



Delårsrapport Kvartal 2, 2024
Hitech & Development Wireless
Sweden Holding AB (publ)

*Rapporten offentliggörs den 23 augusti 2024, kl. 08.00
CET.*

Delårsrapport kvartal 2, 2024

Väsentliga finansiella händelser under kvartalet

Väsentliga händelser (kvartalet; aktuellt samt föregående års)				
Omsättning o resultat under perioden	aktuellt kvartal	föregående år	förändring	
Nettoomsättning	4,0	7,3	-3,3	-45%
Aktiverade F&U	1,5	0,0	1,5	-
Övriga intäkter	6,1	0,5	5,7	1257%
SUMMA INTÄKTER	11,6	7,7	3,9	50%
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	-1,2	-3,7	2,5	68%
Rörelseresultat (EBIT)	-6,7	-6,5	-0,2	-3%
Resultat efter finansiella poster	-7,5	-7,0	-0,4	-6%

Väsentliga affärshändelser i kvartalet

- Avnet Europe beställer IoT-moduler. Ordervärde ca 300k SEK.
- Företrädesemission slutförs varvid bolaget tillförs likvid (innan avdrag för kostnader) om ca 5,7M SEK.
- Instagrid signerar ramavtal. Avtalsvärde ca 20M SEK.
- Avnet Europe beställer IoT-moduler. Ordervärde ca 1,2M SEK.
- Riktad nyemission av aktier av serie B till emissionsgaranter genomförs
- Instagrid beställer produktionsorder. Ordervärde ca 7,6M SEK.
- Empir Industry förvärvar produktområde CASAT. Totalt kontraktvärde ca 6,9M SEK.
- Företagsrekonstruktion beviljas för H&D Wireless Dalumverken AB.
- Ny Certified Advisor är G&W Fondkommission.
- Avnet beställer IoT moduler. Ordervärde ca 250k SEK.
- Företrädesemission genomförs vilket tillför bolaget ca 8,6M SEK innan kostnader
- Volvo Cars utökar sitt användande av GEPS inom existerande SLA.
- AstraZeneca godkänner GEPS för driftstart i kommersiellt bruk.

- Trixell beställer utvecklingstjänster. Ordervärde ca 100k SEK.
- Avnet beställer ytterligare utveckling. Ordervärde ca 500k SEK.

Väsentliga händelser efter perioden

- Avnet Europe beställer IoT-moduler. Ordervärde ca 1,8M SEK.
- Företagsrekonstruktion i H&D Labs och H&D Sweden förlängs till slutet av september.

Nyckeltal koncernen belopp i kSEK	2024 Q2	2024 Q1	2023 Q4	2023 Q3	2023 Q2	2023 Q1	2024 Q1-Q2	2023 Q1-Q2	2023 Helår
Nettoomsättning, extern	4 017	4 726	6 905	7 225	7 295	6 702	8 743	13 997	28 127
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	-1 185	-8 014	-10 078	-4 827	-3 686	-4 415	-9 199	-8 101	-23 006
Resultat efter finansiella poster	-7 481	-11 423	-16 164	-7 507	-7 038	-7 496	-18 904	-14 534	-38 205
Eget kapital	2 110	6 084	17 507	33 445	26 733	33 773	2 110	26 733	17 507
Soliditet (EgKap/Tillgångar)	5%	12%	34%	52%	44%	50%	5%	44%	34%
Kassalikviditet [(OT-lager-PÅG)/KS]	29%	30%	39%	108%	65%	92%	29%	65%	39%
Resultat per aktie före utspädning	-0,01	-0,02	-0,03	-0,02	-0,02	-0,03	-0,01	-0,02	-0,03
Resultat per aktie efter utspädning	0,00	-0,02	-0,03	-0,02	-0,01	-0,02	0,00	-0,01	-0,03

VD har ordet

Aktuell status

Omsättningen ökade med 136% till 11,6 MSEK i Q2 jämfört med Q1, främst tack vare försäljningen av produktlinjen Casat för 6 MSEK. Samtidigt minskade nettoomsättningen med 15% till 4 MSEK jämfört med Q1. Rörelseresultatet ökade med 85% till 6,8 MSEK, men utan Casat-försäljningen minskade det med 9%.

Nettoomsättningens nedgång har stabiliserats och förväntas vända uppåt, då ordergången ökade med 56% under kvartalet till 10 MSEK från Q1, och med 83% jämfört med samtliga kvartal 2023. Mellan mars och juli ökade orderboken med nästan 18 MSEK, och ett nytt ramavtal på 20 MSEK har tecknats.

Samarbetet med Avnet, som står för 99% av nya order i Q2, är fortsatt avgörande, trots att marknadsförhållandena varit utmanande. Positiv tillväxt har också noterats inom Elektrifiering, Försvarsindustri och MedTech, med nya kunder som Instagrid och Trixell

Leveranser har pågått bla till Volvo Cars, Volvo Penta, Parker, Atlas Copco, Avnet, Trixell, Instagrid och AstraZenca.

Nedgången i ordergång som uppstod i 2023 och Q1 samt utebliven avyttring av SaaS-tjänsterna GEPS och Casat i Q1 drabbade bolaget hårt och vi har tvingats sätta tre dotterbolag i rekonstruktion. Vi genomför nu en översyn för att minska kostnader och fokusera verksamheten framåt, vilket redan i Q2 börjat ge resultat med sänkt OPEX på 1,3Msek per månad från juni men bör ge en ännu större effekt i Q3 och framåt.

Erbjudandet

H&D Wireless verksamhet är fokuserad mot produktions- och logistikeffektivisering genom digitalisering både med kompletta SaaS-tjänster och hårdvara för trådlös kommunikation. Bolaget kommer fokusera mera kring teknologi och hårdvaruenheter där vi kan få mera försäljning i närtid och speciellt den nya affären ODM med betalad kundutveckling, industrialisering samt produktion av IoT-enheter. Våra SaaS-tjänster har testats av de största bolagen i många år och blivit godkända i full produktion så har de nu fått kommersiell status inom verkstads- samt läkemedelsindustrin och vi fortsätter nu med försäljning av dessa tjänster men avvaktar med investeringar.

Projekt och konceptdemos

AstraZenca har under kvartalet gett slutgiltigt kundgodkännande för drift av GEPS™ i deras läkemedelstillverkning. I avtalet med Empir så ingår 12 månaders support vilket beställts separat. Avnet har tills dags dato gjort över 98 projektregistreringar till ett värde av över 200MSEK senaste sedan start av samarbetet Q3 2022. Det stora utvecklingsprojektet för Instagrid är nu i produktionsrampning och första leveranser startade i mitten på juli, men NPI-delen kommer löpa vidare året ut. En mängd radio-certifieringsprojekt har löpt på sedan 2023

men börjar bli klara.

Piloter i löpande produktion

Ett flertal GEPS och Griffin-piloter pågår i rullande produktion hos kunder. Vi avvaktar i flera fall nu beslut om hur man vill gå vidare med vår teknologi efter att piloter körts.

