

DELÅRSRAPPORT

Q1 (juli - september 2020)



DELÅRSRAPPORT Q1 (juli – september 2020)

Kentima Holding AB (publ) Org.nr 556590-2151

Kentima inleder sitt nya verksamhetsår med en stark Q1-rapport. Bolagets EBITDA-resultat ökade med 1 361 KSEK och nådde 1 373 KSEK (12 KSEK) och samtidigt förbättrades rörelseresultatet till 276 KSEK (-871 KSEK). Bolagets försäljning av Egenutvecklade Produkter ökade med 41 procent och uppgick till 4 162 (2 959) KSEK, jämfört med samma period föregående år. Under Q1 uppgick koncernomsättningen till 10 522 (10 327) KSEK. Bolaget har under det första kvartalet fortsatt sitt intensiva utvecklingsarbete, haft en hög aktivitetsnivå mot kunderna, ökat tillväxttakten på Egenutvecklade Produkter och levererat ett bra resultat.

RAPPORTPERIOD, Q1 (juli – september 2020)

- Nettoomsättningen uppgick till 10 522 (10 327) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 3 617 (3 569) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 1 266 (1 400) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 1 373 (12) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 276 (-871) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 224 (-922) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -686 (-46) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till -310 (-800) KSEK.
- Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 4 758 (5 795) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 4 306 (5 614) KSEK. Likviditeten har sedan perioden avslutades successivt förbättrats och var per den 31 oktober 6 705 KSEK.

Utdrag från VD HAR ORDET

”Det känns fantastiskt roligt och väldigt inspirerande att vi inleder ett nytt verksamhetsår med ett starkt första kvartal. Perioden innehåller flera semestermånader och vi är dessutom mitt uppe i en pågående och allvarlig pandemi och trots detta, levererar vi en rapport där bolaget visar sin stora framtidspotential.

Våra produkter blir allt mer omtalade för sin kvalitet, konkurrenskraft, flexibilitet och det mervärde våra produkter ger våra systemintegratörer och deras slutkunder. Jag känner att vi har en mycket stark och stabil organisation, kunnig personal och unika produkter. Vi är väl etablerade på marknaden och våra marknadsandelar ökar kontinuerligt. Allt tillsammans skapar ett stort värde och goda förutsättningar för bolagets fortsatta tillväxt.

Min bedömning är att vi kommande kvartal kommer se en fortsatt god tillväxt av våra Egenutvecklade Produkter och en fortsatt positiv resultatutveckling, även om vi känner stor respekt för vad den pågående Covid-19 pandemin kan innebära för oss och andra bolag”, säger Kent Nilsson, VD, grundare och huvudägare.



INNEHÅLLSFÖRTECKNING

SIDAN 1	BOKSLUTSKOMMUNIKÉ I SAMMANDRAG
SIDAN 2	INNEHÅLLSFÖRTECKNING
SIDAN 3	VD HAR ORDET
SIDAN 7	VÅRA PARTNERS BLIR VÅRA KUNDER – VIKTIGT FÖR TILLVÄXTEN
SIDAN 8	CITAT - VAD NÅGRA AV VÅRA KUNDER OCH SLUTKUNDER TYCKER
SIDAN 9	AFFÄRSMODELL OCH SNABBFAKTA
SIDAN 10	VÄSENTLIGA HÄNDELSER, juli – september 2020
SIDAN 11	VERKSAMHETSRAPPORT, juli – september 2020
SIDAN 12	KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSREVY, ÖVRIGT
SIDAN 13	KONCERNENS RESULTATRÄKNING
SIDAN 14	KONCERNENS BALANSRÄKNING
SIDAN 16	FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL, MODERBOLAGETS RESULTAT- OCH BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG
SIDAN 17	KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS
SIDAN 18	KONCERNENS NYCKELTAL



I denna Q1-rapport för 2020/2021 försätter Kentima visa en positiv utveckling och det finns flera faktorer som gör att Kentima bör kunna leverera en fortsatt god tillväxt framöver. Vår tillförsikt inför kommande kvartal och år, förstärks av att vi idag levererar en stark Q1-rapport med kraftigt förbättrat resultat och där flera viktiga nyckeltal har förbättrats jämfört med föregående år. Den viktigaste faktorn är att försäljningen av Egenutvecklade Produkter ökade kraftigt under första kvartalet och uppgick till 4 162 KSEK (2 959 KSEK), en ökning med 41 procent jämfört med samma period föregående år.

Stark inledning på det nya verksamhetsåret 2020/2021

Det känns fantastiskt roligt och väldigt inspirerande att vi inleder ett nytt verksamhetsår med ett starkt första kvartal. Perioden innehåller flera semestermånader och vi är dessutom mitt uppe i en pågående och allvarlig pandemi och trots detta, levererar vi en rapport där bolaget visar sin stora framtidspotential. Efter att vi successivt under sommaren minskat korttidsarbetet, p.g.a. Covid-19 pandemin, avslutade vi allt korttidsarbete den 1 september. Under september månad var efterfrågan på våra Egenutvecklade Produkter mycket hög och Kentima AB hade en hög orderingång, en hög fakturering och ett stort antal köpande kunder. September var en av de absolut starkaste månaderna någonsin för dotterbolaget Kentima AB.

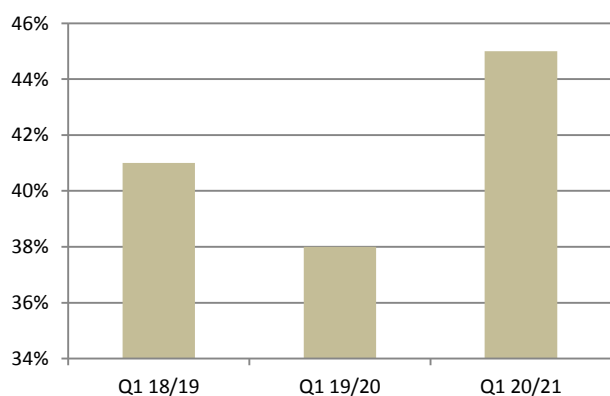
Kraftigt förbättrat resultat under första kvartalet

Koncernens nettoomsättning består i allt högre grad av Egenutvecklade Produkter och det ger en positiv effekt på bruttovinst, bruttomarginal och resultat. Under Q1 ökade koncernomsättningen till 10 522 KSEK (10 327) KSEK, en ökning med 2 procent, jämfört med samma period föregående år. Den ökade försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter bidrog starkt till att koncernens EBITDA-resultat ökade till 1 373 KSEK (12 KSEK), samt att rörelseresultatet ökade med 1 147 KSEK och uppgick till 276 KSEK (-871 KSEK).

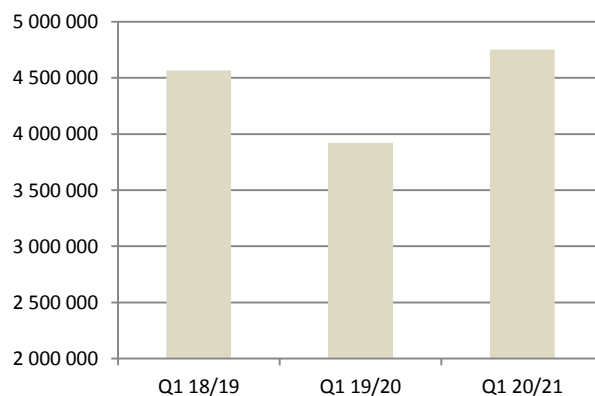
Förbättrad bruttomarginal och bruttovinst

Koncernens bruttomarginal förbättrades under första kvartalet till 45 procent, jämfört med 38 procent samma period föregående år. Samtidigt förbättrades koncernens bruttovinst till 4 753 KSEK (3 922 KSEK), en förbättring med 21 procent jämfört med samma period föregående år.

