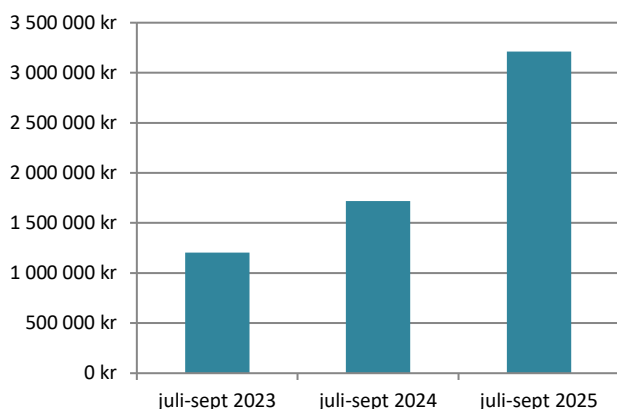


EBITDA-resultat

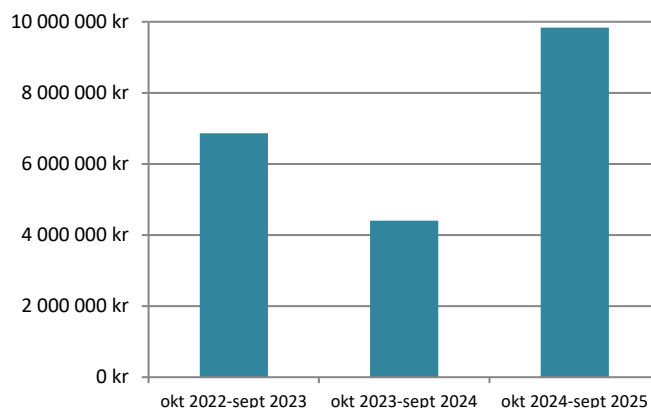
Koncernens EBITDA-resultat uppgick under Q3 till 3 213 (1 719) KSEK, en ökning med 1 494 KSEK och 87 procent.

Under en 12-månadersperiod, oktober 2024-september 2025, uppgick EBITDA-resultatet till 9 833 (4 404) KSEK, en ökning med 5 429 KSEK och 123 procent.

Koncernen - EBITDA-resultat, 3 år
Period juli-sept (3 månader)



Koncernen - EBITDA-resultat, 3 år
Period okt-sept (12 månader)

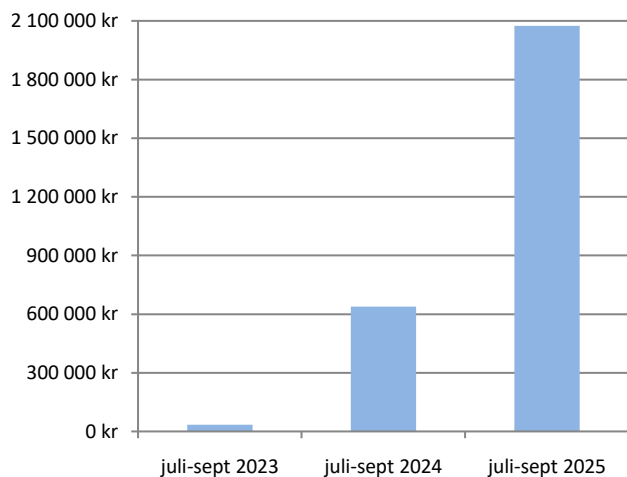


EBIT-resultat

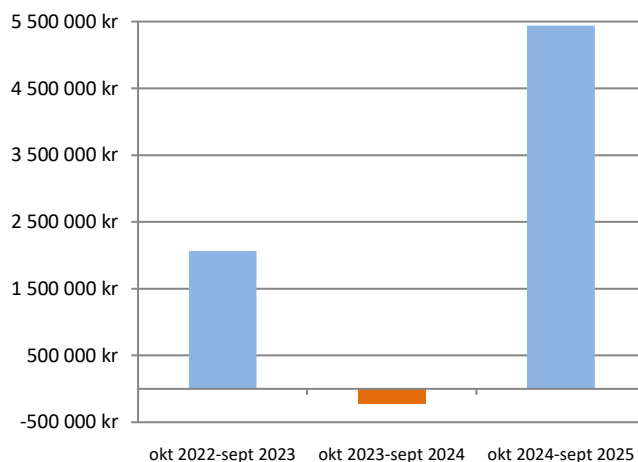
Koncernens EBIT-resultat uppgick under Q3 till 2 074 (639) KSEK, en ökning med 1 435 KSEK och 225 procent.

Under en 12-månadersperiod, oktober 2024-september 2025, uppgick EBIT-resultatet till 5 438 (-229) KSEK, en ökning med 5 667 KSEK.

Koncernen - Rörelseresultat (EBIT) 3 år
Period juli-sept (3 månader)



Koncernen - Rörelseresultat (EBIT) 3 år
Period okt-sept (12 månader)

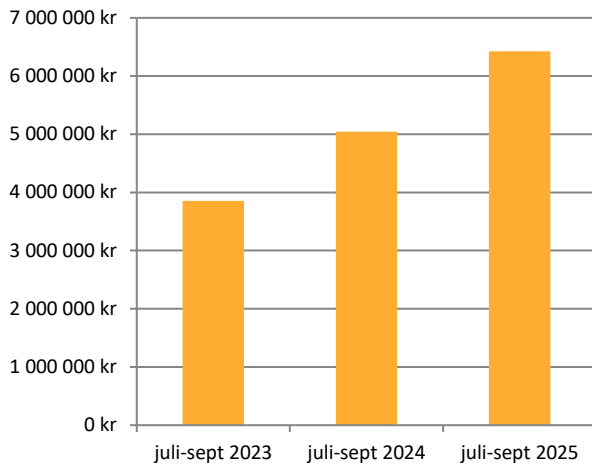


DOTTERBOLAGET KENTIMA AB - EGENUTVECKLADE PRODUKTER

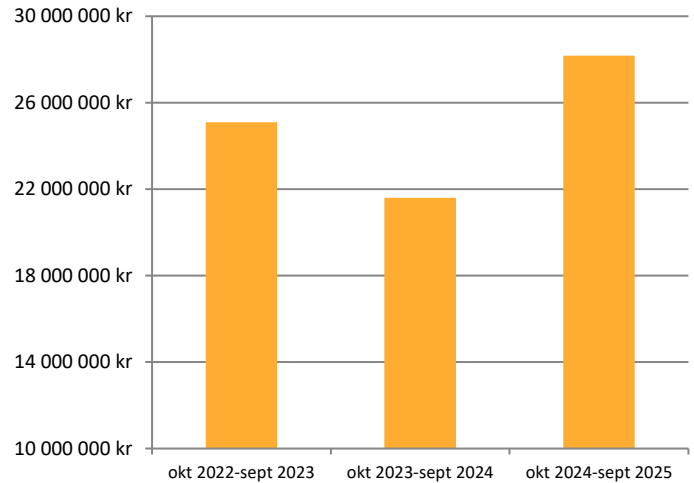
Försäljningen av Egenutvecklade Produkter uppgick under Q3 till 6 426 (5 043) KSEK, en ökning med 1 383 KSEK och 27 procent.

Under en 12-månadersperiod, oktober 2024-september 2025 uppgick försäljningen av Egenutvecklade Produkter till 28 177 (21 599) KSEK, en ökning med 6 578 KSEK och 30 procent.

Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 3 år
Period juli-sept (3 månader)

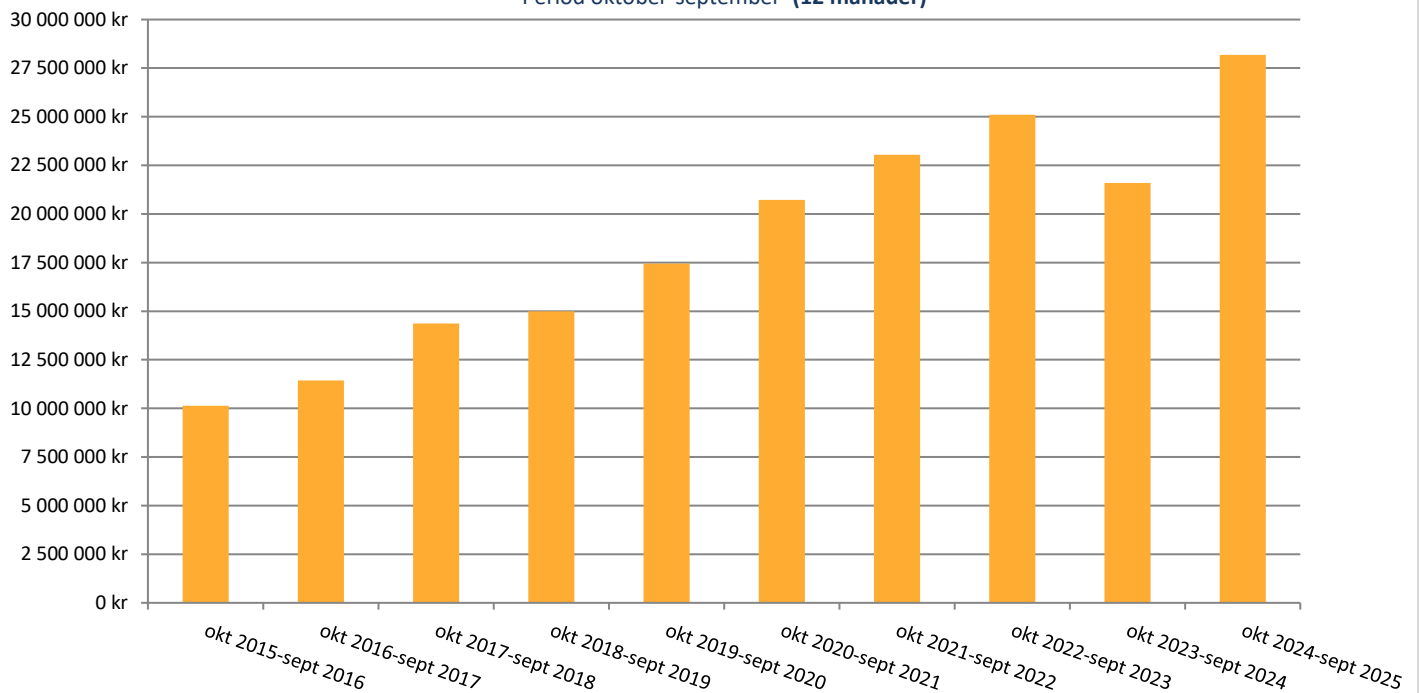


Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 3 år
Period okt-sept (12 månader)



Diagrammet nedan visar försäljningsutvecklingen inom Egenutvecklade Produkter under de senaste 10 åren.

Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 10 år
Period oktober-september (12 månader)



AFFÄRSOMRÅDE AUTOMATION

Automation – Produktområden inom affärsområdet

- HMI/SCADA Software – WideQuick® HMI/SCADA
- HMI Products – WideQuick® HMI Panels, WideQuick® HMI Boxes
- Industrial Computers – OE Panel PC, OE Box PC

Automation - Kort beskrivning av affärsområdet

Inom affärsområdet Automation utvecklar, tillverkar och säljer vi produkter inom tre produktområden. Samtliga produktområden utgör viktiga delar inom området industriell automation och används vid övervakning och kontroll av till exempel maskiner, tillverknings- och processindustri, fastighetsautomation, VA-anläggningar, infrastruktur och system för energiförsörjning.

Vi investerar och satsar kontinuerligt stora resurser på produktutveckling inom affärsområdet och våra automationsprodukter riktar sig mot flera olika marknadssegment. Allt tyder på att marknaden för automationsprodukter kommer utvecklas positivt under lång tid framöver. Vi ser mycket stora tillväxtmöjligheter inom affärsområdet Automation.

Automation - Produktnyheter under Q1-Q3 2025

Under Q1 lanserade vi en helt ny generation attraktiva, helkapslade och robusta Panel PC avsedda för väggmontage. De nya serierna heter OE300 Compact R, OE300 Compact E och OE400 Compact E Plus. Först ut under Q1 var modellerna med bildskärmstorlek på 15,6". Under Q3 lanserade vi motsvarande modeller med storlekarna 10,1" och 21,5" inom serierna OE300 Compact R och OE300 Compact E. Alla nya modellerna kännetecknas av hög kvalitet, enkelt montage, robust uppbyggnad och stilren design. Samtliga modellerna har drygt tre gånger så hög CPU-prestanda som föregående generation, större internminne och större lagringsmedia.

Under Q3 lanserade vi en ny generation av våra populära industridatorer inom OE600-serierna. Samtliga Panel PC och Box PC som ingår i våra nya serier, OE600 Superior R och OE600 Flexible R, har extremt hög prestanda och är bestyckad med en Intel i3, i5, i7 eller i9 CPU, generation 14. Alla industridatorer har en mycket robust uppbyggnad, hög driftsäkerhet och är utvecklade för att kunna placeras i en tuff och krävande industriell miljö. Förutom en mycket kraftfull CPU finns det två minnesplatser som kan bestyckas med 2x48 GB minnesmoduler. För att ytterligare öka prestandan erbjuder de nya OE600-serierna effektiv lagringsmedia, NVMe 128 GB eller större.

Samtliga Panel PC kan även levereras som en komplett operatörspanel med vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA förinstallerad. Exempel på användningsområde för våra industridatorer och operatörsenheter är process- och tillverkningsindustri, fastighetsautomation, maskinstyrning samt publika utrymmen, till exempel sjukhus.

Vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA är en mycket viktig produkt för affärsområdet Automation och den framtida tillväxten för Kentima. WideQuick HMI/SCADA används för att skapa system som övervakar och styr till exempel process- och tillverkningsindustrier, maskiner, VA-anläggningar och fastigheter. Vår målsättning är att WideQuick ska vara en attraktiv mjukvara, med unika funktioner och ett brett användningsområde där systemintegratören med hjälp av WideQuick Designer effektivt ska kunna konfigurera och ta fram applikationer oberoende av objektet som ska styras och övervakas. Mjukvaran används idag av flera välkända företag, både systemintegratörer, OEM-kunder och slutanvändare, till exempel Bravida, Elajo, Granitor, NCC, Nibe, Sandvik, SSAB och Valmet.

För att WideQuick ska vara ett attraktivt alternativ även för mycket stora system, molnapplikationer och samtidigt kunna kommunicera och integreras med ännu fler system tog vi för några år sedan ett antal viktiga beslut. Vi insåg att vi behövde ta fram en mycket omfattande version som innehöll mycket ny och avancerad funktionalitet inom flera olika områden. Ett av besluten var därför att utveckla en större version parallellt med andra versioner. Det har inneburit att vi utvecklat version 14.0 samtidigt som vi utvecklat och lanserat version 12.0, 12.2, 13.0, 13.2 och 13.4. Anledningen till att vi valde att utveckla version 14.0 parallellt med andra versioner är omfattningen på den nya versionen. Vi har aldrig tidigare tillfört en version så mycket ny funktionalitet. Kostnaden för att utveckla enbart version 14.0 uppgår till närmare 10 MSEK.

Under Q2 lanserade vi WideQuick HMI/SCADA 14.0. Den nya version av WideQuick HMI/SCADA är tillsammans med våra nya koncept WideQuick MOD, WideQuick WWT och den kommande nya versionen av WideQuick BMS, starten på en helt ny epok för WideQuick.

WideQuick HMI/SCADA 14.0 innehåller mängder av ny funktionalitet, bland annat container-lösningar som tillsammans med en helt ny licensmodell, Universal, kommer kunna användas för att till exempel bygga stora, effektiva och attraktiva molnapplikationer, inom bland annat fastighetsautomation. Den nya licensmodellen kompletterar den befintliga och kommer vara prenumerationsbaserad vilket innebär repetitiva intäkter. Vi kommer därmed att erbjuda våra kunder flera parallella attraktiva licensalternativ.

Version 14.0 innehåller också omfattande förbättringar i både WideQuick Runtime och WideQuick Designer. Bland nyheterna finns ett nytt grafiskt gränssnitt, förbättrade kodverktyg, resurshantering med återanvändbara projektkomponenter, effektivare datahantering, smartare fjärrunderhåll och förbättrad säkerhet. Samtliga dessa nyheter är viktiga inom flera olika användningsområden och kommer även implementeras och användas i kommande versioner av våra koncept för Vatten och Avlopp och Fastighetsautomation.

