



## Delårsrapport kvartal 1 2020

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)

*Denna information är sådan information som Hitech & Development Wireless är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruks-förordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 24 april 2020, kl. 08.00 CET.*

# Delårsrapport kvartal 1 2020

## Väsentliga händelser under fjärde kvartalet

- Nettoomsättningen uppgick till 5,2 MSEK (f.g Kv4 8,0 MSEK/f. g år Kv1 1,2 MSEK).
- En stor båtmotortillverkare beställer Casat 3.0 licens för 12 månaders drift för 0,5MSEK
- Precomp solutions beställer utveckling från MVV Industry Labs för totalt 0,9MSEK
- Strategisk order på Griffin IoT från ett stort Telekombolag.
- Produkten Raven Tag Box827 visas upp på CES 2020 i Las Vegas
- Strategin för att finansiera verksamheten är nu att börja erbjuda produkterna som licenser, med påföljande konsultintäkter, samt att samarbeta med större bolag med egen kanal till marknaden samt kapital för investeringarna som krävs. HDW kommer att etablera Kanalpartners per segment vilka certifieras på GEPS/Griffin/Casat. Strategin kan även komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift och fokus.

Detta beräknas börja påverka kassaflödet positivt redan under Q2-2020.

- HDW deltar som bidragande medlem i standardisering av digitalisering av materialbärare inom Odette. Odette Sweden är ett medlemsfinansierat samarbetsorgan med de svenska fordonstillverkarna som viktigaste intressenter.
- HDW tar hjälp av regeringens hjälppaket och startar korttidspermitteringar av nästan all personal samt uppskjuten skatt.
- Periodens resultat -9,4 MSEK (f. g Kv4 -10,3 MSEK/f. g år Kv1 -7,7 MSEK).

## Väsentliga händelser efter kvartalets slut

- MVV International AB, ett bolag inom HDW koncernen, ansöker om konkurs som konsekvens av Covid-19. Detta bedöms inte påverka koncernens likviditet väsentligt.

## Nyckeltal

Nyckeltal Koncernen, tkr	Kvartal 1 - 2020	Kvartal 4 - 2019	Kvartal 3 - 2019	Kvartal 2 - 2019	Kvartal 1 - 2019
Nettoomsättning, extern	5 189	7 998	5 099	5 941	1 235
Resultat efter finansiella poster	-9 386	-10 274	-10 881	-10 667	-7 661
Eget kapital	53 438	62 379	42 717	51 322	32 314
Soliditet	64%	68%	53%	58%	66%

# VD har ordet

## Aktuell status

I mars slog Covid-19 till hos H&D Wireless. För att skydda personalen och minska den allmänna smittspridningen så började alla som jobbar på kontoret att jobba hemifrån, en del redan från mitten på mars och samtliga från 20 mars. Från den 23 mars gick vi även in i regeringens hjälppaket med korttidspermitteringar och uppskjuten skatt. Detta som ett resultat av att alla våra huvudkunder drabbats av Covid-19 och stängt fabriker. I slutet på april kunde vi inte längre hålla dotterbolaget MVV International igång utan tvingades sätta det i konkurs. Det bedöms dock inte väsentligt påverka övriga koncernens förmåga eller fortlevnad. Kassaflödesmässigt kan det verka något positivt för koncernen på kort till något längre sikt. Även om arbetet i närtid med projekten och investeringsbeslut tillfälligt minskat i omfattning på grund av Covid-19, så är intresset tydligt och i flera fall ökande för HDWs digitaliseringslösningar.

## Erbjudandet

H&D Wireless är bra positionerat för att skapa värden för kunder och aktieägare när det gäller den pågående omställningen att digitalisera processer hos tillverkande företag. H&D Wireless teknologi, kompetens och produkter skapar stora och påvisbara värden. Som alltid när det gäller implementering av ny teknologi krävs dock förändringar i befintliga processer och värdekedjor. Utvecklingen sker därför i nära samarbete med kunderna och med tydliga, gemensamma mål. Försäljningsprocessen sträcker sig över en period om 18–36 månader. I många projekt genomförs ofta både en POC (Proof Of Concept) samt pilot för att validera genomförbarhet och nytta.

Genom att GEPS, Griffin IoT och Casat nu är tekniskt demonstrerade och nyttan påvisad så ändrar nu bolaget strategin och börjar samarbeta med större partners för att snabba på processen och kunna skala upp genom industriella investeringar. Detta kommer att göras med hjälp av kanalpartners per segment som certifieras på GEPS/GRIFFIN/CASAT applikationerna.

