

DELÅRSRAPPORT

Q1 (januari - mars 2023)



DELÅRSRAPPORT Q1, JANUARI-MARS 2023 I SAMMANDRAG

Kentima Holding AB (publ) Org.nr 556590–2151

Kentima levererar en stark Q1-rapport och efterfrågan på bolagets Egenutvecklade Produkter, inom Automation och Säkerhet, fortsätter öka. Trenden förstärktes under första kvartalet med en accelererande tillväxt och under Q1 nådde försäljningen av Egenutvecklade Produkter den hittills högsta nivån under ett kvartal och uppgick till 8 201 (5 428) KSEK, en ökning med 51 procent. Den kraftiga försäljningsökningen av Egenutvecklade Produkter får ett allt tydligare genomslag på koncernomsättning, bruttovinst och resultat. Under Q1 ökade koncernomsättningen med 23 procent och uppgick till 18 135 (14 728) KSEK samtidigt som bruttovinsten blev rekordhög och uppgick till 8 718 KSEK, en ökning med 1 710 KSEK och 24 procent. Rörelseresultatet ökade till 1 380 (971) KSEK, en ökning med 42 procent.

RAPPORTPERIOD Q1, 3 MÅNADER (januari - mars 2023)

- Nettoomsättningen uppgick till 18 135 (14 728) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 5 720 (5 034) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 1 986 (1 627) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 2 554 (2 000) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 1 380 (971) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 1 035 (857) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 395 (477) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till 729 (1 732) KSEK.
- Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 4 968 KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 3 958 KSEK.

Utdrag från VD HAR ORDET – Läs hela VD HAR ORDET PÅ SIDORNA 3–6

”Det är glädjande att kunna presentera en stark inledning på det nya året.

Vi ökade våra marknadsandelar inom affärsområdena Automation och Säkerhet och redovisar en hög tillväxt och ett kraftigt förbättrat resultat. Som produktutvecklade bolag bedriver vi ett fortlöpande utvecklingsarbete som är viktigt och nödvändigt för vår fortsatta tillväxt och för produkternas konkurrenskraft. Vårt utvecklingsarbete är både omfattande och kostnadskrävande och därför är det starkt, att vi under Q1 ökar rörelseresultatet med 42 procent.

De senaste åren har vi presenterat allt fler rapporter som visar hög tillväxt och god resultatutveckling. Det känns fantastiskt roligt att framgångarna fortsätter och att vi under det senaste kvartalet lyckades accelerera tillväxten för våra Egenutvecklade Produkter.

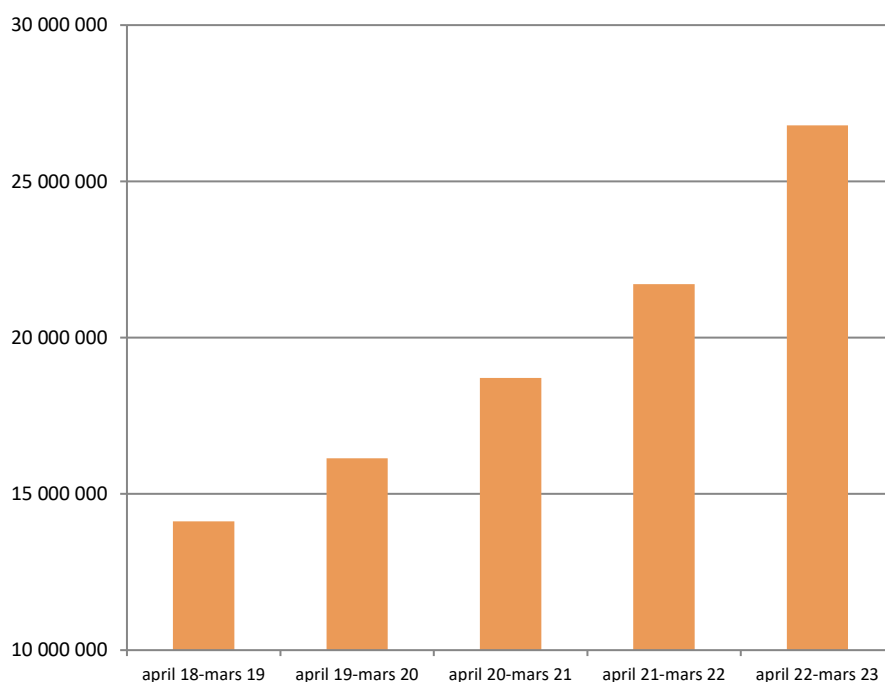
Min bedömning är att Kentima bara är i början av en lång och framgångsrik tillväxtsresa. Anledningarna till min positiva framtidstro är många. Bland annat har vi ett attraktivt produktbudande som vi ständigt vidareutvecklar, det finns ett stort intresse från våra kunder, marknaden för våra Automation- och Säkerhetsprodukter förväntas ha en god tillväxt under flera år framöver, vi har stora möjligheter att öka våra marknadsandelar, vi har kunniga och engagerade medarbetare och är mycket flexibla och har en stor förmåga att förhållandevis snabbt förnya och anpassa oss efter marknadens behov och önskemål.

Vi har under flera år haft en stabil och hög tillväxt inom försäljning Egenutvecklade Produkter och vi har successivt förstärkt vår organisation. Det medför att vi nu avser att intensifiera exportsatsningen i slutet av 2023, alternativt början av 2024. Vi är övertygade om att vår kommande exportsatsning kommer att ge en stor hävstångseffekt på försäljningen och öka tillväxttakten.

Min framtidstro på Kentima är större än någonsin och jag ser stora möjligheter att expandera verksamheten och öka våra marknadsandelar, både på den svenska och internationella marknaden. Just nu arbetar vi med flera spännande kundprojekt och genomför viktiga utvecklingsprojekt som kommer att ligga till grund för en fortsatt ökad försäljning och hög tillväxt under flera år framöver. Vi ser också goda möjligheter att succesivt öka vår lönsamhetsgrad”

SIDAN 1	DELÅRSRAPPORT I SAMMANDRAG
SIDAN 2	INNEHÅLLSFÖRTECKNING
SIDAN 3	VD HAR ORDET
SIDAN 7	DIAGRAM, KONCERNOMSÄTTNING, BRUTTOVINST OCH BRUTTOMARGINAL
SIDAN 8	DIAGRAM, RESULTAT – EBITDA OCH EBIT
SIDAN 9	DIAGRAM, EGENUTVECKLADE PRODUKTER
SIDAN 10	VÅRA PARTNERS BLIR VÅRA KUNDER – VIKTIGT FÖR TILLVÄXTEN
SIDAN 11	AFFÄRSMODELL OCH SNABBFAKTA
SIDAN 12	VÄSENTLIGA HÄNDELSER, JANUARI-MARS 2023
SIDAN 13	VERKSAMHETSRAPPORT, JANUARI-MARS 2023
SIDAN 14	KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSBREV, ÖVRIGT
SIDAN 15	KONCERNENS RESULTATRÄKNING
SIDAN 16	KONCERNENS BALANSRÄKNING, FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL
SIDAN 18	MODERBOLAGETS RESULTAT- OCH BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG
SIDAN 19	KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS
SIDAN 20	KONCERNENS NYCKELTAL

Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 5 år
Period april-mars (**12 månader**)



Det är glädjande att kunna presentera en stark inledning på det nya året. Under Q1 fortsatte Kentima stärka sina positioner på marknaden. Vi ökade våra marknadsandelar inom affärsområdena Automation och Säkerhet och redovisar en hög tillväxt och ett kraftigt förbättrat resultat. Försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter ökade under Q1 till 8 201 (5 428) KSEK vilket är en ökning med 51 procent. Som produktutvecklande bolag bedriver vi ett fortlöpande utvecklingsarbete som är viktigt och nödvändigt för vår fortsatta tillväxt och för produkternas konkurrenskraft. Vårt utvecklingsarbete är både omfattande och kostnadskrävande och därför är det starkt, att vi under Q1 ökar rörelseresultatet med 42 procent.

Tillväxten accelererar

De senaste åren har vi presenterat allt fler rapporter som visar hög tillväxt och god resultatutveckling. Det känns fantastiskt roligt att framgångarna fortsätter och att vi under det senaste kvartalet lyckades accelerera tillväxten för våra Egenutvecklade Produkter. Jag har vid flera tillfällen i mina tidigare VD-ord uttryckt min positiva syn på bolagets tillväxtmöjligheter. Jag är fortsatt mycket positiv och våra framgångar under det första kvartalet är ännu en viktig och tydlig indikation på den stora potential Kentima har.

Egenutvecklade Produkter ökade med 51 procent

Efterfrågan på våra Egenutvecklade Produkter, inom Automation och Säkerhet, ökar kontinuerligt och trenden förstärktes under första kvartalet med en accelererande tillväxt. Försäljningsvolymerna ökar, våra kunder blir allt fler, befintliga kunder ökar sina inköpsvolymerna samtidigt som de allt oftare köper från flera av våra produktområden.