Förutom mängder av nya och attraktiva funktioner innehåller WideQuick HMI/SCADA 14.0 även två helt nya drivers, för kommunikation via BACnet respektive MQTT, samt en helt ny OPC UA Server som bland annat gör det möjligt för andra överordnade system att ansluta och kommunicera med våra operatörsenheter via OPC UA.

En annan viktig nyhet är ett utökat C API som kommer med funktionalitet för integration mot JavaScript-motorn i WideQuick-projekt. Detta ger utvecklare flexibilitet att bygga avancerad logik, dynamiska visualiseringar och effektiv databehandling samtidigt som tyngre beräkningar kan hanteras via C/C++-kod.

Automation – Marknaden för fastighetsautomation

Försäljningen inom området fastighetsautomation har tidigare haft en positiv utveckling och den har drivits av energibesparingar och andra åtgärder som görs för att effektivisera driften av en fastighet. Området har under de senaste åren påverkats negativt av ett kraftigt minskat byggande, av framför allt bostäder. Successivt ser vi en viss återhämtning, speciellt under Q3, men vi upplever fortfarande att marknaden är något avvaktande och att beslut och start av vissa projekt har senarelagts.

Även om det byggs mindre för närvarande, fortsätter vi att investera stora resurser på att vidareutveckla vårt erbjudande inom det här området. Vi ser framgent en betydande tillväxt inom fastighetsautomation. Fastighetsägare vill investera i moderna, flexibla, fabrikssoberoende, säkra och skalbara övervakningssystem, allt för att optimera driften, reducera energiförbrukningen och därmed minska de totala driftskostnaderna.

Vårt nya WideQuick BMS-koncept kommer vara ännu enklare att konfigurera och använda och dessutom har WideQuick som mjukvara en betydligt större flexibilitet jämfört med konkurrerande produkter. Tack vare att vi inför stöd för containers, kommer WideQuick vara en mycket kraftfull och självklar produkt att använda i mycket stora projekt inom fastighetsautomation. Tillsammans med att den nya versionen av WideQuick kan kommunicera via BACnet öppnas det upp helt nya möjligheter för vårt BMS-koncept, inte minst på exportmarknaden.

Vår försäljning inom området Fastighetsautomation har under 2025 påverkats negativt av att lanseringen av WideQuick HMI/SCADA version 14.0 blev senarelagd, anledning är att vårt nya koncept inom fastighetsautomation, WideQuick BMS, kräver funktionalitet som lanserades i samband med version 14.0 av WideQuick HMI/SCADA. Den nya versionen av WideQuick BMS är planerad att lanseras under Q1 2026.

Automation – Marknaden för process- och tillverkningsindustri

Försäljningen till process- och tillverkningsindustrin har haft en positiv långsiktig trend och efter en något minskad efterfrågan under några kvartal har vi inom det här marknadssegmentet noterat en ökad efterfrågan under Q3. Vi ser stora möjligheter att öka vår försäljning av WideQuick HMI/SCADA och våra industridatorer inom det här området, eftersom industrin ständigt söker efter moderna lösningar och kostnadseffektiva produkter för att effektivisera driften, säkerställa det planerade underhållet, minska driftstoppen och öka driftsäkerheten. Vårt nya koncept WideQuick Modular Framework (MOD) och flera nya modeller av robusta industridatorer och operatörsenheter, som har en snygg och professionell design, passar utmärkt för en driftssäker och effektiv övervakning inom process- och tillverkningsindustri.

Automation – Marknaden för maskintillverkare

Vi har en bra försäljning mot maskintillverkare även om vi för tillfället endast säljer till ett mindre antal maskinbyggare. Vi ser stora möjligheter att öka försäljningen inom det här marknadssegmentet, framför allt med fler säljare som ger oss möjlighet till en ökad bearbetning av nya kunder med stor inköpspotential. Även inom det här området kommer vårt koncept, WideQuick MOD att ha en avgörande betydelse för tillväxten. Maskintillverkarna måste ständigt uppdatera och uppgradera deras produkter för att bibehålla deras konkurrenskraft, inte minst förbättra användarnas möjlighet att övervaka deras produkt, öka driftsäkerheten på maskinen och förbättra integrationen med andra system hos deras kunder. Maskintillverkarna är ett viktigt marknadssegment eftersom det skapar repetitiva intäkter för Kentima. Vi erbjuder maskintillverkarna en synnerligen effektiv mjukvara för kontroll, styrning och övervakning av deras produkt, samt enkel integration med olika system. Deras kunder, d.v.s. användarna av deras produkter får tillgång till ett mycket modernt användargränssnitt för övervakning av maskinen, lokalt eller på distans via en webbläsare. WideQuick MOD är ett grundläggande koncept som innehåller en samling av olika generella färdiga lösningar och moduler som avsevärt förkortar tiden det tar att skapa en HMI/SCADA-applikation för till exempel maskinstyrning, men även andra applikationer riktade mot andra segment.

Automation – Marknaden för vatten och avlopp

Vi har gjort stora investeringar inom VA och vi kommer fortsätta göra stora satsningar här. Vi ser en betydande marknadspotential både i Sverige och internationellt eftersom det sker stora investeringar inom det här området och ett stort antal anläggningar är mycket eftersatta och i stort behov av modernare, säkrare och effektivare övervakning. Vårt koncept WideQuick Water & Wastewater Treatment (WWT) bygger på vårt koncept WideQuick MOD och innehåller dessutom specifika lösningar, moduler och objekt som riktar sig direkt mot vatten- och avloppsverk. Marknaden för vatten och avlopp (VA) präglas av stora investeringsbehov för att uppgradera åldrande infrastruktur. WideQuick WWT förenklar arbetet avsevärt, för alla som genomför sina VA-projekt med WideQuick HMI/SCADA och det tillhörande konceptet WideQuick WWT.

AFFÄRSOMRÅDE SÄKERHET

Säkerhet – Produktområden inom affärsområdet

- Video Management Software – Ethisis® VMS
- Network Video Recorders, Clients and Panels – Ethisis® NVR/NVC/NVP
- Network Video Complete Central Units - Ethisis® NVRN Rack Solutions
- Physical Security Information Management – WideQuick® PSIM

Säkerhet - Kort beskrivning av affärsområdet

Våra produkter inom affärsområdet Säkerhet används för att skapa en effektiv, kraftfull och professionell videoövervakning samt avancerade överordnade säkerhetssystem. Samtliga produktområden utgör viktiga delar för att skapa en flexibel, funktionell, effektiv och driftsäker säkerhetslösning.

Inom affärsområdet Säkerhet utvecklar vi bland annat Ethisis Video Management Software (VMS), en av marknadens mest kraftfulla och avancerade mjukvaror för professionell videoövervakning. Genom unika funktioner, stor inbyggd flexibilitet, möjlighet att ansluta mängder av olika kamerafabrikat, stora möjligheter till integration och kommunikation med andra system, hög prestanda och hög driftsäkerhet erbjuder vi en synnerligen attraktiv mjukvara för professionell videoövervakning.

För att förenkla systemintegratörens arbete, öka driftsäkerheten och erbjuda slutkunderna kompletta lösningar utvecklar, tillverkar och säljer vi även hårdvara för videoövervakning. Hårdvaran består av servrar, klienter och kompletta centralenheter, d.v.s. racksystem med redundanta servrar, NAS med redundant videolagring, switch, UPS, nätaggregat och vårt Ethisis Monitoring Dashboard för ökad driftsäkerhet.

Våra produkter och system för videoövervakning skapar en tryggare tillvaro för många människor, förebygger och reducerar inbrott och annan brottslighet, löser brott via inspelad video, minskar kostnader för skadegörelse och skapar säkrare miljöer och arbetsplatser. Ett annat spännande och viktigt användningsområde för våra videoövervakningsprodukter är driftövervakning och effektivisering av olika tillverknings- och processindustrier.

Vi investerar och satsar kontinuerligt stora resurser på produktutveckling inom affärsområdet och våra säkerhetsprodukter har ett mycket brett användningsområde och riktar sig mot nästan alla branscher och marknadssegment.

