



Delårsrapport kvartal 1 2018

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)

Denna information är sådan information som Hitech & Development Wireless är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruks-förordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 25 april 2018, kl. 08.00 CET.

Delårsrapport kvartal 1 2018

Väsentliga händelser under första kvartalet

- Nettoomsättningen uppgick till 2,6 MSEK (f.g kvartal 0,3 MSEK).
- Annonserar SPB228 WLAN och Bluetooth kombinerad modul på CES, Las Vegas och erhåller strategisk order till två utvecklingsprojekt i Tyskland.
- Skriver avtal värt 3,4 MSEK om lager- och logistik med MSC Technologies för modulerna HDG 200 samt HDG 205 vilka släpptes 2014 och adresserar marknaden för smarta hem och industri 4.0 för större företag.
- Scania AB (publ) utvärderar H&D Wireless RTLS system i sitt smartfactory Lab med positivt utfall.
- Annonserar GEPS Raven taggar på Mobile World Congress i Barcelona vilket adderar utomhuspositionering till den befintliga inomhuspositioneringen i H&D Wireless GEPS (Griffin Enterprise Positioning Services) tjänsteerbjudande.
- Periodens resultat förbättrades till -7,5 MSEK (f.g. kvartal -8,7 MSEK) vilket motsvarar ett resultat per aktie om -0,46kr (f.g. kvartal -0,59 kr).

Väsentliga händelser efter kvartalets slut

- Första produktionsordern för SPB228 från det norska företaget No Isolation vilka tillhandahåller telefonbaserade robotar för svårt sjuka patienter samt kommunikationsutrustning för pensionärer och deras familjer. Avtal om första serien för Av2 samt Komp värt 0,8 MSEK.
- Scania beställer fortsatt drift och leveranser av nya funktioner till sin konceptfabrik Smart Factory i Södertälje, ett teknikprojekt med flera leverantörer som HDW skall integrera med.

Nyckeltal

Nyckeltal Koncernen, tkr	Kvartal 1 - 2018	Kvartal 4 - 2017	Kvartal 3 - 2017
Nettoomsättning, extern	2 571	259	301
Resultat efter finansiella poster	-7 525	-8 661	-7 830
Eget kapital	36 948	44 488	29 882
Soliditet	80%	80%	82%

VD har ordet

H & D Wireless har inlett året starkt, särskilt inom affärsområdena Enterprise och Connectivity. Affärsområde Labs, där våra utvecklingsingenjörer är organiserade, är fullt belagda med utvecklingsuppdrag för dessa affärsområden varför externa kunduppdrag är på en låg nivå. Under vårt första kvartal 2018 fick vi beställningar på vår nuvarande generations moduler HDG 200 / 205 vilket är glädjande då det visar på kvalitet och lång livslängd av våra produkter. Dessa moduler gick i volymproduktion under 2014 och var en del av de moduler där orderstocken såldes till MSC vilket berättades om i bolagets årsredovisning för 2016. Att vi nu fått vår första produktionsorder på vår nya generations moduler lovar gott inför framtiden. Dessa kommer vi att leverera under andra halvåret 2018. I tillägg till denna order så har vi även erhållit besked där vår modul är in designad i ett flertal andra produkter men där vi förväntas att erhålla produktionsorder senare i år. Vår målsättning är att modulaffären ska komma tillbaka till eller överträffa den volym vi redovisade för åren 2015 och 2016. Vi ser en ökad efterfrågan på moduler och hör ofta bland kunder som utvecklar IoT produkter att *"hårdvara och moduler, det behöver vi inte utveckla - det kan vi köpa"*. Vi tillhandahåller hårdvara och moduler för IoT marknaden.