Kundavtal och finansiering

Instagrid har i april ingått ett ramavtal med HDW värt 20Msek för leverera produkten i volymproduktion under 3 år samt lagt första batchorder på ca 7,6Msek. Volvo Cars har beställt en utökning med 100% av GEPS™ vid fabriken i Olofström. Avnet har beställt utvecklingstjänster och moduler för drygt 2,3Msek. Totalt har orderstocken ökat med 10MSEK i Q2.

Bolaget genomförde mellan 24 juni 2024 – 8 juli 2024 en företrädesemission med ett utfall på 8,6MSEK där existerande aktieägare erhöill villkor motsvarande de som garanterna fått i den tidigare emissionen i mars. Resultatet blev att 3,3Msek tecknades och gav likvid samt att ca 5Msek i bryggglån kvittades och förbättrar bolagets balansräkning. För fortsatt förbättring av Bolagets likviditet går vi samtidigt vidare med:

- Ytterligare kostnadsänkningar
- Avyttringar av teknologi, produkter eller verksamheter.
- Fokusering av verksamheten kring framför allt moduler och IoT-enheter.
- Genomförande och marknadsföring av bolagets nya affärsmodell ODM för IoT-enheter. Bolagets största enskilda affär just nu. Se sidan 7.
- Skuldnedskrivningar genom ackord i de bolag som är i rekonstruktion.

Bolaget uppskattar att besparingar på ca 15-20Msek per år och ca 7-10Msek i skuldnedskrivningar är möjligt.

Realisering av visionen

Genom det samarbete som tecknats med Avnet-Silica har vi en kanal för radiomodul- och IoT-kunder både i Europa och hela världen. Om SaaS delen säljs kan en fokusering av verksamheten ske för teknologiförsäljning och digitaliseringstjänster baserat på IoT och AI (Machine Learning) inom Industry4.0. Digitalisering med syftet att effektivisera och automatisera är i full gång hos ett snabbt ökande antal betydande industribolag i Sverige, med omfattande verksamhet internationellt. H&D Wireless vision har varit att delta och bidra till detta vilket även fortsatt kommer vara huvudfokus, om än med färre produktlinjer och teknologier samtidigt. Omsättningen på helårsbasis, som blev den högsta i 2023 sedan bolaget startades samt ordergången på 18Msek under våren 2024, visar att visionen håller på att besannas, nu framåt med ett större fokus på rörelseresultatet.

Kista 23 augusti 2024

Pär Bergsten, VD och grundare

Verksamhet

Förbättrar fysiska affärsprocessers effektivitet och säkerhet med vår teknik och våra tjänster.

Vision	Mission
<i>H&D Wireless vision är att bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på wireless, realtidslokaliseringssystem/IoT, digitalisering och AI (Machines Learning) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt.</i>	<i>Att vara en strategisk samarbetspartner och med stöd av den egenutvecklade IoT-plattformen Griffin, RTLS/AI baserade GEPS™ och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till företag som vill digitalisera och automatisera sina affärsprocesser i syfte att stärka konkurrenskraften</i>

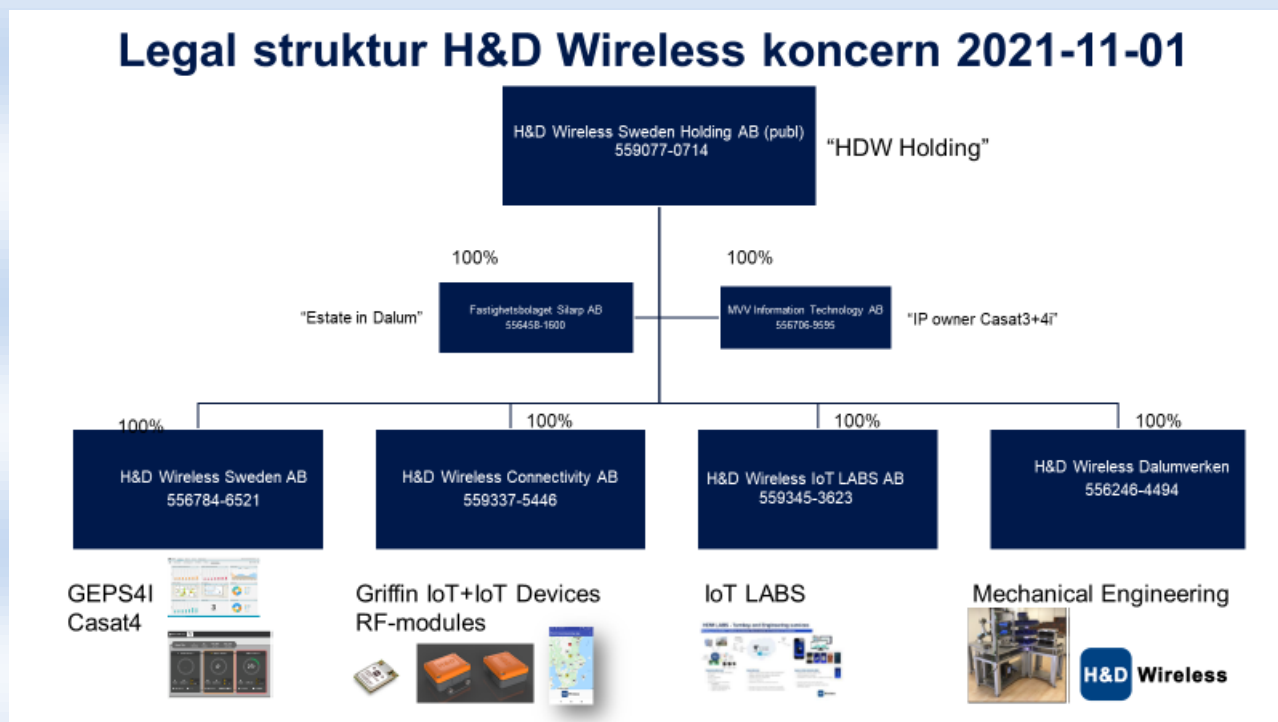
H&D Wireless ser nu över verksamhet och organisation för att anpassa sig till ändrat konjunkturläge.

H&D Wireless verksamhet baseras på de egenutvecklade molnbaserade mjukvaruplattformarna Griffin IoT Cloud Service samt Griffin Enterprise Positioning Services (GEPS®), MES mjukvaran Casat samt radiomoduler och konsulter inom mekanisk produktionsberedning och IoT/Wireless. H&D Wireless Sweden har sedan 2009 utvecklat och sålt lösningar som gör det möjligt att trådlöst koppla upp produkter och enheter till internet. Lösningarna erbjuds i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler, vilka integrerats i kundernas produkter. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 100 000 levererade enheter till kunder över hela världen. Under våren 2019 förvärvade H&D Wireless bolaget MVV Holding AB med verksamheterna Casat, konsulter för produktionsberedning samt en verkstad i Dalum för uppdragsutveckling av produktionsutrustning vilka nu integrerats i H&D Wireless koncern.

