

Air care for healthy growth

Q2

Delårsrapport 2026

Sammanfattning

1 april – 30 juni 2026

- Nettoomsättningen uppgick till 329,0 (314,4) mkr, vilket motsvarade en tillväxt på 4,6 (-14,4) % och 6,8 (-9,4) % i lokala valutor.
- Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) ökade med 23,1 % och uppgick till 55,9 (45,4) mkr, motsvarande en marginal om 17,0 (14,5) %. Justerat för engångskostnader uppgick EBITDA-marginalen till 17,8 (16,1) %.
- Rörelseresultat (EBIT) ökade med 33,7 % och uppgick till 43,1 (32,2) mkr, motsvarande en marginal om 13,1 (10,2) %. Justerat för engångskostnader uppgick EBIT-marginalen till 13,9 (11,9) %.
- Resultat per aktie uppgick till 2,38 (1,71) kr.
- Kassaflöde från den löpande verksamheten ökade till 42,5 (26,2) mkr.

329,0

Nettoomsättning, mkr

55,9

EBITDA, mkr

17,0%

EBITDA-marginal

1 januari – 30 juni 2026

- Nettoomsättningen uppgick till 640,7 (627,2) mkr, vilket motsvarade en tillväxt på 2,2 (-13,5) % och 7,1 (-10,9) % i lokala valutor.
- Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) ökade med 16,4 % och uppgick till 104,0 (89,4) mkr, motsvarande en marginal om 16,2 (14,2) %. Justerat för engångskostnader uppgick EBITDA-marginalen till 16,7 (15,1) %.
- Rörelseresultat (EBIT) ökade med 25,1 % och uppgick till 78,5 (62,8) mkr, motsvarande en marginal om 12,3 (10,0) %. Justerat för engångskostnader uppgick EBIT-marginalen till 12,7 (10,8) %.
- Resultat per aktie uppgick till 4,42 (2,84) kr.
- Kassaflöde från den löpande verksamheten ökade till 80,5 (52,8) mkr.

640,7

Nettoomsättning, mkr

104,0

EBITDA, mkr

16,2%

EBITDA-marginal

Koncernens nyckeltal

Nyckeltal	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	Jan-dec 2025	Rullande 12 mån jul 2025– jun 2026
Nettoomsättning, tkr	328 972	314 403	640 747	627 166	1 279 015	1 292 596
Försäljningstillväxt, %	4,6	-14,4	2,2	-13,5	-8,7	-0,7
Försäljningstillväxt i lokala valutor, %	6,8	-9,4	7,1	-10,9	-3,9	5,3
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA), tkr	55 925	45 440	104 003	89 359	189 212	203 856
Rörelsemarginal före avskrivningar, %	17,0	14,5	16,2	14,2	14,8	15,8
Rörelseresultat (EBIT), tkr	43 056	32 206	78 525	62 791	129 852	145 586
Rörelsemarginal, %	13,1	10,2	12,3	10,0	10,2	11,3
Kassaflöde från den löpande verksamheten, tkr	42 496	26 243	80 461	52 841	129 912	157 532
Balansomslutning, tkr	1 648 550	1 607 248	1 648 550	1 607 248	1 581 632	1 627 899
Soliditet, %	58,1	56,9	58,1	56,9	58,8	57,5
Nettokassa (+) / nettoskuld (-), tkr	-159 499	-254 780	-159 499	-254 780	-173 478	-207 140
Resultat per aktie, kr	2,38	1,71	4,42	2,84	6,20	7,78
Eget kapital per aktie, kr	84,60	80,72	84,60	80,72	82,15	82,66
Antal aktier vid periodens slut	11 320 968	11 320 968	11 320 968	11 320 968	11 320 968	11 320 968
Genomsnittligt antal utestående aktier	11 320 968	11 320 968	11 320 968	11 320 968	11 320 968	11 320 968
Antal årsanställda	474	482	474	482	472	474

För definitioner av nyckeltal, se koncernens årsredovisning för 2025 s. 99.



Kommentar från VD

Det andra kvartalet präglades av fortsatta framsteg på en marknad som överlag allttjämt är avvaktande. Vi redovisade vårt tredje kvartal i följd med organisk tillväxt (+6,8 % i lokala valutor jämfört med Q2 2025), drivet av förbättrad generering av affärsmöjligheter och kommersialisering av nyligen lanserade produkter. Vi utvecklade också affärsmöjligheterna inom eftermarknaden, detta i linje med vår ambition att öka kundvärdet och stärka vår motståndskraft över tid. Trots en blandad utveckling mellan våra affärsområden förbättrade vi den justerade EBITDA-marginalen till 17,8 % (16,1 % i Q2 2025). Kassaflödet från den löpande verksamheten var också starkt vilket tillsammans med en solid finansiell ställning och en historiskt låg nettoskuld ger oss handlingsutrymme framåt.

Inom Industrial fortsatte den positiva utvecklingen från årets första kvartal in i det andra kvartalet. Försäljningen utvecklades väl, med stöd av projektaktivitet och starkt kundintresse för våra nyare produktfamiljer. Kommersialiseringen fortskrider och bidrar allt tydligare till nyförsäljningen. Samtidigt påverkades marginalerna allttjämt av externa faktorer såsom frakt- och materialkostnader, liksom av uppstartseffekter relaterade till nya produkter. Vi har åtgärder på plats inom prissättning, inköp och operativ effektivitet, och vi ser nu vissa effekter av dessa insatser. Även om delar av portföljen fortsatt kräver fokuserat arbete påverkar detta inte vår tilltro till Industrials styrka och positionering.

Commercial Kitchen verkar fortsatt i en utmanande marknadsmiljö, med svag efterfrågan på de nordiska hemmamarknaderna och en avmattning i det bredare globala QSR-segmentet. Samtidigt innehöll kvartalet också uppmuntrande tecken. Vi säkrade vår hittills största order i Sydkorea, omfattande 200 AirMaid®-enheter, vilket bekräftar efterfrågan på tillförlitliga lösningar som minskar fettansamling och matos i storskaliga ventilationssystem för kommersiella kök.

