



# DELÅRSRAPPORT Q1 | 2024



# Value through People & Tech

Xavi Solutions hjälper onoterade it-bolag att växa. Med en kombination av konsulternas samlade erfarenhet och ett brett erbjudande inom IT skapar Xavi Solutions värde för såväl slutkunden som investeraren. Vår aktie Xavi B är noterad på NORDIC SME.

**3 DELÅRSRAPPORT JAN-MARS 2024**

**4 VD HAR ORDET**

**5 VERKSAMHETEN**

**7 FINANSIELL INFORMATION**

**11 XAVI - KONCERN**

**17 XAVI - MODERBOLAG**

**19 NOTER**

# DELÅRSRAPPORT Januari – Mars 2024

Omstrukturering av koncernen samt konjunkturläget har präglat kvartalet.

## Januari – Mars 2024

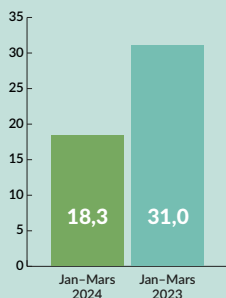
- EBITA-resultatet uppgick till -13,6 (1,2) mkr (varav avveckling dotterföretag ingår med: -11,9 mkr)
- Rörelseresultatet uppgick till -13,6 (1,2) mkr
- Resultat efter skatt uppgick till -13,6 (1,2) mkr
- Resultat per aktie uppgick till -0,11 (0,01) kr
- Nettoomsättningen uppgick till 18,3 (31,0) mkr

## Koncernen i korthet

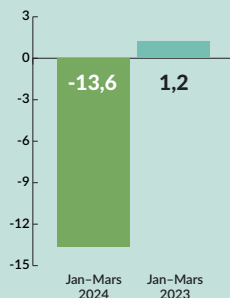
	Jan-Mars 2024	Jan-Mars 2023	Jan-Dec 2023
Nettoomsättning, tkr	18 256	30 978	98 080
EBITDA, tkr	-13 278	1 826	-5 647
Rörelseresultat, tkr	-13 578	1 221	-8 476
EBITA, tkr	-13 578	1 221	-8 476
Resultat efter skatt, tkr	-13 623	1 158	-8 682
Resultat per aktie före och efter utspädning, kr	-0,11	0,01	-0,07
Tillväxt*, %	-41,1	-5,0	-15,8
EBITDA marginal*, %	-71,9	5,9	-5,7
Rörelsemarginal*, %	-73,5	3,9	-8,5
EBITA marginal*, %	-73,5	3,9	-8,5
Soliditet*, %	60,4	62,2	57,7
Nettokassa/nettoskuld*, tkr	6 893	16 456	10 579
Disponibla likvida medel*, tkr	8 801	21 677	15 123
Balansomslutning, tkr	39 486	76 098	64 932
Eget kapital, tkr	23 839	47 301	37 461
Eget kapital per aktie, kr	0,19	0,38	0,30

\* Definitioner av dessa nyckeltal finns på sidan 16.

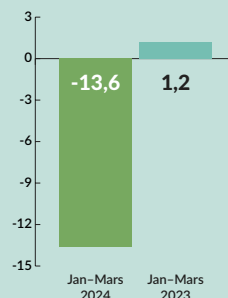
**Nettoomsättning**



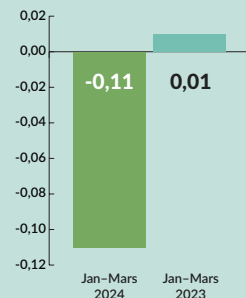
**EBITA**



**Resultat efter skatt**



**Resultat per aktie**



# VD har ordet

Kvartalet har präglats av arbete med fortsatt renodling och omstrukturering av verksamheten samtidigt som vi fokuserar på kraftfulla framåtriktade försäljningsinsatser. Ytterligare viktiga steg har tagits i vår förändringsresa som startades under andra halvåret 2023. Vår struktur är nu anpassad till vår kärnverksamhet genom försäljning av ett av våra dotterbolag Tavana IT. Samtidigt har vi lyckats rekrytera en mycket kompetent och erfaren koncernchef som kommer att leda vår verksamhet vidare mot tillväxt inom vår kärnaffär. Anette Billing har lång och gedigen erfarenhet som ledare inom IT-branschen.



På extrastämman i mars beslutades att avyttra innehavet i affärsområdet Serve, dvs dotterbolaget Tavana IT. Bolaget har haft stor påverkan på resultatet negativt under kvartalet med en reaförlust på 12 mkr och i tillägg, har Tavana ITs verksamhet gått med förlust. Vi är mycket nöjda över affären som gör att vi nu blir tydliga i vår marknadsstrategi och kan fokusera framåt på att växa i vår kärnaffär, nämligen att hjälpa våra kunder i deras digitaliseringsresa. Det är också inom det området vi har våra långa förvaltningsåtaganden, där vi vidareutvecklar kundernas komplexa systemlösningar, något vi kommer att fortsätta utveckla framåt. Om vi bortser från reaförlusten, är det klart att även övrig verksamhet har påverkats av det försämrade marknadsläget. Långa beslutsprocesser och hård konkurrens på varje uppdrag med prissänkningar som följd, gör att vi inte kan prestera det resultat vi önskar. I och med nuvarande storlek är vi dessutom sårbara och påverkas direkt av en nedgång i marknaden.

**Affärsområdet Solve**, där *Frontwalker* ingår, levererar ett resultat påverkat av marknadsläget under perioden. Oaktat långa förvaltningsåtaganden och projekt, har vi påverkats negativt av budgetneddragningar, främst på myndighetssidan.

Trots en svår marknad finns en stark positiv vilja och kraft att driva verksamheten framåt i samtliga av våra ingående affärsområden. Med ny operativ ledning i Stockholm och de satsningar vi gjort på ytterligare säljkraft bedömer jag att vi står väl rustade att möta det behov av kompetens som finns hos våra kunder. I och med att kunderna öppnat upp för distansarbete kan vi leverera bästa teamet utan hänsyn till geografisk placering.

**Affärsområdet Serve** har präglats av stora utmaningar både avseende beläggning av konsulter samt sviktande kundunderlag. Affärsområdet med det ingående dotterbolaget Tavana IT har fortsatt visat förlust även under denna period. Bolaget såldes vid kvartalets slut och finns nu inte kvar inom Xavi Solutions.

