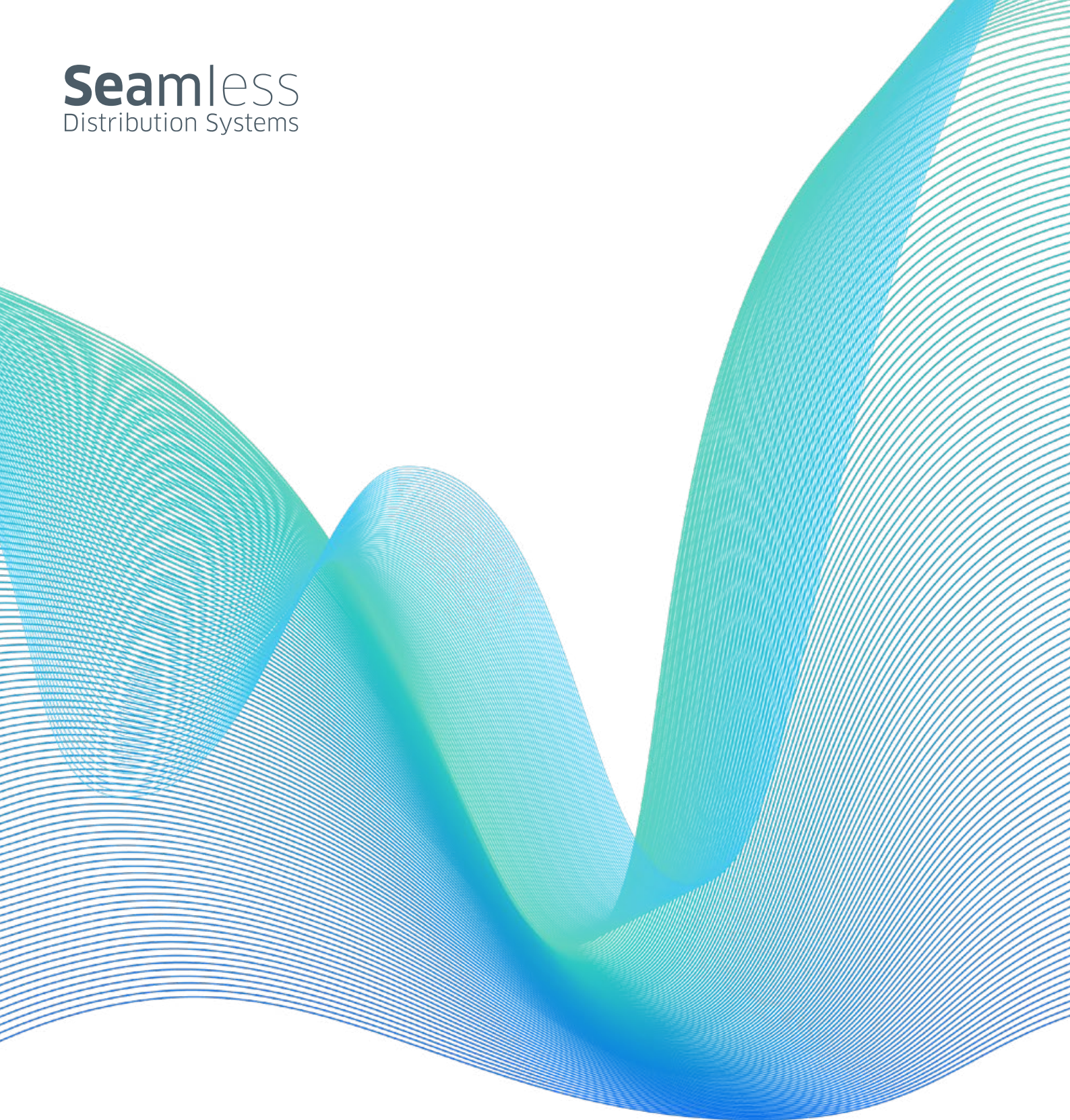




Bokslutskommuniké Q4

2023

BOKSLUTSKOMMUNIKÉ Q4

JANUARI - DECEMBER 2023

OKTOBER - DECEMBER 2023

- Nettoomsättning uppgick till 58,4 (37,4) MSEK, en ökning med 56,1% jämfört med samma period föregående år.
- EBITDA-resultatet uppgick till 16,1 (-34,1) MSEK, en ökning med 147,0% jämfört med samma period föregående år.
- EBITDA-marginalen uppgick till 27,5% (-91,2%).
- Resultat efter skatt uppgick till -3,0 (-65,9) MSEK.
- Resultat per aktie uppgick till -0,20 (-6,30) SEK.
- Periodens kassaflöde uppgick till -9,5 (-2,8) MSEK.

JANUARI - DECEMBER 2023

- Nettoomsättning uppgick till 264,7 (245,4) MSEK, en ökning med 7,9% jämfört med samma period föregående år.
- EBITDA-resultatet uppgick till 62,0 (9,8) MSEK, en ökning med 532,5% jämfört med samma period föregående år.
- EBITDA-marginalen uppgick till 23,4% (4,0%).
- Resultat efter skatt uppgick till -16,0 (-75,4) MSEK.
- Resultat per aktie uppgick till -1,25 (-7,30) SEK.
- Periodens kassaflöde uppgick till -4,1 (-10,6) MSEK.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE R UNDER KVARTALET

📅 NOVEMBER

Seamless Distribution Systems AB ("SDS") utnyttjade sin möjlighet att skjuta på räntebetalning om 6,4 MSEK på obligationslånet som skulle förfallit till betalning i november 2023. Ett räntepåslag om 2% löper under ränteperioden för den del som skjuts upp. Uppskjutandet av räntebetalningen görs i enlighet med de omförhandlade obligationsvillkoren daterade 11 april 2023.

📅 DECEMBER

SDS erhö ll villkorat godkännande för notering på Nordic SME på Nordic Growth Market, Stockholm ("NGM"). Första handelsdagen var den 8 januari 2024. Detta innebär att SDS har bytt marknadsplats från Nasdaq First North Premier.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE R EFTER RAPPORTPERIODEN

📅 JANUARI

SDS erhö ll en order, till ett sammanlagt värde av 8,8 MSEK, från en befintlig kund som är en av de ledande mobiloperatörerna i Oman. Ordern avser att Seamless ska utveckla programvara och tjänster som förbättrar de produkter som operatören erbjuder sina slutkunder.

📅 FEBRUARI

SDS och Emida Technologies, två stora globala ledare inom telekomförsäljning och distribution, meddelar stolt ett strategiskt partnerskap för att expandera över hela Latinamerika. Detta samarbete markerar en betydande milstolpe för båda företagen när de går samman för att påverka de regionala marknaderna.