Under Q1 nådde försäljningen av Egenutvecklade Produkter den hittills högsta nivån under ett kvartal och uppgick till 8 201 (5 428) KSEK, en ökning med 51 procent jämfört med samma period föregående år. Under den senaste 12-månadersperioden, april 2022 - mars 2023, ökade försäljningen av Egenutvecklade Produkter med 23 procent och uppgick till 26 788 (21 712) KSEK, jämfört med samma period föregående år.

Med vår höga kompetens inom både Automation och Säkerhet har Kentima en alldeles unik position på marknaden. Vi utvecklar produkter med hög kvalitet och unik funktionalitet som är mycket uppskattade av såväl systemintegratörer som slutkunder.

Koncernomsättningen ökade med 23 procent

Under Q1 ökade koncernomsättningen med 23 procent och uppgick till 18 135 (14 728) KSEK. Den kraftiga försäljningsökningen av Egenutvecklade Produkter får ett allt tydligare genomslag på koncernomsättningen, vilket tydliggörs detta kvartal, då koncernomsättningen ökade betydligt trots en något minskad försäljning inom området Kundanpassade Styrssystem.

Under den senaste 12-månadersperioden april 2022 – mars 2023 uppgick koncernomsättningen till 66 776 (59 355) KSEK och under motsvarande period för två år sedan 2020/2021 uppgick den till 45 577 KSEK. Det innebär att koncernomsättningen har ökat med 47 procent under två år.

Rekordhög bruttovinst

Successivt består en allt större andel av bolagets koncernomsättning av Egenutvecklade Produkter, vilket ger en positiv inverkan på koncernens bruttomarginal, bruttovinst och resultat. Det som också påverkar positivt är när andelen mjukvara av försäljningen Egenutvecklade Produkter ökar. Under Q1 ökade bruttovinsten till 8 718 (7 008) KSEK, den högsta vi haft för ett enskilt kvartal och en ökning med 1 710 KSEK jämfört med föregående år.

Rörelseresultatet ökade med 42 procent

Både EBITDA-resultatet och EBIT-resultatet påverkades positivt av att försäljningen av Egenutvecklade Produkter ökade. Under Q1 ökade EBITDA-resultatet med 28 procent och uppgick till 2 554 (2 000) KSEK och EBIT-resultatet ökade med 42 procent och uppgick till 1 380 (971) KSEK.

Under den senaste 12-månadersperioden, april 2022 - mars 2023, sjönk EBIT-resultatet jämfört med samma period föregående år, och uppgick till 2 448 (4 577) KSEK. Det lägre resultatet under den senaste 12-månadersperioden förklaras främst av extraordinära och stora satsningar på marknadsföring och mässor på drygt 2 MSEK under 2022.

Positiv framtidstro

Min bedömning är att Kentima bara är i början av en lång och framgångsrik tillväxtsresa. Anledningarna till min positiva framtidstro är många. Bland annat har vi ett attraktivt produkterbjudande som vi ständigt vidareutvecklar, det finns ett stort intresse från våra kunder, marknaden för våra Automation- och Säkerhetsprodukter förväntas ha en god tillväxt under flera år framöver, vi har stora möjligheter att öka våra marknadsandelar, vi har kunniga och engagerade medarbetare och vi är mycket flexibla och har en stor förmåga att förhållandevis snabbt förnya och anpassa oss efter marknadens behov och önskemål.

Förstärkt organisation

Under inledningen av 2023 har vi fortsatt vårt rekryteringsarbete och förstärkt organisationen med fler kvalificerade medarbetare. I februari deltog vi på Teknikfokus på Lunds Tekniska högskola för att knyta nya kontakter med karriärsugna och teknikhungliga studenter. Det blev lyckat och vi har just nu studenter, som är blivande civilingenjörer inom elektroteknik, som jobbar halvtid hos oss. Vår avsikt är att fortsätta rekrytera fler medarbetare under året för att trygga bolagets långsiktiga framtidsåtaganden och fortsatta tillväxt.

Produktutveckling med fokus på framtiden

Kentima är ett framtidsorienterat tillväxtbolag som avsätter stora resurser på att utveckla nya produkter och vidareutveckla våra hård- och mjukvaror inom Automations- och Säkerhetsområdet. Vi arbetar efter en strategi som gör att vår produktutveckling kan följa den snabba teknikutvecklingen som sker. Tack vare en flexibel organisation och produkternas skalbarhet, kan vi kontinuerligt och effektivt anpassa produkterna efter marknadens krav och önskemål.

Utvecklingsarbetet sker främst på våra tre utvecklingsavdelningar, men även våra två produktavdelningar bedriver ett omfattande utvecklingsarbete. Ungefär hälften av våra medarbetare är på något sätt aktivt delaktiga i utvecklingen av våra produkter. Utöver detta anlitar vi för tillfället två konsulter som är utvecklingsingenjörer och arbetar på distans utomlands med programmering av en av våra mjukvaror. Alla investeringar vi gör i vår produktutveckling gör att vi har en attraktiv och konkurrenskraftig produktportfölj som bidrar till vår fortsatta tillväxt.

Likviditet och kassaflöde

För att upprätthålla vår höga leveransförmåga och minska bolagets påverkan av den globala bristen på elektronikkomponenter ökade vi våra lagernivåer kraftigt under 2021 och 2022. Under 2022 ökade vi lagret med drygt 5 MSEK. Vi arbetar nu aktivt för att successivt minska våra lagernivåer vilket kommer påverka likviditeten positivt.

Som vi meddelade i vår bokslutskommuniké förstärkte vi vår likviditet under februari 2023 genom nya lån på sammanlagt 3,6 MSEK. Första amorteringen gjordes den 31 mars 2023 med 0,5 MSEK och amorteringen kommer fortsätta kvartalsvis.

Våra tillgängliga likvida medel inklusive outnyttjade checkräkningskrediter uppgick per 2023-03-31 till 5,0 MSEK. Samtidigt uppgick våra kundfordringar till 9,5 (5,5) MSEK och leverantörsskulderna till 4,8 (4,9) MSEK.

Våra ökade lagernivåer i kombination med amorteringar av befintliga lån samt ökade kostnader för olika framtidsåtaganden, har påverkat både likviditet och kassaflöde. Som vi nämnt tidigare är vår målsättning att vi med egna medel skapar en fortsatt hög tillväxt. Därför är det viktigt att vi har en god likviditet inför de fortsatta framtidsåtagandena vi genomför inom utveckling, marknadsföring, försäljning och export.

Affärsområde Automation

Vi ser en fortsatt positiv utveckling inom affärsområdet Automation och tillväxten var mycket hög under Q1. Vi fortsätter öka våra marknadsandelar och tror på en stabil och långsiktig tillväxt inom affärsområdet.

Under Q1 lanserade vi en ny version av vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA/PSIM. Den nya versionen innehöll bland annat ett kraftigt utökat stöd för OPC UA samt ett helt nytt C API. Detta innebär ökad kompatibilitet med ett stort antal I/O och PLC på marknaden samt ökade möjligheter för integration med kundunika drivers och programtillägg.

Vi arbetar intensivt med utvecklingen av ny funktionalitet för att utöka vårt erbjudande till marknaden med attraktiva molnlösningar. Våra molnlösningar kommer bland annat möjliggöra en effektiv övervakning och kontroll av mycket stora fastighetsbestånd. Under Q1 har utvalda kunder påbörjat tester av den nya molnfunktionaliteten med gott resultat. Vår avsikt är att lansera en version med unik och kraftfull molnfunktionalitet under hösten 2023.

Vår försäljning inom automationsområdet sker till en mängd olika branscher så som fastighetsautomation, process- och tillverkningsindustri, maskinbyggare, VA samt kraft- och värmeverk med flera.

Försäljningen inom området fastighetsautomation har haft en positiv utveckling som drivs av energibesparingar och andra åtgärder för att effektivisera driften av en fastighet. Samtidigt har området påverkats negativt av minskat bostadsbyggande den senaste tiden.

Försäljningen till process- och tillverkningsindustri har också haft en positiv utveckling och vi ser stora möjligheter att öka vår försäljning av vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA/PSIM inom det här området. Våra nya industridatorer och operatörspaneler inom 600-serien lämpar sig mycket bra för applikationer inom process- och tillverkningsindustrin.

Inom området maskinbyggare ser vi en stor försäljningspotential. Vi har redan en bra försäljning inom det här området men försäljningen sker ännu endast till ett begränsat antal maskinbyggare. Vi ser därför stora möjligheter att öka försäljningen genom att öka bearbetningen av den här kundkategorin.

Ett område som vi kommer satsa stort på framöver är VA, Vatten- och Avlopp. Vi har senarelagt lanseringen av vårt WideQuick VA-koncept då vi under året arbetat med flera viktiga kundprojekt som riktar sig mot andra områden. Vår ambition är att lansera det nya konceptet under Q4 2023.

Under 2023 kommer vi genomföra flera betydelsefulla produktlanseringar som kommer öka intresset för våra automationsprodukter ytterligare.