Sammantaget, ser vi förväntansfullt och med stor tillförsikt på framtiden. Med ny välskräddad kostym, en renodlad marknadsanpassad verksamhet och snart även en permanent koncernchef på plats så torde vi vara väl rustade att framgångsrikt växa inom flera spännande områden. Vi tror även att marknadsläget successivt kommer att förbättras till följd av att inflationen nu stabiliseras och räntetrycket minskar. Detta torde leda till att våra kunders möjligheter och behov av investering i digitalisering kommer öka senare under året.

Den positiva viljan och drivet som genomsyrar samtliga delar av vår verksamhet har självklart en stor betydelse för vår framtida tillväxt. Våra långsiktiga finansiella mål kvarstår oförändrade, men kan komma att uppdateras i takt med att effekterna av vårt omstruktureringsarbete får genomslag.

**Margareta Strandbacke**

t.f. VD / Koncernchef Xavi Solutionnode AB (publ)  
Stockholm, maj 2024



# Verksamheten

## MARKNAD OCH KUNDER

Xavi Solutions är en värdeadderande IT-koncern som gör våra kunder mer konkurrenskraftiga genom innovation, digital transformation, helhetsåtaganden kring utveckling och förvaltning av affärskritiska IT-system, resurs- och kompetensförstärkning inom systemutvecklingsprocessens alla faser. Verksamheten har drivits genom de tre segmenten Solve, Serve och Ventures.

### SEGMENT SOLVE

#### Frontwalker Group

Frontwalkers strategi är att skapa digitala lösningar som gör våra kunder mer konkurrenskraftiga. Vi arbetar nära våra kunder, ofta som strategisk partner, och hjälper företag och organisationer att utveckla sina verksamheter samt att lyckas i den digitala förflyttningen. Tillsammans med kunden utvecklar vi skräddarsydda system och lösningar som gör kunderna mer konkurrenskraftiga. Detta gör vi genom expertkonsulter inom systemutvecklingsprocessens samtliga roller, genom agila utvecklingsteam samt genom att ta helhetsansvar för system över hela livscykeln med utveckling, förvaltning, drift och support i moderna DevOps upplägg.

Frontwalker arbetar branschoberoende, men har ett särskilt fokus på offentlig sektor, e-hälsa, retail och affärsinformation.

Under 2023 såg vi en omsättningsminskning om ca 5%, vilket tyder på att vi har en bra och sund affär i grunden och att segmentet föregående år inte var kraftigt påverkat av konjunkturen. Första kvartalet i år ser vi dock en kraftigare inbromsning till följd av hög konkurrens, prispress på marknaden samt längre säljprocesser. Vi fokuserar dock fortsatt på att bibehålla och utveckla våra verksamheter.

### SEGMENT SERVE

#### Tavana IT

Inom Tavanoas kärnaffär Infra återfinns kompetens och erfarenhet av att agera extern IT-avdelning åt företag i behov. Våra konsulter tar hand om kundens IT vad gäller drift, support och servicedesk från egna lokaler eller på plats hos kunden. Leverans sker ofta i team och säkerställer kompetens över tid.

Under 2023 såg vi en omsättningsminskning om ca 30%. Flertalet kunder genomförde omfattande omorganiseringar och förändringar i sina köpmönster. Det påverkar oss negativt när kunder insourcar delar av sin IT-verksamhet där vi tidigare varit leverantör. Den nedåtgående utvecklingen har fortsatt under perioden vilket är en stor anledning till det negativa koncernresultatet. Under 2024 togs beslutet att avyttra Tavana IT för att renodla verksamheten och därigenom bli en tydligare partner i kundernas digitaliseringsresa.

### SEGMENT VENTURES

Inom Xavi Ventures återfinns två investeringar;

#### Designtech Solutions AB

Erbjuder mjukvaruprodukter för dokument- och projekthantering. Utveckling sker i Sverige respektive Indien där ett utvecklingscenter etablerats. Xavi Solutions äger 34,83% via det helägda dotterbolaget Designnode AB. Efter kvartalets slut har innehavet i Designtech Solutions AB sålt till Woodsafe Research & Development AB. Detta är ytterligare ett steg i renodlingen av koncernens verksamheter.

#### Giggernaut AB

Utvecklar en marknadsplats för gigekonomin med fokus på IT/tech. Mjukvaran kan med fördel användas som logikmotor i större systemlandskap samt i andra vertikaler än IT/tech. Xavi Solutions äger 14,7% av bolaget.

## Solve

den konsultativa affären kring innovation, strategi, ledning, digital transformation, specialister inom systemutveckling, projekt och agila team samt funktions-/helhets-åtaganden kring systemets hela livscykel.



## Serve

outsourcing, bemanning och resursförsörjning inom IT, primärt inom infrastruktur, servicedesk/support samt utveckling.



## Ventures

investeringar i intressebolag och startup/scaleup bolag under utveckling och i behov av ekosystem av partners kring implementation och utveckling.

# Väsentliga händelser under rapportperioden

**Den 13 mars** ingicks ett avtal mellan Xavi Solutions och Bibandelon AB, org.nr 559172-4645, om försäljning av samtliga 1 002 aktier i Tavana IT AB. Köpeskillingen uppgår till 3000 tkr och betalning sker dels genom kvittning mot fordran om 1 100 tkr samt dels genom en säljrevers på 1900 tkr. Säljreversen löper till 2024-10-31 med en ränta om 10%. Styrelsen bedömer att villkoren för transaktionen är marknadsmässiga och att aktieöverlåtelseavtalet i övrigt innehåller sedvanliga villkor. Bibandelon ägs av VD för Tavana IT, vilket gör att den s.k. Leo-lagen inträder. Transaktionen är därför villkorad godkännande vid extra bolagsstämma i Xavi Solutionnode som hålls den 3 april 2024. Anledningen till försäljningen är att fortsätta den renodling och omstrukturering av koncernen som startade 2023 för att framåt fokusera mer på att växa inom Xavi Solutions kärnaffär.