## Projekt och konceptdemos

Under Q4 och Q1 har projektet med att flytta tillbaka bussarna från Keolis tillfälliga depå i Bromma till Hornberg pågått eftersom återbyggnaden efter branden i december 2018 blivit klar. Nu kan Keolis använda *GEPS for Yard management* på hela Hornsbergsdepån. *GEPS for Industry*-systemet för material- och verktygshantering på Scania's konceptfabrik, Smart Factory Lab i Södertälje körs regelbundet och har nu fått en uppgradering till GEPS3.0. Den permanenta anläggningen för Smart Factory är byggd inne i fabriken och även HDW kan bjuda in andra intresserade kunder för att se hur GEPS® fungerar på plats. Projektet att installera GEPS i tre byggnader inom fabriken på Scania Södertälje är påbörjat. Inom modulaffären har vi nu ca

30 kundprojekt. Därutöver har vi ett antal Griffin IoT projekt, som vi kommit varierande långt med. EU projektet Admaiora på 55MSEK för att bota artros har rullat på hela året, där HDW får 10% för att bidra med Griffin IoT plattformen. Casat4.0 slut testas just nu hos fyra olika stora bolag och kommer i nästa fas att driftsättas i löpande produktion. Verkstaden i Dalum som erhöles som del av uppköpet av MVV används nu för att dema både Casat och GEPS för stora kunder som tex Volvo, NEVS, Parker, Skandia Elevator.

## Piloter i löpande produktion

Utvecklingsfasen för den pilot som vi genomfört med ett stort svenskt, **icke namngivet, industriföretag** i löpande produktion, är nu klar och rapporten skriven. Rekommendationen från rapporten är att gå i kommersiell drift samt integrera mot befintliga system. Vi avvaktar därför en upphandling av Track & Trace vilket motsvarar vår GEPS® for Industry och är glada över det lyckade omdömet i rapporten. **Keolis** är mycket nöjda med funktionen hos GEPS for Yard management där den höjt både kvaliteten och effektiviteten på Hornsbergs depåns arbete och vill planera för utökning.

## Kundavtal och finansiering

MVV Industry Lab fick två orders från Precomp Solutions AB på totalt ca. 0,9MSEK. HDW fick beställning för 0,5MSEK av Casat 3.0 på 12 månaders licens från en stor tillverkare av båtmotorer. Det effektiviseringsprogram som annonserades i november är nu genomfört och av de 4,8 MSEK i lägre kostnader i Q1 jämför med Q4-19 är ca 2,8MSEK i minskade kostnader hänförligt till detta program. Casat är nu redo att börja erbjuda produkterna som licenser, med påföljande konsultintäkter, samt att samarbeta med större bolag med egen kanal till marknaden samt kapital för investeringarna som krävs. En strategisk översyn kan även komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift som tex Connectivity modulerna där vi förväntar oss licens- och supportavtal, vilket även stärker fokus. Bolaget för diskussioner med partners som har möjlighet att finansiera projekt.

## Realisering av visionen

Säljcykeln för de betydande projekt vi har arbetat med har tagit längre tid än beräknat, förstärkt av Corona. Samtidigt står vi starkare och har kommit längre i våra kundprojekt än tidigare. Vår vision är att vi ska bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem, IoT och AI (Machine Learning) och därefter, tillsammans med kunder samt partners, expandera verksamheten internationellt. Detta är redan i full gång, med en god position hos ett antal betydande verkstadsbolag i Sverige, med omfattande verksamhet internationellt. Ytterligare intressen och diskussioner med fler namnkunniga partners och potentiella kunder tillkommer kontinuerligt.

Kista 24 april 2020  
Pär Bergsten VD och grundare



# Verksamhet

Förbättrar fysiska affärsprocessers effektivitet och säkerhet med vår teknik och våra tjänster.

Vision	Mission
<i>H&amp;D Wireless vision är att bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem/IoT, digitalisering och AI (Machines Learning) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt.</i>	<i>Att vara en strategisk samarbetspartner och med stöd av den egenutvecklade IoT-plattformen Griffin, GEPS™ samt MES-plattformen Casat och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till företag som vill digitalisera och automatisera sina affärsprocesser i syfte att stärka konkurrenskraften</i>

