

Koncernen

Koncernens resultaträkning för perioden januari – september 2024 inkluderar resultat från moderbolaget Medclair AB samt dotterbolagen Medclair Sweden AB och Spintso AB (tom 2024-06-24). Jämförelseperioden är januari – september 2023.

TREDJE KVARTALET 2024 I SAMMANDRAG ¹

1 juli – 30 september 2024

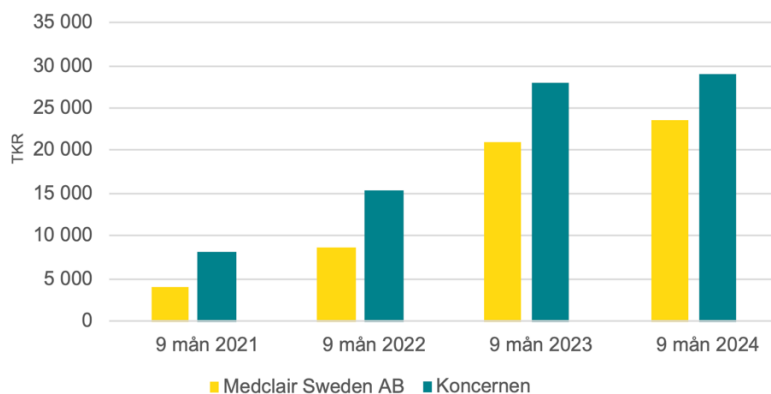
- Orderingång uppgick till 11,2 mkr (13,0)
- Nettoomsättningen uppgick till 3,5 mkr (11,0)
- Resultat före avskrivningar och finansiella poster -1,4 mkr (2,3)
- Resultatet efter skatt uppgick till -2,8 mkr (0,6)
- Resultat per aktie efter skatt uppgick till -0,04 kronor (0,01)

RAPPORTPERIODEN I SAMMANDRAG ²

1 januari – 30 september 2024

- Orderingång uppgick till 40,3 mkr (36,4)
- Nettoomsättningen uppgick till 27,8 mkr (27,9)
- Resultat före avskrivningar och finansiella poster 0,0 mkr (3,7)
- Resultatet efter skatt uppgick till 1,0 mkr (-0,8)
- Resultat per aktie efter skatt uppgick till 0,01 kronor (-0,01)

NETTOFÖRSÄLNING MEDCLAIR VS KONCERNEN JAN - SEPT



Medclair är sedan avyttringen av dotterbolaget Spintso koncernens huvudsyfte. Grafen visar Medclairs andel av koncernens nettoförsäljning för perioden jan - sept sedan 2021.

1) Jämförelsetalen för perioden är inklusive f.d. dotterbolaget Spintso AB.

2) Orderingång, nettoomsättning och resultat för året är inklusive dotterbolaget Spintso AB fram till det såldes 25 juni 2024. Resultatet från försäljningen av aktierna i dotterbolaget Spintso uppgick till 5,4 Mkr. Jämförelsetalen för rapportperioden är inklusive f.d. dotterbolaget Spintso AB.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER TREDJE KVARTALET

- **Kundpilot Collection Unit**
Fälttest av Medclairs nya portabla lösning för insamling av lustgas, Collection Unit, har med mycket gott resultat slutförts. Testen har genomförts i samarbete med Folk tandvården i Region Stockholm.
- **Region Hovedstaden satsar på lustgasdestruktion**
Tack vare de positiva resultaten från Medclairs teknologi på Hvidovre Hospital har regionen beslutat att utöka användningen av lustgasdestruktion till fler sjukhus.
- **Forskningssamarbete med KTH och Vinnova**
Medclair medverkar i ett internationellt forskningsprojekt med syfte att utveckla biobaserade material för att samla upp växthusgaser.
- **Medclair fortsätter stärka sin position i Storbritannien**
Medclair fortsätter sin expansion på den brittiska marknaden och har mottagit order från en ny region gällande uthyrning av 10 mobila lustgasdestrukturer.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER RAPPORTPERIODEN UTGÅNG

- **Medclair tecknar avtal med distributör i USA**
Medclair har tecknat ett partnerskap med Apex Medical Gas Systems, som nu blir officiell distributör för den amerikanska marknaden. Apex, baserat i Oklahoma City, har stor erfarenhet av medicinska gassystem och ett rikstäckande nätverk för att distribuera Medclairs lösningar.
- **Order från Tysk återvinningskund**
Medclair har mottagit sin första order från den tyska återvinningsmarknaden, med en maskin och option på två till. Leveransen planeras till Q4 2024. Ordervärde 1.1 mkr. Den tyska återvinningsindustrin har flest återvinningscentraler i EU, med över 7,700 anläggningar. Detta erbjuder stora affärsmöjligheter för Medclair.

VD HAR ORDET

Under årets tredje kvartal har vi noterat ett flertal viktiga händelser med betydelse för vårt bolags framtida utveckling, vi har hållit en hög aktivitetsnivå och flyttat fram våra positioner. Försäljningen är inte i nivå med vår förväntan, detta som en konsekvens av en felaktig leverans av komponenter vilket störde produktionen. Problemen är avhjälpna, det kan dock inte uteslutas att vår backlog i utleveranser kan komma att påverka Q4. Orderingsången utvecklades desto starkare, rensat för avyttringen av dotterbolaget Spintso ser vi en tillväxt mot föregående år.