KSEK	2023 OKT-DEC	2022 OKT-DEC	2023 JAN-DEC	2022 JAN-DEC
Nettoomsättning	58 427	37 435	264 747	245 412
EBITDA resultat	16 054	-34 133	61 991	9 801
EBITDA-marginal	27,5%	-91,2%	23,4%	4,0%
Rörelseresultat	6 198	-56 754	17 039	-48 586
Rörelsemarginal	10,6%	-151,6%	6,4%	-19,8%
Periodens resultat efter skatt	-3 017	-65 864	-16 012	-75 415
Periodens kassaflöde	-9 487	-2 809	-4 117	-10 619
Resultat per aktie, före och efter utspädning	-0,20	-6,30	-1,25	-7,30

VD HAR ORDET

Först och främst vill jag uttrycka min tacksamhet till våra kunder, våra aktieägare och, viktigast av allt, våra anställda för deras fortsatta stöd under det som har varit ett tufft år där vi ovevkligt fokuserat på att återuppbygga vår affärsmodell för lönsam och kassa-genererande tillväxt.

Även om vi har gjort stora framsteg är detta ingen lätt uppgift. Under fjärde kvartalet uppgick intäkterna till 58,4 (37,4) MSEK, med EBITDA på 16,1 (-34,1) MSEK. Det resulterar i att vi avslutar år 2023 med en omsättning på 264,7 (245,4) MSEK och EBITDA på 62,0 (9,8) MSEK. Vi fortsätter att förbättra effektiviteten och noggrannheten i våra leveranser, trots att vårt ökade fokus på prissättning och kostnader i nya avtal har bromsat in orderingången under året och påverkat våra siffror.

När vi arbetar oss igenom de sista stadierna av vår transformation är det verkligen glädjande att se hur nettoomsättningen för vår kärnverksamhet (exklusive SDD) växte från 161 MSEK till 208 MSEK under 2023 jämfört med föregående år; med tydliga förbättringar av EBITDA%, drivna av ökande återkommande intäkter och större kostnadseffektivitet. Den nyligen vunna ordern, värd 8,8 MSEK från en kund i Oman, är ytterligare ett bevis på vår omvandling mot lägre projektrelaterad risk, högre och mer förutsägbara marginaler, samt stärkta kassaflöden. Jag har också höga förväntningar på att vi under 2024 kommer att öka takten i att omvandla försäljningsmöjligheter till vunna order. Vårt nyligen annonserade partnerskap med Emida Technologies kommer att öppna upp möjligheter för ytterligare tillväxt inom både projektbaserade och återkommande intäkter - en tillväxt som bör möjliggöra för vår solida EBITDA-marginal att föra oss tillbaka till nettovinst.

Emida Technologies verkar inom samma branschsegment som oss, men med en mer begränsad portfölj och geografisk närvaro. För närvarande är Emida mycket starka i Latinamerika, där vi i nuläget saknar en betydande närvaro, och de ser möjligheter att dra nytta av styrkan i vår produktportfölj för att driva ökad försäljning med sin befintliga kundbas, samt att bryta sig in på nya kunder. När jag anslöt mig till SDS för över ett halvår sedan lovade jag att SDS skulle etablera sig i Sydamerika och detta samarbete kommer att ta oss dit.



Slutligen vill jag tacka våra aktieägare för att de har stöttat oss med extra kapital under 2023. Vi avser att återbetala förtroendet genom att leverera ett 2024 med tillräcklig kassa- och marginalgenerering för att, på ett sådant sätt att företagets vinster kommer att gynna aktieägarna, sätta oss i en god position inför refinansieringen av obligationen 2025. Förhoppningsvis kommer vi också att få stöd av fallande räntor under året.

Sammanfattningsvis är vi medvetna om de utmaningar som ligger framför oss, men vi är fast beslutna att fortsätta våra ansträngningar för att stärka vårt företag och uppnå våra långsiktiga mål om lönsam och kassa-genererande tillväxt.

Eddy Cojulan
VD, Seamless Distribution Systems AB

EKONOMISK ÖVERSIKT

OKTOBER - DECEMBER 2023

NETTOOMSÄTTNING

Nettoomsättningen under det fjärde kvartalet uppgick till 58 427 (37 435) KSEK, en ökning med 56,1% jämfört med samma period föregående år. Övriga rörelseintäkter uppgick till 7 943 (5 027) KSEK.

SDD:s försäljningstapp om cirka 12 MSEK mellan jämförelseperioderna påverkade Bolaget negativt under kvartalet. Bolagets stärkta support- och projektintäkter är en bidragande faktor till ökningen under kvartalet jämfört med samma period föregående år. Däremot påverkades Bolaget negativt av den vikande valutakursen i EUR och USD under kvartalet jämfört med tidigare kvartal under 2023. Detta ger en missvisande bild av Bolagets återkommande intäkter, som egentligen har stärkts under året, men som nu visas med en negativ trend.

Bolagets affärsmodell innebär att större projekt påverkar intäkter och resultat mellan kvartalen.

RÖRELSEKOSTNADER

Rörelsekostnaderna under det fjärde kvartalet uppgick till -60 171 (-99 216) KSEK, en minskning med -39,4% jämfört med samma period förra året.

Kvartalets minskade rörelsekostnader förklaras, likt förra kvartalet, av minskade kostnader i SDD till följd av försäljningsnedgången mellan jämförelseperioderna. Även minskade rese- och konsultkostnader är bidragande faktorer. I tillägg resulterade utvärdering av balanserade utvecklingskostnader till en nedskrivning om cirka 10 MSEK under 2022 som inte har påverkat kostnaderna under fjärde kvartalet 2023.

RÖRELSERESULTAT

EBITDA-resultatet för det fjärde kvartalet uppgick till 16 054 (-34 133) KSEK.

EBIT-resultatet för kvartalet uppgick till 6 198 (-56 754) KSEK.

Finansnettot i kvartalet uppgick till -8 777 (-6 763) KSEK. Tillhörande obligationskostnader om -15 719 KSEK periodiseras tillbaka i samma takt som lånets löptid och går över konton för räntekostnader. Obligationslånet löper med en rörlig ränta om 3 månaders STIBOR plus 875 baspunkter, där den rörliga räntan förklarar ökningen mellan kvartalen.

Resultat före skatt uppgick till -2 579 (-63 517) KSEK.

Resultatet per aktie uppgick till -0,20 (-6,30) SEK.

INVESTERINGAR

Under det fjärde kvartalet gjordes investeringar i produktutveckling till ett värde av 7 499 (9 547) KSEK. Avskrivningar på immateriella tillgångar uppgick till -8 162 (-10 917) KSEK och nedskrivningar på immateriella tillgångar uppgick till 0 (-9 933). Investeringar i materiella tillgångar uppgick till 458 (261) KSEK för kvartalet. Avskrivningar på materiella tillgångar uppgick till -892 (-836) KSEK.