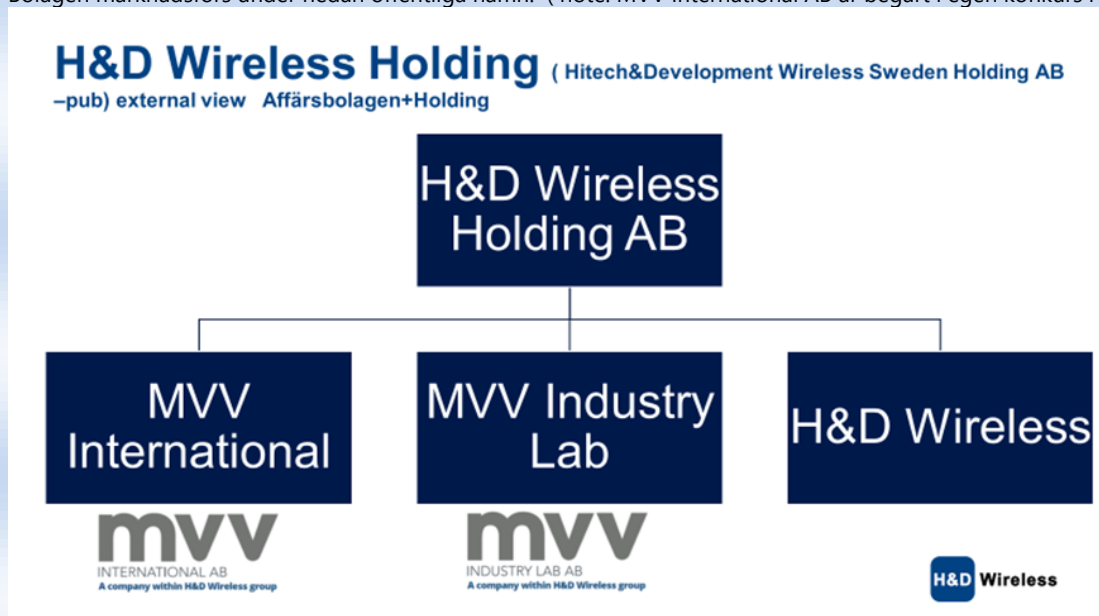
H&D Wireless verksamhet baseras på de egenutvecklade molnbaserade mjukvaruplattformarna Griffin IoT Cloud Service samt Griffin Enterprise Positioning Services (GEPS®), MES mjukvaran Casat samt radiomoduler och konsulter inom IoT och mekanisk produktionsberedning. H&D Wireless Sweden har sedan 2009 utvecklat och sålt lösningar som gör det möjligt att trådlöst koppla upp produkter och enheter till internet. Lösningarna erbjuds i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler, vilka integrerats i kundernas produkter. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen. Under våren 2019 förvärvade H&D Wireless bolaget MVV Holding AB med verksamheterna Casat, konsulter för produktionsberedning samt en verkstad i Dalum för uppdragsutveckling av produktionsutrustning.

Den produkt som HDW har investerat kraftigt i under 2016 - 2020 är den egenutvecklade tekniska plattformen Griffin Enterprise Positioning Service (**GEPS**®), vilken möjliggör positionering av fysiska objekt inomhus i realtid med möjlighet att analysera och visualisera den värdekedja och det flöde som digitaliserats. RTLS-lösningen ger realtidsinformation mellan fysiska objekt i processen och affärssystemet. Detta är en satsning som startade 2012 när bolaget blev IoT utvecklingspartner med Microsoft-Azur och utvecklade Griffin IoT samt 2015 då bolaget adderade RTLS, realtidspositionering till IoT plattformen Griffin varvid GEPS® föddes, dvs Griffin Enterprise Positioning Services vilken på senare år har kompletterats med AI (Machines Learning) för analys, optimering och automatisering.

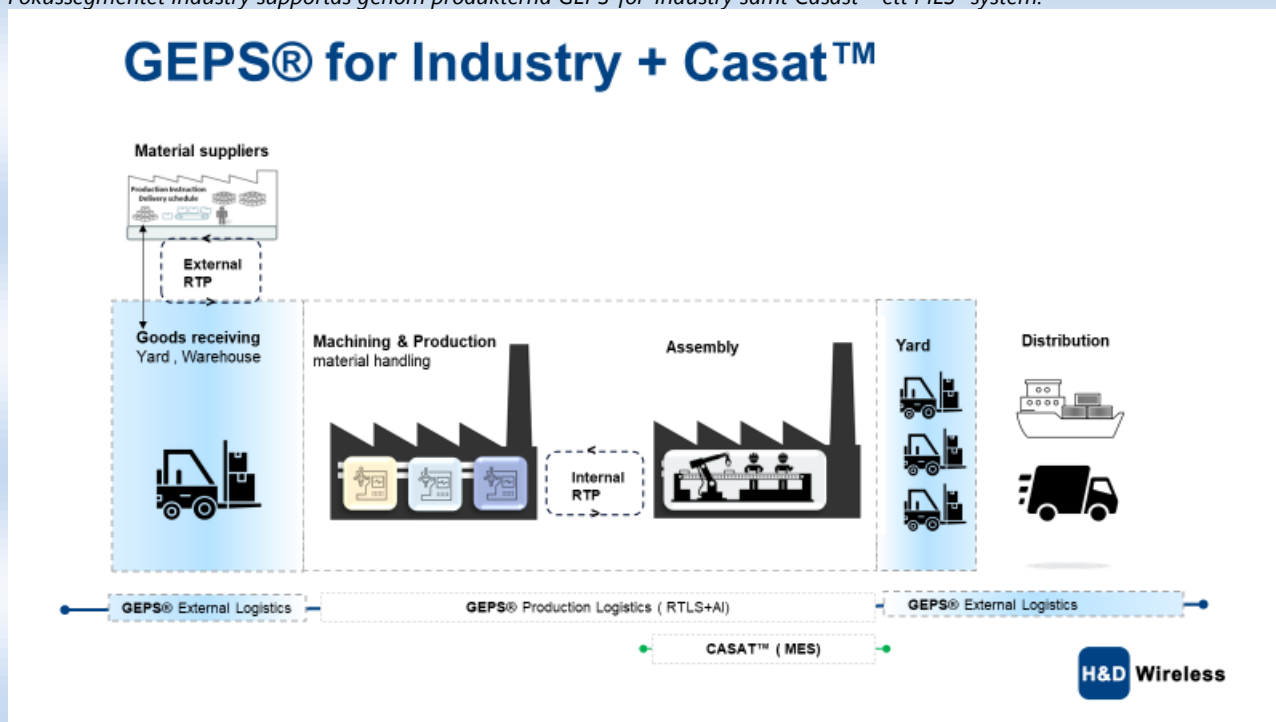
Möjlighet till realtidspositionering är ett viktigt led i strävan mot det som inom den tillverkande industrin kallas "Industri 4.0", vilket kortfattat går ut på att koppla upp industriella flöden och processer mot internet. Målet är att möjliggöra produktion med kortare omställnings- och ledtider, färre fel, mer flexibilitet och minskat behov av tidskrävande programmering. Från 2018 erbjuder GEPS® positionering både inomhus samt utomhus sömlöst (seamless) dvs i samma system och presentation.