**Den 19 januari** beslutade en extra bolagsstämma att antalet styrelseledamöter ska vara tre utan suppleanter. Omval skedde av Marcus Pettersson, Robert Carlén, och Paul Rehn. Marcus Pettersson omvaldes till styrelsens ordförande. Stämman beslutade att minska bolagets aktiekapital med 32 464 401,06 kr, till 4 994 523,24 kr för avsättning till fritt eget kapital. Minskningen sker utan indragning av aktier varvid kvotvärdet ändras från 0,3 kr till 0,04 kr. Beslutet var villkorat tillstånd från Bolagsverket eller allmän domstol. För att möjliggöra ändringen beslutades även en ändring av gränserna för aktiekapitalet i bolagsordningen.

För mer information om händelserna se  
[www.xavisolutions.se](http://www.xavisolutions.se)

# Finansiell information

Januari – Mars 2024

## Omsättning och resultat

Nettoomsättningen under perioden uppgick till 18 256 (30 978) tkr. Detta innebär en omsättningsminskning med ca 40%, varav minskning har skett inom båda segmenten Solve och Serve.

Inom Serve har den negativa trenden som präglat föregående år fortsatt med stor avmattning på kundsidan hos både befintliga och tillkommande kunder samt ökad konkurrens. Förutom stor påverkan av konjunkturläget har andra faktorer påverkat som tex att flertalet kunder genomfört omfattande omorganiseringar samt förändringar i sina köpmönster.

Trots lågkonjunktur, levererade Solve ett positivt resultat 2023. Stabila kundrelationer samt våra förvaltningsåtaganden var starkt bidragande till att omsättningsminskningen föregående år endast uppgick till ca 5%. En kraftigare inbromsning har skett under första kvartalet i år till följd av hög konkurrens, prispress på marknaden samt längre säljprocesser. Det störst omsättningstappet kommer från minskad försäljning inom underkonsultsverksamheten.

Periodens rörelseresultat uppgick till - 13 578 (1 221) tkr. Den omstrukturering som skett av verksamheten genom försäljningen av Tavana IT har haft störst påverkan på resultatet under perioden. Resultat i koncernen från försäljningen av dotterbolaget uppgår till - 11 920 tkr. I tillägg har Serves verksamhet, exklusive rearesultat, gått med förlust; -1 038 tkr jämfört med samma period föregående år. Segmentet Solve har samtidigt gått breakeven. Moderbolagets kostnader ha minskat till följd av föregående års genomförda besparingsprogram. I periodens resultat ingår strukturkostnader uppgående till ca 600 tkr.

Finansnetto uppgick under perioden till -46 (-61) tkr. Ränteutgifterna har minskat jämfört med föregående år pga att skulden till SEB minskat. Lånet är slutamorterat i april 2025.

Periodens resultat uppgick till -13 623 (1 158) tkr. Av periodens resultat är - 13 623 (1 163) tkr hänförligt till moderbolagets aktieägare.

## Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under perioden till - 4 484 (-283) tkr, främst en effekt av den negativa utvecklingen av rörelseresultatet samt den negativa tillväxten i

verksamheten. Förändringen av rörelsekapitalet uppgår till - 2 672 (-1 738) tkr. I samband med försäljningen av Tavana IT reglerades en kortfristig koncernintern skuld uppgående till 1 260 tkr. .

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick under perioden till 0 (-1 188) tkr. Reglering av köpeskillingen för Tavana IT skedde delvis genom en kvittning av fordran om 1 100 tkr, som uppstod vid förvärvet av minoriteten i Tavana IT i februari föregående år. Resterande del av köpeskillingen reglerades genom en säljrevers om 1 900 tkr, som löper till 2024-10-31.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick under perioden till -838 (-933) tkr. Amortering av kvarvarande lån till SEB har skett under perioden enligt avtal med -536 (-314) tkr. Vid försäljning av Tavana IT slutbetalades dotterbolagets del av det totala lånet till SEB. Amortering av leasingskulld har skett med -343 (-619) tkr. Minskningen beror på flytt skett till nytt kontor vid årsskiftet. Detta innebär en stor kostnadsminskning vad gäller koncernens hyror.

Det totala kassaflödet uppgick under perioden till - 5 322 (- 2 404) tkr. Den sista mars uppgick nettofordran till 6 893 (16 456) tkr. Vid periodens utgång uppgick likvida medel till 6 301 (18 177) tkr. Därutöver fanns outnyttjade kreditlimiten uppgående till 2 500 (3 500) tkr. Totalt uppgick därmed koncernens disponibla likvida medel till 8 801 (21 677) tkr.

## Medarbetare

Xavi Solutions har sysselsatt 81 (118) personer i medeltal under perioden varav 75 (106) personer varit anställda. Utöver de anställda anlitate koncernen 6 (12) underkonsulter i genomsnitt under perioden. Vid periodens slut uppgick antalet sysselsatta till 52 (122). Minskningen vid kvartalet slut beror på försäljningen av Tavana IT.

## Antal aktier och Eget kapital

Det totala antalet aktier uppgår till 1 375 000 aktier av serie A och 123 488 081 aktier av serie B, totalt 124 863 081 aktier. Eget kapital uppgår totalt till 23 839 (47 301) tkr, varav - (-) tkr är hänförligt till moderbolagets aktieägare. Xavi Solutions har för närvarande inga utestående teckningsoptionsprogram.





Den 19 januari 2024 beslutade en extra bolagsstämma att minska aktiekapitalet med 32 464 401,06 kr, från 37 458 924,3 kr till 4 994 523,24 kr för avsättning till fritt eget kapital. Minskningen sker utan indragning av aktier varvid kvotvärdet ändras från 0,3 kr till 0,04 kr. Den 3 april 2024 gav Bolagsverket tillstånd till minskningen av aktiekapitalet.

### Investeringar

Investeringar i materiella anläggningstillgångar under perioden uppgick till - (-) tkr under kvartalet.

Värdet på nyttjanderättstillgångarna enligt IFRS16 uppgick vid periodens slut till 2 008 (2 300) tkr, varav det största värdet var i hyreskontrakt för byggnader. Vid kvartalets ingång uppgick tillgångarna till 2 414 (2 900) tkr.

Förvärv av dotterföretag uppgick under perioden med - (-1 100) tkr. Föregående års investering avser förvärv av minoriteten i Tavana IT.

