

# Brilliant

Delårsrapport 1 jan – 30 juni 2022

## Minskar kostnader och optimerar verksamheten.

### Andra kvartalet 2022

- Fakturerad försäljning ökade med 19,1 procent till 23 486 (19 720) TSEK. Nettoomsättning ökade med 1,6 procent till 21 294 (20 955) TSEK.
- EBITDA förbättrades till -6 625 (-11 244) TSEK och EBITDA-marginalen uppgick till -31,1 (-53,6) procent. EBIT uppgick till -8 338 (-12 794) TSEK och resultat efter skatt uppgick till -8 487 (-12 818) TSEK.
- Resultat per aktie uppgick till -1,15 (-1,73) kr.
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -1 396 (-11 640) TSEK och likvida medel vid periodens utgång uppgick till 21 070 (34 275) TSEK.
- Årligen återkommande abonnemangsinträder ("ARR") uppgick till 50 376 TSEK, en ökning med 34 procent jämfört med utgången av andra kvartalet 2021 då ARR var 37 670 TSEK.

### Väsentliga händelser i andra kvartalet 2022

- Ulrika Jonsson utsågs till ny VD för Brilliant Future AB sedan Andreas Ferm meddelat styrelsen att han önskat avsluta sin anställning som VD.
- Brilliant Future AB:s dotterbolag Brilliant Future Sverige AB har slutit avtal med 60 svenska kommuner inom ramen för det samarbetsavtal som tecknades med Sverige kommuner och Regioner (SKR) vid årsskiftet.
- Brilliant Future initierade ett antal åtgärder relaterade till bolagets kostnader i syfte att optimera verksamheten och nå målet om att vara kassaflödespositivt vid kommande årsskifte. Åtgärderna förväntas leda till att bolagets rörelsekostnader före avskrivningar vid ingången av 2023 uppgår till drygt 106 000 TSEK, en minskning med drygt 10 procent. Avvecklingskostnader av olika slag kommer att belasta årets resultat med ca 1 500 TSEK, främst under det fjärde kvartalet.

### Första halvåret 2022

- Fakturerad försäljning minskade med 2,9 procent till 47 712 (49 130) TSEK. Nettoomsättning minskade med 20,0 procent till 38 368 (47 978) TSEK.
- EBITDA försämrades till -18 023 (-16 618) TSEK och EBITDA-marginalen uppgick till -47,0 (-34,6) procent. EBIT uppgick till -21 452 (-19 673) TSEK och resultat efter skatt uppgick till -21 542 (-19 664) TSEK.
- Resultat per aktie uppgick till -2,91 (-2,66) kr.
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -488 (-22 034) TSEK och likvida medel vid periodens utgång uppgick till 21 070 (34 275) TSEK.

### Nyckeltal

Belopp i TSEK om inget annat anges.	April - Juni			Januari - Juni			Helår
	2022	2021	Förändring, %	2022	2021	Förändring, %	2021
Fakturerad försäljning	23 486	19 720	19,1%	47 712	49 130	-2,9%	98 530
Nettoomsättning	21 294	20 955	1,6%	38 368	47 978	-20,0%	98 882
EBITDA	-6 625	-11 244	41,1%	-18 023	-16 618	-8,5%	-19 723
EBITDA-marginal	-31,1%	-53,6%	22,4%	-47,0%	-34,6%	-12,3%	-19,9%
Rörelseresultat EBIT	-8 338	-12 794	34,8%	-21 452	-19 673	-9,0%	-26 168
EBIT-marginal	-39,2%	-61,0%	21,8%	-55,9%	-40,9%	-15,0%	-26,4%
Resultat per aktie, kr, före och efter utspädning	-1,15	-1,73	33,8%	-2,91	-2,66	-9,6%	-3,51
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-1 396	-11 640	88,0%	-488	-22 034	97,8%	-38 550
Likvida medel vid periodens slut	21 070	34 275	-38,5%	21 070	34 275	-38,5%	17 318

Brilliant Future AB ett företags som levererar datadrivna undersöknings- och actionplattformar för kund- och medarbetarupplevelser. Med 20-års erfarenhet och 80 anställda förser vi kunder i mer än 50 länder med agerbara insikter kring människor som utgör deras affär. Bolagets aktie (BRILL) är noterat på Stockholmsbörsen Nasdaq First North Growth Market. [www.brilliantfuture.se](http://www.brilliantfuture.se)

# Brilliant

VD-kommentar

## Viktiga steg tagna mot ökad lönsamhet

### Ett händelserikt kvartal

Årets andra kvartal har präglats av ett flertal initiativ och hårt arbete i syfte att vända en negativ försäljningstrend och optimera bolagets kostnader. Det är därför tillfredställande att kunna redovisa en ökning av den fakturerade försäljningen med 19% samtidigt som kostnaderna hittills i år legat på en i stort sett oförändrad nivå. Vi har nu en tydlig plan för hur dessa ska reduceras framöver och organisationen görs mer effektiv.

### God tillväxt i fakturerad försäljning och ARR

Den positiva försäljningsutvecklingen är till stor del resultatet av ett strukturerat arbete med att höja kvaliteten i vår försäljningsprocess och i våra interna prognoser. Mycket arbete har också lagts på att skapa ett mer skalbart och effektivt arbetssätt för att realisera den potential för tillväxt som ges av nya kunder och korsförsäljning på befintliga kunder.

Vi fortsätter att leverera på planen för att öka andelen abonnemangsinträder i en skalbar affärsmodell. "Annual Recurring Revenue", ARR, ökade med 34% jämfört med samma tidpunkt 2021 och utgör nu ungefär hälften av bolagets årliga intäkter. Ökningen i ARR kan till stor del förklaras av ett framgångsrikt arbete med att migrera kunder från den gamla till den nya tekniska plattformen för medarbetarundersökningar. Vi har hittills migrerat drygt hälften av kunderna i denna del av verksamheten och vid årsskiftet ska de flesta ha börjat använda de nya tjänster och den nya affärsmodell vi nu erbjuder. Kan vi uppfylla denna målsättning när vi också målet om att 70% av bolagets intäkter ska kunna hänföras till abonnemang av något slag.

### Kostnadskontroll

Under det andra kvartalet initierade vi en rad åtgärder relaterade till bolagets kostnader i syfte att nå målsättningen att vara kassaflödespositiva vid årsskiftet och skapa förutsättningar för lönsam tillväxt från och med år 2023. Vi kommer successivt under de kommande sex månaderna att minska antalet medarbetare med cirka 10%, minska antalet chefspositioner samt påbörja "in-sourcing" av en del av det utvecklingsarbete som i dag görs av externa konsulter.

