



appSpotr™

DELÅRSRAPPORT

ANDRA KVARTALET 1 AUGUSTI 2017 – 31 OKTOBER 2017

Information till aktieägare

APPSPOTR.COM

Bolaget i sammandrag

AppSpotr är en webbaserad plattform för att bygga appar utan kodning. Under våren och sommaren har bolaget slutförhandlat och tecknat ett avtal med det Hong Kong-baserade bolaget Novel Unicorn (se pressmeddelande från den 29 maj) och i och med det anpassat sin prismodell gentemot icke-kodare för att även kunna hantera partners.

Icke-kodare är de som använder plattformen, och de moduler/plug-ins som finns där, för att snabbt och enkelt bygga egna appar. För denna kundgrupp användes tidigare en så kallad freemium-modell, som går ut på att locka många användare till en bastjänst som är gratis, och sedan konvertera ett fåtal av dessa till betalande kunder genom olika premiumtjänster. Nu används en free trial-modell, dvs en tjänst som under en period är gratis att prova men som därefter kostar att använda.

Free trial-modellen gör det lättare att jobba med partners, som är bolagets andra kundgrupp. Partners är kodare och tredjepartsleverantörer som bygger plug-ins och integrationer med externa tjänster. Det sista steget i utvecklingen av plattformen AppSpotr.com är att bjuda in partners för att antingen använda AppSpotr som verktyg för att bygga appbaserade tjänster som sedan erbjuds partners egna kunder eller för att bygga moduler/plug-ins som erbjuds till alla de icke-kodare som använder plattformen.

Apputvecklingsplattformar som AppSpotr.com sänker kostnaden och tiden för att först utveckla appar i stor skala och för att sedan underhålla dessa. Den lägre kostnadsbilden öppnar i sin tur upp möjligheter för nya sorters appbaserade tjänster. I och med avtalet med Novel Unicorn har AppSpotr fått en unik möjlighet att utforska dessa möjligheter på den väldigt avancerade och enormt stora mobilmarknaden i Kina.

Ett första samförståndsavtal och sedan avtal har tecknats med Mishu Technology, som idag erbjuder en appbaserad tjänst som en kvarts miljon restauranger använder för att beställa råvaror. Nu tar Mishu fram en ny appbaserad tjänst för bordsbokning, beställning av hämtmat, betalning, med mera som restaurangerna ska erbjuda sina kunder. Mishu och AppSpotr jobbar nu tillsammans i ett pilotprojekt för att hitta det bästa sättet att paketera, sälja in och rulla ut dessa appar.

Ett andra samförståndsavtal har tecknats med Yuxin, som gör en tjänst inriktad mot förskolor i Kina, för att undersöka möjligheterna för gemensamma affärer. Mishu och Yuxin är bara två exempel på partner i många existerande och möjliga vertikaler för appbaserade tjänster. Ambitionen är att hitta fler partners i fler vertikaler. Exakt hur affärsmodellen kommer att se ut för AppSpotr i varje enskilt fall kan komma att skilja sig åt beroende på hur värdekedjan ser ut i den aktuella vertikalen. Fokus kommer dock alltid att vara att genom plattformen maximera värdet för bolaget.

Eftersom freemium-modellen frångåtts för icke-kodare så publiceras inte längre antalet användare, antalet premiumanvändare eller antalet publicerade appar. Relevant KPI för nuvarande prismodell och affärsmodeller med partners bedöms vara intäkter.

Målen för perioden har uppnåtts:

- Teckna avtal med partners som kommer att erbjuda tjänster baserade på appar byggda i AppSpotr
- Lansera en ny prismodell och ett nytt betalningssystem för att förbereda affären för den nya partnermodellen och för geografisk expansion

Höjdpunkter för det andra kvartalet (aug-okt)