Marknaden för RTLS system driver fortsatt ett

mycket högt intresse bland existerade kunder och bland nya företag. Vi har under kvartalet deltagit på ett flertal mässor som berör RTLS system i allmänhet och kanske automation i synnerhet. Våra största tillverkande företag i Sverige har olika vägar att adressera denna digitalisering och automatisering. Några direkt i producerande fabrik och andra i koncerngemensamma konceptfabrik där man adresserar ny teknik från ett processperspektiv. Ett sådant företag är Scania som utvärderat vårt GEPSTM system och där vi nu fått klartecken att starta pilotprojekt i någon av Scantias tillverkande fabriker, samt en order om fortsatt drift i Scantias konceptfabrik. Det är vi mycket glada för.

Den 22 december 2017 var den första dagen som det gick att handla bolagets aktie på börsen. När jag nu ser tillbaka på vårt första kvartal där aktien är noterad på en handelsplats kan jag konstatera att intresset från ägare, analytiker, media och allmänhet har varit överväldigande. Aktiekurs och handelsvolym utvecklades väl till en början men har avtagit under senare delen av kvartalet. En återkommande fråga är hur vi finansierar det ökade behovet av rörelsekapital som det stora intresset för att starta pilotprojekt med RTLS system driver. Vi jobbar med en plan som innefattar olika former av finansiering. Denna kan kommuniceras under det andra kvartalet i år.

*Kista 25 april 2018
Pär Bergsten
VD och grundare*



Väsentliga händelser

...under första kvartalet

Annonserar SPB228 WLAN och Bluetooth kombinerad modul på CES, Las Vegas, och erhåller strategisk order till utvecklingsprojekt i Tyskland.



Modulen, baserad på 28nm-chipteknologi, är en ultraljudsmodul som integrerar alla funktioner för en WLAN 2x2 MU-MIMO Wave2 dualband och Bluetooth 5 multiradio redo för integration i Linux-plattformar. Med SPB228 utvecklarna riktar sig ett brett utbud av applikationer, inklusive högpresterande och säkra industriella kontroll- och övervakningssystem, konsumentelektroniska enheter som spel, tabletter och mobila datorer, högpresterande Smart Home-system, inklusive video-, ljud-, säkerhets- och kontrollmonitorsystem.

Skriver avtal värt 3,4 MSEK om lager- och logistik med MSC Technologies för modulerna HDG 200 samt HDG 205 vilka släpptes 2014 och adresserar marknaden för smarta hem och industri 4.0 för större företag.



MSC Technologies erbjuder H&D Wireless trådlösa produktportfölj till den europeiska marknaden för aktörer med fokus på IoT för smarta hem, samt företag som verkar inom Industri 4.0, men också till de som verkar inom trådlös multimedia som streaming-video och ljud. De trådlösa modulerna är i världsklass när det gäller strömförbrukning, storlek, kostnad, och stödjer såväl Wi-Fi och Bluetooth för inbyggda IoT-applikationer.

Scania AB (publ) utvärderar H&D Wireless RTLS system i

efter första kvartalet...



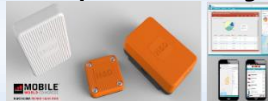
Första produktionsordern för SPB228 från det norska företaget No Isolation vilka tillhandahåller telefonbaserade robotar för svårt sjuka patienter samt kommunikationsutrustning för pensionärer och deras familjer. Avtal om första serien för Av2 samt Komp värt 0,8 MSEK.

sitt smartfactory Lab med positivt utfall.



Lastbilstillverkaren Scania har utvärderat H&D Wireless GEPS inomhuspositioneringssystem i sitt "Smart Factory Lab" i Södertälje med målet att få en bättre översikt av processer och objekt genom produktionen. Smart Factory Lab är en ny viktig del av en strukturerad process för att kunna introducera nya teknologier till Scantias fabriker globalt, inklusive systerbolaget MAN:s fabriker.

Annonserar GEPS Raven taggar på Mobile World Congress i Barcelona vilket adderar utomhuspositionering till den befintliga inomhuspositioneringen i H&D Wireless GEPS (Griffin Enterprise Positioning Services) tjänsteerbjudande.



GEPS Raven Taggar kan följa med materialet löst under transport eller fästas på transportförpackningen och finns i olika former, monteringslösningar, radio standarder och med en batteritid på mellan 1 och 5 år. GEPS Raven Taggar använder GEPS RTLS för positionering inomhus och utvidgar den med positionering utomhus för att stödja industrin 4.0.