Koncernen - Bruttomarginal, 3 år
Period juli-sept (Q1, 3 månader)



Koncernen - Bruttovinst, 3 år
Period juli-sept (Q1, 3 månader)



Kentima - ett attraktivt tillväxtbolag som skapar aktieägarvärde

Vår strategi och målsättning är att Kentima ska vara ett attraktivt tillväxtbolag, inom Automation och Säkerhet, som genererar ett betydande aktieägarvärde genom en långsiktig och stabil tillväxt med god lönsamhet. Det är en stor utmaning för oss, att öka tillväxttakten och förbättra lönsamhetsgraden, samtidigt som vi bedriver utveckling av avancerad teknik och tar oss an allt större projekt som kräver stora resurser.

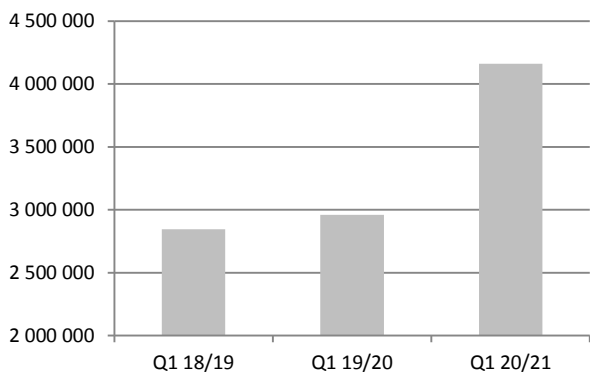


Under det första kvartalet lyckades vi väl med utmaningen att fortsätta vårt intensiva utvecklingsarbete, hålla en hög aktivitetsnivå mot våra kunder, öka tillväxttakten på våra Egenutvecklade Produkter och samtidigt leverera ett bra resultat. Jag känner att vi har en mycket stark och stabil organisation, kunnig personal och unika produkter. Vi är väl etablerade på marknaden och våra marknadsandelar ökar kontinuerligt. Allt tillsammans skapar ett stort värde och goda förutsättningar för bolagets fortsatta tillväxt.

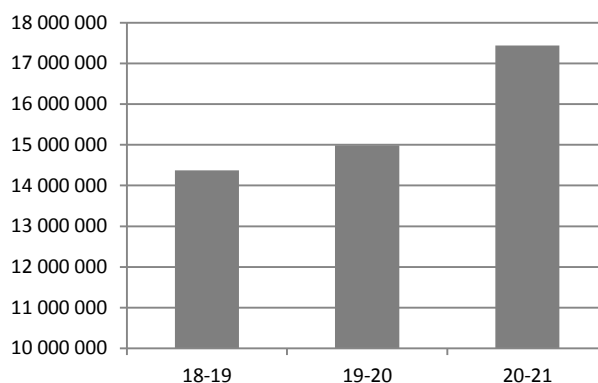
Försäljningen av Egenutvecklade Produkter ökade kraftigt under Q1

Den största delen av vårt arbete är inriktat på att skapa en allt högre försäljningstillväxt inom våra Egenutvecklade Produkter. Försäljningen av Egenutvecklade Produkter ökade kraftigt under Q1 och uppgick till 4 162 KSEK (2 959 KSEK), en ökning med hela 41 procent jämfört med samma period föregående år. Våra produkter blir allt mer omtalade för sin kvalitet, konkurrenskraft, flexibilitet och det mervärde våra produkter ger våra systemintegratörer och deras slutkunder. Vi är glada för det stora förtroende vi får från så många systemintegratörer, konsulter och installatörer och att det resulterar i allt fler långsiktiga samarbeten.

Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 3 år
Period juli-sept (Q1, 3 månader)



Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 3 år
Period oktober-september (12 månader)



I försäljningen som vi redovisar som försäljning "Egenutvecklade Produkter" ingår den produktförsäljning som säljs till externa kunder från dotterbolaget Kentima AB, inom affärsområdena Automation och Säkerhet. Det som inte ingår och som tillkommer till koncernomsättningen är intäkter för projekt, spetskonsulting, utbildningar och tillbehör.

Fastighetsautomation – Stor framtidspotential för WideQuick HMI/SCADA BMS

Allt fler väljer att använda vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA och vårt koncept för fastighetsautomation, WideQuick BMS (Building Management System). Våra produkter gör det enkelt för fastighetsägare att övervaka fastighetens olika funktioner, samtidigt som de bidrar till att sänka energiförbrukningen och öka komforten för hyresgästerna. Den ökade digitaliseringen, tillsammans med stora möjligheter för systemintegratörerna att snabbt anpassa vår mjukvara enligt slutkundens önskemål är viktiga faktorer som gör att vi ökar våra marknadsandelar inom det här segmentet. Våra produkter inom fastighetsautomation ger ökad kundnytta, är attraktiva, kostnadseffektiva och vår målsättning är att WideQuick BMS ska vara det självklara alternativet för systemintegratörer, konsulter, fastighetsägare och fastighetsförvaltare.

Ett av flera framgångsrika exempel är SSAB som valt att använda WideQuick BMS för övervakningen av sina fastigheter. I sin stora anläggning i Luleå har SSAB installerat vår operatörspanel H516 med WideQuick BMS i de enskilda fastigheterna. Operatörspanelerna är därefter anslutna till en centralt placerat WideQuick BMS SCADA. Hela fastighetsbeståndet övervakas effektivt och operatören får en god överblick över hela anläggningen.

Förutom fastighetsautomation arbetar vi mot flera andra vertikaler inom området Automation och vår målsättning är att skapa resurser för att intensifiera vår satsning inom flera av dessa. Det innebär bl.a. att vi kommer ta fram koncept även för VA och Industri.



Viktiga affärer inom affärsområdet säkerhet

Under första kvartalet har vi tillsammans med våra partner och systemintegratörer vunnit flera viktiga upphandlingar inom vårt affärsområde Säkerhet. Vi har t.ex. via en av våra systemintegratörer erhållit en betydelsefull beställning och påbörjat leveranserna av vår Ethis VMS (Video Management Software) till ännu en stor svensk kommun. Sedan tidigare har vi levererat flera Ethis-system till olika projekt avsedda för det svenska rättsväsendet och under Q1 levererade vi vår första kompletta racklösning inom det här kundsegmentet.



Vi levererar allt fler videoövervakningssystem där vi som en kompletterande tjänst erbjuder uppkoppling till en larmcentral. Det innebär att larm och video från övervakningssystemet automatiskt skickas till larmcentralen och en larmoperatör kan direkt vidta nödvändiga åtgärder när detta behövs. I samband med detta har vi infört en ny betalningsmodell som innebär att kunder kvartalsvis betalar en månadskostnad för de kameror som är uppkopplade mot larmcentralen.