De senaste årens brottsutveckling i Sverige och vår instabila omvärldssituation gör att vi tror att tillväxten inom marknaden för säkerhetsprodukter kommer fortsätta öka under lång tid framöver. Den 1 april 2025 infördes nya regler för kamerabevakning som underlättar processen för ansökningen av tillstånd (källa: www.imy.se). Det gör att vi sammantaget ser mycket stora tillväxtmöjligheter inom vårt affärsområde Säkerhet.

Säkerhet - Produktnyheter inom affärsområdet Säkerhet

I slutet av förra året lanserade vi Ethisis VMS 16.0 och den innehåller framför allt ytterligare stöd för övervakning av hårdvaran som Ethisis VMS körs på, allt för att skapa ett så driftsäkert system som möjligt.

Parallellt med utvecklingen av Ethisis VMS 16.0 har vi under 2024 och 2025 arbetat med utvecklingen av den kommande versionen, Ethisis VMS 17.0. Den nya versionen kommer innehålla flera nya kraftfulla funktioner för att bygga upp övervakningscentraler med videoväggar, d.v.s. en vägg som består av ett stort antal bildskärmar där presentationen styrs av en operatör som sitter vid en bildskärm framför videoväggen. Operatörerna som använder systemet kommer få tillgång till mängder av nya smarta funktioner för att enklare kunna övervaka och fatta beslut utifrån information som kommer från ett stort antal kameror som är anslutna till systemet. Ethisis 17.0 kommer lanseras Q4 2025, alternativt Q1 2026.

Efter periodens slut, den 13 oktober 2025 lanserade vi en helt ny generation av vår hårdvaruplattform för videoövervakning, Ethisis NVR-4, NVRN-4, NVRC-4, NVC-4 och NVP-4. Några av fördelarna, jämfört med den tredje-generationen, är kraftigt förbättrad prestanda med Intels 14:e generation av i3, i5 och i7 processorer. Dessutom har vi infört en snabbare och dubbelt så stor disk för OS och Ethisis VMS samt ett snabbare och dubbelt så stort RAM-minne. Med vår nya hårdvaruplattform som levereras med mjukvaran Ethisis VMS erbjuder vi ett brett urval av attraktiva produkter med hög funktionalitet, prestanda och kvalitet för en professionell videoövervakning. Vår målsättning är att alla systemintegratörer, konsulter och installatörer enkelt ska kunna välja de produkter som behövs för att skapa optimala systemlösningar som uppfyller de krav som finns för respektive projekt och anläggning, oavsett om det är en mindre anläggning eller en stor anläggning med 1000-tals kameror.

Säkerhet – Marknaden

Vårt välstånd ökar och det ger oss en allt högre levnadsstandard, samtidigt förändras vår omvärld och skapar en större känsla av otrygghet. Detta medför att det ställs allt högre krav på säkerhetslösningar som ger människor en ökad trygghet och ökat skydd mot hot och våld, i allt fler miljöer. Högre ställda krav på säkerhet omfattar även byggnader, anläggningar och andra

typer av miljöer där det på ett eller annat sätt kan finnas risk för skadegörelse, intrång och/eller inbrott. Alla dessa faktorer spelar stor roll för tillväxten inom affärsområdet Säkerhet.

Våra säkerhetsprodukter har ett brett användningsområde och används för att övervaka till exempel flygplatser, hela städer, idrottsarenor, köpcentrum, industri- och processanläggningar, butiker, järnvägsstationer, trafiksystem, skolor, sjukhus och andra offentliga byggnader.

Affärsområdet har utvecklats positivt under första halvåret 2025. Under tredje kvartalet 2024 signerade vi ett kontrakt för ett stort projekt som främst avser leverans av bolagets Egenutvecklade säkerhetsprodukter, men även spetskonsulting. Ordervärdet uppgick till 10,8 MSEK och är den största order Kentima hittills tagit inom Egenutvecklade Produkter. Produkterna i projektet ska installeras på, och övervaka viktiga funktioner vid ett av Sveriges skyddsobjekt, som även är kunden. Leverans av ordern kommer ske under 2025 och inledningen av 2026.

Försäljningen av våra produkter inom affärsområdet Säkerhet sker främst via vårt befintliga nät av systemintegratörer och vid enstaka tillfällen direkt till slutkunder med en egen teknik- och säkerhetsorganisation. I november 2024 tecknade Kentima ett distributörsavtal med Sonepar Sverige AB, tidigare Elektroskandia Sverige AB. Avtalet omfattar distribution av Kentimas omfattande produktportfölj för professionell videoövervakning.

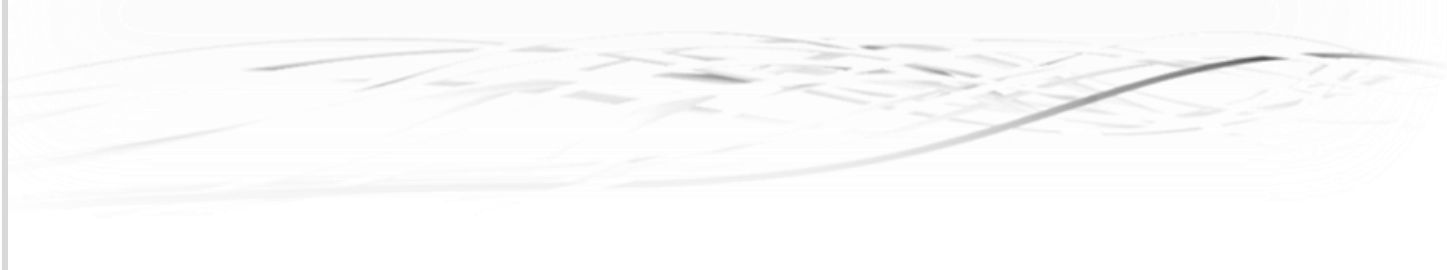
Samarbetet med Sonepar, som är en av Sveriges ledande distributörer av heltäckande systemprodukter inom Säkerhet, stärker båda bolagens positioner på säkerhetsmarknaden. Genom det nya distributörsavtalet med Sonepar får vi ökade möjligheter att nå ut till nya kunder och nya målgrupper med hela vår produktportfölj inom videoövervakning.

Efter periodens slut den 14–15 oktober ställde vi ut på Sectech i Stockholm, en säkerhetsmässan med starkt fokus på tekniska säkerhetslösningar. På mässan visade vi upp den kommande versionen av Ethiris VMS, vår nya hårdvaruplattform inklusive Ethiris NVRN Rack Solutions som är en komplett, kraftfull, robust och redundant centralenhet för videoövervakning med möjlighet att ansluta upp till 2 000 övervakningskameror till ett racksystem. Det blev ett lyckat event där vi träffade både befintliga och nya kunder.

Vi har ett attraktivt och brett erbjudande för professionell videoövervakning. Vi säljer Ethiris VMS som en licens med rätt att använda den aktuella versionen alternativt och fördelaktigt som en licens med 5-års fria uppdateringar. Vi ger även kunderna möjlighet att använda en prenumerationsbaserad licensmodell som heter Universal. Vi kommer successivt utöka vårt redan starka erbjudande inom videoövervakning med VSaaS (Video Surveillance as a Service). Detta ger oss ännu större möjligheter att utnyttja Ethiris skalbarhet och använda oss av nya attraktiva betalningsmodeller med högre lönsamhet.

Alla våra Ethiris-licenser kan enkelt kompletteras med en tilläggstjänst för ökad trygghet. Detta innebär att när Ethiris övervakningsdel genererar ett larm, till exempel vid obehörigt intrång i en anläggning, kopplas Ethiris VMS automatiskt upp mot en larmcentral, till exempel SOS Alarm eller Safe4, och larmoperatören kan direkt vidta lämpliga åtgärder för att säkra anläggningen.

Behovet av att investera i tillförlitlig säkerhetsutrustning kommer troligtvis öka under lång tid framöver och vi har en mycket positiv syn på bolagets möjligheter att öka tillväxttakten inom affärsområdet Säkerhet.