Erhåller order från Scania AB om fortsatt drift av GEPS inomhuspositioneringssystem i deras konceptfabrik i Södertälje (se ovan), genom ett driftavtal av GEPS Cloud services på 17 månader

Verksamhet

H&D Wireless Sweden Holding AB (publ), tillika moderföretag i den nya koncernen, bildades den 1 september 2016 och bedrev ingen verksamhet innan förvärvet av H&D Wireless Sweden den 28 juni 2017. Moderföretaget bestod endast av likvida medel vid förvärvstidpunkten. Koncernens första kvartal var således 1 juli till den 30 september 2017 vilket redovisas i den bolagsbeskrivning som publicerades på bolagets hemsida den 20 december 2017. Detta i samband med noteringen av bolagets aktieserie-B på Nasdaq First North i Stockholm. FNCA är bolagets Certified Advisor.

H&D Wireless utvecklar och säljer moduler, lösningar och tjänster som möjliggör uppkoppling, positionering och övervakning av utrustning, verktyg, inventarier och människor. Tekniken gör det möjligt att analysera, automatisera och effektivisera flöden och processer inom en rad områden. Verksamheten baseras på de egenutvecklade molnbaserade mjukvaruplattformarna "Griffin IoT Cloud Service" samt "Griffin Enterprise Positioning System" (GEPS).

Vision

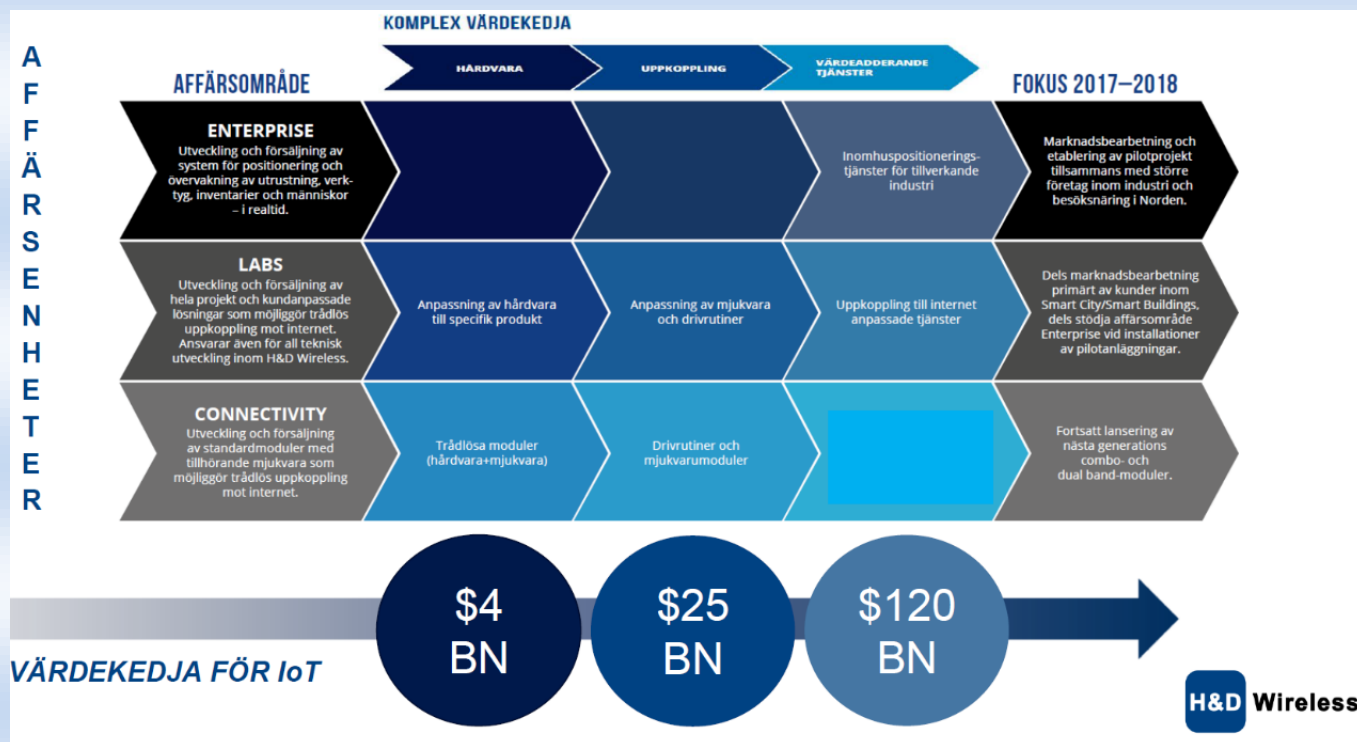
H&D Wireless ska bli marknadsledande i Norden inom realtidslokaliseringssystem (RTLS) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt.