Under 2021 planerar vi att erbjuda marknaden nya alternativ att köpa våra produkter inom ramen för vår nuvarande affärsmodell. Idag säljer vi videoövervakning främst som en licens, dels för att köra vår mjukvara på valfri dator, men oftast är licenserna paketerade i en av våra NVR (Network Video Recorder).

Nästa år kompletterar vi vårt redan starka erbjudande inom videoövervakning med VSaaS (Video Surveillance as a Service), vilket innebär nya och attraktiva betalningsmodeller. Vi kommer därmed ha ett av marknadens mest kompletta och attraktiva produktbudande inom videoövervakning (exklusive övervakningskameror). Vi kommer erbjuda mjukvarulicenser med eller utan 5-års fria uppdateringar, flera olika NVR och NVC modeller, kompletta racklösningar, VSaaS och uppkoppling mot larmcentral. Vi differentierar oss ytterligare mot våra konkurrenter genom att det finns möjlighet att integrera videoövervakningsmjukvaran mot vår PSIM (Physical Security Information Management) mjukvara.

Kundanpassade styrsystem

Dotterbolaget Kentima Control R&D AB säljer kundanpassade styr- och övervakningssystem till kunder som är verksamma inom gruvsektorn. Under Q4 föregående verksamhetsår minskade försäljningen av kundanpassade styrsystem med 41 procent, jämfört med samma period föregående år. Anledningen till nedgången var främst Covid-19 pandemin.

Under första kvartalet såg vi en viss återhämtning av försäljningen av kundanpassade styrsystem, som under perioden minskade med 16 procent jämfört med samma period föregående år. Det är svårt att förutse hur försäljningen av kundanpassade styrsystem, inom Kentima Control R&D AB, kommer att utvecklas. Försäljningen påverkas negativt av Covid-19 pandemin men har också påverkats negativt av de förändringar som dessa kunder successivt genomför inom sitt produktsortiment. Denna negativa utveckling har pågått under ett antal år och vi förväntar oss att den fortsätter.



Bolagets finansiella mål

I samband med offentliggörandet av vår delårsrapport, Q1 juli-september 2017 presenterade bolaget nya finansiella mål. Ett av målen var att koncernen skulle uppnå en organisk tillväxt på minst 20 procent per år under de närmaste 5 åren, detta har vi inte lyckats uppnå och de främsta orsakerna är en vikande försäljning av kundanpassade styrsystem, en framflyttad exportsatsning och Covid-19 pandemin. Vi hade även målsättningen att uppnå ett EBITDA-resultat som överstiger 10 Mkr, senast verksamhetsåret 2020/2021. Verksamhetsåret 2020/2021 har inletts mycket positivt och det ser fortsatt positivt ut framöver, men vi räknar inte med att nå det finansiella målet för EBITDA den 30 juni 2021. Målsättningen att successivt förbättra rörelsemarginalen inom intervallet 5-10 procent ligger kvar likaså att bolaget ska ha en skuldsättningsgrad understigande 0,75. Vi ser mycket positivt på framtiden och försäljningstillväxten inom Egenutvecklade Produkter men på grund av Covid-19 pandemin kommer styrelsen tillsvidare avvakta med att anta nya finansiella mål.

Stora möjligheter till ökad tillväxt

Vi bedömer att framtiden ser väldigt positiv ut för Kentimas tillväxt, även om vi känner stor respekt för vad den pågående Covid-19 pandemin kan innebära för oss, andra bolag och för världen. Försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter har ökat varje år sedan Kentima introducerades på börsen 2013. Jämför vi försäljningen det första kvartalet 2013/2014 har försäljningen av Egenutvecklade Produkter under Q1 ökat från 687 KSEK till 4 161 KSEK under Q1 2020/2021, d.v.s. försäljning av Egenutvecklade Produkter är 6 gånger högre nu.

FLER SÄLJARE

Vi kommer successivt förstärka vår organisation med fler säljare och öka våra marknadsaktiviteter, därigenom skapar vi ännu bättre förutsättningar för en accelererad tillväxt inom Egenutvecklade Produkter. Den pågående Covid-19 pandemin påverkar naturligtvis våra beslut och vi intar därför en viss försiktighet, men vi räknar med att förstärka organisationen med fler säljare under första halvåret 2021.

EN EXPORTSATSNING GER HÄVSTÅNGSEFFEKT

Vår kommande exportsatsning påverkas också av Covid-19 pandemin, men vi fortsätter våra förberedelser och vi är övertygade om att exporten kommer ge oss en betydande hävstångseffekt på försäljningen av Egenutvecklade Produkter. Vi har bevarat våra kunder och relationer som vi fick i samband med vår tidigare exportsatsning och de köper fortlöpande och är intresserade av vårt produktsortiment. Trots att vi inte agerar aktivt på exportmarknaden får vi kontinuerligt nya affärer utanför Sverige och under första kvartalet fick vi två nya kunder på exportmarknaden.

SNABB ANPASSNING TILL AKTUELLT MARKNADSBEHOV

Vi fortsätter att satsa stora resurser på olika typer av aktiviteter inom sälj och marknadsföring som vi bedömer ska resultera i tillväxt och en ökad försäljning, både på kort och på lång sikt. Vi bedriver ett avancerat och intensivt utvecklingsarbete och lanserar kontinuerligt nya produkter och programversioner. Efter periodens slut, under oktober, har vi lanserat en ny version av vårt fastighetskoncept, WideQuick BMS 7.0, samt en ny version av vår mjukvara för videoövervakning, Ethisis VMS 12.0, och inom kort kommer en ny version av vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA/PSIM.

NY TEKNIK SOM STÄRKER VÅRT ERBJUDANDE

Utvecklingen inom IT-, Automation- och Säkerhetsområdet går snabbt. Därför introducerar vi kontinuerligt ny teknik som stärker vårt erbjudande inom våra två affärsområden. Vi kommer t.ex. senare under året lansera kommunikation via OPC UA (OPC Unified Architecture) i vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA/PSIM. Det innebär att WideQuick kommer innehålla ännu bättre kommunikationsmöjligheter med olika IoT- och IIoT-produkter och intelligenta integration med produkter inom Industri 4.0. Vi kommer också intensifiera vår satsning på molnlösningar och under 2021 kommer vi erbjuda marknaden VSaaS (Video Surveillance as a service).

VÄXANDE MARKNAD OCH SKALBAR TEKNIK

Våra produkter har många olika användningsområden. De områden som våra produkter säljs till, inom Automations- och Säkerhetsområdet, bedöms ha en god tillväxt under lång tid framöver. Som en stor tillgång, har vi ett stort antal köpande kunder och flera betydelsefulla samarbetspartners. Dessa värnar vi om och vår förhoppning är att antalet köpande kunder och fördjupade samarbeten ska fortsätta öka. Med dessa viktiga parametrar, förväntar vi oss en kontinuerlig ökning av våra nuvarande marknadsandelar och vi ser goda tillväxtpotentialer för samtliga våra produktområden. Vi har idag en affärsmodell och ett produkt erbjudande som gör att vi relativt enkelt kan skala upp vår verksamhet allt eftersom efterfrågan på våra produkter ökar, detta gäller speciellt våra mjukvaror och kommande molnlösningar.

