

Pressmeddelande 2025-02-06

Bokslutskommuniké januari – december 2024

Oktober – december 2024

- Nettoomsättningen uppgick till 26 380 KSEK (9 629)
- Rörelseresultatet uppgick till 441 KSEK (-13 272)
- Resultat efter finansiella poster uppgick till 1 167 KSEK (-13 844)
- Resultat per aktie 0,02 SEK (-0,44)

Januari – december 2024

- Nettoomsättningen uppgick till 89 891 KSEK (50 077)
- Rörelseresultatet uppgick till 3 445 KSEK (-22 024)
- Resultat efter finansiella poster uppgick till 4 022 KSEK (-24 450)
- Resultat per aktie 0,10 SEK (-1,55)
- Styrelsen föreslår att ingen utdelning skall utgå för räkenskapsåret 2024

Väsentliga händelser oktober – december 2024

- Teckningen av utestående optioner från nyemissionen 2023 konverterades med en täckning om 99,1% vilket tillförde Unibap 17,2 MSEK före emissionskostnader
- Moog Space and Defense har gjort en uppföljningsorder på 2,9 MSUD inom vår iX10-produktfamilj
- Unibap mottog sitt första licensavtal för mjukvaran LOOM, med intäkt på 0,2 MEUR för 2025 och sedan 0,1-0,2 MEUR per år
- Mottagit order för en mindre konstellation för vår iX10 från Sydkoreanska Contec Space Optics om 1,1 MEUR

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Inga väsentliga händelser har skett efter periodens utgång

VD har ordet

80% tillväxt under 2024

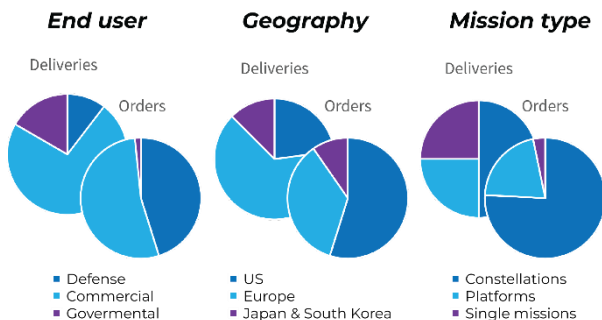
Intäkterna under fjärde kvartalet 2024 landade på 26,4 MSEK. För helåret 2024 landade intäkterna på 89,9 MSEK, vilket är en ökning på 80% relativt 2023. Intäkterna under kvartalet bestod av en mix av konstellationsprojekt (volymordrar) samt kvalificeringsprojekt (för att bli indesignade).

Produktionstakten var hög under slutet av Q3 samt Q4, och vi kan nu dra nytta av den produktkvalitet och produktionsförmåga vi byggt upp under 2023-24.

Orderingången under Q4 landade på MSEK 49,8. Detta inkluderar en andra konstellationsorder från USA-baserade Moog Space and Defense. Vi tog även vår första konstellationsorder från Contec Space Optics i Korea, liksom vår första fristående mjukvaruaffär från ett europeiskt rymdbolag, samt mindre uppföljningsordrar från andra befintliga kunder. Detta ger oss ett bra fundament för 2025. Orderingången täcker USA, Europa samt Asien och består av både hård- och mjukvara. Affärerna kommer dessutom från både kommersiella samt försvarsinriktade kunder där vi inte bara fått fortsatt förtroende från etablerade kunder utan också sålt till nya.

För helåret 2024 landade orderingången på 102,4 MSEK, med en tydlig förskjutning i mixen mot USA, försvar samt konstellationsprojekt (volymordrar) (se graf nedan baserad på antalet datorenheter).

Vi ser tydligt att försvars- och säkerhetsinriktningen på rymdmarknaden kommer fortsätta att vara drivande. Målet för dessa tillämpningar är att gå från strategisk till taktisk support, vilket kräver snabbare reaktionstid från rymden. Detta driver starkt behovet av Edge Computing i rymden.



Affärerna med Moog Space & Defense, liksom vår deltagande som enda svenska företag i det svensk-danska försvarsprojektet Bifrost, är direkt i linje med detta.

När vi genomförde nyemissionen till Neqst under 2024, så var ett av de uttalade syftena en expansion i USA. Vi har därför under januari 2025 startat vårt eget dotterbolag i USA, samt anställt vår första person där. Vår plan är att stegvis addera resurser med två syften: 1) att öka marknadsnärvaro, samt 2) sänka barriärer för speciellt försvarsinriktade kunder att anamma vår teknologi.

Vi kommer att fortsätta leverera teknologi och produkter till försvarskunder via Moog, men vi avser även att adressera denna marknad direkt. Kommersiella kunder har vi sedan tidigare kunnat adresserat direkt i USA. Vi beräknar att satsningen i USA kommer kosta 10-15 MSEK under 2025, och att vi kommer anställa fler personer där under året.

Unibap är fortfarande i en tillväxtfas, så det är rimligt att anta att orderingång och intäkter, och därmed resultat och kassaflöde, kommer att variera mellan kvartal. Vår övergripande ambition om en genomsnittlig årlig tillväxt på 30-50% på medellång sikt ligger kvar.

En satsning mot försvar och USA är avgörande för att vi ska kunna fortsätta vinna marknadsandelar och vidmakthålla vår tillväxt. Ambitionen för 2025 är en tillväxt om minst 30%.

Uppsala i februari 2025

Johan Åman, VD

.....

Rapporten i sin helhet finns tillgänglig på Bolagets hemsida, <https://investor.unibap.com/finansIELla-rapporter/>, samt biläggs detta pressmeddelande.

Uppsala, 2025-02-06

För mer information, vänligen kontakta:

Johan Åman

VD

vd@unibap.com

+46 70 821 00 51

.....

Denna information är sådan information som Unibap är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 2025-02-06 08:30 CEST.

Kort om Unibap

Unibap är ett högteknologiskt företag som erbjuder avancerade lösningar för Edge Computing och Cloud Computing i rymden. Vårt SpaceCloud® erbjudande består av hårdvara, mjukvara samt tjänster som transformerar rymdindustrin genom att etablera en ny standard för AI- och molnlösningar i satelliter. Bolagets kvalitetsledningssystem är certifierat enligt SS-EN ISO 9001:2015. Bolaget är noterat vid Nasdaq First North Growth Market.

För mer information, vänligen besök Bolagets hemsida unibap.com.

FNCA Sweden AB är Bolagets Certified Adviser.