



Delårsrapport Kvartal 1, 2024  
Hitech & Development Wireless  
Sweden Holding AB (publ)

*Rapporten offentliggörs den 17 maj 2024, kl. 17.00 CET.*

# Delårsrapport kvartal 1, 2024

## Väsentliga finansiella händelser under kvartalet

Väsentliga händelser (kvartalet)					
Omsättning o resultat under perioden	aktuellt kvartal	föregående år	förändring		
Nettoomsättning	4,7	6,7	-2,0	-29%	
Aktiverade F&U	0,0	0,0	0,0	-	
Övriga intäkter	0,2	0,6	-0,4	-71%	
<b>SUMMA INTÄKTER</b>	<b>4,9</b>	<b>7,3</b>	<b>-2,4</b>	<b>-33%</b>	
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	-8,0	-4,4	-3,6	-82%	
Rörelseresultat (EBIT)	-10,7	-6,9	-3,9	-56%	
Resultat efter finansiella poster	-11,4	-7,5	-3,9	-52%	

## Väsentliga affärshändelser i kvartalet

- Parker-Hannifin AB förnyar licens för Casat4.0. Ordervärde ca 200k SEK.
- Due-diligence inleds efter bud på del av verksamheten. Budgivaren beslutar dock ej genomföra affären.
- Örneborgs Delikatesser beställer slutförpackningslinje. Ordervärde ca 250k SEK.
- Instagrid utvidgar beställning av utveckling. Ordervärde ca 120k SEK.
- Trixell beställer RF-modul. Ordervärde ca 500k SEK.
- Avnet beställer ytterligare utveckling. Ordervärde ca 200k SEK.
- Styrelsen beslutar om företrädesemission om högst ca 11,4M SEK.
- No-Isolation beställer radiomoduler. Ordervärde ca 250k SEK.
- Avnet Embedded beställer 12 mån support. Ordervärde ca 0,6M SEK.
- Parker-Hannifin AB förnyar licens för Casat4.0. Ordervärde ca 200k SEK.
- Instagrid beställer IoT enheter för fälttester. Ordervärde ca 120k SEK.
- SEW-Eurodrive beställer radiocertifiering. Ordervärde ca 0,5M SEK.
- Instagrid beställer ingenjörstjänster. Ordervärde ca 1,3M SEK.
- Tingsrätten bifaller ansökan om rekonstruktion för två dotterbolag
- Atlas Copco beställer IoT moduler. Ordervärde ca 2,2M SEK

## Väsentliga händelser efter perioden

- Avnet Europe beställer IoT-moduler. Ordervärde ca 300k SEK.
- Företrädesemission slutförs varvid bolaget tillförs likvid (innan avdrag för kostnader) om ca 5,7M SEK.
- Instagrid signerar ramavtal. Avtalsvärde ca 20M SEK.
- Avnet Europe beställer IoT-moduler. Ordervärde ca 1,2M SEK.
- Riktad nyemission av aktier av serie B till emissionsgaranter genomförs

Nyckeltal koncernen belopp i kSEK	2024 Q1	2023 Q4	2023 Q3	2023 Q2	2023 Q1	2023 Helår
Nettoomsättning, extern	4 726	6 905	7 225	7 295	6 702	28 127
<b>Resultat innan avskrivningar (EBITDA)</b>	<b>-8 014</b>	<b>-10 078</b>	<b>-4 827</b>	<b>-3 686</b>	<b>-4 415</b>	<b>-23 006</b>
Resultat efter finansiella poster	-11 423	-16 164	-7 507	-7 038	-7 496	-38 205
Eget kapital	6 084	17 507	33 445	26 733	33 773	17 507
Soliditet (EgKap/Tillgångar)	12%	34%	52%	44%	50%	34%
Kassalikviditet [(OT-lager-PÅG)/KS]	30%	39%	108%	65%	92%	39%
Resultat per aktie före utspädning	-0,02	-0,03	-0,02	-0,02	-0,03	-0,03
Resultat per aktie efter utspädning	-0,02	-0,03	-0,02	-0,01	-0,02	-0,03

# VD har ordet

## Aktuell status

Omsättningen föll tillbaka med -32% till 4,7Msek i Q1 vilket motsvarar nivån i Q2 2022 och rörelseresultatet med -86% -8Msek till nivån i Q1 2021. Detta efter en stadig ökning av både omsättning och resultat under 2021 - 2023 på mellan 30 - 50% på årsbasis. Samarbetet med Avnet är fortfarande viktigt men är också en del av förklaringen då Avnet och dess kunder drabbats kraftigt av inbromsningen på komponentsidan inom de flesta marknader. Inbromsningen har uppstått från mitten på hösten -23 till mitten på våren -24, främst inom komponentsidan och utvecklingstjänster. En positiv ökning har noterats inom Elektrifiering, Försvarsindustri och MedTech, se exempelvis nya kunderna Instagrid och Trixell.

Leveranser pågår bla till Volvo Cars, Volvo Penta, Parker, Atlas Copco, Avnet, Trixell, Instagrid och AstraZenca. Bolaget hade i december 2023 erhållit ett bud på SaaS-tjänsterna GEPS och Casat vilket dock föll i mars-24 vilket drabbade oss hårt och vi fick sätta två av dotterbolagen i rekonstruktion. Hela verksamheten ses nu över för att radikalt minska kostnader och fokusera verksamheten framåt. Positivt är dock att orderingången satte fart igen i slutet på mars och april med över 6Msek samt ett ramavtal på 20Msek, se nedan.

## Erbjudandet

H&D Wireless verksamhet är fokuserad mot produktions- och logistikeffektivisering genom digitalisering både med kompletta SaaS-tjänster och hårdvara för trådlös kommunikation. Bolaget kommer nu minska på investeringar för SaaS-tjänsterna och fokusera mera kring teknologi och hårdvaruenheter där vi kan få mera försäljning i närtid. Våra SaaS-tjänster har testats av de största bolagen i många år och blivit godkända i full produktion så har de nu fått kommersiell status inom verkstadsindustrin och vi fortsätter nu med försäljning av dessa tjänster men avvaktar med investeringar.

## Projekt och konceptdemos

Projektleveranser av GEPS med installation har pågått med POC hos Volvo Cars samt till AstraZenca. Ett flertal förstudier är i diskussion för nya funktioner där Vision AI läggs till Casat4.0 till befintliga kunder. Avnet har tills dags dato gjort över 90 projektregistreringar till ett värde av över 200MSEK senaste sedan start av samarbetet Q3 2022. Det stora utvecklingsprojektet för Instagrid är nu i industrialiseringsfas och planerar produktionsstart i Q3.

## Piloter i löpande produktion

Projekteten med GEPS både inom AstraZenca och Volvo Cars är avslutade våren -24. Vi avvaktar i flera fall nu beslut om hur man vill gå vidare med vår teknologi efter att piloter körts. Även ett flertal Casat och Griffin-piloter pågår i rullande produktion hos kunder.