En effekt av ovanstående är att årets resultat kommer att belastas med avvecklingskostnader av olika slag, främst under det sista kvartalet och inte överstigande 1,5 Mkr. Rörelsens kostnader före avskrivningar av immateriella tillgångar och aktiverat arbete för egen räkning beräknas då uppgå till drygt 106 Mkr. Detta möjliggör ett positivt kassaflöde och lönsamhet vid en

försäljningsnivå bara marginellt högre än dagens och lägger grunden för skalbar och lönsam tillväxt framöver.

### Effektivare marknadsföring och nya partnerskap

Trots att mycket energi har lagts på interna processer har vi lyckats bibehålla fokus i arbetet med att skapa förutsättningar för framtida tillväxt. Vi har ökat deltagandet vid mässor och events samt haft ett tydligare branschfokus för våra riktade marknads-kampanjer.

Under kvartalet började vi se resultatet av det ramavtal som ingicks med Sveriges kommuner och regioner, SKR, vid årsskiftet. Vid halvårsskiftet hade hela 62 kommuner genomfört en första mätning och vi ser goda möjligheter att engagera fler kommuner och sälja fler tjänster till denna kundgrupp. Vi tecknade i maj ett ramavtal med Skandinavien ledande företagshälsa Avonova Hälsa AB. Genom avtalet kommer Avonova Hälsa att kunna erbjuda vår plattform för medarbetarundersökningar till sina kunder i Norden.

### Fokus på lönsamhet 2023

Jag tillträdde i maj uppdraget som VD i Brilliant Future efter att ha tjänstgjort som tillförordnad VD sedan i januari. Jag är tacksam över förtroendet att få axla VD-ansvaret och ser fram emot att få leda Brilliant på resan mot tillväxt. Vi har en fantastisk styrka i våra medarbetare. Våra erbjudanden är mycket relevanta för de flesta företag och organisationer i privat och offentlig sektor. Sammantaget med de åtgärder som vi nu genomför för att öka försäljningen och minska våra kostnader ger det oss ett gott utgångsläge inför det andra halvåret och för hela 2023.



Ulrika Jonsson, VD

# Brilliant

## Om Brilliant Future

Brilliant Future erbjuder datadrivna undersöknings- och actionplattformar för både Customer Experience och Employee Experience. Båda dessa marknader växer kraftigt.

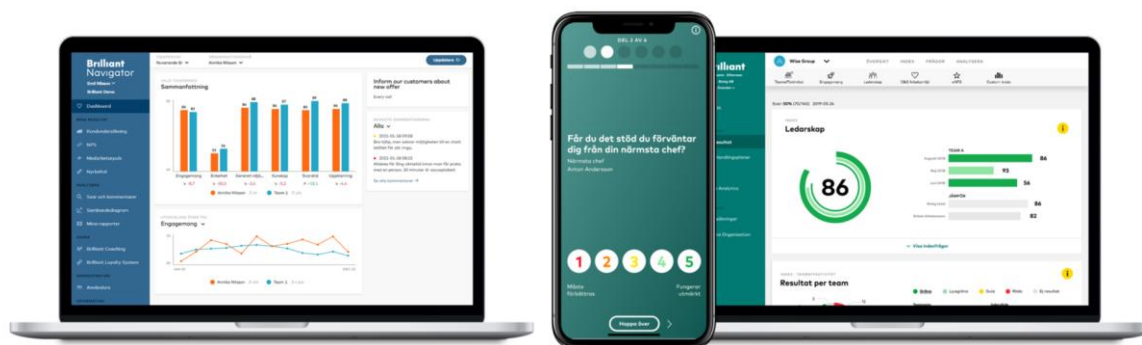
### Brilliants affärsidé

Brilliant utvecklar och marknadsför tjänster som förbättrar kundupplevelser och medarbetarengagemang. Med hjälp av dessa tjänster kan företag och organisationer mäta, analysera och agera på information som återkopplas från kunder och medarbetare och i förlängningen driva förändringsprocesser som skapar förbättrad och uthållig lönsamhet. Brilliant är en av få aktörer på marknaden som erbjuder helhetslösningar där kund- och medarbetarperspektivet kopplas ihop. Metodiken är vetenskaplig och bygger på sambanden mellan medarbetarengagemang, kundlojalitet och lönsamhet.

### Hur fyller vi kundernas behov?

Brilliants styrka är förmågan att kombinera datadriven analys med en strukturerad process för förändring. Med utgångspunkt i en omfattande databas erbjuds relevanta jämförelser, insikter och slutsatser baserade på analys av aggregerade branschdata. Detta ger stöd till ledare och arbetsgrupper på alla nivåer att fatta välinformerade beslut och säkerställer att de förändringsprocesser som initieras når uppställda mål.

Resultaten är tydliga. Uppföljningar visar till exempel att närmare 80 procent av de av Brilliants kunder som regelbundet använder sig av bolagets tjänster ökar sina medarbetares engagemang på årlig basis. De som använder sig av insikter genererade av Brilliants kundundersökningstjänster noterar efter fyra år en genomsnittlig ökning av cNPS (Customer Net Promotor Score) med 36 enheter.



Brilliant Customer Experience

Brilliant Employee Experience

### Vilka trender finns på marknaden?

Kund- och medarbetarupplevelse är faktorer som rankas högt av ledare i företag och andra organisationer då det finns ett tydligt samband mellan engagerade medarbetare, lojala kunder och lönsamhet. Detta faktum har lett till en accelererande marknadstillväxt de senaste åren, understött av en snabb digitalisering vad avser hur olika typer av tjänster marknadsförs och hur tjänsterna används. I tillägg har digitaliseringen gjort det enklare för användarna att själva utforma, genomföra och utvärdera undersökningar och de förändringsprocesser dessa ofta leder till. Utvecklingen går därmed mot att tjänsterna i allt större utsträckning säljs som paketerade programvaruabonnemang (SaaS, Software as a Service), ibland med standardiserade konsulttjänster i tillägg.

Marknadstillväxten är god och uppskattas av olika marknadsundersökningsföretag uppgå till drygt 15 procent per år på global basis för både kund- och medarbetarundersökningar. Här är Brilliant väl positionerat med 20 års erfarenhet och med drygt 400 kunder som har verksamhet i mer än 50 länder och som genererar cirka 3 miljoner enkätsvar per år.