Vår Commercial Kitchen-verksamhet i Nederländerna levererade stark tillväxt efter lanseringen av vårt breddade erbjudande. Lönsamhet är ett tydligt fokusområde, och vi adresserar detta genom prisåtgärder, kostnadsförbättringar och operativ effektivisering, samtidigt som vi arbetar för att bibehålla momentum i en region där vi växer.

Vi stärker löpande vårt hållbarhetsarbete som en integrerad del av vår strategi, samtidigt som vi hjälper våra kunder att skapa hälsosammare arbetsmiljöer och minska sin miljöpåverkan. Ett exempel är det positiva mottagandet på marknaden av en energieffektiv lösning från Filtermist, som i vissa applikationer kan minska energianvändningen med upp till 80 % samtidigt som den bidrar till rena och säkra arbetsplatser.

Sammantaget bekräftar det andra kvartalet vår strategiska inriktning. Vi ser uppmuntrande framsteg i viktiga delar av verksamheten, drivet av produktkommersialisering, kundnära insatser och förbättrat genomförande, samtidigt som vi behåller fokus på de områden där lönsamheten behöver förbättras ytterligare. Vi fortsätter att fokusera på lönsamma nischer inom luftfiltrering där ledande produkter, applikationskunskande och service skapar ett tydligt kundvärde. På en marknad som fortsatt är avvaktande hjälper vår decentraliserade struktur oss att vara lyhörda på kort sikt, samtidigt som vi över tid bygger en starkare, mer konkurrenskraftig och mer lönsam koncern.

Peter Unelind
VD och koncernchef

Göteborg, i juli 2026

Koncernen

april – juni 2026

Nettoomsättning

För det andra kvartalet 2026 uppgick nettoomsättningen till 329,0 (314,4) mkr, vilket motsvarade en tillväxt om 4,6 (-14,4) % och 6,8 (-9,4) % i lokala valutor. Tillväxten drevs av affärsområde Industrial, som redovisade en försäljningsökning från 252,3 mkr till 268,5 mkr, motsvarande en tillväxt om 6,4 % och 9,4 % i lokala valutor. Vårt mindre affärsområde Commercial Kitchen såg fortsatta utmaningar på flera marknader. Nettoomsättningen uppgick till 60,5 (62,1) mkr, med en tillväxt om -2,5 % och -2,0 % i lokala valutor.

I region EMEA ökade försäljningen starkt från 180,9 mkr till 199,6 mkr, med positiv utveckling i bland annat Schweiz för Industrial och i Nederländerna för Commercial Kitchen. Även region Americas uppvisade tillväxt med en försäljning om 97,7 (93,3) mkr, där ökningen främst skedde på den amerikanska marknaden. För region APAC innebar det andra kvartalet en minskad försäljning om 31,7 (40,3) mkr, där jämförelseåret bland annat innehöll flera stora order på den indiska marknaden för affärsområde Industrial.

Resultat

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 55,9 (45,4) mkr, vilket motsvarade en marginal om 17,0 (14,5) %. Affärsområde Industrial visade en stark ökning av marginalen från 15,2 % till 20,5 %, medan Commercial Kitchen redovisade en lägre marginal om 8,8 (19,3) %. Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 43,1 (32,2) mkr, med en rörelsemarginal om 13,1 (10,2) %. Lönsamheten var fortsatt delvis negativt påverkad av produktionsanpassningar samt försäljningsrelaterade kostnader från den fortsatta lanseringen av våra nya produkter. Den goda försäljningstillväxten inom Industrial gav positiva volymeffekter, medan lönsamheten för Commercial Kitchen

tyngdes av engångskostnader kopplade till organisationsförändringar i Nederländerna. Jämförelseåret belastades också av engångskostnader, då främst inom affärsområde Industrial. Justerat för engångskostnader uppgick EBITDA-marginalen för andra kvartalet 2026 till 17,8 % jämfört med 16,1 % för andra kvartalet 2025.

Övriga rörelseintäkter och -kostnader uppgick till 3,5 (-3,3) mkr, där förändringen till största del avsåg valutaeffekter. Finansnettot uppgick till -5,7 (-6,0) mkr. Resultat efter skatt uppgick till 26,9 (19,3) mkr, och resultat per aktie uppgick till 2,38 (1,71) kr.

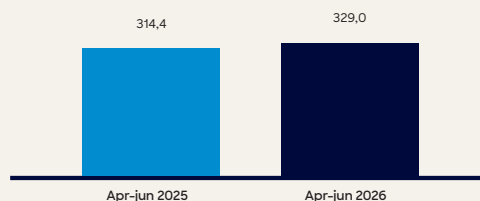
Investeringar

Koncernen har under årets andra kvartal investerat 7,4 (16,3) mkr i immateriella och materiella anläggningstillgångar, där periodens investeringar främst avsåg maskiner och produktionsutrustning samt balanserade utgifter för produktutveckling. Den lägre investeringstakten jämfört med föregående år är i allt väsentligt kopplad till de nya produktfamiljerna som vi nu lanserar och går från investering till kommersialisering.

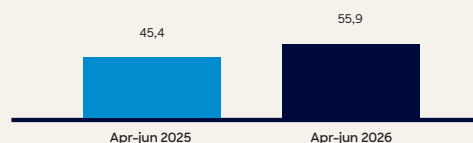
Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick till 39,9 (30,2) mkr och kassaflödet efter förändring av rörelsekapital uppgick till 42,5 (26,2) mkr. Det förbättrade kassaflödet var dels en effekt av ett högre rörelseresultat, dels av en mer positiv lagerförändring i kvartalet jämfört med samma period föregående år.