Leasing (IFRS 16)

Enligt den standarden ska en tillgång (rättigheten att använda en leasad tillgång) och en finansiell skuld avseende skyldigheten att betala leasingavgifter redovisas.

En nyttjanderätt om 3 825 KSEK har bokats i koncernen med avskrivning på -802 KSEK, samt en räntekostnad på -39 KSEK för kvartalet som båda har ersatt hyreskostnaden. Den finansiella skulden uppgår per sista december till 3 506 KSEK.

ANTAL ANSTÄLLDA

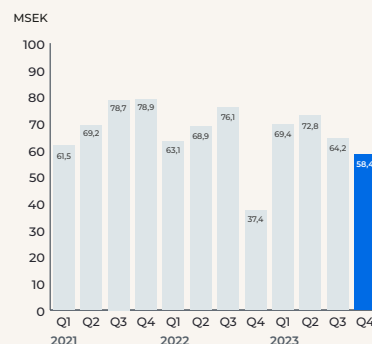
Antalet anställda i koncernen vid periodens slut var 230 (154). Huvuddelen av de anställda är mjukvaruutvecklare. Utöver detta har SDS cirka 39 (177) konsulter. Bolaget har tidigare haft ett nära samarbete med ett konsultföretag i Pakistan, under det tredje kvartalet i år har dessa konsulter erbjudits att bli anställda i Bolagets dotterbolag i Pakistan.

KASSAFLÖDE OCH FINANSIELL STÄLLNING

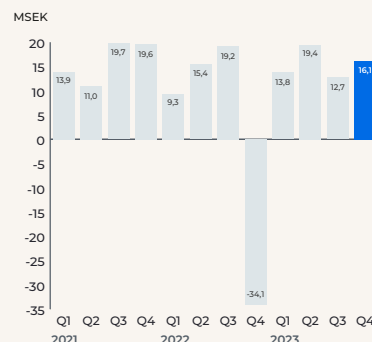
Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 3 704 (7 234) KSEK.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under fjärde kvartalet till -5 454 (-6 481) KSEK. Periodens kassaflöde uppgick till -9 487 (-2 809) KSEK.

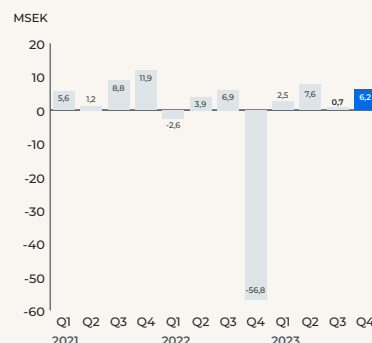
Nettoomsättning 58,4 MSEK



EBITDA-resultat 16,1 MSEK



EBIT-resultat 6,2 MSEK



EKONOMISK ÖVERSIKT

JANUARI - DECEMBER 2023

NETTOOMSÄTTNING

Nettoomsättningen under årets tolv månader uppgick till 264 747 (245 412) KSEK, en ökning med 7,9% jämfört med samma period föregående år. Bolagets nettoomsättning för kärnaffären SDS uppgick till 208 300 (161 050) KSEK, en ökning med 29,3% jämfört med samma period föregående år.

Övriga rörelseintäkter uppgick till 26 139 (33 837) KSEK.

Trots SDD:s försäljningstapp om cirka 28 MSEK under årets tolv månader jämfört med samma period föregående år, visar Bolaget en ökning av sin omsättning för året. Vid rapportering av nettoomsättningen för helåret påverkades Koncernen negativt av den svagare kronan, då en stor del av Bolagets transaktioner sker i valutorna EUR och USD. Även om effekterna av de vikande valutakurserna och SDD:s försäljningstapp påverkat Bolaget negativt, visar SDS på sin förbättrade effektivitet och noggrannhet i leveranserna, då omsättningen mellan jämförelseperioderna resulterat i en ökning. Under året har Bolaget kunnat slutföra arbetet på den backlog i nyförsäljningsorderstock som man hade med sig från 2022 och även arbetat i projekt som vunnits under året.

RÖRELSEKOSTNADER

Rörelsekostnaderna under det årets tolv månader uppgick till -273 847 (-327 835) KSEK, en minskning med -16,4% jämfört med samma period förra året.

Minskningen av Bolagets rörelsekostnader förklaras bland annat av den nedskrivning av immateriella tillgångar som Bolaget gjorde 2022 och som inte påverkar kostnaderna under 2023. Bolaget har blivit mer produktiverade under året och har lagt ner mindre tid på forskning & utveckling. Minskade rese- och licenskostnader bidrar även till förändringen, samt SDD:s försäljningsnedgång mot jämförelseperioden minskar de rapporterade materialkostnaderna.

RÖRELSERESULTAT

EBITDA-resultatet för årets tolv månader uppgick till 61 991 (9 801) KSEK.

EBIT-resultatet för årets tolv månader uppgick till 17 039 (-48 586) KSEK.

Finansnettot för årets tolv månader uppgick till -30 804 (-23 509) KSEK. Tillhörande obligationskostnader om -15 719 KSEK periodiseras tillbaka i samma takt som lånets löptid och går över konton för räntekostnader. Obligationslånet löper med en rörlig ränta om 3 månaders STIBOR plus 875 baspunkter, där den rörliga räntan förklarar ökningen under året.

Resultat före skatt uppgick till -13 765 (-72 096) KSEK.

Resultatet per aktie uppgick till -1,25 (-7,30) SEK.

INVESTERINGAR

Under årets tolv månader gjordes investeringar i produktutveckling till ett värde av 30 371 (45 723) KSEK. Avskrivningar på immateriella tillgångar uppgick till -37 030 (-41 473) KSEK och nedskrivningar på immateriella tillgångar uppgick till 0 (-9 933). Investeringar i materiella tillgångar uppgick till 2 440 (2 840) KSEK för året. Avskrivningar på materiella tillgångar uppgick till -4 271 (-3 380) KSEK.

Leasing (IFRS 16)

Enligt den standarden ska en tillgång (rättigheten att använda en leasad tillgång) och en finansiell skuld avseende skyldigheten att betala leasingavgifter redovisas.