- Samförståndsavtal (Memorandum of Understanding) tecknat med Mishu Technology om appar till restauranger. AppSpotr kommer att stödja Mishu i att bygga moduler (plug-ins) som pratar med Mishus affärssystem och som kommer att göra det enkelt att bygga och distribuera appar. Det första steget är ett gemensamt pilotprojekt där tjänsten och affärsmodellen testas och trimmas in hos upp till 1 000 restauranger.
- Apple skärpte kraven i sina publiceringsriktlinjer vilket innebar att appar byggda i appverktyg, till exempel AppSpotr, nekas publicering till App Store. Efter en dialog med Apple har AppSpotr identifierat vilka förändringar som behöver göras i plattformen för att appar byggda i AppSpotr återigen ska kunna publiceras. Dessa förändringar omfattar högre krav på användaren och förändringar i arbetsgång och kommer att hanteras i samma utvecklingsprojekt som anpassningen av plattformen till den kinesiska marknaden.
- En ny prismodell och ett nytt betalningssystem lanserades. Prismodellen byttes från freemium till free trial och en rörlig prisplan byttes mot en fast. Betalningssystemet byggdes om för att kunna hantera fler betalningssätt. Förändringen gör det lättare att jobba med partners, förtydligar paketeringen och förenklar kundens köpbeslut, samt förbereder plattformen för att hantera tredjepartsutvecklare och tredjepartstjänster.
- En ny styrelse valdes på årsstämman den 20 oktober. Hans Börjesson och Anders Lissåker omvaldes och Peter Wendel, Christian Björkman och Michael Bergman nyvaldes. Till ordförande valdes Peter Wendel. Patric Bottne, Roger Cederberg och Klas Dahlöf lämnade därmed styrelsen.
- Omsättningen för det andra kvartalet uppgick till 60 TSEK (8)
- Resultatet för kvartalet hamnade på -3 388 TSEK (-1 804)
- Resultat per aktie för kvartalet blev -0,33 SEK (-1,63)
- Eget kapital vid periodens slut uppgick till 15 370 TSEK (7 443) och till 1,30 SEK/aktie (4,99)

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Ett slutgiltigt avtal om pilotprojekt har tecknats med Mishu Technologys dotterbolag iRegister som ger AppSpotr Asia en up-front-betalning på 3 miljoner yuan. Se separat pressmeddelande för mer information.
- Ett samförståndsavtal (MoU) tecknades med kinesiska Yuxin, som gör en SaaS-tjänst för förskolor som gör det lättare för förskola och föräldrar att kommunicera med varandra. De båda bolagen ska i ett gemensamt projekt titta på hur man kan göra affärer tillsammans. Se separat pressmeddelande för mer information.

VD har ordet



Vi på AppSpotr har alltid haft ett högt tempo i det vi gör, men sedan vi tecknade avtalet med Novel Unicorn och inledde vår Asien- och Kinasatsning i somras har vi lagt i ytterligare en växel. Sedan i somras har vi tagit in mer pengar, startat och bemannat ett bolag i Hong Kong, tecknat avtal med APPTUTTi som teknisk partner för satsningen i Kina och tecknat ett samförståndsavtal med Mishu Technology om restaurangappar. Därutöver har vi haft ett stort antal möten och diskussioner med potentiella partners och kunder i Kina. Det har kort och gott varit hektiskt, men på ett bra sätt.

Det märks också i sammansättningen av vår nya styrelse, där Hans Börjesson klivit av som ordförande till förmån för Peter Wendel. Hans har tagit en mer operativ roll i vårt asiatiska bolag och på grund av intresset och uppmärksamheten som riktats mot oss sedan etableringen där borta, räcker hans tid inte till att samtidigt vara ordförande.

AppSpotr.com, och plattformar som liknar oss, tillför någonting nytt till appvärlden. Vi sänker

kostnaden och kortar tiden för att utveckla och underhålla appar. Med oss blir det möjligt att producera och anpassa stora mängder appar på kort tid och till en låg kostnad. Den förändrade ekonomin öppnar möjligheter för nya appbaserade tjänster att etablera sig.

Vi är just nu inne i det sista utvecklingssteget av plattformen där vi bjuder in kodare och tredjepartsleverantörer att bygga plug-ins (moduler) och integrationer med affärssystem. Vissa av dessa plug-ins kommer att finnas tillgängliga för alla på marknadsplatsen i plattformen, medan andra kommer att vara privata.

Intresset från den här sortens aktörer har varit stort och just nu befinner vi oss i skedet att vi bjuder in utvalda partners att jobba tillsammans med oss för att utveckla tjänster och utforska möjligheterna som finns. Genom avtalet med Novel Unicorn och deras affärskontakter har vi fått chansen att göra det i Kina – världens största marknad sett till antalet användare och kanske också det land i världen som har kommit längst inom den mobila utvecklingen.