## Kundavtal och finansiering

Instagrid, som har introducerats av Avnet-Silica, har i Q1 fortsatt att lägga orders för ytterligare 1,5 MSEK för produktionsförberedelser samt i April-2024 ingått ett ramavtal med HDW värt 20Msek för att även leverera

produkten i volymproduktion under 3 år. Både Volvo AB och Parker förnyade ramavtalen för Casat innan jul 2023. Parker-Hannifin har beställt drift i Q1+Q2 för 0,4M. AtlasCopco har beställt ytterligare IoT moduler för ca 2,2M. Örebro Delikatesser har tillkommit som ny kund till Dalumverken med beställning på ca 0,2M. Ett flertal kunder har genom Avnet beställt utvecklingstjänster för drygt 1Msek. Totalt har orderstocken ökat med 6,4MSEK i Q1. Det icke bindande bud på ca. 17Msek som inkom till bolaget för SaaS-delen i december -23 har tyvärr dragits tillbaka i mars -24. Ytterligare diskussioner har till dags datum kommit långt med andra bolag om att ta över SaaS-verksamheten vilket skulle möjliggöra både en finansiering i närtid samt sänkning av löpande kostnader vilket skulle kunna ta bolaget till kassapositivt snabbare. Under våren -24 gjordes finansiering av bolaget genom att ett bryggglån upphandlats, i väntan på att budet skulle resultera i avyttring och likvid, där långivarna krävde att en garanterad emission genomförs. Därför genomfördes mellan 19 februari 2024 – 22 april 2024 en företrädesemission med ett utfall på 5,7MSEK. Garanterna begärde dock en ersättning på 400% pga omständigheterna med att budet föll och bolaget fick sätta dotterbolag i rekonstruktion. Detta gör att bolaget nu planerar en så kallad rättviseemission i juni där existerande aktieägare får villkor motsvarande de som garanterna fått.

Bolaget går samtidigt vidare med:

- Omfattande kostnadsänkningar
- Avyttringar
- Fokusering av verksamheten kring framför allt moduler och IoT-enheter.
- Övriga produktlinjer övervägs att säljas då dessa inte utvecklats som vi hoppats och bättre kan utvecklas vidare hos ett större multinationellt bolag med större säljorganisation och budget.
- Skuldnedskrivningar i de bolag som är i rekonstruktion.

Bolaget återkommer med planen för detta och vad det innebär i besparingar.

## Realisering av visionen

Genom det samarbete som tecknats med Avnet-Silica har vi en kanal för radiomodul- och IoT-kunder både i Europa och hela världen. Om SaaS delen säljs kan en fokusering av verksamheten ske för teknologiförsäljning och digitaliseringstjänster baserat på IoT och AI (Machine Learning) inom Industry4.0. Digitalisering med syftet att effektivisera och automatisera är i full gång hos ett snabbt ökande antal betydande industribolag i Sverige, med omfattande verksamhet internationellt. H&D Wireless vision har varit att delta och bidra till detta vilket även fortsatt kommer vara huvudfokus, om än med färre produktlinjer och teknologier samtidigt. Att omsättningen på helårsbasis blev den högsta 2023 sedan bolaget startades visar att visionen håller på att besannas, nu framåt med ett större fokus på rörelseresultatet.

Kista 17 maj 2024

Pär Bergsten, VD och grundare

# Verksamhet

**Förbättrar fysiska affärsprocessers effektivitet och säkerhet med vår teknik och våra tjänster.**

Vision	Mission
<i>H&amp;D Wireless vision är att bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem/IoT, digitalisering och AI (Machines Learning) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt.</i>	<i>Att vara en strategisk samarbetspartner och med stöd av den egenutvecklade IoT-plattformen Griffin, GEPS™ samt MES-plattformen Casat och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till företag som vill digitalisera och automatisera sina affärsprocesser i syfte att stärka konkurrenskraften</i>

H&D Wireless ser nu över verksamhet och organisation för att anpassa sig till ändrat konjunkturläge.

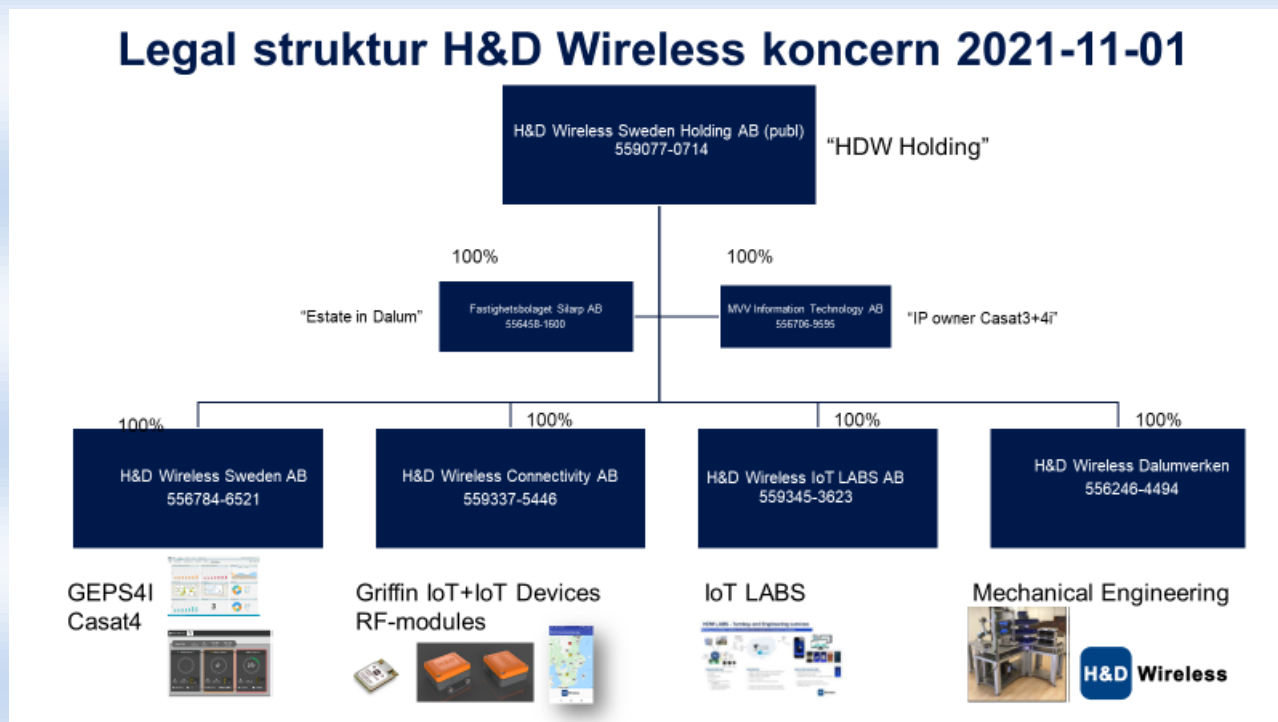
H&D Wireless verksamhet baseras på de egenutvecklade molnbaserade mjukvaruplattformarna Griffin IoT Cloud Service samt Griffin Enterprise Positioning Services (GEPS®), MES mjukvaran Casat samt radiomoduler och konsulter inom mekanisk produktionsberedning och IoT/Wireless. H&D Wireless Sweden har sedan 2009 utvecklat och sålt lösningar som gör det möjligt att trådlöst koppla upp produkter och enheter till internet. Lösningarna erbjuds i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler, vilka integrerats i kundernas produkter. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 100 000 levererade enheter till kunder över hela världen. Under våren 2019 förvärvade H&D Wireless bolaget MVV Holding AB med verksamheterna Casat, konsulter för produktionsberedning samt en verkstad i Dalum för uppdragsutveckling av produktionsutrustning vilka nu integrerats i H&D Wireless koncern.