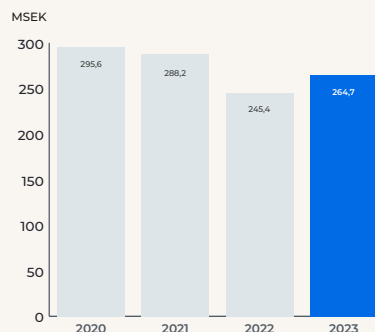
En nyttjanderätt om 3 825 KSEK har bokats i koncernen med avskrivning på -3 651 KSEK, samt en räntekostnad på -248 KSEK för årets tolv månader som båda har ersatt hyreskostnaden. Den finansiella skulden uppgår per sista december till 3 506 KSEK.

KASSAFLÖDE OCH FINANSIELL STÄLLNING

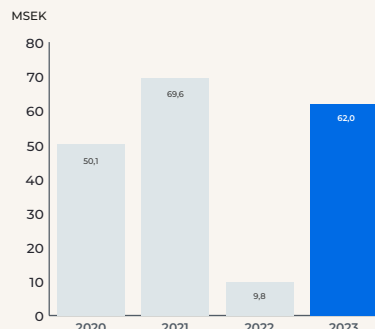
Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 3 704 (7 234) KSEK.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under årets tolv månader till -478 (13 070) KSEK. Periodens kassaflöde uppgick till -4 117 (-10 619) KSEK.

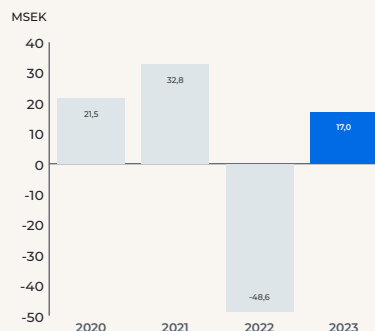
Nettoomsättning 264,7 MSEK



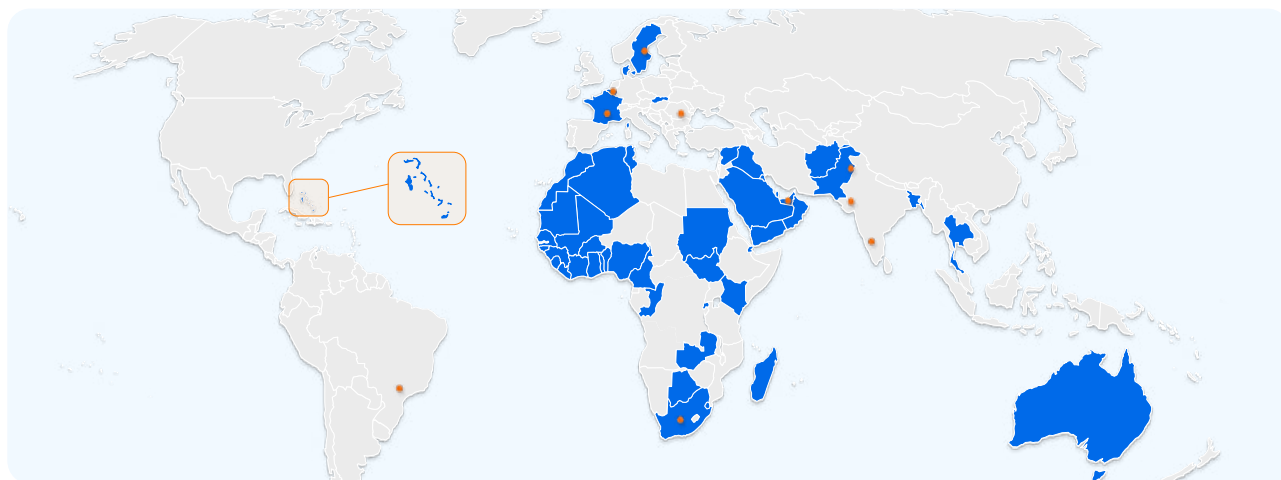
EBITDA-resultat 62,0 MSEK



EBIT-resultat 17,0 MSEK



MARKNADSNÄRVARO



10 kontor 75+ kunder



Afrika

30 länder
44 kunder
1 kontor



Asien

11 länder
14 kunder
4 kontor



Europa

5 länder
17 kunder
4 kontor



Nordamerika

1 land
1 kund



Australien

1 land
1 kund

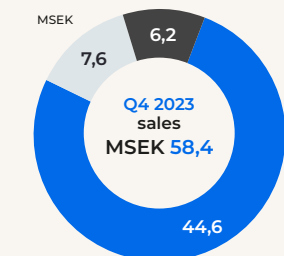


Sydamerika

1 land
1 kontor

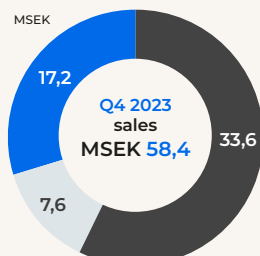
INTÄKTER

Produkterbjudande



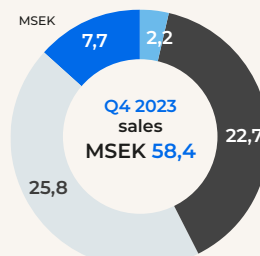
MSEK		
Riaktr	6,2	11%
SDD	7,6	13%
SDS	44,6	76%

Intäkts typer



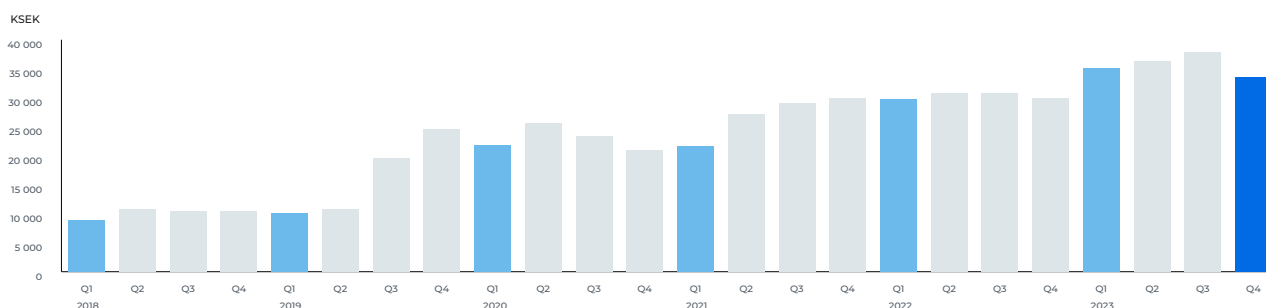
MSEK		
Nyförsäljning	17,2	29%
Återkommande beställningar	7,6	13%
Återkommande intäkter	33,6	58%

Geografisk försäljning



MSEK		
Europa	7,7	13%
Afrika	25,8	44%
Asien / Mellan-östern	22,7	39%
Amerikas	2,2	4%