**Casat** har utvecklats av MVV Information Technology i nära samarbete med våra kunder sedan 1990. Vi har använt vår omfattande erfarenhet av produktionsteknik för att skapa det mest omfattande produktionssystemet på marknaden. CASAT används av exempelvis Volvo Penta, Swegon, Borg Warner och Parker Hannifin. Verksamheten för Casat är nu integrerad med H&D Wireless och marknadsförs under bolaget H&D Wireless varumärke parallellt med Griffin och GEPS.

Bolagen marknadsförs under nedan offentliga namn. ( note: MVV International AB är begärt i egen konkurs i april 2020)



H&D Wireless fokuserar på aktörer inom områdena tillverkande industri som till exempel fordonsindustri, logistik och transport. Samtliga segment präglas av stora flöden och där förbättringar i effektivitet och resursutnyttjande kan göra stora skillnader finansiellt. Fokusegmentet Industry supportas genom produkterna GEPS-for-Industry samt Casat™ ett MES -system:



Gemensamt för produktlinjerna inom H&D Wireless är ett tydligt fokus på att skapa värde för kunderna genom att tillhandahålla teknik och kunskaper som möjliggör trådlös uppkoppling, positionering, digitalisering eller övervakning av centrala flöden och resurser. Det organisatoriska, tekniska och kommersiella utbytet mellan affärsområdena är stort. Verksamheternas olika inriktningar stödjer varandra och skapar tillsammans ett starkt erbjudande och goda möjligheter till synergier och kostnadseffektivitet. Själva intäktmodellerna skiljer sig åt mellan de olika affärsområdena. Försäljningen omfattar både försäljning av moduler bestående av hårdvara i kombination med anpassad mjukvara. (styckepris), konsultation (timpris/projektpris) samt tjänster och mjukvara (volymbaserad licensavgift).

## Produktlinjer

Product units			
Product Unit	Vision	Mission	Status
<b>GEPS® RTLS+AI Cloud services for Industry</b>		<ul style="list-style-type: none"> <li>Monitor and Visualize Assets, WIP and People.</li> <li>Real time location services and Artificial Intelligence</li> </ul>	11 site installations since 2016
<b>Casat™ Software for production execution, (MVV)</b>		<ul style="list-style-type: none"> <li>ORGANIZE ALL PRODUCTION DATA</li> <li>COSTUMER-DRIVEN DEVELOPMENT</li> </ul>	Casat version 3 used by five large automotive companies. Now supported via the Cloud service hosted by Oracle in the new generation 4 launched 2019.
<b>Connectivity+Griffin IoT. Connects sensors and devices to internet.</b>		<ul style="list-style-type: none"> <li>IoT Modules supported on leading Microcontroller platforms and a wide range of applications.</li> <li>IoT Devices ready to be installed and monitor machines within hours with Griffin IoT Cloud service.</li> </ul>	> 1000 000 units shipped
<b>LABS – IoT design services &amp; turnkey projects R&amp;D</b>		<ul style="list-style-type: none"> <li>Core R&amp;D of the company that develops all products and services for HDW and external customers..</li> </ul>	Healthcare project Admaiora – a 5.5 Meuro EU project with HDW gets 10% for IoT platform.
<b>Production Engineering services(MVV International)</b>		<ul style="list-style-type: none"> <li>15 experts in Production processes: Support customers to increase their productivity with industrial engineering</li> </ul>	Major business within MVV since 1990.
<b>Cobot Stations + Turn-key projects (MVV Industrial Lab)</b>		<ul style="list-style-type: none"> <li>Collaborative systems delivered to tier 1 automotive manufacturer</li> <li>Building custom equipment to streamline production as turn-key.</li> </ul>	First stations delivered to tier 1 automotive manufacturer, Volvo Cars

*Note: Production Engineering (MVV International AB) är under konkurs.*

# GEPS® fyra kundsegment och applikationsfokus

Griffin Enterprise Positioning Services – GEPS® erbjuder i fyra olika segment för att täcka upp de förfrågningar och den kundbas som H&D Wireless har:

## 1. GEPS® for Industry

Detta segment möjliggör för tillverkningsföretag att digitalisera och visualisera affärsprocesser och följa viktiga tillgångar och produkter i realtid. Systemet stöder flera trådlösa tekniker som UWB, BLE, RFID och WiFi, som kombinerat med dataanalys och artificiell intelligens kan identifiera truckar, inventarier, material, människor, produkter och arbetsprocesser. Det gör det möjligt att följa affärsutvecklingen och identifiera frågetecken innan de blir till problem.