2021 bolagiserades produktlinjerna, där en uppdelning gjorts mellan SaaS-tjänster i ett bolag och hårdvarufokuserad tillverkning och försäljning i ett annat bolag för IoT och radiomoduler. Konsulttjänster för IoT respektive mekanisk produktionsberedning har delats upp i två olika bolag. Detta medför också fördelar för att bättre ta tillvara möjligheter med partners och kunder för saminvestering i olika dotterbolag och projekt.

**GEPS.** Den produkt som HDW har investerat kraftigt i under 2016 - 2021 är den egenutvecklade tekniska plattformen Griffin Enterprise Positioning Services (**GEPS**®), vilken möjliggör positionering av fysiska objekt inomhus i realtid med möjlighet att analysera och visualisera den värdekedja och det flöde som digitaliserats. RTLS-lösningen ger realtidsinformation mellan fysiska objekt i processen och affärssystemet. Detta är en satsning som startade 2012 när bolaget blev IoT utvecklingspartner med Microsoft-Azur och utvecklade **Griffin IoT** samt 2015 då bolaget adderade RTLS, realtidspositionering till IoT plattformen Griffin varvid GEPS® föddes, dvs Griffin Enterprise Positioning Services vilken på senare år har kompletterats med AI (Machines Learning) för analys, optimering och automatisering. Möjlighet till realtidspositionering är ett viktigt led i strävan mot det som inom den tillverkande industrin kallas "Industri 4.0", vilket kortfattat går ut på att koppla upp industriella flöden och processer mot internet. Målet är att möjliggöra produktion med kortare omställnings- och ledtider, färre fel, mer flexibilitet och minskat behov av tidskrävande programmering. Från 2018 erbjuder GEPS® positionering både inomhus samt utomhus sömlöst (seamless) dvs i samma system och presentation.

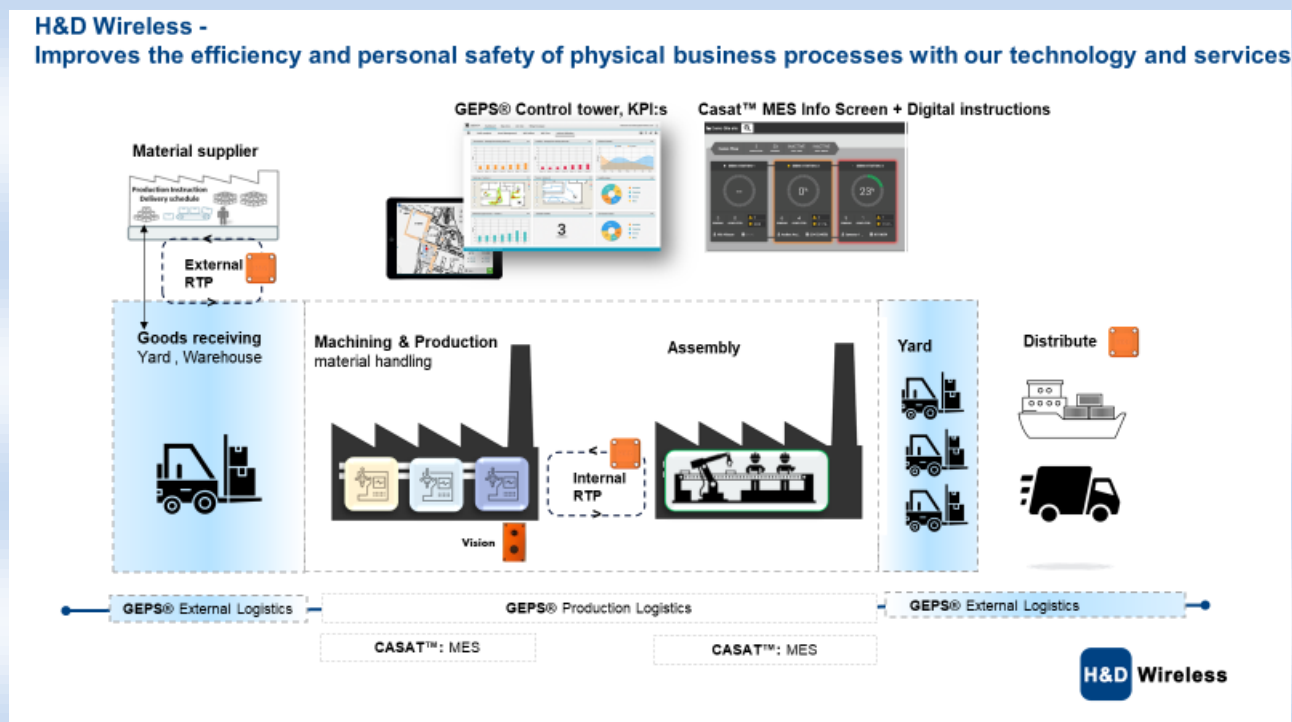
**Casat** har utvecklats av MVV Information Technology i nära samarbete med våra kunder sedan 1990. Vi har använt vår omfattande erfarenhet av produktionsteknik för att skapa det mest omfattande produktionssystemet på marknaden. CASAT används av exempelvis Volvo Penta, Swegon, Borg Warner och Parker Hannifin. Verksamheten för Casat är nu integrerad med H&D Wireless och marknadsförs under bolaget H&D Wireless varumärke parallellt med Griffin och GEPS. Pandemin har nu ökat intresset för våra utbildningar inom SAM som görs i samarbete med MTM-föreningen.

Koncernen har 4 dotterbolag där verksamheten drivs mot olika segment men marknadsförs H&D Wireless.



H&D Wireless fokuserar på aktörer inom områdena tillverkande industri som till exempel fordonsindustri, logistik och transport. Samtliga segment präglas av stora flöden och där förbättringar i effektivitet och resursutnyttjande kan göra stora skillnader finansiellt.