### Immateriella anläggningstillgångar

Koncernen hade vid periodens ingång en goodwill på 29 979 tkr från förvärvet av Frontwalker Group, Tavana IT samt Racasse. I och med försäljning av Tavana minskar koncernens goodwill med 14 610 tkr från 29 979 tkr till 15 369 tkr

### Moderbolaget

Verksamheten i moderbolaget omfattar finansiering och ägande av dotterföretagen inom segmenten. Verksamheten omfattar koncernledning, ekonomi och IR/PR samt finansieringsfrågor. Riskerna för moderbolaget utgörs i allt väsentligt av den operativa verksamhet som bedrivs i dotterbolagen. Moderbolagets övriga intäkter uppgick under perioden till 1 818 (2 338) tkr. Intäkterna avser främst ekonomi- samt management fee tjänster till alla dotterbolag i koncernen.

Rörelseresultatet uppgick till -412 (-788) tkr. Rörelseresultatet exklusive management fee uppgick till -1 132 (-1 823) tkr. Moderbolagets kostnader har minskat till följd av anpassning av nivån på våra administrativa kostnader.

Resultat efter finansiella poster uppgick till - 16 500 (-770) tkr. Försäljning av Tavana IT har genererat ett negativt resultat om 16 096 tkr i moderbolaget.

Likvida medel uppgick vid periodens slut till 3 700 (10 134) tkr. Därutöver finns outnyttjad kreditlimit uppgående till 700 (700) tkr. Totalt uppgick därmed moderbolagets disponibla likvida medel till 4 400 (10 834) tkr. Antalet anställda i moderbolaget uppgick vid periodens slut till 4 (6) personer.

### Närstående transaktioner

MySaftey Group AB äger ca 29% av Xavi Solutionnode AB. Under första kvartalet har Xavi Solutions fått ersättning för

ekonomitjänster motsvarande 67 tkr. Margareta Strandbacke har fakturerat från eget bolag för tjänsten som tf VD motsvarande 450 tkr under perioden.

### Risker och osäkerheter i verksamheten

Xavi Solutions koncernen och moderbolaget Xavi Solutionnode AB är genom sin verksamhet exponerad för olika slag av finansiella risker, såsom marknadsrisk, kreditrisk, likviditetsrisk och affärsrisk. Xavi Solutions affärsrisk omfattar bland annat prisnivå och åtaganden gentemot kund, förändrade kundkrav, minskad efterfrågan på konsulttjänster, kundkoncentration, förändrat beteende från konkurrenter samt ränterisker. För att fortsätta växa är koncernen beroende av att kunna utveckla, behålla samt rekrytera kvalificerade medarbetare och samtidigt upprätthålla en personalkostnadsnivå som är rimlig med hänsyn till priset mot kund. Det har tidigare, och fortsatt, varit stor konkurrens om kvalificerade medarbetare.

I Xavi Solutions årsredovisning för år 2023, sidan 31 kunder not 3 beskrivs koncernens och moderbolagets risker och riskhantering utförligare. Situationen i omvärlden med tex krig fortsätter att påverka tillsammans med högre räntor och inflation ger det en negativ effekt på marknaden. Utöver detta bedöms inte några väsentliga risker ha tillkommit utöver de som beskrivs i årsredovisningen.

### Utsikter

Trots marknadsavmattningen, den negativa resultatutvecklingen och ökad konkurrens ser vi flera positiva signaler och vår bedömning är fortsatt att IT-marknaden kommer att återgå till det normaltilstånd där efterfrågan på IT utveckling och kompetens är större än utbudet. Kunders möjlighet och vilja till investering har självklart påverkats på kort sikt men rimligtvis kommer det att på längre sikt återgå till det vi kallar normaltilstånd.

Ännu återstår mycket att göra i den digitaliseringsprocess som pågår inom alla slags verksamheter och som driver efterfrågan av IT-tjänster. Bristen på tillgänglig IT-kompetens är ett strukturellt problem som ännu inte har fått sin lösning. Det finns i marknaden ett stort uppdämt behov av digitalisering och automatisering. Detta i kombination med teknisk skuld kring den legacyIT som växer hos många kunder och organisationer ger detta goda förutsättningar för stora behov framåt. Här kan vi bistå som helhetsleverantör, från råd i tidig fas via experter och specialister, till utveckling och långsiktig förvaltning och support av digitala lösningar inkl modernisering av legacy.

Den omställning till distansarbete som skett i samhället leder till att många kunder redan vid upphandlingstillfället öppnar upp för möjligheten till leverans på distans. Vi ser redan nu positiva effekter i och med att vi är etablerade på flera orter i landet. Det ger oss en god leveranskapacitet då de geografiska avgränsning-





arna på marknaden har luckrats upp. Xavi Solutions har sedan tidigare en tydligt uttalad ambition att öka andelen inhouse-åtaganden i kombination med specialister i våra kunders projekt.

Vi har under 2023 genomfört ett omfattande sparprogram och skapat ett helt nytt, effektivt och strömlinjeformat Xavi Solutions. Nu står vi inför ett nytt kapitel för koncernen med ny permanent koncernchef vilket ger oss goda förutsättningar att skapa lönsam tillväxt med nya affärer och satsningsområden.

### Årsstämma

Årsstämman kommer att hållas onsdag den 29 maj 2024. Årsredovisningen för 2023 är, sedan den 26 april, tillgänglig på hemsidan [xavisolutions.se](http://xavisolutions.se) samt i bolagets lokaler; Klarabergsgatan 60, 111 21 Stockholm.

### Xavi Solutions tre mål framåt;

- 1 Xavi Solutions ska ha en i huvudsak organisk tillväxtstrategi kompletterat med mindre förvärv samt vara vinst och utdelningsmaximerande.
- 2 Xavi Solutions ska nå en nettoomsättning om cirka 154 mkr i slutet av 2025.
- 3 Xavi Solutions ska nå ett EBITA om cirka 11 mkr, motsvarande cirka 7 procent av omsättningen, i slutet av 2025.

