

Ferroamp AB (publ) – Delårsrapport Kvartal 2 2023

Perioden i sammandrag

2023 april–juni

- Nettoomsättning: 143 210 kSEK (52 402)
- EBITDA: -3 841 kSEK (-5 464)
- EBITDA, %: -2,7 (-10,4)
- Resultat efter finansiella poster: -7 854 kSEK (-7 860)
- Balansomslutning: 446 505 kSEK (253 090)
- Soliditet, %: 72 (80)
- Resultat per aktie, före och efter utspädning: -0,34 (-0,56)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten: -2 351(-7 545)

Viktiga händelser under första kvartalet

- Distributionsavtal med Elektroskandia
- Företrädesemission fullt garanterad
- Ny utbildning för installatörer
- Förstärkning i ledningen
- Ferroamp i Almedalen

Finansiell sammanställning

kSEK	apr-jun 2023	apr-jun 2022	jan-jun 2023	jan-jun 2022	Helår 2022	Helår 2021	Helår 2020
Nettoomsättning	143 210	52 402	238 261	93 943	205 112	110 218	76 772
EBITDA	-3 841	-5 464	-30 938	-10 545	-46 238	-35 729	-27 776
EBITDA%	-3%	-10%	-13%	-11%	-23%	-32%	-36%
Resultat efter finansiella poster	-7 854	-7 860	-38 545	-14 720	-54 262	-41 102	-33 138
Balansomslutning	446 505	253 090	446 505	253 090	236 952	188 913	144 778
Soliditet (%)	72	80	72	80	68	80	80
Resultat per aktie, före och efter utspädning	-0,34	-0,56	-1,69	-1,04	-3,84	-3,19	-3,10
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-2 351	-7 545	-58 212	-16 212	-61 658	-42 065	-25 790

Vd Kent Jonsson kommenterar perioden

Förbättrad marginal och rekordhög omsättning

Under andra kvartalet förbättrades lönsamheten avsevärt. Vi har gjort stora insatser för att få ner produktionskostnaderna och har nu en mer normaliserad produktmix.

Nettoomsättningen under kvartalet landade på 143 MSEK vilket är företagets bästa någonsin och en ökning med 173 procent jämfört med samma period förra året. Vi har tagit marknadsandelar och har stärkt vår position under årets två första kvartal tack vare en ökad produktionskapacitet.

Under tredje kvartalets början ser vi en inbromsning av marknaden. Det kan delvis förklaras av säsongvariationer men beror också på det allmänna konjunkturläget och ett lägre elpris under sommaren. Det kommer att påverka efterfrågan under hösten men på medellång och lång sikt ser vi positivt på utvecklingen.

Lönsamhet i fokus

Efter fem månader i vd-rollen är jag glad över de stora förbättringarna av vårt resultat och att vi levererar ett rekordkvartal omsättningsmässigt. Arbetet fortsätter inom alla områden för att också skapa en tillfredställande lönsamhet. Bruttomarginalen har förbättrats och nådde under kvartalet 27 procent att jämföra med första kvartalets 15 procent.

Vi har stärkt inköpsorganisationen och skapat ett tydligt fokus på att kontinuerligt sänka våra produktionskostnader för samtliga produkter. På så sätt har vi lyckats pressa ner utgifterna för bland annat komponentinköp, tillverkning och logistik.

Med dubbla leverantörer av kritiska komponenter har vi även skaffat oss en större motståndskraft vid störningar i leverantörskedjorna. Tillsammans med ett förbättrat läge på komponentmarknaden har det minskat behovet av dyra spotköp signifikant.

Fulltecknad företrädesemission

Ferroamp har under perioden genomfört en fullt garanterad företrädesemission. Emissionen övertecknades och tillförde bolaget 220 MSEK brutto. Pengarna från emissionen kommer att användas till att färdigställa industrialiseringen av nuvarande produktportfölj och utveckla andra generationens produkter. De kommer också att användas till att ta fram ett erbjudande inom frekvensstödjtjänster och energioptimering samt att ge rörelsekapital i form av utökat varulager för att kostnadseffektivt säkra hårdvara för ökande försäljningsvolymerna.

I samband med nyemissionen presenterade vi nya finansiella mål om att nettoomsättningen ska nå minst 1,7 miljarder kronor och EBITDA-marginalen ska vara minst 15 procent vid räkenskapsåret 2026 utgång.

Innovation och nya tjänster

Behovet av elektricitet kan komma att dubblas i Sverige till 2035 samtidigt som trängseln i elnätet blir allt större. Behovet av vårt smarta och styrbara system där laddning av elektriska fordon och lagring i batterier kan användas för att minska belastningen på elnätet ökar därmed också. De frekvensstödjtjänster vi nu utvecklar tillsammans med Varberg Energi och Ntricity både stöttar elnätet och ger kunden möjlighet att göra lönsamma affärer på elmarknaden samtidigt som kunden kan nyttja övrig funktionalitet hos sitt batteri.

Vår tillväxtresa går hand i hand med fortsatt innovation. Ferroamps tekniska plattform gör det möjligt att hela tiden möta de nya behov som uppstår på elmarknaden. Så skapar vi förutsättningar för elektrifiering och utveckling av ett fossilfritt energisystem.

Kent Jonsson, vd, Ferroamp

För ytterligare information, kontakta:

Fredrik Breitung, CFO 070-340 76 79

Kent Jonsson, VD 073-810 00 01

Delårsrapporten i sin helhet finns att hämta på: <https://investor.ferroamp.com/finansiella-rapporter/>

För mer information, vänligen besök: <https://ferroamp.com/>

Detta är sådan information som Ferroamp AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 24 augusti 2023 klockan 08.00.

Delårsrapporten i sin helhet finns att hämta på: <https://investor.ferroamp.com/finansiella-rapporter/>

För mer information, vänligen besök: <https://ferroamp.com/>

Om Ferroamp

Ferroamp är ett svenskt snabbväxande greentech-bolag med inriktning på energi- och effektoptimering av fastigheter. Ferroamps intelligenta mikronät kopplar ihop och styr solpaneler, elbilsladdning och batterilager så att nyttan för fastighetsägaren maximeras. Det skalbara systemet ger kontroll och gör det lönsamt och enkelt för företag och privatpersoner att delta i den gröna energiomställningen.

Ferroamps aktie (FERRO) handlas på Nasdaq First North Growth Market med G&W Fondkommission som Certified Advisor (e-post ca@gwkapital.se, telefon 08-503 000 50).