## GEPS® for Construction

Inom detta segment arbetar vi med följande nyckelfunktioner: Hitta ditt verktyg, Maskinutnyttjande grad, Geofencing, **Arbets säkerhet**, Larm och meddelanden, Maskinstatus, Temperaturförhållanden, Identifiera och eliminera produktionslogistikflaskhalsar och Anti-stöld.

## GEPS® for Yard Management

Genom detta segment öppnas möjligheten att visualisera depotflöden i realtid och på så sätt effektivisera depotflödet och underlätta planering av underhåll, reparation och spara arbetstid för personal. Det minskar även trängselns och ökar genomströmningen per depå. En annan viktig del är att kunna få information om temperaturen per buss.

## GEPS® for Hospitality

Inom detta segment ryms positionering av individer och tar hand om kontantlösa betalningar genom armband med inbyggd radio på nöjesparker, reseorter, hotell eller lek centra. Besökarna följer sina familj eller vänner med hjälp av ett anslutet armband, med tilläggsalternativet kan de även hantera betalningar genom ett integrerat betalningssystem.

## 2. Casat

Casat är ett toppmodernt dynamiskt processberedningssystem för komplex produktion med integrerade MES- och IoT-funktioner. Casat hjälper dig inte bara att standardisera och förbättra din process till en effektiv kedja men också hela din IT-karta och ingenjörarbete genom att göra det möjligt för alla verktyg som en ingenjör behöver i ett system. Casat utvecklas av tillverkningsingenjörerna själva.

## 3. Griffin IoT

H&D Wireless har en värdefokuserad innovationsprocess, där vi gemensamt definierar måloffärsvärdena och säkerställer därmed att din Nyckelfärdiga IoT-lösning fångar dessa fördelar.

## 4. HDW LABS

H&D Wireless kan ta fullt ansvar för att ansluta kunders produkter till molnet inom IoT. Utvärdera och välj den bästa arkitekturen och den trådlösa tekniken för kundens användningsfall. Designa och bygg upp maskinvara, programvara och applikationer, inklusive sensorer och audiovisuella funktioner om det behövs. Ofta kan Griffin IoT användas för att komma fortare till en konceptdemo.

## 5. Konsulter

MVV international, är finns de experter på produktionsberedning och produktionslogistik som byggts upp sedan många år och står för både en stor del av omsättningen samt för kompetensbasen som Casat har sitt ursprung från. *(Denna enhet ligger i MVV International vilket är satt i egen konkurs 21 april 2020)*

## 6. MVV Industry Labs,

Vår verkstad som ligger i Dalum där vi kan ta på oss uppdragsutveckling med fokus på produktionsutrustning

## Övergripande mål och strategi

### Fortsatt omvandling av verksamheten

H&D Wireless ska fortsätta den pågående transformationen av verksamheten som startades 2016. Målet är att vidareutveckla och växa affären, tillsammans med partners fokusera på leveranser av system, tjänster och hela projekt.

### Från leverantör till strategisk partner

H&D Wireless ska uppfattas som en strategisk samarbetspartner och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till i första hand större svenska företag inom industri och detaljhandel direkt eller genom segmentpartners.

### Fokus på tjänster baserat på positioneringsteknologi

H&D Wireless ska fokusera på tjänster i realtid för digitalisering av fysiska flöden där stora värden för kund kan skapas med kort återbetalningstid. Därför säljer vi inte teknologin utan vi använder själva all teknologi inom RTLS, GPS, AI och många kommunikationsstandards för att erbjuda data om de nyckeltal som är viktiga för varje kunds interna processer, tex ledtider, liggtider, utnyttjandegrad, skador, flaskhalsar i flödet eller helt enkelt var sakerna är vilket monitoreras automatiskt och meddelas ansvariga när något stör flödet.

### Pilotprojekt tillsammans med partners och kunder

tillsammans med företag i Sverige och övriga Norden. Vilket nu har lett till ett antal kundorder. Strategin för att minska kapitalbehovet hos de resurskrävande produktlinjerna GEPS, Griffin IoT och Casat är nu att börja erbjuda produkterna som licenser, med påföljande konsultintäkter, samt att samarbeta med större bolag med egen kanal till marknaden samt kapital för investeringarna som krävs. En strategisk översyn kan även komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift som tex Connectivity modulerna där vi förväntar oss licens- och supportavtal, vilket även stärker fokus

### Integrering i kundernas affärssystem

Genom att integrera realtidsdata i kundernas affärssystem ska H&D Wireless bidra till att både öka och synliggöra värdeskapandet hos kunderna.