## Finansiell kalender

Delårsrapport Januari-Mars 2024

2024-05-08

Årsstämma

2024-05-29

Delårsrapport April-Juni 2024

2024-08-15

Delårsrapport Juli-September 2024

2024-11-07

Bokslutskommuniké 2024

2025-02-13

### För ytterligare information kontakta:

Margareta Strandbacke, tf VD / Koncernchef  
072-522 22 75  
[margareta.strandbacke@xavisolutions.se](mailto:margareta.strandbacke@xavisolutions.se)

## **Granskning**

Denna rapport har inte varit föremål för revisorns granskning.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

**Stockholm den 8 maj 2024**

**Marcus Pettersson**

Ordförande

**Paul Rehn**

Ledamot

**Robert Carlén**

Ledamot

**Margareta Strandbacke**

tf VD / Koncernchef

Denna information är sådan information som Xavi Solutionnode AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 8 maj 2024 kl. 08.30 CET.

# Koncern

## Koncernens resultaträkning

TKR	Jan-Mars 2024	Jan-Mars 2023	Jan-Dec 2023
Nettoomsättning	18 256	30 978	98 080
Övriga rörelseintäkter	222	229	1 227
<b>Summa rörelsens intäkter</b>	<b>18 478</b>	<b>31 207</b>	<b>99 307</b>
Köpta varor och tjänster	-2 380	-7 223	-18 411
Övriga externa kostnader	-1 973	-2 656	-11 063
Personalkostnader	-15 483	-19 502	-75 259
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-300	-605	-2 829
Övriga rörelsekostnader	-11 920	-	-248
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-32 056</b>	<b>-29 986</b>	<b>-107 783</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-13 578</b>	<b>1 221</b>	<b>-8 476</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Ränteintäkter och liknande resultatposter	22	25	94
Räntekostnader och liknande resultatposter	-68	-86	-470
<b>Summa resultat från finansiella resultatposter</b>	<b>-46</b>	<b>-61</b>	<b>-376</b>
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-13 624</b>	<b>1 160</b>	<b>-8 852</b>
Skatt	-	-	-67
Uppskjuten skatt	1	-2	237
<b>Periodens resultat</b>	<b>-13 623</b>	<b>1 158</b>	<b>-8 682</b>
<b>Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare</b>	<b>-13 623</b>	<b>1 163</b>	<b>-8 677</b>
Innehav utan bestämmande inflytande	-	-5	-5
<b>Resultat per aktie, räknat på periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare före och efter utspädning, kr</b>	<b>-0,11</b>	<b>0,01</b>	<b>-0,07</b>
<b>Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning, tusental</b>	<b>124 863</b>	<b>124 863</b>	<b>124 863</b>
<b>Antal aktier vid periodens slut, tusental</b>	<b>124 863</b>	<b>124 863</b>	<b>124 863</b>



## Koncernens rapport över totalresultatet

TKR	Jan-Mars 2024	Jan-Mars 2024	Jan-Dec 2023
Periodens resultat	-13 623	1 158	-8 682
Övrigt totalresultat	-	-	-
<b>Summa totalresultat för året</b>	<b>-13 623</b>	<b>1 158</b>	<b>-8 682</b>

## Årets totalresultat hänförligt till:

TKR	Jan-Mars 2024	Jan-Mars 2024	Jan-Dec 2023
Moderbolagets ägare	-13 623	1 163	-8 677
Innehav utan bestämmande inflytande	-	-5	-5

## Koncernens rapport över finansiell ställning

### TILLGÅNGAR

TKR	31 Mars 2024	31 Mars 2023	31 Dec 2023
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Goodwill	15 369	29 979	29 979
Nyttjanderättstillgångar	2 008	2 300	2 414
Materiella anläggningstillgångar	53	167	68
Uppskjuten skattefordran	8	6	16
Andra långfristiga fordringar	1 550	1 800	1 550
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>18 988</b>	<b>34 251</b>	<b>34 027</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Kundfordringar	10 571	18 951	15 689
Aktuella skattefordringar	8	-	-
Övriga fordringar	2 224	490	438
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 394	4 230	3 155
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>	<b>14 197</b>	<b>23 670</b>	<b>19 282</b>
Likvida medel	6 301	18 177	11 623
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>20 498</b>	<b>41 847</b>	<b>30 905</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>39 486</b>	<b>76 098</b>	<b>64 932</b>

## Koncernens rapport över finansiell ställning

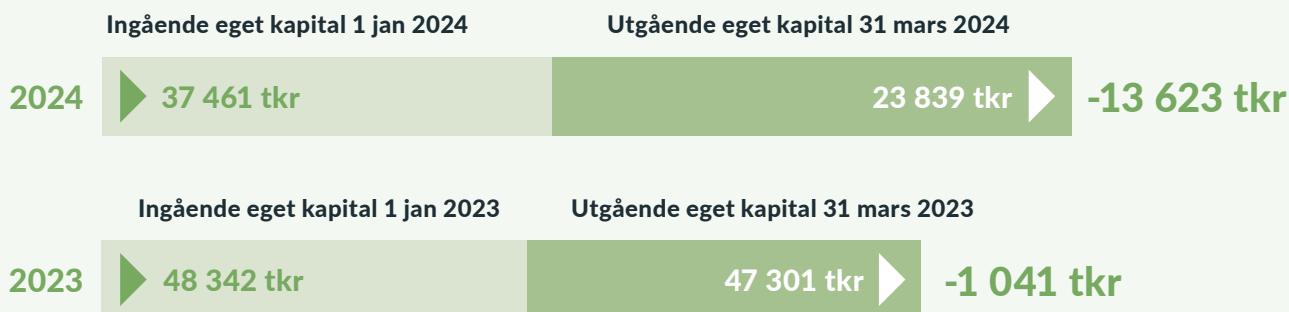
### EGET KAPITAL OCH SKULDER

TKR	31 Mars 2024	31 Mars 2023	31 Dec 2023
<b>EGET KAPITAL</b>			
Aktiekapital (kvotvärde 0,3 (0,3) kr) (Antal aktier 124 863 081 (124 863 081)) varav (1 375 000 (1 375 000)) A-aktier (123 488 081 (123 488 081)) B-aktier	37 459	37 459	37 459
Övrigt tillskjutet kapital	92 088	92 088	92 088
Balanserat resultat	-92 086	-83 410	-83 410
Periodens resultat	-13 623	1 163	-8 677
<b>Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare</b>	<b>23 839</b>	<b>47 301</b>	<b>37 461</b>
Innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-
<b>Summa eget kapital</b>	<b>23 839</b>	<b>47 301</b>	<b>37 461</b>
<b>SKULDER</b>			
Skulder till kreditinstitut	166	1 363	436
Långfristiga leasingkulder	878	1 067	1 100
Avsättningar för skatter	-	226	-
Övriga långfristiga skulder	-	733	733
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>1 044</b>	<b>3 389</b>	<b>2 269</b>
Skulder till kreditinstitut	992	1 258	1 258
Kortfristiga leasingkulder	1 044	1 145	1 219
Förskott från kunder	10	231	93
Leverantörsskulder	3 448	4 724	4 468
Skatteskulder	-	103	284
Övriga skulder	3 524	7 334	6 336
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5 587	10 615	11 545
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>14 604</b>	<b>25 409</b>	<b>25 202</b>
<b>Summa skulder</b>	<b>15 648</b>	<b>28 798</b>	<b>27 471</b>
<b>SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL</b>	<b>39 486</b>	<b>76 098</b>	<b>64 932</b>