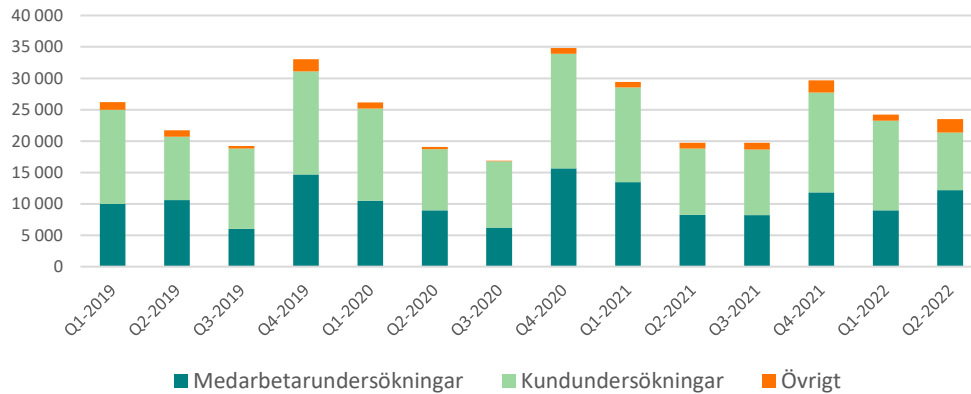
Läs mer på [www.brilliantfuture.se](http://www.brilliantfuture.se)

# Brilliant

## Fakturerad försäljning och ARR

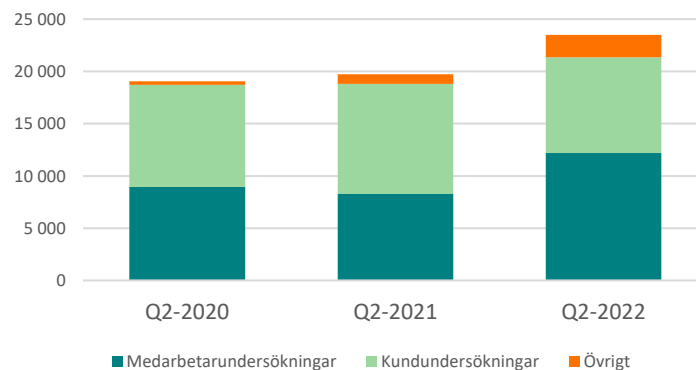
Fakturerad försäljning följs per produktområde och fördelas till största delen på Medarbetarundersökningar och Kundundersökningar. Övriga intäkter avser olika konsult- och rådgivningstjänster i samband med genomförandet och uppföljningen av olika undersökningar.

### Fördelning av fakturerad försäljning



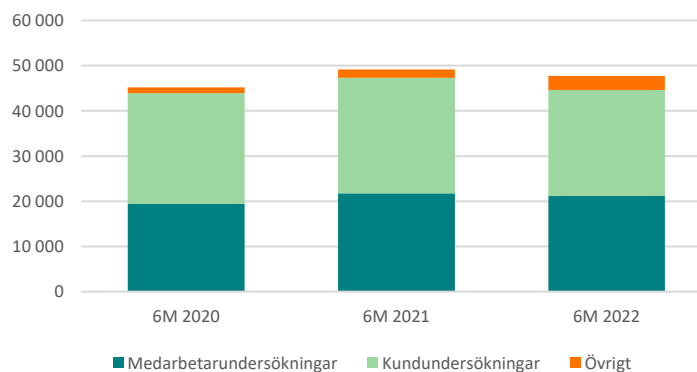
Fakturerad försäljning ökade under årets andra kvartal med 19,1 procent till 23 486 (19 720) TSEK. Fördelningen mellan segmenten var Medarbetarundersökningar 52 procent, Kundundersökningar 39 procent och Övrigt 9 procent.

### Q2 Fördelning av fakturerad försäljning



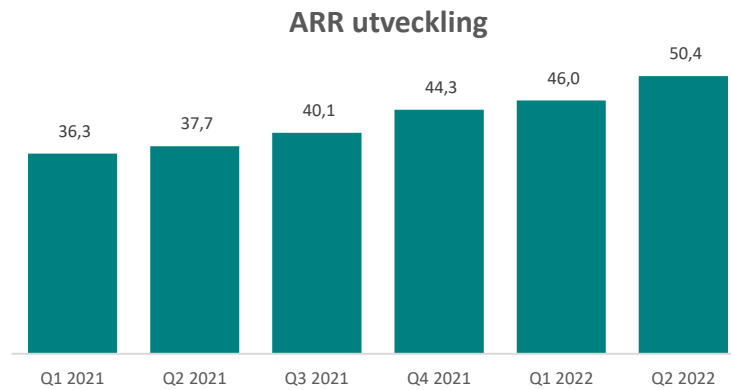
Under det första halvåret minskade fakturerad försäljning med 2,9 procent till 47 712 (49 130) TSEK. Fördelningen mellan segmenten var Medarbetarundersökningar 44 procent, Kundundersökningar 49 procent samt Övrigt 7 procent.

### 6 mån Fördelning av fakturerad försäljning

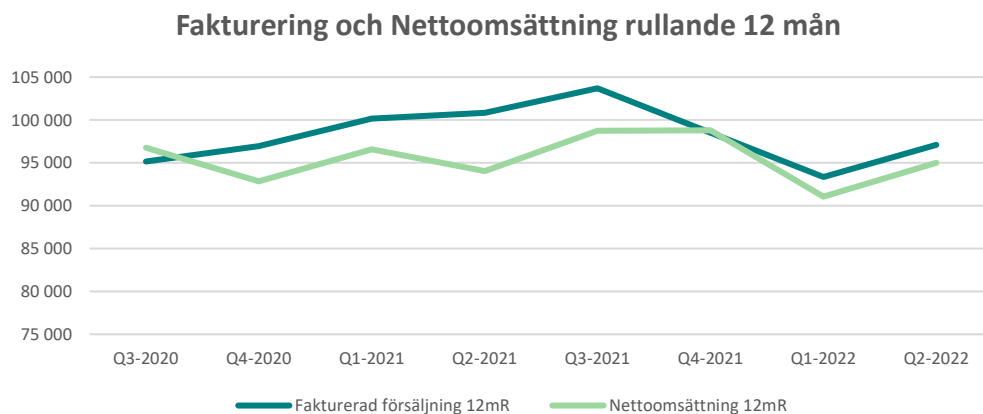


# Brilliant

Den årligen återkommande abonnemangsinntäkter ("ARR") uppgick till 50 376 TSEK vid utgången av andra kvartalet 2022, en ökning med 34 procent jämfört med utgången av andra kvartalet 2021 då ARR var 37 670 TSEK.



Brilliant Future har som målsättning att under de kommande åren öka ARR och därmed andelen abonnemangsinntäkter kraftigt. En abonnemangsinntäkt intäktsförs inte i sin helhet vid den tidpunkt som fakturering sker, utan periodiseras framåt över abonnemangets löptid, till skillnad från till exempel konsultintäkter som intäktsförs när de faktureras.



