

**Bokslutskommuniké Q4**

**2024**

# BOKSLUTSKOMMUNIKÉ Q4

## JANUARI - DECEMBER 2024

### OKTOBER - DECEMBER 2024

- Nettoomsättning uppgick till 57,2 (58,4)\* MSEK en minskning med 2,1% jämfört med samma period föregående år. Nettoomsättning i kärnverksamheten SDS uppgick till 56,8 (50,8) en ökning med 11,8%.
- EBITDA-resultatet uppgick till 16,8 (16,1) MSEK, en ökning med 4,4% jämfört med samma period föregående år.
- EBITDA-marginalen uppgick till 29,5% (27,5%).
- Resultat efter skatt uppgick till 0,4 (-3,0) MSEK.
- Resultat per aktie uppgick till 0,02 (-0,20) SEK.
- Periodens kassaflöde uppgick till 0,9 (-9,5) MSEK.

### JANUARI - DECEMBER 2024

- Nettoomsättning uppgick till 226,4 (264,7)\* MSEK en minskning med 14,5% jämfört med samma period föregående år. Nettoomsättning i kärnverksamheten SDS uppgick till 219,9 (208,3) en ökning med 5,5%.
- EBITDA-resultatet uppgick till 73,1 (62,0) MSEK, en ökning med 17,9% jämfört med samma period föregående år.
- EBITDA-marginalen uppgick till 32,3% (23,4%).
- Resultat efter skatt uppgick till -11,8 (-16,0) MSEK.
- Resultat per aktie uppgick till -0,62 (-1,25) SEK.
- Periodens kassaflöde uppgick till 3,6 (-4,1) MSEK.

\*Nedgången mot 2023 förklaras av att bolaget lagt ner verksamheten i SDD och resultatpåverkan från nedgången är marginell.

KSEK	2024 OKT-DEC	2023 OKT-DEC	2024 JAN-DEC	2023 JAN-DEC
Nettoomsättning	57 173	58 427	226 442	264 747
EBITDA resultat	16 847	16 054	73 098	61 991
EBITDA-marginal	29,5%	27,5%	32,3%	23 4%
Rörelseresultat	7 811	6 198	27 522	17 039
Rörelsemarginal	13,6%	10,6%	12,2%	6,4%
Periodens resultat efter skatt	423	-3 017	-11 816	-16 012
Periodens kassaflöde	924	-9 487	3 583	-4 117
Resultat per aktie, före och efter utspädning	0,02	-0,20	-0,62	-1,25

## VÄSENTLIGA HÄNDELSE UNDER KVARTALET

### OKTOBER

- 🌐 **Ändringar i Seamless obligationsvillkor har trätt i kraft.** Ändringarna i villkoren för Seamless Distribution Systems AB trädde i kraft den 16 oktober 2024. Räntan sänks från 12,8% till 9%.

### NOVEMBER

- 🌐 **SDS får en order för sin avancerade analysprodukt från en operatör i Botswana.** SDS får en order värd 3,0 miljoner kronor från en ledande mobiloperatör i Botswana för dess Smart "sales and distribution", (S&D) produkt.

### DECEMBER

- 🌐 **SDS säkrar en order på 6,0 miljoner SEK från Sydafrikas största mobiloperatör.** SDS meddelar med glädje en betydande order värd 6,0 miljoner SEK från Sydafrikas största mobiloperatör. Affären understryker SDS:s ledarskap inom leverans av innovativa Inventory Distribution Management (IDM)-system, vilka är utformade för att förbättra försörjningskedjor och öka effektiviteten för telekommunikationsoperatörer och andra kunder.

- 🌐 **SDS tecknar ett avtal värt 7,6 miljoner SEK.** SDS är glada att meddela en betydande milstolpe genom att teckna ett migrationsavtal från sin Paymobile-plattform till sin standardplattform ERS värt 7,6 miljoner SEK. Avtalet har tecknats med en irakisk operatör, vilket markerar en viktig framgång för SDS tillväxt och stärker dess position som en pålitlig partner inom telekommunikationsindustrin globalt och specifikt i regionen.

- 🌐 **SDS säkrar en order på 16,8 miljoner SEK med en ledande operatör i Sudan.** SDS är stolta över att ha vunnit en order på 16,8 miljoner SEK från en operatör i Sudan. Ordern består av 6,2 miljoner SEK i nyförsäljning och 10,6 miljoner SEK i support över fyra år. Detta markerar en betydande milstolpe när vi välkomnar en ny kund till vår växande portfölj, vilket understryker vår förmåga att attrahera nya affärer och kontinuerligt expandera vår kundbas.

- 🌐 **SDS säkrar ett strategiskt kontrakt värt 6,5 Miljoner SEK i Bangladesh.** SDS är stolta över att meddela att ett betydande avtal värt 6,5 miljoner SEK har ingåtts med en befintlig kund i Bangladesh. Detta partnerskap markerar starten på ett ambitiöst transformationsprojekt som syftar till att omdefiniera återförsäljarens mobilapplikation.

## VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER RAPPORTPERIODEN

### JANUARI

- 🌐 **SDS tecknar ett avtal värt 5,2 miljoner SEK.** SDS är glada att meddela att på årets sista dag under-tecknade SDS det sista migrationskontraktet för att övergå från sin Paymobile-plattform till sin standardplattform ERS värt 5,2 miljoner SEK. Med denna order avslutade SDS året med 9,0 miljoner USD i nya ordrar under 2024.

- 🌐 **SDS AB nyttjar möjlighet att betala ett lägre räntebelopp i februari 2025.** SDS omförhandlade nyligen sitt obligationslån. Som en del av denna omförhandling fick SDS möjlighet att fyra gånger under obligations löptid nyttja möjligheten att betala ett lägre räntebelopp vid valt räntebetalnings tillfälle. Som en följd av detta har SDS valt att betala det lägre beloppet som motsvarar cirka

50% av det ordinarie räntebeloppet om 5,5 MSEK som skulle förfallit till betalning 5 februari 2025. Detta innebär att SDS kommer att betala 5% ränta i stället för 9% samt att 6% ränta kommer att kapitaliseras och läggas till obligationen. Obligation kommer då att korrigeras från 231,5 MSEK till 235,0 MSEK under resterande löptid. Uppskjutandet av räntebetalningen görs i enlighet med de omförhandlade obligationsvillkoren daterade 17 oktober 2024.

- 🌐 **Seamless Distribution Systems AB informerar om överträdelse av finansiell kovenant.** Enligt villkoren i bolagets avtal med obligationsinnehavarna ska SDS inneha minst 10 MSEK i likvida medel per den sista december 2024. Bolagets likvida medel uppgick vid detta datum till 2,9 MSEK, vilket innebär en överträdelse av detta krav.