AFFÄRSOMRÅDE KUNDANPASSADE STYRSYSTEM

Kundanpassade Styrssystem - Kort beskrivning av affärsområdet

Inom affärsområdet Kundanpassade Styrssystem säljer vi kundanpassade styr- och övervakningssystem till kunder som är verksamma inom gruvindustrin. Försäljningen av Kundanpassade styrssystem sker från dotterbolaget Kentima Control R&D AB. Den centrala delen av systemet är en kundanpassad operatörspanel som Kentima Control R&D AB köper från systerbolaget Kentima AB.

Kundanpassade Styrssystem - Marknaden

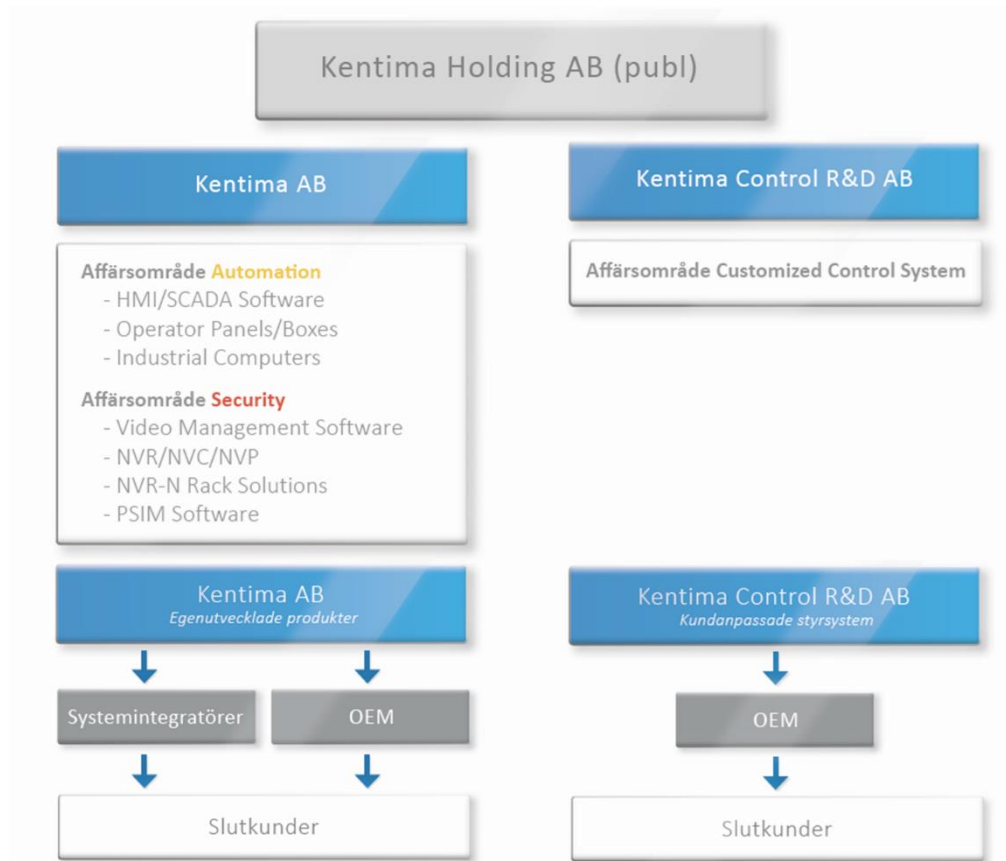
Försäljningen inom affärsområdet har de senaste åren haft en svagt nedåtgående trend. Efterfrågan stabiliserades något under slutet av 2024 och första halvåret 2025 för att under Q3 2025 vända uppåt. Försäljningen av Kundanpassade Styrssystem uppgick under Q3 till 6 499 (5 456) KSEK, en ökning med 19 procent jämfört med motsvarande kvartal föregående år.

Under 2023 förnyade Kentima avtalet med Sandvik Rock Processing Solutions, det nya avtalet är ett 5-årigt leveransavtal och avser leverans av avancerad automationsutrustning till alla typer av konkrossar som Sandvik har i sitt sortiment. Åtagandet omfattar bland annat leverans av kundanpassade operatörsenheter som är baserade på vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA samt hårdvara som är utvecklad av Kentima. Kentima har under en längre tid bedrivit ett omfattande utvecklingsarbete tillsammans med Sandvik.

Ett viktigt delmål uppfylldes under första halvåret 2024 då Sandvik lanserade det nya systemet ACS-c 5 tillsammans med sina nya krossmodeller. ACS-c 5 är ett synnerligen modernt och avancerat system för att övervaka, reglera och styra Sandviks större konkrossar, främst inom gruvsektorn. Utvecklingsarbetet tillsammans med Sandvik kommer fortsätta under 2025 och troligtvis flera år framöver.

Det är mycket glädjande att konstatera att vi nu ser en ökad efterfrågan inom affärsområdet Kundanpassade Styrssystem. Trots en fortsatt negativ påverkan av konjunkturläget och en oviss omvärldssituation ökar vi försäljningen och vi ser positivt på det här affärsområdet, både på kort och lång sikt.





MODERBOLAG: Kentima Holding AB (publ)

DOTTERBOLAG: Kentima AB & Kentima Control R&D AB

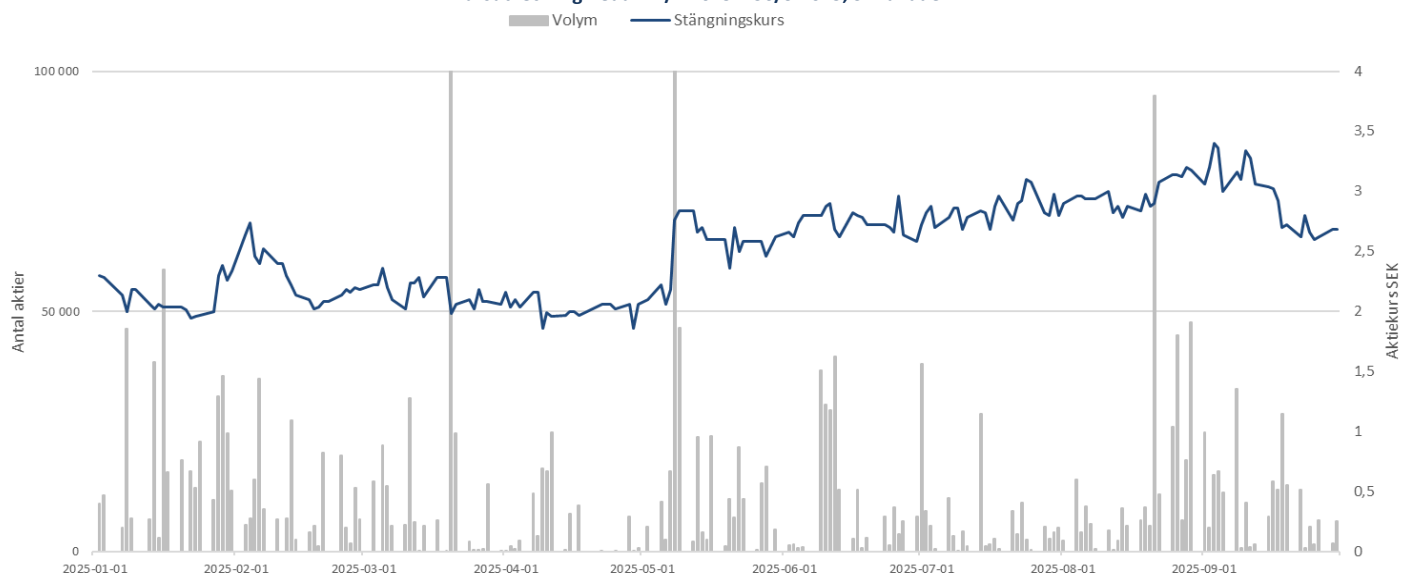
ANTAL ANSTÄLLDA: 26

HUVUDKONTOR: Staffanstorp

REGIONKONTOR: Göteborg & Stockholm

	3 månader, juli-sept 2025	3 månader, juli-sept 2024
Omsättning:	15 416 KSEK	11 324 KSEK
EBITDA-resultat:	3 213 KSEK	1 719 KSEK
EBIT-resultat:	2 074 KSEK	639 KSEK
Bruttovinst:	7 672 KSEK	5 924 KSEK
Bruttomarginal:	50 %	52 %
Börsvärde 2025-09-30:	78 154 KSEK	
Antal aktier:	29 162 111	

Kursutveckling nedan: 1/1 2025 – 30/9 2025, 9 månader



VÄSENTLIGA HÄNDELSE Q1-Q3, JANUARI-SEPTEMBER 2025

Koncernomsättning

Koncernomsättningen uppgick under Q1-Q3 till 51 532 (39 570) KSEK, en ökning med 11 962 KSEK och 30 procent.