För ett bolag som övergår från konsultbaserade till abonnemangsbaserade intäkter kommer den redovisade nettoomsättningen att under den tid övergången pågår släpa efter i förhållande till den fakturerade försäljningen. Grafen ovan visar att fakturerad försäljning för Brilliant Future på rullande 12-månadsbasis har minskat medan nettoomsättningen på rullande 12-månadsbasis ökat något vid utgången av det andra kvartalet 2022.

# Brilliant

## Koncernens omsättning och resultat april–juni 2022

### Fakturerad försäljning

Fakturerad försäljning ökade i andra kvartalet med 19,1 procent till 23 486 (19 720) TSEK.

### Omsättning

Nettoomsättningen för perioden ökade med 1,6 procent till 21 294 (20 955) TSEK. Nettoomsättningen skiljer sig från den fakturerade försäljningen på så sätt att abonnemangsinntäkter som avser framtida perioder periodiseras framåt över abonnemangets löptid. Totala intäkter, vilket inkluderar övriga intäkter och aktiverat arbete för egen räkning, uppgick till 24 403 (20 968) TSEK, motsvarande en ökning med 16,4 procent. Under andra kvartalet har arbete för egen räkning aktiverats med 3 101 TSEK, jämfört med 0 TSEK samma period 2021.

### Resultat

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) förbättrades till -6 625 (- 11 244) TSEK. EBITDA-marginalen förbättrades till -31,1 (-53,6) procent.

Rörelseresultat (EBIT) förbättrades till -8 338 (-12 794) TSEK. EBIT-marginalen förbättrades till -39,2 (-61,0) procent. EBIT resultatet belastades med avskrivningar på den nya plattformen för medarbetarundersökningar med -1 490 (-1 490) TSEK samt avskrivningar på inventarier på -223 (-60) TSEK.

Periodens resultat efter skatt förbättrades till -8 487 (-12 818) TSEK.

## Koncernens omsättning och resultat januari–juni 2022

### Fakturerad försäljning

Fakturerad försäljning minskade i första halvåret med 2,9 procent till 47 712 (49 130) TSEK.

### Omsättning

Nettoomsättningen för perioden minskade med 20,0 procent till 38 368 (47 978) TSEK. Nettoomsättningen skiljer sig från den fakturerade försäljningen på så sätt att abonnemangsinntäkter som avser framtida perioder periodiseras framåt över abonnemangets löptid. Minskningen i nettoomsättning beror främst på att en växande andel av affärerna nu faktureras som abonnemang, att de konsulttjänster som tidigare levererats i samband med medarbetarundersökningar minskat i omfång när kunder migrerats till en abonnemangsbaserad lösning samt på jämförelsevis låga försäljningsvolymerna under årets första kvartal. Totala intäkter, vilket inkluderar övriga intäkter och aktiverat arbete för egen räkning uppgick till 43 928 (48 231) TSEK, motsvarande en minskning med 8,9 procent. Under första halvåret har arbete för egen räkning aktiverats med 5 510 TSEK, jämfört med 183 TSEK under samma period 2021.

### Resultat

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) försämrades till -18 023 (- 16 618) TSEK. EBITDA-marginalen försämrades till -47,0 (-34,6) procent.

Rörelseresultat (EBIT) försämrades till -21 452 (-19 673) TSEK. EBIT-marginalen försämrades till -55,9 (-40,9) procent. EBIT resultatet belastades med avskrivningar på den nya plattformen för medarbetarundersökningar med -2 980 (-2 980) TSEK samt avskrivningar på inventarier på -449 (-76) TSEK.

Periodens resultat efter skatt försämrades till -21 542 (-19 664) TSEK.

# Brilliant

## Koncernens kassaflöde och finansiell ställning

### Kassaflöde januari – juni 2022

Under första halvåret uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet till -18 388 (-16 232) TSEK.

Förändringar i rörelsekapitalet uppgick till 17 901 (-5 802) TSEK. En minskning av kundfordringarna och en ökning av de förutbetalda intäkterna, som ett resultat av den ökande andelen abonnemangsförsäljning, är de största bidragande orsakerna till periodens positiva förändring.

Kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick till -5 760 (-1 288) TSEK. Ökningen beror på att kostnader för den fortsatta utvecklingen av plattformen för medarbetarundersökningar har aktiverats som investering under 2022.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 10 000 (38 388) TSEK. Under andra kvartalet utnyttjades 10 000 TSEK av Wise Group AB:s totala lånelöfte till Brilliant Future AB på 27 000 TSEK. Under första halvåret föregående år tillsköt Wise Group AB ett ovillkorat aktieägartillskott om 40 000 TSEK i samband med att Brilliant Future separerades från Wise Groups och noterades på NASDAQ First North.

Periodens kassaflöde uppgick till 3 752 (15 065) TSEK.

### Finansiell ställning

Vid periodens utgång uppgick soliditeten till 26 (55) procent. Likviditeten uppgick till 21 070 (34 275) TSEK. Tillgängliga kreditfaciliteter i form av lånelöfte från Wise Group AB uppgick till 27 000 TSEK varav 10 000 TSEK var utnyttjat.

## Övrig information

### Medarbetare och organisation

Under perioden januari – juni uppgick antalet heltidsanställda medarbetare till 86 (88). Under det andra kvartalet var motsvarande antal 84 (89). Antalet heltidstjänster har nu börjat minska som ett resultat av övergången till tjänster med större teknikinnehåll och en abonnemangsbaserad betalningsmodell.

Minskningen av antalet tjänster har kunnat genomföras trots att Brilliant Future sedan utgången av 2021 löpande ersatt konsulter med egna anställda.

### Moderbolaget

Brilliant Future AB (publ) är verksamhetsdrivande moderbolag och har ett dotterbolag Brilliant Future Sverige AB. Koncernen bildades den 1 januari 2021.

### Aktien och ägare

Aktuell information om Brilliant Futures aktie och aktieägare finns på bolagets hemsida: <https://investor.brilliantfuture.se>

### Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Väsentliga risker framgår av årsredovisningen 2021 som publicerades 3 maj 2022. I tillägg har krisen i Ukraina och det förändrade globala säkerhetsläget påverkat styrelsens riskbedömning och bolaget har därför vidtagit åtgärder för att stärka sin IT-säkerhet i preventivt syfte. Det är styrelsens uppfattning att inga andra tillkommande risker och osäkerheter finns att redovisa.

### Finansiella mål

Bolagets finansiella målsättning är att:

- Bolaget ska nå break-even kassaflödesmässigt på kvartalsbasis vid årsskiftet 2022/2023.
- Bolaget på längre sikt ska öka den fakturerade försäljningen med 20 procent per år.
- Bolaget på längre sikt ha en EBITDA-marginal överstigande 20 procent.