# VD HAR ORDET

**Kära aktieägare och partners,**

jag är glad att kunna presentera ett fjärde kvartal där organisations hårda arbete och teamwork börjat ge resultat, ett kvartal där vi vänder till en liten netto vinst. Vi avslutade året med 9 MUSD och 6 strategiska kontrakt i nyförsäljning vilket var nästan 1 MUSD bättre än den ambitiösa treårsplan som vi ställt upp tidigare i år, och som ger oss trygghet i vår resa mot lönsam och hållbar tillväxt.

Omsättningen för kärnverksamheten landade på SEK 219,9 (208,3) miljoner för helåret och en EBITDA på SEK 75,5 (63,2) miljoner. Total omsättningen landade på SEK 226,4 (264,7) miljoner och en EBITDA på SEK 73,1 (61,9) miljoner. Tappet i omsättning för totala gruppen beror enbart på att vi lagt ner verksamheten i SDD, vilket även ger vissa kostnadsbesparingar och kassaflödesförbättringar för 2025. Omsättning från SDD har minskat från SEK 56,4 miljoner 2023 till SEK 6,5 miljoner i 2024. Resultatpåverkan från nedgången i omsättning har varit marginell.

I linje med vår strategi att anställa nära våra kunder och att ständigt optimera vår produktivitet har vi öppnat nya kontor i Algeriet & Bangladesh. Vi har också under det fjärde kvartalet stärkt vårt säljteam med ytterligare resurser och kompetens, vilket positionerar oss väl för att öppna upp nya marknader och operatörsgrupper.

Vårt arbete för att stärka balansräkningen har också burit frukt. Vi har nyligen nått en överenskomst med obligationsinnehavarna. Räntan på obligationen har sänkts till en fast ränta om 9% från tidigare 12,8%, en åtgärd som kommer att minska våra räntekostnader avsevärt. Under 2024 så har vi minskat våra kapitaliseringar för andra året i rad då vi arbetar effektivare med vår utveckling av våra produkter. Detta kommer leda till fallande avskrivningar över de kommande åren vilket man redan ser under fjärde kvartalet i år. Räntesänkningen samt lägre avskrivningar kommer att stärka sista raden med ca 20 MSEK under 2025, utöver vår ambition att fortsätta växa.



Gällande framtiden så går vi in i 2025 med 2,8 MUSD i orderbok samt att vi har en tydlig målsättning att säkra delmål 2 i vår treårsplan genom att slå 2024 års ordergång i nyförsäljning under 2025. Vår pipeline för de första två kvartalen ser stark ut och det ska bli spännande att se vilken utväxling vi får med vårt nya mer erfarna säljteam på plats.

Kombinationen av stark ordergång samt en mer effektiv kostnadsstruktur med sänkt ränta och lägre avskrivningar ska ta bolaget till positiva siffror på sista raden samt ett positivt kassaflöde.

Med denna stabila grund, stark ordergång och spännande möjligheter framåt står vi rustade för att fortsätta leverera värde till våra aktieägare och partners. Jag vill tacka er för ert fortsatta förtroende och ser fram emot att rapportera fler framgångar under det kommande året.

Tack för ert stöd och förtroende i Seamless Distribution Systems AB.

**Eddy Cojulan**  
VD, Seamless Distribution Systems AB

# EKONOMISK ÖVERSIKT

## OKTOBER - DECEMBER 2024

### NETTOOMSÄTTNING

Nettoomsättningen under det fjärde kvartalet uppgick till 57 173 (58 427) KSEK, en minskning med 2,1% jämfört med samma period föregående år. Övriga rörelseintäkter uppgick till 14 141 (7 943) KSEK.

Minskningen i nettoomsättningen förklaras helt av att bolaget lagt ner affärsområdet SDD. Bolagets affärsmodell innebär att större projekt påverkar intäkter och resultat mellan kvartalen.

### RÖRELSEKOSTNADER

Rörelsekostnaderna under det fjärde kvartalet uppgick till -63 503 (-60 171) KSEK, en ökning med 5,6% jämfört med samma period förra året.

Den försvagade kronan har lett till ökade personalkostnader för anställda från Indien och Pakistan. Tillsammans med löneökningar och nyanställningar har detta drivit upp de totala personalkostnaderna jämfört med föregående år. I tillägg så har bolaget en mer effektiv kapitalisering av nytteutveckling vilket innebär att bolaget kapitaliserar mindre i forskning och utveckling. Materialkostnaderna går ner på grund av att bolaget inte haft någon försäljning i affärsområdet SDD under kvartalet. Bolaget arbetar kontinuerligt med kostnadseffektivisering och besparingar under fjärde kvartalet.

### RÖRELSERESULTAT

EBITDA-resultatet för det fjärde kvartalet uppgick till 16 848 (16 054) KSEK.

EBIT-resultatet för kvartalet uppgick till 7 811 (6 198) KSEK.

Finansnettot i kvartalet uppgick till -5 473 (-8 777) KSEK. Tillhörande obligationskostnader om -15 719 KSEK periodiseras tillbaka i samma takt som lånets löptid och går över konton för räntekostnader.

Obligationslånet har blivit omförhandlat och löper med en fast ränta om 9%.

Resultat före skatt uppgick till 2 338 (-2 579) KSEK.

Resultatet per aktie uppgick till 0,02 (-0,20) SEK.

### INVESTERINGAR

Under det fjärde kvartalet gjordes investeringar i produktutveckling till ett värde av 4 007 (7 499) KSEK. Avskrivningar på immateriella tillgångar uppgick till -7 873 (-8 162) KSEK. Investeringar i materiella tillgångar uppgick till 594 (428) KSEK för kvartalet. Avskrivningar på materiella tillgångar uppgick till -603 (-892) KSEK.

#### Leasing (IFRS 16)

Enligt den standarden ska en tillgång (rättigheten att använda en leasad tillgång) och en finansiell skuld avseende skyldigheten att betala leasingavgifter redovisas.

En nyttjanderätt om 1 038 KSEK har bokats i koncernen med avskrivning på -560 KSEK, samt en räntekostnad på -12 KSEK för kvartalet som båda har ersatt hyreskostnaden. Den finansiella skulden uppgår per sista september till 624 KSEK.

### ANTAL ANSTÄLLDA

Antalet anställda i koncernen vid periodens slut var 228 (230). Huvuddelen av de anställda är mjukvaruutvecklare. Utöver detta har SDS cirka 39 (39) konsulter huvudsakligen i Ghana.

### KASSAFLÖDE OCH FINANSIELL STÄLLNING

Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 2 906 (3 704) KSEK.