Mission

Att vara en strategisk samarbetspartner och med stöd av den egenutvecklade IoT-plattformen GEPS™ leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till företag som vill digitalisera och automatisera sina affärsprocesser i syfte att stärka konkurrenskraften.

Tre Affärsområden

Den operativa verksamheten bedrivs sedan 2016 inom de tre affärsområdena Enterprise, Labs och Connectivity. Verksamheterna inom de två förstnämnda befinner sig fortfarande i uppstartsfas. Grundläggande system, lösningar och koncept är färdigutvecklade och fokus ligger för närvarande på marknadsbearbetning och etablering av pilotprojekt tillsammans med kunder eller partners. Inom affärsområde Connectivity har en ny generation av standardiserade moduler utvecklats och försäljning av dessa har påbörjats.



Gemensamt för affärsområdena inom H&D Wireless är ett tydligt fokus på att skapa värde för kunderna genom att tillhandahålla teknik och kunnskap som möjliggör trådlös uppkoppling, positionering eller övervakning av centrala flöden och resurser. Det organisatoriska, tekniska och kommersiella utbytet mellan affärsområdena är stort. Verksamheternas olika inriktningar stödjer varandra och skapar tillsammans ett starkt erbjudande och goda möjligheter till synergier och kostnadseffektivitet. Själva intäktmodellerna skiljer sig åt mellan de olika affärsområdena. Försäljningen omfattar både försäljning av moduler bestående av hårdvara i kombination med anpassad mjukvara. (styckepris), konsultation (timpris/projektpris) samt tjänster och mjukvara (volymbaserad licensavgift).

Övergripande mål och strategi

Fortsatt omvandling av verksamheten

H&D Wireless ska fortsätta den pågående transformationen av verksamheten. Målet är att vidareutveckla och växa affären, från ett tidigare starkt fokus på volymbaserad försäljning av hårdvara och moduler primärt utvecklade för konsumentinriktade produkter för det smarta hemmet – till att istället fokusera på leveranser av system, tjänster och hela projekt.

Från leverantör till strategisk partner

H&D Wireless ska uppfattas som en strategisk samarbetspartner och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till i första hand större svenska företag inom industri och detaljhandel.

Fokus på positioneringstjänster

H&D Wireless ska fokusera på smarta positioneringstjänster i realtid för digitalisering av fysiska flöden där stora värden för kund kan skapas med kort återbetalningstid.

Pilotprojekt tillsammans med partner och kunder

Ett viktigt led i strategin framåt är att etablera pilotprojekt tillsammans med företag i Sverige och övriga Norden.

Integrering i kundernas affärssystem

Genom att integrera realtidsdata i kundernas affärssystem ska H&D Wireless bidra till att både öka och synliggöra värdeskapandet hos kunderna.

Effektiv organisation präglad av innovationsförmåga och ett omfattande tekniskt kunnande

H&D Wireless etablerar nu nödvändig organisation för att klara av den tillväxt som ligger i nuvarande affärsplan. Detta sker inom H&D Wireless samtliga funktioner men framförallt inom försäljning och kundsupport för att inledningsvis klara av att starta pilotprojekt inom affärsenhet Enterprise.



