

WYLD STÄRKER SIN FRAMTID OCH GENOMFÖR KOSTNADSBESPARINGAR, IMPLEMENTERAR NY ORGANISATIONSSTRUKTUR OCH NY STRATEGI MED FOKUS PÅ LEVERANS OCH TILLVÄXT

Wyld Networks har genomfört en organisationsomstrukturering, implementerat en ny strategi och en kostnadsbesparingsåtgärd med fokus på att säkerställa att företaget effektivt möter de kortsiktiga behoven att leverera produkter till våra kunder.

1 - Organisatoriska förändringar för att säkerställa en sammanhållen och enkel struktur för att möta kortsiktiga och långsiktiga leveransmål

André Vale, tidigare försäljningschef för regionen Sydamerika, kommer att ta fullt ansvar för global försäljning och marknadsföring. Genom att kombinera försäljning och marknadsföring kommer vi att få ett mer fokuserat och sammanhållet angreppssätt för kommersiella operationer.

Sean Cochrane, tidigare chef för teknisk försäljningssupport, kommer också att ta fullt ansvar för kundleveranser, vilket säkerställer att vi fokuserar på att leverera produktlösningar till våra kunder.

Gene Myers, som för närvarande är CTO på företaget, kommer nu att ta fullt ansvar för all utveckling, ingenjörarbete och produktstrategi för Wyld Networks. Gene kommer att integrera både hårdvaru- och mjukvaruutveckling samt ingenjörsteam, med fokus på helhetslösningar för att möta våra kunders behov samt produktstrategi för att säkerställa att vi bibehåller marknadsledarskap.

Steve Clarke, tidigare COO, har lämnat företaget och de tillhörande ansvarsområdena har överförts till den nuvarande CFO och CTO.

2 - Kostnadsbesparingar för att uppnå ekonomisk effektivitet och hantera kostnader för att möta våra mål för lönsam tillväxt och stärkt finansiell position

Som en del av dessa organisationsförändringar genomförde företaget en kostnadsbesparingsåtgärd för att säkerställa att företaget fokuserar på att både hantera driftskostnader och samtidigt effektivt och ekonomiskt uppnå våra mål för lönsam tillväxt.

Wyld Networks inledde kostnadsbesparingsåtgärden i juni 2024 för att minska cirka 40 % av personal- och kontorslokalkostnaderna. Den stora majoriteten av dessa kostnader togs bort i oktober 2024. Samtidigt minskade företagets CTO och CFO sina löner avsevärt, och VD:n minskade sin lön med cirka 70 %.

Efter den senaste nyemissionen är Wyld Networks nu skuldfritt och välkapitaliserat, vilket möjliggör snabbare produktleveranser och en stark grund för investerare att gå med på Wyld-resan. Dessa strategiska finansiella framsteg ger den stabilitet och det självförtroende som behövs för att fokusera på våra ambitiösa mål.

3 - En strategi fokuserad på att leverera produkter till våra kunder genom att utnyttja L-bandet

I juni 2024 meddelade Wyld Networks att man upplevde problem med brist på lämplig satellittäckning från en tredje parts satellitkonstellationsleverantör som använde ISM-Band-frekvensen. Denna brist på täckning påverkade förmågan att leverera produkt. Företaget beslutade i juni 2024 att omfokusera produktutvecklingen till L-bandet och använda en annan satellitkonstellationsleverantör som för närvarande har 18 operativa satelliter i låg omloppsbana som stödjer L-bandfrekvensen.

Denna förändring förbättrar vår kapacitet att leverera överlägsna anslutningslösningar som uppfyller våra kunders krav i utmanande miljöer och öppnar upp nya möjligheter för innovation och marknadsinträde.

I samband med denna omfokusering koncentrerar Wyld Networks sina kortsiktiga ansträngningar på tio nyckelkunder. Dessa kommersiella implementeringar av våra produkter kommer att befästa vår process för att säkerställa effektfulla och skalbara resultat framöver.

Framåt

"Wyld Networks går in i en spännande fas av kommersialisering," sade Alastair Williamson, VD för Wyld Networks. "Med vårt unika IoT-erbjudande med flera satellitoperatörer och de betydande nya utvecklingarna av både våra Wyld Connect-produkter och Wyld Fusion-plattformen, befinner vi oss nu vid en avgörande tidpunkt i vår utveckling. Tillsammans med vår riktade kundstrategi och strömlinjeformade verksamhet är vi väl rustade att driva innovation och värdeskapande inom IoT-anslutningsområdet."

Wyld Networks förblir engagerade i att ge branscher banbrytande lösningar för sömlös anslutning. Med fokus på genomförande och kommersiell leverans är företaget redo att uppnå sina ambitiösa mål och skapa långsiktigt värde för kunder, partners och investerare.

För ytterligare information, vänligen kontakta

Alastair Williamson, VD Wyld Networks
E-mail: alastair.williamson@wyldnetworks.com
Tel: +44 7 824 997 689

Om Wyld Networks AB

Wyld Networks utvecklar och säljer innovativa trådlösa tekniklösningar som möjliggör prisvärd uppkoppling var som helst i världen och löser problemen för företag och människor när det gäller bristen på global mobilnätstäckning. Lösningarna är främst inriktade på trådlös uppkoppling för Internet of Things (IoT) och människor.

Wyld Networks Ltd bildades i Cambridge, Storbritannien 2016 och är ett helägt dotterbolag till Wyld Networks AB.

Wyld Networks aktie (WYLD) handlas på Nasdaq First North Growth Market. Certifierad rådgivare är Mangold Fondkommission AB.

Läs mer på www.wyldnetworks.com