Affärsområde Säkerhet

Under Q1 ökade efterfrågan på våra säkerhetsprodukter och vi hade en god försäljningstillväxt inom affärsområdet Säkerhet. Vi lanserade en ny version av vår professionella mjukvara för videoövervakning, Ethiris VMS 14.2. Utvecklingsarbetet av den nya versionen var fokuserat på att öka möjligheterna till integration med andra säkerhetssystem, samt att förmedla information till Ethiris-användarna för att säkerställa en optimal drift av systemet. De nya funktionerna syftar också till att det framöver ska vara enklare att koppla upp systemet till olika larmcentraler.

Fokus på samhällssäkerhet fortsätter öka vilket bidrar till att marknaden för videoövervakningsprodukter förväntas ha en hög tillväxt under lång tid framöver. Våra produkter och system inom området Säkerhet skapar en tryggare tillvaro för många människor, reducerar inbrott och annan brottslighet, minskar slutkundernas kostnader för skadegörelse och skapar säkrare arbetsplatser. Vårt erbjudande inom professionell videoövervakning är brett och attraktivt.

Vi säljer Ethiris VMS som en licens med rätt att använda den aktuella versionen alternativt som en licens med 5-års fria uppdateringar. Vi ger även kunderna möjlighet att använda en prenumerationsbaserad licensmodell som heter Universal.

Vår avsikt är intensifiera marknadsföringen av våra Universal-licenser och vi planerar även att successivt komplettera vårt redan starka erbjudande inom videoövervakning med VSaaS (Video Surveillance as a Service), vilket kommer ge oss ännu större möjligheter att utnyttja Ethiris skalbarhet, samtidigt som vi får nya och attraktiva betalningsmodeller med högre lönsamhet.

Alla våra Ethiris-licenser kan enkelt kompletteras med en tilläggstjänst. Detta innebär att när Ethiris övervakningsdel genererar ett larm, till exempel vid obehöriga intrång i anläggningen, kopplas Ethiris VMS automatiskt upp mot en larmcentral och larmoperatören kan direkt vidta lämpliga åtgärder.

Efter periodens slut har vi lanserat uppgraderade Ethiris NVRN Rack Solutions, en komplett racklösning för att skapa ett professionellt och avancerat videoövervakningssystem med redundans. Våra uppgraderade modeller erbjuder synnerligen hög prestanda och i vår största modell finns det nu möjlighet att ansluta upp till 2 000 övervakningskameror till ett racksystem.

Vi fortsätter vårt intensiva utvecklingsarbete även inom affärsområdet Säkerhet och vi kommer genomföra flera viktiga produktlanseringar under 2023. Vi har också för avsikt att inleda olika strategiska samarbeten och publicera nya spännande Success Stories från olika kundprojekt. Allt detta tillsammans med en offensiv marknadsföring tror vi kommer öka intresset för våra säkerhetsprodukter ännu mer.

Behovet av att investera i tillförlitlig säkerhetsutrustning kommer troligtvis öka under lång tid framöver och vi har en mycket positiv syn på bolagets möjligheter att öka tillväxttakten även inom affärsområdet Säkerhet.

Affärsområde Kundenpassade Styrssystem

Dotterbolaget Kentima Control R&D AB säljer kundenpassade styr- och övervakningssystem till kunder som är verksamma inom gruvindustrin. Vi har sedan en tid tillbaka haft en allt högre efterfrågan som påverkat försäljningsnivåerna positivt. Detta förändrades under Q4 2022 då försäljningen minskade med 28 procent jämfört Q4 2021. Under inledningen av 2023 såg vi en stabilisering inom affärsområdet och under Q1 uppgick försäljningen av Kundenpassade Styrssystem till 8 025 (8 509) KSEK, 6 procent lägre, jämfört med föregående år. Under den senaste 12-månadersperioden uppgick försäljningen av kundenpassade styrssystem till 34 395 (35 111) KSEK, 2% lägre, jämfört med föregående år.

Vi fortsätter vårt arbete med ett större och spännande utvecklingsprojekt inom Kundenpassade Styrssystem som på sikt kommer bidra till en ökad följdning inom affärsområdet. Trots en svag utveckling under de senaste två kvartalen ser vi långsiktigt positivt på affärsområdet Kundenpassade Styrssystem även om tillväxten på kort sikt troligtvis kommer att påverkas något negativt av omvärldssituationen och konjunkturläget.

Vår exportsatsning

För närvarande exporterar vi våra produkter i en begränsad omfattning till närmare tjugo olika systemintegratörer i 14 länder, främst i Europa. Våra produkter används redan i flera stora projekt i Europa men även i ett fåtal betydande projekt i Asien och i Afrika och antalet förfrågningar från exportmarknaden ökar för varje kvartal.

Eftersom vår avsikt är att genomföra exportsatsningen med egna medel är det viktigt att vi förbereder oss väl och att vi når en ännu starkare position på den svenska marknaden samt att vi har en tillräckligt stabil grund att stå på, som till exempel en

utökad organisation samt en tillfredsställande tillväxt och lönsamhet i bolaget. Vi kommer successivt avsätta mer resurser för att kunna inleda en större och fokuserad exportsatsning.

Vi har under flera år haft en stabil och hög tillväxt inom försäljning Egenutvecklade Produkter och vi har successivt förstärkt vår organisation. Det medför att vi nu avser att intensifiera exportsatsningen i slutet av 2023, alternativt början av 2024. Vi är övertygade om att vår kommande exportsatsning kommer att ge en stor hävstångseffekt på försäljningen och öka tillväxttakten.

Kentima – Ett attraktivt tillväxtbolag

Sedan Kentima listades på Nasdaq First North Growth Market har försäljningen av Egenutvecklade Produkter ökat varje år. Vår målsättning är att med egna medel skapa betydande tillväxt, där ökningen av koncernomsättningen främst kommer från en ökad försäljning av våra Egenutvecklade Produkter.

Till våra aktieägare och potentiella investerare vill jag återigen lyfta fram hur viktigt det är att man är medveten om att den positiva utvecklingen vi har i Kentima är resultatet av ett långsiktigt arbete och en strategi som bygger på att Kentima ska vara ett attraktivt och framgångsrikt tillväxtbolag under lång tid framöver, som levererar en god avkastning till sina aktieägare. Vi kommer fortsätta göra stora investeringar inom produktutveckling och flera andra områden som är viktiga för vår fortsatta tillväxt.



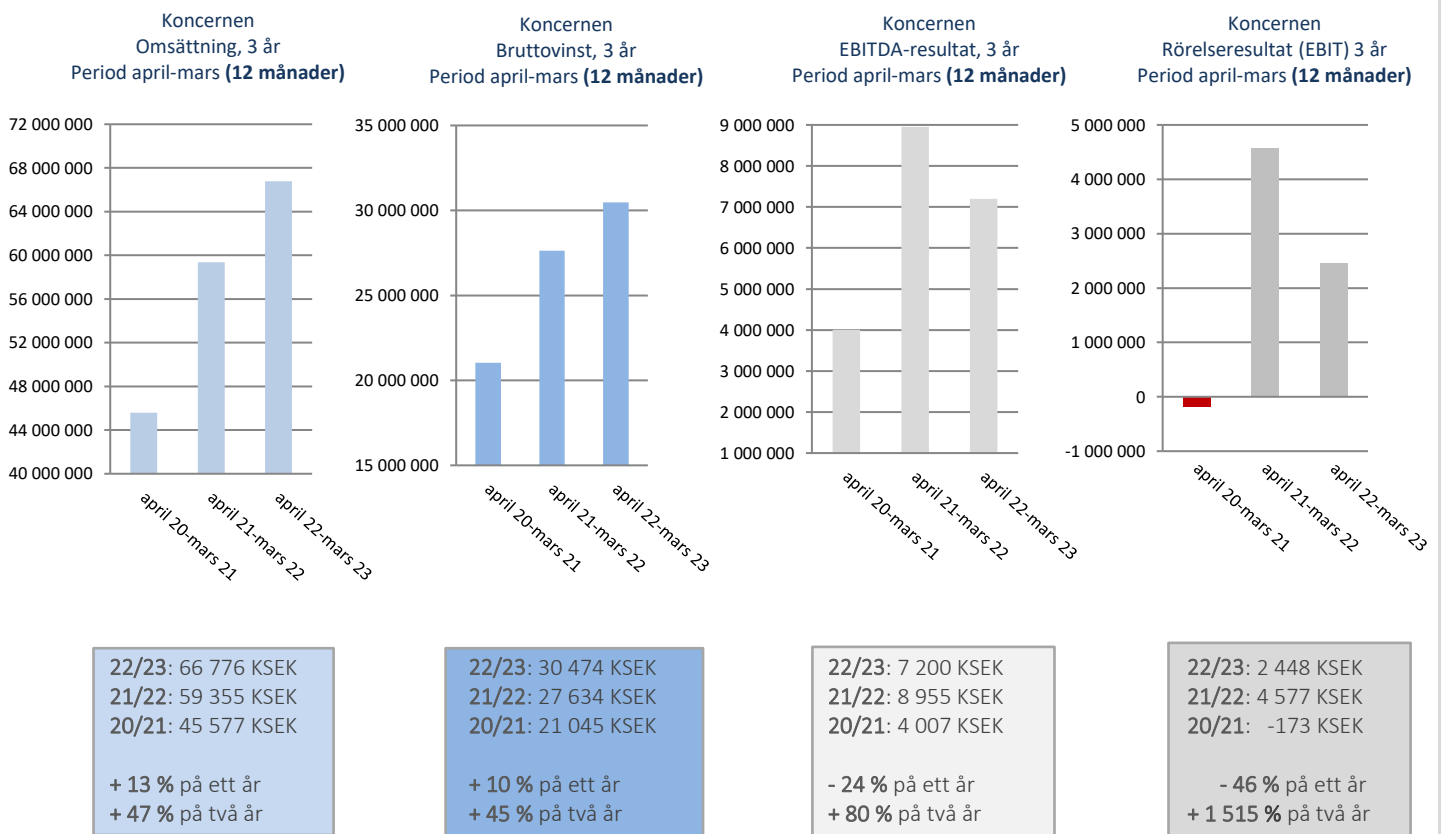
Kent Nilsson, CEO

”Vi har stora möjligheter att skapa en hög, långsiktig och uthållig tillväxt för våra Egenutvecklade Produkter, inom både Automation och Säkerhet. Vi ser också positivt på försäljningsutvecklingen inom Kundenpassade Styrssystem även om den på kort sikt påverkas av rådande konjunkturläge.