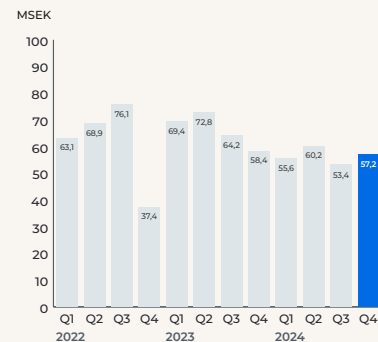
Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under fjärde kvartalet till -19 196 (-5 454) KSEK. Periodens kassaflöde uppgick till 924 (-9 487) KSEK.

Bolaget har genom belyst på en extra bolagstämma den 27 september 2024 blivit finansierade med SEK 25 miljoner via riktad emission samtidigt som bolaget omförhandlat obligationsräntan från ca 12,8% till en fast ränta om 9,0%. Genom förlängningen av obligationslånet till slutet av 2027 och kapitaltillskottet har bolaget skapat utrymme för att fortsätta sin transformation mot en lönsam och kassagenererande tillväxt.

Bolaget har per 31 december 2024 brutit mot en av bolagets finansiella kovenanter. Enligt villkoren i bolagets avtal med obligationsinnehavarna ska SDS inneha minst 10 MSEK i likvida medel per den sista december 2024. Bolagets likvida medel uppgick vid detta datum till 2,9 MSEK, vilket innebär en överträdelse av detta krav. Som följd av denna överträdelse så har obligationslånet omklassificerats till kortfristigt lån per 31 december 2024. För att säkerställa fortsatt drift samt finansiering framåt för Bolaget samtliga med obligationsinnehavarna, här diskuteras även möjligheten om att utnyttja rätten till en kortsiktig checkräkningskredit enligt obligationsavtalet. Styrelsens bedömning är att överenskommelse kommer att nås med obligationsinnehavare.

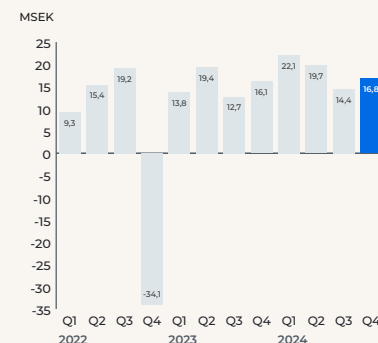
### Nettoomsättning

## 57,2 MSEK



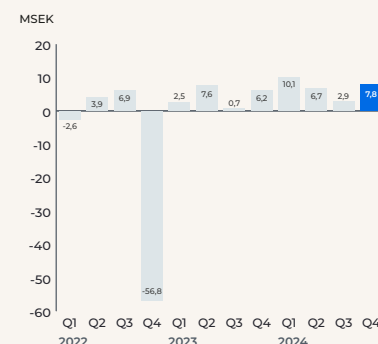
### EBITDA-resultat

## 16,8 MSEK



### EBIT-resultat

## 7,8 MSEK



# EKONOMISK ÖVERSIKT

## JANUARI - DECEMBER 2024

### NETTOOMSÄTTNING

Nettoomsättningen för helåret uppgick till 226 442 (264 747) KSEK, en minskning med 14,5% jämfört med samma period föregående år. Övriga rörelseintäkter uppgick till 38 782 (26 139) KSEK. Bolagets nettoomsättning för kärnaffären uppgick till 219 938 (208 300) KSEK en ökning med 5,6% jämfört med samma period föregående år.

Minskningen i nettoomsättningen förklaras helt av att bolaget lagt ner affärsområdet SDD. Ökningen av övriga rörelseintäkter förklaras av den försvagade kronan mot USD och EUR. Bolagets affärsmodell innebär att större projekt påverkar intäkter och resultat mellan kvartalen.

### RÖRELSEKOSTNADER

Rörelsekostnaderna för helåret uppgick till -237 702 (-273 847) KSEK, en minskning med -13,2% jämfört med samma period förra året.

Till följd av försäljningsnedgången mot jämförelseperioden har SDD:s materialkostnader minskat vilket bidrar till den totala minskningen för året. Den försvagade kronan har lett till ökade personalkostnader för anställda från Indien och Pakistan. Tillsammans med löneökningar och nyanställningar har detta drivit upp de totala personalkostnaderna jämfört med föregående år. I tillägg så har bolaget en mer effektiv kapitalisering av nyutveckling vilket innebär att bolaget kapitaliserar mindre i forskning och utveckling. Bolaget har kontinuerligt jobbat med kostnadseffektivisering och besparingar under 2024.

### RÖRELSERESULTAT

EBITDA-resultatet för helåret uppgick till 73 098 (61 991) KSEK.

EBIT-resultatet för helåret uppgick till 27 522 (17 039) KSEK.

Finansnettot för helåret uppgick till -35 699 (-30 804) KSEK. Tillhörande obligationskostnader om -15 719 KSEK periodiseras tillbaka i samma takt som lånets löptid och går över konton för räntekostnader. Obligationslånet har blivit omförhandlat och löper med en fast ränta om 9%.

Resultat före skatt uppgick till -8 177 (-13 765) KSEK.

Resultatet per aktie uppgick till -0,62 (-1,25) SEK.

### INVESTERINGAR

Under årets tolv månader gjordes investeringar i produktutveckling till ett värde av 20 757 (30 371) KSEK. Avskrivningar på immateriella tillgångar uppgick till -38 813 (-37 030) KSEK. Investeringar i materiella tillgångar uppgick till 1 319 (2 440) KSEK för helåret. Avskrivningar på materiella tillgångar uppgick till -2 862 (-4 271) KSEK.

#### Leasing (IFRS 16)

Enligt den standarden ska en tillgång (rättigheten att använda en leasad tillgång) och en finansiell skuld avseende skyldigheten att betala leasingavgifter redovisas.

En nyttjanderätt om 1 038 KSEK har bokats i koncernen med avskrivning på -2 900 KSEK, samt en räntekostnad på -83 KSEK för helåret som båda har ersatt hyreskostnaden. Den finansiella skulden uppgår per sista juni till 624 KSEK.

### KASSAFLÖDE OCH FINANSIELL STÄLLNING

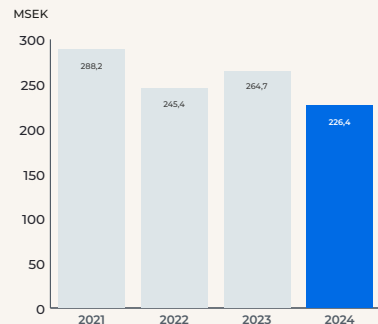
Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 2 906 (3 704) KSEK.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick för helåret till 13 424 (-478) KSEK. Periodens kassaflöde uppgick till 3 583 (-4 117) KSEK.