2021 bolagiserades produktlinjerna, där en uppdelning gjorts mellan SaaS-tjänster i ett bolag och hårdvarufokuserad tillverkning och försäljning i ett annat bolag för IoT och radiomoduler. Konsulttjänster för IoT respektive mekanisk produktionsberedning har delats upp i två olika bolag. Detta medför också fördelar för att bättre ta tillvara möjligheter med partners och kunder för saminvestering i olika dotterbolag och projekt.

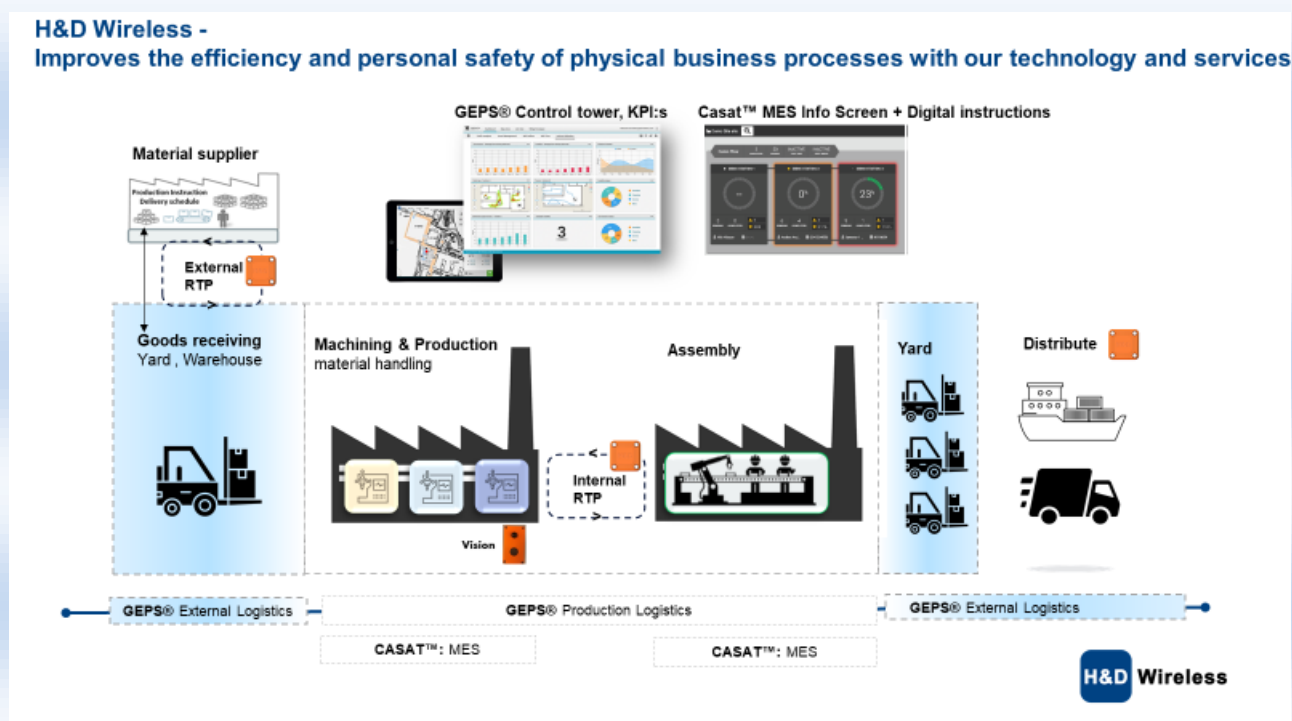
GEPS. Den produkt som HDW har investerat kraftigt i under 2016 - 2021 är den egenutvecklade tekniska plattformen Griffin Enterprise Positioning Services (**GEPS®**), vilken möjliggör positionering av fysiska objekt inomhus i realtid med möjlighet att analysera och visualisera den värdekedja och det flöde som digitaliserats. RTLS-lösningen ger realtidsinformation mellan fysiska objekt i processen och affärssystemet. Detta är en satsning som startade 2012 när bolaget blev IoT utvecklingspartner med Microsoft-Azur och utvecklade **Griffin IoT** samt 2015 då bolaget adderade RTLS, realtidspositionering till IoT plattformen Griffin varvid GEPS® föddes, dvs Griffin Enterprise Positioning Services vilken på senare år har kompletterats med AI (Machines Learning) för analys, optimering och automatisering. Möjlighet till realtidspositionering är ett viktigt led i strävan mot det som inom den tillverkande industrin kallas "Industri 4.0", vilket kortfattat går ut på att koppla upp industriella flöden och processer mot internet. Målet är att möjliggöra produktion med kortare omställnings- och ledtider, färre fel, mer flexibilitet och minskat behov av tidskrävande programmering. Från 2018 erbjuder GEPS® positionering både inomhus samt utomhus sömlöst (seamless) dvs i samma system och presentation.

Koncernen har 4 dotterbolag där verksamheten drivs mot olika segment men marknadsförs H&D Wireless.



H&D Wireless fokuserar på aktörer inom områdena tillverkande industri som till exempel fordonsindustri, logistik och transport. Samtliga segment präglas av stora flöden och där förbättringar i effektivitet och resursutnyttjande kan göra stora skillnader finansiellt.