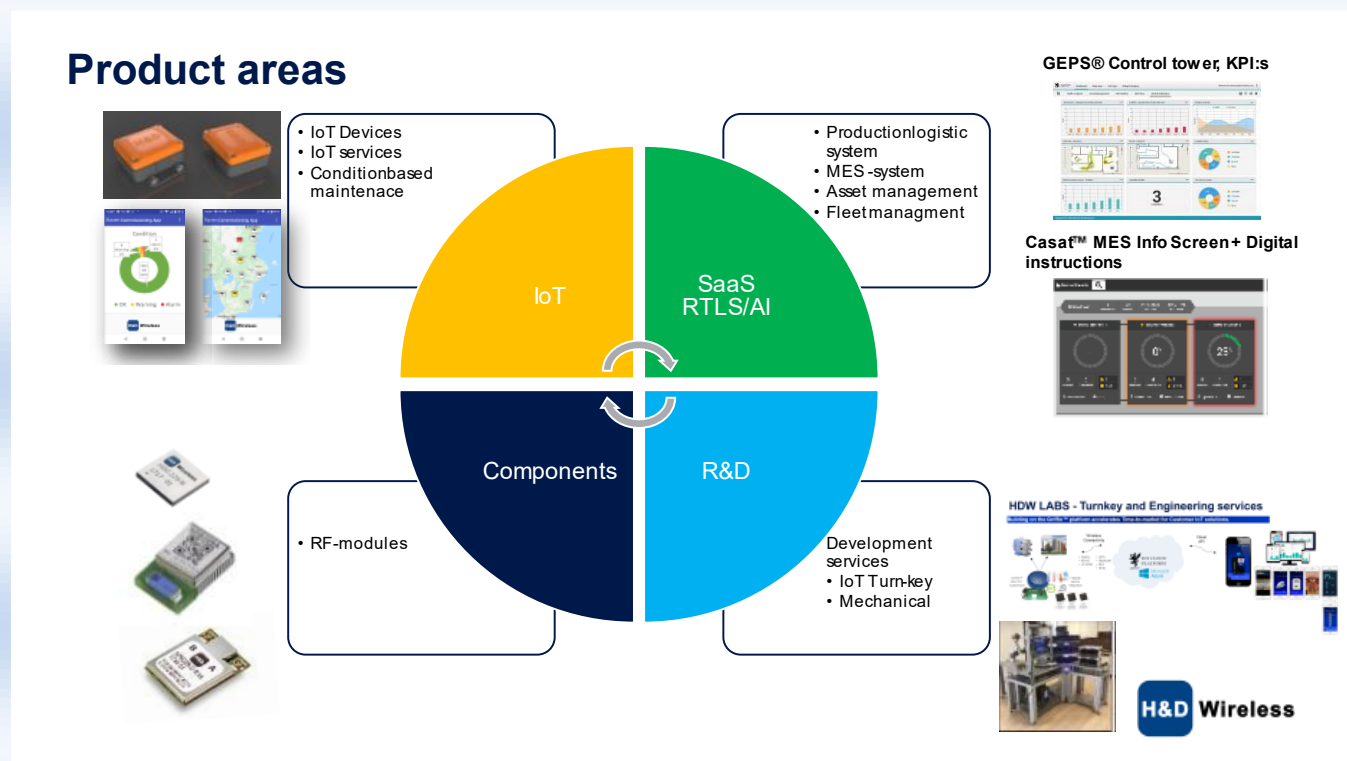
Fokusegmentet Industry supportas genom produkterna GEPS-for-Industry samt Casast™ ett MES -system:



Gemensamt för produktlinjerna inom H&D Wireless är ett tydligt fokus på att skapa värde för kunderna genom att tillhandahålla teknik och kunskaper som möjliggör trådlös uppkoppling, positionering, digitalisering eller övervakning av centrala flöden och resurser. Det organisatoriska, tekniska och kommersiella utbytet mellan affärsområdena är stort. Verksamheternas olika inriktningar stödjer varandra och skapar tillsammans ett starkt erbjudande och goda

möjligheter till synergier och kostnadseffektivitet. Själva intäktsmodellerna skiljer sig åt mellan de olika affärsområdena. Försäljningen omfattar både försäljning av moduler bestående av hårdvara i kombination med anpassad mjukvara. (styckepris), konsultation (timpris/projektpris) samt tjänster och mjukvara (volymbaserad licensavgift).

## Produkterbudande och Produktlinjer



## Produktlinjer

**Griffin Enterprise Positioning Services** – GEPS® erbjuds i olika segment för att täcka upp de förfrågningar och den kundbas som H&D Wireless har. GEPS stöder flera trådlösa tekniker som UWB, BLE, RFID och WiFi, som kombinerat med dataanalys och artificiell intelligens kan identifiera bland annat inventarier, gods, material, fordon eller människor. GEPS erbjuds både som SaaS-lösning (molnbaserat) samt "on-premises" dvs lokalt installerat:

### GEPS® for Industry GEPS®

Detta segment möjliggör för tillverkningsföretag att digitalisera och visualisera affärsprocesser inom produktion och följa viktiga tillgångar och produkter i realtid som truckar, inventarier, material, människor, material och arbetsprocesser. Det gör det möjligt att följa affärsprocessen för att identifiera frågetecken innan de blir till problem. De tjänster som erbjuds täcker *Asset- och Fleet-management, Production Logistics* samt *Safety*.

### GEPS® for Construction

Inom detta segment arbetar vi med följande nyckelfunktioner: Hitta ditt verktyg, Maskinutnyttjande grad, Geofencing, Arbets säkerhet, Larm och meddelanden, Maskinstatus, Temperaturförhållanden, Identifiera och eliminera logistikflaskhalsar och Anti-stöld.

### Casat

Casat är ett toppmodernt dynamiskt processberedningssystem för komplex produktion med integrerade MES- och IoT-funktioner. Casat hjälper inte bara att standardisera och förbättra kundens process till en effektiv kedja men också hela IT-kartan och ingenjörsarbete genom att göra det möjligt för alla verktyg som en ingenjör behöver i ett system. Casat har utvecklats av tillverkningsingenjörerna själva. Pandemin har nu ökat intresset för våra utbildningar inom SAM som görs i samarbete med MTM-föreningen. Casat erbjuds både som SaaS-lösning (molnbaserat) samt "on-premises" dvs lokalt installerat:



## Connectivity, Moduler + IoT

Connectivity erbjuds dels i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler vilka integrerats i kundernas produkter samt kompletta IoT enheter med mekanik och batteri. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen. IoT enheterna erbjuds numera både med och utan en molnlösning, vilket heter **Griffin IoT**. Sedan 2020 stöds även nya IoT-standarder som är del av 5G-utrollningen i hela världen, **LTE-M/NB**. Ett avtal om marknadssamarbete ingicks i Q2-2021 med Ericsson. Griffin IoT har två huvudfokus, dels behovsbaserat underhåll (**Condition Based Maintenance**) av motorbaserade maskiner och dels spårning av saker (Trackers) både människor och gods inom **Supply Chain**.