Våra produkter är uppbyggda för att erbjuda skalbarhet, d.v.s. att samma produkt kan användas både i mindre och i större projekt men även mycket omfattande och komplexa projekt. Några exempel är WideQuick BMS som kan användas för övervakning av en enskild fastighet eller för övervakning av ett helt fastighetsbestånd, Ethisis VMS som kan användas för videoövervakning med endast några få anslutna kameror upp till ett stort antal kameror och Ethisis NVR-N Rack Solutions som kan beställas och användas för att ansluta från allt från 32 upp till 1000 kameror till varje rack.



”Som VD och huvudägare ser jag långsiktigt på alla beslut vi tar och de olika aktiviteter som vi genomför. Vår största tillgång är vår personal tillsammans med alla produkter vi utvecklat.

Jag är fortsatt tacksam över att alla våra medarbetare hittills klarat sig bra under pandemin och att vi som bolag kunnat visa fram en så stark kvartalsrapport under rådande omständigheter.

Framtiden för Kentima ser mycket positiv ut, inom både Automation och Säkerhet. Vi har stora möjligheter att fortsatt öka våra marknadsandelar och skapa en hög, långsiktig och uthållig tillväxt för våra Egenutvecklade Produkter.

Min bedömning är att vi kommande kvartal kommer se en fortsatt god tillväxt av våra Egenutvecklade Produkter och en fortsatt positiv resultatutveckling.”

Kent Nilsson, VD

VÅRA PARTNERS BLIR VÅRA KUNDER – VIKTIGT FÖR TILLVÄXTEN

Vi startade vårt *Kentima Partner Program* 2013 och gjorde det med visionen att vi ville skapa ett nära, långsiktigt och givande samarbete med alla våra kunder. Vi tror att vårt Partnerprogram och alla synergier som kommer ur detta är en viktig grundsten för *långsiktiga och framgångsrika samarbete* mellan oss och våra kunder. Vi tror att pusselbitarna i vårt Partnerprogram ger både oss och våra kunder viktiga fördelar som gör att vi står starka i konkurrensen på marknaden.

Via partnerprogrammet knyter vi våra kunder närmare oss. Kunderna får många fördelar, till exempel tillgång till *kostnadsfria grundutbildningar, fri support, information om projekt, information om lanseringar, inbjudningar till partnerevent* och mycket mer. Vi vill att våra partners ska vara konkurrenskraftiga på marknaden, vara kunniga i hur våra produkter används och kunna erbjuda sina kunder det optimala alternativet.

Vi får även möjlighet att förstå våra kunders verksamhet bättre och lära oss hur slutkunderna använder våra produkter. Vi kan se och lyssna hela vägen från början till slut och använda informationen för att *utveckla och förbättra* vårt eget arbetssätt och vår verksamhet för att bli ännu bättre, det kan vara allt från våra rutiner vid orderläggning till våra produkters utseende och funktioner.

Våra partners är verksamma inom flera olika områden, och använder våra produkter till allt från *maskinstyrning, fastighetsautomation, videoövervakning, överordnade säkerhetssystem till automationslösningar för process- och tillverkningsindustrin*. Det är ganska vanligt att våra partner inleder med att köpa en eller flera produkter inom samma produktområde. Efterhand som de blir bekanta med oss och våra övriga produktområden, köper de oftast ur flera av våra produktområden och även från

båda affärsområdena, Automation & Säkerhet. En del partners vill gärna vara *Beta-testare av våra mjukvaror*. Detta är ett värdefullt samarbete som ofta leder till produktförbättringar och förändringar som gynnar både oss, produkten och i slutändan kunden.

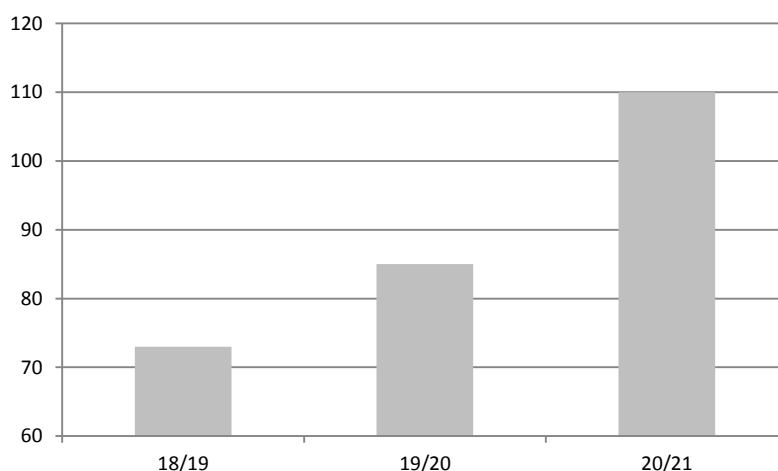
Vi tycker att *support med hög kvalitet och kort responstid* är oerhört viktigt. Vi vill att våra kunder ska mötas av kunnig personal och korta svarstider. Vårt supportteam har hög kunskap om våra produkter vilket resulterar i nöjda kunder. De bistår även våra systemintegratörer med olika konsultuppdrag i deras olika projekt. Våra supporttekniker förbereder och leder våra utbildningar vilka är mycket uppskattade av våra kunder. Målsättningen med våra utbildningar är att systemintegratörerna ska bli allt *effektiva* i sitt arbete vid konfigurering och installation av våra produkter.

Vår målsättning är att *utveckla produkter* som marknaden efterfrågar och därför sätter vi också kundernas önskemål i fokus. Vi lägger stor vikt vid att noga lyssna på hur våra kunder vill använda våra produkter och vilka lösningar de vill ta fram med produkterna. Detta tar vi hänsyn till i vårt utvecklingsarbete och kan därigenom ta fram *nya funktioner, lösningar och koncept* som underlättar arbetet för våra systemintegratörer och som ger ett mervärde för deras kunder.

Vi har idag ett stort antal *fantastiskt engagerade och kvalificerade kunder*, däribland märks ABB, Assemblin, Bravida, Consilium, Elajo, Midroc, FLIR, Sandvik, Rejlers, Schneider, Siemens, Valmet och AFRY.

Vår avsikt är att kontinuerligt vidareutveckla vårt partnerprogram för att attrahera allt fler systemintegratörer och därigenom öka försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter.

Kentima AB - Antal köpande kunder under Q1



CITAT - VAD NÅGRA AV VÅRA KUNDER OCH SLUTKUNDER TYCKER

”Om vi själva får välja så använder vi Kentimas HMI-produkter i våra projekt. WideQuick BMS-fastighetskoncept gör att vi på kort tid kan bygga en snygg applikation med kraftfulla och tydliga funktioner”, säger Jerry Johansson, VD, Automationsbolaget Sverige AB i Sala.

”Automationsbolaget har gjort en snygg och tydlig applikation. HMI-panelen från Kentima är lätt att hantera och om det behövs så kan vi få hjälp med finjustering via fjärruppkoppling”, säger Jörgen Heed på Riksbyggen, som sköter underhållet på ICA Maxi Bålsta.

”Vi jobbar snabbt och effektivt med Kentimas genomtänkta HMI-produkter. Våra kunder har hittills varit väldigt nöjda med resultatet”, säger Ove Segerlund, Gruppchef, Nordkonsult El & Automation i Luleå AB.

”Kentimas paneler är mycket tillförlitliga och vi har fått ett användarvänligt och driftsäkert system som effektivt övervakar anläggningen”, säger Ove Lindblom, Projektledare på TOP Bostäder AB.