# Brilliant

## Utdelningspolicy

Bolaget befinner sig i ett utvecklingskede och kommer inte att dela ut pengar förrän lönsamheten har stabiliserats på en god nivå.

## Transaktioner med närstående

Fram till det att bolagen separerades den 23 juni 2021 var Brilliant Future ett helägt dotterbolag till Wise Group AB. Under perioden januari – maj detta år genomfördes därför löpande transaktioner med närstående, huvudsakligen bestående av betalning för shared servicetjänster såsom lokaler, ekonomiservice, IT-service, löneservice och kontorsservice med mera. Bolaget är av uppfattningen att transaktioner har skett på marknadsmässiga villkor.

## Revisorsgranskning

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av företagets revisorer.

## Certified Adviser

Mangold Fondkommission AB är bolagets Certified Adviser, tel. +46 8 503 01 550, mejl: ca@mangold.se, www.mangold.se

## Finansiell kalender

Bokslutskommuniké för 2021	17 feb 2022
Årsredovisning 2021	3 maj 2022
Kvartalsrapport Q1 2022	17 maj 2022
Årsstämma	17 maj 2022
Kvartalsrapport Q2 2022	19 aug 2022
Kvartalsrapport Q3 2022	18 nov 2022
Bokslutskommuniké för 2022	februari 2023

## För mer information kontakta:

Ulrika Jonsson, VD  
ulrika.jonsson@brilliantfuture.se  
telefon +46 73 408 27 05



# Brilliant

## Rapportens undertecknande

Verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten, såvitt hon känner till, ger en rättvisande översikt av bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget står inför.

Stockholm den 19 aug 2022

Ulrika Jonsson  
VD

# Brilliant

## Koncernens resultaträkning

Belopp i TSEK om inget annat anges.	NOT	April-Juni		Jan-Juni		Helår
		2022	2021	2022	2021	2021
Nettoomsättning	2	21 294	20 955	38 368	47 978	98 882
Aktiverat arbete för egen räkning		3 101	0	5 510	183	183
Övriga rörelseintäkter		8	13	50	70	88
<b>Totala intäkter</b>		<b>24 403</b>	<b>20 968</b>	<b>43 928</b>	<b>48 231</b>	<b>99 153</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>						
Råvaror och förnödenheter*		-1 337	-3 308	-2 147	-6 700	-9 474
Övriga externa kostnader		-8 008	-8 815	-16 904	-16 842	-30 760
Personalkostnader		-21 684	-20 088	-42 900	-41 306	-78 641
Av- och nedskrivningar		-1 713	-1 550	-3 429	-3 056	-6 445
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-8 338</b>	<b>-12 794</b>	<b>-21 452</b>	<b>-19 673</b>	<b>-26 168</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>						
Ränteintäkter och liknande resultatposter		47	40	144	43	81
Räntekostnader och liknande resultatposter		-196	-64	-234	-33	-92
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-8 487</b>	<b>-12 818</b>	<b>-21 542</b>	<b>-19 664</b>	<b>-26 179</b>
<b>Skatt på periodens resultat</b>						<b>257</b>
<b>Periodens resultat</b>		<b>-8 487</b>	<b>-12 818</b>	<b>-21 542</b>	<b>-19 664</b>	<b>-25 922</b>
Resultat per aktie, kr		-1,15	-1,73	-2,91	-2,66	-3,51
Resultat per aktie efter full utspädning, kr		-1,15	-1,73	-2,91	-2,66	-3,51

\*) Avser köpta tjänster

# Brilliant

## Koncernens balansräkning

Belopp i TSEK	NOT	2022-06-30	2021-06-30	2021-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>				
Immateriella anläggningstillgångar	3	35 117	35 567	32 587
Materiella anläggningstillgångar	4	983	1 011	1 182
Finansiella anläggningstillgångar		0	140	0
Summa anläggningstillgångar		36 101	36 718	33 769
<b>Kortfristiga fordringar</b>				
Kundfordringar		12 271	10 521	21 640
Övriga fordringar		48	242	21
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		3 901	2 451	3 544
Likvida medel		21 070	34 275	17 318
Summa kortfristiga fordringar och omsättningstillgångar		37 291	47 488	42 524
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>				
		73 391	84 206	76 293
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>				
<b>Eget kapital</b>				
Aktiekapital		2 325	2 325	2 325
Övrigt tillskjutet kapital		35 127	35 577	32 597
Annan eget kapital inklusive årets resultat		-18 518	8 817	5 554
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		18 934	46 719	40 476
<b>Skulder</b>				
Avsättningar		0	272	0
Långfristiga skulder		10 000	0	0
<b>Kortfristiga skulder</b>				
Leverantörsskulder		3 778	3 906	4 845
Aktuell skatteskuld		322	766	597
Övriga skulder		5 048	4 028	5 620
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5	35 309	28 517	24 756
Summa kortfristiga skulder		44 458	37 216	35 817
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>				
		73 391	84 206	76 293

# Brilliant

## Koncernens förändring i eget kapital

Belopp i TSEK	NOT	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annan eget kapital inklusive årets resultat	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare
<b>Ingående balans 2021-01-01</b>		2 325	38 172	-14 115	26 382
Omföring till fond för utvecklingskostnader	3	0	-5 575	5 575	0
Justering ingående balans till följd av ändrad skattesats		0	0	-74	-74
<b>Transaktion med aktieägare</b>					
- Erhållet aktieägartillskott		0	40 090	0	40 090
Årets resultat		0	0	-25 922	-25 922
<b>Utgående balans 2021-12-31</b>		2 325	72 687	-34 535	40 476
<b>Ingående balans 2021-01-01</b>		2 325	38 172	-14 115	26 382
Omföring till fond för utvecklingskostnader	3	0	-2 595	2 595	0
<b>Transaktion med aktieägare</b>					
- Erhållet aktieägartillskott		0	40 000	0	40 000
Periodens resultat		0	0	-19 664	-19 664
<b>Utgående balans 2021-06-30</b>		2 325	75 577	-31 183	46 719
<b>Utgående balans 2021-12-31</b>		2 325	72 687	-34 535	40 476
Förändring fond för utvecklingskostnader	3	0	2 530	-2 530	0
Periodens resultat		0	0	-21 542	-21 542
<b>Utgående balans 2022-06-30</b>		2 325	75 218	-58 607	18 934