Bruttovinst och bruttomarginal

Koncernens bruttovinst uppgick under Q1-Q3 till 25 575 (19 646) KSEK, en ökning med 5 929 KSEK och 30 procent. Bruttomarginalen uppgick till 50 (52) procent.

EBTIDA och EBIT

Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 8 498 (2 575) KSEK, en ökning med 5 923 KSEK. Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 5 185 (-867) KSEK, en ökning med 6 052 KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 4 230 (-2 094) KSEK, en ökning med 6 324 KSEK.

Egenutvecklade Produkter

Försäljningen av Egenutvecklade Produkter uppgick under Q1-Q3 till 22 061 (15 439) KSEK, en ökning med 6 622 KSEK och 43 procent.

Produktlanseringar

I mars lanserade vi en helt ny generation Panel PC som även säljs som en komplett operatörspanel, WideQuick HMI Panel. Dessa enheter har drygt tre gånger så hög CPU-prestanda än föregångarna. De har en snygg stilren design och passar lika bra i tuffa krävande industriella miljöer som i publika utrymmen. Exempel på användningsområden är maskinstyrning, fastighetsautomation, olika industrianläggningar, tåg- och tunnelbanestationer, sjukhus och flygplatser.

I juni lanserade vi WideQuick HMI/SCADA/PSIM 14.0. Den nya versionen är inledningen på en helt ny epok för WideQuick som ger systemintegratörer och konsulter ett mycket kraftfullt designverktyg för att skapa attraktiva HMI/SCADA/PSIM-applikationer. Den nya versionen av WideQuick tillför mjukvaran mängder av attraktiva och unika funktioner, till exempel det nya resurshanteringssystemet, dynamisk objektshantering och ett utökat C API. Version 14.0 innehåller också flera nya viktiga kommunikationsmöjligheter, till exempel BACnet och MQTT, samt en ny prenumerationsbaserad licenstyp.

I augusti lanserade vi en helt ny generation av vår populära 600-serie, Panel PC, WideQuick HMI Panel, Box PC samt HMI Box. Enheterna har extremt hög prestanda och är bestyckad med en Intel i3, i5, i7 eller i9 CPU, generation 14.

I september lanserade vi nya attraktiva, väl kapslade och robusta Panel PC och operatörspaneler avsedda för väggmontage. OE300 Compact R och OE300 Compact E finns tillgängliga med tre bildskärmsstorlekar, 10,1", 15,6" och 21,5". Samtliga Panel PC kan även levereras som kompletta operatörspaneler, WideQuick HMI Panel, H300 Compact R och H300 Compact E.

Annonsering i Ny Teknik

Under perioden har Kentima publicerat sex helsidesannonser i tidningen Ny Teknik. En aktivitet för att öka intresset för Kentima, våra olika produktområden och samtidigt uppmärksamma några av alla framgångsrika projekt där våra produkter använts. Tre av annonserna visas nedanför.

ROBUSTA DATORER FÖR TUFFA MILJÖER

Industriatorer, Monitörer och Operatörspaneler

Kentima skapar och levererar robusta industriella datorer för tuffa och krävande miljöer. För att tillfredsställa dessa krav har vi utvecklat 200 modeller av Panel PC och Box PC. Samtliga industriatorer kan även beställas som en komplett operatörspanel med den senaste WideQuick HMI/SCADA/PSIM-lösningen.

- Hög kvalitet, stabilhet och driftsäkerhet
- Längsiktiga bildskärmar från 10,1" till 21,5"
- Resistiva eller Projektort kapacitet multi-touch
- Hög prestanda, CPU-alternativ upp till Intel i9
- Flexibla monteringsalternativ
- Kapacitet från 16GB till 128GB med SSD och HDD

Kentima AB, 046-15 30 40, info@kentima.se, www.kentima.se

Viktigt att välja rätt industriator

Det finns många faktorer att ta hänsyn till när man väljer en industriator. För att kunna välja rätt Panel PC eller Box PC är det till exempel betydelsefullt att känna till vilka typer av förutsättningar det finns på platsen där den aktuella industriatoren ska placeras, samt vilka krav som applikationen ställer på hårdvaran. I den här artikeln tar vi upp några faktorer som är viktiga att tänka på vid val av en industriator och operatörspanel.

Kentima AB har ett brett utbud av industriatorer och operatörspaneler som är anpassade för olika miljöer och krav. För att kunna välja rätt industriator eller operatörspanel är det viktigt att ta hänsyn till flera faktorer, bland annat miljöförhållanden, krav på prestanda, kapacitet och driftsäkerhet. Kentima AB har ett brett utbud av industriatorer och operatörspaneler som är anpassade för olika miljöer och krav. För att kunna välja rätt industriator eller operatörspanel är det viktigt att ta hänsyn till flera faktorer, bland annat miljöförhållanden, krav på prestanda, kapacitet och driftsäkerhet.

Kentima AB har ett brett utbud av industriatorer och operatörspaneler som är anpassade för olika miljöer och krav. För att kunna välja rätt industriator eller operatörspanel är det viktigt att ta hänsyn till flera faktorer, bland annat miljöförhållanden, krav på prestanda, kapacitet och driftsäkerhet.

PROFESSIONELL VIDEOÖVERVAKNING

Ethiris' Video Management Software

Ethiris' Video Management Software (VMS) är en professionell videoövervakningslösning som ger dig fullständig kontroll över dina kameror. Den är utvecklad för att hantera stora mängder video och är anpassad för att användas i olika miljöer, från små företag till stora företag. Den är utvecklad för att hantera stora mängder video och är anpassad för att användas i olika miljöer, från små företag till stora företag.

- Största funktioner och stor flexibilitet
- Enkel integrering med andra system
- Stöd för 20 000 olika kameror
- Hög prestanda, stabilhet och driftsäkerhet
- Anpassad klient- och serverarkitektur
- Effektiv användning av modern videoanalys
- Koppling till andra system, t.ex. 9600 Access

Kentima AB, 046-15 30 40, info@kentima.se, www.kentima.se

Ethiris' VMS i världens största kabelfabrik

Ethiris' Video Management Software (VMS) är en professionell videoövervakningslösning som ger dig fullständig kontroll över dina kameror. Den är utvecklad för att hantera stora mängder video och är anpassad för att användas i olika miljöer, från små företag till stora företag. Den är utvecklad för att hantera stora mängder video och är anpassad för att användas i olika miljöer, från små företag till stora företag.

Kentima AB har ett brett utbud av industriatorer och operatörspaneler som är anpassade för olika miljöer och krav. För att kunna välja rätt industriator eller operatörspanel är det viktigt att ta hänsyn till flera faktorer, bland annat miljöförhållanden, krav på prestanda, kapacitet och driftsäkerhet.

DET LIVSVIKTIGA VATTNET

WideQuick' Water and Wastewater Treatment

Med ökade krav på reningsprocessen och vattenrensning behövs moderna, hållbara, flexibla och säkra lösningar som kan möta de höga krav och specifika behov som finns i ett VA-nätverk.

- WideQuick' Water and Wastewater Treatment (WWT)
- Utvärderat för att vara driftsäkert och möta alla utmaningar inom vatten- och avloppshantering
- Övervakar hela VA-anläggningen, säkerställer produktion och optimal drift
- Effektiverar underhåll och minskar antalet anläggningar, samtidigt som analyserat resultat
- Konceptet byggs på WideQuick' HMI/SCADA/PSIM som utvecklas av Kentima AB i samarbete

Kentima AB, 046-15 30 40, info@kentima.se, www.kentima.se

Höga krav på VA-anläggningar

Vatten är en av de mest värdefulla och livsviktiga resurserna i vårt samhälle. Det innebär att det ställs extremt höga krav på dagens VA-anläggningar. Med ett modernt HMI/SCADA-system övervakas anläggningen effektivt och därigenom upprätthålls en hög driftsäkerhet, underhållet minskas och produktionen optimeras.