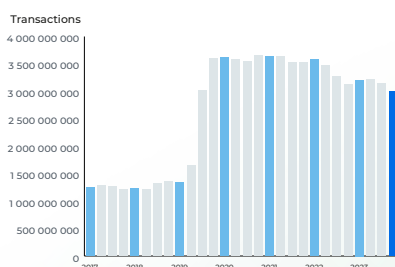
ÅTERKOMMANDE INTÄKTER



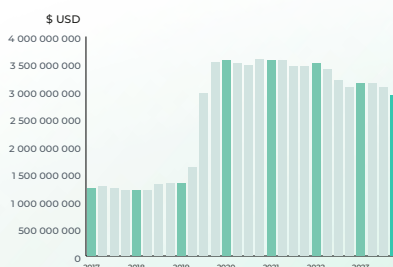
* Rapporterade siffror är inte FX-justerade

TRANSAKTIONER

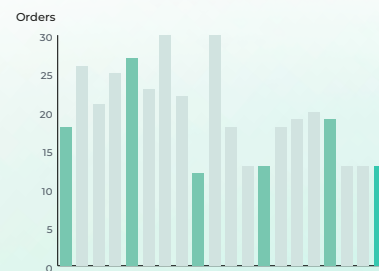
Antal transaktioner hant- rade av ERS 360 per kvartal



Monetärt värde hanterat av Seamless system per kvartal



Antal vunna order per kvartal



TEKNIKFÖRDELAR

SDS arbetar med digitalisering av storskaliga försäljnings- och leveranskedjenätverk. Bolaget har flera utvecklade programvaror och processer för att hantera stora mängder transaktioner med finansiell, logistisk eller annan information. Med sin erfarenhet har SDS utvecklat ett system genom vilket Bolaget samlar in och analyserar

Under åren har SDS blivit mer än bara en teknikleverantör och har idag en egenutvecklad mjukvaruplattform, som nu är i sin fjärde generation. Vi har ägnat 30+ år åt att hjälpa 70+ MNO:er att skapa och upprätthålla framgångsrika försäljnings- och distributionskedjor över flera marknader med en homogen produktportfölj som växer:

data genererade i transaktionssystem och lämnar rekommendationer till kunder för att uppnå maximal operationell effektivitet. Programvaran kan enkelt integreras med de flesta system, till exempel betalningslösningar som bland annat möjliggör mobilbetalning av produkter och tjänster.

Kostnadsoptimering genom våra sammanhållna produkter

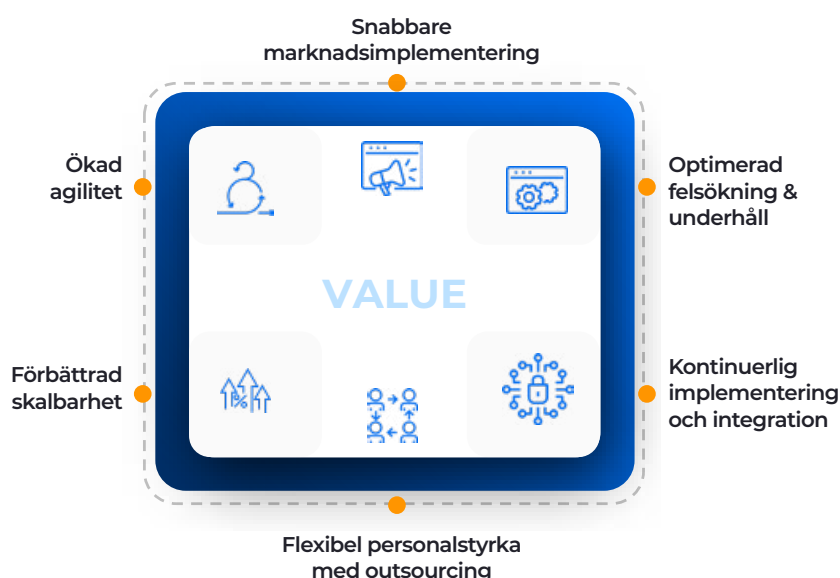
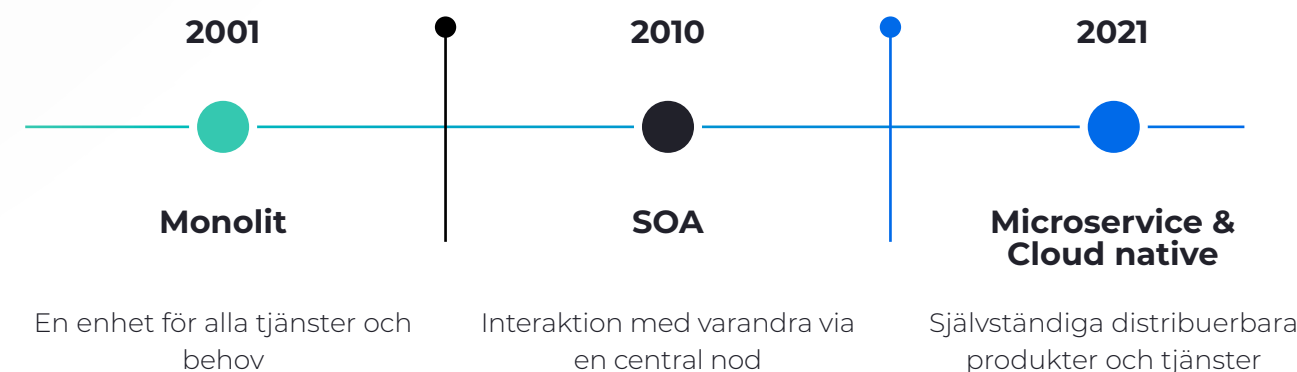
Oöverträffad affärseffektivitet genom vår insiktsdrivna produktportfölj

Hållbar konkurrensfördel med framtidsredoteknologi (SaaS & cloud native)

Vår molnbaserade teknikstack

Med vårt tekniska språng, från en monolitisk plattform till en mikroarkitektur och molnbaserad struktur, har vi gått från ett en-produktsföretag till en produktportfölj med flera nya produkter. Med vår nya produktsvit har vår marknadsattraktionskraft ökat avsevärt. Den nya arkitekturen möjliggör plug & play i hela produktportföljen

som fungerar sömlöst tillsammans. Vi upplever ett större förtroende från våra kunder, med möten på kundernas högsta ledningsnivå, där vi även bjuds in i diskussionen tidigare i processen i och med att vi expanderar från ett rent transaktionssystem till nästa generations tekniklösning och värdeerbjudanden.



Nyckelfaktorer

Vår produktportfölj med stöd av mikrotjänster:

Minskar hårdvara och kapitalkostnader

Underlättar för fragmenterade verksamheter och erbjuder multianvändning i flera länder

Sömlös modularitet med API-baserade integrationer och SDK (Software Development Kit).