## Förändring av eget kapital i sammandrag

TKR	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Totalt eget kapital
<b>Ingående eget kapital, 1 januari 2023</b>	<b>46 699</b>	<b>1 644</b>	<b>48 342</b>
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	-561	-1 639	-2 200
Periodens totalresultat	-8 677	-5	-8 682
<b>Utgående eget kapital, 31 december 2023</b>	<b>37 461</b>	<b>-</b>	<b>37 461</b>
<b>Ingående eget kapital, 1 januari 2024</b>	<b>37 461</b>	<b>-</b>	<b>37 461</b>
Periodens totalresultat	-13 623	-	-13 623
<b>Utgående eget kapital, 31 mars 2024</b>	<b>23 839</b>	<b>-</b>	<b>23 839</b>
<b>Ingående eget kapital, 1 januari 2023</b>	<b>46 699</b>	<b>1 644</b>	<b>48 342</b>
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	-561	-1 639	-2 200
Periodens totalresultat	1 163	-5	1 158
<b>Utgående eget kapital, 31 mars 2023</b>	<b>47 301</b>	<b>-</b>	<b>47 301</b>

## Eget kapital 1 januari till 31 december





## Koncernens rapport över kassaflöden

TKR	Jan-Mars 2024	Jan-Mars 2023	Jan-Dec 2023
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Resultat före finansiella poster	-13 578	1 221	-8 476
Avskrivningar/Nedskrivningar på materiella/immateriella tillgångar	300	605	2 829
Övriga ej likviditetspåverkande poster	11 920	-	248
Erhållen ränta och utdelning	22	25	94
Erlagd ränta	-47	-73	-290
Betald inkomstskatt	-429	-323	-208
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>	<b>-1 812</b>	<b>1 455</b>	<b>-5 804</b>
<b>Förändring av rörelsekapital</b>			
Förändring av kundfordringar	484	1 993	5 256
Förändring av kortfristiga fordringar	1 594	2 461	3 520
Förändring av leverantörsskulder	-756	-3 395	-3 651
Förändring av kortfristiga skulder	-3 994	-2 797	-3 003
<b>Summa förändring av rörelsekapitalet</b>	<b>-2 672</b>	<b>-1 738</b>	<b>2 121</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-4 484</b>	<b>-283</b>	<b>-3 682</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Förvärv av dotterföretag	-	-1 100	-1 100
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-	-88	-301
Försäljning av materiella/imateriella anläggningstillgångar	-	-	8
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-</b>	<b>-1 188</b>	<b>-1 393</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Långfristig fordran	-	-	250
Amortering av leasingskuld	-343	-619	-2 890
Amortering av lån	-536	-314	-1 242
Förändring av checkräkningskredit	41	-	-
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-838</b>	<b>-933</b>	<b>-3 882</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-5 322</b>	<b>-2 404</b>	<b>-8 957</b>
<b>Likvida medel vid periodens början</b>	<b>11 623</b>	<b>20 581</b>	<b>20 581</b>
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>6 301</b>	<b>18 177</b>	<b>11 623</b>
<b>Outnyttjade checkkrediter</b>	<b>2 500</b>	<b>3 500</b>	<b>3 500</b>
<b>Summa disponibla likvida medel</b>	<b>8 801</b>	<b>21 677</b>	<b>15 123</b>

## Nyckeltal

KONCERN TKR	Jan-Mars 2024	Jan-Mars 2023	Jan-Dec 2023
<b>Per aktie</b>			
Resultat per aktie	-0,11	0,01	-0,07
Eget kapital per aktie	0,19	0,38	0,30
<b>Anställda</b>			
Anställda, medeltal (st)	75	106	97
Underkonsulter, medeltal (st)	6	12	9
Sysselsatta (inklusive underkonsulter), medeltal (st)	81	118	105
Anställda, periodens slut	43	107	86
Sysselsatta (inklusive underkonsulter), periodens slut (st)	52	122	96
<b>Alternativa nyckeltal som inte är definierade enligt IFRS*</b>			
Tillväxt (%)	-41,1%	-5,0%	-15,8%
Rörelsemarginal (%)	-73,5%	3,9%	-8,5%
EBITDA marginal (%)	-71,9%	5,9%	-5,7%
EBITA marginal (%)	-73,5%	3,9%	-8,5%
Soliditet (%)	60,4%	62,2%	57,7%
Nettokassa/nettoskuld (tkr)	6 893	16 456	10 579
Disponibla likvida medel (tkr)	8 801	21 677	15 123

\* Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Tillväxt. Tillväxt är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma om koncernens tillväxtstrategi uppfylls. Nettoomsättningen för respektive period genom nettoomsättningen för respektive period föregående år i %.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Rörelsemarginal. Rörelsemarginal är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens möjligheter att nå upp till en branschmässig lönsamhetsnivå. Rörelseresultatet i förhållande till totala omsättningen.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet EBITDA marginal. EBITDA marginal är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens möjligheter att nå upp till en branschmässig lönsamhetsnivå. Rörelseresultatet plus avskrivningar och nedskrivningar i förhållande till totala omsättningen.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet EBITA marginal. EBITA marginal är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens möjligheter att nå upp till en branschmässig lönsamhetsnivå. Rörelseresultatet plus nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar i förhållande till totala omsättningen.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Soliditet. Soliditet är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens finansiella stabilitet och uthållighet. Eget kapital i förhållande till summa tillgångar.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Nettokassa/nettoskuld. Nettokassa/nettoskuld är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens finansiella stabilitet och uthållighet. Koncernens likvida medel samt räntebärande fordringar med avdrag för koncernens räntebärande skulder. Koncernens leasingskuld ingår inte i underlaget.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Disponibla likvida medel. Disponibla likvida medel är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens finansiella stabilitet och uthållighet. Koncernens likvida medel inklusive koncernens outnyttjade kreditlimiter.