Min framtidstro på Kentima är större än någonsin och jag ser stora möjligheter att expandera verksamheten och öka våra marknadsandelar, både på den svenska och internationella marknaden.

Just nu arbetar vi med flera spännande kundprojekt och genomför viktiga utvecklingsprojekt som kommer att ligga till grund för en fortsatt ökad försäljning och hög tillväxt under flera år framöver. Vi ser också goda möjligheter att successivt öka vår lönsamhetsgrad.

Min samlade bedömning är att koncernen som helhet har fortsatt goda förutsättningar att nå en god tillväxt och en positiv resultatutveckling.”

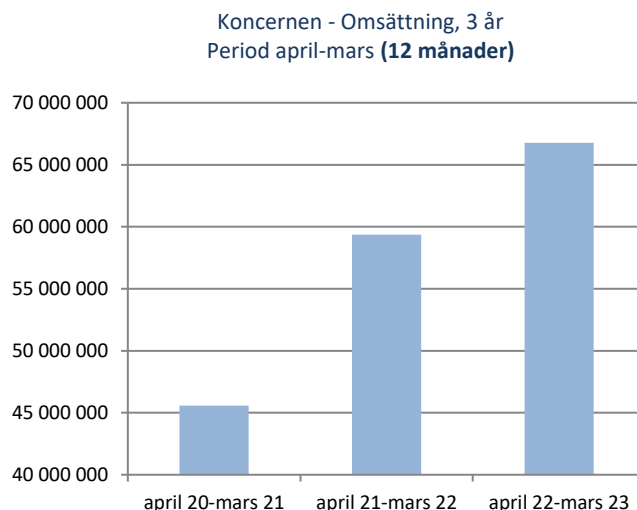
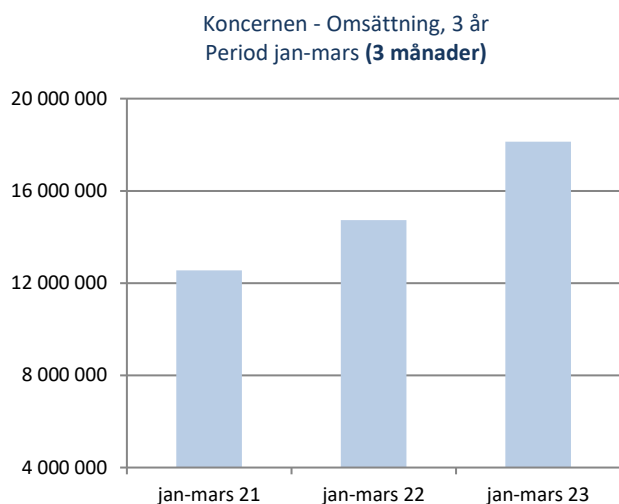


KONCERNOMSÄTTNING, BRUTTOVINST OCH BRUTTOMARGINAL

Koncernomsättning

Koncernomsättningen uppgick under Q1 till 18 135 (14 728) KSEK, en ökning med 3 407 KSEK och 23 procent.

Under en 12-månadersperiod, april 2022-mars 2023 uppgick koncernomsättningen till 66 776 (59 355) KSEK, en ökning med 7 421 KSEK och 13 procent.

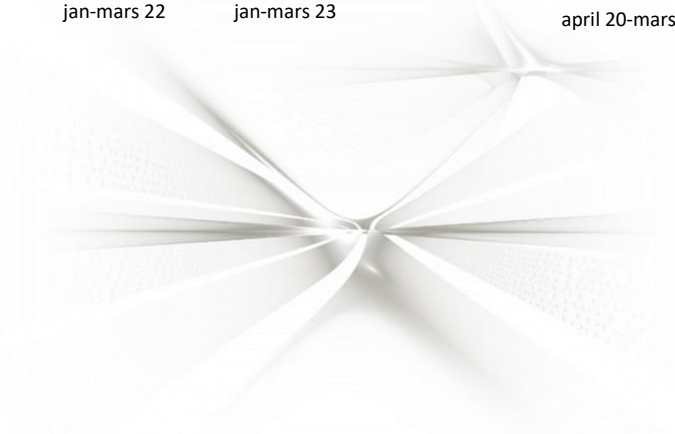
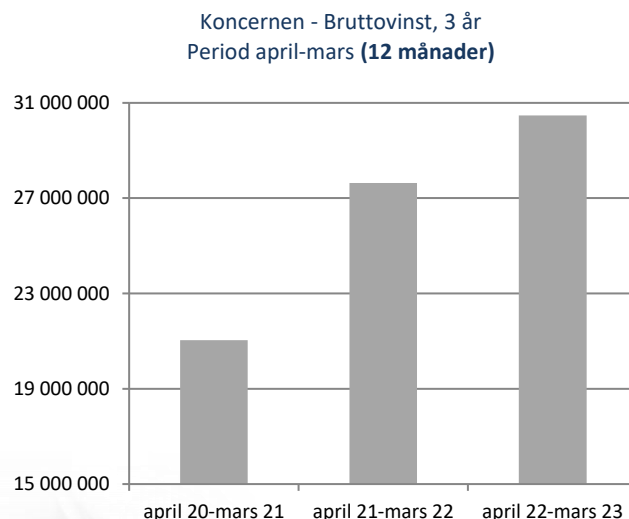
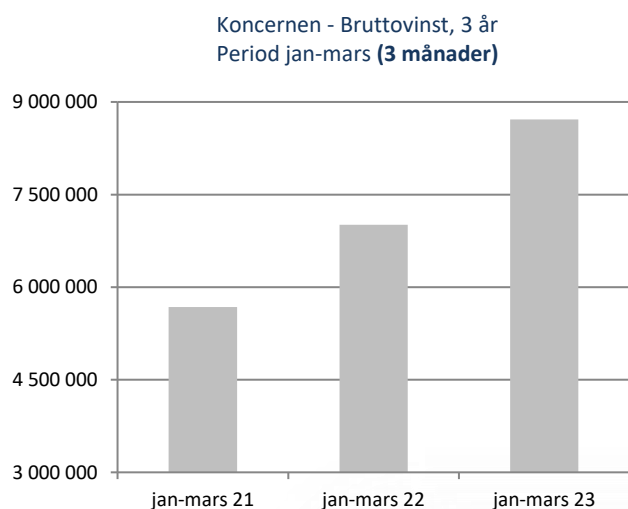


Bruttovinst och bruttomarginal

Koncernens bruttovinst uppgick under Q1 till 8 718 (7 008) KSEK, en ökning med 1 710 KSEK och 24 procent.

Under en 12-månadersperiod, april 2022-mars 2023 uppgick bruttovinsten till 30 474 (27 634) KSEK, en ökning med 2 840 KSEK och 10 procent.

Bruttomarginalen under Q1 uppgick till 48 (48) procent.

