



Nyhetsbrev, Göteborg den 15 november 2018

Appspotr sätter organisationen efter det strategiska förvärvet av Appsales

Appspotr har under hösten arbetat intensivt med att slutföra kapitalresningen, förvärvet av Appsales och med att sätta en genomtänkt organisationsstruktur på plats.

Sedan Appspotrs förvärv av Appsales slutfördes den sista oktober – och en företagsgrupp bestående av moderbolaget Appspotr, Appsales och det delägda Appspotr Asia bildades – har det pågått ett intensivt arbete med att sätta en organisation som maximerar möjligheterna till ett effektivt försäljnings- och utvecklingsarbete.

Det har bildats två affärsområden – Systems och Professional Services – som tydliggör ansvarsfördelningen och säkerställer att koncernens resurser utnyttjas optimalt. Systems får ansvar infrastrukturen, det vill säga själva Appspotr-plattformen och SaaS-tjänsten Cyan. Professional Services ansvarar för de lösningar och tilläggstjänster som paketeras för kunder i olika vertikaler med infrastrukturen som bas, det vill säga produktion, uppdatering och support av appar och utveckling av nya appfunktioner som dessa kunder efterfrågar.

Tanken med organisationen är dels kunna att optimera den egna försäljningen av appar och appbaserade tjänster och dels att göra det enkelt för partners och andra att bygga egna lösningar och tjänster med Appspotrs infrastruktur som grund.

Organisationens syfte är i första hand att tydliggöra den interna rollfördelningen. I bolagets finansiella rapportering kommer därför försäljning initialt bara att rapporteras på koncernnivå.

Kommentar från vd Patric Bottne:

– Det har pågått ett intensivt arbete under hela hösten med att sätta strukturerna för den nya Appspotr-koncernens organisation. Och sedan Appsales officiellt blev en del av vår familj den sista oktober, har vi jobbat stenhårt för att sätta alla praktiska bitar på plats. Vi har tidigare talat om att Appspotr kommer att ha flera ben att stå på, dels egna tjänster och dels själva plattformen som andra använder för att bygga sina tjänster. Med den här organisationen maxar vi våra möjligheter att förverkliga potentialen i båda benen.

Kommentar från Appsales vd Carsten Sparr:

– Möjligheterna som vi såg i ett samgående med Appspotr var flera. Det var dels tillgång till teknisk kompetens som kan vidareutveckla vår Cyan-tjänst, dels att kunna erbjuda våra kunder fler och bättre tjänster och dels att kunna fokusera fullt ut på vår kärnkompetens: försäljning och marknad. Med den här organisationen ger vi oss själva och hela Appspotr-koncernen optimala förutsättningar.

För ytterligare information, kontakta:

Patric Bottne, VD Appspotr AB (publ)

Mobil: +46 701 46 61 89

E-post: patric@appspotr.com

Om Appspotr

Appspotr är en koncern som dels tillhandahåller en plattform för att bygga tjänster baserade på native appar och dels färdiga appkoncept med tillhörande tilläggstjänster för olika branscher och



vertikaler. Moderbolaget Appspotr AB har sitt säte i Göteborg. Dotterbolaget Appsales Sweden AB har sitt säte i Malmö. Det delägda dotterbolaget Appspotr Asia har sitt säte i Hongkong.