”Vi har från start känt att WideQuick har gett oss möjlighet att uppfylla både SSAB:s och våra egna önskemål om vettiga HMI-lösningar”, säger Ove Segerlund, Gruppchef, Nordkonsult El & Automation i Luleå AB.

”Efter att noga utvärderat WideQuick HMI/SCADA-produkter valde vi att gå hela vägen med både lokala HMI-paneler och SCADA-system från Kentima i våra anläggningar”, säger Agneta Ågren, Driftansvarig fastighetsautomation, SSAB Luleå.

WideQuick® på SSAB Luleå - från operatörspanel till överordnat system



SNABBFAKTA

Nordkonsult har under åren 2017-2020 levererat fastighetsautomation till 15 stycken anläggningar på SSAB i Luleå.

SSAB har tagit steget fullt ut och installerat WideQuick BMS SCADA som ett överordnat system för övervakning av sina fastigheter i anläggning i Luleå. I samtliga anläggningar har SAIA PLC och WideQuick HMI Panels H516 installerats.

Nordkonsult El & Automation i Luleå AB har installerat WideQuick SCADA Premium på SSAB i Luleå för att knyta samman 15 stycken WideQuick HMI Panel där var och en hanterar olika fastigheter i anläggningen. Nu kommer man åt samtliga applikationer i en och samma vy, oavsett plats.

Nordkonsult, som är partner med Kentima, erbjuder en rad tjänster inom industri- och teknisk sektor. Under åren 2017-2020 har Nordkonsult levererat fastighetsautomation till 15 stycken anläggningar på SSAB i Luleå. Det har varit både utbyte av utjänta anläggningar och nybyggnation. Projekten har omfattat konstruktion, projektering, programmering och el i styr. Till samtliga anläggningar har Nordkonsult levererat WideQuick HMI Panel H516 från Kentima och SAIA PCS3 PLC-system.

Redan från början fördes diskussioner med SSAB om HMI-produkter som skulle uppfylla SSAB:s krav på användarvänlighet. Man ville också ha en skalbar lösning som enkelt kunde kompletteras med överordnat SCADA-system och byggas ut med tillkommande anläggningar.

SSAB är ett högspecialiserat globalt stålföretag. I Luleå tillverkar SSAB malmbaserat stål av järnmalmspellets, till huvudsakligen kommer från Malmfälten. Till hamnen i Luleå kommer kol från Australien och USA till vårt kokverk, där hetta kolen upp i ett batteri av tätta ugnar och omvandlar den till gas och koks. Gasen blir energi och kolsen går till masugnen där den reducerar syre från järnmalmen så flytande råjärn bildas. Masugnen matas kontinuerligt med järnmalmspellets, kalk och tillsatsämnen.

”Vi har från start känt att WideQuick har gett oss möjlighet att uppfylla både SSAB:s och våra egna önskemål om vettiga HMI-lösningar”, säger Ove Segerlund, Gruppchef, Nordkonsult El & Automation i Luleå AB.

SSAB har tagit steget fullt ut och installerat WideQuick BMS SCADA som ett överordnat system för övervakning av sina fastigheter i anläggning i Luleå. Det innebär att man kan knyta samman alla WideQuick HMI-paneler där man kommer åt samtliga befintliga applikationer i samma vy. I både HMI-panelerna och SCADA har Kentimas fastighetskoncept WideQuick BMS använts som grund.

Kentima utvecklar och erbjuder fastighetsbranschen attraktiva produkter som ger systemintegratorer möjlighet att effektivt skapa framtidssäkra övervakningssystem till alla typer av fastigheter.

WideQuick HMI/SCADA Panel och WideQuick HMI/SCADA Box är en del av ett helt system för att skapa olika typer av övervakning med tillhörande användargränssnitt och kommunikation med externa enheter. WideQuick är en mjukvara för att skapa HMI-, SCADA- eller PSIM-applikationer, den utvecklas av Kentima och utgör grunden i samtliga operatörspaneler. Samtliga operatörspaneler kan kommuniceras med ett stort antal I/O och PLC från olika tillverkare och kan enkelt integreras med olika under- och överordnade system.

”Efter att noga utvärderat WideQuick HMI/SCADA-produkter valde vi att gå hela vägen med både lokala HMI-paneler och SCADA-system från Kentima i våra anläggningar”, säger Agneta Ågren, Driftansvarig fastighetsautomation, SSAB Luleå.

WideQuick har en inbyggd flexibilitet som gör att systemintegratorer kan välja den systemarkitektur som passar det aktuella projektet. Systemintegratorer kan bygga upp allt från ett mindre övervakningssystem med en lokal operatörspanel till mycket stora system med SCADA-funktionalitet, där man kan övervaka fastigheterna via ett centralt kontrollrum eller på distans med ett modernt webbgränssnitt via dator, mobil eller surfplatta.

Ethisis VMS ger ett tryggt och trivsamt boende



SNABBFAKTA

Med Ethisis VMS och 124 kameror har man lyckats minska skadegörelse och kan erbjuda ett tryggt och trivsamt boende i Kristianstads kommun.

Den flexibla och unika skalbarheten i Ethisis gör det möjligt att skapa allt från mindre system till stora komplexa applikationer med mycket hög funktionalitet.

AB Kristianstadsbyggen (ABK) har installerat Kentimas Ethisis Video Management Software för övervakning i bland annat miljöhus, trapphus och köpcentrum. Med Ethisis VMS och 124 kameror har man lyckats styra skadegörelse och kan erbjuda ett tryggt och trivsamt boende i kommunen.

AB Kristianstadsbyggen (ABK) är Kristianstads kommuns största bostadsbolag. ABKs huvudsyfte är att bygga nya fastigheter och att förvalta de cirka 9 000 bostäder och 246 kommersiella lokaler som de redan äger, spridda över hela Kristianstads kommun. Innehavet omfattar, förutom bostadshus, även arena och kommersiella lokaler.

Syftet med videoövervakningen var främst att minska skadegörelse. Det började med några få kameror i utsatta miljöhus och därefter har systemet vuxit och omfattar numera även bevakning av allt från trapphus, köpcentrum, källargångar till utsatta positioner för personal. Resultatet är att ett av de större områdena har sommare 2020, för första gången på väldigt länge, varit helt fritt från större incidenter.

Det inspelade materialet övervakas via Ethisis Client där utvalda personer i organisationen kan logga in, identifiera eventuella incidenter och vid behov exportera video som därefter skickas till polis eller annan lämplig myndighet. På ABK är export av videomaterial, till annan granskare, det vanligaste arbetet. Utöver det förekommer också egen undersökning av videomaterial samt situationer där liveinsyn är aktuellt. Exempelvis i receptioner där man vill försäkra sig om att omgivningen är ofarlig innan man ger sig ut själv eller i samband med vägblocker där bilister kan ringa in till en operatör som verifierar innan kommen öppnas.

”En av styrkorna är att det är fullt möjligt, även för en tekniker som inte har detta som sin enda arbetsuppgift, att administrera en stor miljö i Ethisis”, säger Henrik Linder, IT-tekniker, ABK Kristianstadsbyggen.

Den flexibla och unika skalbarheten i Ethisis gör det möjligt att skapa allt från mindre system till stora komplexa applikationer

med mycket hög funktionalitet. Hög prestanda har alltid varit en viktig parameter i Ethisis VMS.