Nettoomsättning, mkr



EBITDA, mkr



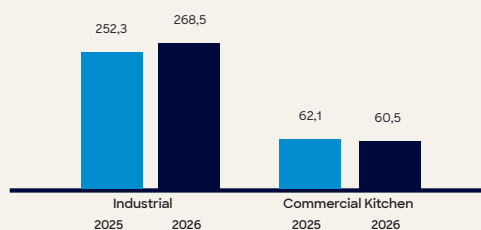
Finansiell ställning

Räntebärande skulder uppgick vid periodens utgång till 417,2 (452,4) mkr, varav 106,4 (133,2) mkr avsåg leasingskulder. Koncernens nettoskuld var fortsatt på en låg nivå och uppgick till 159,5 (254,8) mkr, vilket var bland de lägsta nivåerna på flera år. Soliditeten stärktes med 1,2 procentenheter och uppgick vid periodens utgång till 58,1 (56,9) %. Koncernens kreditfacilitet uppgår till 800 mkr och löper fram till år 2029.

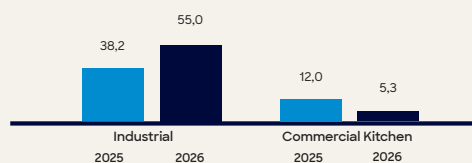
Hållbarhetsarbete

Under kvartalet fortsatte vi att lansera våra modulära produktplattformar och utökade vårt sortiment av energieffektiva lösningar. Ett exempel på våra energieffektiva lösningar är F Save, Filtermist intelligenta styrlösning för sin centrifugala oljedimavskiljare. F Save aktiverar automatiskt oljedimavskiljningen endast när bearbetning pågår - om kylvätskepumpen är igång slås Filtermist-enheten på. Genom att eliminera onödig drifttid kan F Save minska energianvändningen med upp till 80 % i vissa tillämpningar, samtidigt som höga standarder för luftkvaliteten på arbetsplatsen och medarbetarnas säkerhet upprätthålls. Denna lösning visar hur innovation kan hjälpa kunderna att minska både miljöpåverkan och driftskostnader.

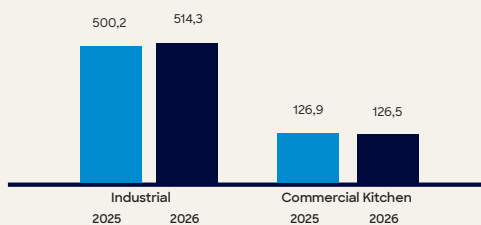
Nettoomsättning april-juni, mkr



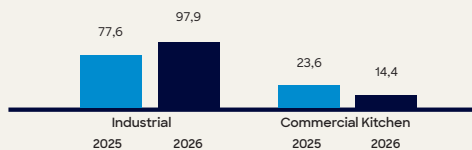
EBITDA april-juni, mkr



Nettoomsättning januari-juni, mkr



EBITDA januari-juni, mkr



Våra affärsområden

Industrial

För årets andra kvartal uppgick nettoomsättningen för affärsområde Industrial till 268,5 (252,3) mkr, vilket motsvarade en tillväxt om 6,4 % och 9,4 % i lokala valutor. Region EMEA gav det största bidraget till försäljningsökningen med en tillväxt om 12,9 %, där marknader såsom Schweiz och Sverige visade en god tillväxt. Region Americas redovisade också ett bra kvartal med en tillväxt om 5,6 %, med starkast ökning i USA. För region APAC minskade försäljningen från 36,1 mkr till 31,0 mkr, där jämförelseperioden innehöll stora order på den indiska marknaden. Sekventiellt sett stärktes dock försäljningen i region APAC, med bland annat något bättre försäljning i Kina.

EBITDA för det andra kvartalet 2026 uppgick till 55,0 (38,2) mkr, vilket motsvarade en marginal om 20,5 (15,2) %. Jämförelseåret belastades av engångskostnader om 3,9 mkr kopplade till genomförda effektiviseringar, samt negativa valutaomräkningseffekter från rörelsefordringar och -skulder. Även med dessa effekter i beaktande var marginalen för det andra kvartalet 2026 starkare än jämförelseåret. Detta trots att lönsamheten för 2026 var delvis fortsatt negativt påverkad av produktionsanpassningar och försäljningsrelaterade kostnader för våra nylanserade produktfamiljer. Organisationen fortsatte att arbeta aktivt med prissättning, inköp och ökad effektivitet inom produktion för att ytterligare förbättra lönsamheten framåt. Vår nya produktfamilj inom stoftfilter utökades under det andra kvartalet i och med lanseringen av moduler och filter för att hantera explosiva stoftföroreningar, vilket är vanligt förekommande inom flera typer av industrier och därmed ett viktigt område för oss att fokusera på.

Nettoomsättningen för det första halvåret ökade från 500,2 mkr till 514,3 mkr, med en tillväxt om 2,8 % och 8,6 % i lokala valutor. EBITDA för samma period uppgick till 97,9 (77,6) mkr, vilket motsvarade en marginal om 19,0 (15,5) %. Likt andra kvartalet belastades jämförelseåret av engångskostnader om 3,9 mkr samt negativa valutaomräkningseffekter. Justerat för dessa effekter visade Industrial fortfarande en starkare lönsamhet än föregående år.

Commercial Kitchen

Nettoomsättningen för årets andra kvartal uppgick till 60,5 (62,1) mkr, motsvarande en minskning om 2,5 % och 2,0 % i lokala valutor. För region EMEA ökade försäljningen med 4,7 %, i allt väsentligt drivet av den nederländska marknaden med positiva bidrag från de tidigare lanseringarna av TurboSwing® och AirMaid® där. På de nordiska marknaderna, bland annat Sverige, var marknadsläget fortsatt avvaktande med en lägre försäljning än föregående år. Utöver de nordiska marknaderna var den lägre försäljningen för Commercial Kitchen totalt sett påverkad av region APAC, med lägre försäljning till Sydkorea under kvartalet. Försäljningen till just Sydkorea kan variera mellan kvartal beroende på större order, och tidigare under kvartalet vann Commercial Kitchen sin hittills största order på just den sydkoreanska marknaden om 200 AirMaid®-enheter till två stora Hyundai Department Store-projekt i Busan och Gwangju. Ordern kommer att levereras i etapper fram till slutet av 2027 i enlighet med projektets byggschema.