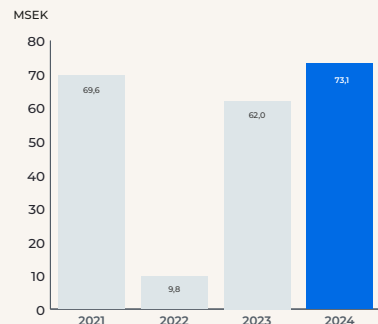
Bolaget har genom beslut på en extra bolagstämma den 27 september 2024 blivit finansierade med SEK 25 miljoner via riktad emission samtidigt som bolaget omförhandlat obligationsräntan från ca 12,8% till en fast ränta om 9,0%. Genom förlängningen av obligationslånet till slutet av 2027 och kapitaltillskottet har bolaget utrymme för att fortsätta sin transformation mot en lönsam och kassagenererande tillväxt.

Bolaget har per 31 december 2024 brutit mot en av bolagets finansiella kovenanter. Enligt villkoren i bolagets avtal med obligationsinnehavarna ska SDS inneha minst 10 MSEK i likvida medel per den sista december 2024. Bolagets likvida medel uppgick vid detta datum till 2,9 MSEK, vilket innebär en överträdelse av detta krav. Som följd av denna överträdelse så har obligationslånet omklassificerats till kortfristigt lån per 31 december 2024. För att säkerställa fortsatt drift samt finansiering framåt för Bolaget samtall med obligationsinnehavarna, här diskuteras även möjligheten om att utnyttja rätten till en kortsiktig checkräkningskredit enligt obligationsavtalet. Styrelsens bedömning är att överenskommelse kommer att nås med obligationsinnehavare.

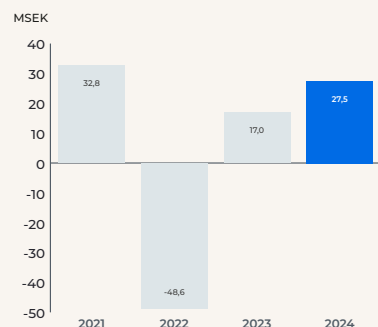
### Nettoomsättning 226,4 MSEK



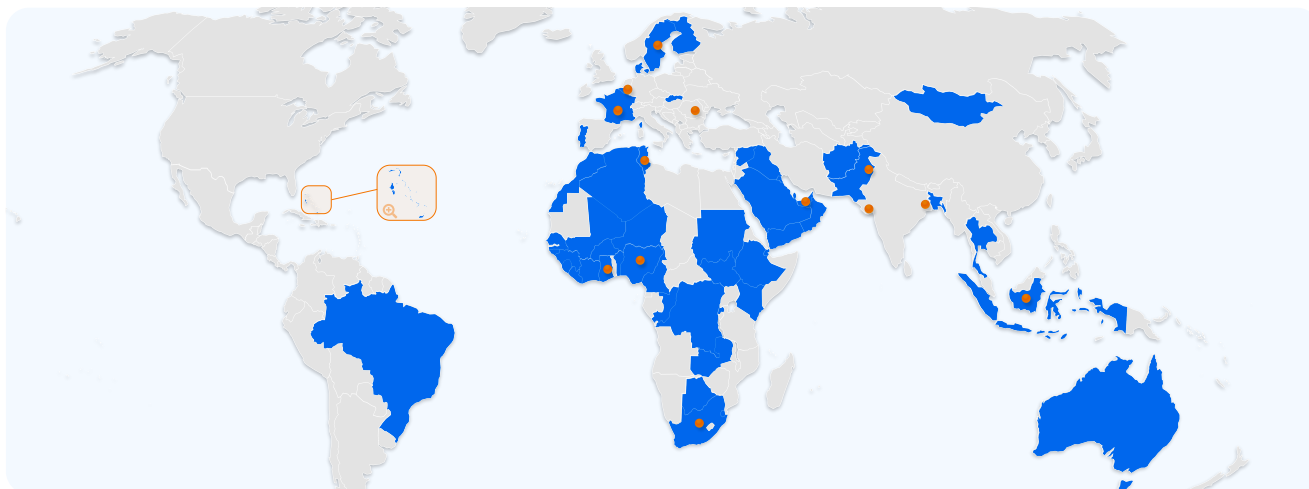
### EBITDA-resultat 73,1 MSEK



### EBIT-resultat 27,5 MSEK



# MARKNADSNÄRVARO



● 13 kontor    f 72 kunder



## Afrika

32 länder  
39 kunder  
4 kontor



## Asien

14 länder  
17 kunder  
5 kontor



## Europa

7 länder  
12 kunder  
4 kontor



## Nordamerika

1 land  
1 kund



## Australien

1 land  
2 kunder

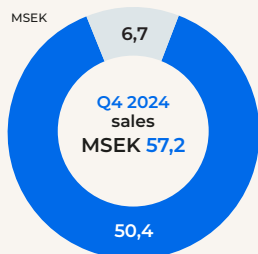


## Sydamerika

1 land  
1 kund

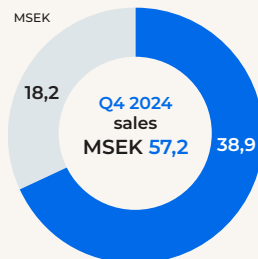
# INTÄKTER

## Produkterbudande



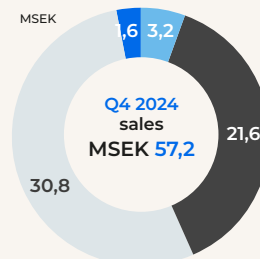
MSEK			
6,7	Riaktr	12%	
50,4	eServ/SDS	88%	

## Intäkts typer



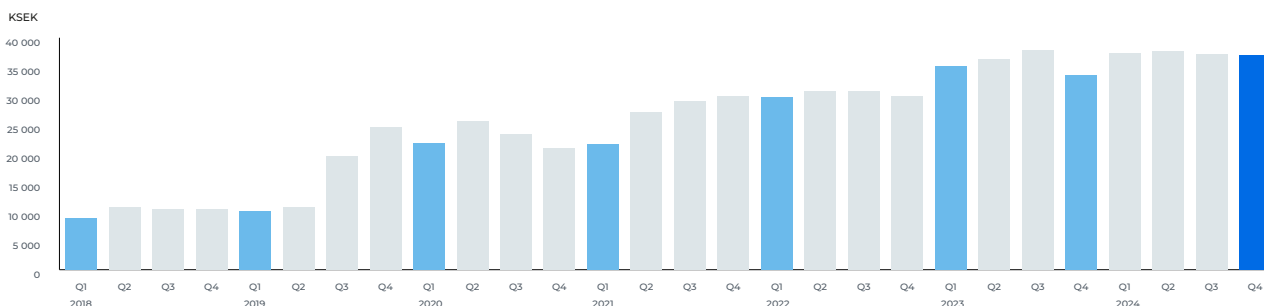
MSEK			
18,2	Nyförsäljning	32%	
38,9	Återkommande intäkter	68%	