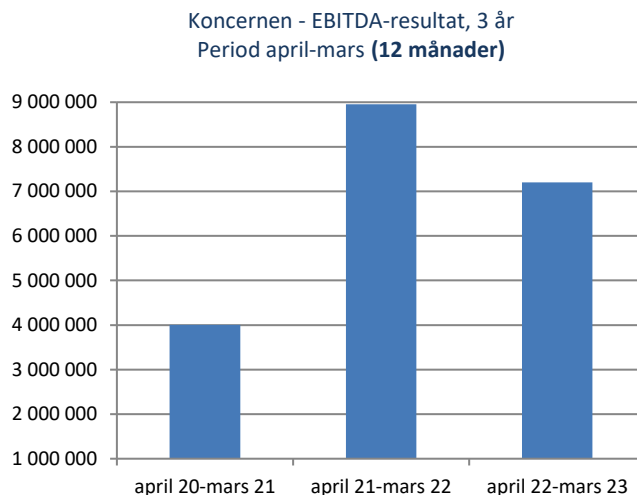
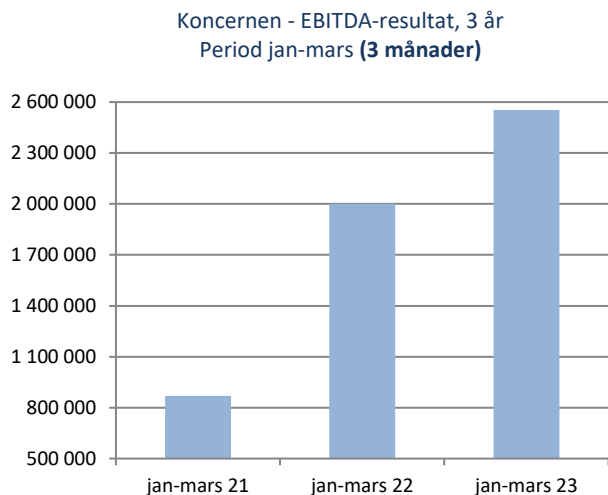


RESULTAT – EBITDA OCH EBIT

EBITDA-resultat

Koncernens EBITDA-resultat uppgick under Q1 till 2 554 (2 000) KSEK, en ökning med 554 KSEK och 28 procent.

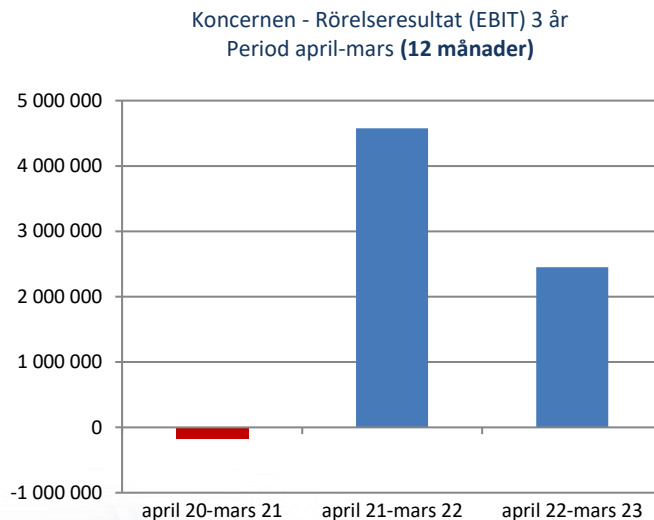
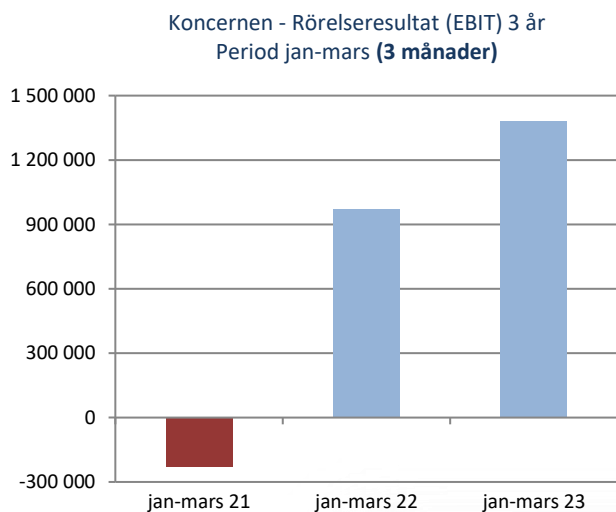
Under en 12-månadersperiod, april 2022-mars 2023 uppgick EBITDA-resultatet till 7 200 (8 955) KSEK, en nedgång med 1 755 KSEK och 20 procent.



EBIT-resultat

Koncernens EBIT-resultat uppgick under Q1 till 1 380 (971) KSEK, en ökning med 409 KSEK och 42 procent.

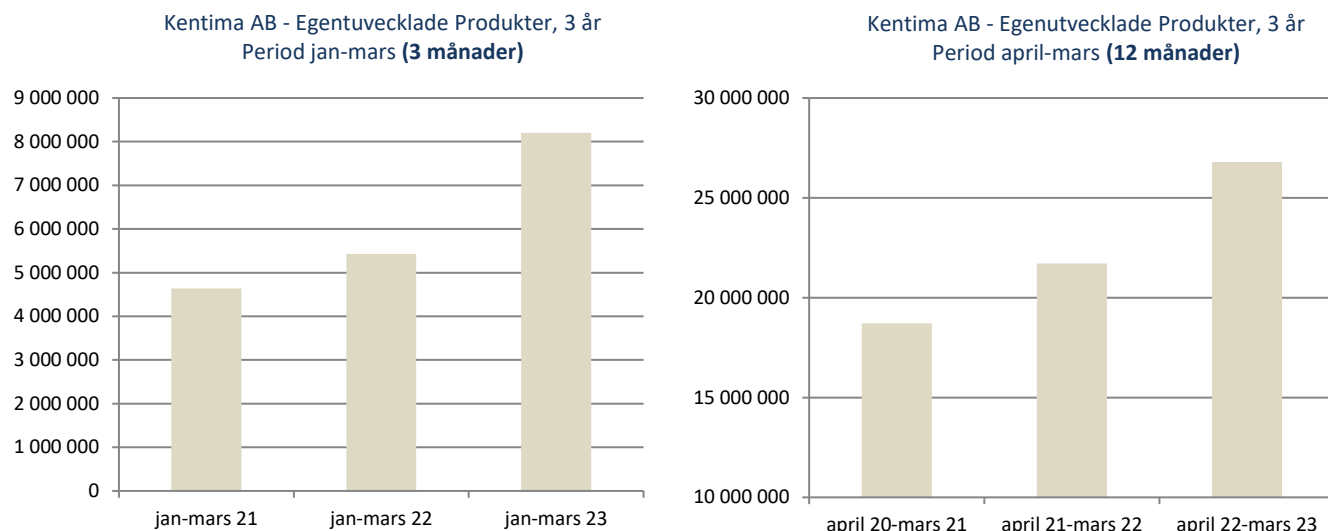
Under en 12-månadersperiod, april 2022-mars 2023 uppgick EBIT-resultatet till 2 448 (4 577) KSEK, en nedgång med 2 129 KSEK och 46 procent.



DOTTERBOLAGET KENTIMA AB - EGENUTVECKLADE PRODUKTER

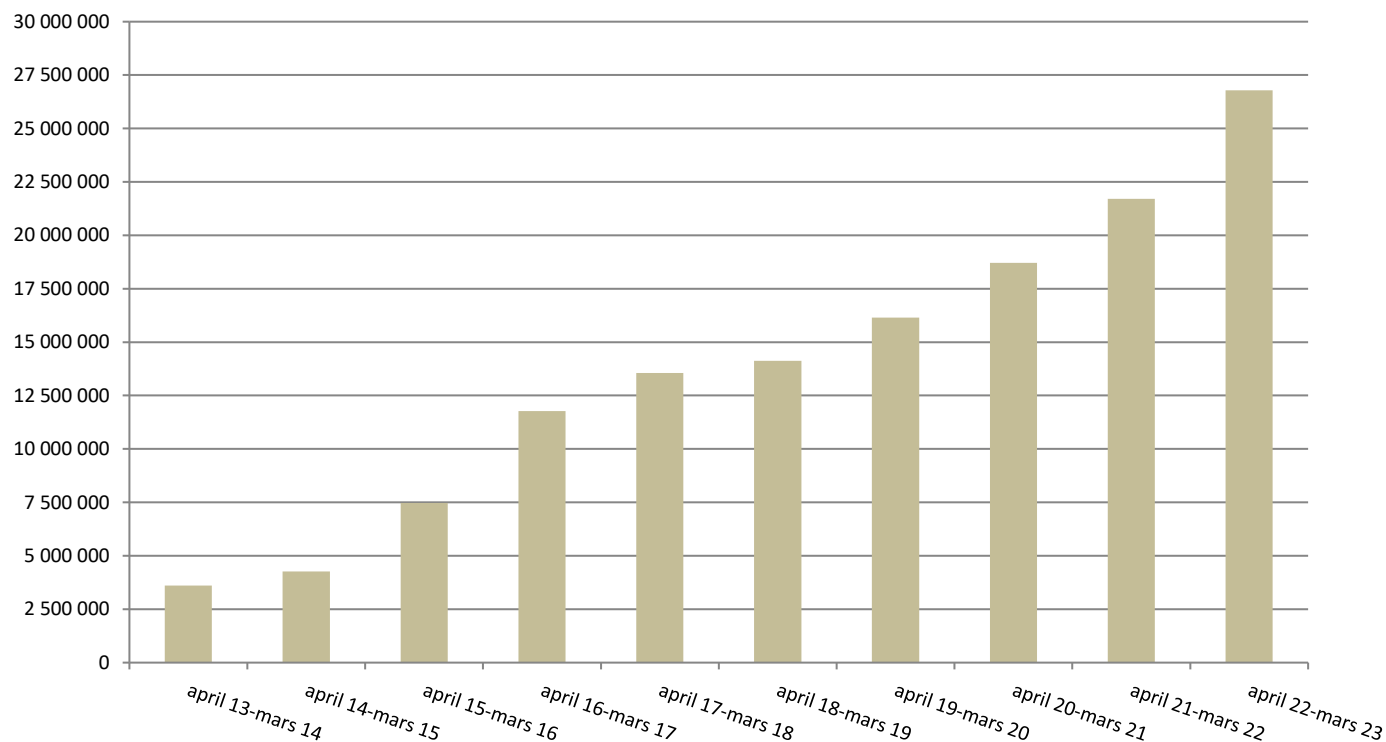
Försäljningen av Egenutvecklade Produkter uppgick till under Q1 till 8 201 (5 428) KSEK, en ökning med 2 773 KSEK och 51 procent.