Lönsamhetsmässigt redovisade Commercial Kitchen ett EBITDA om 5,3 (12,0) mkr, vilket motsvarade en marginal om 8,8 (19,3) %. Marginalen påverkades delvis negativt av produktmix, och kvartalets resultat belastades av engångskostnader om 2,7 mkr kopplat till organisationsförändringar i den nederländska delen av verksamheten. Justerat för engångskostnaderna uppgick marginalen till 13,3 %. Verksamheten i Nederländerna uppvisade en stark tillväxt försäljningsmässigt, men förbättrad lönsamhet är ett tydligt fokusområde där vi sedan tidigare inlett och nu fortsätter arbeta med prisåtgärder, kostnadsoptimering och en effektivare organisation.

För perioden januari-juni redovisade Commercial Kitchen en nettoomsättning om 126,5 (126,9) mkr, med en tillväxt om -0,4 % och 1,2 % i lokala valutor. EBITDA för samma period uppgick till 14,4 (23,6) mkr, vilket motsvarade en marginal om 11,4 (18,6) %. Justerat för engångskostnaderna om 2,7 mkr uppgick marginalen för januari-juni 2026 till 13,5 %.

Koncernen

januari – juni 2026

Nettoomsättning

För perioden januari–juni 2026 uppgick nettoomsättningen till 640,7 (627,2) mkr, vilket motsvarade en tillväxt om 2,2 (-13,5) %. Valutaeffekter hade stor påverkan både i år och föregående år, och tillväxten i lokala valutor uppgick till 7,1 (-10,9) %. Den högre försäljningen kom från vårt största affärsområde, Industrial, för vilket försäljningen ökade från 500,2 mkr till 514,3 mkr med en tillväxt om 2,8 % och 8,6 % i lokala valutor. Commercial Kitchen redovisade en nettoomsättning i linje med föregående år om 126,5 (126,9) mkr. Geografiskt sett gav region EMEA det största bidraget till försäljningsökningen med en tillväxt om 6,8 %. För region Americas var försäljningen något starkare än föregående år, medan region APAC redovisade en minskad försäljning

Resultat

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 104,0 (89,4) mkr, vilket motsvarade en marginal om 16,2 (14,2) %. För affärsområde Industrial stärktes marginalen från 15,5 % till 19,0 %, medan den för Commercial Kitchen minskade från 18,6 % till 11,4 %. Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 78,5 (62,8) mkr, med en rörelsemarginal om 12,3 (10,0) %.

Resultatet för perioden påverkades negativt av den fortsatta lanseringen av våra nya produktfamiljer inom Industrial, både vad gäller produktionsanpassningar samt försäljningsrelaterade kostnader, samt även av en lägre lönsamhet inom Commercial Kitchen bland annat påverkat av engångskostnader. Lönsamheten för framförallt jämförelseåret påverkades väsentligt av valutaomräkningseffekter kopplat till rörelsefordringar och -skulder på raden övriga rörelsekostnader.

Övriga rörelseintäkter och -kostnader uppgick till 4,9 (-11,8) mkr, och avsåg till största del valutaeffekter. Finansnettot uppgick till -9,1 (-19,5) mkr, där förändringen främst var hänförlig till valutaeffekter kopplade till finansiella poster. Resultat efter skatt uppgick till 50,0 (32,2) mkr, och resultat per aktie uppgick till 4,42 (2,84) kr.

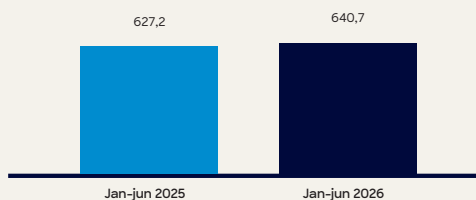
Investeringar

Koncernen har under det första halvåret investerat 10,7 (34,0) mkr i immateriella och materiella anläggningstillgångar, där periodens investeringar främst avsåg maskiner och produktionsutrustning samt balanserade utgifter för produktutveckling.

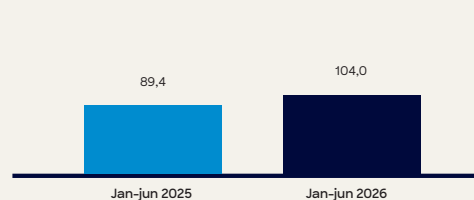
Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick till 69,2 (52,3) mkr och kassaflödet efter förändring av rörelsekapital uppgick till 80,5 (52,8) mkr. Förbättringen drevs både av en starkare lönsamhet samt ett mer effektivt rörelsekapital. Inom rörelsekapitalet har det under året dock skett en viss lageruppbyggnad kopplat till våra nya produktfamiljer.

Nettoomsättning, mkr



EBITDA, mkr



Övrig information

Risker och osäkerhetsfaktorer

Absolent Air Care Group utsätts genom sin verksamhet för en mängd olika risker, såsom omvärldsrisker, operationella risker samt finansiella risker. Dessa risker är utförligt beskrivna i förvaltningsberättelsen i Absolent Air Care Groups årsredovisning för 2025 (tillgänglig på www.absolentgroup.com). De finansiella riskerna beskrivs vidare i not 20 i årsredovisningen för 2025. De rapporterade riskerna, såsom de beskrivs i årsredovisningen för 2025, bedöms i allt väsentligt vara oförändrade.

Det rådande geopolitiska läget och den ökade risken för handels hinder utgör osäkerhetsfaktorer. Även volatila makrofaktorer såsom inflation och räntor skapar osäkerhet, och det kan inte uteslutas att koncernen, samarbetspartners, leverantörer och/eller kunder kan komma att påverkas framöver såväl direkt som indirekt till följd av ovan nämnda osäkerheter.