## Geografisk försäljning



MSEK			
1,6	Europa	3%	
30,8	Afrika	54%	
21,6	Asien / Mellanöstern	38%	
3,2	Amerikas	6%	

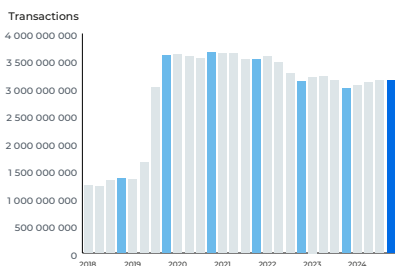
## ÅTERKOMMANDE INTÄKTER



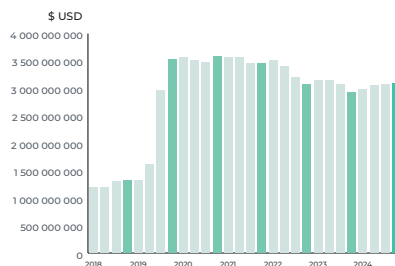
\* Rapporterade siffror är inte FX-justerade

## TRANSAKTIONER

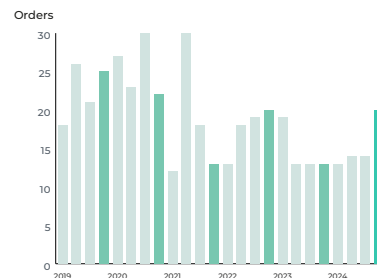
Antal transaktioner hant-  
rade av ERS 360 per kvartal



Monetärt värde hanterat av  
Seamless system per kvartal



Antal vunna order per kvartal





# TEKNIKFÖRDELAR

SDS arbetar med digitalisering av storskaliga försäljnings- och leveranskedjenätverk. Bolaget har flera utvecklade programvaror och processer för att hantera stora mängder transaktioner med finansiell, logistisk eller annan information. Med sin erfarenhet har SDS utvecklat ett system genom vilket Bolaget samlar in och analyserar

Under åren har SDS blivit mer än bara en teknikleverantör och har idag en egenutvecklad mjukvaruplattform, som nu är i sin fjärde generation. Vi har ägnat 30+ år åt att hjälpa 70+ MNO:er att skapa och upprätthålla framgångsrika försäljnings- och distributionskedjor över flera marknader med en homogen produktportfölj som växer:

data genererade i transaktionssystem och lämnar rekommendationer till kunder för att uppnå maximal operationell effektivitet. Programvaran kan enkelt integreras med de flesta system, till exempel betalningslösningar som bland annat möjliggör mobilbetalning av produkter och tjänster.

**Kostnadsoptimering** genom våra sammanhållna produkter

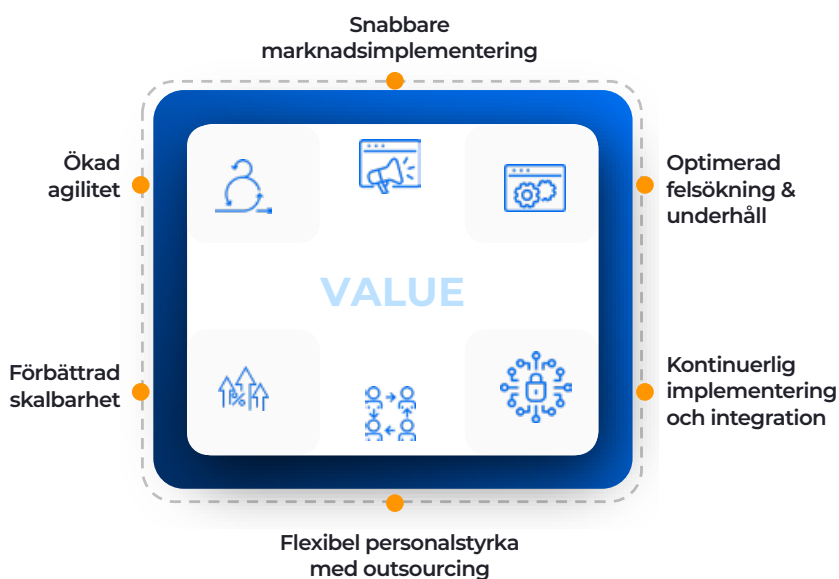
**Oöverträffad affärs effektivitet** genom vår insiktsdrivna produktportfölj

**Hållbar konkurrensfördel** med framtidsredoteknologi (SaaS & cloud native)

## Vår molnbaserade teknikstack

Med vårt tekniska språng, från en monolitisk plattform till en mikroarkitektur och molnbaserad struktur, har vi gått från ett en-produktsföretag till en produktportfölj med flera nya produkter. Med vår nya produktsvit har vår marknadsattraktionskraft ökat avsevärt. Den nya arkitekturen möjliggör plug & play i hela produktportföljen

som fungerar sömlöst tillsammans. Vi upplever ett större förtroende från våra kunder, med möten på kundernas högsta ledningsnivå, där vi även bjuds in i diskussionen tidigare i processen i och med att vi expanderar från ett rent transaktionssystem till nästa generations tekniklösning och värdeerbjudanden.



### Nyckelfaktorer

Vår produktportfölj med stöd av mikrotjänster:

Minskar hårdvara och kapitalkostnader

Underlättar för fragmenterade verksamheter och erbjuder multianvändning i flera länder

Sömlös modularitet med API-baserade integrationer och SDK (Software Development Kit).

Främjar rörlighet och snabb omställning med skalning på begäran med feltolerans

Erbjuder en framtidssäker och motståndskraftig arkitektur

# ERBJUDANDE

SDS anser sig ha en unik position på marknaden, eftersom SDS-plattform utgör ryggraden i en mobiloperatörs försäljningsverksamhet. SDS har genom sin långa erfarenhet, djup förståelse för hur detaljhandelsinfrastrukturen fungerar hos mobiloperatörer. Erbjudandena är fokuserade mot att stödja och digitalisera varje steg i försäljningsprocessen med målet att ge möjlighet att sälja vilken produkt som helst, när som helst och genom valfri kanal. Kanal i detta sammanhang kan vara allt från en enkel terminal till ett företagsomspännande kassaterminalsystem.