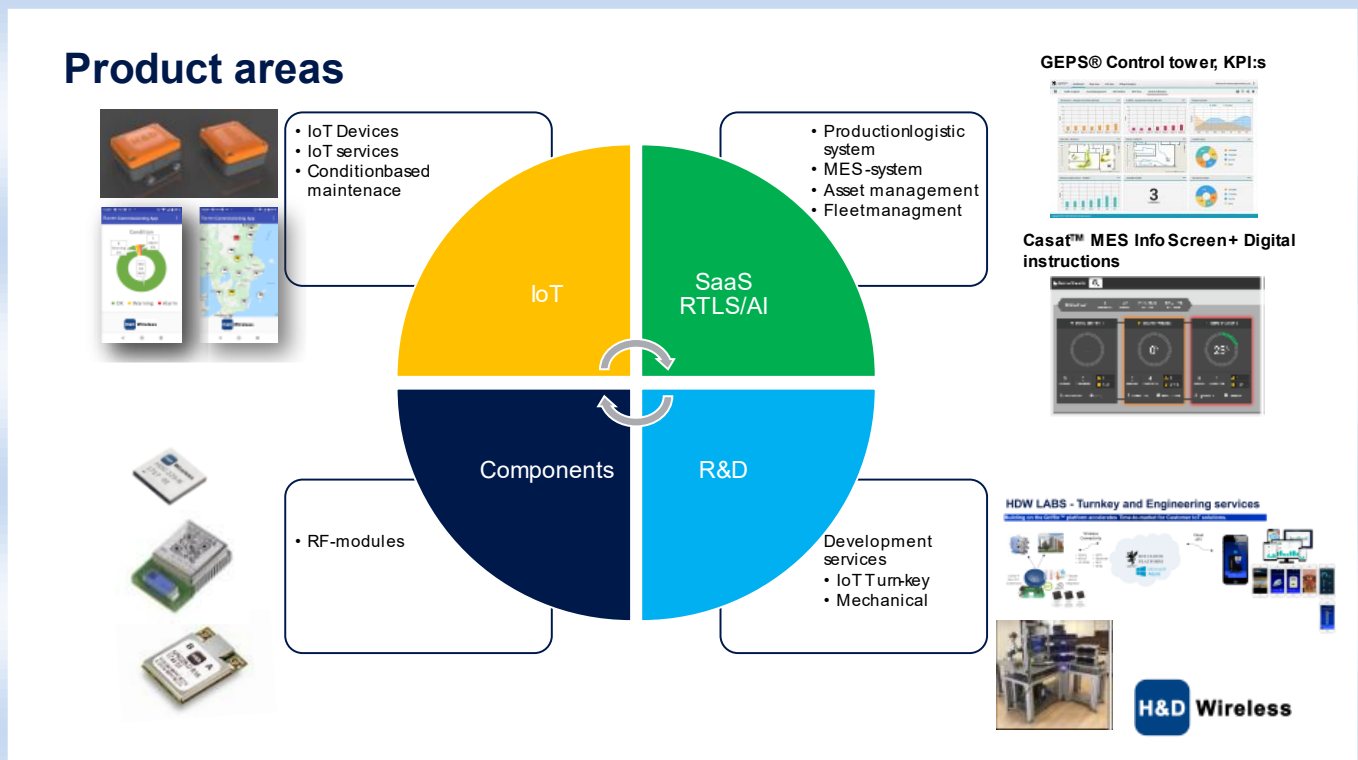
Fokussegmentet Industry supportas genom produkterna GEPS-for-Industry samt Casat™ ett MES -system:



Gemensamt för produktlinjerna inom H&D Wireless är ett tydligt fokus på att skapa värde för kunderna genom att tillhandahålla teknik och kunskaper som möjliggör trådlös uppkoppling, positionering, digitalisering eller övervakning av centrala flöden och resurser. Det organisatoriska, tekniska och kommersiella utbytet mellan affärsområdena är stort. Verksamheternas olika inriktningar stödjer varandra och skapar tillsammans ett starkt erbjudande och goda möjligheter till synergier och kostnadseffektivitet. Själva intäktmodellerna skiljer sig åt mellan de olika affärsområdena. Försäljningen omfattar både försäljning av moduler bestående av hårdvara i kombination med anpassad mjukvara. (styckepris), konsultation (timpris/projektpris) samt tjänster och mjukvara (volymbaserad

licensavgift).

Produkterbudande och Produktlinjer



Produktlinjer

Griffin Enterprise Positioning Services – GEPS® erbjuds i olika segment för att täcka upp de förfrågningar och den kundbas som H&D Wireless har. GEPS stöder flera trådlösa tekniker som UWB, BLE, RFID och WiFi, som kombinerat med dataanalys och artificiell intelligens kan identifiera bland annat inventarier, gods, material, fordon eller människor. GEPS erbjuds både som SaaS-lösning (molnbaserat) samt "on-premises" dvs lokalt installerat:

GEPS® for Industry GEPS®

Detta segment möjliggör för tillverkningsföretag att digitalisera och visualisera affärsprocesser inom produktion och följa viktiga tillgångar och produkter i realtid som truckar, inventarier, material, människor, material och arbetsprocesser. Det gör det möjligt att följa affärsprocessen för att identifiera frågetecken innan de blir till problem. De tjänster som erbjuds täcker *Asset- och Fleet-management, Production Logistics* samt *Safety*.

GEPS® for Construction

Inom detta segment arbetar vi med följande nyckelfunktioner: Hitta ditt verktyg, Maskinutnyttjande grad, Geofencing, Arbetssäkerhet, Larm och meddelanden, Maskinstatus, Temperaturförhållanden, Identifiera och eliminera logistikflaskhalsar och Anti-stöld.

Casat

Casat är ett toppmodernt dynamiskt processberedningssystem för komplex produktion med integrerade MES- och IoT-funktioner. Denna produktlina är avyttrad till Empir Industries AB i maj 2024.

Connectivity, Moduler + IoT

Connectivity erbjuds dels i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler vilka integrerats i kundernas produkter samt kompletta IoT enheter med mekanik och batteri. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen. IoT enheterna erbjuds numera både med och utan en molnlösning, vilket heter **Griffin IoT**. Sedan 2020 stöds även nya IoT-standarder som är del av 5G-utrollningen i hela världen, **LTE-M/NB**. Ett avtal om marknadssamarbete ingicks i Q2-2021 med Ericsson. Griffin IoT har två huvudfokus, dels behovsbaserat underhåll (**Condition Based Maintenance**) av motorbaserade

maskiner och dels spårning av saker (Trackers) både människor och gods inom **Supply Chain**.

Ytterligare en framtida marknad för Griffin IoT är **Remote Healthcare** som utvärderas genom att bolaget blivit utvalt att delta i ett EU-projekt (55MSEK i budget) för att förbättra vården av artros i knä, se Admaiora projektet.

<https://www.admaiora-project.com/>.

Genom det samarbete som nu tecknats med Avnet-Silica får vi en kanal för RF-modul- och IoT-kunder både i Europa och hela världen och en marknadsplan är under utarbetande för lansering och utbildning av Avnets säljpersonal under hösten 2022 och våren 2023.

HDW IoT LABS

H&D Wireless kan ta fullt ansvar för att ansluta kunders produkter till molnet inom IoT. Utvärdera och välj den bästa arkitekturen och den trådlösa tekniken för kundens användningsfall. Designa och bygg upp maskinvara, programvara och applikationer, inklusive sensorer och audiovisuella funktioner om det behövs. Ofta kan **Griffin IoT** användas för att komma fortare till en konceptdemo. H&D Wireless har en värdefokuserad innovationsprocess, där vi gemensamt definierar måloffärsvärdena och säkerställer därmed att din nyckelfärdiga IoT-lösning fångar dessa fördelar.