### Effektiv organisation präglad av innovationsförmåga och ett omfattande tekniskt kunnande samt Förvävsstrategi

H&D Wireless etablerar nu nödvändig organisation för att klara av den tillväxt som ligger i nuvarande affärsplan. Detta sker inom H&D Wireless samtliga funktioner men framförallt inom försäljning och kundsupport för att inledningsvis klara av att starta pilotprojekt inom produktområdena GEPS och Casat.



## SMART POSITIONERING REVOLUTIONERAR INDUSTRI

# Finansiell översikt

## Omvänt förvärv av H&D Wireless SWEDEN ab samt förvärv av MVV Holding ab (publ)

H&D Wireless koncernstruktur skapades genom att bolaget Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) halvårsskiftet 2017 förvärvade Hitech & Development Wireless Sweden AB genom apportemission. Därmed blev Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) moderbolag i koncernen. Under 2019 förvärvades 91,07% av samtliga aktier i MVV Holding AB (publ) genom ett offentligt uppköpserbjudande. Förvärvet betalades genom utgivande av nya aktier (apportemission). MVV Holding AB (publ) konsolideras från kvartal 2 2019.

### januari – mars - Kvartal 1 2020

#### Omsättning och resultat

Koncernens intäkter minskade med 2,8 MSEK jämfört med kvartal 4 2019 samt ökade med 4,0 MSEK jämfört med kvartal 1 2019. Minskningen i intäkter är hänförlig till konsultverksamheten i MVV förvärvet där antalet konsulter minskat. Ökningen jämfört med kvartal 1 2019 är hänförlig till förvärvet av MVV Holding AB (publ). HDW:s intäkter från RTLS-system inom produktgruppen GEPS ökade under kvartalet genom implementering av nya driftsavtal medan modulförsäljningen var fortsatt låg. Rörelsens kostnader minskade med 4,8 MSEK jämfört med kvartal 4 2019 genom lägre personalkostnader pga. färre anställda samt en ökad kostnadskontroll av externa kostnader. Sammantaget blev rörelseresultatet 0,9 MSEK bättre än kvartal 4 2019 samt 1,6 MSEK sämre än kvartal 1 2019 då MVV bolagen konsolideras innevarande år och som redovisar en förlust.

#### Finansiell ställning

Likvida medel i koncernen uppgick till 2,3 MSEK vid periodens slut (f.g. år 6,2 MSEK) i koncernen vid periodens slut uppgick det egna kapitalet till 53,4 MSEK (f.g. år 32,3 MSEK) vilket ger en soliditet om 64% (f.g. år 66%). Under året gjordes investeringar som påverkat kassaflödet med 1,0 MSEK (f.g. år 2,5 MSEK), främst aktiverad utveckling där 1,0 MSEK investerades i mjukvaruplattformarna GEPS och Griffin IoT.

#### Moderbolaget

Moderbolagets, Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) verksamhet omfattar förvaltning av dotterbolagen Hitech & Development Wireless Sweden AB och MVV Holding AB (publ) samt att upprätthålla bolagets notering på Nasdaq First North. Moderbolaget fakturerar dotterföretag för dessa tjänster sedan kvartal 4 2017 vilka redovisas som "management fee" och ingår i omsättningen för moderbolaget. Moderföretaget redovisar ett eget kapital vid periodens slut om 199,9 MSEK (144,3) vilket ger en soliditet om 99,7 % (94,7 %).

#### Aktien (HDW B, ISIN-kod SE0009889405)

Aktie Serie B i H&D Wireless är noterad på Nasdaq First North.

#### Teckningsoption (TO2 B, ISIN-kod SE0012453645)

I företrädesemission som genomfördes under våren 2019 erbjöds aktier och teckningsoptioner som en "Unit". Sammantaget har drygt 7,3 miljoner teckningsoptioner emitterats som vid full teckning skulle inbringa cirka 40 mkr genom teckning av 7 575 123 aktier, en teckningsoption för varje aktie, senast 30 juni 2021, motsvarande knappt 10 procents utspädning. Lösenkursen är 5,50 kronor per aktie. Optionen är noterad på Nasdaq First North.

Det incitamentsprogram som upprättades 2017 och där innehavare ska äga rätt att, för varje optionsrätt, från och med registrering hos Bolagsverket till och med den 30 juni 2020, teckna en ny B aktie i Bolaget till en teckningskurs omräknat efter senaste nyemission om 15,49 SEK per aktie beräknas ej bli inlöst (Totalt 826 073 B aktier som därmed skulle utges utgör cirka 1 procent av aktiekapitalet)

#### MVV International AB försatt i egen konkurs

MVV International AB är försatt i egen konkurs per 2020-04-21. Detta bedöms inte få någon negativ påverkan varken på kassaflöde eller resultat för koncernen.

#### Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

All affärsverksamhet och allt ägande av aktier är förenat med risker. Risker som hanteras väl kan innebära möjligheter och värdeskapande, medan det motsatta kan medföra skador och förluster. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, rörelserelaterade och finansiella risker. Se vidare Bolagsbeskrivningen på hemsidan.