Produkterna och lösningarna som levereras av SDS är affärskritiska plattformar som hanterar ett stort antal transaktioner och stora monetära flöden. Detta ställer höga krav på att plattformen är flexibel och har hög prestanda, samt tillgänglighet. Eftersom SDS kunder verkar på konkurrensutsatta marknader finns det också en förväntan på mängden funktioner och tjänster som kan hanteras med samma teknologiplattform. Vidare finns krav på plattformen att inneha en öppen arkitektur och därmed erbjuda möjligheten att enkelt integrera plattformen med andra system. SDS teknik och plattformar uppfyller dessa förväntningar och stöds av ett team 24/7, som är väl medvetna om

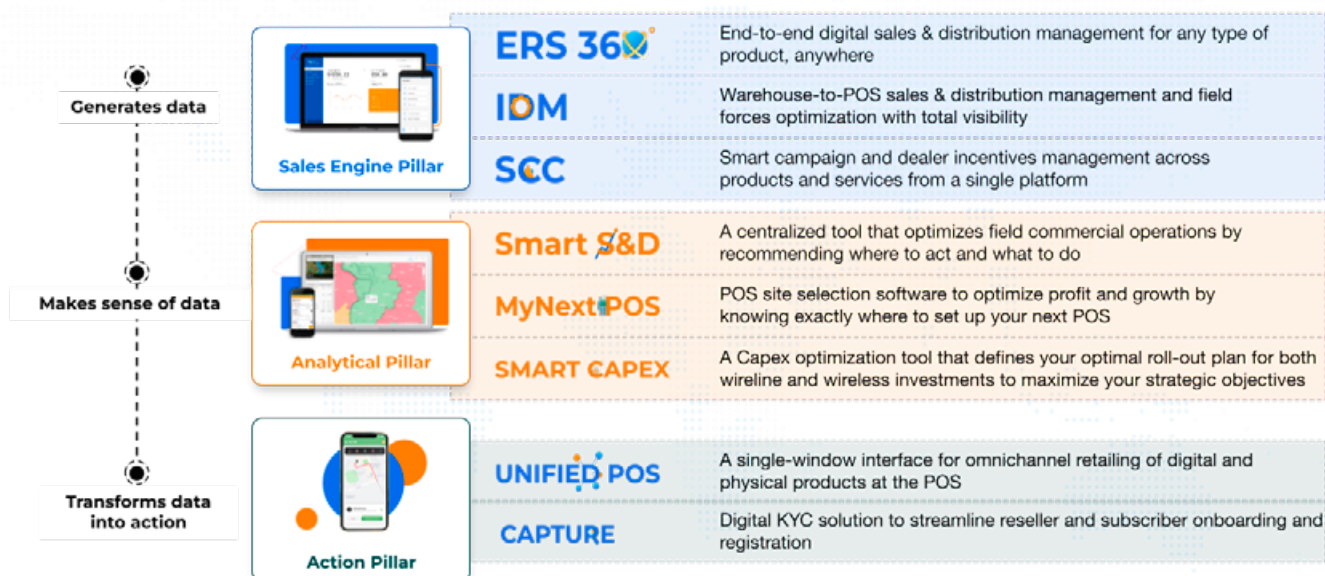
behovet avseende de tekniska och operativa förväntningarna, såväl för affärsverksamheten som för Bolagets kunder. SDS har den organisatoriska strukturen som krävs för att utveckla, leverera, överföra kunskap och utföra teknisk support samt sköta och underhålla den operativa driften av alla levererade plattformar.

Förutom den tekniska plattformen och den operativa kapaciteten, är viktiga attribut som hållbarhet, hög tillgänglighet och affärskontinuitet nödvändiga för att SDS lätt ska ge sina kunder optimal operativ förmåga. Den information som SDS ger kunderna tillgång till är nödvändig för att kunden ska förstå sina affärsresultat, samt dynamiken i affären. Med informationen får kunden det material som krävs för att kundens styrelse och ledning ska kunna fatta välgrundade beslut för sin verksamhet.

Koncernens produktportfölj, som illustreras nedan, samlar vårt erbjudande under det vi kallar RVM-svit. Den inkluderar lösningar för planering, onboarding, tillväxt och optimering för mobiloperatörer hela detaljhandelsresa, från Capex-investeringar till optimering av säljarkåren.

## The Seamless RVM Suite

Turning telecom S&D into a revenue-generating engine



# KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

KSEK	2024 OKT-DEC	2023 OKT-DEC	2024 JAN-DEC	2023 JAN-DEC
<b>Rörelsens intäkter</b>				
Nettoomsättning	57 173	58 427	226 442	264 747
Övriga rörelseintäkter	14 141	7 943	38 782	26 139
<b>Summa rörelsens intäkter</b>	<b>71 314</b>	<b>66 370</b>	<b>265 224</b>	<b>290 886</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>				
Materialkostnader	-4 057	-10 221	-19 284	-71 861
Övriga externa kostnader	-9 667	-11 958	-39 478	-43 355
Personalkostnader	-31 014	-19 948	-99 972	-84 184
Av- & nedskrivningar	-9 037	-9 856	-45 576	-44 952
Övriga rörelsekostnader	-9 728	-8 189	-33 391	-29 495
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-63 503</b>	<b>-60 171</b>	<b>-237 702</b>	<b>-273 847</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>7 811</b>	<b>6 198</b>	<b>27 522</b>	<b>17 039</b>
<b>Finansiella poster</b>				
Finansiella intäkter	92	25	103	54
Finansiella kostnader	-5 565	-8 802	-35 802	-30 858
<b>Finansiella poster netto</b>	<b>-5 473</b>	<b>-8 777</b>	<b>-35 699</b>	<b>-30 804</b>
<b>Resultat före skatt</b>	<b>2 338</b>	<b>-2 579</b>	<b>-8 177</b>	<b>-13 765</b>
Inkomstskatt	-1 914	-439	-3 639	-2 247
<b>Årets resultat hänförligt till Moderbolagets aktieägare</b>	<b>424</b>	<b>-3 017</b>	<b>-11 816</b>	<b>-16 012</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>				
<i>Poster som kan komma att omklassificeras till årets resultat:</i>				
Omräkningsdifferenser	492	-6 144	1 768	-3 647
<b>Summa totalresultat hänförligt till Moderbolagets aktieägare</b>	<b>916</b>	<b>-9 161</b>	<b>-10 048</b>	<b>-19 659</b>