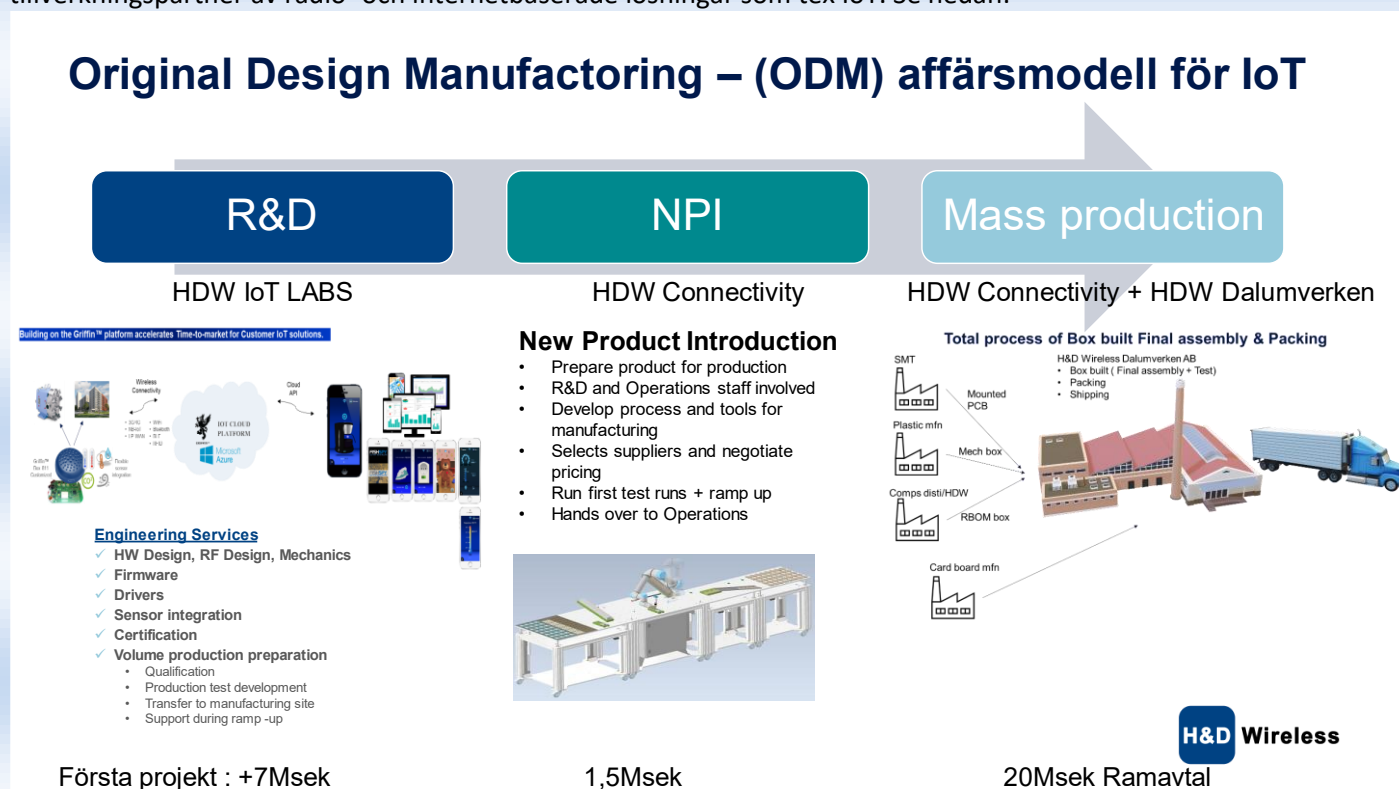
H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Labs AB) eller kort "Dalumverken",

Vår verkstad som ligger i Dalum där vi kan ta på oss uppdragsutveckling med fokus på specialproduktionsutrustning åt lokala bolag samt ett koncept för Cobotstationer med eller utan Casat som styrning. Bolaget erhöll 2022 en genombrottsorder för just Cobotstationer där Parker – Hannifin beställt en komplett nyckelfärdig tillverkningslina med tre stationer, varav en Cobot samt att Casat används som MES-system.

Dotterbolaget är en viktig del av koncernens lösning för ODM-tillverkning genom sin specialistkompetens inom automation av mekanisk tillverkning.

ODM-affären (Original Design Manufacturing).

ODM innebär att tre olika produktlinjer blir inblandade och kan ge kunden en komplett produktutveckling- och tillverkningspartner av radio- och internetbaserade lösningar som tex IoT. Se nedan:



Övergripande mål och strategi

Fortsatt omvandling av verksamheten

H&D Wireless ska fortsätta den pågående transformationen av verksamheten som startades 2016 då vi beslöt att gå från att bara sälja komponenter till att också sälja vertikala molntjänster baserat på våra teknologier inom specifika segment. Målet är att vidareutveckla och växa affären, tillsammans med partners fokusera på leveranser av system, tjänster och hela projekt. I kvartal fyra 2021 genomförde bolaget en bolagisering av produktlinjerna i dotterbolag. Detta har tydligare fokuserat investeringar och resurser för identifierade områden som också blir enklare att följa upp. Det underlättar också finansiering av olika typer av verksamhet från olika investerare beroende på om den är hårdvarudriven eller delvis eller inte alls, typ SaaS. Det innebär också att H&D Wireless Sweden Holding AB får en mer aktiv roll som koncernbolag med fokus på investering, uppköp och försäljning av verksamheter inom IoT.

Från leverantör till strategisk partner

H&D Wireless ska uppfattas som en strategisk samarbetspartner och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till i första hand större svenska företag inom industri och detaljhandel direkt eller genom segmentpartners.

Fokus på tjänster baserat på positioneringsteknologi

H&D Wireless ska fokusera på tjänster i realtid för digitalisering av fysiska flöden där stora värden för kund kan skapas med kort återbetalningstid. Därför säljer vi inte teknologin och komponenter enbart utan vi använder även själva all teknologi inom RTLS, GPS, AI och många kommunikationsstandards för att erbjuda data om de nyckeltal som är viktiga för varje kunds interna processer, tex ledtider, liggtider, utnyttjandegrad, skador, flaskhalsar i flödet eller helt enkelt var sakerna är vilket övervakas automatiskt och meddelas ansvariga när något stör flödet.

Pilotprojekt tillsammans med partners och kunder

Bolaget genomför tillsammans med företag i Sverige och övriga Norden utvärderingar av produkterna. Detta har lett till ett antal kundorder. Strategin för att minska kapitalbehovet hos de resurskrävande produktlinjerna GEPS, Griffin och IoT är nu att börja erbjuda produkterna som licenser, med påföljande konsultintäkter, samt att samarbeta med större bolag med egen kanal till marknaden samt kapital för investeringarna som krävs. En strategisk översyn kan även komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift vilket även stärker fokus.

Integrering i kundernas affärssystem

Genom att integrera realtidsdata i kundernas affärssystem ska H&D Wireless bidra till att både öka och synliggöra värdeskapandet hos kunderna.

Effektiv organisation präglad av innovationsförmåga och ett omfattande tekniskt kunnande samt Förvärvsstrategi

H&D Wireless etablerar nu nödvändig organisation för att klara av den tillväxt som ligger i nuvarande affärsplan. Detta sker inom H&D Wireless samtliga funktioner men framför allt inom försäljning och kundsupport för att inledningsvis klara av att gå från pilotprojekt inom produktområdena Griffin, GEPS och Casat till kommersiell drift.



**SMART POSITIONERING
REVOLUTIONERAR INDUSTRIEN**

Finansiell översikt

År 2022 uppvisade ökad aktivitet i spåren av de lyfta pandemirestriktionerna och omsättningen nådde all-time high under Q4. Ett samarbetsavtal tecknat med en internationell koncern gav under 2023 ytterligare orderingång med hög aktivitetsnivå. 2024 uppvisar hittills minskad omsättning och likviditetsproblem i kölvattnet av en, i sista minuten, inställd affär kombinerat med en generell lågkonjunktur. Världsekonomin tyngs av bla pågående kriser i Ukraina och Mellanöstern, vilket har drabbat (industri-) branschen hårt.