Ytterligare en framtida marknad för Griffin IoT är **Remote Healthcare** som utvärderas genom att bolaget blivit utvalt att delta i ett EU-projekt (55MSEK i budget) för att förbättra vården av artros i knä, se Admaiora projektet.

<https://www.admaiora-project.com/>.

Genom det samarbete som nu tecknats med Avnet-Silica får vi en kanal för RF-modul- och IoT-kunder både i Europa och hela världen och en marknadsplan är under utarbetande för lansering och utbildning av Avnets säljpersonal under hösten 2022 och våren 2023.

## HDW IoT LABS

H&D Wireless kan ta fullt ansvar för att ansluta kunders produkter till molnet inom IoT. Utvärdera och välj den bästa arkitekturen och den trådlösa tekniken för kundens användningsfall. Designa och bygg upp maskinvara, programvara och applikationer, inklusive sensorer och audiovisuella funktioner om det behövs. Ofta kan **Griffin IoT** användas för att komma fortare till en konceptdemo. H&D Wireless har en värdefokuserad innovationsprocess, där vi gemensamt definierar måloffärsvärdena och säkerställer därmed att din nyckelfärdiga IoT-lösning fångar dessa fördelar.

## H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Labs AB) eller kort "Dalumverken",

Vår verkstad som ligger i Dalum där vi kan ta på oss uppdragsutveckling med fokus på specialproduktionsutrustning åt lokala bolag samt ett koncept för Cobotstationer med eller utan Casat som styrning. Bolaget erhöll 2022 en genombrottsorder för just Cobotstationer där Parker – Hannifin beställt en komplett nyckelfärdig tillverkningslina med tre stationer, varav en Cobot samt att Casat används som MES-system.

## Övergripande mål och strategi

### Fortsatt omvandling av verksamheten

H&D Wireless ska fortsätta den pågående transformationen av verksamheten som startades 2016 då vi beslöt att gå från att bara sälja komponenter till att också sälja vertikala molntjänster baserat på våra teknologier inom specifika segment. Målet är att vidareutveckla och växa affären, tillsammans med partners fokusera på leveranser av system, tjänster och hela projekt. I kvartal fyra påbörjar bolaget en bolagisering av produktlinjerna i dotterbolag. Detta kommer tydligare fokusera investeringar och resurser för identifierade områden som också blir enklare att följa upp. Det underlättar också finansiering av olika typer av verksamhet från olika investerare beroende på om den är hårdvarudriven eller delvis eller inte alls, typ SaaS. Det innebär också att H&D Wireless Sweden Holding AB får en mer aktiv roll som koncernbolag med fokus på investering, uppköp och försäljning av verksamheter inom IoT.

### Från leverantör till strategisk partner

H&D Wireless ska uppfattas som en strategisk samarbetspartner och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till i första hand större svenska företag inom industri och detaljhandel direkt eller genom segmentpartners.

### Fokus på tjänster baserat på positioneringsteknologi

H&D Wireless ska fokusera på tjänster i realtid för digitalisering av fysiska flöden där stora värden för kund kan skapas med kort återbetalningstid. Därför säljer vi inte teknologin och komponenter utan vi använder även själva all teknologi inom RTLS, GPS, AI och många kommunikationsstandards för att erbjuda data om de nyckeltal som är viktiga för varje kunds interna processer, tex ledtider, liggtider, utnyttjandegrad, skador, flaskhalsar i flödet eller helt enkelt var sakerna är vilket övervakas automatiskt och meddelas ansvariga när något stör flödet.

### Pilotprojekt tillsammans med partners och kunder

Bolaget genomför tillsammans med företag i Sverige och övriga Norden utvärderingar av produkterna. Detta har lett till ett antal kundorder. Strategin för att minska kapitalbehovet hos de resurskrävande produktlinjerna GEPS, Griffin IoT och Casat är nu att börja erbjuda produkterna som licenser, med påföljande konsultintäkter, samt att samarbeta med större bolag med egen kanal till marknaden samt kapital för investeringarna som krävs. En strategisk översyn kan även komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift vilket även stärker fokus.

### Integrering i kundernas affärssystem

Genom att integrera realtidsdata i kundernas affärssystem ska H&D Wireless bidra till att både öka och synliggöra värdeskapandet hos kunderna.

### Effektiv organisation präglad av innovationsförmåga och ett omfattande tekniskt kunnande samt Förvärvsstrategi

H&D Wireless etablerar nu nödvändig organisation för att klara av den tillväxt som ligger i nuvarande affärsplan. Detta sker inom H&D Wireless samtliga funktioner men framför allt inom försäljning och kundsupport för att inledningsvis klara av att gå från pilotprojekt inom produktområdena Griffin, GEPS och Casat till kommersiell drift.



**SMART POSITIONERING  
REVOLUTIONERAR INDUSTRIEN**



# Finansiell översikt

År 2022 uppvisade ökad aktivitet i spåren av de lyfta pandemirestriktionerna och omsättningen nådde all-time high under Q4. Ett samarbetsavtal tecknat med en internationell koncern gav ytterligare orderingång med hög aktivitetsnivå under 2023. Det första kvartalet 2024 uppvisar minskad omsättning och likviditetsproblem i kölvattnet av en, i sista minuten, inställd affär kombinerat med en generell lågkonjunktur. Världsekonomin tyngs av bla pågående kriser i Ukraina och Mellanöstern, vilket har drabbat (industri-) branschen hårt.

## Kvartal 1, 2024

Med "föregående år" avses samma period föregående kalenderår.

Finansiell översikt (kvartalet)					
Omsättning o resultat under perioden	aktuellt kvartal	föregående år	förändring		
Omsättning	4,9	7,3	-2,4	-33%	
Nettoomsättning	4,7	6,7	-2,0	-29%	
Kostnader	15,6	14,2	1,4	10%	
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	-8,0	-4,4	-3,6	-82%	
Rörelseresultat (EBIT)	-10,7	-6,9	-3,9	-56%	
Resultat från finansnetto	-0,7	-0,6	-0,1	-11%	

Omsättningen minskar i spåren av global lågkonjunktur. Orderingången ligger något över 2023, men leveranser skjuts i tiden.

Kostnaderna fortsatt ökande i en turbulent omvärld med krig, hög inflation och kostnadstryck.

Resultat från finansnetto oförändrat.

Med "föregående år" avses samma period föregående kalenderår.