Vårt första projekt, som vi kör tillsammans med Mishu Technology, gäller appar för restauranger där det går att boka bord, beställa hämtmat, betala och så vidare. I det pågående pilotprojektet tittar vi på hur dessa appar ska paketeras och rullas ut, och hur vi ska ta betalt. Hur gör vi med kedjor som har flera restauranger i samma app, och så vidare. När processen har trimmats in och vi har rullat ut appar till 1 000 restauranger kommer vi att gå på resten av marknaden. Jag vill vara tydlig med att potentialen som vi ser för den här tjänsten inte är lika stor som för Mishus nuvarande tjänst för att beställa råvaror, där de har en kvarts miljon restauranger som kunder. Även om vi är optimistiska, så vill vi också vara realistiska i det vi kommunicerar.

Vårt andra projekt blir tillsammans med Yuxin som har tjänst som gör det lättare för förskolor och föräldrar att kommunicera med varandra. Föräldrarna får under dagen meddelanden om sådant som personalen matar in i systemet, till exempel vad det bjuds för mat, och om sådant som samlas in av sensorer, som luftkvalitet. I

förlängningen kan datan också användas av myndigheter i tillsynen av den till största delen privata kinesiska förskolesektorn. Det är fortfarande early days, men vi och Yuxin kommer nu att gemensamt att titta på hur vi ska göra affärer tillsammans.

Mishu och Yuxin bara två exempel i mängder av existerande och möjliga vertikaler för appbaserade affärer. Det finns massor med andra lovande uppslag.

Hur affärsmodellen för varje tjänst kommer att se ut och vilken roll AppSpotr kommer att spela i utformningen kommer att variera. Vi är i början av något och i början är allting nytt. Det som är säkert är att vi kommer att anpassa oss från fall till fall för att maximera värdet för er aktieägare.

Sammanfattningsvis så känner vi att vi har fått en bra start i Kina och att vi levererar enligt den plan vi har satt för oss själva. Diskussionerna vi har haft har gett oss många nya idéer och uppslag, och vi ser med för stor tillförsikt på framtiden.

Patric Bottne
VD AppSpotr AB

Produktuppdateringar

Under perioden lanserades ett nytt betalningssystem som kan hantera fler betalningssätt, bland annat Paypal som nu accepteras jämte American Express, Mastercard och Visa. Systemet är även förberett för att hantera ytterligare betalningssätt som är populära i till exempel Asien.

Arbetet med utvecklarportalen och dess SDK och API pågår för lansering 2018. Inledningsvis kommer den bara att vara öppen för inbjudna partners. Detta för att kunna testa och bygga ut full funktionalitet innan vi öppnar den fullt ut.

Summering och framåtblick

Under perioden tecknades ett samförståndsavtal med Mishu Technology om appar till restauranger. Det blev därmed den första konkretiseringen av vad de 100 000 apparna inom 24 månader som nämns i avtalet med Novel Unicorn kan vara. Efter perioden har vi tecknat ett pilotprojektsavtal med Mishus dotterbolag iRegister och tecknat ett nytt samförståndsavtal med Yuxin.

Därutöver har vi fört ytterligare diskussioner och haft möten med andra potentiella partners. I både dessa diskussioner och i projekten med Mishu och Yuxin har det blivit tydligt att affärerna för AppSpotr har potential att breddas utöver att ta betalt per app. Det finns idag många olika intäktströmmar inom appekonomin och för att maximera värdet av vår plattform behöver vi vara flexibla med vilken roll vi tar i projekten och hur vi tar betalt.

Utöver partnerdiskussionerna har vi arbetat tillsammans med vår tekniska partner APPTUTTI med att anpassa vår plattform till Kina.

Apple skärpte under perioden sina krav för publicering till App Store. I syfte att höja kvaliteten på apparna som publiceras och för att motverka spam vill Apple att det krävs mer av den som bygger appar via vår plattform. Efter diskussioner med Apple har vi nu klart för oss vilka förändringar som behöver göras och vi lägger in dessa i samma utvecklingsprojekt som anpassningen av plattformen till den kinesiska marknaden.

Framåt ligger vårt stora fokus på att realisera potentialen i affären med Novel Unicorn i Asien och Kina där Android dominerar. Det första steget i det arbetet är att genomföra ett lyckat pilotprojekt tillsammans med Mishu Technology och hitta affärer med Yuxin och andra partners.