#### Tvister

En tidigare aktieägare i dotterföretaget MVV har framfört krav på H&D Wireless hänförligt till sin tidigare anställning och till det konsultavtal som ersatte anställningsavtalet i samband med förvärvet. Styrelsen i H&D Wireless bestrider kravet i sin helhet och bolaget har även motkrav på den tidigare aktieägaren. Tvisten med den tidigare aktieägaren bedöms inte få någon större negativ påverkan på koncernens finansiella ställning och ingen ytterligare avsättning bedöms vara nödvändig.

#### Redovisningsprinciper och styrelsens försäkran

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat.

Kista den 24 april 2020

Pär Bergsten, VD och styrelseledamot

*Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.*



## Koncernens resultaträkning

	Kvartal 1 - 2020	Kvartal 1 - 2019	1 jan-31 dec 2019 (reviderad)
<b>Rörelsens intäkter</b>			
Nettoomsättning, extern	5 189	1 235	20 273
Aktiverat arbete för egen räkning	1 013	2 525	10 952
Övriga rörelseintäkter	244	60	231
<b>Summa intäkter</b>	<b>6 446</b>	<b>3 820</b>	<b>31 456</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Övriga externa kostnader	- 4 231	-4 011	- 21 352
Personalkostnader	-10 324	-6 944	- 42 948
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	-975	-271	-4 008
Övriga rörelsekostnader	-2	-40	- 239
<b>Rörelseresultat</b>	<b>- 9 086</b>	<b>-7 446</b>	<b>- 37 091</b>
Resultat från finansiella poster			-64
Ränteintäkter, externa	11	-	2
Räntekostnader, externa	-311	-215	-2 330
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>- 9 386</b>	<b>-7 661</b>	<b>- 39 483</b>
<b>Årets resultat (RR)</b>	<b>- 9 386</b>	<b>-7 661</b>	<b>- 39 483</b>
<b>Hänförligt till</b>			
Moderföretagets aktieägare	-9 156	-7 661	- 38 786
Innehav utan bestämmande inflytande	-230	-	- 660

## Koncernens balansräkning

	2020-03-31	2019-03-31	2019-12-31
<b>Immateriella Anläggningstillgångar</b>			
Balanserade utvecklingskostnader	56 448	39 089	56 045
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	597	429	608
Goodwill	4 682		4 816
<b>Materiella Anläggningstillgångar</b>	-	-	-
Byggnader och mark	4 923		5 048
Inventarier	191	391	261
Övriga finansiella tillgångar	2 133		2 133
<b>Summa Anläggningstillgångar</b>	68 974	39 909	68 911
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	1 433	475	1 441
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	8 332	225	5 581
Aktuella skattefordringar	-	-	538
Övriga fordringar	896	647	2 094
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2 112	1 573	1 337
<b>Summa Kortsiktiga fordringar</b>	11 340	2 445	9 550
Kassa och Bank	2 296	6 184	12 476
<b>Summa Omsättningstillgångar</b>	15 069	9 104	23 467
<b>Summa Tillgångar</b>	84 043	49 013	92 378
<b>Eget Kapital</b>			
Aktiekapital	2 998	1 263	2 998
Fritt Eget Kapital			
Övrigt tillskjutet kapital	145 478	85 780	145 478
Balanserad vinst eller förlust	- 85 652	-47 068	- 46 702
Årets Resultat	- 9 386	-7 661	- 39 483
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	53 438	32 314	62 291
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>	-		88
<b>Summa Eget Kapital</b>	53 438	32 314	62 379
<b>Avsättningar</b>	576	-	1 058
<b>Långfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut	1 838		1 875
	-	-	-
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut	11 778	-	11 603
Skulder till koncernföretag			
Förskott från kunder	348	-	-
Leverantörsskulder	5 042	2 474	3 975
Övriga skulder	3 126	9 596	3 222
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	7 897	4 629	8 266
<b>Summa Kortsiktiga skulder</b>	28 191	16 699	27 066
<b>Summa Eget Kapital och Skulder</b>	84 043	49 013	92 378

## Förändring eget kapital för koncernen

Tkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
<b>Ingående balans 1 januari</b>	2 998	145 478	-86 184	88	62 380
Periodens resultat			-9 156	-230	-9 386
Transaktioner med ägare					-
Nyemission (inkl pågående)					-
Förändringar i koncernens sammansättningar			302	142	444
<b>Utgående balans 31 mars</b>	2 998	145 478	-95 038	-	53 438

