

SDS vinner order värd 8 miljoner SEK från befintlig kund i Mellanöstern - stärker lönsamhetsutsikterna för 2026

Seamless Distribution Systems (SDS) har säkrat en strategiskt viktig order på 8 miljoner SEK från en befintlig kund i Mellanöstern för en uppgradering av kundens plattform för försäljning och distribution (ERS). Ordern är en spillover-order från 2025, vilket bekräftar fortsatt kundengagemang och fortsatt momentum in i 2026.

ERS är en viktig del av en teleoperatörs affärsstödsystem. Lösningen skyddar integriteten och effektiviteten i affärskritisk data och stödjer operatörens digitala infrastruktur och intäktsströmmar. Att kunden valde SDS för denna uppgradering visar att SDS har en stark teknologiplattform, god leveranskapacitet och dokumenterad erfarenhet från ledande operatörer.

Denna order markerar ytterligare ett tydligt steg i SDS:s transformation till ett **effektivt, skalbart och mycket lönsamt företag**. Efter signifikanta kostnadsoptimeringar under 2025 - där SDS genomfört omfattande omstruktureringar och nedskrivningar av engångskaraktär som försämrat resultatet - går företaget in i 2026 med en fundamentalt förbättrad vinstprofil. **Återkommande intäkter för kundsupport täcker nu bolagets totala kostnader, vilket innebär att nya licensförsäljningar och implementeringar direkt översätts till förbättrad vinst och kassaflöde.** Med denna effektiva struktur på plats har varje ytterligare ny affär en omedelbar positiv effekt på resultatet.

"Det här är en viktig uppgradering för en mycket viktig kund. Det är också en stark bekräftelse på att våra genomförda förbättringar under 2025 fundamentalt har förändrat SDS vinstkapacitet," säger Martin Schedin, VD för SDS.

"Nu har vi säkrat ett resultat före skatt på 6-8 MSEK, och helårsbedömningen för 2026 baserat på det historiska orderinflödet av nya licensaffärer under de senaste fem åren, är ett resultat före skatt i spannet 45 till 55 MSEK. Med vår betydligt lägre kostnadsbas och högre hävstång stärker varje nytt kontrakt avsevärt lönsamhet och kassaflöde."

Projektets intäkter kommer att redovisas löpande i takt med att leveransen fortskrider.

För mer information, vänligen kontakta:

Jens Ålander

Ekonomichef

+46 73 095 8269

jens.alander@seamless.se

Om SDS

SDS är ett svenskt internationellt mjukvaruföretag som är specialiserat på mobila betaltjänster för mobiloperatörer, distributörer, återförsäljare och konsumenter. SDS säkerställer att telekomoperatörer kan sälja samtalstid, data och tilläggstjänster där SDS produkter och tjänster hanterar upp till 90 % av Teleoperatörens försäljning. Idag har SDS implementerat lösningar inom fintech, avancerad analys och Retail Value Management och där dessa produkter har lyckats omvandlas dem till så kallade SaaS-lösningar för teleoperatören.

SDS har cirka 185 anställda i Sverige, Sydafrika, Algeriet, Ghana, Nigeria, Förenade Arabemiraten, Pakistan och Indien. SDS hanterar årligen mer än 15 miljarder transaktioner värda över 14 miljarder USD. Via över 3 miljoner månatliga aktiva återförsäljare av digitala produkter betjänas, indirekt, mer än 1100 miljoner konsumenter globalt.

SDS aktie är noterad på Nordic SME på Nordic Growth Market.