Redovisningsprinciper

Denna rapport har, för koncernen, upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen, RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner och IAS 34 Delårsrapportering, och för moderbolaget i enlighet med Årsredovisningslagen samt RFR 2 Redovisning i juridiska personer.

De redovisningsprinciper som tillämpas för koncernen och moderbolaget överensstämmer med de redovisningsprinciper som användes för upprättande av årsredovisningen för 2025. Inga standarder, ändringar eller tolkningar som träder i kraft under 2026 har haft någon väsentlig påverkan på Absolent Air Care Groups finansiella rapporter.

Kontaktinformation

Peter Unelind, VD och koncernchef
Karin Brossing Lundqvist, CFO

Tel: +46 (0) 510 48 40 00
E-mail: ir@absolentgroup.com

Absolent Air Care Group AB (publ)
Karl Gustavsgatan 1A
411 25 Göteborg
Org. nr. 556591-2986
www.absolentgroup.com

Certified adviser

Redeye Nordic Growth AB är bolagets Certified adviser.

Finansiell kalender

Delårsrapport jan-sep 2026, 3 nov 2026
Bokslutskommuniké 2026, 12 feb 2027
Delårsrapport jan-mar 2027, 29 apr 2027
Årsstämma, 24 maj 2027
Delårsrapport jan-jun 2027, 16 jul 2027
Delårsrapport jan-sep 2027, 9 nov 2027

Denna delårsrapport har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Delårsrapporten finns tillgänglig på bolagets hemsida (www.absolentgroup.com).

Göteborg den 17 juli 2026
Peter Unelind
VD och koncernchef

Koncernens resultaträkningar i sammandrag

Belopp i tkr	Not	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	Jan-dec 2025
Nettoomsättning	1, 2, 3	328 972	314 403	640 747	627 166	1 279 015
Kostnad för sålda varor		-183 031	-178 990	-360 396	-351 646	-732 294
Bruttoresultat		145 941	135 413	280 351	275 520	546 721
Försäljningskostnader		-51 581	-48 588	-100 478	-98 801	-195 387
Administrationskostnader		-45 419	-43 402	-87 656	-87 943	-170 724
Forsknings- och utvecklingskostnader		-9 354	-7 871	-18 562	-14 154	-36 400
Övriga rörelseintäkter		3 500	365	4 957	1 094	2 778
Övriga rörelsekostnader		-31	-3 711	-87	-12 925	-17 137
Rörelseresultat	3	43 056	32 206	78 525	62 791	129 852
Finansiella intäkter		299	966	1 467	2 312	3 678
Finansiella kostnader		-5 991	-7 009	-10 570	-21 803	-32 875
Resultat efter finansiella poster	3	37 362	26 163	69 421	43 299	100 656
Skatt på periodens resultat		-10 460	-6 830	-19 437	-11 113	-30 491
Periodens resultat		26 903	19 333	49 984	32 186	70 165
Periodens resultat hänförligt till:						
Moderbolagets aktieägare		26 903	19 333	49 984	32 186	70 165
Resultat per aktie*, kr		2,38	1,71	4,42	2,84	6,20

* Före och efter utspädning. Inga utestående optioner eller dylika finansiella instrument förekommer.

Koncernens rapporter över totalresultat i sammandrag

Belopp i tkr	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	Jan-dec 2025
Periodens resultat	26 903	19 333	49 984	32 186	70 165
Övrigt totalresultat					
<i>Poster som senare kan återföras i resultaträkningen</i>					
Omräkningsdifferenser	7 838	11 971	14 487	-25 235	-46 976
Övrigt totalresultat	7 838	11 971	14 487	-25 235	-46 976
Summa totalresultat	34 741	31 304	64 471	6 951	23 189
Summa totalresultat hänförligt till:					
Moderbolagets aktieägare	34 741	31 304	64 471	6 951	23 189

Koncernens rapporter över finansiell ställning i sammandrag

Belopp i tkr	Not	30 jun 2026	30 jun 2025	31 dec 2025
TILLGÅNGAR				
<i>Anläggningstillgångar</i>				
Goodwill		614 829	620 135	601 612
Övriga immateriella anläggningstillgångar		80 568	88 418	82 362
Materiella anläggningstillgångar		214 688	242 276	213 687
Finansiella anläggningstillgångar		1 466	1 469	1 425
Uppskjutna skattefordringar		23 036	17 890	19 005
Summa anläggningstillgångar	2	934 587	970 188	918 091
<i>Omsättningstillgångar</i>				
Varulager		165 420	159 953	152 480
Kundfordringar		193 516	195 357	205 882
Aktuella skattefordringar		32 407	27 962	19 454
Övriga fordringar		12 395	11 345	11 061
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		52 500	44 849	35 766
Likvida medel		257 725	197 595	238 898
Summa omsättningstillgångar		713 963	637 061	663 541
SUMMA TILLGÅNGAR	4	1 648 550	1 607 248	1 581 632
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
<i>Eget kapital</i>				
Aktiekapital		3 363	3 363	3 363
Övrigt tillskjutet kapital		32 510	32 510	32 510
Omräkningsreserv		34 822	42 075	20 335
Balanserade vinstmedel inkl. periodens resultat		887 042	835 872	873 850
Summa eget kapital		957 737	913 821	930 058
<i>Långfristiga skulder</i>				
Långfristiga räntebärande leasingskulder		80 010	100 322	79 178
Övriga långfristiga räntebärande skulder	5	310 850	319 140	306 224
Avsättningar		1 550	1 633	1 756
Uppskjutna skatteskulder		33 650	30 919	34 038
Övriga långfristiga skulder		152	282	231
Summa långfristiga skulder		426 213	452 296	421 425
<i>Kortfristiga skulder</i>				
Kortfristiga räntebärande leasingskulder		26 364	32 913	26 974
Förskott från kunder		13 255	8 970	5 545
Leverantörsskulder		69 042	85 720	87 934
Aktuella skatteskulder		15 806	8 286	5 779
Övriga skulder		20 797	17 268	18 565
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		119 336	87 973	85 351
Summa kortfristiga skulder		264 600	241 130	230 149
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	4	1 648 550	1 607 248	1 581 632