Ekonomisk översikt

Alla belopp i SEK	2017/2018 aug-okt	2016/2017 aug-okt	2017/2018 maj-okt	2016/2017 maj-okt
Nettoomsättning	60 651	20 877	120 490	28 621
Periodens resultat	-3 830 616	-4 590 684	-7 218 191	-6 394 305
Periodens resultat per aktie	-0,32		-0,61	

Alla belopp i SEK	2017-10-31	2016-10-31	2017-04-30
Balansomslutning	16 721 758	8 625 290	9 475 545
Eget kapital	15 370 338	7 442 544	7 620 978
Eget kapital/aktie	1,30	4,99	0,80
Antal aktier	11 839 789	1 490 810	9 489 050

Totalt finns det 4 970 969 teckningsoptioner som hålls av AppSpotr i dotterbolaget ATPR Warrants AB i avvaktan på att milstolparna i avtalen med Novel Unicorn och Incantel uppnås.

FINANSIELL STÄLLNING

Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 9 780 TSEK (5 766). Soliditeten var 92 % (86).

Under det första kvartalet genomfördes två emissioner. En riktad emission till Novel Unicorn på 5 MSEK och en företrädesemission på 10 MSEK.

Den riktade emissionen på 5 MSEK registrerades hos Bolagsverket under det första kvartalet. Under det andra kvartalet har dessa 5 MSEK använts för att, som det var avtalat, finansiera upp AppSpotr Asia via ett aktieägartillskott. I balansräkningen syns dessa pengar som andelar i koncernföretag och i kassaflödesanalysen som förvärv av finansiella tillgångar.

Företrädesemission på 10 MSEK registrerades under det andra kvartalet, den 17 augusti, och syns i redovisningen på sedvanligt vis.

Övrig information

FINANSIELL KALENDER

AppSpotr har ett brutet räkenskapsår som börjar första maj och slutar sista april.

Delårsrapporten för Q3 2017/2018, perioden nov-jan, publiceras den 20 mars.

Delårsrapporten för Q4 2017/2018, perioden feb-apr, publiceras den 20 juni.

ÄGARDATA

AppSpotr har ca 1 550 aktieägare. Nedan är de 10 största ägarna per 2017-10-31.

Namn	Innehav, %
Almi Invest Västsverige AB	12,8
Ekapaif	8,2
Starbright	7,4
Novel Unicorn	6,5
Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension	6,3
Nordnet Pensionsförsäkring AB	6,0
Benolin Holding AB	3,7
Lissåker Consulting AB	3,6
Patric Bottne	3,5
Pin By Pro AB	2,0
Övriga, ca 1 540 st	40,1

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Denna finansiella rapport innehåller uttalanden som är framåtblickande. Faktiska framtida resultat kan skilja sig väsentligt från de förutsedda. Faktorer som kan påverka bolagets resultat utgörs av bland annat den generella marknadsutvecklingen för appar, konkurrenssituationen, effekten av ekonomiska omständigheter, teknisk utveckling, valutakurs- och räntefluktuationer samt politiska risker.

GRANSKNINGSRAPPORT

Den här rapporten har inte granskats av bolagets revisor.

Göteborg den 20 december 2017

AppSpotr AB (publ)

Peter Wendel
Styrelseordförande

Anders Moberg Lissåker
Styrelseledamot

Hans Börjesson
Styrelseledamot

Christian Björkman
Styrelseledamot

Michael Bergman
Styrelseledamot

Resultaträkning

Alla belopp i SEK	2017/2018 aug-okt	2016/2017 aug-okt	2017/2018 maj-okt	2016/2017 maj-okt
Nettoomsättning	60 651	20 877	120 490	28 621
Övriga rörelseintäkter				
Summa intäkter	60 651	20 877	120 490	28 621
Råvaror och förnödenheter	-681 183	-1 057 549	-1 267 701	-1 419 423
Övriga externa kostnader	-1 338 955	-2 768 510	-2 744 925	-3 327 141
Personalkostnader	-1 742 190	-562 225	-3 070 916	-1 450 061
Av- och nedskrivningar	-126 846	-223 814	-251 953	-223 814
Rörelseresultat	-3 828 522	-4 591 221	-7 215 005	-6 391 817
Finansiella intäkter	-27	19	-15	47
Finansiella kostnader	-2 067	519	-3 171	-2 534
Resultat före skatt	-3 830 616	-4 590 684	-7 218 191	-6 394 305
Periodens resultat	-3 830 616	-4 590 684	-7 218 191	-6 394 305
Antal aktier	11 839 789	1 490 810	11 839 789	1 490 810
Resultat per aktie	-0,32	-3,08	-0,61	-4,29