Främjar rörlighet och snabb omställning med skalning på begäran med feltolerans

Erbjuder en framtidssäker och motståndskraftig arkitektur

ERBJUDANDE

SDS anser sig ha en unik position på marknaden, eftersom SDS-plattform utgör ryggraden i en mobiloperatörs försäljningsverksamhet. SDS har genom sin långa erfarenhet, djup förståelse för hur detaljhandelsinfrastrukturen fungerar hos mobiloperatörer. Erbjudandena är fokuserade mot att stödja och digitalisera varje steg i försäljningsprocessen med målet att ge möjlighet att sälja vilken produkt som helst, när som helst och genom valfri kanal. Kanal i detta sammanhang kan vara allt från en enkel terminal till ett företagsomspännande kassaterminalsystem.

Produkterna och lösningarna som levereras av SDS är affärskritiska plattformar som hanterar ett stort antal transaktioner och stora monetära flöden. Detta ställer höga krav på att plattformen är flexibel och har hög prestanda, samt tillgänglighet. Eftersom SDS kunder verkar på konkurrensutsatta marknader finns det också en förväntan på mängden funktioner och tjänster som kan hanteras med samma teknologiplattform. Vidare finns krav på plattformen att innehålla en öppen arkitektur och därmed erbjuda möjligheten att enkelt integrera plattformen med andra system. SDS teknik och plattformar uppfyller dessa förväntningar och stöds av ett team 24/7, som är väl medvetna om

behovet avseende de tekniska och operativa förväntningarna, såväl för affärsverksamheten som för Bolagets kunder. SDS har den organisatoriska strukturen som krävs för att utveckla, leverera, överföra kunskap och utföra teknisk support samt sköta och underhålla den operativa driften av alla levererade plattformar.

Förutom den tekniska plattformen och den operativa kapaciteten, är viktiga attribut som hållbarhet, hög tillgänglighet och affärskontinuitet nödvändiga för att SDS lätt ska ge sina kunder optimal operativ förmåga. Den information som SDS ger kunderna tillgång till är nödvändig för att kunden ska förstå sina affärsresultat, samt dynamiken i affären. Med informationen får kunden det material som krävs för att kundens styrelse och ledning ska kunna fatta välgrundade beslut för sin verksamhet.

Koncernens produktportfölj, som illustreras nedan, samlar vårt erbjudande under det vi kallar RVM-svit. Den inkluderar lösningar för planering, onboarding, tillväxt och optimering för mobiloperatörer hela detaljhandelsresa, från Capex-investeringar till optimering av säljarkåren.

The Seamless RVM Suite

Turning telecom S&D into a revenue-generating engine



KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

KSEK	2023 OKT-DEC	2022 OKT-DEC	2023 JAN-DEC	2022 JAN-DEC
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	58 427	37 435	264 747	245 412
Övriga rörelseintäkter	7 943	5 027	26 139	33 837
Summa rörelsens intäkter	66 370	42 462	290 886	279 249
Rörelsens kostnader				
Materialkostnader	-10 221	-22 394	-71 861	-96 846
Övriga externa kostnader	-11 958	-22 620	-43 355	-63 735
Personalkostnader	-19 948	-24 791	-84 184	-84 405
Av- & nedskrivningar	-9 856	-22 621	-44 952	-58 387
Övriga rörelsekostnader	-8 189	-6 790	-29 495	-24 462
Summa rörelsens kostnader	-60 171	-99 216	-273 847	-327 835
Rörelseresultat	6 198	-56 754	17 039	-48 586
Finansiella poster				
Finansiella intäkter	25	9	54	29
Finansiella kostnader	-8 802	-6 772	-30 858	-23 538
Finansiella poster netto	-8 777	-6 763	-30 804	-23 509
Resultat före skatt	-2 579	-63 517	-13 765	-72 096
Inkomstskatt	-439	-2 347	-2 247	-3 319
Årets resultat hänförligt till Moderbolagets aktieägare	-3 017	-65 864	-16 012	-75 415
Övrigt totalresultat				
<i>Poster som kan komma att omklassificeras till årets resultat:</i>				
Omräkningsdifferenser	-6 144	2 395	-3 647	9 145
Summa totalresultat hänförligt till Moderbolagets aktieägare	-9 161	-63 469	-19 659	-66 270

KONCERNENS BALANSRÄKNING

KSEK	2023-12-31	2022-12-31
Tillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	214 562	221 631
- varav IP rättigheter	7 083	9 750
- varav balanserade utvecklingskostnader	101 061	105 154
- varav Goodwill	106 417	106 727
Materiella anläggningstillgångar	7 066	12 567
Finansiella tillgångar	1 311	1 115
Lager av färdiga varor	1 600	1 951
Kundfordringar	64 355	64 058
Övriga fordringar	55 138	35 987
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	58 041	43 296
Likvida medel	3 704	7 234
Summa tillgångar	405 777	387 839
Eget kapital och skulder		
Eget kapital	100 515	82 278
Övriga långfristiga skulder	212 135	3 925
Checkkredit	9 116	9 109
Leverantörsskulder	26 000	40 247
Aktuella skatteskulder	108	359
Övriga kortfristiga skulder	17 801	220 742
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	40 102	31 180
Summa eget kapital och skulder	405 777	387 839

KONCERNENS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

KSEK	2023 OKT-DEC	2022 OKT-DEC	2023 JAN-DEC	2022 JAN-DEC
Vid periodens början	109 676	145 747	82 278	128 648
Periodens totalresultat	-9 161	-63 469	-19 659	-66 270
Nyemission	-	-	37 896	19 900
Vid periodens slut	100 515	82 278	100 515	82 278

KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN

KSEK	2023 OKT-DEC	2022 OKT-DEC	2023 JAN-DEC	2022 JAN-DEC
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	22 140	-56 372	41 178	-31 078
Förändring av rörelsekapital	-27 594	50 523	-41 656	44 148
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-5 454	-5 849	-478	13 070
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-7 568	-2 413	-33 069	-49 141
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	3 536	5 452	29 431	25 452
Periodens kassaflöde	-9 487	-2 809	-4 117	-10 619
Likvida medel vid periodens början	11 110	10 409	7 234	16 698
Kursdifferens likvida medel	2 081	-366	587	1 155
Likvida medel vid periodens slut	3 704	7 234	3 704	7 234