Kvartal 2, 2024

Med "föregående års" avses samma period föregående kalenderår.

Finansiell översikt (kvartalet samt föregående års)				
Omsättning o resultat under perioden	aktuellt kvartal	föregående års	förändring	
Omsättning	11,6	7,7	3,9	50%
Nettoomsättning	4,0	7,3	-3,3	-45%
Kostnader	18,3	14,3	4,0	28%
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	-1,2	-3,7	2,5	68%
Rörelseresultat (EBIT)	-6,7	-6,5	-0,2	-3%
Resultat från finansnetto	-0,8	-0,5	-0,3	-56%

Omsättningen stärkt med ca 6M av CASAT försäljningen.

Nettoomsättningen fortsatt jämförelsevis låg, dock i paritet med 2024.Q1, i spåren av global lågkonjunktur.

Orderingången ligger över 2023, men leveranser skjuts i tiden.

Kostnaderna fortsatt relativt höga, bla beroende på kostnader i anslutning till företagsrekonstruktion samt nedskrivning av CASAT, utöver en turbulent omvärld.

Resultat från finansnetto oförändrat.

Kvartal 1-2, 2024

Med "föregående års" avses samma period föregående kalenderår.

Finansiell översikt (ytd; aktuellt samt föregående års)				
Omsättning o resultat under året	ytd aktuellt år	föregående års	förändring	
Omsättning	16,5	15,1	1,4	10%
Nettoomsättning	8,7	14,0	-5,3	-38%
Kostnader	33,9	28,5	5,5	19%
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	-9,2	-8,1	-1,1	-14%
Rörelseresultat (EBIT)	-17,4	-13,4	-4,0	-30%
Resultat från finansnetto	-1,5	-1,1	-0,3	-31%

Med "föregående år" avses samma period föregående kalenderår.

Finansiell översikt (vid periodens slut)				
Finansiell ställning vid periodens slut	aktuellt kvartal	föregående års	förändring	
Likvida medel	0,9	1,7	-0,8	-48%
Eget kapital	2,1	26,7	-24,6	-92%
Soliditet	5%	44%	-0,4	-40%
Totalt kassaflöde	-0,4	-6,4	6,0	-94%
Kassaflöde löpande verksamhet	-4,6	-5,5	0,8	-15%
Kassaflöde investeringsverksamhet	1,8	0,1	1,8	2340%
Kassaflöde finansieringsverksamhet	2,4	-1,0	3,4	-351%

Under perioden har nyemissioner genomförts vilka inbringat ca 18,8M brutto varav ca 4,5Msek i likvid till bolaget (innan emissionskostnader).

Moderbolaget

Moderbolagets, Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ), verksamhet omfattar förvaltning av dotterbolagen Hitech & Development Wireless Sweden AB, H&D Wireless Connectivity AB, H&D Wireless IoT Labs, H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Lab AB), MVV Information Technology AB, Fastighets AB Silarp, H&D Wireless SL (pvt) Ltd samt upprätthållande av bolagets notering på Nasdaq First North. Kostnader hänförliga till dotterbolagen fördelas till aktuellt dotterbolag och ingår i omsättningen för moderbolaget.

Moderbolaget redovisar för perioden en omsättning om 2,1 (1,9) MSEK samt ett rörelseresultat om -2,5 (-1,6) MSEK. Det egna kapitalet vid periodens slut uppgick till 32,6 (102,0) MSEK med en soliditet om 67% (89%).

Aktien (HDW B, ISIN-kod SE0009889405)

Aktie Serie B i H&D Wireless är noterad på Nasdaq First North. Aktiekapitalet uppgår vid kvartalets slut till 8 634 199 SEK fördelat på 863 419 914 aktier (837 692 510 B-aktier samt 25 727 404 A-aktier).

Teckningsoption (TO4 B, ISIN-kod SE0020552263, kortnamn HDW-TO-4-B)

I 2023 års emissioner erbjöds aktier och teckningsoptioner som en "unit". Ca 184 miljoner optioner av serie B emitterades vilka vid full teckning skulle inbringa ca 24 MSEK genom teckning av 92 144 001 aktier motsvarande knappt 16% utspädning. Två teckningsoptioner ger rätt att under två perioder, 2024-09-02 -- 2024-09-30 samt 2025-03-03 -- 2025-03-31, teckna en ny aktie av samma aktieslag till 0,13 SEK. Optionen är noterad på Nasdaq First North.

Aktierelaterat incitamentsprogram

Löpande incitamentsprogram om maximalt:

2022/2025:1&2

13 918 052 B-aktier att utnyttjas under perioden 2025-05-26 – 2025-06-06 samt

2023/2026:1&2

25 875 418 B-aktier att utnyttjas under perioden 2026-11-01 – 2026-11-30

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

All affärsverksamhet och allt ägande av aktier är förenat med risker. Risker som hanteras väl kan innebära möjligheter och värdeskapande, medan det motsatta kan medföra skador och förluster. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, rörelserelaterade och finansiella risker. Se vidare Bolagsbeskrivningen på hemsidan.

Tvister

Förvaltningsrättens avslag av bolagets överklagan av Tillväxtverkets beslut om återkrav av stöd för korttidsarbete under perioden 2020 med belopp 2,2M bokfördes under 2023.

Redovisningsprinciper och styrelsens försäkran

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagens verksamhet, ställning och resultat.

Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Kista, 2024-08-23

Pär Bergsten, VD och styrelseledamot

Koncernens finansiella ställning

Koncernens resultaträkning <i>Belopp i kSEK</i>	2024 Q2	2024 Q1	2023 Q4	2023 Q3	2023 Q2	2023 Q1	2024 Q1-Q2	2023 Q1-Q2	2023 Helår
Rörelsens intäkter									
Nettoomsättning, extern	4 017	4 726	6 905	7 225	7 295	6 702	8 743	13 997	28 127
Aktiverat arbete för egen räkning	1 452	0	0	0	0	0	1 452	0	0
Övriga rörelseintäkter	6 134	180	-1 804	536	452	622	6 314	1 074	-194
Summa intäkter	11 603	4 906	5 101	7 761	7 747	7 324	16 509	15 071	27 933
Rörelsens kostnader									
Övriga externa kostnader	-6 017	-5 744	-7 692	-6 526	-4 263	-5 622	-11 761	-9 885	-24 103
Personalkostnader	-6 771	-7 176	-7 487	-6 062	-7 170	-6 117	-13 947	-13 287	-26 836
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	-1 185	-8 014	-10 078	-4 827	-3 686	-4 415	-9 199	-8 101	-23 006
Av-/nedskrivningar av anl.tillgångar	-5 329	-2 443	-4 877	-1 659	-2 731	-2 130	-7 772	-4 861	-11 397
Övriga rörelsekostnader	-196	-271	-622	-223	-126	-325	-467	-451	-1 296
Rörelseresultat (EBIT)	-6 710	-10 728	-15 577	-6 709	-6 543	-6 870	-17 438	-13 413	-35 699
Ränteintäkter, externa	10	0	15	104	-99	19	10	-80	39
Räntekostnader, externa	-781	-695	-602	-902	-396	-645	-1 476	-1 041	-2 545
Resultat efter finansiella poster	-7 481	-11 423	-16 164	-7 507	-7 038	-7 496	-18 904	-14 534	-38 205
Skatt på årets resultat	0	0	23	0	0	0	0	0	23
Periodens resultat (RR)	-7 481	-11 423	-16 141	-7 507	-7 038	-7 496	-18 904	-14 534	-38 182
<i>Resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	<i>-7 481</i>	<i>-11 423</i>	<i>-16 141</i>	<i>-7 507</i>	<i>-7 038</i>	<i>-7 496</i>	<i>-18 904</i>	<i>-14 534</i>	<i>-38 182</i>
<i>Resultat hänförligt till innehav utan best. infl.</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>