# Brilliant

## Koncernens kassaflödesanalys

Belopp i TSEK	NOT	April-Juni		Jan-Juni		Helår
		2022	2021	2022	2021	2021
<b>Den löpande verksamheten</b>						
Resultat efter finansiella poster		-8 487	-12 818	-21 542	-19 664	-26 179
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		1 713	1 550	3 429	3 056	6 445
Betald inkomstskatt		322	-50	-275	376	207
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapital</b>		<b>-6 452</b>	<b>-11 318</b>	<b>-18 388</b>	<b>-16 232</b>	<b>-19 526</b>
<i>Förändringar i rörelsekapital</i>						
Förändring av rörelsefordringar		1 849	3 815	8 600	6 401	-5 591
Förändring av rörelseskulder		3 207	-4 138	9 301	-12 203	-13 431
Kassaflöde från den löpande verksamheten		<b>-1 396</b>	<b>-11 640</b>	<b>-488</b>	<b>-22 034</b>	<b>-38 550</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>						
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	4	-91	-904	-250	-904	-1 484
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	3	-3 101	0	-5 510	-384	-384
Finansiella anläggningstillgångar		0	0	0	0	140
Kassaflöde från investeringsverksamheten		<b>-3 191</b>	<b>-904</b>	<b>-5 760</b>	<b>-1 288</b>	<b>-1 729</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>						
Erhållet/lämnat aktieägartillskott		0	40 000	0	40 000	40 000
Upptagna lån		10 000	0	10 000	0	0
Amortering lån		0	-1 505	0	-1 613	-1 613
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		<b>10 000</b>	<b>38 495</b>	<b>10 000</b>	<b>38 388</b>	<b>38 388</b>
Periodens kassaflöde		5 413	25 951	3 752	15 065	-1 891
Likvida medel vid periodens början		15 657	8 324	17 318	19 209	19 209
Likvida medel vid periodens slut		21 070	34 275	21 070	34 275	17 318
<b>Likvida medel</b>						
Följande komponenter ingår i likvida medel:						
- Kassa och bank		21 070	34 275	21 070	34 275	17 318

# Brilliant

## Moderbolagets resultaträkning

Belopp i TSEK	NOT	April-Juni		Jan-Jun		Helår
		2022	2021	2022	2021	2021
Nettoomsättning	2	18 093	19 271	31 128	42 798	86 349
Aktiverat arbete för egen räkning		3 101	0	5 510	183	183
Övriga rörelseintäkter		0	0	24	54	60
<b>Totala intäkter</b>		<b>21 193</b>	<b>19 271</b>	<b>36 662</b>	<b>43 035</b>	<b>86 592</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>						
Råvaror och förnödenheter*		-1 337	-3 308	-2 147	-6 700	-9 474
Övriga externa kostnader		-7 845	-8 776	-16 554	-16 640	-29 971
Personalkostnader		-19 386	-17 871	-38 312	-36 644	-69 638
Av- och nedskrivningar		-1 713	-1 550	-3 429	-3 056	-6 445
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-9 087</b>	<b>-12 234</b>	<b>-23 780</b>	<b>-20 005</b>	<b>-28 937</b>
Resultat från finansiella poster						
Ränteintäkter och liknande resultatposter		47	39	144	42	80
Räntekostnader och liknande resultatposter		-192	-64	-230	-33	-91
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-9 232</b>	<b>-12 259</b>	<b>-23 867</b>	<b>-19 996</b>	<b>-28 948</b>
Bokslutsdispositioner		0	0	0	0	4 101
Skatt på periodens resultat		0	0	0	0	0
<b>Periodens resultat</b>		<b>-9 232</b>	<b>-12 259</b>	<b>-23 867</b>	<b>-19 996</b>	<b>-24 847</b>

\*) Avser köpta tjänster

# Brilliant

## Moderbolagets balansräkning

Belopp i TSEK	NOT	2022-06-30	2021-06-30	2021-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>				
Immateriella anläggningstillgångar	3	35 117	35 567	32 587
Materiella anläggningstillgångar	4	983	1 011	1 182
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>		<b>2 780</b>	<b>2 920</b>	<b>2 780</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>38 881</b>	<b>39 498</b>	<b>36 549</b>
<b>Kortfristiga fordringar</b>				
Kundfordringar		10 662	9 730	18 201
Fordringar hos koncernföretag		0	0	4 741
Aktuella skattefordran		0	0	0
Övriga fordringar		520	64	2
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		3 901	2 448	3 514
<b>Likvida medel</b>		<b>11 623</b>	<b>25 998</b>	<b>8 198</b>
<b>Summa kortfristiga fordringar och omsättningstillgångar</b>		<b>26 706</b>	<b>38 240</b>	<b>34 656</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>65 587</b>	<b>77 738</b>	<b>71 205</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>				
<b>Eget kapital</b>				
Aktiekapital		2 325	2 325	2 325
Reservfond		10	10	10
Fond för utvecklingsutgifter	3	35 117	35 567	32 587
<b>Uppskrivningsfond</b>		<b>2 690</b>	<b>2 690</b>	<b>2 690</b>
<b>Bundet eget kapital</b>		<b>40 142</b>	<b>40 591</b>	<b>37 612</b>
Balanserad vinst eller förlust		1 393	25 791	28 770
<b>Periodens resultat</b>		<b>-23 867</b>	<b>-19 996</b>	<b>-24 847</b>
<b>Fritt eget kapital</b>		<b>-22 473</b>	<b>5 795</b>	<b>3 923</b>
<b>Summa eget kapital</b>		<b>17 668</b>	<b>46 386</b>	<b>41 535</b>
Långfristiga skulder		10 000	0	0
Leverantörsskulder		3 681	3 819	4 650
Skuld till närstående		0	0	0
Aktuell skatteskuld		384	468	315
Övriga skulder		3 881	3 047	4 009
<b>Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter</b>	<b>5</b>	<b>29 972</b>	<b>24 018</b>	<b>20 697</b>
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>37 918</b>	<b>31 352</b>	<b>29 671</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>65 587</b>	<b>77 738</b>	<b>71 205</b>