SMART POSITIONERING REVOLUTIONERAR INDUSTRIEN

Finansiell översikt

Omvänt förvärv

H&D Wireless koncernstruktur skapades genom att bolaget Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) halvårsskiftet 2017 förvärvade Hitech & Development Wireless Sweden AB genom apportemission. Därmed blev Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) moderbolag i koncernen. Transaktionen är ett så kallat omvänt förvärv. Utgångspunkten är att H&D Wireless Sweden AB är förvärvaren då dess ägare får det bestämmande inflytandet över koncernen. Koncernbalansen upprättas som om H&D Wireless Sweden AB förvärvat H&D Wireless Sweden Holding AB per månadsskiftet juni/juli 2017 då denna är den redovisningsmässiga förvärvaren. H&D Wireless Sweden Holding AB (publ) är det legala moderföretaget och redovisas som detta i finansiella rapporter.

Januari – Mars - Kvartal 1

Omsättning och resultat (jämfört med f.g. kvartal)

Koncernens intäkter ökade med 2,3 MSEK jämfört med kvartal 4 2017. Ökningen är hänförlig till avtalet med MSC Avnet och försäljning av modulen HDG 200/205, en produkt som gick i volymproduktion 2014, där befintliga kunder bland annat verksamma inom internetradio konsumerat det lager av moduler som förvärvades under andra halvåret 2015 och första halvåret 2016 och nu måste komplettera med nya volymer. Rörelsens kostnader ökade med 1,2 MSEK jämfört med kvartal 4 2017, i huvudsak på grund av ökade investeringar i R&D och försäljningsinsatser av GEPS™ plattform och pilotprojekt hos större företag. Rörelseresultatet blev 1,1 MSEK bättre än kvartal 4 2017 av dessa anledningar.

Finansiell ställning (jämfört med f.g. kvartal)

Likvida medel i koncernen uppgick till 12,3 MSEK (27,2). Vid periodens slut uppgick det egna kapitalet till 36,9 MSEK (44,5) i koncernen vilket ger en soliditet om 80 % (80 %). Under kvartalet gjordes investeringar som påverkat kassaflödet med 2,8 MSEK, främst aktiverad utveckling där 1,1 MSEK investerades i den nya modulen SPB228 (Connectivity) och 1,7 MSEK i GEPS tjänster för positionering (Enterprise). Moderföretaget redovisar ett eget kapital vid periodens slut om 119,1 MSEK (119,2) vilket ger en soliditet om 99,2 % (94,8 %).

Moderbolaget

Moderbolagets, Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) verksamhet omfattar förvaltning av dotterbolaget Hitech & Development Wireless Sweden AB samt att upprätthålla bolagets notering på Nasdaq First North. Moderbolaget fakturerar dotterföretaget för dessa tjänster sedan kvartal 4 2017 vilka redovisas som "management fee" och ingår i omsättningen för moderbolaget.

Aktien

Aktien (HDW B) i H&D Wireless är noterad på Nasdaq First North med ISIN-kod SE0009889405.

Teckningsoptioner

Vid vissa av emissionerna under 2016 har också teckningsoptioner emitterats då aktier och teckningsoptioner emitterats som en "unit". Sammantaget har drygt 7 miljoner teckningsoptioner emitterats som vid full teckning skulle inbringa cirka 47 mkr genom teckning av 3 526 875 aktier, två teckningsoptioner för varje aktie, senast 31 maj 2019, motsvarande knappt 17 procents utspädning. Lösenkursen är

13,29 kronor per aktie.