# Moderbolag

## Moderbolagets resultaträkningar i sammandrag

TKR	Jan-Mars 2024	Jan-Mars 2023	Jan-Dec 2023
Övriga rörelseintäkter	1 818	2 338	9 112
<b>Omsättning</b>	<b>1 818</b>	<b>2 338</b>	<b>9 112</b>
Rörelsens kostnader	-2 230	-3 126	-16 228
Avskrivningar och nedskrivningar	-	-	-37
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>-412</b>	<b>-788</b>	<b>-7 153</b>
Resultat från andelar i koncernföretag	-16 096	-	-
Resultat från ränteintäkter/kostnader	8	18	46
<b>Resultat efter finansiella poster (EBT)</b>	<b>-16 500</b>	<b>-770</b>	<b>-7 107</b>
Erhållna koncernbidrag	-	-	665
<b>Resultat efter bokslutsdispositioner</b>	<b>-16 500</b>	<b>-770</b>	<b>-6 442</b>
Skatt	-	-	-
<b>Periodens resultat</b>	<b>-16 500</b>	<b>-770</b>	<b>-6 442</b>

## Moderbolagets rapport över totalresultatet

TKR	Jan-Mars 2024	Jan-Mars 2023	Jan-Dec 2023
<b>Periodens resultat</b>	<b>-16 500</b>	<b>-770</b>	<b>-6 442</b>
Övrigt totalresultat	-	-	-
<b>Summa totalresultat för året</b>	<b>-16 500</b>	<b>-770</b>	<b>-6 442</b>



## Moderbolagets balansräkning

### TILLGÅNGAR

TKR	31 Mars 2024	31 Mars 2023	31 Dec 2023
<b>ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR</b>			
Materiella anläggningstillgångar	-	63	-
Andelar i koncernföretag	26 644	44 120	45 740
Andra långfristiga fordringar	1 550	1 800	1 550
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>28 194</b>	<b>45 983</b>	<b>47 290</b>
<b>OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR</b>			
Fordringar hos koncernföretag	-	1 450	-
Övriga fordringar	2 183	412	312
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	599	800	654
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>	<b>2 781</b>	<b>2 661</b>	<b>965</b>
Kassa och bank	3 700	10 134	6 299
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>6 481</b>	<b>12 795</b>	<b>7 264</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>34 675</b>	<b>58 778</b>	<b>54 554</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>EGET KAPITAL</b>			
Aktiekapital (kvotvärde 0,3 (0,3) kr) (Antal aktier 124 863 081 (124 863 081)) varav (1 375 000 (1 375 000)) A-aktier (123 488 081 (123 488 081)) B-aktier	37 458	37 458	37 458
<b>Summa bundet eget kapital</b>	<b>37 458</b>	<b>37 458</b>	<b>37 458</b>
Balanserat resultat	2 466	8 908	8 908
Periodens resultat	-16 500	-770	-6 442
<b>Summa fritt eget kapital</b>	<b>-14 035</b>	<b>8 137</b>	<b>2 466</b>
<b>Summa eget kapital</b>	<b>23 424</b>	<b>45 596</b>	<b>39 924</b>
<b>SKULDER</b>			
Övriga långfristiga skulder	-	733	733
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>-</b>	<b>733</b>	<b>733</b>
Leverantörsskulder	763	415	944
Skulder till koncernföretag	7 995	9 710	8 711
Skatteskulder	23	47	55
Övriga kortfristiga skulder	273	772	786
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 197	1 505	3 402
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>11 250</b>	<b>12 448</b>	<b>13 897</b>
<b>Summa skulder</b>	<b>11 250</b>	<b>13 181</b>	<b>14 630</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>34 675</b>	<b>58 778</b>	<b>54 554</b>

# Noter

## NOT 1. REDOVISNINGSPRINCIPER

Xavi Solutions tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS) som de antagits av EU. Delårsrapporten har, för koncernen, upprättats enligt IAS 34, *Delårsrapportering* och för moderbolaget i enlighet med årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapportering rekommendation RFR 2, *Redovisning för juridisk person*. Samma redovisningsprinciper har tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Alla belopp i denna rapport är angivna i tusentals svenska kronor (tkr) om inget annat anges. Avrundningsdifferenser kan förekomma.

### Goodwill

Goodwill redovisas i balansräkningen som en immateriell anläggningstillgång till anskaffningsvärde med avdrag för eventuella nedskrivningar. Goodwill har allokerats till kassagenererande enheter och prövas årligen för eventuella nedskrivningsbehov. Prövning av nedskrivnings-

behov sker dock oftare om det finns indikationer på att en värdeminskning kan ha inträffat under året. Prövningen av nedskrivningsbehovet per 2023-12-31 visade på inga nedskrivningsbehov. I och med försäljningen av Tavana IT minskade goodwill med 14,6 mkr från 30 mkr till 15,4 mkr. I Xavi Solutions årsredovisning för år 2023 beskrivs processen för värdering av goodwill utförligare.

### Uppskjuten skattefordran

Uppskjuten skattefordran hänförlig till underskottsavdrag redovisas som tillgång i den utsträckning det är sannolikt att underskottsavdragen kan avräknas mot överskott vid framtida beskattning. Den 31 december 2023 uppgick koncernens ansamlade underskottsavdrag till cirka 49,7 mkr. I balansräkningen per 2024-03-31 är uppskjuten skattefordran redovisad till 0 (0) tkr.

## NOT 2. VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER RAPPORTPERIODENS SLUT

**Den 29 april** utsåg styrelsen i Xavi Solutionnode Anette Billing till ny VD och koncernchef. Hon efterträder Margareta Strandbacke och tillträdet sker senast den 15 augusti 2024. Margareta är kvar som tf. VD och koncernchef fram till dess. Anette kommer närmast från en motsvarande tjänst på B3 Consulting Group, ett IT- och Management konsultbolag med ett 25-tal dotterbolag som tillsammans omsätter drygt 1 mdkr.