Finansiell översikt (vid periodens slut)					
Finansiell ställning vid periodens slut	aktuellt kvartal	föregående år	förändring		
Likvida medel	1,3	8,1	-6,8	-84%	
Eget kapital	6,1	33,8	-27,7	-82%	
Soliditet	12%	50%	-0,4	-38%	
Totalt kassaflöde	-1,0	3,4	-4,5	-131%	
Kassaflöde löpande verksamhet	-1,6	-6,8	5,2	-76%	
Kassaflöde investeringsverksamhet	0,0	-0,1	0,1	-100%	
Kassaflöde finansieringsverksamhet	0,6	10,3	-9,7	-94%	

Under perioden genomfördes inga nyemissioner. Pågående emission beräknas inbringa 5,7M brutto (innan emissionskostnader).

## Moderbolaget

Moderbolagets, Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ), verksamhet omfattar förvaltning av dotterbolagen Hitech & Development Wireless Sweden AB, H&D Wireless Connectivity AB, H&D Wireless IoT Labs, H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Lab AB), MVV Information Technology AB, Fastighets AB Silarp, H&D Wireless SL (pvt) Ltd samt upprätthållande av bolagets notering på Nasdaq First North. Kostnader hänförliga till dotterbolagen fördelas till aktuellt dotterbolag och ingår i omsättningen för moderbolaget.

Moderbolaget redovisar för perioden en omsättning om 1,1 (1,0) MSEK samt ett rörelseresultat om -1,0 (-0,7) MSEK. Det egna kapitalet vid periodens slut uppgick till 31,1 (103,1) MSEK med en soliditet om 64% (89%).

## Aktien (HDW B, ISIN-kod SE0009889405)

Aktie Serie B i H&D Wireless är noterad på Nasdaq First North. Aktiekapitalet uppgår vid kvartalets slut till 24 387 664 SEK fördelat på 487 753 284 aktier (467 993 286 B-aktier samt 19 759 998 A-aktier).

## Teckningsoption (TO4 B, ISIN-kod SE0020552263, kortnamn HDW-TO-4-B)

I 2023 års emissioner erbjöds aktier och teckningsoptioner som en "unit". Ca 184 miljoner optioner av serie B emitterades vilka vid full teckning skulle inbringa ca 24 MSEK genom teckning av 92 144 001 aktier motsvarande knappt 16% utspädning. Två teckningsoptioner ger rätt att under två perioder, 2024-09-02 -- 2024-09-30 samt 2025-03-03 -- 2025-03-31, teckna en ny aktie av samma aktieslag till 0,13 SEK. Optionen är noterad på Nasdaq First North.

## Aktierelaterat incitamentsprogram

Löpande incitamentsprogram om maximalt:

2022/2025:1&2

13 918 052 B-aktier att utnyttjas under perioden 2025-05-26 – 2025-06-06 samt

2023/2026:1&2

25 875 418 B-aktier att utnyttjas under perioden 2026-11-01 – 2026-11-30

## Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

All affärsverksamhet och allt ägande av aktier är förenat med risker. Risker som hanteras väl kan innebära möjligheter och värdeskapande, medan det motsatta kan medföra skador och förluster. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, rörelserelaterade och finansiella risker. Se vidare Bolagsbeskrivningen på hemsidan.

## Tvister

Förvaltningsrättens avslag av bolagets överklagan av Tillväxtverkets beslut om återkrav av stöd för korttidsarbete under perioden 2020 med belopp 2,2M bokfördes under 2023.

## Redovisningsprinciper och styrelsens försäkran

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagens verksamhet, ställning och resultat.

*Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.*

Kista, 2024-05-17

Pär Bergsten, VD och styrelseledamot

## Koncernens finansiella ställning

Koncernens resultaträkning <i>Belopp i kSEK</i>	2024 Q1	2023 Q4	2023 Q3	2023 Q2	2023 Q1	2023 Helår
<b>Rörelsens intäkter</b>						
Nettoomsättning, extern	4 726	6 905	7 225	7 295	6 702	28 127
Aktiverat arbete för egen räkning	0	0	0	0	0	0
Övriga rörelseintäkter	180	-1 804	536	452	622	-194
<b>Summa intäkter</b>	<b>4 906</b>	<b>5 101</b>	<b>7 761</b>	<b>7 747</b>	<b>7 324</b>	<b>27 933</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>						
Övriga externa kostnader	-5 744	-7 692	-6 526	-4 263	-5 622	-24 103
Personalkostnader	-7 176	-7 487	-6 062	-7 170	-6 117	-26 836
<b>Resultat innan avskrivningar (EBITDA)</b>	<b>-8 014</b>	<b>-10 078</b>	<b>-4 827</b>	<b>-3 686</b>	<b>-4 415</b>	<b>-23 006</b>
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	-2 443	-4 877	-1 659	-2 731	-2 130	-11 397
Övriga rörelsekostnader	-271	-622	-223	-126	-325	-1 296
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>-10 728</b>	<b>-15 577</b>	<b>-6 709</b>	<b>-6 543</b>	<b>-6 870</b>	<b>-35 699</b>
Resultat från finansiella poster	0	0	0	0	0	0
Ränteintäkter, externa	0	15	104	-99	19	39
Räntekostnader, externa	-695	-602	-902	-396	-645	-2 545
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-11 423</b>	<b>-16 164</b>	<b>-7 507</b>	<b>-7 038</b>	<b>-7 496</b>	<b>-38 205</b>
Bokslutsdispositioner	0	0	0	0	0	0
Skatt på årets resultat	0	23	0	0	0	23
<b>Periodens resultat (RR)</b>	<b>-11 423</b>	<b>-16 141</b>	<b>-7 507</b>	<b>-7 038</b>	<b>-7 496</b>	<b>-38 182</b>
<i>Resultat hänförligt till Moderföretagets aktieägare</i>	<i>-11 423</i>	<i>-16 141</i>	<i>-7 507</i>	<i>-7 038</i>	<i>-7 496</i>	<i>-38 182</i>
<i>Resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>