Vi ser en klar trend att fler och fler anläggningar använder högupplösta kameror och det ställer i sin tur krav på högre prestanda i videoövervakningssystemet. Ethisis ger möjlighet till hårdvaruacceleration med hjälp av grafikort och därigenom hög prestanda i Ethisis ytterligare. I vissa fall innebär det en väsentlig förbättring av prestandan.

”De gånger jag har behövt hjälp har jag fått en snabb och proffsig support av Kentima”, fortsätter Henrik Linder.

Det är viktigt att systemet klarar av att hantera video från ett stort antal moderna och högupplösta övervakningskameror. Ethisis uppstår en extremt hög prestanda genom att effektivt använda alla tillgängliga hårdvaruresurser i aktuella datorer och dessutom använda smarta algoritmer för att ta vara på resurserna på bästa sätt. Kort sagt ligger Ethisis VMS i yttersta framkant även på den här punkten.

”En produkt som är i ständig utveckling kräver också en fungerande support och här spelar närheten till utvecklingsteamet en stor roll i den support som Kentima ger”, säger Janne Bernsmark, ägare och ansvarig tekniker, TeleCompagniet i Helsingborg AB.

”Viktigast var att hitta en mångsidig, flexibel och användarvänlig mjukvara där det var möjligt att koppla in kameror av olika fabrikat, säger Regina Högberg, Säkerhetssamordnare/Rådgivare, Helsingborgs Hamn AB.

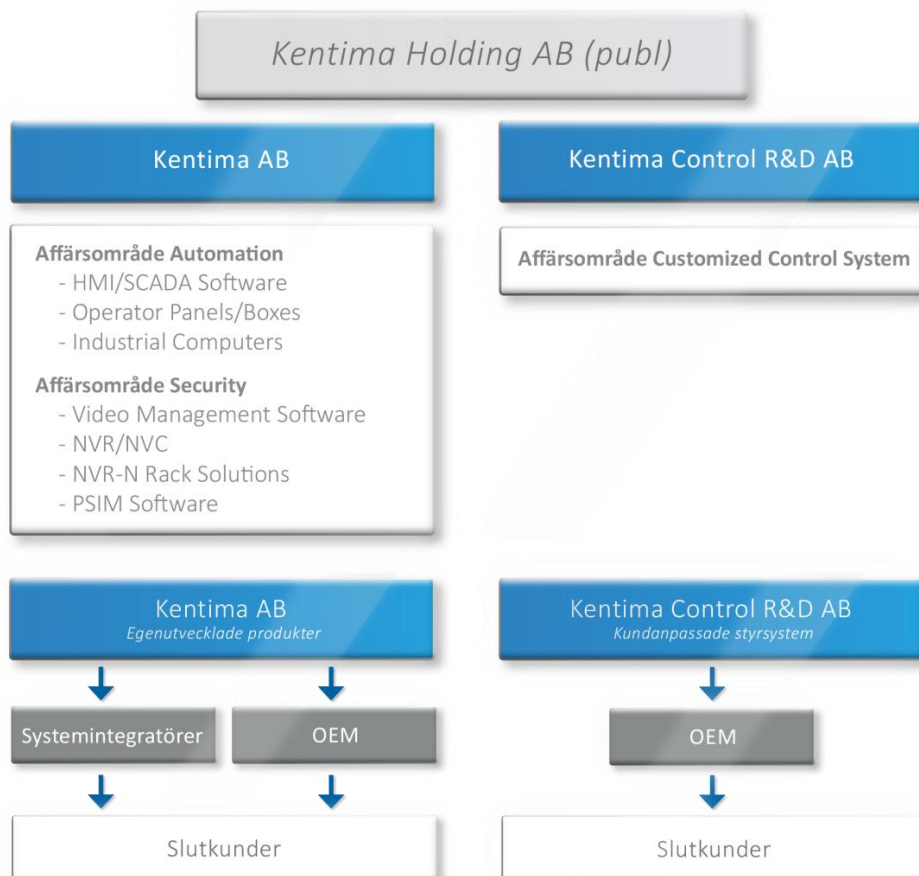
”Volkswagen har väldigt höga krav på säkerhet och tillförlitlighet i det system som krävs av Volkswagen Slovakien. Men återigen lever Ethisis upp till samtliga krav”, säger Denis Fronko, Technical Director, AJTY.

”Ethisis fantastiska flexibilitet, höga prestanda och omfattande möjlighet att integrera med andra system är egenskaper som gjorde valet enkelt”, säger Jan Pesadik, Produktionsexpert hos Volkswagen.

”Vi är väldigt nöjda med Kentimas Ethisis-system, mycket lätt manövrerat. Installationen gick enligt planen och vi är mycket nöjda med både Kentima och Lykil Säkerhet”, säger Eric Johansson, VD, Sundbyholms Slott.

”En av styrkorna är att det är fullt möjligt, även för en tekniker som inte har detta som sin enda arbetsuppgift, att administrera en stor miljö i Ethisis”, säger Henrik Linder, IT-tekniker, AB Kristianstadsbyggen. ”De gånger jag har behövt hjälp har jag fått en snabb och proffsig support av Kentima”, fortsätter Henrik Linder.

AFFÄRSMODELL OCH SNABBFAKTA

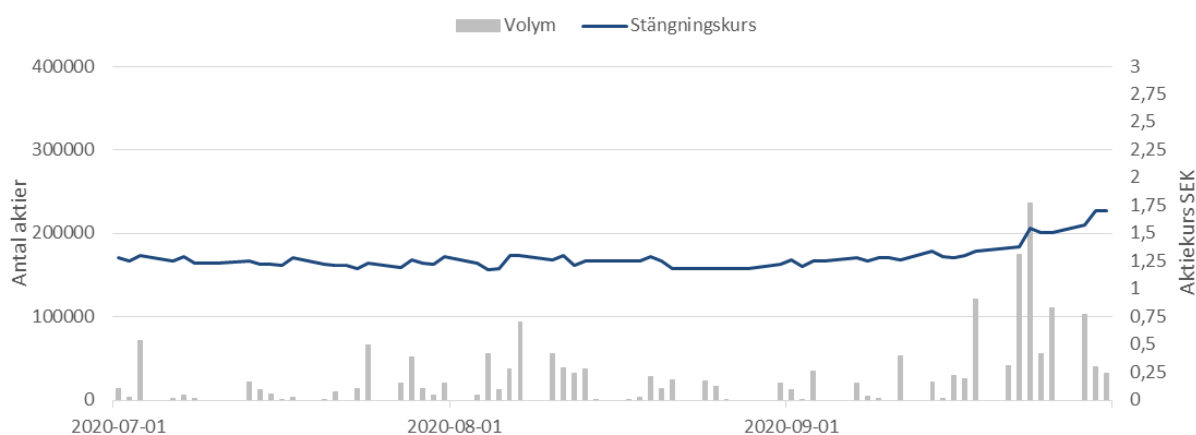


Moderbolag: Kentima Holding AB (publ)
Dotterbolag: Kentima AB & Kentima Control R&D AB
Antal anställda: 24
Huvudkontor: Staffanstorp
Lokalkontor: Göteborg & Stockholm