# Brilliant

## Moderbolagets förändring i eget kapital

Belopp i TSEK	Bundet eget kapital					Fritt eget kapital		Totalt
	NOT	Aktiekapital	Uppskrivningsfond	Fond för utvecklingskostnader	Reservfond	Balanserat resultat	Årets resultat	
<b>Ingående balans 2021-01-01</b>		<b>2 325</b>	<b>0</b>	<b>38 162</b>	<b>10</b>	<b>-11 409</b>	<b>-5 486</b>	<b>23 602</b>
Omföring resultat föregående år		0	0	0	0	-5 486	5 486	0
Omföring från fond för utvecklingskostnader	3	0	0	-5 575	0	5 575	0	0
Uppskrivning av andelar i Brilliant Future Sverige AB		0	2 690	0	0	0	0	2 690
<b>Transaktioner med ägare:</b>								
- Erhållet aktieägartillskott		0	0	0	0	40 090	0	40 090
Årets resultat		0	0	0	0	0	-24 847	-24 847
<b>Utgående balans 2021-12-31</b>		<b>2 325</b>	<b>2 690</b>	<b>32 587</b>	<b>10</b>	<b>28 770</b>	<b>-24 847</b>	<b>41 535</b>
<b>Ingående balans 2021-01-01</b>		<b>2 325</b>	<b>0</b>	<b>38 162</b>	<b>10</b>	<b>-11 409</b>	<b>-5 486</b>	<b>23 602</b>
Omföring resultat föregående år		0	0	0	0	-5 486	5 486	0
Omföring från fond för utvecklingskostnader	3	0	0	-2 595	0	2 595	0	0
Uppskrivning av andelar i Brilliant Future Sverige AB		0	2 690	0	0	0	0	2 690
<b>Transaktioner med ägare:</b>								
- Erhållet aktieägartillskott		0	0	0	0	40 090	0	40 090
Periodens resultat		0	0	0	0	0	-19 996	-19 996
<b>Utgående balans 2021-06-30</b>		<b>2 325</b>	<b>2 690</b>	<b>35 567</b>	<b>10</b>	<b>25 791</b>	<b>-19 996</b>	<b>46 386</b>
<b>Ingående balans 2022-01-01</b>		<b>2 325</b>	<b>2 690</b>	<b>32 587</b>	<b>10</b>	<b>28 770</b>	<b>-24 847</b>	<b>41 535</b>
Omföring resultat föregående år		0	0	0	0	-24 847	24 847	0
Förändring fond för utvecklingskostnader	3	0	0	2 530	0	-2 530	0	0
Periodens resultat		0	0	0	0	0	-23 867	-23 867
<b>Utgående balans 2022-06-30</b>		<b>2 325</b>	<b>2 690</b>	<b>35 117</b>	<b>10</b>	<b>1 393</b>	<b>-23 867</b>	<b>17 668</b>



# Brilliant

## Moderbolagets kassaflödesanalys

Belopp i TSEK	NOT	April-Juni		Jan-Juni		Helår
		2022	2021	2022	2021	2021
Den löpande verksamheten						
Resultat efter finansiella poster		-9 232	-12 259	-23 867	-19 996	-28 948
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		1 713	1 550	3 429	3 056	6 445
Betald inkomstskatt		384	-42	69	322	169
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapital</b>		<b>-7 135</b>	<b>-10 751</b>	<b>-20 369</b>	<b>-16 618</b>	<b>-22 334</b>
<i>Förändringar i rörelsekapital</i>						
Förändring av rörelsefordringar		3 003	3 113	11 009	5 770	-4 344
Förändring av rörelseskulder		3 283	-4 770	8 545	-12 019	-13 547
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>-850</b>	<b>-12 408</b>	<b>-815</b>	<b>-22 867</b>	<b>-40 226</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>						
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	4	-91	-904	-250	-904	-1 484
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	3	-3 101	0	-5 510	-384	-384
Finansiella anläggningstillgångar		0	0	0	0	140
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-3 191</b>	<b>-904</b>	<b>-5 760</b>	<b>-1 288</b>	<b>-1 729</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>						
Erhållet/lämnat aktieägartillskott		0	40 000	0	40 000	40 000
Upptagna lån		10 000	0	10 000	0	0
Amortering lån		0	-1 505	0	-1 613	-1 613
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>10 000</b>	<b>38 495</b>	<b>10 000</b>	<b>38 388</b>	<b>38 388</b>
Periodens kassaflöde		5 959	25 183	3 425	14 232	-3 567
Likvida medel vid periodens början		5 664	814	8 198	11 765	11 765
Likvida medel vid periodens slut		11 623	25 998	11 623	25 998	8 198

# Brilliant

## Noter

### Not 1 – REDOVISNINGS- och VÄRDERINGSPRINCIPER

Brilliant Future-koncernen skapades genom Brilliant Future AB:s förvärv av Brilliant Future Sverige AB från Wise Group AB den 1 januari 2021. Från och med tidpunkten för det legala förvärvet per 1 januari 2021 är koncernens finansiella rapporter konsoliderade. Koncernen och moderbolaget tillämpar BFNAR 2012:1 (K3), Årsredovisning och koncernredovisning.

De historiska finansiella rapporterna för perioderna 2020 och tidigare är upprättade enligt en kombination av metoden för historiska finansiella rapporter och legal konsolidering enligt kapitel 19, Rörelseförvärv och goodwill i BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Utförliga redovisningsprinciper återges i dokumentet Sammanslagning Finansiell Historik 2018 - 2020 som återfinns på bolagets IR-webbplats.

### NOT 2 - NETTOOMSÄTTNINGENS FÖRDELNING PÅ VERKSAMHETSGRENAR

Belopp i TSEK	Koncern				Moderbolag			
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021
	Apr-Jun	Apr-Jun	Jan-Jun	Jan-Jun	Apr-Jun	Apr-Jun	Jan-Jun	Jan-Jun
Brilliant Future AB	17 855	19 076	30 653	42 213	18 093	19 271	31 128	42 798
Brilliant Future Sverige AB	3 439	1 879	7 715	5 765			0	0
<b>Summa</b>	<b>21 294</b>	<b>20 955</b>	<b>38 368</b>	<b>47 978</b>	<b>18 093</b>	<b>19 271</b>	<b>31 128</b>	<b>42 798</b>

### NOT 3 – IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Belopp i TSEK	Koncern		Moderbolag	
	2022	2021	2022	2021
Koncernen	Jan-Jun	Jan-Jun	Jan-Jun	Jan-Jun
<b>Akkumulerade anskaffningsvärden</b>				
Ingående balans 1 januari 2022	41 711	41 327	41 711	41 327
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
Upparbetat värde	5 510	384	5 510	384
<b>Utgående balans 30 juni 2022</b>	<b>47 221</b>	<b>41 711</b>	<b>47 221</b>	<b>41 711</b>
<b>ACKUMULERADE AVSKRIVNINGAR</b>				
Ingående balans 1 januari 2022	-9 124	-3 165	-9 124	-3 165
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
Periodens avskrivningar	-2 980	-2 980	-2 980	-2 980
<b>Utgående balans 30 juni 2022</b>	<b>-12 104</b>	<b>-6 145</b>	<b>-12 104</b>	<b>-6 145</b>
<b>BOKFÖRT VÄRDE 30 JUNI</b>	<b>35 117</b>	<b>35 567</b>	<b>35 117</b>	<b>35 567</b>