<b>Koncernens balansräkning</b> <i>Belopp i kSEK</i>	<b>2024</b> <b>Q1</b>	<b>2023</b> <b>Q4</b>	<b>2023</b> <b>Q3</b>	<b>2023</b> <b>Q2</b>	<b>2023</b> <b>Q1</b>	<b>2023</b> <b>Helår</b>
<b>Immateriella Anläggningstillgångar</b>						
Balanserade utvecklingskostnader	31 974	34 220	38 090	40 655	42 902	34 220
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	427	430	434	427	431	430
Goodwill	2 966	3 076	3 186	3 186	3 406	3 076
<b>Materiella Anläggningstillgångar</b>						
Byggnader och mark	2 670	2 748	2 828	2 859	2 985	2 748
Inventarier	72	76	82	59	75	76
<b>Finansiella Anläggningstillgångar</b>						
Övriga finansiella tillgångar	393	393	592	592	592	393
<b>Summa Anläggningstillgångar</b>	<b>38 502</b>	<b>40 943</b>	<b>45 212</b>	<b>47 778</b>	<b>50 391</b>	<b>40 943</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>						
Varulager	2 093	2 000	2 023	1 805	1 577	2 000
Kundfordringar	2 952	2 318	5 416	5 303	3 635	2 318
Övriga fordringar	667	877	1 575	1 403	1 433	877
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	4 271	3 790	3 517	2 362	1 833	3 790
<b>Summa Varulager och Kortsiktiga fordringar</b>	<b>9 983</b>	<b>8 985</b>	<b>12 531</b>	<b>10 873</b>	<b>8 478</b>	<b>8 985</b>
Kassa och Bank	1 271	2 314	6 785	1 733	8 089	2 314
<b>Summa Omsättningstillgångar</b>	<b>11 254</b>	<b>11 299</b>	<b>19 316</b>	<b>12 606</b>	<b>16 567</b>	<b>11 299</b>
<b>Summa Tillgångar</b>	<b>49 756</b>	<b>52 242</b>	<b>64 528</b>	<b>60 384</b>	<b>66 958</b>	<b>52 242</b>
<b>Eget Kapital</b>						
Aktiekapital	24 388	24 388	24 388	14 705	14 705	24 388
<b>Fritt Eget Kapital</b>						
Övrigt tillskjutet kapital	200 984	200 984	201 657	197 121	197 123	200 984
Annat eget kapital exklusive årets resultat	-207 865	-169 683	-170 559	-170 559	-170 559	-169 683
Årets Resultat	-11 423	-38 182	-22 041	-14 534	-7 496	-38 182
<b>Summa Eget Kapital</b>	<b>6 084</b>	<b>17 507</b>	<b>33 445</b>	<b>26 733</b>	<b>33 773</b>	<b>17 507</b>
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	<i>6 084</i>	<i>17 507</i>	<i>33 445</i>	<i>26 733</i>	<i>33 773</i>	<i>17 507</i>
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
<b>Avsättningar</b>	423	423	446	446	446	423
<b>Långfristiga skulder</b>						
Skulder till kreditinstitut (LS)	2 830	2 870	3 299	3 339	3 448	2 870
Övriga långfristiga skulder	3 330	2 703	9 518	10 389	11 250	2 703
<b>Kortfristiga skulder</b>						
Skulder till kreditinstitut (KS)	219	833	565	563	135	833
Leverantörsskulder	5 890	4 264	4 322	1 683	1 546	4 264
Övriga skulder	22 051	17 592	8 160	11 710	11 211	17 592
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	8 929	6 050	4 773	5 521	5 149	6 050
<b>Summa Kortsiktiga skulder</b>	<b>37 089</b>	<b>28 739</b>	<b>17 820</b>	<b>19 477</b>	<b>18 041</b>	<b>28 739</b>
<b>Summa Eget Kapital och Skulder</b>	<b>49 756</b>	<b>52 242</b>	<b>64 528</b>	<b>60 384</b>	<b>66 958</b>	<b>52 242</b>

Koncernens förändring eget kapital belopp i kSEK	Aktiekapital	Övr. tillskjutet kapital	Annat eget kapital	Innehav utan best. inflytande	Summa eget kapital
<b>Utgående balans 2023-12-31</b>	<b>24 388</b>	<b>200 984</b>	<b>-207 865</b>	<b>0</b>	<b>17 507</b>
Periodens resultat			-11 423		-11 423
<b>Utgående balans 2024-03-31</b>	<b>24 388</b>	<b>200 984</b>	<b>-219 288</b>	<b>0</b>	<b>6 084</b>

Koncernens kassaflöde belopp i kSEK	2024 Q1	2023 Q4	2023 Q3	2023 Q2	2023 Q1	2023 Helår
<b>Den löpande verksamheten</b>						
Resultat efter finansiella poster	-11 423	-16 164	-7 507	-7 038	-7 496	-38 205
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	2 443	4 763	2 698	2 538	2 132	12 131
Betald inkomstskatt	0	0	0	0	0	0
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i örelsekapital</b>	<b>-8 980</b>	<b>-11 401</b>	<b>-4 809</b>	<b>-4 500</b>	<b>-5 364</b>	<b>-26 074</b>
Förändring av varulager	-94	23	-218	-228	65	-358
Förändringar av rörelsefordringar	-906	3 523	-1 441	-2 166	251	167
Förändringar av rörelseskulder	8 350	10 921	-1 655	1 434	-1 776	8 924
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-1 630</b>	<b>3 066</b>	<b>-8 123</b>	<b>-5 460</b>	<b>-6 824</b>	<b>-17 341</b>
Förvärv/avyttring av materiella anläggningstillgångar	0	41	-133	75	-75	-92
Förvärv/avyttring av finansiella tillgångar	0	199	0	0	0	199
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>0</b>	<b>240</b>	<b>-133</b>	<b>75</b>	<b>-75</b>	<b>107</b>
Nyemission	0	141	19 364	1	4 961	24 467
Emissionskostnader	0	-673	-5 146	-2	-12	-5 833
Upptagna lån	587	-7 098	-901	-962	5 577	-3 384
Amortering av låneskulder	0	-147	-9	-8	-211	-375
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>587</b>	<b>-7 777</b>	<b>13 308</b>	<b>-971</b>	<b>10 315</b>	<b>14 875</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-1 043</b>	<b>-4 471</b>	<b>5 052</b>	<b>-6 356</b>	<b>3 416</b>	<b>-2 359</b>
Likvida medel vid periodens början	2 314	6 785	1 733	8 089	4 673	4 673
<b>Likvida medel vid periodens slut (Kassa)</b>	<b>1 271</b>	<b>2 314</b>	<b>6 785</b>	<b>1 733</b>	<b>8 089</b>	<b>2 314</b>

Koncernens resultat per aktie belopp i kSEK	2024 Q1	2023 Q4	2023 Q3	2023 Q2	2023 Q1	2023 Helår
<b>Före utspädning</b>						
Antal aktier (tusental)	487 753	487 753	487 753	294 105	294 105	487 753
Vägt genomsnitt antal aktier	487 753	487 753	390 929	294 105	283 939	487 753
Nettoresultat	-11 423	-16 141	-7 507	-7 038	-7 496	-16 141
<b>Resultat per aktie före utspädning</b>	<b>-0,02</b>	<b>-0,03</b>	<b>-0,02</b>	<b>-0,02</b>	<b>-0,03</b>	<b>-0,03</b>
<b>Efter utspädningseffekt</b>						
Tecknade ej registrerade aktier	0	0	0	0	0	0
Ej utnyttjad del av mandat för styrelsen att emittera nya aktier	100 457	100 457	100 457	294 105	114 438	100 457
Teckningsoptioner med utspädningseffekt motsvarande antal aktier *	0	0	0	9 360	9 360	0
Vägt genomsnitt antal aktier efter utspädning	588 211	588 211	491 386	597 570	407 737	588 211
Nettoresultat	-11 423	-16 141	-7 507	-7 038	-7 496	-16 141
<b>Resultat per aktie efter utspädning*</b>	<b>-0,02</b>	<b>-0,03</b>	<b>-0,02</b>	<b>-0,01</b>	<b>-0,02</b>	<b>-0,03</b>