Rapport över förändring i koncernens egna kapital i sammandrag

Belopp i tkr	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserv	Balanserade vinstmedel inkl. periodens resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 1 jan 2025	3 363	32 510	67 310	840 478	943 662
Periodens resultat	-	-	-	32 186	32 186
Övrigt totalresultat					
Omräkningsdifferenser	-	-	-25 235	-	-25 235
Transaktioner med ägare					
Lämnad utdelning	-	-	-	-36 793	-36 793
Utgående eget kapital 30 jun 2025	3 363	32 510	42 075	835 872	913 821
Ingående eget kapital 1 jan 2026	3 363	32 510	20 335	873 850	930 058
Periodens resultat	-	-	-	49 984	49 984
Övrigt totalresultat					
Omräkningsdifferenser	-	-	14 487	-	14 487
Transaktioner med ägare					
Lämnad utdelning	-	-	-	-36 793	-36 793
Utgående eget kapital 30 jun 2026	3 363	32 510	34 822	887 042	957 737

Koncernens kassaflödesanalyser i sammandrag

Belopp i tkr	Not	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	Jan-dec 2025
Den löpande verksamheten						
Rörelseresultat		43 056	32 206	78 525	62 791	129 852
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet		12 118	12 646	24 672	25 051	56 945
Erhållen ränta		615	958	1 424	2 184	3 550
Erlagd ränta		-4 728	-5 723	-9 138	-11 854	-22 459
Betald inkomstskatt		-11 198	-9 867	-26 298	-25 866	-39 407
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital		39 862	30 221	69 184	52 306	128 481
Förändringar i rörelsekapital						
Förändring av varulager		2 341	-4 937	-9 029	-9 851	-6 338
Förändring av rörelsefordringar		14 987	1 360	4 038	-17 649	-27 496
Förändring av rörelseskulder		-14 694	-401	16 268	28 035	35 264
Kassaflöde från den löpande verksamheten		42 496	26 243	80 461	52 841	129 912
Investeringsverksamheten						
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		-2 411	-5 636	-4 282	-13 707	-19 652
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-4 996	-10 614	-6 461	-20 321	-27 792
Avyttringar av materiella anläggningstillgångar		-	-	-	96	626
Ökning/minskning av långfristig fordran		-	101	-	192	186
Kassaflöde från investeringsverksamheten	3	-7 408	-16 149	-10 743	-33 740	-46 632
Finansieringsverksamheten						
Amorterade lån		-6 155	-3 483	-6 155	-10 872	-13 669
Amorterade leasingskulder		-6 161	-7 811	-12 329	-14 781	-29 469
Utbetald utdelning		-36 793	-36 793	-36 793	-36 793	-36 793
Övriga poster		-	-	-925	-2 525	-2 525
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-49 110	-48 087	-56 202	-64 971	-82 456
Periodens kassaflöde		-14 022	-37 992	13 516	-45 870	824
Likvida medel vid periodens början		269 537	235 186	238 898	255 829	255 829
Kursdifferens i likvida medel		2 210	401	5 312	-12 364	-17 756
Likvida medel vid periodens slut		257 725	197 595	257 725	197 595	238 898



Vår ledande filtreringslösning TurboSwing® skapar ett bättre arbetsklimat för professionell kökspersonal.

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

Belopp i tkr	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	Jan-dec 2025
Nettoomsättning	11 786	10 645	23 019	22 829	46 867
Försäljningskostnader	-491	-466	-915	-885	-1 943
Administrationskostnader	-13 555	-13 943	-26 772	-28 826	-56 991
Forsknings- och utvecklingskostnader	-2 876	-2 912	-5 733	-6 110	-17 234
Övriga rörelseintäkter	1 054	-	1 063	-	-
Övriga rörelsekostnader	-	-5	-	-2 310	-3 233
Rörelseresultat	-4 083	-6 681	-9 338	-15 302	-32 535
Resultat från finansiella poster					
Resultat från andelar i koncernföretag	56 683	11 486	56 683	58 168	58 168
Finansiella intäkter	3 953	5 724	7 935	10 160	18 502
Finansiella kostnader	-6 155	-5 080	-10 812	-14 284	-22 502
Resultat efter finansiella poster	50 398	5 449	44 468	38 742	21 633
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	67 156
Resultat före skatt	50 398	5 449	44 468	38 742	88 789
Skatt på periodens resultat	1 467	1 217	2 628	3 958	-6 696
Periodens resultat	51 865	6 666	47 096	42 700	82 093