Under en 12-månadersperiod, april 2022-mars 2023 uppgick försäljningen av Egenutvecklade Produkter till 26 788 (21 712) KSEK, en ökning med 5 076 KSEK och 23 procent.



Diagrammet nedan visar försäljningsutvecklingen inom Egenutvecklade Produkter sedan bolaget listades på Nasdaq First North Growth Market 2013.

Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 10 år
Period april-mars (12 månader)



Några av synonymerna till PARTNER är; kompanjon, kollega, medspelare – och det är så vi känner för våra PARTNER.

Kentima AB säljer samtliga produkter inom både Automation & Säkerhet via ett stort nätverk av systemintegratörer, installatörer och konsulter samt OEM-kunder, och de flesta har valt att gå med i Kentima Partner Program.

Syftet med *Kentima Partner Program* är att skapa nära, långsiktiga och givande samarbeten mellan oss och våra kunder. Vi tror att vårt Partnerprogram och alla synergier som kommer ur detta är en viktig grundsten för *långsiktiga och framgångsrika samarbeten*. Vi tror att pusselbitarna i vårt Partnerprogram ger både oss och våra kunder viktiga fördelar som gör att vi står starka i konkurrensen på marknaden.

Via Partnerprogrammet knyter vi våra kunder närmare oss. Kunderna får många fördelar, till exempel tillgång till *kostnadsfria grundutbildningar, fri support, information om projekt, information om lanseringar, inbjudningar till Partnerevent* och mycket mer. Vi vill att våra Partners ska vara konkurrenskraftiga på marknaden, vara kunniga i hur våra produkter används och kunna erbjuda sina kunder det optimala alternativet.

Vi får även möjlighet att förstå våra kunders verksamhet bättre och lära oss hur slutkunderna använder våra produkter. På så sätt är vi med hela vägen från början till slut och vi kan använda informationen för att *utveckla och förbättra* vårt arbetssätt och vår verksamhet för att bli ännu bättre, det kan vara allt från våra rutiner vid orderläggning till våra produkters design och funktioner.

Våra Partner är verksamma inom flera olika områden, och använder våra produkter till allt från *maskinstyrning, fastighetsautomation, videoövervakning, överordnade säkerhetssystem till automationslösningar för process- och tillverkningsindustrin*. Det är ganska vanligt att våra Partner inleder med att köpa en eller flera produkter inom samma produktområde. Efterhand som de blir bekanta med oss och våra övriga produktområden, köper de oftast ur flera av våra produktområden och även från båda affärsområdena, Automation & Säkerhet. En del Partner vill gärna vara *Beta-*

testare av våra mjukvaror. Detta är ett värdefullt samarbete som ofta leder till produktförbättringar och förändringar som gynnar både oss, produkten och i slutändan kunden.

Vi tycker att *support med hög kvalitet och kort responstid* är oerhört viktigt. Vi vill att våra kunder ska mötas av kunnig personal och korta svarstider. Vårt supportteam har hög kunskap om våra produkter vilket resulterar i nöjda kunder. De bistår även våra systemintegratörer med olika konsultuppdrag i deras olika projekt. Våra supporttekniker förbereder och leder våra utbildningar vilka är mycket uppskattade av våra kunder. Målsättningen med våra utbildningar är att systemintegratörerna ska bli allt *effektiva* i sitt arbete vid konfigurering och installation av våra produkter.

Vår målsättning är att *utveckla produkter* som marknaden efterfrågar och därför sätter vi också kundernas önskemål i fokus. Vi lägger stor vikt vid att noga lyssna på hur våra kunder vill använda våra produkter och vilka lösningar de vill ta fram med produkterna. Detta tar vi hänsyn till i vårt utvecklingsarbete och kan därigenom ta fram *nya funktioner, lösningar och koncept* som underlättar arbetet för våra systemintegratörer och som skapar ett mervärde för slutkunden.

Vi har idag ett stort antal *fantastiskt engagerade och kvalificerade kunder*, däribland märks ABB, AFRY, Assemblin, Bravida, Caverion, Consilium, Elajo, Fidelix, Granitor, FLIR, Sandvik, Rejlers, Schneider, Siemens och Valmet.

Vi vidareutvecklar kontinuerligt vårt Kentima Partner Program för att attrahera allt fler systemintegratörer och därigenom successivt öka försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter.



TRANSPORT



IDROTTSARENOR



TRAFIKSYSTEM



PROCESSINDUSTRI



FLYGPLATSER



STÄDER



KÖPCENTRUM



TILLVERKNINGSINDUSTRI



FÄNGELSER



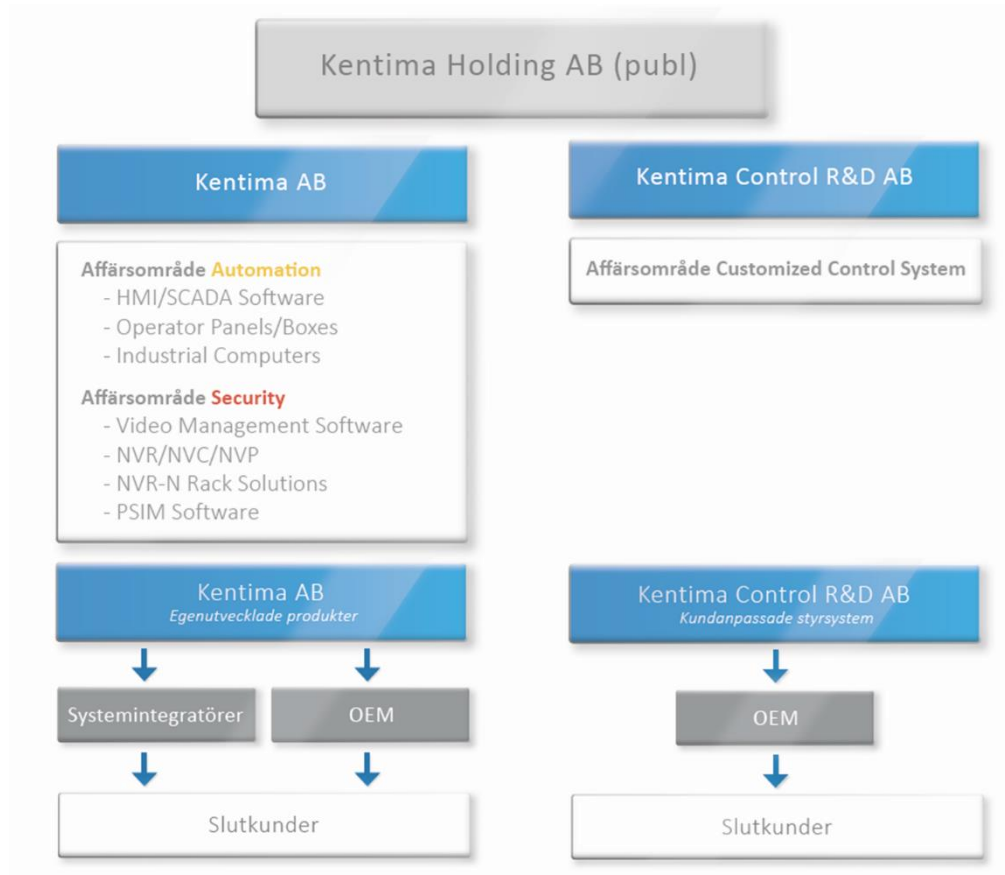
GRUVOR



SJUKHUS



FASTIGHETER



MODERBOLAG: Kentima Holding AB (publ)