**Den 3 april** fattade en extra bolagsstämma beslut om att godkänna överlåtelse av samtliga aktier i Tavana IT AB till Bibandeloon AB enligt avtalet som ingicks den 13 mars.

## NOT 3. FINANSIELLA INSTRUMENT PER KATEGORI – KONCERN

Redovisade värden av finansiella tillgångar och finansiella skulder anses utgöra rimliga approximationer av posternas verkliga värden. Detta eftersom det enligt företagsledningens bedömning inte har skett någon förändring av marknadsräntor eller kreditmarginaler som skulle ha en väsentlig påverkan på det verkliga värdet av koncernens räntebärande skulder. För kundfordringar samt övriga kortfristiga fordringar och skulder anses vidare verkligt värde överensstämma med redovisat värde på grund av den korta löptiden för dessa poster.

**NOT 4.** SEGMENTRAPPORTERING

**Segmenten redovisas nedan:**

Xavi Solutions delas in i tre segment vilka är:

**Solve** som består av Xavikoncernens konsultverksamhet.

**Serve** som består av Xavikoncernens support och driftverksamhet.

**Ventures** som består av Xavikoncernens innehav i start-ups, intressebolag och liknande.

TKR	Solve	Serve	Ventures	Totalt	Koncern- gemensam	Interna mellanha- vanden	Totalt
<b>JANUARI - MARS 2024</b>							
<b>Nettoomsättning</b>	<b>13 288</b>	<b>5 152</b>	-	<b>18 440</b>	-	<b>-184</b>	<b>18 256</b>
<i>varav intern omsättning</i>	184	-	-	-	-	-	-
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-31</b>	<b>-12 447</b>	-	<b>-12 478</b>	<b>-1 100</b>	-	<b>-13 578</b>
Finansiella poster	-42	-11	-	-53	7	-	-46
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-73</b>	<b>-12 458</b>	-	<b>-12 531</b>	<b>-1 093</b>	-	<b>-13 624</b>
<b>JANUARI - MARS 2023</b>							
<b>Nettoomsättning</b>	<b>22 416</b>	<b>8 562</b>	-	<b>30 978</b>	-	-	<b>30 978</b>
<i>varav intern omsättning</i>	-	-	-	-	-	-	-
<b>Rörelseresultat</b>	<b>2 531</b>	<b>511</b>	-	<b>3 042</b>	<b>-1 821</b>	-	<b>1 221</b>
Finansiella poster	-63	-14	-	-77	16	-	-61
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>2 468</b>	<b>497</b>	-	<b>2 965</b>	<b>-1 805</b>	-	<b>1 160</b>
<b>JANUARI - DECEMBER 2023</b>							
<b>Nettoomsättning</b>	<b>70 497</b>	<b>27 720</b>	-	<b>98 218</b>	-	<b>-138</b>	<b>90 080</b>
<i>varav intern omsättning</i>	138	-	-	-	-	-	-
<b>Rörelseresultat</b>	<b>3 024</b>	<b>-1 530</b>	-	<b>1 495</b>	<b>-9 971</b>	-	<b>-8 476</b>
Finansiella poster	-268	-52	-	-320	-56	-	-376
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>2 756</b>	<b>-1 582</b>	-	<b>1 175</b>	<b>-10 027</b>	-	<b>-8 852</b>

Segmenten redovisas rensat från management fee från moderbolag till dotterbolag.

I segmentets Serves resultat för första kvartalet ingår resultatet från försäljningen av Tavana IT AB.

**NOT 5.** SKULDER TILL KREDITINSTITUT

	Koncernen			Moderbolaget		
	31 Mars 2024	31 Mars 2023	31 Dec 2023	31 Mars 2024	31 Mars 2023	31 Dec 2023
Långfristiga skulder till kreditinstitut	166	1 363	436	-	-	-
Övriga långfristiga räntebärande skulder	-	733	733	-	733	733
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	992	1 258	1 258	-	-	-
Övriga kortfristiga räntebärande skulder	-	367	367	-	367	367
<b>Ställda säkerheter för checkkredit 2 800 tkr (3 800 tkr)</b>	2 800	3 800	3 800	1 000	1 000	1 000
Varav: Företagsinteckningar	2 800	3 800	3 800	1 000	1 000	1 000
<b>Ställda säkerheter för lån 4 700 tkr (6 000 tkr)</b>	4 700	6 000	6 200	-	-	-
Varav: Företagsinteckningar	4 700	6 000	6 200	-	-	-
Eventualförpliktelser	inga	inga	inga	6 500	9 000	8 800

**NOT 6.** RESULTAT FRÅN ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

	Koncernen			Moderbolaget		
	31 Mars 2024	31 Mars 2023	31 Dec 2023	31 Mars 2024	31 Mars 2023	31 Dec 2023
Resultat vid försäljning av andelar i dotterföretag	-11 920	-	-	-16 096	-	-
	-11 920	-	-	-16 096	-	-

**Den 13 mars 2024** ingick Xavi Solutions ett avtal med Bibandeloon AB om avyttring av samtliga aktier i Tavana IT AB. Köpeskillingen uppgick till 3 000 tkr och betalning skedde genom kvittning mot fordran om 1 100 tkr samt en säljrevers pm 1900 tkr. Säljreversen löper till 2024-10-31 med en ränta enligt en årlig räntesats om 10%. Transaktionen var villkorad godkännande vid extra bolagsstämma i Xavi Solutions, som hölls den 3 april. Stämman beslöt att godkänna transaktionen med Bibandeloon och samma datum slutfördes transaktionen.



## Information om bolaget

Pressmeddelanden, delårsrapporter och årsredovisningar samt övrig information om koncernen finns på [xavisolutions.se](https://xavisolutions.se)

Xavi Solutionnode AB (publ) | org. nr. 556675-2837 | [xavisolutions.se](https://xavisolutions.se)

08-60 10 100

[info@xavisolutions.se](mailto:info@xavisolutions.se)

C/o The Works Sverige AB, Klarabergsgatan 60, 111 21 Stockholm

© 2024 XAVI SOLUTIONNODE AB