Koncernens balansräkning <i>Belopp i kSEK</i>	2024 Q2	2024 Q1	2023 Q4	2023 Q3	2023 Q2	2023 Q1
Immateriella Anläggningstillgångar						
Balanserade utvecklingskostnader	28 285	31 974	34 220	38 090	40 655	42 902
Koncessioner, patent, licenser, varumärken, etc	427	427	430	434	427	431
Goodwill	2 856	2 966	3 076	3 186	3 186	3 406
Materiella Anläggningstillgångar						
Byggnader och mark	2 591	2 670	2 748	2 828	2 859	2 985
Inventarier	81	72	76	82	59	75
Finansiella Anläggningstillgångar						
Övriga finansiella tillgångar	125	393	393	592	592	592
Summa Anläggningstillgångar	34 365	38 502	40 943	45 212	47 778	50 391
Omsättningstillgångar						
Varulager	3 386	2 093	2 000	2 023	1 805	1 577
Kundfordringar	1 274	2 952	2 318	5 416	5 303	3 635
Övriga fordringar	3 078	667	877	1 575	1 403	1 433
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2 414	4 271	3 790	3 517	2 362	1 833
Summa Varulager och Kortsiktiga fordringar	10 152	9 983	8 985	12 531	10 873	8 478
Kassa och Bank	895	1 271	2 314	6 785	1 733	8 089
Summa Omsättningstillgångar	11 047	11 254	11 299	19 316	12 606	16 567
Summa Tillgångar	45 412	49 756	52 242	64 528	60 384	66 958
Eget Kapital						
Aktiekapital	8 634	24 388	24 388	24 388	14 705	14 705
Fritt Eget Kapital						
Övrigt tillskjutet kapital	220 245	200 984	200 984	201 657	197 121	197 123
Annat eget kapital exklusive årets resultat	-207 865	-207 865	-169 683	-170 559	-170 559	-170 559
Årets Resultat	-18 904	-11 423	-38 182	-22 041	-14 534	-7 496
Summa Eget Kapital	2 110	6 084	17 507	33 445	26 733	33 773
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	2 110	6 084	17 507	33 445	26 733	33 773
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>	0	0	0	0	0	0
Avsättningar	423	423	423	446	446	446
Långfristiga skulder						
Skulder till kreditinstitut (LS)	2 366	2 830	2 870	3 299	3 339	3 448
Övriga långfristiga skulder	2 728	3 330	2 703	9 518	10 389	11 250
Kortfristiga skulder						
Skulder till kreditinstitut (KS)	510	219	833	565	563	135
Leverantörsskulder	7 534	5 890	4 264	4 322	1 683	1 546
Övriga skulder	21 996	22 051	17 592	8 160	11 710	11 211
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	7 745	8 929	6 050	4 773	5 521	5 149
Summa Kortsiktiga skulder	37 785	37 089	28 739	17 820	19 477	18 041
Summa Eget Kapital och Skulder	45 412	49 756	52 242	64 528	60 384	66 958

Koncernens förändring eget kapital belopp i kSEK	Aktiekapital	Övr. tillskj. kapital	Annat eget kapital	Innehav utan best. infl.	Summa eget kapital
Utgående balans 2023-12-31	24 388	200 984	-207 865	0	17 507
Periodens resultat			-18 904		-18 904
Omklassificeringar					0
Transaktioner med ägare					0
Nyemission (inkl emissionskostnader)	18 783	-15 276			3 507
Minskning aktiekapital	-34 537	34 537			0
Utgående balans 2024-06-30	8 634	220 245	-226 769	0	2 110

Koncernens kassaflöde belopp i kSEK	2024 Q2	2024 Q1	2023 Q4	2023 Q3	2023 Q2	2023 Q1	2024 Q1-Q2	2023 Q1-Q2	2023 Helår
Den löpande verksamheten									
Resultat efter finansiella poster	-7 481	-11 423	-16 164	-7 507	-7 038	-7 496	-22 041	-28 052	-38 205
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	2 305	2 443	4 763	2 698	2 538	2 132	7 368	10 025	12 131
Betald inkomstskatt	0	0	0	0	0	0	0	-14	0
Kassaflöde från löp. verks. före förändr. i r.kap.	-5 176	-8 980	-11 401	-4 809	-4 500	-5 364	-14 673	-18 041	-26 074
Förändring av varulager	-69	-94	23	-218	-228	65	-381	-309	-358
Förändringar av rörelsefordringar	-98	-906	3 523	-1 441	-2 166	251	-3 356	-3 640	167
Förändringar av rörelseskulder	696	8 350	10 921	-1 655	1 434	-1 776	-1 997	4 691	8 924
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-4 647	-1 630	3 066	-8 123	-5 460	-6 824	-20 407	-17 299	-17 341
Förvärv/avyttring av immater. anl.tillg.	1 562	0	0	0	0	0	0	0	0
Förvärv/avyttring av mater. anl.tillg.	0	0	41	-133	75	-75	-133	0	-92
Förvärv/avyttring av fin. tillg.	268	0	199	0	0	0	0	0	199
Kassaflöde från investeringsverksamheten	1 830	0	240	-133	75	-75	-133	0	107
Nyemission, etc	26 297	0	141	19 364	1	4 961	24 326	23 682	24 467
Emissionskostnader	-22 790	0	-673	-5 146	-2	-12	-5 160	-3 021	-5 833
Upptagna lån	-587	587	-7 098	-901	-962	5 577	3 714	5 949	-3 384
Amortering av låneskulder	-479	0	-147	-9	-8	-211	-228	-255	-375
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	2 441	587	-7 777	13 308	-971	10 315	22 652	26 355	14 875
Periodens kassaflöde	-376	-1 043	-4 471	5 052	-6 356	3 416	2 112	9 056	-2 359
Likvida medel vid periodens början	1 271	2 314	6 785	1 733	8 089	4 673	4 673	1 328	4 673
Likvida medel vid periodens slut (Kassa)	895	1 271	2 314	6 785	1 733	8 089	6 785	10 384	2 314