Kentima AB har ett brett utbud av industriatorer och operatörspaneler som är anpassade för olika miljöer och krav. För att kunna välja rätt industriator eller operatörspanel är det viktigt att ta hänsyn till flera faktorer, bland annat miljöförhållanden, krav på prestanda, kapacitet och driftsäkerhet.

Koncernomsättning, bruttovinst och resultat

Koncernomsättningen under Q1-Q3 uppgick till 51 532 (39 570) KSEK.

Bruttovinsten uppgick till 32 682 (26 917) KSEK och bruttomarginalen var 50 (52) procent.

Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 8 498 (2 575) KSEK och rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 5 185 (-867) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 4 230 (-2 094) KSEK.

Kentima AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima AB uppgick till 40 859 (29 468) KSEK.

Kentima Control R&D AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima Control R&D AB uppgick till 21 362 (20 097) KSEK.

Dotterbolagens omsättning inkluderar även intern försäljning mellan koncernens bolag, men den försäljningen påverkar inte koncernomsättningen.

Försäljning Egenutvecklade Produkter

Försäljningen av Egenutvecklade Produkter uppgick till 22 061 (15 439) KSEK.

Investeringar

Förutom aktivering av utvecklingskostnader har koncernen inte gjort några större investeringar. De nya aktiveringarna som gjorts under perioden uppgår till 4 414 KSEK. Koncernen har under perioden skrivit av 3 198 KSEK på aktiverade utvecklingskostnader.

Likvida medel

Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 4 270 (3 176) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 4 190 (3 063) KSEK.

Personal

Medeltalet anställda under perioden var 26 personer.

Aktieinformation

Totalt utstående aktier vid periodens utgång 2025-09-30 uppgick till 29 162 111 varav 999 998 är A-aktier. Totalt antal aktieägare den 30 september 2025 var enligt Euroclear 889. Aktien är listad på Nasdaq First North Growth Market sedan juni 2013 och handel sker med kortnamn KENH.

Finansiell kalender

2025

6 november 2025	Delårsrapport Q1-Q3, januari-september 2025
-----------------	---

2026

5 mars 2026	Bokslutskommuniké 2025
9 april 2026	Årsredovisning 2025
7 maj 2026	Delårsrapport Q1, januari-mars 2026
11 maj 2026	Årsstämma 2026
20 augusti 2026	Halvårsrapport Q1-Q2, januari-juni 2026
12 november 2026	Delårsrapport Q1-Q3, januari-september 2026

KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSBREV, ÖVRIGT

Revisor

Forvis Mazars AB, Rasmus Grahn är vald till huvudansvarig revisor för ett år fram till slutet av den årsstämma som hålls för räkenskapsåret 2025 och som avslutas 2025-12-31. Årsstämman hålls den 11 maj 2026.

Granskning

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Redovisningsprinciper

Koncernen redovisar enligt Bokföringsnämndens allmänna råd "K3" (BFNAR 2012:1).

Certified Adviser

Västra Hamnen Corporate Finance AB, telefon: 040-20 02 50, e-mail: ca@vhcorp.se.

Investor Relations

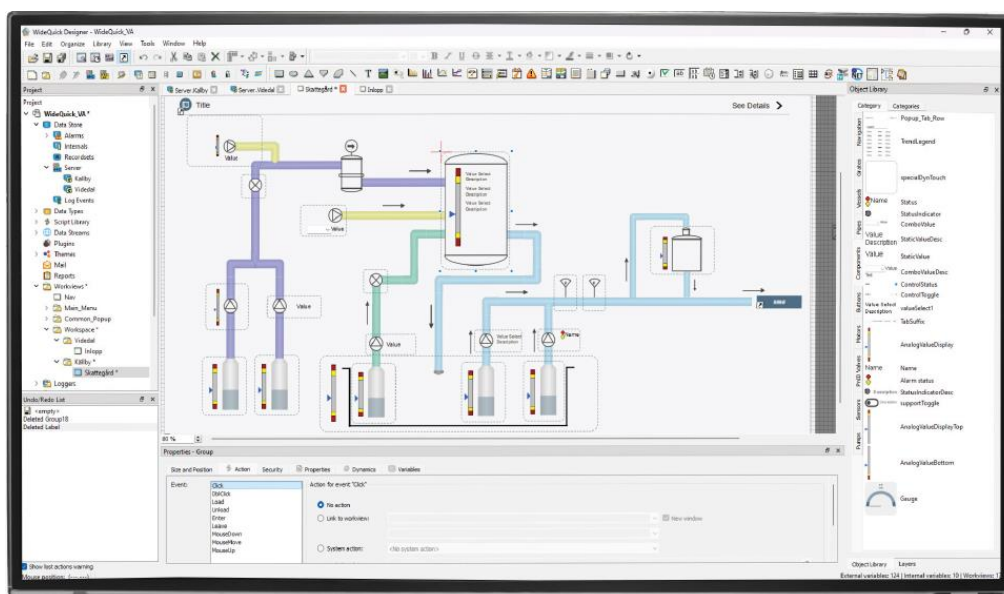
Kent Nilsson, kent.nilsson@kentima.se, 046-25 30 40.

Hemsida

www.kentima.com

Prenumerera på nyhetsbrev från Kentima

[Klicka här och fyll i dina uppgifter](#)



Denna information är sådan information som Kentima Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 6 november 2025 kl. 08:25 CEST.

Kontaktpersoner Kentima IR

VD

Kent Nilsson

kent.nilsson@kentima.se

046-25 30 40

Styrelseordförande

Jens Kinnander

jens@kinnander.law

+46 (0)709-99 10 20

	3 månader	3 månader	9 månader	9 månader	12 månader
Belopp i KSEK	jul-sep 2025	jul-sep 2024	jan-sep 2025	jan-sep 2024	jan-dec 2024
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	15 416	11 324	51 532	39 570	54 212
Aktiverat arbete för egen räkning	1 477	1 521	4 414	4 546	6 098
Övriga rörelseintäkter	917	609	973	652	652
	17 810	13 454	56 919	44 768	60 962
Rörelsens kostnader					
Råvaror och förnödenheter	-5 146	-3 068	-16 671	-11 184	-15 511
Handelsvaror	-2 598	-2 332	-9 285	-8 740	-11 948
Övriga externa kostnader	-1 968	-1 843	-6 558	-6 897	-8 810
Personalkostnader	-4 875	-4 492	-15 895	-15 355	-20 718
Övriga rörelsekostnader	-10	0	-12	-17	-64
Resultat före avskrivningar (EBITDA)	3 213	1 719	8 498	2 575	3 911
Avskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 139	-1 080	-3 313	-3 442	-4 524
Summa rörelsens kostnader	-15 736	-12 815	-51 734	-45 635	-61 575
Rörelseresultat (EBIT)	2 074	639	5 185	-867	-613
Resultat från finansiella poster					
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	0	2	4	4	18
Övriga räntekostnader och liknande resultatposter	-304	-417	-959	-1 231	-1 625
Summa finansiella poster	-304	-415	-955	-1 227	-1 607
Resultat före skatt	1 770	224	4 230	-2 094	-2 220
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0	0	0	0
PERIODENS RESULTAT	1 770	224	4 230	-2 094	-2 220
Resultat per aktie, SEK	0,06	0,01	0,15	-0,07	-0,08
Antal aktier					
Per balansdagen	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111

Belopp i KSEK	2025-09-30	2024-09-30	2024-12-31	2023-12-31
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar				
Balanserade utgifter för forskningsarbeten m.m.	29 087	27 363	27 871	26 150
Summa immateriella anläggningstillgångar	29 087	27 363	27 871	26 150
Materiella anläggningstillgångar				
Inventarier, verktyg och installationer	509	653	632	351
Förbättringsutgifter på annans fastighet	86	97	94	105
Summa materiella anläggningstillgångar	595	750	726	456
Summa anläggningstillgångar	29 682	28 113	28 597	26 606
Omsättningstillgångar				
Varulager				
Råvaror och förnödenheter	10 971	13 235	12 660	14 649
Färdiga varor och handelsvaror	2 343	2 738	2 471	3 659
Summa varulager	13 314	15 973	15 131	18 308
Kortfristiga fordringar				
Kundfordringar	7 333	5 174	4 139	4 635
Skattefordran	220	226	118	375
Övriga fordringar	60	89	163	25
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 737	880	1 183	942
Summa kortfristiga fordringar	9 350	6 369	5 603	5 977
Kassa och bank	80	113	513	657
Summa omsättningstillgångar	22 744	22 455	21 247	24 942
SUMMA TILLGÅNGAR	52 426	50 568	49 844	51 548