Incitamentsprogram

Med stöd av mandat från Bolagsstämman den 1 november 2016, beslutade styrelsen den 22 juni 2017 om emission av 800 000 teckningsoptioner (TO 2) till Dotterbolaget vilka omräknats enligt gällande optionsvillkor till 902 852 med anledning av senaste nyemission. Optionerna registrerades hos Bolagsverket den 14 juli 2017. Dotterbolaget ska efter teckning överlåta teckningsoptionerna till anställda i Bolagets koncern, Bolagets styrelseledamöter samt i övrigt personer som anses nyttiga att knyta till Bolaget till en marknadsmässig premie. Innehavare ska äga rätt att, för varje optionsrätt, från och med registrering hos Bolagsverket till och med den 30 juni 2020, teckna en ny B aktie i Bolaget till en teckningskurs om 14,18 SEK per aktie. De 902 852 B aktier som därmed utges utgör cirka 4 procent av aktiekapitalet

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

All affärsverksamhet och allt ägande av aktier är förenat med risker. Risker som hanteras väl kan innebära möjligheter och värdeskapande, medan det motsatta kan medföra skador och förluster. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, rörelserelaterade och finansiella risker. Se vidare Bolagsbeskrivningen på hemsidan.

REDOVISNINGSPRINCIPER OCH STYRELSENS FÖRSÄKRAN

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat.

Kista den 25 april 2018

*Pär Bergsten, VD och
styrelseledamot*

Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Koncernens resultaträkning

Tkr	Kvartal 1 – 2018	Kvartal 4 – 2017	Kvartal 3 – 2017
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning, extern	2 571	259	301
Aktiverat arbete för egen räkning	2 775	3 069	-
Övriga rörelseintäkter	279	351	1
Summa intäkter	5 625	3 679	302
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader	-5 226	-3 492	-2 431
Personalkostnader	-7 748	-7 245	-5 404
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	-65	-865	-41
Övriga rörelsekostnader	-109	-735	-218
Rörelseresultat	-7 523	-8 658	-7 792
Resultat från finansiella poster			
Ränteintäkter, externa	-	9	-
Räntekostnader, externa	-2	-12	-38
Resultat efter finansiella poster	-7 525	-8 661	-7 830
Årets resultat (RR)	-7 525	-8 661	-7 830

Koncernens balansräkning

Tkr	2018-03-31	2017-12-31	2017-09-30
Immateriella Anläggningstillgångar			
Balanserade utvecklingskostnader	26 669	23 894	21 640
Koncessioner, patent, licenser samt liknande rättigheter	215	227	
Materiella Anläggningstillgångar			
Inventarier	549	546	533
Summa Anläggningstillgångar	27 433	24 667	22 173
Omsättningstillgångar			
Varulager	801	684	1 196
Kundfordringar	2 237	263	389
Aktuella skattefordringar	-	-	172
Övriga fordringar	1 551	1 930	928
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	931	1 023	586
Kassa och Bank	12 268	27 226	10 992
Summa Omsättningstillgångar	17 788	31 126	14 263
Summa Tillgångar	45 221	55 793	36 436
Eget Kapital			
Aktiekapital	879	879	700
Övrigt tillskjutet kapital	60 085	60 100	37 012
Balanserad vinst eller förlust	-16 491	-	-
Årets Resultat	-7 525	-16 491	-7 830
Summa Eget Kapital	36 948	44 488	29 882
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	-	504	511
Förskott från kunder	-	-	29
Leverantörsskulder	2 253	6 908	1 797
Övriga skulder	1 430	1 280	1 256
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	4 590	2 613	2 961
Summa Kortfristiga skulder	8 273	11 305	6 554
Summa Eget Kapital och Skulder	45 221	55 793	36 436

Förändring eget kapital för koncernen

Tkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital	Summa eget kapital
Ingående balans 1 januari	879	60 100	-16 491	44 488
Emissionskostnader		-15		-15
Periodens resultat			-7 525	-7 525
Utgående balans 31 mars	879	60 085	-24 016	36 948