\* Teckningskurs högre än verklig kurs medför ej utspädning



## Moderbolagets finansiella ställning

<b>Moderns resultaträkning</b> <i>Belopp i kSEK</i>	<b>2024</b> <b>Q1</b>	<b>2023</b> <b>Q4</b>	<b>2023</b> <b>Q3</b>	<b>2023</b> <b>Q2</b>	<b>2023</b> <b>Q1</b>	<b>2023</b> <b>Helår</b>
<b>Rörelsens intäkter</b>						
Nettoomsättning, extern	1 105	1 004	877	919	968	3 768
Aktiverat arbete för egen räkning	0	0	0	0	0	0
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0	6	6
<b>Summa intäkter</b>	<b>1 105</b>	<b>1 004</b>	<b>877</b>	<b>919</b>	<b>974</b>	<b>3 774</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>						
Övriga externa kostnader	-867	-1 158	-524	-418	-492	-2 592
Personalkostnader	-1 221	-1 423	-1 040	-1 370	-1 231	-5 064
<b>Resultat innan avskrivningar (EBITDA)</b>	<b>-983</b>	<b>-1 577</b>	<b>-687</b>	<b>-869</b>	<b>-749</b>	<b>-3 882</b>
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	0	0	0	0	0	0
Övriga rörelsekostnader	0	0	0	0	0	0
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>-983</b>	<b>-1 577</b>	<b>-687</b>	<b>-869</b>	<b>-749</b>	<b>-3 882</b>
Resultat från finansiella poster	0	-56 700	0	0	0	-56 700
Ränteintäkter, externa	0	11	0	0	2	13
Räntekostnader, externa	-530	-327	-592	-230	-512	-1 661
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-1 513</b>	<b>-58 593</b>	<b>-1 279</b>	<b>-1 099</b>	<b>-1 259</b>	<b>-62 230</b>
Bokslutsdispositioner	0	-23 176	0	0	0	-23 176
Skatt på årets resultat	0	0	0	0	0	0
<b>Periodens resultat (RR)</b>	<b>-1 513</b>	<b>-81 769</b>	<b>-1 279</b>	<b>-1 099</b>	<b>-1 259</b>	<b>-85 406</b>
<i>Resultat hänförligt till Moderföretagets aktieägare</i>	<i>-1 513</i>	<i>-81 769</i>	<i>-1 279</i>	<i>-1 099</i>	<i>-1 259</i>	<i>-85 406</i>
<i>Resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>

<b>Moderns balansräkning</b> <i>Belopp i kSEK</i>	<b>2024</b> <b>Q1</b>	<b>2023</b> <b>Q4</b>	<b>2023</b> <b>Q3</b>	<b>2023</b> <b>Q2</b>	<b>2023</b> <b>Q1</b>	<b>2023</b> <b>Helår</b>
<b>Finansiella Anläggningstillgångar</b>						
Andelar i koncernföretag	33 644	33 644	78 644	78 644	78 644	33 644
<b>Summa Anläggningstillgångar</b>	<b>33 644</b>	<b>33 644</b>	<b>78 644</b>	<b>78 644</b>	<b>78 644</b>	<b>33 644</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>						
Aktuella skattefordringar	0	0	0	68	27	0
Fordringar hos koncernföretag	14 084	11 144	39 331	35 833	35 367	11 144
Övriga fordringar	31	153	368	0	6	153
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	673	179	150	191	242	179
<b>Summa Varulager och Kortsiktiga fordringar</b>	<b>14 788</b>	<b>11 476</b>	<b>39 849</b>	<b>36 092</b>	<b>35 642</b>	<b>11 476</b>
Kassa och Bank	1	217	4 885	103	1 598	217
<b>Summa Omsättningstillgångar</b>	<b>14 789</b>	<b>11 693</b>	<b>44 734</b>	<b>36 195</b>	<b>37 240</b>	<b>11 693</b>
<b>Summa Tillgångar</b>	<b>48 433</b>	<b>45 337</b>	<b>123 378</b>	<b>114 839</b>	<b>115 884</b>	<b>45 337</b>
<b>Eget Kapital</b>						
Aktiekapital	24 388	24 388	24 388	14 705	14 705	24 388
<b>Fritt Eget Kapital</b>						
Övrigt tillskjutet kapital	259 379	259 379	260 052	255 515	255 517	259 379
Annat eget kapital inklusive årets resultat	-251 128	-165 722	-165 864	-165 864	-165 864	-165 722
Årets Resultat	-1 513	-85 406	-3 637	-2 358	-1 259	-85 406
<b>Summa Eget Kapital</b>	<b>31 126</b>	<b>32 639</b>	<b>114 939</b>	<b>101 998</b>	<b>103 099</b>	<b>32 639</b>
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	<i>31 126</i>	<i>32 639</i>	<i>114 939</i>	<i>101 998</i>	<i>103 099</i>	<i>32 639</i>
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
<b>Långfristiga skulder</b>						
Övriga långfristiga skulder	583	0	1 165	1 238	1 335	0
<b>Kortfristiga skulder</b>						
Leverantörsskulder	774	258	428	187	144	258
Skulder till koncernföretag	4 973	6 145	2 234	2 786	2 945	6 145
Övriga skulder	9 568	5 438	3 944	7 900	7 553	5 438
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 409	857	668	730	808	857
<b>Summa Kortsiktiga skulder</b>	<b>16 724</b>	<b>12 698</b>	<b>7 274</b>	<b>11 603</b>	<b>11 450</b>	<b>12 698</b>
<b>Summa Eget Kapital och Skulder</b>	<b>48 433</b>	<b>45 337</b>	<b>123 378</b>	<b>114 839</b>	<b>115 884</b>	<b>45 337</b>

## Övrig information

### FINANSIELL KALENDER

. Årsstämma HDW Holding 09:00	2024-05-24
. Delårsrapport kvartal 2, 2024	2024-08-23
. Delårsrapport kvartal 3, 2024	2024-10-25
. Bokslutskommuniké 2024	2025-02-28
. Delårsrapport kvartal 1, 2025	2025-04-25
. Årsredovisning 2024	2025-05-02
. Årsstämma 2025	2025-05-28

### ADRESS

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)  
Färögatan 33  
164 51 Kista

För ytterligare information, vänligen kontakta:

*Pär Bergsten, VD och koncernchef*

*+46 8 551 184 60*

*investors@hd-wireless.com*

# Wireless

## **H&D Wireless**

**Adress:  
Kista Science Tower,  
Färögatan 33,  
164 51 Kista**

**Tel: 08-551 184 60  
[www.hd-wireless.com](http://www.hd-wireless.com)**