Q1, 2020/2021

Omsättning:	10 522 KSEK	(10 327) KSEK
EBITDA-resultat:	1 373 KSEK	(12) KSEK
EBIT-resultat:	276 KSEK	(-871) KSEK
Bruttovinst:	4 753 KSEK	(3 922) KSEK
Bruttomarginal:	45 %	(38) %

Antal aktier: 29 162 111 st.
Börsvärde 2020-09-30: 49 575 400 KSEK, kursutveckling nedan 1/7 2020 – 30/9 2020



VÄSENTLIGA HÄNDELSER, juli – september 2020

- Den 1 september återgick all personal till ordinarie arbetstider och bolaget avslutade korttidsarbetet.
- Dotterbolaget Kentima AB hade försäljningstillväxt inom Egenutvecklade Produkter, produktområdena Automation & Säkerhet, på 41 procent och försäljningen uppgick till 4 162 (2 959) KSEK.
- Omsättningen i dotterbolaget Kentima Control R&D AB uppgick till 5 978 (7 079) KSEK.
- Koncernens bruttomarginal förbättrades första kvartalet till 45 procent, jämfört med 38 procent samma period föregående år. Samtidigt förbättrades koncernens bruttovinst till 4 753 KSEK (3 922 KSEK), en förbättring med 21 procent jämfört med samma period föregående år.



VERKSAMHETSRAPPORT, juli – september 2020

Koncernomsättning

Bolagets koncernomsättning uppgick till 10 522 (10 327) KSEK och bruttovinsten 4 753 (3 922) KSEK. EBITDA-resultatet nådde 1 373 (12) KSEK.

Kentima AB

Omsättningen i Kentima AB uppgick till 6 961 (5 909) KSEK. Bolaget hade försäljningstillväxt inom Egenutvecklade Produkter, produktområdena Automation & Säkerhet, på 41 procent och försäljningen uppgick till 4 162 (2 959) KSEK.

Kentima Control R&D AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima Control R&D AB uppgick till 5 978 (7 079) KSEK. Dotterbolagens omsättning inkluderar även intern försäljning mellan koncernens bolag, men den försäljningen påverkar inte koncernomsättningen.

Investeringar

Förutom aktivering av utvecklingskostnader har koncernen inte gjort några större investeringar. De nya aktiveringarna som gjorts under perioden uppgår till 1 347 (1 059) KSEK. Koncernen har under perioden skrivit av 1 072 (868) KSEK på aktiverade utvecklingskostnader.

Likvida medel

Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 4 758 (5 795) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 4 306 (5 614) KSEK. Per den 30 september hade bolaget 5 409 KSEK i kundfordringar, vilket är 2 901 KSEK mer än per den 30/6-2020. Detta beror på den kraftiga försäljningstillväxten under kvartalet. Den största försäljningsökningen var i september vilket påverkar likviditeten negativt per den 30 september. Likviditeten har sedan perioden avslutades successivt förbättrats och var per den 31 oktober 6 705 KSEK, vilket är 1 947 KSEK bättre jämfört med 30 september.

Personal

Medeltalet anställda under perioden var 24 (24) personer.

Aktieinformation

Totalt utstående aktier vid periodens utgång 2020-09-30 uppgick till 29 162 111 st. varav 999 998 är A-aktier. Totalt antal aktieägare den 30 september 2020 var enligt Euroclear 807 st. Aktien är listad på Nasdaq First North Growth Market sedan juni 2013 och handel sker med kortnamn KENH.

Finansiell kalender

2020

12 november 2020	Delårsrapport Q1, juli-sep 2020
19 november 2020	Årsstämma 2020

2021

18 februari 2021	Halvårsrapport Q1-Q2, juli-dec 2020
19 maj 2021	Delårsrapport Q3, jan-mars 2021
16 september 2021	Bokslutskommuniké 2020/2021
21 oktober 2021	Årsredovisning 2020/2021
16 november 2021	Delårsrapport, Q1, juli-sep 2021
17 november 2021	Årsstämma 2021

Årsstämma 2019/2020

Årsstämman hålls den 19 november 2020 i Staffanstorp.

KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSBRIV, ÖVRIGT

Revisor

MAZARS AB

Karin Löwhagen är vald till huvudansvarig revisor för ett år fram till slutet av den årsstämma som hålls för räkenskapsåret 2019/2020.

Granskning

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Redovisningsprinciper

Koncernen redovisar enligt Bokföringsnämndens allmänna råd "K3" (BFNAR 2012:1).

Certified Adviser

Västra Hamnen Corporate Finance AB, telefon: 040-20 02 50, e-mail: ca@vhcorp.se.

Investor Relations


Kent Nilsson, kent.nilsson@kentima.se, 046-25 30 40.

Prenumerera på nyhetsbrev från Kentima

[Klicka här och fyll i dina uppgifter](#)

Hemsida

www.kentima.com



Denna information är sådan information som Kentima Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 12 november 2020 kl. 08:25 CET.

Kontaktpersoner Kentima IR

VD

Kent Nilsson

kent.nilsson@kentima.se

046-25 30 40

Styrelseordförande

Jens Kinnander

jens.kinnander@delphi.se

+46 (0)709-99 10 20

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Belopp i KSEK	Q1	Q1	Helår	Helår
	2020-09-30	2019-09-30	2020-06-30	2019-06-30
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	10 522	10 327	44 830	50 299
Aktiverat arbete för egen räkning	1 347	1 059	4 876	4 472
Övriga rörelseintäkter	156	0	407	496
	12 025	11 386	50 113	55 267
Rörelsens kostnader				
Råvaror och förnödenheter	- 2 745	- 2 710	-11 836	-13 834
Handelsvaror	- 3 024	- 3 695	-12 896	-15 187
Övriga externa kostnader	- 1 266	- 1 400	-5 974	-5 722
Personalkostnader	- 3 617	- 3 569	-16 712	-16 110
Resultat före avskrivningar (EBITDA)	1 373	12	2 695	4 414
Avskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 093	-883	-3 555	-2 634
Övriga rörelsekostnader	-4	0	0	0
Summa rörelsens kostnader	-11 749	-12 257	-50 973	-53 487
Rörelseresultat (EBIT)	276	-871	-860	1 780
Resultat från finansiella poster				
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	8	0	0	53
Räntekostnader och liknande resultatposter	-60	-51	-240	-183
Summa finansiella poster	-52	-51	-240	-130
Resultat före skatt	224	-922	-1 100	1 650
Aktuell skatt/utspädd skatt	0	0	-19	-19
PERIODENS RESULTAT	224	-922	-1 119	1 631
Resultat per aktie, SEK	0,01	-0,03	-0,04	0,06
Antal aktier				
Per balansdagen	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Per balansdagen efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt under perioden	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt under perioden efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i KSEK	Q1	Q1	Helår	Helår
	2020-09-30	2019-09-30	2020-06-30	2019-06-30
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar				
Balanserade utgifter för forskningsarbeten m.m.	22 698	21 209	22 423	21 018
Summa immateriella anläggningstillgångar	22 698	21 209	22 423	21 018
Materiella anläggningstillgångar				
Inventarier, verktyg och installationer	197	157	203	170
Förbättringsutgifter på annans fastighet	142	153	145	156
Summa materiella anläggningstillgångar	339	310	348	326
Summa anläggningstillgångar	23 037	21 519	22 771	21 344
Omsättningstillgångar				
Varulager				
Råvaror och förnödenheter	5 576	7 102	6 011	6 546
Färdiga varor och handelsvaror	1 805	2 832	2 055	2 431
Summa varulager	7 381	9 934	8 066	8 977
Kortfristiga fordringar				
Kundfordringar	5 409	3 368	2 508	4 932
Skattefordran	145	29	3	19
Övriga fordringar	272	469	66	247
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	721	747	690	801
Summa kortfristiga fordringar	6 547	4 613	3 267	5 999
Kassa och bank	452	181	762	981
Summa omsättningstillgångar	14 380	14 728	12 095	15 957
SUMMA TILLGÅNGAR	37 417	36 247	34 866	37 301