Koncernens kassaflöde

Tkr	Kvartal 1-2018	Kvartal 4 - 2017	Kvartal 3 - 2017
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster	-7 525	-8 661	-7 830
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	65	2 428	-220
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet	-7 460	-6 233	-8 050
Förändringar av rörelsefordringar	464	-1 556	-128
Förändringar av rörelseskulder	-4 612	7 819	56
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-11 608	30	-8 122
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-2 775	-5 769	-
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-56	-253	-187
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-2 831	-6 022	-187
Finansieringsverksamheten			
Nyemission	-	26 434	-
Emissionskostnader	-15	-2 689	-1 050
Amortering av låneskulder	-504	-1 519	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-519	22 226	-1 050
Periodens kassaflöde	-14 958	16 234	-9 359
Likvida medel vid periodens början	27 226	10 992	20 351
Likvida medel vid periodens slut (Kassa)	12 268	27 226	10 992

Resultat per aktie

	Mar 31, 2018	3 månader vid periodens slut Dec 31, 2017	Sep 30, 2017	6 månader vid periodens slut Dec 31, 2017
Före utspädning				
Antal aktier	17 577 494	15 212 191	14 004 232	15 212 191
Vägt genomsnittantal aktier	16 394 843	14 608 212	14 004 232	14 608 212
Nettoreultat	-7 525 000 kr	-8 661 000 kr	-7 830 000 kr	-16 491 000 kr
Genomsnittligt antal utestående aktier	16 394 843	14 608 212	14 004 232	14 608 212
Resultat per aktie före utspädning	-0,46 kr	-0,59 kr	-0,56 kr	-1,13 kr
Efter utspädningseffekt				
Tecknade ej registrerade aktier	-	2 365 303	-	2 365 303
Teckningsoptioner motsvarande antal aktier	4 429 755	4 429 755	4 429 755	4 429 755
Vägt genomsnittantal aktier efter utspädning	20 942 863	19 156 232	18 433 987	19 156 232
Nettoreultat	-7 525 000 kr	-8 661 000 kr	-7 830 000 kr	-16 491 000 kr
Genomsnittligt antal aktier	20 942 863	19 156 232	18 433 987	19 156 232
Resultat per aktie efter utspädning	-0,36 kr	-0,45 kr	-0,42 kr	-0,86 kr

Moderbolagets finansiella ställning

Resultaträkning

Tkr	Kvartal 1 - 2018	Kvartal 4 - 2017	Kvartal 3 - 2017
Intäkter	100	100	-
Övriga externa kostnader	-193	-627	-73
Rörelseresultat	-93	-527	-73
Resultat efter finansiella poster	-93	-527	-73
Periodens resultat (RR)	-93	-527	-73

Balansräkning

Tkr	2018-03-31	2017-12-31	2017-09-30
Materiella Anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	109 101	98 101	97 958
Summa Anläggningstillgångar	109 101	98 101	97 958
Omsättningstillgångar			
Fordringar hos koncernföretag	256	-	-
Övriga fordringar	38	1 370	-
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	94	143	-
Kassa och Bank	10 514	26 204	50
Summa Omsättningstillgångar	10 902	27 717	50
Summa Tillgångar	120 003	125 818	98 008
Eget Kapital			
Aktiekapital	879	761	700
Pågående nyemission	-	118	-
Överkursfond	118 276	118 891	122 451
Årets Resultat	-93	-600	-73
Summa Eget Kapital	119 062	119 170	96 995
Kortfristiga skulder			
Skulder till koncernföretag	709	3 169	43
Leverantörsskulder	149	3 340	-
Övriga skulder	43	73	-
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	40	66	970
Summa kortfristiga skulder	941	6 648	1 013
Summa Eget Kapital och Skulder	120 003	125 818	98 008

Övrig information

KALENDER

- Delårsrapport Kvartal 2 31 augusti 2018
- Delårsrapport Kvartal 3 1 november 2018
- Bokslutskommuniké 2018 28 februari 2019

ADDRESS

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)
Färögatan 33
164 51, Kista

För ytterligare information, vänligen kontakta:
Pär Bergsten, VD och koncernchef
Per-Olov Östberg, CFO

+46 8 551 184 60
investors@hd-wireless.se

Wireless

**H&D
Wireless**

**Adress:
Kista Science Tower,
Färögatan 33,
164 51 Kista**

**Tel: 08-551 184
60**

www.hd-wireless.com