Periodens totalresultat överensstämmer med periodens resultat

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

Belopp i tkr	30 jun 2026	30 jun 2025	31 dec 2025
TILLGÅNGAR			
<i>Anläggningstillgångar</i>			
Immateriella anläggningstillgångar	59 281	60 991	58 749
Materiella anläggningstillgångar	268	424	322
Andelar i koncernbolag	460 463	460 463	460 463
Fordringar hos koncernbolag	232 294	236 415	225 118
Uppskjuten skattefordran	3 211	-	3 171
Summa anläggningstillgångar	755 516	758 292	747 823
<i>Omsättningstillgångar</i>			
Fordringar på koncernbolag	61 280	58 537	72 726
Aktuella skattefordringar	26 971	14 483	10 468
Övriga fordringar	299	892	1 056
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	5 434	3 538	3 752
Kassa och bank	175 793	127 950	162 678
Summa omsättningstillgångar	269 778	205 399	250 680
SUMMA TILLGÅNGAR	1 025 294	963 691	998 503
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Eget kapital</i>			
Aktiekapital	3 363	3 363	3 363
Reservfond	918	918	918
Fond för utvecklingsutgifter	58 756	51 038	58 756
Summa bundet eget kapital	63 038	55 320	63 038
Överkursfond	32 510	32 510	32 510
Balanserat resultat	360 354	322 772	315 054
Periodens resultat	47 096	42 700	82 093
Summa fritt eget kapital	439 960	397 982	429 657
Summa eget kapital	502 998	453 302	492 695
<i>Obeskattade reserver</i>			
Periodiseringsfond	101 199	90 134	101 199
Överavskrivningar	40	128	40
Summa obeskattade reserver	101 239	90 262	101 239
<i>Långfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	310 850	319 140	306 224
Summa långfristiga skulder	310 850	319 140	306 224
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Leverantörsskulder	2 394	3 108	3 748
Skulder till koncernföretag	98 081	88 102	83 139
Övriga skulder	1 308	364	442
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	8 425	9 414	11 017
Summa kortfristiga skulder	110 208	100 987	98 346
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	1 025 294	963 691	998 503

Not 1

Intäkter

Koncernens avtal med kunder avser i allt väsentligt försäljning av produkter för rening av processluft i ett brett spektrum av verksamheter, inom koncernens två affärsområden Industrial och Commercial Kitchen. Nettoomsättning avser i sin helhet intäkter från avtal med kunder. Kopplat till försäljning av produkterna säljer koncernen i flera fall även installationstjänster samt även service- och underhållstjänster. Det förekommer även att frakter vidarefaktureras till kund, beroende på vilka fraktvillkor som tillämpas.

I majoriteten av koncernens avtal med kunder bedöms produkter och installation vara distinkta och redovisas därmed som separata prestationsåtaganden. För vissa avtal med kunder uppfyller dock inte installationstjänsterna definitionerna att vara distinkta, då det i de fallen föreligger en något högre kundanpassning och avtalet är mer av en paketslösning där installation inte kan särskiljas. I dessa fall ses därför produkter och installation som ett gemensamt prestationsåtagande mot kund. Till koncernens produkter hör även

standardiserade garantier, vilket bedöms utgöra en del av produkten. Garantier anses därmed inte utgöra ett separat prestationsåtagande.

Prestationsåtagandet för försäljning av produkter bedöms uppfyllt när kontroll övergår till kund, vilket anses sammanfalla med fysisk leverans till kund. Installationstjänster samt service och underhåll bedöms vara prestationsåtaganden som uppfylls över tid, varför intäkterna för dessa åtaganden redovisas i takt med att de utförs. Installation utförs dock oftast i anslutning till leverans, och utförs av kortare installationsuppdrag. För dessa kortare installationsuppdrag redovisas därmed intäkten i praktiken när installationen slutförts. För de kundavtal där produkter och installationstjänster ses som ett gemensamt prestationsåtagande sker intäktssredovisning över tid, på basis av nedlagda kostnader i förhållande till totala kostnader för produkter och tjänster enligt avtalet.

Nettoomsättning fördelad mellan produkter och tjänster

Belopp i tkr

	Industrial		Commercial Kitchen		Totalt	
	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025
Produkter, redovisade vid en viss tidpunkt	235 959	218 428	31 350	42 360	267 309	260 788
Tjänster, redovisade över tid	25 831	27 352	6 213	4 481	32 045	31 834
Produkter och tjänster, redovisade över tid	6 669	6 567	22 950	15 214	29 619	21 781
Totalt	268 460	252 348	60 513	62 056	328 972	314 403

Belopp i tkr

	Industrial		Commercial Kitchen		Totalt	
	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025
Produkter, redovisade vid en viss tidpunkt	450 810	437 217	70 890	86 685	521 700	523 902
Tjänster, redovisade över tid	50 099	51 580	11 107	11 101	61 206	62 681
Produkter och tjänster, redovisade över tid	13 386	11 442	44 455	29 141	57 841	40 583
Totalt	514 295	500 238	126 452	126 928	640 747	627 166

Belopp i tkr

	Industrial	Commercial Kitchen	Totalt
	Jan-dec 2025	Jan-dec 2025	Jan-dec 2025
Produkter, redovisade vid en viss tidpunkt	900 706	158 087	1 058 793
Tjänster, redovisade över tid	102 525	23 762	126 287
Produkter och tjänster, redovisade över tid	27 167	66 767	93 935
Totalt	1 030 399	248 616	1 279 015

Nettoomsättning fördelad per geografisk region

Belopp i tkr

	Industrial		Commercial Kitchen		Totalt	
	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025
EMEA	140 089	124 055	59 466	56 828	199 555	180 884
Americas	97 353	92 222	364	1 046	97 717	93 269
APAC	31 018	36 070	682	4 181	31 701	40 252
Totalt	268 460	252 348	60 513	62 056	328 972	314 403

Belopp i tkr

	Industrial		Commercial Kitchen		Totalt	
	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025
EMEA	276 410	257 546	123 805	117 288	400 215	374 834
Americas	182 989	177 892	832	2 412	183 821	180 304
APAC	54 896	64 800	1 815	7 228	56 712	72 028
Totalt	514 295	500 238	126 452	126 928	640 747	627 166

Belopp i tkr

	Industrial	Commercial Kitchen	Totalt
	Jan-dec 2025	Jan-dec 2025	Jan-dec 2025
EMEA	517 454	232 386	749 840
Americas	381 067	4 252	385 319
APAC	131 878	11 978	143 856
Totalt	1 030 399	248 616	1 279 015

Not 2 Rapportering per geografiska områden

Koncernens försäljning per geografiskt område har fördelats på koncernens regioner och de viktigaste marknaderna. Försäljning redovisas efter var kunden är lokaliserad och tillgångarna fördelas

efter var de är fysiskt lokaliserade. Ingen enskild kund står för mer än 10 procent av koncernens försäljning.