# Brilliant

## NOT 4 - INVENTARIER, VERKTYG OCH INSTALLATIONER

Belopp i TSEK	Koncern		Moderbolag	
	2022	2021	2022	2021
	Jan-Jun	Jan-Jun	Jan-Jun	Jan-Jun
Ingående anskaffningsvärden	3 590	2 106	3 590	2 106
Periodens anskaffningar	250	904	250	904
<b>Utgående anskaffningsvärden</b>	<b>3 840</b>	<b>3 010</b>	<b>3 840</b>	<b>3 010</b>
Ingående avskrivningar	-2 408	-1 922	-2 408	-1 922
Periodens avskrivningar	-449	-76	-449	-76
<b>Utgående ack avskrivningar</b>	<b>-2 857</b>	<b>-1 998</b>	<b>-2 857</b>	<b>-1 998</b>
<b>Utgående planenligt restvärde</b>	<b>983</b>	<b>1 011</b>	<b>983</b>	<b>1 011</b>

## NOT 5 - UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

Belopp i TSEK	Koncern		Moderbolag	
	2022	2021	2022	2021
	Apr-Jun	Apr-Jun	Apr-Jun	Apr-Jun
Upplupna lönerelaterade kostnader	7 484	8 096	6 555	7 254
Upplupna konsultkostnader/utveckling	650	1 119	633	1 119
Förvaltningskostnader	111	45	58	28
Övriga upplupna kostnader	1 542	1 535	1 542	1 535
Förutbetalda intäkter	25 522	17 722	21 184	14 082
<b>Summa</b>	<b>35 309</b>	<b>28 517</b>	<b>29 972</b>	<b>24 018</b>

# Brilliant

## Nykeltal Koncernen

Belopp i TSEK om inget annat anges.	April - Juni		Januari - Juni		Helår
	2022	2021	2022	2021	2021
Fakturerad försäljning	23 486	19 720	47 712	49 130	98 530
- tillväxt i fakturerad försäljning	19,1%	3,6%	-2,9%	8,7%	1,7%
Totala intäkter	24 403	20 968	43 928	48 231	99 153
Nettoomsättning	21 294	20 955	38 368	47 978	98 882
- tillväxt i nettoomsättning	1,6%	-8,9%	-20,0%	-3,7%	6,6%
EBITDA	-6 625	-11 244	-18 023	-16 618	-19 723
EBITDA-marginal	-31,1%	-53,6%	-47,0%	-34,6%	-19,9%
Avskrivningar	-1 713	-1 550	-3 429	-3 056	-6 445
Rörelseresultat EBIT	-8 338	-12 794	-21 452	-19 673	-26 168
EBIT-marginal	-39,2%	-61,0%	-55,9%	-40,9%	-26,4%
Periodens resultat	-8 487	-12 818	-21 542	-19 664	-25 922
Resultat per aktie, kr, före och efter utspädning	-1,15	-1,73	-2,91	-2,66	-3,51
Kassaflöde före rörelsekapitalförändring	-6 452	-11 318	-18 388	-16 232	-19 526
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-1 396	-11 640	-488	-22 034	-38 550
Eget kapital	18 934	46 719	18 934	46 719	40 476
Totala tillgångar	73 391	84 206	73 391	84 206	76 293
Soliditet	26%	55%	26%	55%	53%
Likvida medel vid periodens slut	21 070	34 275	21 070	34 275	17 318
Antal aktier i slutet av perioden	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860
Genomsnittligt antal aktier	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860	7 390 860
Eget kapital per aktie, vid periodens slut	2,56	6,32	2,56	6,32	5,48
Medelantal anställda	84	89	86	88	91

# Brilliant

## Definitioner

<b>ARR – ANNUAL RECURRING REVENUE</b>	Årligen återkommande abonnemangsinträder (ARR) räknas ut genom att summera det kommande årsvärdet av befintliga kontrakt för abonnemangstjänster. Siffran för "abonnemangstjänster" inkluderar alla avtal som förlängs per automatik samt avtal där kunden varit kund i minst två år på aktuell tjänst och avtalslängden är minst ett år.
<b>EBITDA</b>	Rörelseresultat före avskrivningar. Detta resultatmått är ej påverkat av avskrivningar på tidigare års investeringar.
<b>EBITDA-MARGINAL</b>	Rörelseresultat före avskrivningar i relation till nettoomsättning
<b>EBIT</b>	Rörelseresultat efter avskrivningar
<b>EBIT-MARGINAL -</b>	Rörelseresultat EBIT efter avskrivningar i relation till nettoomsättning
<b>FAKTURERAD FÖRSÄLJNING</b>	Avser den försäljning till kund som har fakturerats i perioden oaktat periodisering av abonnemangsinträder som kan ligga framåt i tiden. Fakturering har normalt sett en betalningsfrist på upp till 30 dagar. Syftet med nyckeltalet är att se hur säljaktiviteten taktar och hur kassaflödet påverkas eftersom nettoomsättningen kommer med en fördröjning hänförlig till periodiseringen.
<b>NETTOOMSÄTTNINGEN</b>	Avser den periodiserade omsättningen av koncernens försäljning. Nettoomsättningen påverkas därmed av försäljning av abonnemang i tidigare perioder vars omsättning periodiseras. Omsättningen inkluderar ej aktivering av internt utvecklingsarbete. I en koncern där man går mot en ökad andel abonnemangsinträder så är försäljningen högre än nettoomsättningen.
<b>TOTALA INTÄKTER</b>	Intäkter inkluderar den periodiserade nettoomsättningen och påverkas positivt av aktiverat eget utvecklingsarbete. Personalkostnaderna för sådant aktiverat arbete ingår även rörelsens personalkostnader.
<b>RESULTAT PER AKTIE</b>	Periodens resultat delat med genomsnittligt antal aktier under perioden. Nyckeltalet visar nettointjäningen per aktie och kan sättas i relation till aktiekursen för att se hur intjäningen i bolaget värderas.
<b>EGET KAPITAL PER AKTIE</b>	Redovisat eget kapital i slutet av perioden delat med antal utestående aktier i slutet av perioden. Nyckeltalet visar hur mycket eget kapital varje aktie motsvarar och kan sättas i relation till aktiekursen för att se hur substansen i bolaget värderas.
<b>SOLIDITET</b>	Redovisat justerat eget kapital delat med balansomslutning. Soliditeten visar bolagets motståndskraft mot förluster.
<b>BALANSOMSLUTNING</b>	Totala tillgångar i slutet av perioden enligt balansräkningen.
<b>MEDELANTAL ANSTÄLLDA</b>	Antal heltidsanställda under perioden utan hänsyn till frånvaro i perioden.
<b>RÖRELSEMARGINAL</b>	Rörelseresultat / Totala intäkter
<b>VINSTMARGINAL</b>	Periodens resultat / Totala intäkter