# KONCERNENS BALANSRÄKNING

KSEK	2024-12-31	2023-12-31
<b>Tillgångar</b>		
Immateriella anläggningstillgångar	201 338	214 562
- varav IP rättigheter	4 417	7 083
- varav balanserade utvecklingskostnader	86 759	101 061
- varav Goodwill	110 162	106 417
Materiella anläggningstillgångar	2 735	7 066
Finansiella tillgångar	907	1 311
Lager av färdiga varor	1 312	1 600
Kundfordringar	66 856	64 355
Övriga fordringar	67 100	55 138
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	88 191	58 041
Likvida medel	2 907	3 704
<b>Summa tillgångar</b>	<b>431 346</b>	<b>405 777</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>		
Eget kapital	115 467	100 515
Övriga långfristiga skulder	874	212 135
Checkkredit	-	9 116
Leverantörsskulder	32 588	26 000
Aktuella skatteskulder	-	108
Övriga kortfristiga skulder	250 462	17 801
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	31 955	40 102
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>431 346</b>	<b>405 777</b>

## KONCERNENS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

KSEK	2024 OKT-DEC	2023 OKT-DEC	2024 JAN-DEC	2023 JAN-DEC
<b>Vid periodens början</b>	<b>89 551</b>	<b>109 676</b>	<b>100 515</b>	<b>82 278</b>
Periodens totalresultat	916	-9 161	-10 048	-19 659
Nyemission	25 000	-	25 000	37 896
<b>Vid periodens slut</b>	<b>115 467</b>	<b>100 515</b>	<b>115 467</b>	<b>100 515</b>

## KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN

KSEK	2024 OKT-DEC	2023 OKT-DEC	2024 JAN-DEC	2023 JAN-DEC
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	27 127	22 140	52 594	41 178
Förändring av rörelsekapital	-46 323	-27 594	-39 170	-41 656
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-19 196	-5 454	13 424	-478
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-943	-7 568	-21 577	-33 069
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	21 063	3 536	11 736	29 431
Periodens kassaflöde	924	-9 487	3 583	-4 117
Likvida medel vid periodens början	6 363	11 110	3 704	7 234
Kursdifferens likvida medel	-4 381	2 081	-4 381	587
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>2 906</b>	<b>3 704</b>	<b>2 906</b>	<b>3 704</b>

## NYCKELTAL

KSEK	2024 OKT-DEC	2023 OKT-DEC	2024 JAN-DEC	2023 JAN-DEC
Avkastning på eget kapital	0,4%	-3,3%	-13,2%	-17,5%
Resultat per aktie SEK, före och efter utspädning	0,02	-0,20	-0,62	-1,25
Rörelseresultat, KSEK	7 811	6 198	27 522	17 039
Nettoomsättningstillväxt, %	-2,1%	56,1%	-14,5%	7,9%
Rörelsemarginal, %	13,7%	10,6%	12,2%	6,4%
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning	19 036 344 19 036 344	15 464 874 15 464 874	19 036 344 19 036 344	12 764 881 12 764 881
Antalet utestående aktier vid rapportperiodens utgång	19 036 344	15 464 874	19 036 344	15 464 874
Kassalikviditet	273%	201%	273%	201%
Soliditet	26,8%	24,8%	26,8%	24,8%
Eget kapital, KSEK	115 467	100 515	115 467	100 515
Eget kapital per aktie	6,07	6,50	6,07	7,87
Antal anställda vid periodens slut	228	230	228	230



# MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

KSEK	2024 OKT-DEC	2023 OKT-DEC	2024 JAN-DEC	2023 JAN-DEC
Nettoomsättning	57 586	52 281	158 760	149 148
Övriga rörelseintäkter	15 841	10 487	37 410	25 370
Rörelsens kostnader	-68 846	-55 693	-169 070	-162 380
Rörelseresultat	4 581	7 075	27 101	12 138
Finansnetto & bokslutsdispositioner	-4 996	-8 155	-34 686	-30 343
Resultat efter finansiella poster	-415	-1 081	-7 585	-18 205
Inkomstskatt	0	-87	-748	-794
<b>Periodens resultat</b>	<b>-415</b>	<b>-1 168</b>	<b>-8 333</b>	<b>-18 998</b>

# MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

KSEK	2024-12-31	2023-12-31
<b>Tillgångar</b>		
Anläggningstillgångar	190 182	195 993
Omsättningstillgångar	205 944	139 630
<b>Summa tillgångar</b>	<b>396 126</b>	<b>335 623</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>		
Eget kapital	79 476	62 809
Långfristiga skulder	-	211 281
Kortfristiga skulder	316 650	61 533
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>396 126</b>	<b>335 623</b>
Ställda säkerheter	22 000	22 000
Eventualförpliktelser	inga	inga

# NOTER

Seamless Distribution Systems AB (publ) är ett svenskt publikt bolag, (organisationsnummer 556979-4562) med säte i Stockholm, Sverige. SDS aktie är noterad på Nordic SME, Nordic Growth Market.

## NOT 1 - RISKER OCH REDOVISNINGSSPRINCIPER

### RISKER OCH OSÄKERHETER

Seamless verksamhet påverkas av ett antal omvärldsfaktorer där olika riskfaktorer kan påverka företaget. Dessa riskfaktorer kan innebära påverkan på bolagets förmåga att uppnå affärs- och finansiella mål. De risker SDS identifierat som väsentliga för verksamheten är följande: Marknadsrisker inkluderande politiska risker och beroendet av ett fåtal stora kunder. Operativa risker inkluderar ökad konkurrens, förändringar i lagar och regler, förmågan att behålla och attrahera nyckelmedarbetare, den tekniska utvecklingen, förmågan att behålla och attrahera kunder, korruption och oetiska affärsmetoder. Finansiella risker: inkluderar finansierings-, likviditets-, kredit-, ränte-, och valutarisker.

För en detaljerad beskrivning av de riskfaktorer som bedöms ha väsentlig betydelse för koncernens framtida utveckling hänvisas till årsredovisningen för 2023, sid 35-36. Ledningens bedömning är att det inte föreligger några väsentliga förändringar i den riskbedömning som gjorts i årsredovisningen för 2023.

### REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU som presenterats i koncernens årsredovisning för 2023. Koncernens funktionella valuta är svenska kronor som även är rapporteringsvalutan. Denna rapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering och årsredovisningslagen. Moderbolagets finansiella rapporter i sammandrag har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen, samt RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Den 1 januari 2027 träder den nya standarden IFRS 18 i kraft, den kommer att ersätta IAS 1 Utformning av finansiella rapporter. Ledningen utvärderar för närvarande de exakta konsekvenserna av att tillämpa den nya standarden i sina finansiella rapporter. Inga andra nya eller reviderade IFRS standarder eller tolkningsuttalanden från IFRIC, med ikraftträdande 2024 eller senare, har eller kommer inte att ha någon väsentlig påverkan på SDS:s finansiella rapporter.