Koncernens resultat per aktie <i>belopp i kSEK</i>	2024 Q2	2024 Q1	2023 Q4	2023 Q3	2023 Q2	2023 Q1	2024 Q1-Q2	2023 Q1-Q2	2023 Helår
Före utspädning									
<i>Antal aktier (tusental)</i>	863 420	487 753	487 753	487 753	294 105	294 105	487 753	257 704	487 753
<i>Vägt genomsnitt antal aktier</i>	675 587	487 753	487 753	390 929	294 105	283 939	390 929	248 097	487 753
<i>Nettoresultat</i>	-7 481	-11 423	-16 141	-7 507	-7 038	-7 496	-22 041	-28 066	-38 182
Resultat per aktie före utspädning	-0,01	-0,02	-0,03	-0,02	-0,02	-0,03	-0,06	-0,11	-0,08
Efter utspädningseffekt									
<i>Tecknade ej registrerade aktier</i>	0	0	0	0	0	0	0	16 068	0
<i>Ej utn. del av mandat att emittera nya aktier</i>	2 590 260	100 457	100 457	100 457	294 105	114 438	100 457	169 695	100 457
<i>Teckn.optioner med utsp.effekt motsv. antal aktier *</i>	0	0	0	0	9 360	9 360	0	9 360	0
<i>Vägt genomsnitt antal aktier efter utspädning</i>	3 265 846	588 210	588 210	491 386	597 570	407 737	491 386	443 220	588 210
<i>Nettoresultat</i>	-7 481	-11 423	-16 141	-7 507	-7 038	-7 496	-22 041	-28 066	-16 141
Resultat per aktie efter utspädning*	0,00	-0,02	-0,03	-0,02	-0,01	-0,02	-0,04	-0,06	-0,03

* Teckningskurs högre än verklig kurs medför ej utspädning

Moderbolagets finansiella ställning

Moderns resultaträkning <i>Belopp i kSEK</i>	2024 Q2	2024 Q1	2023 Q4	2023 Q3	2023 Q2	2023 Q1	2024 Q1-Q2	2023 Q1-Q2	2023 Helår
Rörelsens intäkter									
Nettoomsättning, extern	1 001	1 105	1 004	877	919	968	2 106	1 887	3 768
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0	0	6	0	6	6
Summa intäkter	1 001	1 105	1 004	877	919	974	2 106	1 893	3 774
Rörelsens kostnader									
Övriga externa kostnader	-907	-867	-1 158	-524	-418	-492	-1 774	-910	-2 592
Personalkostnader	-1 638	-1 221	-1 423	-1 040	-1 370	-1 231	-2 859	-2 601	-5 064
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	-1 544	-983	-1 577	-687	-869	-749	-2 527	-1 618	-3 882
Rörelseresultat (EBIT)	-1 544	-983	-1 577	-687	-869	-749	-2 527	-1 618	-3 882
Resultat från finansiella poster	0	0	-56 700	0	0	0	0	0	-56 700
Ränteintäkter, externa	0	0	11	0	0	2	0	2	13
Räntekostnader, externa	-492	-530	-327	-592	-230	-512	-1 022	-742	-1 661
Resultat efter finansiella poster	-2 036	-1 513	-58 593	-1 279	-1 099	-1 259	-3 549	-2 358	-62 230
Bokslutsdispositioner	0	0	-23 176	0	0	0	0	0	-23 176
Skatt på årets resultat	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Periodens resultat (RR)	-2 036	-1 513	-81 769	-1 279	-1 099	-1 259	-3 549	-2 358	-85 406
<i>Resultat hänf. till mod.föret. aktieägare</i>	-2 036	-1 513	-81 769	-1 279	-1 099	-1 259	-3 549	-2 358	-85 406
<i>Resultat hänf. till innehav ut.best. inflytande</i>	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Moderns balansräkning <i>Belopp i kSEK</i>	2024 Q2	2024 Q1	2023 Q4	2023 Q3	2023 Q2	2023 Q1
Finansiella Anläggningstillgångar						
Andelar i koncernföretag	33 644	33 644	33 644	78 644	78 644	78 644
Summa Anläggningstillgångar	33 644	33 644	33 644	78 644	78 644	78 644
Omsättningstillgångar						
Aktuella skattefordringar	0	0	0	0	68	27
Fordringar hos koncernföretag	14 285	14 084	11 144	39 331	35 833	35 367
Övriga fordringar	153	31	153	368	0	6
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	196	673	179	150	191	242
Summa Varulager och Kortsiktiga fordringar	14 634	14 788	11 476	39 849	36 092	35 642
Kassa och Bank	201	1	217	4 885	103	1 598
Summa Omsättningstillgångar	14 835	14 789	11 693	44 734	36 195	37 240
Summa Tillgångar	48 479	48 433	45 337	123 378	114 839	115 884
Eget Kapital						
Aktiekapital	8 634	24 388	24 388	24 388	14 705	14 705
Fritt Eget Kapital						
Övrigt tillskjutet kapital	244 103	259 379	259 379	260 052	255 515	255 517
Annat eget kapital inklusive årets resultat	-216 592	-251 128	-165 722	-165 864	-165 864	-165 864
Årets Resultat	-3 549	-1 513	-85 406	-3 637	-2 358	-1 259
Summa Eget Kapital	32 596	31 126	32 639	114 939	101 998	103 099
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	<i>32 596</i>	<i>31 126</i>	<i>32 639</i>	<i>114 939</i>	<i>101 998</i>	<i>103 099</i>
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
Långfristiga skulder						
Övriga långfristiga skulder	510	583	0	1 165	1 238	1 335
Kortfristiga skulder						
Leverantörsskulder	1 448	774	258	428	187	144
Skulder till koncernföretag	5 846	4 973	6 145	2 234	2 786	2 945
Övriga skulder	7 133	9 568	5 438	3 944	7 900	7 553
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	946	1 409	857	668	730	808
Summa Kortsiktiga skulder	15 373	16 724	12 698	7 274	11 603	11 450
Summa Eget Kapital och Skulder	48 479	48 433	45 337	123 378	114 839	115 884

Övrig information

FINANSIELL KALENDER

- | | |
|---------------------------------|------------|
| . Delårsrapport kvartal 3, 2024 | 2024-10-25 |
| . Bokslutskommuniké 2024 | 2025-02-28 |
| . Delårsrapport kvartal 1, 2025 | 2025-04-25 |
| . Årsredovisning 2024 | 2025-05-02 |
| . Årsstämma 2025 | 2025-05-28 |

ADRESS

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)
Färögatan 33
164 51 Kista

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Pär Bergsten, VD och koncernchef

+46 8 551 184 60

investors@hd-wireless.com

Wireless

H&D Wireless

**Adress:
Kista Science Tower,
Färögatan 33,
164 51 Kista**

**Tel: 08-551 184 60
www.hd-wireless.com**