Balansräkning

Tillgångar

Alla belopp i SEK

2017-10-31 2016-10-31 2017-04-30

Immateriella anläggningstillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	1 069 177	1 497 550	1 285 123
---	-----------	-----------	-----------

Materiella anläggningstillgångar

Inventarier, verktyg och installationer	301 925	198 466	285 043
---	---------	---------	---------

Finansiella anläggningstillgångar

Andelar i koncernföretag	5 050 000		
--------------------------	-----------	--	--

Summa anläggningstillgångar	6 421 102	1 696 016	1 570 166
-----------------------------	-----------	-----------	-----------

Omsättningstillgångar

Kundfordringar	79 216		35 070
----------------	--------	--	--------

Fordringar hos koncernföretag	1 900		
-------------------------------	-------	--	--

Övriga fordringar	406 801	1 112 510	400 415
-------------------	---------	-----------	---------

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	32 511	50 800	40 201
--	--------	--------	--------

Kassa och bank	9 780 228	5 765 964	7 429 693
----------------	-----------	-----------	-----------

Summa omsättningstillgångar	10 300 656	6 929 274	7 905 379
-----------------------------	------------	-----------	-----------

Summa tillgångar	16 721 758	8 625 290	9 475 545
-------------------------	-------------------	------------------	------------------

Balansräkning, forts

Eget kapital och skulder

Alla belopp i SEK	2017-10-31	2016-10-31	2017-04-30
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	2 367 958	1 490 810	1 897 810
Fritt eget kapital			
Överkursfond	51 443 806	26 413 973	36 946 403
Balanserade resultat	-31 223 235	-14 067 935	-14 067 935
Årets resultat	-7 218 191	-6 394 305	-17 155 300
Summa eget kapital	15 370 338	7 442 544	7 620 978
Långfristiga skulder			
Övriga långfristiga skulder	298 177	300 000	300 000
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	332 467	206 669	506 973
Skatteskulder	283 141	31 544	83 368
Övriga kortfristiga skulder			144 512
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	437 635	644 534	819 713
Summa skulder	1 351 420	1 182 747	1 854 566
Summa eget kapital och skulder	16 721 758	8 625 290	9 475 544

Kassaflödesanalys

Alla belopp i SEK	2017/2018 aug-okt	2016/2017 aug-okt	2017/2018 maj-okt	2016/2017 maj-okt
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	-3 830 616	-4 590 684	-7 218 191	-6 394 305
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	127 963	223 814	251 932	223 814
Betald inkomstskatt	-12 615	-45 876	-21 025	-45 876
Kassaflöde före förändringar i rörelsekapital	-3 715 268	-4 412 746	-6 987 284	-6 216 367
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelsefordringar	189 200	-44 409	-44 741	11 033
Ökning(+)/Minskning(-) av rörelseskulder	-919 881	12 453	-480 279	95 264
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-4 445 949	-4 444 702	-7 512 304	-6 110 070
Investeringsverksamheten				
Förvärv av materiella anläggningstillgångar			-52 889	0
Förvärv av finansiella tillgångar	-5 000 000	-180 407	-5 050 000	-180 407
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-5 000 000	-180 407	-5 102 889	-180 407
Finansieringsverksamheten				
Nyemission	10 738 107	8 693 444	15 738 112	10 780 308
Emissionskostnader	-83 104		-770 561	0
Amortering av lån			-1 823	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	10 655 003	8 693 444	14 965 728	10 780 308
Årets kassaflöde	1 209 054	4 068 335	2 350 535	4 489 831

Likvida medel vid periodens början	8 571 174	7 429 693
Likvida medel vid periodens slut	9 780 228	9 780 228



appSpotr™

APPSPOTR AB (PUBL)

SKÅNEGATAN 29
411 35 GÖTEBORG

TELEFON: 031-16 13 33
E-POST: INFO@APPSPOTR.COM
HEMSIDA: WWW.APPSPOTR.COM