

21 augusti 2025
Medclair AB (publ)

DELÅRSRAPPORT JANUARI-JUNI 2025

KONCERNEN

Koncernens resultaträkning för perioden januari - juni 2025 inkluderar resultat från moderbolaget Medclair AB och dotterbolaget Medclair Sweden AB. Jämförelseperioden är januari - juni 2024 och inkluderar även dotterbolaget Spintso AB tom 2024-06-24.

FÖRSTA HALVÅRET I SAMMANDRAG

- Orderingång uppgick till 34,7 mkr (29,1) + 19% (exkluderat Spintso + 39%)
- Nettoomsättningen uppgick till 31,4 mkr (24,3) + 29% (exkluderat Spintso + 55%)
- Resultat före avskrivningar och finansiella poster 10,0 mkr (1,5)
- Resultatet efter skatt uppgick till 6,5 mkr (3,8)
- Resultat per aktie efter skatt uppgick till 0,08 kronor (0,05)

1 APRIL - 30 JUNI 2025

- Orderingång uppgick till 12,7 mkr (11,1) + 14% (exkluderat Spintso + 38%)
- Nettoomsättningen uppgick till 15,8 mkr (12,7) + 24% (exkluderat Spintso + 46%)
- Resultat före avskrivningar och finansiella poster 4,4 mkr (0,2)
- Resultatet efter skatt uppgick till 2,5 mkr (4,0)
- Resultat per aktie efter skatt uppgick till 0,03 kronor (0,05)

SAMMANFATTNING AV ANDRA KVARTALET 2025

Medclair fortsätter att uppvisa en stabil och lönsam tillväxt med ett ökat genomslag på flera marknader.

- Nettoomsättningen uppgick till 15,8 Mkr (12,7 Mkr), en ökning med 24% jämfört med föregående år. EBITDA steg samtidigt till 4,8 Mkr (0,2 Mkr), drivet av en växande försäljning och förbättrad operationell hävstång.
- Orderingången ökade jämfört med samma period föregående år och, ackumulerat med Q1 2025, motsvarar den redan omsättningen för helåret 2024.
- Medclair stärker sin position inom vården, där efterfrågan på kostnadseffektiva och hållbara lösningar fortsätter att öka.
- Bolaget ser fortsatt momentum inom återvinningssektorn och erhöll ytterligare en order från Renova, vilket bekräftar relevansen för Medclairs teknik även utanför vårdsektorn.

- Under kvartalet breddades erbjudandet ytterligare genom bolagets första affär inom läkemedelsindustrin, vilket visar att teknologin även är tillämplig i andra lustgasrelaterade processer med höga krav på säkerhet och miljöprestanda.
- Kassaflödet uppgick till -3,2 Mkr, tyngt av en tillfälligt högre kapitalbindning i kundfordringar och upplupna intäkter till följd av stark försäljningsutveckling.

VD HAR ORDET

Vi lägger ännu ett bra kvartal bakom oss. Tillväxten fortsätter, lönsamheten är god och vi levererar enligt plan. Men det viktigaste just nu är inte enskilda siffror, utan den tydliga signalen vi ser i marknaden: Medclair har alla förutsättningar att ta nästa stora steg.

Lustgasens klimatpåverkan får allt mer uppmärksamhet, vilket driver en snabbt växande efterfråga på effektiva och verifierade lösningar. Medclairs teknologi möter detta behov - inte bara inom vården, utan i flera sektorer där lustgas används, som tandvård, återvinning och medicinsk tillverkning. Marknadspotentialen är mycket stor och sträcker sig långt utanför dagens kundbas. Våra erfarenheter och vårt teknikförsprång ger oss ett starkt utgångsläge att växa i stor skala.

För att tydligare beskriva denna potential har vi under kvartalet genomfört en omfattande analys av vår totala adresserbara marknad (TAM) och tillgängliga adresserbara marknad (SAM). Resultatet visar att TAM uppgår till cirka 17 miljarder SEK medan SAM - de delar där vi kan ta position på kortare sikt - uppgår till cirka 3 miljarder SEK. Det betyder att vi bara har skrapat på ytan av en marknad som är mångdubbelt större än dagens Medclair. Denna insikt stärker vår övertygelse om att vi har möjlighet att bygga ett miljardbolag - och att vi har planen för att ta oss dit. De senaste åren har lärt oss mycket om hur vi ska bygga ett framgångsrikt och skalbart bolag. Vi har en tydlig plan som omfattar allt från marknadsarbete och försäljning till fortsatt teknikutveckling. Vi vet också att tillväxt måste ske med kontroll. Därför kommer vi hålla fast vid en ansvarsfull kostnadsnivå, men samtidigt våga investera när rätt möjligheter uppstår. Det är en balans som gör att vi kan växa snabbt utan att tappa stabilitet. Vi har idag över 350 installationer i 20 länder och ett växande internationellt intresse. Varje installation är ett bevis på att vår lösning fungerar i praktiken och gör skillnad, både för klimatet och arbetsmiljön. Det stärker oss i vår övertygelse: Medclair kommer att bli ett betydligt större bolag än idag. Q2 visar att vi är på rätt väg. Men det är bara början.

Jonas Lundh

Koncernchef



Denna information är sådan information som Medclair AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 21 augusti 2025 kl 08:00.

För ytterligare information vänligen kontakta:

Jonas Lundh, Medclair AB (publ), Tfn: 076-193 90 90, e-post: jonas.lundh@medclair.com

Medclair är ett svenskt cleantech-bolag och ledande inom säker och miljövänlig destruktion av lustgas. Med verksamhet i tjugo länder erbjuder Medclair innovativa lösningar som kraftigt minskar lustgasens klimatpåverkan och samtidigt förbättrar arbetsmiljön.

Bolaget är noterat på NGM Nordic SME. Mer information om Medclair finns på

www.medclair.com

Medclair är ett svenskt cleantech-bolag och ledande inom säker och miljövänlig destruktion av lustgas. Med verksamhet i tjugo länder erbjuder Medclair innovativa lösningar som kraftigt minskar lustgasens klimatpåverkan och samtidigt förbättrar arbetsmiljön.

Bolaget är noterat på NGM Nordic SME. Mer information om Medclair finns på

www.medclair.com