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i KSEK	Q1 2020-09-30	Q1 2019-09-30	Helår 2020-06-30	Helår 2019-06-30
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Aktiekapital	3 240	3 240	3 240	3 240
Övrigt tillskjutet kapital	38 098	38 098	38 098	38 098
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-14 755	-14 782	-14 979	-13 860
Summa eget kapital	26 583	26 556	26 359	27 478
Långfristiga skulder				
Checkräkningskredit	2 693	1 385	920	855
Övriga skulder till kreditinstitut	356	757	394	984
Summa långfristiga skulder	3 049	2 142	1 314	1 839
Kortfristiga skulder				
Leverantörsskulder	3 043	3 806	2 163	3 507
Övriga skulder	2 280	2 082	1 950	2 125
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 462	1 661	3 080	2 352
Summa kortfristiga skulder	7 785	7 549	7 193	7 984
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	37 417	36 247	34 866	37 301

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Belopp i KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Summa eget kapital
2019-06-30	3 240	38 098	-13 860	27 478
Årets resultat			-1 119	
2020-06-30	3 240	38 098	-14 979	26 359
Periodens resultat			224	
2020-09-30	3 240	38 098	-14 755	26 583

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	Q1 2020-09-30	Q1 2019-09-30	Helår 2020-06-30	Helår 2019-06-30
Nettoomsättning	390	390	1 560	1 560
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0
Rörelsens kostnader	-277	-274	-942	-949
Rörelseresultat	113	116	618	611
Finansnetto	306	247	999	906
Resultat efter finansiella poster	419	363	1 617	1 517
Koncernbidrag netto	0	0	-2 767	110
Resultat före skatt	419	363	-1 150	1 627
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0	0	0
Årets resultat	419	363	-1 150	1 627

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	Q1 2020-09-30	Q1 2019-09-30	Helår 2020-06-30	Helår 2019-06-30
Finansiella anläggningstillgångar	5 598	5 598	5 598	5 598
Omsättningstillgångar	30 475	25 069	23 143	22 810
Summa tillgångar	36 073	30 667	28 741	28 408
Eget kapital	25 914	27 008	25 495	26 645
Kortfristiga skulder	10 159	3 659	3 246	1 763
Summa eget kapital och skulder	36 073	30 667	28 741	28 408

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i KSEK	Q1	Q1	Helår	Helår
	2020-09-30	2019-09-30	2020-06-30	2019-06-30
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat (EBIT)	276	-871	-860	1 780
Avskrivningar som belastar detta resultat	1 093	883	3 555	2 634
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	1 369	12	2 695	4 414
Erhållna räntor och liknande poster	8	0	0	53
Betalda räntor och liknande poster	-60	-51	-240	-185
Betald skatt	-142	-10	-251	-51
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	1 175	-49	2 204	4 231
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital:				
Förändring i varulager	686	-956	911	-2 034
Förändring av rörelsefordringar	-3 139	1 394	2 963	4 342
Förändring av rörelseskulder	592	-435	-791	-1 328
Förändring av rörelsekapital	-1 861	3	3 083	980
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-686	-46	5 287	5 211
Investeringsverksamheten				
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-12	0	-106	-80
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1 347	-1 059	-4 876	-4 472
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 359	-1 059	-4 982	-4 552
Finansieringsverksamheten				
Tillskott nyemission	0	0	0	0
Kostnad nyemission	0	0	0	0
Förändring av långfristiga skulder	1 735	305	-524	-321
Utdelning till aktieägarna	0	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	1 735	305	-524	-321
ÅRETS/PERIODENS KASSAFLÖDE	-310	-800	-219	338
Likvida medel vid årets/periodens början	762	981	981	643
Likvida medel vid årets/periodens slut	452	181	762	981
Likvida medel:				
Kassa och bank	452	181	762	981

KONCERNENS NYCKELTAL

Belopp i KSEK	Q1 2020-09-30	Q1 2019-09-30	Helår 2020-06-30	Helår 2019-06-30
Resultaträkningen				
Nettoomsättning	10 522	10 327	44 830	50 299
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	1 373	12	2 695	4 414
Rörelseresultat (EBIT)	276	-871	-860	1 780
Resultat efter finansiella poster	224	-922	-1 100	1 650
Balansräkningen				
Eget kapital	26 583	26 556	26 359	27 478
Räntebärande skulder	3 470	2 708	1 819	2 404
Räntebärande nettoskuld	3 018	2 527	1 057	1 423
Balansomslutning	37 417	36 247	34 866	37 301
Investeringar	1 359	1 059	4 982	4 552
Medeltal anställda	24	24	24	24
Rörelsemarginal (%)	2,6%	-8,4%	-1,9%	3,5%
Vinstmarginal (%)	2,7%	-8,4%	-1,9%	3,6%
Räntabilitet på eget kapital (%)	0,8%	-3,5%	-4,2%	6,0%
Soliditet, %	71,0%	73,3%	75,6%	73,7%
Skuldsättningsgrad	0,3	0,4	0,3	0,4
Resultat per registrerad aktie (SEK)	0,01	-0,03	-0,04	0,06
Utdelning per aktie (SEK)			*0,00	*0,00
*Enligt styrelsens förslag				
Antal aktier vid periodens slut (registrering)	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Antal aktier vid periodens slut efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt antal aktier under perioden	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Eget kapital per aktie, kr	0,91	0,91	0,90	0,94

Definition av nyckeltal:

Rörelsemarginal	Rörelseresultat i % av omsättningen
Vinstmarginal	Rörelseresultat + finansiella intäkter dividerat med omsättningen
Räntabilitet på eget kapital	Resultat före skatt i % av justerat eget kapital
Soliditet	Justerat eget kapital dividerat med balansomslutningen
Skuldsättningsgrad	Skulder + avsättningar dividerat med justerat eget kapital
Resultat per registrerad aktie vid periodens slut	Resultat efter skatt dividerat med antal aktier vid periodens slut
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antalet aktier vid årets slut

KENTIMA PRODUCT LINES

AUTOMATION

HMI/SCADA SOFTWARE

INDUSTRIAL COMPUTERS

OPERATOR PANELS

SECURITY

VIDEO MANAGEMENT SOFTWARE

NETWORK VIDEO RECORDER/CLIENT

NVR-N RACK SOLUTIONS

PSIM SOFTWARE

Postadress:
BOX 174
SE-245 22 Staffanstorp
Sverige

Tel: +46 (0)46-25 30 40

E-mail: info@kentima.com

Besöksadress:
Kastanjevägen 4
245 44 Staffanstorp
Sverige

Fax: +46 (0)46-25 03 10

www.kentima.com