NYCKELTAL

KSEK	2023 OKT-DEC	2022 OKT-DEC	2023 JAN-DEC	2022 JAN-DEC
Avkastning på eget kapital	-3,3%	-62,5%	-17,5%	-71,5%
Resultat per aktie SEK, före och efter utspädning	-0,20	-6,30	-1,25	-7,30
Rörelseresultat, KSEK	6 198	-56 754	17 039	-48 586
Nettoomsättningstillväxt, %	56,1%	-52,5%	7,9%	-14,8%
Rörelsemarginal, %	10,6%	-151,6%	6,4%	-19,8%
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning	15 464 874 15 464 874	10 462 924 10 462 924	12 764 881 12 764 881	10 327 789 10 327 789
Antalet utestående aktier vid rapportperiodens utgång	15 464 874	10 462 924	15 464 874	10 462 924
Kassalikviditet	201%	51%	201%	51%
Soliditet	24,8%	21,2%	24,8%	21,2%
Eget kapital, KSEK	100 515	82 278	100 515	82 278
Eget kapital per aktie	6,50	7,86	7,87	7,97
Antal medarbetare vid periodens slut	230	154	230	154



MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

KSEK	2023 OKT-DEC	2022 OKT-DEC	2023 JAN-DEC	2022 JAN-DEC
Nettoomsättning	52 281	14 716	149 148	102 760
Övriga rörelseintäkter	10 487	2 702	25 370	29 147
Rörelsens kostnader	-55 693	-65 531	-162 380	-182 852
Rörelseresultat	7 075	-48 114	12 138	-50 945
Finansnetto & bokslutsdispositioner	-8 155	-6 639	-30 343	-23 393
Resultat efter finansiella poster	-1 081	-54 753	-18 205	-74 339
Inkomstskatt	-87	-398	-794	-970
Periodens resultat	-1 168	-55 151	-18 998	-75 309

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

KSEK	2023-12-31	2022-12-31
Tillgångar		
Anläggningstillgångar	195 993	190 616
Omsättningstillgångar	139 630	129 981
Summa tillgångar	335 623	320 597
Eget kapital och skulder		
Eget kapital	62 809	43 912
Långfristiga skulder	211 281	-
Kortfristiga skulder	61 533	276 685
Summa eget kapital och skulder	335 623	320 597
Ställda säkerheter	22 000	22 000
Eventualförpliktelser	inga	inga

SEGMENTSRAPPORTERING

Seamless verksamhet består av två affärsområden –

Seamless Distribution Systems AB (SDS) och **Seamless Digital Distribution AB (SDD)**

Nettoomsättning

KSEK	2023 OKT-DEC	2022 OKT-DEC	2023 JAN-DEC	2022 JAN-DEC
SDS	51 508	18 750	211 067	163 659
SDD	7 633	19 396	56 447	84 362
Koncernintern supportavgift ¹	-714	-711	-2 767	-2 609
Seamless koncern	58 427	37 435	264 747	245 412

Rörelseresultat

KSEK	2023 OKT-DEC	2022 OKT-DEC	2023 JAN-DEC	2022 JAN-DEC
SDS	6 493	-56 701	18 398	-48 116
SDD	419	658	1 408	2 139
Koncernintern supportavgift ¹	-714	-711	-2 767	-2 609
Seamless koncern	6 198	-56 754	17 039	-48 586

1) SDS fakturerar varje månad en marknadsmässig supportavgift på 21.750 USD till SDD

Seamless
Distribution Systems

 **Seamless**
Digital Distribution

OM SEAMLESS DISTRIBUTION SYSTEMS (SDS)

SDS är ett svenskt internationellt mjukvaruföretag som är specialiserat på mobila betaltjänster för mobiloperatörer, distributörer, återförsäljare och konsumenter. SDS säkerställer att telekomoperatörer kan sälja samtalstid, data och tilläggstjänster där SDS produkter och tjänster hanterar upp till 90% av Teleoperatörens försäljning. Idag har SDS implementerat lösningar inom fintech, avancerad analys och Retail Value Management och där dessa produkter har lyckats omvandlas de till så kallade SaaS-lösningar.

SDS har cirka 270 anställda i Sverige, Frankrike, Belgien, Rumänien, Sydafrika, Ghana, Nigeria, Förenade Arabemiraten, Pakistan och Indien. SDS hanterar årligen mer än 15 miljarder transaktioner värda över 14 miljarder USD. Via över 3 miljoner månatliga aktiva återförsäljare av digitala produkter betjänas, indirekt, mer än 1100 miljoner konsumenter globalt.

SDS aktie är noterad på Nordic SME på Nordic Growth Market.

OM SEAMLESS DIGITAL DISTRIBUTION (SDD)

SDD säljer samtalstid i Norden till återförsäljare inom detaljhandeln, till exempel större kedjor och mindre fristående kiosker. SDD levererar kompletta end-to-end lösningar, som inte enbart består av den slutprodukt som levereras digitalt, utan också tekniken som medför en enkel och snabb försäljningsprocess hos återförsäljaren.

SDD:s huvuderbjudande inkluderar elektroniska produkter som exempelvis kontantkortsladdningar till mobiltelefoner och betalningslösningar för online-betalningar. Bolagets tjänster är skräddarsydda och anpassade till kundernas individuella behov, vilket möjliggör försäljning via olika kanaler såsom via kundens egna kassasystem alternativt via en terminal eller web-lösning som tillhandahålls av SDD. Kärnplattformen ERS360°, som används i SDS erbjudanden, används även i SDD:s erbjudanden. Plattformen hanterar årligen cirka tre och en halv miljon transaktioner till ett ungefärligt värde av 450 miljoner kronor på de två marknader som SDD är aktiva på, Sverige och Danmark. SDD har en medarbetare och betjäna drygt 2 000 försäljningsställen.

NOTER

Seamless Distribution Systems AB (publ) är ett svenskt publikt bolag, (organisationsnummer 556979-4562) med säte i Stockholm, Sverige. SDS aktie är noterad på Nordic SME, Nordic Growth Market.

NOT 1 - RISKER OCH REDOVISNINGSSPRINCIPER

RISKER OCH OSÄKERHETER

Seamless verksamhet påverkas av ett antal omvärldsfaktorer där olika riskfaktorer kan påverka företaget. Dessa riskfaktorer kan innebära påverkan på bolagets förmåga att uppnå affärs mål och finansiella mål. De risker SDS identifierat som väsentliga för verksamheten är följande: Marknadsrisker inkluderande politiska risker och beroendet av ett fåtal stora kunder. Operativa risker inkluderar ökad konkurrens, förändringar i lagar och regler, förmågan att behålla och attrahera nyckelmedarbetare, den tekniska utvecklingen, förmågan att behålla och attrahera kunder, korruption och oetiska affärsmetoder. Finansiella risker: inkluderar finansierings-, likviditets-, kredit-, ränte-, och valutarisker.