DOTTERBOLAG: Kentima AB & Kentima Control R&D AB

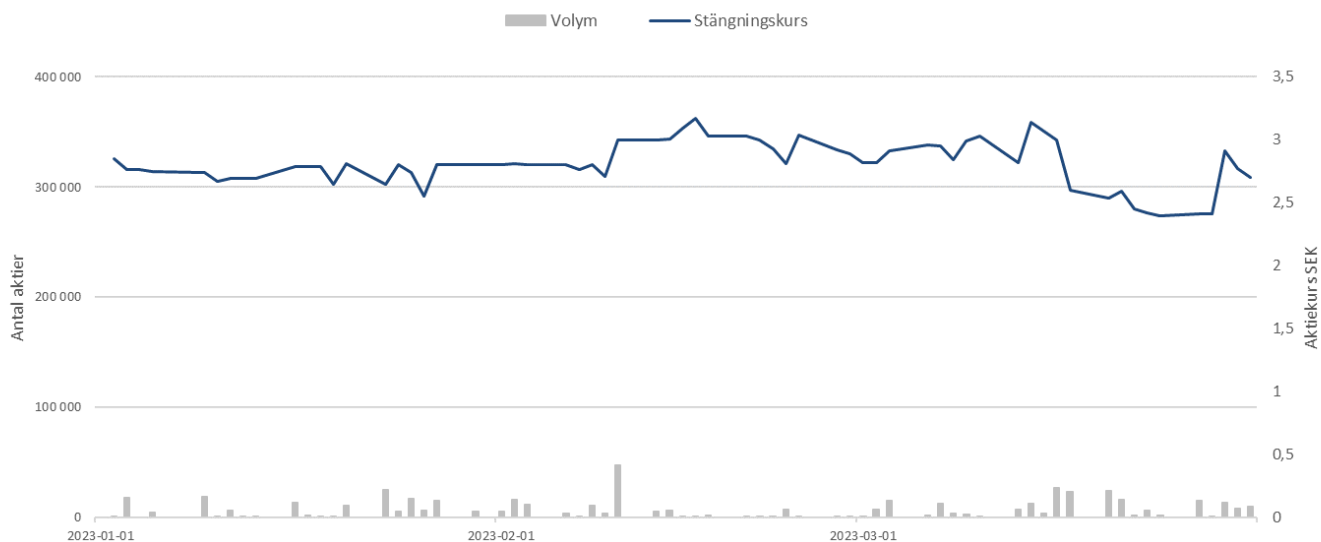
ANTAL ANSTÄLLDA: 28

HUVUDKONTOR: Staffanstorp

REGIONKONTOR: Göteborg & Stockholm

	3 månader, januari-mars 2023	3 månader, januari-mars 2022
Omsättning:	18 135 KSEK	14 728 KSEK
EBITDA-resultat	2 554 KSEK	2 000 KSEK
EBIT-resultat:	1 380 KSEK	970 KSEK
Bruttovinst:	8 718 KSEK	7 008 KSEK
Bruttomarginal:	48 %	48 %
Börsvärde 23-03-31:	78 738 KSEK	
Antal aktier:	29 162 111	

Kursutveckling nedan: 1/1 2023 – 31/3 2023, 3 månader



Koncernomsättning

Koncernomsättningen fortsätter utvecklas positivt och under Q1 2023 uppgick koncernomsättningen till 18 135 (14 728) KSEK, vilket är en ökning med 3 407 KSEK och 23 procent jämfört med föregående år. Ökningen av koncernomsättningen kom i sin helhet från bolagets Egenutvecklade Produkter.

Bruttovinst

Koncernens bruttovinst ökade under första kvartalet med 1 710 KSEK, jämfört med samma kvartal föregående år, och uppgick till 8 718 KSEK. Bruttomarginalen under Q1 uppgick till 48 (48) procent.

Försäljning Egenutvecklade Produkter

Under Q1, januari-mars uppgick försäljningen av Egenutvecklade Produkter till 8 201 (5 428) KSEK jämfört med samma kvartal föregående år. Detta är en ökning med 2 773 KSEK och motsvarar 51 procent.

Likviditet

Kentima fick i februari 2023 utökade banklån med 3 600 KSEK.

Produktlanseringar

I februari lanserade Kentima en ny version av Ethiris VMS, 14.2. Tyngdpunkterna i versionen var integration med andra säkerhetssystem samt att förmedla information till användarna, detta för att säkerställa en optimal drift av systemet. I versionen utökades Ethiris SDK med objekt för visning av video som kommer att snabba upp integrationsprocessen avsevärt, samt Ethiris Monitoring Dashboard. Dessa nyheter var mycket uppskattade av Säkerhetsbranschen.

WideQuick HMI/SCADA/PSIM Version 13.0 lanserades i februari och innehåller ett kraftigt uppdaterat stöd för OPC UA som ger ökad kompatibilitet med ett stort antal OPC UA-servrar. Vi introducerade även ett helt nytt C API som öppnar upp för integration via egenutvecklade drivers och programtillägg. Dessutom innehåller den nya versionen ett nytt databasformat och ett nytt loggerformat.

Rapporter

Den 16 mars släpptes bokslutskommunikén för 2022. Årsredovisningen publicerades på bolagets hemsida den 20 april.



VERKSAMHETSRAPPORT, Q1 JANUARI-MARS 2023

Koncernomsättning, bruttovinst och resultat

Koncernomsättningen under Q1 2023 uppgick till 18 135 (14 728) KSEK, vilket är en ökning med 3 407 KSEK och 23 procent jämfört med föregående år. Ökningen av koncernomsättningen kom i sin helhet från bolagets Egenutvecklade Produkter. Koncernens bruttovinst ökade under första kvartalet med 1 710 KSEK, jämfört med samma kvartal föregående år, och uppgick till 8 718 KSEK. Bruttomarginalen under Q1 uppgick till 48 (48) procent.

Under Q1 2023 ökade EBITDA-resultatet med 554 KSEK och uppgick till 2 554 (2 000) KSEK. Under januari-mars 2023 uppgick EBIT-resultatet till 1 380 (971) KSEK jämfört med samma kvartal föregående år.

Kentima AB

Omsättningen i Kentima AB uppgick till 14 189 (10 280) KSEK

Kentima Control R&D AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima Control R&D AB uppgick till 8 025 (8 509) KSEK.

Dotterbolagens omsättning inkluderar även intern försäljning mellan koncernens bolag, men den försäljningen påverkar inte koncernomsättningen.

Försäljning Egenutvecklade Produkter

Under Q1, januari-mars uppgick försäljningen av Egenutvecklade Produkter till 8 201 (5 428) KSEK. Detta är en ökning med 2 773 KSEK och motsvarar 51 procent.

Investeringar

Förutom aktivering av utvecklingskostnader har koncernen inte gjort några större investeringar. De nya aktiveringarna som gjorts under perioden uppgår till 1 538 KSEK. Koncernen har under perioden skrivit av 1 147 KSEK på aktiverade utvecklingskostnader.

Likvida medel

Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 4 968 KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 3 958 KSEK.

Personal

Medeltalet anställda under perioden var 28 personer.

Aktieinformation

Totalt utstående aktier vid periodens utgång 2023-03-31 uppgick till 29 162 111 varav 999 998 är A-aktier. Totalt antal aktieägare den 31 mars 2023 var enligt Euroclear 953. Aktien är listad på Nasdaq First North Growth Market sedan juni 2013 och handel sker med kortnamn KENH.

Årsstämma och årsredovisning

Årsredovisningen för Kentima Holding AB (publ) för verksamhetsåret 2022, publiceras på bolagets hemsida www.kentima.com den 20 april 2023. Årsstämman hålls den 16 maj 2023 i Lund.

Finansiell kalender

2023

11 maj 2023	Delårsrapport Q1, januari-mars 2023
16 maj 2023	Årsstämma 2023
24 augusti 2023	Halvårsrapport Q1-Q2, januari-juni 2023
23 november 2023	Delårsrapport Q1-Q3, januari-september 2023

2024

14 mars 2024	Bokslutskommuniké 2023
18 april 2024	Årsredovisning 2023
16 maj 2024	Delårsrapport Q1, januari-mars 2024
21 maj 2024	Årsstämma 2024



KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSBREV, ÖVRIGT

Revisor

Mazars AB, Rasmus Grahn är vald till huvudansvarig revisor för ett år fram till slutet av den årsstämma som hålls för räkenskapsåret 2022 och avslutades 2022-12-31. Årsstämman hålls den 16 maj 2023.

Granskning

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Redovisningsprinciper

Koncernen redovisar enligt Bokföringsnämndens allmänna råd "K3" (BFNAR 2012:1).

Certified Adviser

Västra Hamnen Corporate Finance AB, telefon: 040-20 02 50, e-mail: ca@vhcorp.se.

Investor Relations

Kent Nilsson, kent.nilsson@kentima.se, 046-25 30 40.

Hemsida

www.kentima.com

Prenumerera på nyhetsbrev från Kentima

[Klicka här och fyll i dina uppgifter](#)



Denna information är sådan information som Kentima Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 11 maj 2023 kl. 08:25 CEST.