Under kvartalet har våra affärer utanför sjukvården ökat i fokus. Vi ser en stark efterfrågan på lösningar för säker och hållbar lustgas i flera områden även om just återvinningsbranschen särskiljer sig genom stora omgående behov. Efter rapportperioden har vi levererat till vår första industrikund i Tyskland, en marknad med stor potential. Just återvinning är ett viktigt exempel där vi ser de regelverk som i framtiden kommer appliceras på sjukvården i full kraft. Regleringarna, eller taxonomin, medför att aktörer inom återvinning har starka krav på att inte öka sina CO2e utsläpp och i de fall det är praktiskt möjligt, implementera lösningar som eliminerar undvikbara utsläpp av växthusgaser. Förutom Tyskland har vi under året genomfört aktiviteter i Nederländerna, Irland, UK, Frankrike och Sverige kopplat till återvinning. Vi ser nu en så stark efterfrågan att beslut fattats att inrätta ett nytt affärsområde kopplat till det vi definierar som industrilösningar.

Under det tredje kvartalet har vi nått flera viktiga framgångar. Vår kund i Danmark, Region Hovedstaden har aviserat investeringar för samtliga regionens förlossningsavdelningar, detta är extra viktigt då det i flera Danska regioner pågår flera processer i att investera i den teknik vi representerar. Vi har även slutfört en viktig och framgångsrik validering av vår kollektor i form av fälttester på en tandvårdsklinik. Under kvartalet har förhandlingar med vår första distributör i USA drivits framåt vilket resulterade i ett avtal. Apex medical gas systems har en stark ställning inom installatörer av medicinska gaslösningar och kommer vara en stark partner för vår expansion i USA där vi arbetar för ett brett nätverk av distributörer.

Vår långsiktiga plan för etablering utanför Sverige bygger på ett plattformsbysgge där vi etablerar kontaktnät med key opinion leaders inom vården, skapar relationer till distributörer och installatörer samt etablerar referensanläggningar. Vi ser att arbetet varit framgångsrikt i det att Medclair både expanderat men även befest en ledande position i främst UK men även i andra länder.

För att driva vår fortsatta expansion effektivt har vi valt ut ett antal fokusmarknader där vi ser störst möjlighet till expansion i nuläget. Dessa är UK, Frankrike och USA. Urvalet av marknader är kopplat till användning av lustgas, klimatfokus och investeringsvilja. För att sätta marknaderna i en storleksrelation bedömer vi att UK och Frankrike motsvarar mellan 4 000 till 6 000 installationer vardera och i USA utgör isolerade segment som barntandvård och förlossning, potentiellt över 16 000 installationer. USA som helhet har en avsevärt större potential, men de nämnda segmenten kommer utgöra vårt primära fokus i närtid. Detta skall sättas i relation till att Medclair till dags dato levererat c.a 300 installationer. Vårt arbete i fokusmarknaderna kommer handla om just plattformsbysgge som det beskrivs ovan, men även fokus på att driva affärer och leveranser. I UK har vi redan en stark ställning och under årets tredje kvartal har vi utvecklat våra distributionsnät i såväl Frankrike som USA.

Som tidigare nämnts ser vi en klar bild av hur regleringar driver efterfrågan, vilket påskyndar inköp av våra lösningar, ett tydligt exempel är de affärer vi gör med återvinningsaktörer. EU-Taxomin verkar kraftfullt till Medclairs fördel och har effekter även utanför EU. Vi är fast övertygade om att en stor del i våra framgångar ligger i att framgångsrikt kommunicera de fördelar vi kan erbjuda användare av lustgas i form av en ytterst kostnadseffektiv metod för att leva upp till krav kring reduktion av växthusgaser. Nya offensiva regelverk i syfte att påskynda omställningen till en hållbar klimatutveckling omfattar inte endast våra slutkunder utan har påverkan på fastighetsägare och andra aktörer kopplade till värden, vilket ökar vår potentiella kundbas.

I nuläget pågår vår planering inför kommande verksamhetsår. Vi ser att vi framgångsrikt etablerat oss i en viktig fokusmarknad i form av UK och kan utifrån de lärdomar vi gjort där utveckla en plan som ska leda till samma starka position i Frankrike och USA. Vi har idag utrustning i 20 länder, även om vi arbetar med utpekade fokusmarknader kommer vi agera på de möjligheter som ges, klimatomställningen är en av vår samtids viktigaste frågor och Medclair erbjuder en viktig komponent för en hållbar framtid. Vår nya satsning på industrisegmentet är spännande och kommer vara ett viktigt komplement till vår huvudmarknad inom värden. Utsikterna för Medclair är starka och jag ser med tillförsikt fram emot nästa steg i vår resa till den ledande globala aktören inom hållbar och säker lustgas.

Jonas Lundh
VD

Denna information är sådan information som Medclair AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 7 november 2024 kl 08:00.

För ytterligare information vänligen kontakta:

Jonas Lundh, VD, Medclair AB (publ), Tfn: 076- 193 90 90, e-post: jonas.lundh@medclair.com