## NOT 2 - NETTOOMSÄTTNINGENS FÖRDELNING

KSEK	SDS		KSEK	SDD	
	2024 JAN-DEC	2023 JAN-DEC		2024 JAN-DEC	2023 JAN-DEC
Projekt	64 400	58 184	Etop-up	5 947	55 397
Analytics	30 426	31 385	Banksystem	552	901
Support	125 111	118 730	Övrigt	5	148
<b>SDS Total</b>	<b>219 938</b>	<b>208 300</b>	<b>SDD total</b>	<b>6 504</b>	<b>56 447</b>

## NOT 3 - NETTOOMSÄTTNING PER GEOGRAFISKA OMRÅDEN

KSEK	SDS		KSEK	SDD	
	2024 JAN-DEC	2023 JAN-DEC		2023 JAN-DEC	2023 JAN-DEC
Afrika	107 222	55 397	Sverige	2 123	46 073
Mellanöstern och Asien	105 008	901	Danmark	4 381	10 345
Övrigt	7 708	148	Övrigt	-	29
<b>SDS total</b>	<b>219 938</b>	<b>56 447</b>	<b>SDD total</b>	<b>6 504</b>	<b>56 447</b>

## NOT 4 - TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Martin Schedin, Sandipan Mukherjee och Tommy Eriksson från SDS ledningsgrupp har fakturerat sitt arvode från eget bolag till SDS. SDS har under året köpt in tjänster till ett värde av 8 906 KSEK från närstående.



# ÖVRIG INFORMATION

## GRANSKNING

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

## DISTRIBUTION AV INFORMATION

All information publiceras på bolagets hemsida, [www.sds.seamless.se](http://www.sds.seamless.se), omedelbart efter offentliggörandet.

Finansiella rapporter kan även beställas från SDS AB, Pyramdvägen 7, 169 56 Solna, eller via e-post, [sds.info@seamless.se](mailto:sds.info@seamless.se).

## INFORMATIONSTILLFÄLLEN

Planerad publicering av årsredovisning	2025-04-30
Delårsrapport Q1 2025	2025-05-15
Planerad årsstämma	2025-05-28
Delårsrapport Q2 2025	2025-08-14
Delårsrapport Q3 2025	2025-11-13
Bokslutskommuniké Q4 2025	2026-02-26

Seamless Distribution Systems delårsrapport för januari till december har godkänts för publicering enligt styrelsebeslut den 26 februari 2025. Styrelsen och verkställande direktören för Seamless Distribution Systems AB (publ) försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 26 februari 2025

Roland Wallman

Martin Roos  
*Ordförande*

Tomas Klevbo

Eddy Cojulun  
*Verkställande direktör*

## För ytterligare information, vänligen kontakta:



**Eddy Cojulun, VD**  
[eddy.cojulun@seamless.se](mailto:eddy.cojulun@seamless.se)  
+46 (0) 725 969 143



**Martin Schedin, CFO**  
[martin.schedin@seamless.se](mailto:martin.schedin@seamless.se)  
+46 (0) 704 381 442

### ADRESS (HUVUDKONTOR)

Seamless Distribution Systems AB  
Pyramidvägen 7, 169 56, Solna

**Org.nr:** 556979-4562

**Telefon:** +46 8 58 63 34 69

**E-mail:** [sds.info@seamless.se](mailto:sds.info@seamless.se)

**Web:** [www.sds.seamless.se](http://www.sds.seamless.se)

# FINANSIELLA DEFINITIONER OCH ALTERNATIVA NYCKELTAL

<b>Analytics</b>	Samlingsnamn för Smart Capex och Smart Sales & Distribution.
<b>Avkastning på eget kapital</b>	Resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.
<b>EBITDA</b>	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster.
<b>EBITDA %</b>	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster i procent av intäkterna.
<b>Eget kapital per aktie</b>	Eget kapital i förhållandet till totalt antal utestående aktier.
<b>Genomsnittligt antal aktier</b>	Vägt genomsnittligt antal aktier utestående under perioden.
<b>Justerad EBITDA marginal, justerad för förvärvskostnader</b>	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster i procent av intäkterna där förvärvskostnader för perioden har räknats bort.
<b>Justerat EBITDA resultat, justerat för förvärvskostnader</b>	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster där förvärvskostnader för perioden har räknats bort.
<b>Justerat resultat efter skatt, justerat för förvärvskostnader</b>	Resultat efter finansiella poster och skatt där förvärvskostnader för perioden har räknats bort.
<b>Kassalikviditet</b>	Likvida medel inklusive kortfristiga placeringar och kortfristiga fordringar i förhållande till kortfristiga skulder.
<b>Källskatt</b>	Lokal källskatt på försäljning av royalty, licenser och konsulttjänster tas ut i många av de länder där SDS har kunder. Källskatten varierar mellan 10–20 % beroende på land och dras av från fakturerat belopp innan kunden betalar leverantören. SDS redovisar nettoomsättningen inklusive källskatt och bokar upp källskatten som går att avräkna enligt dubbelbeskattningsavtalen som en fordran på skattemyndigheten. Den källskatt som inte går att avräkna bokas som en skattekostnad i resultaträkningen.
<b>MFS</b>	Förkortning för Mobile Financial Services. Avser Mikrokredit och "Mobile wallet".
<b>Mikrokredit</b>	Mikrokredit är en mervärdetjänst som snabbt och enkelt ger återförsäljare och konsumenter tillgång till samtalstid genom att återförsäljaren lånar samtalstid av SDS i väntan på att återförsäljarens lagersaldo ska fyllas på av teleoperatören.
<b>Nettoomsättningsstillväxt</b>	Periodens omsättning i relation till föregående periods omsättning.
<b>Resultat efter skatt</b>	Resultat efter finansiella poster och skatt.
<b>Resultat per aktie</b>	Resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt antal aktier.
<b>RVM</b>	Retail Value Management är en svit av lösningar hela vägen från planering och onboarding till lösningar för att säkerställa distribution, intäktsströmmar, kontinuerlig tillväxt och optimering.
<b>Rörelsemarginal (EBIT) %</b>	Resultat före finansiella poster och skatt som en procent av intäkterna.
<b>Rörelsemarginal (EBIT) %, justerat för förvärvskostnader</b>	Resultat före finansiella poster och skatt som en procent av intäkterna där förvärvskostnader för perioden har räknats bort.
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	Resultat före finansiella poster och skatt.
<b>Rörelseresultat (EBIT), justerat för förvärvskostnader</b>	Resultat före finansiella poster och skatt där förvärvskostnader för perioden har räknats bort.
<b>Soliditet</b>	Eget kapital inklusive minoritet i förhållande till balansomslutningen.