## Koncernens kassaflöde

Belopp i tkr	Kvartal 1–2020	Kvartal 1–2019	Helår 2019
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster	-9 386	-7 661	-39 483
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	915	213	-4 487
Betald inkomstskatt	-	-	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet	-8 471	-7 448	-43 970
Förändringar av rörelsefordringar	-1 280	446	-5 471
Förändringar av rörelseskulder	651	9 842	9 340
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-9 100	2 840	-40 101
Investeringsverksamheten	-	-	-
Förvärv av dotterföretag		-	-2 500
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1 017	-2 525	-12 003
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-	-	-17
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 017	-2 525	-14 520
Finansieringsverksamheten	-	-	-
Nyemission	-	-	72 843
Emissionskostnader	-	-355	-11 701
Amortering av låneskulder	-63	-	-269
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-63	-355	60 873
Periodens kassaflöde	<b>-10 180</b>	<b>-40</b>	<b>6 252</b>
Likvida medel vid periodens början	12 476	6 224	6 224
Likvida medel vid periodens slut (Kassa)	<b>2 296</b>	<b>6 184</b>	<b>12 476</b>

## Resultat per aktie

	<b><u>3 månader vid periodens slut</u></b>		<b><u>12 månader vid periodens slut</u></b>	
	<u>Mar 31, 2020</u>	<u>Dec 31, 2019</u>	<u>Mar 31, 2019</u>	<u>Dec 31, 2019</u>
Före utspädning				
Antal aktier	59 963 659	59 963 659	25 250 410	59 963 659
Vägt genomsnittantal aktier	59 963 659	47 463 659	25 250 410	42 607 035
Nettoresultat	- 9 386 000 kr	- 10 274 000 kr	- 7 661 000 kr	- 39 483 000 kr
Genomsnittligt antal utestående aktier	59 963 659	47 463 659	25 250 410	42 607 035
Resultat per aktie före utspädning	-0,16 kr	-0,22 kr	-0,30 kr	-0,93 kr
Efter utspädningseffekt				
Tecknade ej registrerade aktier	-	-	-	-
Ej utnyttjad del av mandat för styrelsen att emittera nya aktier	7 551 357	7 551 357	-	7 551 357
Teckningsoptioner motsvarande antal aktier*	8 554 047	8 554 047	4 482 098	8 554 047
Vägt genomsnittantal aktier efter utspädning	76 069 063	63 569 063	29 732 508	58 712 439
Nettoresultat	- 9 386 000 kr	- 10 274 000 kr	- 7 661 000 kr	- 39 483 000 kr
Genomsnittligt antal aktier	76 069 063	63 569 063	29 732 508	58 712 439
Resultat per aktie efter utspädning*	-0,16 kr	-0,22 kr	-0,30 kr	-0,93 kr
<i>*Teckningskurs högre än verklig kurs (ingen utspädning)</i>				

## Moderbolagets finansiella ställning

### Resultaträkning

Tkr	Kvartal 1 - 2020	Kvartal 1 - 2019	Helår 2019
Intäkter	450	250	2 541
Övriga externa kostnader	-445	-279	- 1 795
Rörelseresultat	5	-29	746
Räntenetto och liknande resultatposter	36	-200	- 1 896
Resultat efter finansiella poster	41	-229	- 1 150
Bokslutsdispositioner	- 5 000		
Periodens resultat (RR)	- 4 959	-229	- 1 150

### Balansräkning

Tkr	2020-03-31	2019-03-31	2019-12-31
<b>Materiella Anläggningstillgångar</b>			
Andelar i koncernföretag	195 543	139 288	191 043
<b>Summa Anläggningstillgångar</b>	195 543	139 288	191 043
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<b>Kortfristiga fordringar</b>			
Fordringar hos koncernföretag	3 278	313	3 130
Övriga fordringar	37	32	-
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	61	775	79
	3 376	1 120	3 209
Kassa och Bank	1 526	5 152	11 997
<b>Summa Omsättningstillgångar</b>	4 902	6 272	15 206
<b>Summa Tillgångar</b>	<b>200 445</b>	<b>152 435</b>	<b>206 249</b>
<b>Eget Kapital</b>			
<b>Bundet eget kapital</b>			
Aktiekapital	2 998	1 263	2 998
<b>Fritt Eget Kapital</b>			
Överkursfond	203 920	143 855	203 977
Balanserad vinst eller förlust	-2 112	-600	-961
Årets Resultat	-4 959	-229	-1 150
	196 849	143 026	201 866
<b>Summa Eget Kapital</b>	199 847	144 289	204 864
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till koncernföretag	200	-	200
Leverantörsskulder	328	146	980
Övriga skulder	-	8 000	13
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	70	-	192
	598	8 146	1 385
<b>Summa Eget Kapital och Skulder</b>	<b>200 445</b>	<b>152 435</b>	<b>206 249</b>

## Övrig information

### KALENDER

- Årsredovisningen 2019 24 april 2020
- Ordinarie årsmöte 2020 8 maj 2020
- Delårsrapport Kvartal 2 2020 21 aug 2020

### ADDRESS

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)  
Färögatan 33  
164 51, Kista

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Pär Bergsten, VD och koncernchef

+46 8 551 184 60

[investors@hd-wireless.com](mailto:investors@hd-wireless.com)

Wireless

**H&D  
Wireless AB**

**Adress:  
Kista Science Tower,  
Färögatan 33,  
164 51 Kista**

**Tel: 08-551 184  
60**

**[www.hd-wireless.com](http://www.hd-wireless.com)**