För en detaljerad beskrivning av de riskfaktorer som bedöms ha väsentlig betydelse för koncernens framtida utveckling hänvisas till årsredovisningen för 2022, sid 35-36. Ledningens bedömning är att det inte föreligger några väsentliga förändringar i den riskbedömning som gjorts i årsredovisningen för 2022.

REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU som presenterats i koncernens årsredovisning för 2022. Koncernens funktionella valuta är svenska kronor som även är rapporteringsvalutan. Denna rapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering och årsredovisningslagen. Moderbolagets finansiella rapporter i sammandrag har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen, samt RFR 2 Redovisning för juridiska personer. IASB har publicerat tillägg till standarder effektiva från 1 januari 2023 eller senare. Dessa tillägg har inte haft någon väsentliga påverkan på SDSs finansiella rapporter.

NOT 2 - NETTOOMSÄTTNINGENS FÖRDELNING

KSEK	SDS	
	2023 JAN-DEC	2022 JAN-DEC
Projekt	58 184	13 805
Analytics	31 385	46 073
Support	118 730	101 172
SDS Total	208 300	161 050

KSEK	SDD	
	2023 JAN-DEC	2022 JAN-DEC
Etop-up	55 397	82 361
Banksystem	901	1 618
Övrigt	148	383
SDD total	56 447	84 362

NOT 3 - NETTOOMSÄTTNING PER GEOGRAFISKA OMRÅDEN

KSEK	SDS	
	2023 JAN-DEC	2022 JAN-DEC
Afrika	121 898	101 671
Mellanöstern och Asien	82 142	55 941
Övrigt	4 260	3 438
SDS total	208 300	161 050

KSEK	SDD	
	2023 JAN-DEC	2022 JAN-DEC
Sverige	46 073	73 601
Danmark	10 345	10 700
Övrigt	29	61
SDD total	56 447	84 362

NOT 4 - TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Martin Schedin, Sandipan Mukherjee och Tommy Eriksson från SDS ledningsgrupp har fakturerat sitt arvode från eget bolag till SDS. Styrelseordförande Martin Roos har fakturerat för ytterligare tjänster från eget bolag till SDS. SDS har under året köpt in tjänster till ett värde av 10 809 KSEK från närstående.

ÖVRIG INFORMATION

GRANSKNING

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

DISTRIBUTION AV INFORMATION

All information publiceras på bolagets hemsida, www.sds.seamless.se, omedelbart efter offentliggörandet.

Finansiella rapporter kan även beställas från SDS AB, Hangövägen 29, 115 41 Stockholm, eller via e-post, sds.info@seamless.se.

INFORMATIONSTILLFÄLLEN

Planerad publicering av årsredovisning	2024-03-14
Delårsrapport Q1 2024	2024-04-25
Planerad årsstämma	2024-04-25
Delårsrapport Q2 2024	2024-07-25
Delårsrapport Q3 2024	2024-10-24

Seamless Distribution Systems delårsrapport för januari till december har godkänts för publicering enligt styrelsebeslut den 14 februari 2024. Styrelsen och verkställande direktören för Seamless Distribution Systems AB (publ) försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 14 februari 2024

Mats Andersson

Martin Roos
Ordförande

Tomas Klevbo

Eddy Cojulun
Verkställande direktör

För ytterligare information, vänligen kontakta:



Eddy Cojulun, VD
eddy.cojulun@seamless.se
+46 (0) 725 969 143



Martin Schedin, CFO
martin.schedin@seamless.se
+46 (0) 704 381 442

ADRESS (HUVUDKONTOR)

Seamless Distribution Systems AB
Hangövägen 29, 115 41 Stockholm

Org.nr: 556979-4562

Telefon: +46 8 58 63 34 69

E-mail: sds.info@seamless.se

Web: www.sds.seamless.se

FINANSIELLA DEFINITIONER OCH ALTERNATIVA NYCKELTAL

Analytics	Samlingsnamn för Smart Capex och Smart Sales & Distribution.
Avkastning på eget kapital	Resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.
EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster.
EBITDA %	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster i procent av intäkterna.
Eget kapital per aktie	Eget kapital i förhållande till totalt antal utestående aktier.
Genomsnittligt antal aktier	Vägt genomsnittligt antal aktier utestående under perioden.
Justerad EBITDA marginal, justerad för förvärvskostnader	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster i procent av intäkterna där förvärvskostnader för perioden har räknats bort.
Justerat EBITDA resultat, justerat för förvärvskostnader	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster där förvärvskostnader för perioden har räknats bort.
Justerat resultat efter skatt, justerat för förvärvskostnader	Resultat efter finansiella poster och skatt där förvärvskostnader för perioden har räknats bort.
Kassalikviditet	Likvida medel inklusive kortfristiga placeringar och kortfristiga fordringar i förhållande till kortfristiga skulder.
Källskatt	Lokal källskatt på försäljning av royalty, licenser och konsulttjänster tas ut i många av de länder där SDS har kunder. Källskatten varierar mellan 10–20 % beroende på land och dras av från fakturerat belopp innan kunden betalar leverantören. SDS redovisar nettoomsättningen inklusive källskatt och bokar upp källskatten som går att avräkna enligt dubbelbeskattningsavtalen som en fordran på skattemyndigheten. Den källskatt som inte går att avräkna bokas som en skattekostnad i resultaträkningen.
MFS	Förkortning för Mobile Financial Services. Avser Mikrokredit och "Mobile wallet".
Mikrokredit	Mikrokredit är en mervärdestjänst som snabbt och enkelt ger återförsäljare och konsumenter tillgång till samtalstid genom att återförsäljaren lånar samtalstid av SDS i väntan på att återförsäljarens lagersaldo ska fyllas på av teleoperatören.
Nettoomsättningstillväxt	Periodens omsättning i relation till föregående periods omsättning.
Resultat efter skatt	Resultat efter finansiella poster och skatt.
Resultat per aktie	Resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt antal aktier.
RVM	Retail Value Management är en svit av lösningar hela vägen från planering och onboarding till lösningar för att säkerställa distribution, intäktsströmmar, kontinuerlig tillväxt och optimering.
Rörelsemarginal (EBIT) %	Resultat före finansiella poster och skatt som en procent av intäkterna.
Rörelsemarginal (EBIT) %, justerat för förvärvskostnader	Resultat före finansiella poster och skatt som en procent av intäkterna där förvärvskostnader för perioden har räknats bort.
Rörelseresultat (EBIT)	Resultat före finansiella poster och skatt.
Rörelseresultat (EBIT), justerat för förvärvskostnader	Resultat före finansiella poster och skatt där förvärvskostnader för perioden har räknats bort.
Soliditet	Eget kapital inklusive minoritet i förhållande till balansomslutningen.