Kontaktpersoner Kentima IR

VD

Kent Nilsson
kent.nilsson@kentima.se
 046-25 30 40

Styrelseordförande

Jens Kinnander
jens@kinnander.law
 +46 (0)709-99 10 20

Belopp i KSEK	3 månader jan-mars 2023	3 månader jan-mars 2022	12 månader jan-dec 2022	18 månader jul 20-dec 21
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	18 135	14 728	63 370	80 553
Aktiverat arbete för egen räkning	1 538	1 324	5 355	7 462
Övriga rörelseintäkter	4	369	462	533
	19 677	16 421	69 187	88 548
Rörelsens kostnader				
Råvaror och förnödenheter	-6 056	-3 837	-18 567	-21 676
Handelsvaror	-3 361	-3 883	-16 038	-21 780
Övriga externa kostnader	-1 986	-1 627	-8 358	-8 712
Personalkostnader	-5 720	-5 034	-19 382	-25 698
Övriga rörelsekostnader	0	-40	-196	-105
Resultat före avskrivningar (EBITDA)	2 554	2 000	6 646	10 577
Avskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 174	-1 029	-4 607	-6 638
Summa rörelsens kostnader	-18 297	-15 450	-67 148	-84 609
Rörelseresultat (EBIT)	1 380	971	2 039	3 939
Resultat från finansiella poster				
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	16	1	1	24
Övriga räntekostnader och liknande resultatposter	-361	-115	-785	-465
Summa finansiella poster	-345	-114	-784	-441
Resultat före skatt	1 035	857	1 255	3 498
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0	-2	-5
PERIODENS RESULTAT	1 035	857	1 253	3 493
Resultat per aktie, SEK	0,04	0,03	0,04	0,12
Antal aktier				
Per balansdagen	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111

Belopp i KSEK	2023-03-31	2022-03-31	2022-12-31	2021-12-31
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar				
Balanserade utgifter för forskningsarbeten m.m.	24 634	23 704	24 243	23 390
Summa immateriella anläggningstillgångar	24 634	23 704	24 243	23 390
Materiella anläggningstillgångar				
Inventarier, verktyg och installationer	246	218	268	201
Förbättringsutgifter på annans fastighet	113	125	116	128
Summa materiella anläggningstillgångar	359	343	384	329
Summa anläggningstillgångar	24 993	24 047	24 627	23 719
Omsättningstillgångar				
Varulager				
Råvaror och förnödenheter	12 621	10 658	12 796	9 560
Färdiga varor och handelsvaror	4 037	2 639	3 873	2 021
Summa varulager	16 658	13 297	16 669	11 581
Kortfristiga fordringar				
Kundfordringar	9 521	5 549	5 703	6 105
Skattefordran	255	135	245	91
Övriga fordringar	393	176	386	16
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	766	754	894	1263
Summa kortfristiga fordringar	10 935	6 614	7 228	7 475
Kassa och bank	1 010	2 287	281	555
Summa omsättningstillgångar	28 603	22 198	24 178	19 611
SUMMA TILLGÅNGAR	53 596	46 245	48 805	43 330

Belopp i KSEK	2023-03-31	2022-03-31	2022-12-31	2021-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Aktiekapital	3 240	3 240	3 240	3 240
Övrigt tillskjutet kapital	38 098	38 098	38 098	38 098
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-9 198	-10 629	-10 233	-11 486
Summa eget kapital	32 140	30 709	31 105	29 852
Långfristiga skulder				
Checkräkningskredit	0	4 124	0	1 286
Övriga skulder till kreditinstitut	1 956	972	694	1 196
Summa långfristiga skulder	1 956	5 096	694	2 482
Kortfristiga skulder				
Checkräkningskredit	6 542	0	7 598	0
Leverantörsskulder	4 871	4 907	4 033	5 084
Övriga skulder	4 955	2 743	2 756	2 857
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3 132	2 790	2 619	3 055
Summa kortfristiga skulder	19 500	10 440	17 006	10 996
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	53 596	46 245	48 805	43 330

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Belopp i KSEK	Aktiekapital	Övrigt	Annat eget	Summa
		tillskjutet	kapital inkl.	
		kapital	årets resultat	Eget kapital
<u>2022-12-31</u>	<u>3 240</u>	<u>38 098</u>	<u>-10 233</u>	<u>31 105</u>
Periodens resultat			1 035	
<u>2023-03-31</u>	<u>3 240</u>	<u>38 098</u>	<u>-9 198</u>	<u>32 140</u>

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

	3 mån	3 mån	12 mån	18 mån
Belopp i KSEK	jan-mars 2023	jan-mars 2022	jan-dec 2022	jul 20-dec 21
Nettoomsättning	390	390	1 560	2 340
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0
Rörelsens kostnader	-310	-200	-1 048	-1 641
Rörelseresultat	80	190	512	699
Finansnetto	315	299	1 238	1 758
Resultat efter finansiella poster	395	489	1 750	2 457
Koncernbidrag netto	0	0	-430	1 040
Resultat före skatt	395	489	1 320	3 497
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0	0	0
Årets resultat	395	489	1 320	3 497

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

	2023-03-31	2022-03-31	2022-12-31	2021-12-31
Belopp i KSEK				
Finansiella anläggningstillgångar	6 898	6 898	6 898	6 898
Omsättningstillgångar	29 573	26 728	29 086	26 216
Summa tillgångar	36 471	33 626	35 984	33 114
Eget kapital	30 707	29 481	30 312	28 992
Kortfristiga skulder	5 764	4 145	5 672	4 122
Summa eget kapital och skulder	36 471	33 626	35 984	33 114

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i KSEK	3 månader jan-mars 2023	3 månader jan-mars 2022	12 månader jan-dec 2022	18 månader jul 20-dec 21
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat (EBIT)	1 380	972	2 039	3 939
Avskrivningar som belastar detta resultat	1 174	1 029	4 607	6 638
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	2 554	2 001	6 646	10 577
Erhållna räntor och liknande poster	16	1	1	24
Betalda räntor och liknande poster	-361	-115	-785	-466
Betald skatt	-98	-76	-429	-507
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	2 111	1 811	5 433	9 628
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital:				
Förändring i varulager	11	-1 716	-5 088	-3 514
Förändring av rörelsefordringar	-3 609	937	674	-3 706
Förändring av rörelseskulder	1 882	-555	-1 192	3 803
Förändring av rörelsekapital	-1 716	-1 334	-5 606	-3 417
Kassaflöde från den löpande verksamheten	395	477	-173	6 211
Investeringsverksamheten				
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-2	-34	-160	-124
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1 538	-1 324	-5 355	-7 462
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 540	-1 358	-5 515	-7 586
Finansieringsverksamheten				
Förändring av långfristiga skulder	2 930	2 613	-898	1 168
Förändring checkräkningskredit	-1 056	0	6 312	0
Utdelning till aktieägarna	0	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	1 874	2 613	5 414	1 168
ÅRETS/PERIODENS KASSAFLÖDE	729	1 732	-274	-207
Likvida medel vid årets/periodens början	281	555	555	762
Likvida medel vid årets/periodens slut	1 010	2 287	281	555
Likvida medel:				
Kassa och bank	1 010	2 287	281	555

KONCERNENS NYCKELTAL

Belopp i KSEK	3 månader jan-mars 2023	3 månader jan-mars 2022	12 månader jan-dec 2022	18 månader jul 20-dec 21
Resultaträkningen				
Nettoomsättning	18 135	14 728	63 370	80 553
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	2 554	2 000	6 646	10 577
Rörelseresultat (EBIT)	1 380	971	2 039	3 939
Resultat efter finansiella poster	1 035	857	1 255	3 498
Balansräkningen				
Eget kapital	32 140	30 709	31 105	29 852
Räntebärande skulder	10 744	6 069	8 869	3 455
Räntebärande nettoskuld	9 734	3 782	8 588	2 900
Balansomslutning	53 596	46 245	48 805	43 330
Investeringar	1 540	1 358	5 515	7 586
Medeltal anställda	28	26	27	25
Rörelsemarginal (%)	7,6%	6,6%	3,2%	4,9%
Vinstmarginal (%)	7,7%	6,6%	3,2%	4,9%
Räntabilitet på eget kapital (%)	3,2%	2,8%	4,0%	11,7%
Soliditet, %	60,0%	66,4%	63,7%	68,9%
Skuldsättningsgrad	0,7	0,5	0,6	0,5
Resultat per registrerad aktie (SEK)	0,04	0,03	0,04	0,12
Utdelning per aktie (SEK)	*0,00	*0,00	*0,00	*0,00
*Enligt styrelsens förslag				
Antal aktier vid periodens slut	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Eget kapital per aktie, kr	1,10	1,05	1,07	1,02

Definition av nyckeltal:

Rörelsemarginal	Rörelseresultat i % av omsättningen
Vinstmarginal	Rörelseresultat + finansiella intäkter dividerat med omsättningen
Räntabilitet på eget kapital	Resultat före skatt i % av justerat eget kapital
Soliditet	Justerat eget kapital dividerat med balansomslutningen
Skuldsättningsgrad	Skulder + avsättningar dividerat med justerat eget kapital
Resultat per registrerad aktie vid periodens slut	Resultat efter skatt dividerat med antal aktier vid periodens slut
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antalet aktier vid årets slut

KENTIMA

PRODUCT LINES

AUTOMATION

HMI/SCADA SOFTWARE
OPERATOR PANELS/BOXES
INDUSTRIAL COMPUTERS

SECURITY

VIDEO MANAGEMENT SOFTWARE
NETWORK VIDEO RECORDERS/CLIENTS/PANELS
NVRN RACK SOLUTIONS
PSIM SOFTWARE

Kentima Holding AB
Org. nr.: 556590-2151

Postadress:
BOX 174
SE-245 22 Staffanstorp
Sverige
Tel: +46 (0)46-25 30 40
E-mail: info@kentima.com

Besöksadress:
Kastanjevägen 4
245 44 Staffanstorp
Sverige

www.kentima.com