Belopp i KSEK	2025-09-30	2024-09-30	2024-12-31	2023-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Aktiekapital	3 240	3 240	3 240	3 240
Övrigt tillskjutet kapital	38 098	38 098	38 098	38 098
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-6 541	-10 645	-10 771	-8 551
Summa eget kapital	34 797	30 693	30 567	32 787
Långfristiga skulder				
Övriga skulder till kreditinstitut	0	278	194	1 261
Summa långfristiga skulder	0	278	194	1 261
Kortfristiga skulder				
Checkräkningskredit	6 310	7 437	5 094	6 801
Förskott från kunder	0	0	1 870	0
Leverantörsskulder	5 520	3 688	4 035	3 627
Övriga skulder	2 931	5 803	5 167	4 125
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 868	2 669	2 917	2 947
Summa kortfristiga skulder	17 629	19 597	19 083	17 500
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	52 426	50 568	49 844	51 548

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

			Övrigt	Annat eget	
			tillskjutet	kapital inkl.	Summa
Belopp i KSEK		Aktiekapital	kapital	årets resultat	Eget kapital
	<u>2024-12-31</u>	<u>3 240</u>	<u>38 098</u>	<u>-10 771</u>	<u>30 567</u>
Periodens resultat				4 230	
	<u>2025-09-30</u>	<u>3 240</u>	<u>38 098</u>	<u>-6 541</u>	<u>34 797</u>

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

	3 mån	3 mån	9 mån	9 mån	12 mån
Belopp i KSEK	jul-sep 2025	jul-sep 2024	jan-sep 2025	jan-sep 2024	jan-dec 2024
Nettoomsättning	540	390	1 620	1 170	1 560
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0	0
Rörelsens kostnader	-320	-299	-1 242	-869	-1 267
Rörelseresultat	220	91	378	301	293
Finansnetto	330	335	988	989	1 324
Resultat efter finansiella poster	550	426	1 366	1 290	1 617
Koncernbidrag netto	0	0	0	0	-3 630
Resultat före skatt	550	426	1 366	1 290	-2 013
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0	0	0	0
Årets resultat	550	426	1 366	1 290	-2 013

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	2025-09-30	2024-09-30	2024-12-31	2023-12-31
Finansiella anläggningstillgångar	7 398	7 398	7 398	7 398
Omsättningstillgångar	31 000	31 255	28 883	30 105
Summa tillgångar	38 398	38 653	36 281	37 503
Eget kapital	31 474	33 411	30 109	32 121
Kortfristiga skulder	6 924	6 242	6 172	5 382
Summa eget kapital och skulder	38 398	39 653	36 281	37 503

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

	3 mån	3 mån	9 mån	9 mån	12 mån
Belopp i KSEK	jul-sep 2025	jul-sep 2024	jan-sep 2025	jan-sep 2024	jan-dec 2024
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat (EBIT)	2 074	639	5 185	-867	-613
Avskrivningar som belastar detta resultat	1 139	1 080	3 313	3 442	4 524
Realisationsresultat	-904	0	-904	0	0
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	2 309	1 719	7 594	2 575	3 911
Erhållna räntor och liknande poster	0	2	4	4	18
Betalda räntor och liknande poster	-304	-417	-959	-1 231	-1 625
Betald skatt	-104	-103	-311	-310	-267
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	1 901	1 201	6 328	1 038	2 037
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital:					
Förändring i varulager	1 362	839	1 818	2 335	3 177
Förändring av rörelsefordringar	2 933	1 489	-3 436	-82	640
Förändring av rörelseskulder	-2 414	-1 097	-371	700	2 446
Förändring av rörelsekapital	1 881	1 231	-1 989	2 953	6 263
Kassaflöde från den löpande verksamheten	3 782	2 432	4 339	3 991	8 300
Investeringsverksamheten					
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-20	-46	-85	-404	-417
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1 477	-1 521	-4 414	-4 546	-6 098
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	1 005	0	1 005	0	
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-492	-1 567	-3 494	-4 950	-6 515
Finansieringsverksamheten					
Förändring av långfristiga skulder	317	-56	-2 494	-222	-222
Förändring checkräkningskredit	-3 566	-811	1 216	637	-1 707
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-3 249	-867	-1 278	415	-1 929
ÅRETS/PERIODENS KASSAFLÖDE	41	-2	-433	-544	-144
Likvida medel vid årets/periodens början	39	115	513	657	657
Likvida medel vid årets/periodens slut	80	113	80	113	513
Likvida medel:					
Kassa och bank	80	113	80	113	513

KONCERNENS NYCKELTAL

	3 mån	3 mån	9 mån	6 mån	12 mån
Belopp i KSEK	jul-sep 2025	jul-sep 2024	jan-sep 2025	jan-sep 2024	jan-dec 2024
Resultaträkningen					
Nettoomsättning	15 416	11 324	51 532	39 570	54 212
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	3 213	1 719	8 498	2 575	3 911
Rörelseresultat (EBIT)	2 074	639	5 185	-867	-613
Resultat efter finansiella poster	1 770	224	4 230	-2 094	-2 220
Balansräkningen					
Eget kapital	34 797	30 693	34 797	30 693	30 567
Räntebärande skulder	6 988	10 609	6 988	10 609	8 266
Räntebärande nettoskuld	6 908	10 496	6 908	10 496	7 753
Balansomslutning	52 426	50 568	52 426	50 568	49 844
Investeringar	492	1 567	3 494	4 950	6 515
Medeltal anställda	26	28	26	27	27
Rörelsemarginal (%)	13,5%	5,6%	10,1%	-2,2%	-1,1%
Vinstmarginal (%)	13,5%	5,7%	10,1%	-2,2%	-1,1%
Räntabilitet på eget kapital (%)	5,1%	0,7%	12,2%	-6,8%	-7,3%
Soliditet, %	66,4%	60,7%	66,4%	60,7%	61,3%
Skuldsättningsgrad	0,5	0,6	0,5	0,6	0,6
Resultat per registrerad aktie (SEK)	0,06	0,01	0,15	-0,07	-0,08
Utdelning per aktie (SEK)	*0,00	*0,00	*0,00	*0,00	*0,00
*Enligt styrelsens förslag					
Antal aktier vid periodens slut	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Antal aktier vid periodens slut efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt antal aktier under perioden	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Eget kapital per aktie, kr	1,19	1,05	1,19	1,05	1,05

Definition av nyckeltal:

Rörelsemarginal	Rörelseresultat i % av omsättningen
Vinstmarginal	Rörelseresultat + finansiella intäkter dividerat med omsättningen
Räntabilitet på eget kapital	Resultat före skatt i % av justerat eget kapital
Soliditet	Justerat eget kapital dividerat med balansomslutningen
Skuldsättningsgrad	Skulder + avsättningar dividerat med justerat eget kapital
Resultat per registrerad aktie vid periodens slut	Resultat efter skatt dividerat med antal aktier vid periodens slut
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antalet aktier vid årets slut

KENTIMA

PRODUCT LINES

AUTOMATION

HMI/SCADA SOFTWARE

OPERATOR PANELS/BOXES

INDUSTRIAL COMPUTERS

SECURITY

VIDEO MANAGEMENT SOFTWARE

NETWORK VIDEO RECORDERS/CLIENTS/PANELS

NVRN RACK SOLUTIONS

PSIM SOFTWARE

Kentima Holding AB

Org. nr.: 556590-2151

Postadress:

BOX 174

SE-245 22 Staffanstorp

Sverige

Tel: +46 (0)46-25 30 40

E-mail: info@kentima.com

Besöksadress:

Kastanjevägen 4

245 44 Staffanstorp

Sverige

www.kentima.com