Belopp i tkr	Nettoomsättning				
	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	Jan-dec 2025
EMEA	199 555	180 883	400 215	374 834	749 840
varav Storbritannien	58 350	56 816	114 771	115 402	219 180
varav Sverige	31 230	31 664	64 374	64 491	117 274
Americas	97 717	93 269	183 821	180 304	385 319
varav USA	60 118	52 887	110 151	110 776	223 468
APAC	31 701	40 252	56 712	72 028	143 856
Totalt	328 972	314 403	640 747	627 166	1 279 015

Belopp i tkr	Anläggningstillgångar*		
	30 jun 2026	30 jun 2025	31 dec 2025
EMEA	240 462	258 119	233 081
varav Storbritannien	51 347	63 855	48 961
varav Sverige	162 436	157 097	154 810
Americas	75 981	88 421	79 870
varav USA	16 592	19 494	17 097
APAC	1 849	2 043	2 103
Totalt	318 292	348 583	315 054

* Inkluderar ej goodwill och finansiella anläggningstillgångar. Goodwill har inte fördelats per geografiskt område då den endast fördelas per rörelsesegment.

Not 3

Segmentsredovisning

Koncernens verksamhet är organisatoriskt uppdelad i två affärsområden, Industrial och Commercial Kitchen, vilka anses utgöra koncernens rörelsesegment. Koncernens VD har identifierats som högste verkställande beslutsfattare och VD följer löpande upp affärsområdenas utveckling utifrån nettoomsättning och rörelseresultat. Finansnetto och skattekostnader följs inte upp per affärsområde, inte heller balansräkningen. Eventuella transaktioner mellan affärsområdena sker på marknadsmässiga villkor.

Affärsområdenas resultat inkluderar direkt hänförliga poster samt poster som kan fördelas på respektive affärsområde på ett rimligt och tillförlitligt sätt. Koncerngemensamma funktioner redovisas separat och fördelas inte ut per affärsområde. Nettoinvesteringar avser nettoinvesteringar i immateriella och materiella anläggnings-tillgångar.

Belopp i tkr	Industrial		Commercial Kitchen		Koncern-gemensamma funktioner		Eliminerings		Totalt	
	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025
Nettoomsättning	268 460	252 348	60 513	62 061	-	-	-	-5	328 972	314 403
Rörelseresultat	46 311	29 040	2 498	9 114	-5 754	-5 947	-	-	43 056	32 206
Finansnetto									-5 692	-6 043
Resultat före skatt									37 362	26 163
Av- och nedskrivningar	-8 640	-9 208	-2 839	-2 873	-1 391	-1 153	-	-	-12 870	-13 233
Nettoinvesteringar	-5 697	-11 548	-316	-154	-1 395	-4 550	-	-	-7 408	-16 251

Belopp i tkr	Industrial		Commercial Kitchen		Koncern-gemensamma funktioner		Eliminerings		Totalt	
	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025
Nettoomsättning	514 306	500 238	126 452	126 934	-	-	-11	-5	640 747	627 166
Rörelseresultat	80 804	58 800	8 728	17 829	-11 007	-13 838	-	-	78 525	62 791
Finansnetto									-9 103	-19 492
Resultat före skatt									69 421	43 299
Av- och nedskrivningar	-17 046	-18 817	-5 650	-5 733	-2 783	-2 017	-	-	-25 479	-26 568
Nettoinvesteringar	-7 257	-21 686	-811	-371	-2 676	-11 877	-	-	-10 743	-33 933

Belopp i tkr	Industrial		Commercial Kitchen		Koncern-gemensamma funktioner		Eliminerings		Totalt	
	Jan-dec 2025	Jan-dec 2025	Jan-dec 2025	Jan-dec 2025	Jan-dec 2025	Jan-dec 2025	Jan-dec 2025	Jan-dec 2025	Jan-dec 2025	Jan-dec 2025
Nettoomsättning	1 030 399	248 665	-	-	-	-	-48	-	1 279 015	129 852
Rörelseresultat	132 382	29 282	-31 812	-	-	-	-	-	-29 196	100 656
Finansnetto									-59 360	-46 818
Resultat före skatt										
Av- och nedskrivningar	-37 489	-11 742	-10 129	-	-	-	-	-		
Nettoinvesteringar	-28 418	-1 415	-16 986	-	-	-	-	-		

Not 4 Finansiella instrument

Belopp i tkr	Finansiella tillgångar			Finansiella skulder		
	30 jun 2026	30 jun 2025	31 dec 2025	30 jun 2026	30 jun 2025	31 dec 2025
Värderade till upplupet anskaffningsvärde	494 390	421 291	473 502	416 752	432 653	420 117
Värderade till verkligt värde via resultaträkningen	-	-	-	-	-	-
Totalt	494 390	421 291	473 502	416 752	432 653	420 117

Finansiella instrument värderas till upplupet anskaffningsvärde eller verkligt värde baserat på klassificering. För mer ingående beskrivning, se koncernens redovisningsprinciper i årsredovisningen för 2025.

Not 5 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Koncernen

Belopp i tkr	30 jun 2026	30 jun 2025	31 dec 2025
Eventalförpliktelser			
Övriga garantier	503	153	2 133
Totalt	503	153	2 133

Moderbolaget

Belopp i tkr	30 jun 2026	30 jun 2025	31 dec 2025
Eventalförpliktelser			
Borgensförbindelse till förmån för koncernföretag	21 988	31 975	26 404
Övriga garantier	503	153	2 133
Totalt	22 491	32 128	28 537

Not 6 Transaktioner med närstående

Närståendetransaktioner inom koncernen består av intern handel med varor och tjänster. Utöver detta utgick ersättning till styrelseledamot för utförda konsulttjänster samt som interim VD och koncernchef om 5,0 mkr för perioden januari-juni 2025 och 2,5 mkr för perioden april-juni 2025. Inga övriga materiella transaktioner med närstående parter föreligger. Samtliga transaktioner har skett till marknadsmässiga villkor.

